

1978-2020

中国骗术揭秘

第三卷：骗术大全 > 医药骗局

目录

氢气疗法“包治百病” 保健品店干一年就跑路.....	3
街头黄金果骗局_警惕这种爆火的“神药”【朴实老头和三个托】	5
忽悠说“西藏神果”功效大，男子听信后损失一千多元买了植物果实	7
真的有“返老还童”的神药？长沙某市民差点被坑骗 5 万	7
开学季眼科门诊“爆满”，专家提醒矫正视力切勿“乱投医”	8
注射年轻血浆真的不能抗衰 美知名公司被警告已停止治疗	9
冒充“进口”减肥药 成本几元卖 500 一瓶 居然是泻药掺面粉.....	10
万粒“减肥胶囊”成本只要几毛钱！价格却卖到 1000 元！多人已被坑	12
保健品真的能“抗癌”吗？友情提醒：小心被忽悠.....	14
攀枝花市 20 名老人被骗 交 100 元押金免费领养生壶骗术.....	14
利他林和专注达真的是“聪明药”？可以提高孩子成绩？？	15
跌打丸做成“神药”卖六千 16 人诈骗团伙冒称苗族人	17
贡宝胶囊“包治百病”的神药骗局又来了！还是有那么人上当！	18
“北京 301 范院长”带队把六味地黄丸换包装成“神药”在全国诈骗 500 多起.....	19
赴韩整容靠谱吗？韩国部分整容医院咋专坑中国人 4 万的手术费要 8 万	21
南京嘉美康体验中心 de “神奇石席”宣称能治病，却一把火把家烧了！	23
失眠再严重也别碰“一粒眠”，是毒品 比安眠药还管用？	24
患者就医就诊被下套？某民营医院“10 元糖浆卖 60 元”	26
美白针的成分是什么？“美白针”打了真的可以变白？权威解释	27
广药白云山维一精油摇身变“神药”，店主自称可以包治百病，立竿见影	28
糖尿病“神药”900 元一斤！好多老人抢着买 回家一看崩溃了	29
一个月治愈灰指甲？完全不科学，骗人！勿信(图).....	29
宝妈们！海淘儿童药，这些风险点要知道.....	31
中国富豪远赴乌克兰 400 万打“续命针”？院士说：这跟喝尿差不多！	33
口腔医院到底有多暴利？上万元牙植体成本仅几百元 揭秘暴利链条解构	34
相医生“减肥药”诈骗团伙被端 6 个月非法获利 3000 万.....	37
野芹菜、野大蒜能治风湿？两位大姐试了试，结果差点变残	38
用假话洗脑看人下套只为谋财 深度曝光保健品骗局	39
灵芝孢子粉 5.9 元进价竟卖 4980 元假装“神药”暴利！不能治病还要命！	43
医美行业迅猛发展，“美颜”带火微整形，“变脸”背后套路多	44
单细胞海藻真的能抗癌？看完这个能帮助您！深扒一下哦	46
立即停止播出：肤益堂稀土银消喷剂违规广告	49
朋友圈购买“私人定制”减肥药花费近 5 万 导致自己轻度药物中毒	50
打着“高科技”的旗号声称干细胞疗法包治百病 坑骗全国老人 3 千多万元	52
李茵琳实名投诉：暖美人医用修复面膜使用后导致毁容，希望各大媒体的重视	53
伪减肥产品大全：辟谷、瘦瘦包、天然草本茶...当心哦	53
埋线减肥你知道吗？埋了 40 多根线减肥，30 多根不知跑到哪儿去了！	55
医美行业黑幕大曝光：3 天上手植发，5 天学会微整形，“整不死人就行”	57
幸福 9 号、胡庆余堂、康力等“包治百病”的保健品乱象为何久治难愈？	59
能治疗痛风的“黑骨藤长寿茶”就这样火爆起来 黑幕被央视曝光	64

近四十年的维权：速效救心丸：一款“神药”背后的质疑	66
315 打假 15 天瘦 8 斤，销量惊人的荷叶真能“刮油刷脂”？	70
北京西城区德胜门中医院乱收费！血淋淋的教训去了只会骗钱还看不到病	71
二甲双胍 减肥不靠谱！用于 2 型糖尿病，并未批准其减肥功效,警惕！	72
防近视眼药水请务必小心 硫酸阿托品滴眼液未获得批准却在网络售卖	73
生长激素的危害！湘潭县三好学生如今突患白血病，姨妈舅舅来配型	76
奥利司他减肥虽有奇效 但不可小瞧它的副作用？看完这些再定	77
北京海奥微整医疗美容培训速成班：学员互扎对练至出血，禁药假证全包揽	78
一口盅和水瓶子骗局_医院旁边的套路曝光 天价养生神药骗术	82

氢气疗法“包治百病” 保健品店干一年就跑路

吸氢两小时可以抗肿瘤;写着中科院院士研制的防癌、改善心血管、抗衰老的产品竟是无资质的三无产品;已经被戳穿的酸碱理疗骗局仍在上演……

权健神话的破灭,只是揭开了保健品市场乱象的一角。在北京许多居民小区的周边,都云集着不少保健品店,这里的器械、食用的保健类产品仍每天仍吸引着众多体验者,其中尤以老年人居多。

记者走访中发现,此种藏身社区的保健类店铺流动性很强。这些店面名称中多带有“健康”、“生活”、“体验”等字眼,大多一年左右就关门大吉。还在经营的保健体验店对年轻人似乎相当警惕,当记者询问详情时,店员一改对老人的热情而变得冷漠,一句“您用不上”就转身走人。

氢气疗法“包治百病”

“健康评估、疾病预防、慢病调理、高端养生”,东三环南路附近,一家开在居民小区底商的“人体健康 4S 店”这样介绍着自己的经营范围。与通常商铺的极力展现不同,正午时分,店面玻璃落地窗均用窗帘遮挡,显得颇为神秘。

推门入内,一位工作人员立刻上前询问有什么事。记者声称是附近居民,想帮家里老人解决睡眠问题。工作人员将记者引导至一位 40 岁左右,身穿白大褂的男子旁“就诊”。男子详细向记者询问了家中老人“病情”,称可以通过“吸氢”配合饮用“低氘水”来逐渐调理。工作人员特别强调:“我们一般不对外,都是朋友介绍。看你是附近邻居,而且一片孝心,就帮你想想办法。”

办公区隔壁房间放置了六张按摩椅,一位老人坐在椅子上已经睡着了。地上有一台类似空气净化器般的机器,水在透明箱体里咕嘟咕嘟冒着气泡。女员工称这就是吸氢机。“每次调理吸上 2 到 3 小时,收费 100 元。第一次是免费的,可以带家里老人体验一下。”

“氢”是这家店的“治疗明星”,墙上贴着两篇文章,详细介绍了“氢气疗法治百病”甚至“氢气控癌”的神奇“疗效”。其中一篇谈及:“吸氢机只需要加入纯净水或者蒸馏水,就可以将水电解成为含量为 66%氢气和 33%氧气的混合气体,病患深呼吸,将气体吸入体内即可完成一次疗程。”另一篇报道举例:“60 岁的全孝莲,患卵巢癌三年,化疗没有能够帮助她控制病情。停止化疗后,她一天坚持吸氢两个小时,持续一个月,肿瘤标志物降到了正常范围。”

见记者读得仔细,女员工端来一杯水请记者品尝,表示这是医疗级饮用水机制作出来的“低氘水”,富含氢离子,独创 DDW 同位素分离技术,使普通饮用水具有保健辅助治疗功能,对慢性便秘、高血脂、痛风有效率达 80%。这台黑色的饮水机状如电脑主机箱,售价高达一万余元。

随后,记者又走访了多家在老人中“口碑”较好的店面,却发现大部分店面或是改作他用,或是已经关门。例如一家位于松榆南路的“健康生活馆”,现在已经成了照相馆。靛厂路上的一家“颐养保健快乐健康”店铺大门紧锁。

求证

无证据表明“氢气”能治癌症

此前央视综合频道已对“吸氢机”有过揭露。号称“吸氢”，实际上吸的只是水分子蒸气，患者相当于在使用一台加湿器。即便产生了“氢气”，目前也没有证据表明其对恶性肿瘤等疾病存在任何疗效，癌症依然是世界至今未能攻克的医学难题。

按摩仪能调理酸碱平衡

在丰台区正阳小区外的文体路上，有一家“惠轩休闲中心”，就在休闲中心的招牌上方又立着“宾馆”两个大字。推开玻璃门，店内的工作人员询问记者是要住宿还是要做理疗。她介绍，楼上既有客房也有理疗室，原来这家宾馆也是养生馆。

在得知记者家中老人经常关节疼痛并伴有高血压后，工作人员向记者推荐了一款生物电调理的套餐。她告诉记者，利用一款叫做华林 DDS 酸碱平衡美容养生按摩器的仪器，配合理疗师的按摩，能治好高血压、痛风、胆结石、腰腿疼痛、颈椎病、鼻炎、面瘫等多种疾病，没有病也能调理身体。“只要接上了这个酸碱平衡按摩器，理疗老师的手就带电。给老人身上涂上华林配套的药膏，用理疗老师带电的手去按摩老人身上穴位，透过皮肤给细胞供药，能够瞬间打通人的经络，把酸性细胞变成碱性，达到酸碱平衡，帮助人体排风、排湿、排酸，治疗百病。”

看到记者的“执着”，该工作人员还给记者指点了一条生财之道：“你可以去河北沧州集中学习如何使用 DDS 酸碱平衡美容养生按摩器，学回来之后就可以给顾客做理疗了，一次收费 200 元以上。你还可以教学生，每个学生的学费也要几千元。”

求证

“酸碱体质理论”早已破产

记者在国家食品药品监督管理总局的官方网站上进行查询，在医疗器械的这一分类中，并没有发现“酸碱平衡 DDS 美容养生按摩器”相关的备案信息。

2018 年 11 月，创造“酸碱体质论”的美国人罗伯特·欧因因医疗诈骗被判罚 1.05 亿美元。同月，人民日报、光明日报等多家媒体发文辟谣“酸碱体质理论”，直指酸碱体质论是假的、是个大骗局，早该被戳穿、早该走下神坛了。

毫米波疗法擅治糖尿病

朝阳区甘露园物美超市中，十几名老年人坐在小桌子前，每人头上或肩膀上都戴着一种仪器。一名穿着白大褂的工作人员在为老年人测量血压，解答着老年人提出的问题。

这里体验的是一种毫米波仪器，是通过直接作用细胞而产生的治疗效果。一名工作人员向老年人介绍着产品的效果，产品的售价在 12800 元，活动价格为 11800 元。“对糖尿病、高血压都有治疗作用，用了之后很多糖尿病患者都不需要再服药。同时产品可以治疗老人的腰腿疼痛。”

店铺中一共摆放了 12 台仪器，每台仪器前都坐着老年人在进行体验。工作人员指着满屋子的老人告诉记者：“因为效果很好，多数老人都买了一台回家自己进行治疗。”

2018 年年初，该毫米波治疗仪企业曾发文表示，已经治疗患者人数超过千万人次，其中尤以治疗糖尿病及并发症、前列腺疾病比例最高、见效最显著。一名徘徊在门前的老人告诉记者，自己常在逛超市后来体验一下，感觉不出到底有什么效果。“有邻居用了说挺好的，对腰腿疼有些效果。”

“一个仪器就能治疗这么多的疾病，那也有点太神了吧。”一名老年人告诉记者，自己常被工作人员叫住体验，但她对此抱有怀疑态度，一次都未尝试。

求证

适用范围消肿、消炎

在该毫米波仪器的宣传册首页中印有“世界健康促进协会”、“中国生命关怀国际机构”

的推荐，但记者通过民政部全国社会组织查询发现，均未在民政部登记。

通过国家食品药品监督管理总局的官方网站上进行查询，该毫米波治疗仪属于二类医疗器械。适用范围为通过改善局部血液循环对软组织感染、伤口感染、静脉炎、无菌性验证起到消炎、消肿、止痛、促进血液循环和组织生长恢复、伤口愈合的目的。

抗癌“糖果”已人去楼空

丰台区北大地 16 号院 14 号楼二层，一家餐厅开在这里。

在工商信息的注册中，该地址是绿色动力压片糖果所属的北京弘泽堂科贸有限公司注册地。楼下熟食店的商贩告诉记者，“弘泽堂已经搬走了，这里早就改成饭店了。”

吴大勇(化名)的父亲因患肾功能衰竭、高血压、高血糖等疾病住院治疗，心急的吴大勇四处求医问药。一位远房亲戚向他推荐了一款“高端生物食品”——弘泽堂绿色动力压片糖果。在“绿色动力压片糖果”的官方网站，吴大勇看到了很多治愈的案例，包括癫痫、帕金森、鼻炎、风湿、胸闷等病症。此外，产品功能还标注了“明显改善心脑血管功能”“防癌抗癌，直接杀死癌细胞”。绿色动力压片糖果每盒售价 395 元，一盒只有四颗，一次性买 10 盒就可以成为经销商。

北京晚报记者通过其官方网站上展示的微信二维码联系了该网站的工作人员，提及要去该公司了解产品，被拉进了售卖绿色动力的微信群，群里在反复宣传该产品是一款食药同源的食品。并称该产品是中国科学院两位院士经过了 21 年研究获得的重大成果。

求证

中科院官网已辟谣

北京晚报记者在“国家食品药品监督管理总局”网站进行查询，在获得食品生产许可证的企业中，并没有“北京弘泽堂科贸有限公司”。在国产保健食品的备案信息中，也没有与“绿色动力压片糖果”有关的信息。

随后，记者查询中国科学院官网，发现一则声明称，该院不从事任何具体产品，包括医疗用品、药品和保健食品的生产和经营。未经允许也不得使用“中国科学院”、“中科院”等名称。

街头黄金果骗局_警惕这种爆火的“神药”【朴实老头和三个托】

日常生活中

人们常开玩笑说：

“人生如戏，全靠演技”

这不？王女士就遇见了

四位“影帝影后”级别的“演员”！

付出的代价还不小！

朴实老头和三个“热心买客”

2018 年 10 月，江苏南京的王女士在买菜回家的路上，看到一个老头推着自行车，后座上放着纸箱，里面放着塑料袋装着的干果，边上还围了三个中年妇女。出于好奇，王女士也凑上去，看看她们买的是什么。其中一个妇女说是黄金果，可以煮水喝，治疗咳嗽效果特别

好，而且没有副作用，老少皆宜。

王女士问了下价格，老头只说是 20。王女士觉得这个价格可以接受，想着可以先买一点回家试试。老头拿塑料袋给她装果子，大把大把地往袋子里面装。王女士觉得要不了那么多，但是边上的中年妇女一边帮着装果子，一边说这个要多吃点才有用，她吃了四斤，咳嗽才慢慢见好的。

大家你一言我一语，王女士哪里还来得及反应，只好任由老头继续往袋里装……

没想到一称就是五斤，共 1000 元。王女士对价格提出疑问，旁边的三人帮腔说王女士搞错了，是 20 一两，不是 20 一斤，黄金果在药店卖得很贵，像这种神农架野生的，市面上根本买不到，而且可以保存三年，每天泡茶喝效果更好。这么一来，王女士也不好意思拒绝，加上她觉得老头年纪大了，做点小生意不容易，从长相到穿着，给人感觉很朴实，也就没有多计较。

没带现金？没事，我们有！

此时，王女士提出自己没有带那么多现金，而老头只收现金。这时，围观的妇女主动提出，她可以帮忙转账付现。王女士给她转账了 1000 元。

然而，奇怪的事情发生了……转了账后，王女士并没有看到妇女拿现金给老头，她正感觉奇怪时，老头和围观的三个中年妇女很快都消失不见了。经旁边商贩的提醒，王女士意识到自己受骗了，于是她向警方报案。

很快，“小贩”潘河，“媒子”李芳、王琳、赵娟被抓获，其中三人有过诈骗犯罪前科，一人是第五次犯罪。据交代，他们选择在马路边上、菜场门口等人多的地方摆摊，潘河负责卖，李芳、王琳、赵娟负责假装顾客围观、问价、购买，吸引被害人过来后，再搭腔、劝说被害人购买，以好心帮忙的名义让被害人转账，并以担心家人误会为由，让被害人将转账记录删除，自以为没有留下犯罪证据。

他们出售 200 元一斤的“黄金果”，实际上只是 7 元左右一斤的黄栀子，用于清热、泻火、凉血，也能用作食品添加剂。而真正的黄金果主要作为观赏性植物存在，不能生食，入药只有病人才能吃，且不能大量食用。他们宣称可以治疗高血压、高血糖、高血脂、腿抽筋、咳嗽、肩膀疼痛等各种病痛，都是他们胡编乱造的。

检察官说法

四名犯罪嫌疑人共同商议，购买 7 元左右一斤的黄栀子，谎称为黄金果进行销售。他们以非法占有为目的，分工配合，虚构他们的“黄金果”具有治疗多种病痛的功效，一人负责售前模糊价格欺骗消费者，另外三人假意购买、烘托抢购氛围，使被害人陷入错误认知，以为所谓的“黄金果”真的有奇效，以 20 元一两的价格高价购买，共获利近万元，已触犯《中华人民共和国刑法》第二百六十六条的规定，构成诈骗罪。法院判处潘河、李芳、王琳各拘役四个月，并处罚金人民币四千元；赵娟拘役三个月，缓刑四个月，并处罚金人民币三千元；退缴违法所得人民币，发还各被害人。

检察官提醒

路边经常会看到流动摊贩，经营品种繁多，看起来价格低廉、购买方便，但是他们流动性强，往往与城市管理“打游击战”，缺乏相应的监督管理，容易出现缺斤少两、以次充好、欺瞒诈骗等现象，尤其是出售的食品往往未经检疫，质量无法得到保证，出现纠纷也难以保障消费者的合法权益，买菜购物还是要到正规菜场或商店。

忽悠说“西藏神果”功效大，男子听信后损失一千多元买了植物果实

1月1日，南京南苑派出所接到辖区市民刘先生报警，称早晨买菜时，被人忽悠买了1200元的名贵药材，结果只是普通的植物果实。

刘先生告诉民警，当天上午8时许，他去买菜，在菜场门口看到一个年轻人在卖草药，旁边围了一群人，当时还有另外一名老人在跟卖家在谈价格。喜欢凑热闹的刘先生就上前看了看，卖家介绍这种草药叫“五根果”，是来自西藏的名贵药材，可以治疗高血压和内分泌紊乱等疾病。

刘先生想到自己患有高血压，一直无法根治，便留下来准备详细了解一下。这时，周围又围过来几个人，他们自称都用过这个“西藏神果”，说效果很好，吃了后都不用服用治疗高血压的药了。刘先生听后有点心动，但还是犹豫不决，觉得价格有点高。

见刘先生下不了决心，卖家说这种药材非常珍贵，每年的产量很低，并表示每天都在这儿卖，如果刘先生回家服用后发现没有效果，可以随时来退。旁边的人听后都跟着附和，说这样做生意比较公道，卖家有良心。卖家还表示现在正好有两名顾客，如果一起购买的话价格还能再便宜点。最终，经过讨价还价，刘先生花了1200元钱。

谁知，买完回家后，刘先生的邻居告诉他说，这根本不是什么名贵草药，而是一种很普通的果子，以前也有人上过当。刘先生听后还不相信，还将果子拿到附近中医院，结果医生也说没听过这种药草。知道自己被骗后，刘先生又赶到菜场，结果卖家早就不见了。

目前，建邺警方正在调查此事，相关工作还在进一步开展中。

真的有“返老还童”的神药？长沙某市民差点被坑骗5万

2月14日上午，
长沙五里牌派出所突然接到辖区
一位农业银行工作人员的报警求助，
怎么啦？这是？
有抢劫的？
原来，
是一名七旬老人要汇款，
这一听不是很普通吗？
可是这位老人汇款是为了
购买“返老还童药”，

且一买就是 5 万元！
长沙五里牌派出所民警快速赶到现场，
与银行工作人员一起
成功对老人进行了劝阻工作。

民警赶到现场后，了解到这名 70 多岁的老人要汇款 5 万元购买一种号称可以返老还童药，但对方销售的保健品具体所属公司，相关信息等完全不知。

在民警的耐心劝导下，老人才告诉大家，他在邻居的带领下参加健康讲座后，意外得知一款保健品效果神奇，所以想购买并服用。

民警告诉老人，衰老是自然现象，不会有这种保健品存在的。

最终，老人醒悟过来，离开银行，并表示不会汇款。

银行工作人员对此表示：

为了从源头进行核查，目前，公安机关与银行一起对其汇款的账户等进行进一步调查。

警方提醒，

市民身体不适或寻求保健时，

应当到正规医院向医生寻求帮助，

参加健康讲座时，

提高警惕，

不要轻信经营者推销保健品的功效，

如需要购买，

应对保健品生产审批资质、

经营者经营资质等进行询问，

一旦发现被骗，

尽快拨打 110，

以减少和挽回损失。

开学季眼科门诊“爆满”，专家提醒矫正视力切勿“乱投医”

眼下正值中小学开学季，“上午学校报名、下午眼科门诊报到”却在多地出现，许多医院眼科门诊迎来学生就诊高峰。

据浙江省眼科医院杭州院区统计，近期门诊人数已远超去年同期，上涨了 39.1%，学生

占绝对主力；浙江大学医学院附属邵逸夫医院眼科中心副主任医师潘飞表示，来检查视力的孩子中 80%至 90%的近视度数较之前有所加深，增幅多在 50 至 75 度之间，有个别孩子一个寒假里近视度数增加了 200 度，目前近视已呈现出低龄化、度数越来越高的特点。

除了近视问题，因为春节连续用眼过度，不少孩子眼睛还出现重影、斜视等问题。浙江省人民医院眼科医生余洁表示，家长对孩子玩游戏、玩手机管得很严，但上网课家长都支持，让孩子长时间学习网络课程是不可取的。

如今市面上宣称能治疗近视的产品层出不穷，有理疗仪器，有具备“远红外穴位刺激”的眼镜，有按摩眼贴，不少家长为了能让孩子摘掉眼镜常常会“乱投医”。

潘飞提醒，市面上宣传的按摩仪、近视治疗仪等，没有任何科学依据表明它们的有效性，目前没有任何一种方法能“治疗”近视，只能做到矫正视力，对于青少年儿童来说，及时、准确的医学验光和科学验配角膜塑形镜，是近视后最合理的做法。

多位眼科专家还提到“控制近视要多进行户外运动，阴雨天室内和室外没有区别”的误区，提醒家长重视。

眼科专家认为室内外有区别，在户外充足的自然光线照射下，瞳孔会变小，使成像更清晰；在户外运动时，眼睛更喜欢“远距离”和“追逐视”，焦点来回切换，眼球的调节作用更好。此外，户外的光照强度会激发人体多巴胺分泌，而多巴胺会对近视发生起到预防作用。

专家表示，即便南方多阴雨天气，室外自然光线充足，适当的活动还是很有必要的。

注射年轻血浆真的不能抗衰 美知名公司被警告已停止治疗

美知名公司被 FDA 警告已停止治疗
注射年轻血浆真的不能抗衰

给您提个醒

注射年轻血浆能抗衰老，甚至治疗痴呆症、帕金森症、阿尔茨海默症。这听上去像不像吸血鬼的传说？但在美国，以 Ambrosia 为代表的公司确实这么干过，且一度颇为流行。

而日前发布的一纸禁令或导致 Ambrosia 直接关闭——美国食品药品监督管理局(FDA)发出警告称，这类换血技术可能导致重大风险。随后，Ambrosia 公开表示已经停止此类治疗。

“衰老的概念本身就很模糊，这项技术宣称能逆转衰老，显然不科学。”首都医科大学附属北京世纪坛医院整形美容外科主任医师崔磊告诉科技日报记者。

抗衰老有两个层面的含义。一方面，从外观和内在上讲，它指的是皮肤改善、毛发增多、精神状态改善、运动功能和性功能增强等。另一方面，它指的是认知功能改善，比如记忆力增强等。

Ambrosia 的创始人 Jesse Karmazin 在一次公开演讲中称，注射年轻血液后，老年人的皱纹会减少，皮肤状况会改善，肤色也会变好。对此，崔磊表示：“这是不科学的。目前，没有任何科学实验数据证明这一点。”

不过，换血技术在动物实验中存在一定科学依据。此前，哈佛大学干细胞研究所科学家将年轻老鼠的血液注入老年鼠的体内，然后给老年鼠注射蛋白质 **GDF11**，最后发现，心脏功能衰竭的老年鼠表现得像健康的年轻鼠一样。研究人员希望此项研究能用于人类抗衰老的治疗。

但目前，这项实验的结果还没有在灵长类动物身上证实。“对老鼠有效的，对人类未必有效。而且，阿尔茨海默症等老年性疾病的病因也不一样，不能想当然地做输血治疗。”崔磊表示。

除此之外，贸然接受这类手术存在很大风险，容易感染和传播艾滋病、肝炎病毒等。“我国对输血和采血都有严格的法律规定，血液的来源、储存和回收都必须在法定医疗机构或血站进行。”崔磊告诉记者。

法律界人士薛群英告诉科技日报记者，采集血液必须持有《单采血浆许可证》，向持有《供血浆证》者采集；血液制品生产企业必须持有《药品生产许可证》，在使用血浆前，血浆必须经生物制品检定机构检测并颁发合格证书，企业应实施复检。“严格管控的主要目的就是防止通过血液传播疾病。”

一般来讲，当患者有失血性疾病，出现创伤失血性休克或接受手术过程中有大量出血时，医生会根据病人的具体情况进行输血治疗。“血型配对、输血操作等必须在专业指导下完成，还需要有一套完整的抢救措施。在法定医疗机构之外接受此类手术，存在很大隐患，严重的会危及生命。”崔磊说。

追求生命的健康和长久，无可厚非，这也是现代医学努力的方向。但任何抗衰老的方法都必须有科学依据并经过临床检验。“一些商业宣传违背科学研究，对患者和整个社会都是一种误导。”崔磊提醒公众，由于衰老的机理还不明确，目前并没有一种方法、技术或药物能够从根本上延缓衰老。

冒充“进口”减肥药 成本几元卖 500 一瓶 居然是泻药掺面粉

泻药掺面粉就成“进口”减肥药

从药店购买泻药，换个印有英文包装的瓶子，摇身一变竟成为澳大利亚原装“进口”减肥药，价格也随之暴涨上百倍。这些五颜六色的减肥胶囊，其实是泻药掺白面粉，成本仅两三毛一粒，而制售假药团伙竟卖到 500 元/瓶。

近日，蔡甸警方协同南京警方在武汉市一出租屋内，成功将涉嫌制售假药的 3 名嫌疑人抓获，现场搜出上万粒“减肥胶囊”，涉案价值近 50 万元，涉及南京、上海等十余省市。

受害人报警 “进口”减肥药浮出水面

“我感觉浑身无力，还时不时拉肚子……” 2019 年 2 月，家住南京市的林女士向警方报警，声称自己通过“小红书”APP 平台的用户分享，找到某宝一家名叫“伊甸庄园”的商家，花几千元购买了几瓶减肥药，服用后体重虽有一定下降，但是身体却大不如以前，怀疑

买到假药。接到报警后，南京警方立即开始调查，并将林女士服用的减肥药送到相关部门分析。

经鉴定，该“胶囊”里除了含有大量面粉外，还有少部分泻药成分。原来，爱美的林女士一直热衷于减肥，通过网上浏览看到一家店正在做代购国外减肥药，便试着买几瓶用一下，没想到多吃了几片，就产生了腹泻现象。

通过林女士的购买记录，警方查明该药是从武汉某地通过物流运过来的。民警也假装顾客尝试和商家联系，发现该药销售火爆，商家声称该药名叫 magic pill(译名“仙丹”“魔术丸”)，原装进口自澳大利亚，效果十分明显。

胶囊出自汉南小作坊 “澳洲减肥药”销往全国

经调查，南京民警发现发货地来源于武汉某小区内，随后向武汉蔡甸警方发出协查函。蔡甸分局合成作战中心民警刘尚通过物流信息查询，发现此药品来源于武汉汉南某小区出租房内，销往全国十多个省市。

2月21日，鉴于抓捕时机成熟，南京警方专程赶到武汉，会同武汉蔡甸警方制定抓捕方案。2月22日早上7时许，两地警方来到嫌疑人租住的小区，本想通过和平方式敲门进入，没想到嫌疑人十分警觉，无论怎么敲门都拒不开门。为防止嫌疑人逃脱，民警四处观察，发现嫌疑人租住在一楼，且窗户未关。随后，民警李冉锋、聂力等人翻窗入室，将在床上蜷缩着的两名男子田某(23岁，湖北武汉人)、喻某(23岁，湖北十堰人)控制。

面对突然闯入的民警，两名嫌疑人早已做好准备，拒不交代生产假药的作坊地点。通过进一步侦查，民警发现他们还有另外一名团伙成员。当天下午16时许，民警通过走访摸排，将正在武汉经济开发区某模具厂上班的甘某(28岁，湖北武汉人)抓获。甘某是田某的表哥。经突审，甘某交代了其生产假药的作坊，原来是在汉南某村湾的出租房内。

三人交代，田某是老板，甘某和喻某是员工，三人按6:2:2比例分成。其中，田某和喻某负责生产，甘某负责物流发货。从去年9月份三人开始制售假冒减肥药，已销售50多万元。

泻药掺面粉 假药利润超百倍

民警发现，在这家名叫“伊甸庄园”的网上店铺，打着“澳洲 Swisse 保健品代购”的名义外，一种标价8888元、名为“magic pill”的减肥药，赫然在列。

在生产假药的出租屋内，民警发现有红色、棕色、绿色等不同颜色的胶囊，还有很多药装在盒子里待发物流，其中就有这种“magic pill”号称进口升级版的特效天然减肥药。经查，该品牌并不存在，乃嫌疑人自己捏造出来的。

据嫌疑人交代，这些胶囊里面的成分，都是少量泻药加面粉，他们通过电子秤称量，然后用电风扇改装的搅拌机，将从药店购买的泻药和面粉掺混到一起，塞进不同颜色胶囊内，而不同颜色胶囊内“药品”的成分一模一样。

不论是配方，还是胶囊和印刷包装，都是他们从网上查阅和采购的。

据调查，这些假药每颗成本不足0.2元，一瓶(50颗)药却卖500元至1000元不等，利润超过百倍。

这样的假药 竟还有人“好评”

办案民警透露，因销售比较火爆，几名嫌疑人还经常对自己所制造的假冒减肥药进行“升级换代”。所谓升级，就是换一个印刷精美的瓶子，压根没换“药”。

如有人吃了拉肚子质疑，这伙人就会说“这是正常的排毒反应”，并且要当事人坚持按疗程服用。记者在该减肥药评论区，竟发现还有人给出的评价是“很好”。

经查，田某为该团伙主犯，从去年9月就开始制售假药，对象均为年轻女性，并谎称该药是在澳大利亚通过天然绿色产品合成，减肥效果十分明显。

在售卖期间，田某也曾接到一些顾客投诉，但他仍然抱着侥幸心理，继续在网上售卖，

并将“胶囊”更换包装，谎称产品升级，继续大卖特卖。而喻某、甘某考虑到不会吃出什么问题，销售的利润也很可观，于是铤而走险，一错再错。

目前，田某等三人均已被公安机关刑事拘留，案件仍在进一步侦办中。

民警提醒广大市民，购买减肥药务必请到正规药店或医院，切不可相信网上兜售的所谓效果明显的减肥药以及保健品。

万粒“减肥胶囊”成本只要几毛钱！价格却卖到 1000 元！多人已被坑

“二月不减肥、三月徒伤悲、
四月路人雷、五月没人追”。
除了减肥代餐，
减肥药也是很多爱美女子的选择。
近日，
警方在武汉一出租屋内
将涉嫌制售假药的 3 名嫌疑人抓获，
现场搜出上万粒“减肥胶囊”——

涉案价值近 50 万元，
受害者遍及全国十余省市。
“减肥胶囊”的诞生
所谓的“减肥胶囊”是怎样制作的？
步骤很简单：
从药店购买泻药

↓
换个印有英文的包装
↓
摇身一变成为
澳大利亚原装“进口减肥药”
↓
价格也随之暴涨上百倍。

今年 2 月，家住南京市的林女士向警方报警，声称自己从某网站花几千元购买了几瓶减肥药，服用后虽然体重有一定的下降，但是身体却大不如以前了，怀疑买了假药。

接到报警后，南京警方立即开始调查，并将林女士服用的减肥药送相关部门分析鉴定。经送检鉴定，该“胶囊”里除了含有大量的面粉外，还有少部分泻药的成分。

△现场搜出来的面粉
这些五颜六色的减肥胶囊
其实是
泻药掺白面粉
成本只有几毛钱一粒
而制售假药的团伙竟
卖到 500 到 1000 元一瓶
吃完是什么感觉呢？！
答案在这里

“
我感觉浑身无力，还时不时拉肚子……
”

原来，爱美的林女士一直热衷于减肥，用了不少减肥药都不见效果，在网上看到一种“进口减肥药”，便试着买几瓶用一下，没想到多吃了几片，就产生了腹泻的现象。

通过林女士的购买记录，警方查明该药是从武汉某地通过物流运过来的。民警也假装顾客和商家取得联系，商家声称该药名叫“魔术丸”，从澳大利亚原装进口。

南京警方调查发现，发货地位于武汉某小区内，于是向武汉蔡甸警方发出协查函。蔡甸警方通过物流信息查询，发现此药品来源于汉南某小区出租房内，销往全国十多个省市。

2 月 21 日，南京警方赶到武汉，会同蔡甸警方制定抓捕方案。2 月 22 日早上 7 时许，两地警方来到嫌疑人租住的小区，没想到嫌疑人十分警觉，任何陌生人敲门都避而不见。为防止嫌疑人逃脱，民警四处观察，发现嫌疑人租住在一楼，且窗户未关。

随后，民警李冉锋、聂力等人翻窗入室，将在床上蜷缩着的两名男子田某（23 岁，湖北武汉人）、喻某（23 岁，湖北十堰人）控制。

面对民警，两名嫌疑人拒不交代生产假药的作坊地点。通过进一步侦查，民警发现他们还有另外一名同伙。

当天下午 4 时许，民警通过走访摸排，将正在武汉经济开发区某模具厂上班的甘某（28 岁，湖北武汉人）抓获。经突审，甘某交代，生产假药的作坊在汉南某村湾的出租屋内。

在生产假药的出租屋，民警发现有红色、棕色、绿色等不同颜色的胶囊，还有很多药装在盒子里待发物流。

嫌疑人交代，这些胶囊里面的成分都是少量泻药加面粉，他们通过电子秤称量，然后用电风扇改装的搅拌机，将从药店购买的泻药和面粉混到一起，塞进不同颜色胶囊内，而不同颜色胶囊内“药品”的成分一模一样，价格却从 500 元到 1000 元不等。

经查，田某为该团伙的主犯，去年 9 月就开始制售假药，谎称该药是在澳大利亚通过天然绿色产品合成，减肥效果十分明显。在售卖期间，田某也曾接到一些顾客的投诉，说吃了“胶囊”后，身体出现不适，但他仍然抱着侥幸心理继续在网上售卖。

目前，田某等三人均已被公安机关刑事拘留，案件仍在进一步侦办中。

苗条固然美，
健康第一位，
瘦路千万条，
安全第一条！

快发出去提醒身边的人！

你会喜欢快手主播“青海兽总”三个账号被查处

保健品真的能“抗癌”吗？友情提醒：小心被忽悠

保健品爱好者看过来，保健品“抗癌”功效并未得到药监部门的证实。日前在广东省药品监督管理局主办的科普大讲堂上，美国宾夕法尼亚大学医学院研究副教授张洪涛这样提醒消费者。

张洪涛强调说，药监局等单位明确指出，保健品没有可以证实的“抗癌”功效，但目前保健品已成为虚假宣传的重灾区，不少宣称具有治疗癌症功效的“神药”更是耽误了患者的重要治疗期，导致后果无法挽回。

另外，张洪涛介绍说，目前有 3 种癌症呈现年轻化，包括结直肠癌、肝癌、乳腺癌。在加强癌症筛查和早诊早治方面，他建议“四管齐下”：一是健全肿瘤登记报告制度。二是加快推进癌症早期筛查和早诊早治。三是提升基层专业能力。四是加大防癌抗癌科普宣传。据介绍，据世界卫生组织国际癌症研究机构发布的最新报告，2018 年全年预计新增病例 1810 万例，死亡人数将高达 960 万人。而据中国国家癌症中心 2014 年发布的数据显示，平均每天超过 1 万人被确诊为癌症，每分钟有 7.5 个人被确诊为癌症。

攀枝花市 20 名老人被骗 交 100 元押金免费领养生壶骗术

来源：网络 更新时间：2019-10-31 09:00:39 编辑：岭南老板会 qq3339626296
浏览：100

7 月 15 日上午，在二街坊健身广场，20 多位老年人集体中招。免费领养生壶好事从天而降 7 月 16 日，家住二街坊巷的余大妈向晚报君反映，15 日上午 9 时许，她从二街坊健身广场路过时，看见广场上挤满了人，有 4 名男子声称是托玛琳养生壶厂家的工作人员，到攀枝花(微博)免费宣传产品，其中一名男子详细讲解了托玛琳石的好处，称用托玛琳石制成的养生壶，长期烧水饮用，可起到排结石，去毒素，净化血管，降低血脂的等养生的功效。为了让大家相信托玛琳石养生壶的效果，男子用两种不同的水壶烧水，水烧开后，在两个杯子里分别倒入一定量的碘伏，然后再倒入开水。“倒入养生壶烧的水后，原本紫色的碘伏瞬间就变成了一杯清澈的水，而普通水倒进碘伏杯，颜色浑浊没有改变。”余大妈说，亲眼目睹了养生壶水遇碘伏的变化过程，觉得很神奇，对男子介绍的托玛琳石功能深信不疑。随后，

这名男子说，他们推销的托玛琳养生壶是获得国家专利的产品，远销 10 多个国家，8 月 1 日起，该产品在沃尔玛超市上专柜，销售价 598 元。今天是免费宣传，大家拿回去用，觉得效果不错，就帮忙宣传。

“今天人多，为避免重复领取，要先交 100 元押金，领取活动结束后，再退还押金。”余大妈说，开始大家也不是很相信，看到别人交了 100 元押金，在领到养生壶后，男子就退还了押金。于是，越来越多的人排队交押金。养生壶领完后，另外三名男子收拾完东西离开了现场，留下一名男子给大家讲解养生壶在使用过程中的注意事项，并让大家打开养生壶的盒子，查看里面的配件是否齐全。当大家检查完配件，准备找男子退押金时，才发现这名男子消失不见了。“这分明就是骗人的，以免费领取为噱头，骗取我们的押金。”当天同样交了押金的郑先生气愤地对晚报君说。

利他林和专注达真的是“聪明药”？可以提高孩子成绩？

为了让孩子注意力更加集中，成绩更好，一些家长居然把所谓“聪明药”带给了孩子。可是，这些药物，实质上就是兴奋剂，临床上属于第一类精神药品，用来治疗 ADHD（注意缺陷多动障碍）患儿。

在没有疾病指征的情况下，家长本应接触不到此类药品。可为了提高学习成绩，网络购买、海淘等模式让此类被严格管控的药物流入家长手中。

给没有疾病指征的孩子服用精神类药物，到底是孩子病了？还是家长病了？

“聪明药”能不能变聪明

如今在学生、家长间流通的“聪明药”，其主要成分就是哌甲酯，常见的药物有利他林和专注达，可以在短时间内提高孩子的注意力，让孩子在某次考试中超常发挥。可是，这并不意味着，孩子的智力就真的提高了。

无论是哪一种药物，目前在临床上都属于第一类精神药品，其作用是用来治疗 ADHD 患儿，绝非让人“变聪明”。

上海市精神卫生中心儿童青少年精神科主任杜亚松告诉澎湃新闻（www.thepaper.cn），无论是中国还是全球，ADHD 在儿童青少年中的发病率都在 5% 左右，这个数字不算低。而在中国，真正被诊断为 ADHD 的患儿，可能只占其中的 10%。也就是说，真正有临床诊断，可以接触到这类药物的孩子，非常少。

作为儿童精神科医生，在给孩子下诊断前都会非常谨慎。任谁都不愿意，让一项“精神疾病”的帽子扣在自家孩子头上。

同样两个孩子，在家长、老师眼中都很调皮，坐不定、站不定。但其中一个成绩稳定，人际关系也良好，那就不会被诊断 ADHD。相反，另一个孩子成绩日渐下滑，人际关系也出现问题，也就是影响了社会功能，这就要引起注意。但即便怀疑是 ADHD，在下诊断前，也需要经过一系列的检查和评估，不应草率下结论。

帽子戴上去容易，摘下来难。

“考试前给孩子吃过两次，心里真不是滋味。”陈颖（化名）的儿子今年小学四年级，因孩子上课不走心，考试开小差，陈颖被老师找去谈心了无数次。最终，决定前往医院寻求专业帮助。在做完一系列检查以及评估后，孩子被诊断为注意力缺陷，医生建议可以短时间使用药物。

“去医院的时候孩子就特别不情愿，给他吃药的时候心情更纠结。”陈颖回忆医生和她说的话，药物的确可以帮助孩子提高注意力，但也不是万能的。要记住，不能把希望全部寄托在药物上，家长的内心陪伴也能起到很大的作用。

即便确实被诊断为 ADHD 的患儿，医生和家长在用药时都如此谨慎。那些完全没有症状的孩子，家长又是出于何种心情，义无反顾地让孩子把药吞下？

精神类药品从哪儿来

“任何药物包括利他林，只有大剂量和长期使用才有依赖性，在我们国家不是常态。相比较而言，专注达的副作用小些，对于 ADHD 患儿，该用就要用。但对于没有疾病指征的孩子，坚决不能使用。”杜亚松主任再三强调。

国家既然把哌甲酯类的药物定位第一类精神药品，自然有道理。这种药品在管控上也是十分严格，仅能在有相应资质的医疗机构发放使用，无法从药店等零售渠道获取。上海市儿童医院药剂科李志玲博士表示：同样是医生，没有麻精药品处方权，便没有开具处方的权利。无论通过什么渠道销售哌甲酯类的药品，都是违法的行为。家长们无论是海淘也好，通过任何一种方式购买都好，都是不明智的选择。

至于为何网上能买到此类药物，大部分是海淘惹的祸。在美国，此类药物的管控并非十分严格。“聪明药”的兴起，也是从美国开始。不少药贩子，正是抓准了家长望子成龙的心态，才成全了这种违法行为。

哌甲酯是一类中枢神经系统兴奋剂，对于没有疾病指征的孩子，长期滥用必定会带来副作用。“头痛、发烧、失眠，这些症状都会出现。”最让李志玲博士担心的是，如果孩子长期服用这类药物，可能会形成药物依赖。

孩子只要停药，自己就会感到焦虑，感到力不从心。成绩如果未能达到用药时的水平，焦虑感也会猛增，无论是从心理上还是生理上，孩子都会离不开药。而药物也有耐药性，一开始可能吃一颗就能集中精神，后来可能就需要一颗接一颗来维持。长期以往，伤害是无法估计的。

焦虑，是当下的通病

“都说抑郁是十九世纪的病，二十世纪以后，我们都不自觉焦虑。”上海交通大学医学院附属瑞金医院心理科主任林国珍说，对于快速、方便、捷径的渴望，让一些家长蒙上了双眼。

很多孩子的问题，其实都来源于家庭。有关聪明药，网上也有孩子的自我剖析。有些孩子自主服用药物，为的是是什么？不说全部，但大体都是为了能回应父母的期待。“一些家长对孩子的期望过高，这种焦虑自然而然会转嫁给孩子。”林国珍主任坦言，孩子还小，本不应该焦虑、抑郁。可社会发展太快，压力太大，压得大人喘不过气，孩子也跟着受罪。

作为父母，应该是孩子的伙伴、是孩子的依靠。如今，却成了给孩子“喂药”的人，不得不说是一种悲哀。

有人说，有压力的地方就会有竞争，有竞争的地方就会有兴奋剂。就像奥运会，每年都严查，依旧有人甘冒风险。这是压力下必然的结果，“聪明药”也是一个道理。事实或许确是如此，但如果每个人都接受了这种设定，认为这是理所当然，恶性竞争只会愈演愈烈。承受伤害的不是“看透”的大人，而是“懵懂”的孩子。

人生的路很长，沿途有风景，也有陷阱。“聪明药”就是路上那闪闪发光的潘多拉魔盒，一旦打开，便是难以预计的风险。

用“药物”来提高成绩，到底是谁病了？c

跌打丸做成“神药”卖六千 16 人诈骗团伙冒称苗族人

酱油泡廉价中药制成药酒，15 元一粒的跌打丸分成 20 多小条，就成了包治风湿、胃病、妇科病等疾病的“神药”。近日，来自贵州的 16 人团伙在青岛的各大早市上向老年人兜售假药，成本 15 元的跌打丸能卖至近 6000 元。3 日一早，警方锁定这个团伙后将他们一举抓获。

近三千元买的“特效药丸”有副作用

几天前，70 多岁的市民齐老太在逛沂水路早市时，4 名操着南方口音的中年男子拉住她向她推销“特效药丸”。4 人告诉齐老太，他们来自贵州，是苗族人，手中的药丸和药酒都是按照祖传秘方配制的，能根治风湿病、颈椎病、胃病、妇科病等多种疾病。见齐老太有所怀疑，4 人还让齐老太当场免费试吃。

禁不住对方的热情推销，齐老太当场花了 2990 多元买下了一些药丸和药酒。根据配方上的要求吃了几天后，齐老太感觉胃不舒服，“就觉得火烧火燎的。”齐老太告诉记者。感觉这种“神丹妙药”不仅没有根治自己多年的风湿病，还产生了副作用，齐老太再次来到沂水路市场，准备找卖药的人理论。谁知，齐老太来到市场后，发现 4 人早已经不在了。意识到自己受骗了，她赶紧拨打了报警电话。

观海路派出所民警接警后，迅速在市南区的各大早市展开摸排。根据齐老太的提示，警方在另一处早市上找到了正在向其他人兜售“神药”的 4 名男子。

药酒是中药泡酱油，跌打丸包治百病

暗中观察一番后，民警断定 4 人兜售的药物都是三无产品，“从外表看，这些药物没有任何标签和国家药物的批号。”民警介绍。于是，民警便将 4 人带回派出所审查。根据 4 人的供述，警方得知他们还有其他同伙藏在中山路一旅馆，随后，民警立即赶赴这家旅馆将其余 12 人抓获。

4 日上午，记者在市南执法办案中心见到了这 16 名嫌疑人和他们的“神丹妙药”。记者注意到，“神药”是胶囊大小的黑色药条，用一个普通的白色药瓶装，药丸上还有一些橙黄色的残渣。民警介绍，这些药丸都是这伙人用跌打丸制成的，“花 15 块钱买来一大粒跌打丸，然后用手搓成一条条的胶囊状，最多可以搓成 20 条，每一条就卖 299 元，利润十分惊人。”

除了查获的部分药丸外，还有一些常见的中药药材，“有灵芝、党参、桂皮等，用酱油将这些廉价中药浸泡之后就成为了他们所谓的药酒。”

16 人团伙自制“神药”专骗老年人

对于一伙人“苗族神医”的身份，民警也逐个进行了调查，“这些人当中没有一个人是苗族的，都是汉族，而且都是来自贵州省的几个相邻的农村，他们一般都是借着‘苗族神医’的幌子，打出祖传神药的招牌来青岛行骗。”民警告诉记者。

经审讯，16 人交代，他们都是来自贵州的老乡，平均年龄在 20 岁左右，来青前已经先后流窜至秦皇岛、潍坊、武汉等地兜售假药。来青岛半个月以来，他们几乎跑遍青岛的各个早市，行骗十余起。为了有效推广自己的“神药”，16 人分成 4 组，每天早上出门前都要召开“部门会议”，分配要去的早市，并准备好一套说辞，专门向老年人行骗。“老年人一般都体弱多病，而且防范意识比较差，容易上当。”说起专骗老人的原因，嫌疑人胡某如是说。

贡宝胶囊“包治百病”的神药骗局又来了！还是有那么人上当！

随着年龄的增长，老年人身体素质各方面在逐步下降，一些常见病和慢性病也经常困扰着他们。所以很多老年人就病急乱投医，轻易相信一些药品的疗效，最终上了骗子的当。

最近，北京的肖大妈找到《法治进行时》的记者，说自己在一家诊所买保健品花了上万元。

据了解，2018年1月，肖大妈接到一通电话，对方说肖大妈以前买过保健品买贵了，现在要退800块钱，肖大妈接到退钱的电话没多久，有人专程上门接她前往退钱的地方。

随后，肖大妈被送到了一个会场，当时有一个301医院的主任，听说讲课的是三甲医院的专家，肖大妈和在场的其他老人觉得机会难得，很认真的听课。

肖大妈告诉记者，除了听课外，这些专家和名医还在现场给老人进行针灸、拔罐等现场治疗。

老年人被“治疗”一通之后，被推荐给另一个“主任”继续诊断。
随后，这位“三甲医院”的专家得出结论：肖大妈浑身是病。

肖大妈说，现场参与活动的都是老年人，经过检查后，身体都有毛病。
随后，对方向老年人们推荐可一种名叫“贡宝胶囊”的特效药。

“医生”对老人们说，这种药包治百病，只要吃上这个药，别的药都不用吃了。
药虽然神奇，但是价格昂贵，14800元一盒。

肖大妈告诉记者，退休前她在防疫部门工作，有一定医学基础知识，这位所谓的专家的话，让她不敢相信，于是，她上网查了一下这位专家的信息，发现301医院并没有这位主任的信息。

肖女士找到这位专家打算问个究竟，这位专家的回答是：自己并不在北京的301医院，而是在301医院三亚分院。

对方的说法让肖阿姨将信将疑，随后，对方又反复邀请肖阿姨听课，宣称特效药里都是名贵中药材，尤其是针对老年病有奇效。

禁不住对方反复洗脑、忽悠，肖阿姨抱着试试看的想法，花了万元买了一套贡宝胶囊特

效药。

肖阿姨和老伴儿吃了一段时间，并没有什么疗效，就在肖阿姨被接送第三次治疗时，突然出现的警察，让肖阿姨等老人恍然大悟，这一切都是假的。

记者看到，肖阿姨购买的这些特效保健品，不仅外包装印刷粗糙，除了名称和一些配料外，没有任何生产厂家、批文信息。

目前，销售三无保健品的所谓专家和其他人员因涉嫌诈骗罪被检察院提起公诉。《法治进行时》栏目也会持续关注。

“北京 301 范院长”带队把六味地黄丸换包装成“神药”在全国诈骗 500 多起

如今，一些上了年纪的大爷大妈，宁愿轻信来路不明的“神药”，也不愿听大夫的话。近日，齐齐哈尔的方老太就遭遇了“病急乱投医”导致的诈骗。值得欣慰的是，齐齐哈尔市建华警方经过多日连续侦破，将这一涉及全国的诈骗团伙连窝端掉。

方老太接到“301 范院长”来电……

“北京 301 医院专家攻克重大医学难题，研制专门治疗精神疾病的特效药，现回馈病患，特价优惠……”2018 年底，方老太家的电话响起，她也一步步掉入骗子的陷阱。

记者从齐齐哈尔市建华警方了解到，多年来，方老太全国各地求医问药，遍寻偏方，可儿子的病情却始终不见好转。电话里头听说了“301 医院”，方老太仿佛抓住了救命稻草。

“喂，是 301 医院范院长吗？”“是我，您家人的病情我们是了解的。这种药物原来我们是不对社会公开的，现在为了回馈社会，对病患免费送药，这种药物是我院与日本医学专家共同研制，就是针对精神疾病的……”电话中，“范院长”富有磁性的嗓音和肯定的话语，让方老太深信不疑。

就这样，方老太领取了一个疗程的药。

倾尽所有 被昂贵“药费”榨干

或许是精神作用，在方老太看来，儿子在服用过第一个疗程后，病情有了些许的好转，她觉得儿子的眼神比之前亮了，有光了。

此后，每隔三四天，回访电话就会打到方老太的手机上，嘘寒问暖，询问进展。第一个疗程的药吃完了，方老太告诉对方，药物有疗效并寻求第二疗程的药物。“方女士，我们第一期的义诊是对患者免费赠药，但是我们没有资金支撑到全国的病患痊愈，所以第二疗程的药物是收费的……”电话中售后汪小姐向方老太解释着。

对方反复承诺，药价在院方的努力下已经降至最低，每盒仅需要 398 元。听了这些之后，方老太丝毫没有犹豫，便答应继续邮寄药物。

记者从齐齐哈尔市建华警方了解到，药品邮寄是货到付款，前期的治疗还能让方老太维

持，她对儿子的病情好转抱有希望，可随着后期治疗力度的加大，方老太越感捉襟见肘。

又到了药品投递的日子，方老太的女儿晓雯决定跟着母亲一同领取，看见这名“快递员”连钱都不数，就匆忙离去的背影，晓雯十分确定母亲是被骗了，方老太一听，也差点当场倒地。

请君入瓮 警方设局抓嫌犯

今年年初，又到了取药的日子，“咚咚咚”，下午三点，方老太家响起敲门声，她平复了一下紧张的情绪，缓慢起身开门。“小伙子，进来吧，把药放茶几上就行。”方老太指了一下现金，示意他装起来。“我这儿子病了有一阵子了，我的养老积蓄也都搭在给他看病上面了，病情也没见什么大起色，这是我最后的八万块钱了，实在走投无路，没有办法了。小伙子，你说我儿子的病会好吗？”

正在往包里装钱的“快递员”将桌上剩下的两万块钱迅速塞进包里。“我觉得阿姨您吉人自有天相，这俗话说病来如山倒，病去如抽丝，您啊，放宽心，您儿子的病肯定会好”，说罢，“快递员”拉上拉链向门口走去。

“站住！”这时，早已恭候多时的齐齐哈尔市建华公安民警拦住了“快递员”的去处。

原来，晓雯和母亲断定被诈骗后便去刑警大队报案，齐齐哈尔市建华公安分局刑侦二大队中队长许仕吉设计了一出请君入瓮的戏剧，静等犯罪嫌疑人上门。

掀起盖头 诈骗公司前世今生

“我这可不是诈骗，我都把药给她邮过去了啊。”面对警方的询问，“范院长”百般抵赖的同时，额头的汗珠也越来越多。

“你这个院长够敬业的啊，不但自己卖药还亲自送货上门。”民警于洪志明告知犯罪嫌疑人，“你们兜售的药品已经送检，等检验结果出来时，一切就真相大白了。”

“我交代，我坦白，我本来是一个农民，看到别人快速致富了，我也学着干起了歪门邪道，在长春办起了公司，招聘了八个员工……”随着犯罪嫌疑人孙某心理防线的崩溃，一个组织严密、分工细致、要求严格的诈骗犯罪团伙浮出水面。

记者从齐齐哈尔市建华警方了解到，该诈骗团伙窝点在长春市，头目“范院长”原名孙某，现年32岁，在2018年9月“招聘”8人，以贩卖301医院研制的最新药品的名义行骗，目标主要针对老年人。8名犯罪嫌疑人中有待业大学生、社会闲散人员、家庭妇女和农民，在进行简单的培训之后，便通过拨打电话的方式广泛撒网行骗。

买来六味地黄丸等 换包成“神药”

记者从齐齐哈尔市建华警方了解到，该诈骗团伙分工严密：分为筛线组、售前攻单组、发货组、物流跟单组和售后组，一旦被骗子引诱上钩，便由售前攻单组具体实施诈骗。方老太接到的回访电话，实际上是诈骗团伙所谓的售后组打来继续行骗的。

据齐齐哈尔市建华警方介绍，该诈骗团伙兜售的所谓日本研发的药物实际上是市面上购买的六味地黄丸、牛黄上清片等常见非处方药，有的甚至是固体饮料冲剂，被骗子们换上包装后以原价几十甚至几百倍的价格出售。

记者从齐齐哈尔市建华警方了解到，这家骗子公司竟然有严格的考勤制度，团伙头目要求所有员工按照正规医院时间上下班，工作时间内不得空岗，出入房间严格管理，必须提前联系房间内人员为其开门，敲门一律不开。

在侦查员于洪志看来，案情已十分清晰，该团伙有较强的反侦查意识，来不及谋划，民警连夜赶往长春，准备展开抓捕。

齐齐哈尔市建华警方缴获的银行卡和赃款等。（图由齐齐哈尔市建华警方提供）

“黑手”伸向全国 诈骗500多起

今年4月26日，长春卫星广场，艳阳高照，人头攒动。人群中，民警许仕吉搂着已被

抓获的“范院长”孙某的肩膀，颌首私语。孙某点了点头，又抬头向他公司的地点望了望，深呼一口气后，掏出电话。许仕吉拍拍他的肩膀，示意不要紧张，二人低头前行。

“我回来了，两分钟以后到。”孙某语气淡定地说。

随后，犯罪嫌疑人杨某开门的一刹那，民警一拥而入，迅速控制了屋内的四名犯罪嫌疑人，当场起获用于诈骗犯罪的电话 20 余部，北京归属地的电话卡 30 余张、银行卡 30 张，自制的印有“北京 301 医院”的标签及药物包装瓶多箱、劣质保健品 10 余箱。

在犯罪嫌疑人登记的记录簿册上，民警惊讶地发现了 50 万条的公民个人信息记录，并记载了成功实施作案 500 多起，受骗群众多达 500 余人。

民警将四名犯罪嫌疑人押解回齐齐哈尔后进行突击审讯，得知两名在逃犯罪嫌疑人的准确位置后，又二次赶赴吉林，在大安和松原将两名犯罪嫌疑人抓获。

齐齐哈尔市建华警方抓获的卖假药诈骗团伙成员。（图由齐齐哈尔市建华警方提供）

被骗群众不配合 民警有案定罪难

据齐齐哈尔市建华警方介绍，抓捕之后是一场令民警五味杂陈的核查之行：诈骗成功的 500 多起案件，民警们辛苦奔波了 4 个多月，才核实取证了涉案金额 60 余万元的案件 210 多起，犯罪嫌疑人却难以受到及时和应有的法律制裁。

被该团伙诈骗的通辽市某单位老干部科工作人员一脸狐疑地打量着民警，眼神中充满着怀疑：“我不看你们的证件，除非你让我们辖区派出所的同志来。”

民警无奈地到辖区派出所请求当地公安机关配合。这并不是个例，就是因为很多受骗群众认为办案民警是冒充的，给线索核查造成了极大的障碍，民警耐心地劝解，甚至到其所在工作单位出具介绍信请求配合，但万万没想到，有些工作单位依然不相信、不配合。

“骗就骗呗，这点钱能咋的。”在安徽某地，民警长途跋涉终于见到了一个被骗的受害人，却得到了这样的回复。

江苏某地的陈大妈发现买的药品没疗效后就意识到自己上当受骗了，但碍于情面、碍于子女责备，就全然当做此事没有发生，悄悄地将没吃完的药品藏了起来。民警为陈大妈做好笔录之后，她反复叮嘱民警：“千万别让我女儿知道，求求你们了！”

齐齐哈尔市建华警方提醒广大中老年人，有病乱投医，容易掉陷阱。已经被骗的人，有义务配合公安机关调查取证，这不仅是对自身合法利益的维护，更是为了依法核实犯罪团伙罪行，对犯罪分子依法予以惩处。

赴韩整容靠谱吗？韩国部分整容医院咋专坑中国人 4 万的手术费要 8 万

最近，河南南阳女护士杨某，命丧整形手术台引起了关注。

根据某医美专业平台发布的《2017 中国医美行业黑皮书》统计显示，中国整容“黑诊所”数量已超 60000 家，是正规诊所的 6 倍，年手术量为正规诊所的 2.5 倍，超 2500 万例。

每年“黑诊所”约发生 4 万起医疗事故，平均每天约 110 起。

不仅“黑诊所”事故频发，就连部分资质健全的整形市场行业龙头也是劣迹斑斑：虚假宣传、不正当竞争行为、违反广告内容管理规定等乱象层出不穷。

法律的效能因此而降低，在处罚力度上略显无力。例如，一旦因非法行医被查出，一般只会被罚没医疗器械，平均处罚金在 1 至 2 万元，而在中国一家“黑诊所”年平均获利则在 100 万元，这让“黑诊所”的违法成本极低。

而在暑假期间，准大学生、大学生群体又推动整形美容市场形成一个消费高峰。不过，暑假以来医院接到的整形失败的修复病例也在同步升高。有医院表示，每周接到整形修复病例约在 5 至 6 例，远高于平日的 1 至 2 例。

在一个案例中，今年 23 岁的林玲，毕业后在一家金融公司实习。“身边的同学趁着暑假做了鼻子、割了双眼皮，实习一个月，发现大众对‘颜值’的要求特别苛刻，于是自己也进行了微整容。”可是，因为美容院技术不过关，眼皮被割出了血，伤口发生了感染，她只能转到医院进行治疗。

对于美容过程中身体受损，林玲心情很彷徨，但也不知道如何维权。与很多人一样，林玲只能承受身体的疼痛，以及钱财的损失。

而在中国美容遍地开花之前，很多人都去外国整容。

2017 年，韩国江南区政府雇佣三名中国人从 7 月 1 号到 8 月 10 号期间，对区内的 50 家整形外科进行了医疗服务现状调查。

他们发现，这些机构专宰中国客，同样项目收费最高贵 10 倍！

其中一位中国“卧底患者”8 月 13 号来到首尔江南区新沙洞一家做鼻子整形的知名机构进行咨询，医生建议她做手术把鼻子缩小，并要价 1200 万韩元，约合 7 万元人民币。

而韩国人做这类手术最高只需要 800 万韩元（约合 4.7 万元人民币）。

韩国美容整形行业从业人员：只要是通过中文的咨询热线打过去的，医疗机构的价格就会自动翻倍。好的话就是翻两倍，更过分的话翻到 3 倍 4 倍，甚至 10 倍的情况都有。

事实上，去年就有媒体曝光过，同样的项目，韩国医疗美容机构对中国人开出的价格，普遍高于韩国人消费的价格，少则 2-3 倍，多则高达 10 倍。

当然去韩国整容也存在风险。

21 岁那年，靳魏坤因为 J 罩杯胸部过大，带着做兼职赚来的全部积蓄，在一家中国民营整形医院进行了胸部整形。

但手术并不理想，右侧乳腺全部坏死，部分组织脱落，最终变成了一个残疾人。

2013 年冬天，有朋友告诉靳魏坤这样一则消息，某整形真人秀节目正在招募志愿者免费赴韩整形，这一节目是韩国热播整形节目的中国版。

寄希望于节目翻身的她在三天内被迫接受 3 台，共计 12 项整形手术。她脸上的每一个部分都被动了刀。

术后不到 24 小时，麻药尚未完全消退的靳魏坤被赶出医院，，是一张完全陌生的令人惊悚的脸，夸张的欧式大双眼皮、冲天的高山跟、不对称的颧骨，嘴巴和下巴向两个不同的方向歪斜着。

如今她还在跟一些整形失败的女孩进行维权，她劝诫女孩们整形要慎重，希望自己的悲剧不要再次上演。

追逐病态的美，也许并不值得。

南京嘉美康体验中心 de “神奇石席” 宣称能治病，却一把火把家烧了！

近日，一种宣称能治病的“神奇石头席”火了一把，并不是走红，而是一把火烧了用户的家。最近，南京溧水市民施女士向江苏新闻广播反映，她母亲花费数万元买了三条神奇的石头保健席。商家宣称这种神奇的席子不但能治病，而且可用五十年，施女士的母亲对此深信不疑，并将其买回了家。谁知使用过程中，神奇石席突然引发大火，陈女士被烧成重伤，送往医院抢救，家人也险些葬身火海。

一把大火烧了家 用户险些葬身火海

2月25号清晨四点，南京溧水区宏力花苑施女士家中的客厅里突然传出噼里啪啦的响声，睡得迷迷糊糊的施女士刚一打开房门，就看见客厅燃起了熊熊大火，浓烟迅速窜进了卧室，她和丈夫从火海里冲了出来，而父母和弟弟还在家中。后来，施女士看到，弟弟爬在房间的窗户上大口呼气，爸爸爬在小卫生间的窗户上喘气。母亲被呛晕在大卫生间里，后来被消防队员救出，送至医院抢救，全身烧伤面积达到50%，需要多次手术治疗。

火灾事故调查认定 席子惹的祸

消防部门“火灾事故简易调查认定书”上显示：起火原因为客厅沙发上电热毯故障引燃沙发及生活用品所致。该电热毯就是那条“神奇石席”，当晚电源没有关闭。

石头席“神奇”在哪儿？商家说能治病！

施女士说，她母亲一共购买了三张这样的石席，沙发上使用的石席价格为5000多元，两张铺在床上的石席各1万多元，共计花费3万多元。施女士强调，商家在销售的时候一再宣称，神奇石席的疾病治疗功能和安性性能：“店家说腰（椎）间盘突出、高血压、骨折、各类大病小疾病经常睡就能睡好。我们去买的时候，她们说不会着火。”

3月15号下午，江苏新闻广播记者来到南京市溧水区老东门步行街，找到了涉事商家——嘉美康体验中心。只见店内摆放着二十余张床铺，上铺石席，一些老人正躺在床上进行体验。一名销售人员指着墙角的一个大水箱说，这里面浸泡着灰身白点的麦饭石，所泡之水喝下肚很是神奇：“学名叫赭石（谐音）小名叫麦饭石，看到它的效果是消炎、消肿，微量元素很多啊，我们一年喝到头从来都不感冒。”

老人摔伤不用去医院 睡睡就好了

随后，销售人员又称，店堂内的石席表面由此材料制作而成，席内通电加热，能够治疗人体很多疾病。她举例说，有一位八旬老人从阁楼上摔下来，医院都不能送了，睡了两个月的石席，现在一天到晚到处能跑。销售人员还强调，石席绝对安全，使用寿命五十年，保修二十年：“里面是碳素线，就是一种不自燃的，用打火机都烧不着的线，它导热不导电，很安全。”

商家是否违法 市场监管部门正在调查

3月21号，南京市溧水区市场监管局对该商家进行了突击执法检查，执法人员现场发现，商家暂时无法提供部分产品的说明书，并且无合格证。目前，案件正在进一步调查之中。溧水区市场监管局副局长许正伟介绍：“现场发现可能存在一些虚假宣传或者产品质量存在瑕疵，初步看，有部分产品都是纯英文标识，没有中文标识，肯定是属于不允许销售的范围。对于其它产品我们正在查询。下一步，我们将加大打击力度，切实维护消费者的合法权益。”

失眠再严重也别碰“一粒眠”，是毒品 比安眠药还管用？

根据警方调查，有毒贩会误导青少年，声称“一粒眠”与同为安眠药剂的“佐沛眠”、“巴比妥”或止咳剂的可待因类糖浆等管制药物并用，除可帮助减缓兴奋情绪，甚至可在警方临检采尿时，避免被检验出滥用药品。

在这个生活节奏越来越快，生活压力越来越大的年代，睡眠问题成了困扰很多人的烦心事。失眠一整晚，第二天白天精神萎靡，在都市白领中尤其常见。

倘若有人跟你说，吃下这片小药丸保证安稳睡觉，还不用担心它是安眠药会有副作用，你会相信吗？

“一粒眠”是什么鬼？

比安眠药还好使？

“一粒眠”看上去像是一种普通药丸，实则是一种在东南亚等地区亚文化圈泛滥的毒品。

在2018年5月，广东深圳警方根据线索，突击检查了龙岗区一家夜店，抓获涉嫌吸贩毒人员，挖出一条涉及合成毒品“红5”（即“一粒眠”）的重要线索，并由此摧毁了一个长期活动于深圳多家娱乐场所的涉新型毒品吸贩毒团伙。

在瘾君子们看来，“一粒眠”是一种拿来“解High”的情绪舒缓剂。而根据警方调查，有毒贩会误导青少年，声称“一粒眠”与同为安眠药剂的“佐沛眠”、“巴比妥”或止咳剂的可待因类糖浆等管制药物并用，除可帮助减缓兴奋情绪，甚至可在警方临检采尿时，避免被检验出滥用药品。

可是事实真是如此吗？

据警方介绍，每种药物的化学结构不同，滥用者的尿液中均可验出对应的生理代谢物，不会产生互相遮蔽情形。且所有药品各有毒性，混在一起吃，反而会使副作用加剧，在国外就有滥用者未及时察觉身体反应，导致死亡的意外发生。

警察叔叔手上的东西，看似是彩虹糖，实际上却是国家管制的二类精神药品尼美西

泮，也是“一粒眠”的真面目。

它又叫做“K 他命五号”“K5”“红 5”，是一种新型软毒品，以国家管制的二类精神药品尼美西泮（英文名“Nimetazepam”，又名硝甲西泮）为原材料的中枢神经抑制剂。目前，被不法分子包装成了饮料或者彩虹糖，具有极强的隐蔽性。

毒品本身为精致的淡黄色杏黄色或淡绿色的小药片，每片约重 0.18 克。一面印有“028”字样，另一面印有“5”字样。

尼美西泮在临床医学上主要用于治疗焦虑、失眠等症状。因其具有镇静作用，一些吸毒者将“一粒眠”“红 5”作为冰毒、“摇头丸”、K 粉等合成毒品的“解药”，配合吸食，以为无害，实则同样具有成瘾性和致幻性。

2017 年 3 月，深圳机场海关查获新型毒品“尼美西泮”近 4 千粒。（中新社刘瑞隽摄）

同时，服用“一粒眠”后会产生嗜睡、疲倦、意识模糊、记忆衰退、行动机能受损等症状，严重者则会出现呼吸和心肌功能受损。许多不法分子将其当做强奸药、迷药使用，对社会危害极大。当“一粒眠”与其它毒品一同吸食时，会加剧毒副作用，对人的神经危害更大，严重时可导致死亡。

珍爱生命远离毒品，从来不是一句简单的口号。我们要擦亮眼睛，认清身边潜在的危險！

如何睡个好觉？

睡眠的“黄金 7 小时”

晚上 11 点到第二天早上 6 点

持规律的睡眠作息

成年人睡眠时间应该维持在 7-8 个小时，但存在个体差异，只要整夜的睡眠能够恢复白天的精力就可以，没有必要过分强求睡眠时间的长短。有睡眠障碍的人不适合周末睡懒觉。平时 7 点起床，周末也得 7 点起床。周末睡到 8、9 点，就会破坏生物钟，睡眠问题就容易复发。像大家常说的节后后遗症，上班的时候有周一综合症，就是这个道理，过节的时候不是正常的作息和生活，上班的时候就适应不了。

创造一个轻松的睡眠环境

最好是安静的，平淡的，没有刺激的环境。睡眠区光线要暗，卧室应用厚的窗帘或百叶窗来隔绝室外的光线；如果室外的噪音大，睡觉时要注意关上门窗。此外，舒适的床上用品，对提高睡眠质量也大有好处。选用高度符合人体科学的枕头，软硬合适的床垫以及舒适的床上用品，就不会因种种不适影响到睡眠。

选择适合的睡觉姿势

正确的睡觉姿势应该是双腿弯屈朝右侧卧。这是因为心脏偏左侧，右侧卧时心脏受压小，有助于血液自由循环，能更好地新陈代谢。但侧卧要注意睡的枕头不宜太低，否则会使颈部感到不适。

注意饮食习惯

晚餐不要吃得太过饱，或空腹睡觉，这二种情况都会影响人的睡眠。临睡前吃点奶制品或喝一杯牛奶有助于睡眠。睡前忌饮大量含酒精的饮料包括啤酒及其它酒类，咖啡、茶、可乐饮料及巧克力，因对人大脑神经能产生兴奋作用，睡前最好不要饮用。

放松自己

睡前应避免刺激性的工作和娱乐，也不要从事过分紧张的脑力活动。多做些能松弛

身心的活动，睡前泡个热水澡助于放松肌肉，提高身体核心温度，当你离开浴盆体温会逐渐下降，大脑褪黑激素分泌量增加，令人感到疲倦，更容易入睡。读些消遣性的书刊、报纸，听听柔和抒怀的轻音乐，对尽快入睡无疑会大有好处。

尽量不要看手机或看电视。

患者就医就诊被下套？某民营医院“10元糖浆卖60元”

是光明磊落地涨价，还是给患者下套？

药品控价政策主要针对公立医院。比如取消药品加成，是公立医院收费改革的一项内容，民营医院不在此列。为了保持医疗市场活力，2014年4月，我国放开了民营医院医疗服务价格。从2015年6月1日起，又取消了绝大部分药品政府定价。也就是说，民营医院包括绝大部分药品在内的医疗收费，有自主定价权。将10元糖浆卖到60元，只要不存在其它猫腻，外人不便干涉。

放开价格有利于营造优胜劣汰的竞争环境。一家民营医院如果医德与医术都很好，服务质量有保障，患者是愿意接受较高价格的，若医疗服务质量没有保障，收费再低，患者也不会捧场。问题是，民营医院高价卖药，或许并非建立在高质量服务基础上的公开涨价，有的是藏着掖着暗自涨价。判断标准就是看患者是否对涨价有知情权和选择权，假如患者知道涨价且仍选择在此就医，其实是肯定了这家医院的实力，医院也赢得了较好声誉。假如患者对涨价不知情，实则已失去用脚投票的机会，不仅医院间正常竞争秩序无法形成，而且患者利益也会受到损害。

需要对涨价有知情权的不只患者，还有医保部门。不少民营医院属于医保定点医院，医保部门购买服务，当然要讲究物有所值，不能花冤枉钱。当然，医保部门可以根据基本价格按比例付费来规避风险，但医保部门毕竟有监督医疗合理性的责任，其对于医疗价格构成及合理性有知情权。

这起案例中，患者在医院就诊并购买药物后，并未拿到费用明细票据，且费用清单仅标注了“中成药、治疗费”两项，未见明细，可见这家医院卖高价药并非光明磊落。此外，医保部门是如何付费的，也有待厘清。假如医保部门以60元的标准按比例支付，就不符合节约原则，假如以10元标准按比例付费，则意味着患者要承担很高的自费比例，医院是否履行了费用告知义务，同样值得关注。

当前，民营医院如何收费是个关注度较高的话题，部分民营医院的不良记录更是让不少患者望而却步。“10元糖浆卖60元”提供了一个很好的案例，它提醒我们，民营医院的医疗收费昂贵，这本身不是问题，医院是光明磊落地涨价，还是借机给患者下套，才是问题的关键。

美白针的成分是什么？“美白针”打了真的可以变白？权威解释

俗话说得好，一白遮百丑。很多姑娘都很看重皮肤美白，每天要花很多的时间在贴面膜。购买各种美白护肤品的时候，也是很舍得花钱的。

那么说如果有一种办法可以立竿见影的起到美白效果，但是需要往身上打针，这种美白方式你会用吗？而这种动不动就上万块钱一个疗程的美白针，真的像宣传的那么好吗？

在成都的一家整形美容医院，记者遇到了前来就诊的王女士。她为了让自己的皮肤看起来更白皙更有光泽，她就接受了美容师的建议，花 49800 元注射一种叫做美白针的针剂。

王女士随后按照那家美容院的要求，每周两次进行了美白针的静脉注射。可是经过一个疗程之后，王女士发现自己的皮肤不但没有变白，反而变得更加糟糕。

无独有偶，江苏的李小姐也在她平时经常去的美容院里花 1 万多块钱购买了 8 次美白针的注射。可是就在她注射到第四针时，她的身体出现了严重的不良反应。

李小姐随即来到医院进行检查，医院报告单上显示她的肌酐指标超出了正常值的范围。本来希望通过注射美白针让自己的皮肤变白，可没想到皮肤没变白，自己肾功能却损伤了。

而当记者询问李小姐注射的是什么药物，她自己也是一无所知。为了弄清楚美容院给李小姐他注射的究竟是什么药物，记者致电了美容院。

但是美容院对此也含糊其词，只是一直说他们的药物是安全的。随后记者在一家整形医院的美白针广告里面发现，美白针的药物成分分别是传明酸、谷胱甘肽、维生素 c 和维生素 b 等。

而专家给出解释说，这些药物它的国家批准的功效都不是用于美白的，有一些医疗机构或者美容机构把这几个药配到一起用来治疗美白，他这个配比上就是有问题的。

国家也没有允许这几种药物的组合用来治疗美白，用这几种药的配比来治疗美白，其实是涉嫌一种违规用药的行为。

姑娘们如果想要变白，可以去大医院的皮肤科或者整形科询问一下，不要自己随便的乱用药物，不然得不偿失。

广药白云山维一精油摇身变“神药”，店主自称可以包治百病，立竿见影

随着化妆品的种类越来越多，许多女性朋友们都如数家珍，但您听说过能治疗多种疾病的化妆品吗？

最近，据陕西的一位市民爆料，位于西安市长安区樱花一路的这家维一植物精油体验店经常大肆宣传其产品对于多种疾病具有神奇效果。记者通过店主微信朋友圈也看到多个所谓“实效案例”，发现这款精油被描述得神乎其神。哪怕是车祸后遗症都能起到作用，真的有这么神奇吗？随后，记者也来到店内，自称想要代理销售这款广药白云山维一精油，借此了解情况。

根据店主描述，他们店里有一款精油适用于多种疾病。不论是扭伤还是颈肩关节痛，甚至部分妇科问题都能起到立竿见影的功效，店主自称自己就是这款精油的受益者之一。

记者在暗访中发现，这家店虽然具备营业执照，但经营范围仅限于化妆品销售，而这款精油也只具备化妆品批号，因此严格意义上来说，这就根本不是一款治病的药物。店主称，这款精油是由广药白云山生产研发的，绝对安全可靠放心。但是这化妆品当做药品推销，真的符合相关规定吗？

在与店主的交谈中，记者多次提到治疗、药品等敏感字眼，店主对此也没有否认更正。店内多块广告宣传牌上也写着多种病症、效果立竿见影等字样。不仅推荐记者购买此款产品，店主也试图说服记者赶紧抢抓商机，加入到他们的行列中。

通过短短时间地交谈，精油在老板口中可以说是一款用途广泛的“神药”。那么作为一款妆字号的植物精油，真的能够治疗各种疾病吗？这种宣传模式又是否合规呢？记者也联系到了市场监督管理局执法人员，来到现场进行检查。

面对执法人员检查，这名店主改了口，一再强调这是化妆品，只具备舒缓调理作用。可就在短短十几分钟前，他的说法却不是这样！

最终，因为店主无法现场出示任何进货单据，执法人员将其店内产品查封并将进行进一步核查。而店老板的行为已经涉嫌虚假宣传，执法人员勒令其取下了店内的违规私制的广告，暂停其营业行为，并将对他进行进一步调查处理。

糖尿病“神药”900元一斤！好多老人抢着买 回家一看崩溃了

3月25号，江西九江武宁县公安局新宁派出所里，来了不少报案的老人。老人被骗的金额从几百到上千元不等，而被骗的原因则是花言巧语的推销员，说自己的“神药”能包治百病。

据老人说，推销员推荐的药可以治脚痛，可以治糖尿病，900元一斤。于是，老人辛辛苦苦积攒的存款，在推销员花言巧语之下，全部都用来购买了所谓包治百病的“神药”。

就在民警进一步了解信息时，又有人报警了，这次是被骗老人的儿女。老人的女儿指着三个人说他们就是骗她父亲90岁人的销售员，她的父亲被骗了1000块钱。

随后，涉嫌诈骗的4名嫌疑人被传唤到公安机关后，如实供述了设定的骗局。最终，新宁派出所帮部分受害者追回了钱款。

民警在此提醒广大市民，子女发现家里老人被骗后，应收集相关证据，及时向公安机关报警。

一个月治愈灰指甲？完全不科学，骗人！勿信(图)

经常在外美甲，感染灰指甲风险高。

根据指甲的生长周期，治疗长在手指甲上的灰指甲需要3~6个月，而治疗长在脚趾甲上的灰指甲需要近一年，因此凡是宣称一个月内可以治愈灰指甲的说法都是假的

灰指甲是一种常见皮肤病，很多患者为了不影响美观，用各种方法遮挡自己的指甲，却很少到正规医院接受治疗。在日前举行的甲真菌病规范治疗媒体沟通会上，第二军医大学附属长征医院皮肤科温海教授介绍，灰指甲是常见的真菌感染，占甲病的50%，且发病率随着年龄的增长而升高，超过70岁患病率可高达50%。然而与高发病率相对应的是，只有约5%的人就诊，不到1%的患者接受治疗。很多患者认为灰指甲对生活影响不大，通常等到症

状特别严重、甚至感染到身体其他部位时才就诊。专家提醒说，灰指甲越早治疗效果越好，也越简单、安全，但要警惕，凡是宣称一个月内可以治愈灰指甲的说法都是不科学的，对待这些产品或治疗消费者一定要谨慎。

家长有灰指甲 易造成小孩体癣头癣

国外的数据显示，灰指甲的发病率高达 2%~18%。灰指甲的发病率是随着年龄的增长而增加的，成年人的发病率约为 10%~20%，70 岁以上的人群患病率可以高达 50%。老年人、有脚气、罹患足癣的人群、灰指甲患者家属、抵抗力比较弱的人群、有甲外伤以及糖尿病和艾滋病患者，还有接受系统性糖皮质激素和免疫抑制剂治疗的人群，都是灰指甲易感人群。

对于灰指甲，很多人都觉得除了影响美观，并无大碍，但很多人对于灰指甲如何自身传染、如何传染给家人却并不了解，还有很多患者对于灰指甲的疾病进展不了解，往往错过了早期治疗的机会。

温海介绍，目前到医院就诊的患者中白领、老师、公务员、服务人员等居多，这些人由于担心影响美观、受到歧视，或者担心会传染给他人，求医愿望比较迫切。还有一些老年人因为需要帮忙带小孩，也有就诊需求。因为他们平时负责为孩子剪指甲或者洗澡、洗头等，可将甲真菌传染给孩子，很容易造成小孩头癣、体癣等。但还有许多灰指甲患者并不重视该病，一直拖着不治疗，等到不得已来治疗时，治疗的难度已经非常大了。

比如糖尿病患者，一旦发现有灰指甲，一定要抓紧治疗。因为灰指甲常和脚气相伴，容易造成脚趾皮肤破损，形成细菌感染，加上糖尿病患者血糖高，为细菌繁殖提供了营养，感染化脓长期治不好，最后有可能导致坏疽而截肢。

温海表示，治疗灰指甲，一定要去正规医院的皮肤科明确诊断甲病类型，因为甲病的种类多，极易被误诊。指甲有发黄、发厚等改变不一定是灰指甲，甲病中只有 50%是由真菌感染引起的灰指甲，所以通常只有专业医生进行专业的检查才能确诊。“有些灰指甲不是一眼就能看清楚，灰指甲的诊断除了看临床症状外，比较常用的方法就是真菌的镜检和培养，能够发现真菌或者是否有真菌生长，从而帮助确诊。没有专业知识的患者或医生往往是把一般的甲病都当成灰指甲治，但是治疗一段时间后没有效果，回过头来一看根本不是灰指甲，这种情况临床很多见。”他表示，临床上，灰指甲特别容易和银屑病、扁平苔癣等相混淆，要特别警惕。

酒精杀不死真菌

经常美甲当心染灰指甲

怎么判断灰指甲治疗是否有效？李若瑜表示，要观察治疗是不是有效，一般来说是用药以后观察甲根部，因为指甲是从根部往外生长的，你要看到根部有指甲生长了，逐渐向外推移，这就证明治疗是有效的。一般一个月手指甲长 2~3 毫米，脚趾甲长 1 毫米左右，看到有 1 毫米的新指甲出来了就放心了，证明是有效了，可以进一步完成全疗程的治疗，如果一个月没有动静，就要回头再重新考证你的诊断是否正确。

灰指甲被治好了，并不代表万事大吉，灰指甲的复发率还是比较高的。专家提醒，减少灰指甲的复发，应在日常生活中注意以下几点：

第一，家庭中如果有家属也得了灰指甲，要劝他们尽快治疗，同时灰指甲患者平时要将拖鞋、指甲刀等个人用品与家人分开使用。

第二，日常生活中要避免甲外伤，特别是在美甲的时候，一套修甲工具会给多人使用，因此引起真菌感染的风险很大，我们通常认为使用酒精喷一下进行杀菌消毒就可以了，实际上，酒精只能杀灭细菌，对真菌没有作用。

最后，要做到勤洗手，每天坚持洗脚，因为真菌的致病时间是 24~48 小时，如果在此之前将真菌彻底洗掉，就不会被感染。

指甲生长周期约 160 天 七八天治愈不科学

至于治疗，记者在百度和淘宝上搜索关键词“灰指甲”，立即弹出几百万个结果，很多都宣称能够“20 天治好、10 天治好灰指甲”，尤其是淘宝网上按照销量排行的结果，可以看到卖的比较好的产品都是宣称“只需 7~8 天就能根治灰指甲”，差不多每个月销量都在上千件以上。灰指甲真的可以 7~8 天就能治好吗？专家明确表示，这是骗人的！

温海详细解释说，我们的指甲是由角蛋白组成的，甲真菌就像是长在指甲里的微小的蘑菇，角蛋白是它们的美食，它们不会轻易地离开我们的指甲。为了保护自己，甲真菌的孢子有着坚硬的细胞壁，很难被杀死，抗真菌药物主要是靠抑制真菌生长和繁殖来发挥作用。所以要想彻底赶走甲真菌，只有等待健康的新甲慢慢生长，逐渐向外推出病甲，当我们把病甲剪掉后，甲真菌也就随着病甲不见了。

温海表示，灰指甲的治愈时间取决于指甲的生长周期，我们的指甲平均长度为 16 毫米，指甲的生长速度是每天 0.1 毫米，因此，完全长出一副新甲的时间大约在 160 天左右，也就是将近五个月以上，这是手指甲的生长速度，而脚趾甲的生长周期相对较慢，需 9~12 个月，由此可见，治疗长在手指甲上的灰指甲需要 3~6 个月，而治疗长在脚趾甲上的灰指甲，就需要近一年的时间。目前，凡是宣称一个月内可以治愈灰指甲的说法都是不科学的，对待这些产品或治疗消费者一定要谨慎。这些声称见效快的药物往往含有酸性成分，可能更加伤害指甲和周围皮肤的健康。

北京大学第一医院皮肤性病科主任李若瑜教授介绍，治疗灰指甲强调规范化，包括诊断的规范化、用药的规范化、疗程的规范化，主要治疗手段包括药物治疗和非药物治疗的手术、激光、物理治疗等。目前临床上使用的最主要的手段是药物治疗，包括局部的外用药阿莫罗芬、环吡酮胺等，一般来说，对于指甲受损面积小于 50%，病甲数目小于 4 个的轻症患者，使用抗真菌的外用药就可以治愈。严重时治疗变得更加困难，需要口服和外用药物联合治疗，系统口服抗真菌药物主要包括特比萘芬、伊曲康唑、氟康唑等；还有一个办法比如拔指甲，有的可能会有用，但很可能会复发，拔甲或者清除病甲有痛苦也有一定的风险。另外，近年来也有一些物理治疗，用激光的方法靠热把真菌杀掉，这种也有一定的痛苦，而且激光穿透的深度是有限的，如果指甲很厚同样激光是不能完全治愈灰指甲的。“总之，灰指甲越早治疗效果越好，也越简单、安全。”

灰指甲的治疗时间较长，很多患者由于各种原因很难坚持足够的用药疗程，用药半途而废导致治疗效果差，李若瑜指出，临床上只有 52% 的患者在医生的指导下完成了全疗程的治疗，25% 的患者认为已治愈而自行停药。专家提醒说，对于灰指甲的治疗患者要有耐心，应坚持定期复诊，由医生来判断是否治愈，千万不要自行停药。即使病甲已经完全被新甲替换，也并不意味着已经痊愈，应当让专业医生进行判断，需要通过镜检和真菌培养结果判断是否达到治愈效果，否则还应继续坚持用药。

宝妈们！海淘儿童药，这些风险点要知道

日本的“面包超人”、德国的“小绿叶”，海外代购儿童药已在国内悄然兴起。海淘来的儿童药，多用于感冒、发烧、咳嗽等疾病的治疗，而且大多属于国外的非处方药，在网购平台有着众多“门店”。“安全、有效、不存在副作用”成为众店家宣传时的一大卖点，很多家长也认为这些药品给孩子用起来更放心。海淘儿童药真的那么让人放心吗？

海外儿童药受热捧

今年5月，小张一家去日本旅游，临行前不少亲朋好友让他们帮忙“背货”，其中面包超人感冒水、咳嗽水成为多次被提及的“神品”。

从日本回国前，小张专门去了一趟酒店旁的药妆店。“这家店并不大，但里面挤满了人，有1/3是来自中国的游客。”小张“按图索骥”很快找到了面包超人药水，“蓝的、绿的、红的、粉的好几种包装，分别针对咳嗽、发烧、感冒等不同症状。”小张说，根据包装盒说明书上的日文，自己大概看懂了不同年龄段孩子的用法用量，但其中的有效成分、添加物“写的是什么根本看不懂”。

小张代购的产品来自日本一家名为池田模范堂的制药企业，因其多款产品的包装使用了日本经典动画片《面包超人》的卡通形象，相关产品就被国内众多家长称为“面包超人药水”。最终，小张带回10盒“面包超人”，除了帮朋友代购，也给自己宝宝留了几盒。

另一类备受追捧的产品在国内被称作“小绿叶”，因产地不同，又分为德国“小绿叶”和澳洲“小绿叶”。

记者在淘宝网搜索“德国小绿叶”，相关产品的销售链接多达数十条，全部声称为德国原装代购药品，店家分布在北京、沈阳、温州等多个城市，有些从国内城市发货，有些则声称支持海外直邮，很难分辨其中真假。通过淘宝网网页的描述可以看出，这种被称作“小绿叶”的药品是一种儿童止咳糖浆，而且“有痰无痰都能用，不含酒精，不存在任何副作用”。

不能轻信卖家鼓吹

“日本的儿童药品做得好看又好吃，不仅包装吸引孩子，还有不同口味可以选。而且，日本的东西一直给人感觉很安全，质量有保障。”小张所言几乎代表了所有代购家长的观点。

记者查询了蓝色面包超人咳嗽水的药品说明书，其有效成分包括双氢可待因磷酸盐、甲基麻黄碱、马来酸氯苯那敏等，而第一种即为中枢镇咳药成分可待因。这种成分能直接抑制延脑的咳嗽中枢，止咳作用迅速而强大，其作用强度约为吗啡的1/4。2017年年初，我国药品监管部门要求所有含可待因的药品对说明书进行修改，明确禁止用于12岁以下的儿童。其他几款面包超人感冒药水中，也均含有麻黄碱、对乙酰氨基酚等成分，其中麻黄碱具有收缩毛细血管的作用，儿童使用时需要非常谨慎。

由专业儿科医生入驻的医疗育儿平台“鲸育儿”曾对此撰文指出，如果不是剧烈咳嗽，不建议给孩子盲目使用镇咳药。而麻黄碱、对乙酰氨基酚、马来酸氯苯那敏等，同样是国内很多感冒药中的主要成分，如果家长给孩子自行服用面包超人药水，同时又吃了国内的复方感冒药，非常容易导致这两种成分的过量摄入，给身体带来危害。

号称纯天然的“小绿叶”同样并非没有风险。这种由德国 EngelhardArzneimittel 公司生产的止咳药，真正的商品名为 Prospan，有效成分主要为常青藤叶提取物。鲸育儿平台的科普文章同样关注了这一海淘爆款药品，文章称，“小绿叶”的说明书显示，该药使用30%的乙醇作为溶剂来提取天然药物，而且特别强调药液含有47%的乙醇。“如果喝了‘小绿叶’，同时又吃了头孢类抗生素，对酒精代谢严重障碍的孩子，可能有出现双硫仑样反应的安全隐患。”

此外，“小绿叶”说明书中副作用项下明确表示，该药可能会引发过敏反应，如呼吸困难、毛细血管搏动、皮疹、荨麻疹等，也可能导致恶心、呕吐、腹泻等胃肠不适，特别是如果剂量使用过大，更易发生恶心、呕吐、腹泻，并非网络或卖家吹嘘的非常安全、没有副作用。

还有不少隐患家长应知悉

在专家看来，使用未经我国批准上市的海淘药品。可能带来的问题和隐患还有很多。

北京儿童医院药学部王晓玲指出，首当其冲的问题就是药品包装上的说明或标示难看懂，“一般海淘药品均以当地语言标注包装和说明书，因此不熟悉外语的家长可能无法了解所购药品的所有信息以及具体用法，也难得到医师、药师的专业指导”。

王晓玲表示，海淘药品的质量同样难以保障，有些药品在保存和运输过程中对温度、湿度等条件都有特殊要求，但一般海淘过程中的运输条件很难满足这些要求，或由于自购者未关注到这些特殊要求，都可能导致药品出现质量问题。

“其实所有药品的保存、运输在温度方面的规定都较为严格，高于或低于药品本身的标准温度都会对药品质量产生较大影响，会使药品变质损坏导致功效丧失。”北京儿童医院药学部主管药师徐啸晨说，比如眼药水和一些其他溶液制剂，一旦温度过低会导致药品结晶，对于一些口服的液体来说会造成药效下降，对于眼药来说，这种结晶析出之后很难复融，滴入眼后会刺激眼球。

此外，部分药品可能还会因东西方人种差异，导致用药剂量有所不同，即使按照药品说明书使用，也存在过量给药或给药不足影响治疗效果的可能。徐啸晨指出，还有多种情况会导致相同的药品在国内和国外说明书标注的用法或用量不同，“比如用于儿童雾化吸入治疗的药物普米克令舒，美国说明书标注的儿童用量为 0.25 毫克，每天给药一次，而相同厂家产品的中国说明书则为 0.25 毫克~1 毫克，每天两次给药。这是因为中国使用的雾化泵产生的粒径较大，因此为了达到相同的治疗效果，需要加大给药剂量”。

采访中，不少专家提醒，使用海淘药品一旦出现药物不良反应引发药源性损害，或药品出现质量问题时，医院处理和患者维权都十分困难。

中国富豪远赴乌克兰 400 万打“续命针”？院士说：这跟喝尿差不多！

前几天，#中国富豪乌克兰续命记# 这一话题在社交平台刷屏。

四位富豪在中介公司的组织下，远赴乌克兰接受“胚胎干细胞治疗”，试图抗衡自然规律，用钱去买健康买长寿。一针的价格将近 60 万，他们愿意花 400 万年轻 30 岁，不在乎没效果，只要没副作用就行。①

富豪们的续命计划

自古至今，人人都有长生不老的梦，希望延缓衰老、延续生命，比如秦始皇就曾经寻找过这种不存在的药，现在真的有这种药了吗？

在乌克兰有家看似中国三四线城市卫生门诊的医院，要想进入还需要先付 59.8 万人民币诊金。这家装修简单的诊所，尽管只有四五个单人病房，但却吸引不少中国富人不惜重金，千里迢迢前来打针。

之所以吸引他们，是因为这家医院号称自己是全球唯一可以注射胚胎干细胞治疗的诊所，一次胚胎干细胞可以年轻 5-10 岁，只要打 6 次以上，其身体机能就能年轻 30 岁。①

对于这些身家过亿的富人们，即便具备理性思考能力，依旧想要与衰老、疾病和自然规律作斗争。因此，他们希望用钱去买健康，愿意花 400 万年轻 30 岁，不在乎没效果，只要没副作用就可以了。

近些年以来，伴随着“干细胞”这一概念的产生，与之相关的各种干细胞疗法就层出不穷，“干细胞美容”、“干细胞抗衰老”等等，这种“长生不老”的药真的可行吗？

院士说:这跟喝尿疗法差不多

日前，中国科学院院士、中科院动物研究所所长周琪在 2018 全国科技周的活动上介绍，自古以来，人人都有长生不老的梦，希望延缓衰老、延续生命，更有人称干细胞可以治疗糖尿病、肾病等各种疾病。

总结乌克兰“干细胞治疗”的宣传卖点：

卖点 1：打着胚胎干细胞治疗的旗号

卖点 2：击中富人的痛点，不仅追求治病，还希望长生不老

卖点 3：号称对疑难杂症如帕金森、糖尿病有效

很多人都不知道干细胞是什么？

大家都知道人是可以献血的，什么原理？献血会不会危害健康？

成人每次献 400cc 没有问题，失去的血液很快就可以得到补偿，就是因为有造血干细胞。

类似，人的头发长了需要剪，指甲长了需要剪，打扫房间会有脱落的皮肤碎屑，这些就是毛囊干细胞、皮肤干细胞，细胞时刻都在新陈代谢。我们的生理代谢生长发育都是因为有这么些细胞存在，这就是干细胞。

干细胞的英文 **stem cells**，**stem** 就是中文“茎”的意思，像植物的茎一样，不断支持组织器官的发育和生长。②

至于打针的富豪们所说的手脚发热、食欲提升等等，感觉好像“提高了免疫力”，这个跟当年在我国流行的鸡血疗法、喝尿疗法本质上没有区别，都是伪科学。②

中国干细胞治疗的相关“新闻”，近年来一直受到 **Nature** 等国际期刊的抨击，央视的《焦点访谈》节目也曝光过。

面色红润食欲大振，其实就是典型的异物引起的自身免疫反应，像生病了会发烧一样，治病时要激发自己的免疫系统，这是自体的保护性反应。

口腔医院到底有多暴利？上万元牙植体成本仅几百元 揭秘暴利链条解构

种一颗牙到底花多少钱合适？“我跑了 6 家医院和民营口腔医院，被搞得一头雾水，从几千元到几万元的都有，” 4 月 13 日，在北京口腔医院准备种植牙的 52 岁的房旭东对经济观察报记者感叹，“还是打消念头吧。”

房旭东所言或许代表了很多牙疾患者的心声。“一口牙一辆宝马”的戏言，反映着种植牙行业的暴利。

记者近日走访北京多家公立口腔医院和民营口腔医院时发现，这些机构给出的单颗种植牙价格范围区别较大，有的 6000 多元，贵的超过 30000 元。

翻阅各家口腔机构的价目表不难发现，在植牙的费用里，“种植体”是大头。更重要的是，这种形似“螺丝钉”的纯钛种植体，目前只能进口，成为很多牙疾患者被说服支付高昂费用的理由。

然而记者调查发现，很多标价万元的进口种植体，出厂价几乎只有千把块。种植体只是很多口腔医疗器械设备耗材高利润的一个组成部分。

由于进货渠道及自身机构成本的不同，不同口腔机构种植牙的利润差异也非常大。但整体而言，种植牙高利润的背后既有流通环节的加价，也有口腔治疗机构将运营成本和技术服务成本通过医疗器械的转嫁。

近年来口腔医疗市场成为快速成长的一片蓝海，利润高，投资回报高，回报周期短等特点，也引来各路资本的追逐。其中种植牙业务更是领涨口腔行业，尽管目前国内种植牙市场的渗透率还远落后于世界先进水平。

由于未来市场空间大，利润高，以致种植牙成为各口腔医院的主打项目。

口腔龙头企业通策医疗（SH.600763）3 月 28 日发布的 2018 年度报告显示，企业实现归属于上市公司股东的净利润 3.32 亿元，同比增长 53.34%，净利润率 21%；公司营业收入 15.46 亿元，其中种植医疗服务 2.32 亿元，同比增长 39.7%。近几年来该企业各项指标都一直处于稳增态势。

通策医疗、拜博口腔等快速成长的企业，也正是口腔行业高速发展的缩影。

天价种植牙

记者在一家民营口腔医院发现，单颗种植牙 5000 元到 6000 元的价格，只是店内最低的种植体价格，而口腔医院实际会建议患者使用价格高端的种植体，称质量更有保证。

据悉，目前在中国市场流通的有十多种种植体，多是从外国进口。其中瑞士、瑞典、德国、韩国种植体分别盘踞着高中低端市场，但同一种产品，在不同口腔医院的售价也有差别。

北京拜博口腔医院总院一位工作人员表示，店内瑞士 ITI（现名为 Straumann）、瑞典 Astra、瑞典 Nobel 的种植体为高端价位，“种植体+基台”的价格分别在 12800 元到 23900 元不等，单个种植体价格在 6800 元到 17900 元不等；中端价位是 ICK、Camlog 等德国品牌的种植体，“种植体+基台”的价格在 9980 元到 11800 元不等，单个种植体价格在 4000 元到 5800 元不等；韩国 Dentium（登腾）种植体是低端价位，“种植体+基台”的价格是 8800 元，单个种植体的价格是 5800 元。

同样是瑞士 ITI（现名为 Straumann）种植体，在北京固德金冠口腔门诊部的价格区间却是 16800 元到 20000 元；瑞典 Astra 种植体的价格区间却是 18000 元到 20000 元。

在北京口腔医院，一位医生向记者表示，种植牙的价格区间是 15000 元到 25000 元，医院没有韩国品牌种植体，而是以德国和瑞士的高端产品为主。德国 Bego 的价格为 7000 元到 8000 元左右，瑞士 ITI（现名为 Straumann）的价格为 10000 元到 12000 元左右，同样也都只是“种植体+基台”的价格。牙冠均是进口，分烤瓷和全瓷两种，价格分别为 3000 多元、5600 元左右。除此之外，患者还需要单独支付价格为 300 多元的 CT 费以及麻醉费。“医保只能报销 CT 和麻醉的费用，而主要的种植等医疗费用不参与医保报销。”该医生说。

种植体和基台还不是植牙者需要购买的全部植牙原料，他们还要根据材质的不同选择

价格不同的牙冠，如上述拜博工作人员称，其牙冠价格从 3000 多元、6000 多元、8000 多元不等。除此之外，一些口腔机构特别是大多公立口腔医院还会单独收取 CT、麻醉、手术、器械以及术后种植体保养等费用。

韩国种植体厂商——登腾（上海）医疗器械有限公司，该公司上海区销售人员安泰经向记者表示，韩国登腾种植体的公司直销价格是 700 多元，公司会直销到一些地区城市的口腔医疗机构，不在直销列表范围内的城市区域则通过代理经销的方式销售。纽百特（北京）商贸有限公司华南区销售主管邓冬云告诉记者，韩国纽百特种植体的销售价格是 1000 元左右。

上海华景医疗器材有限公司朱经理向记者透露，公司销售的瑞士 ITI（现名为 Straumann）种植体型号不同价格也不同，平均销售价格 2000 元；瑞典 Nobel 种植体均价则 1500 元以上；登腾等韩国品牌的种植体最低价 600 元左右。“厂家通常不直接与口腔医院或诊所产生交易，只通过代理商和经销商销售，中间会加价或连带一些服务，但目前利润不多。”朱经理表示。

北京口腔医学会民营口腔医疗分会主任委员程铮向记者表示，韩国企业的销售模式是以直销为主，是为了减少成本。而多数其他种植体企业都是通过代理经销的模式，即“厂家—经销商—口腔医院或口腔诊所”，但不至于层层代理。经销商将种植体卖给口腔机构的同时，还有连带培训等服务，民营口腔医院和诊所们需要这些服务。“代理经销商还存在给口腔机构返利等情况。”在北京经营过个体口腔诊所，又在民营口腔机构从事治疗的于医生告诉记者。

由此看，一枚小小的“螺丝钉”，利润空间之大令人咋舌。

成长的烦恼

医药战略规划专家、北京鼎臣管理咨询有限公司创始人史立臣在接受《经济观察报》记者采访时称，去除人工成本和医疗器械的成本，植牙很大程度属于暴利，特别是一些民营口腔医疗机构不受价格管控。

在几位口腔医院领域的人士看来，仅仅这么看待种植牙的成本链条不够全面。因为，国内多数口腔机构的价目表，没有列出医生的人力成本、器械设备成本与折旧费等，但这些成本很高。

比如，医疗过程中涉及到很多器械的耗材，如麻药、漱口水、放射线、植骨（如有需要）、刀片、缝线等都有成本。上述口腔医院人士称，多数时候口腔医院和诊所不明确表达这些费用很大程度是为了便于医患沟通。除此之外，还有门店选址租赁及水电费等经营成本都会计入其中。

一位医生告诉记者，至少在未来相当长的一段时间里，国内口腔医疗机构还实现不了运营成本和技术服务性成本费用的明码标价，只能通过植体等医疗服务项目转嫁给消费者。

记者从国内多家上市及挂牌口腔机构发布的数据观察到，以 2017 年为例，口腔医疗服务收入占营业收入的比例平均约 95%到 100%；口腔医疗服务平均毛利率 40%到 50%；与此同时，行业人工费用率亦高达 35%到 45%。

口腔行业仍然是一门赚钱的生意。据鲸准研究院发布的《2018 医疗健康行业大报告》显示，在专科医院中，口腔医院利润率高达 12.5%，高于整形外科医院的 11.3%，仅次于眼科医院 14.7%排名第二。与此同时，口腔医院人力成本占收入比例高达 44.3%，位居所有医院首位。

据《2018 中国卫生健康统计年鉴》的口腔就诊数据及市场的估算，2018 年中国口腔服务行业规模约 1035 亿元到 1215 亿元。数据显示，目前国内口腔医疗市场以每年 250 亿元左右的速度增长。一些具有代表性的口腔机构在不断加速进行业务拓展。2017 年到 2018 年，口腔行业融资事件达 11 起，融资超 35 亿元。

据不完全工商数据统计，2017 年到 2018 年中国民营口腔机构的数量由 47033 家增长至

54479 家（仅指在工商有注册登记的数量，市场中民营口腔机构数量超过 8 万家），新增 7746 家。

种植牙等口腔医疗服务业务已经成为驱动民营口腔医疗服务行业发展的重要业务支柱。从价格来看，种植牙的价格要远高于其他口腔医疗服务项目。以口腔龙头企业 A 股上市公司通策医疗为例，种植牙领跑各业务板块，是其业务增长的重要来源。

目前，整个口腔产业已经建立形成了分工明确的以“设备、耗材供应商+信息化服务+终端服务”为体系的产业链。其中上游为口腔医疗设备制造、口腔耗材、医用药品；中游为口腔信息化软件供应商或平台；下游为口腔医院、口腔医疗服务机构、诊所等。口腔行业基础生态已经形成，但业态模式未定。在整条产业链中，各参与方也在不断寻找业务的边界，业态的探索从未停止。

中华口腔医学会副秘书长韩亮此前在接受媒体采访时表示，口腔市场的暴利问题不是由市场供需造成的，是由采购体系模式造成，也就是由所谓的招标、流通环节推高的。而且由于服务和技术无法从价格上体现，无奈转而通过医疗器械、药品价格反映出来，只能让最终的结果越来越贵。《2018 口腔行业白皮书》指出，口腔医疗行业的上游企业开始突围，将是未来行业的发展趋势和盈利增长点。未来上游企业向服务端发展，在种植牙、正畸领域，部分耗材厂商已经慢慢形成了影响力，利用自身设备及耗材的成本优势，整合多方行业资源，开始往诊所经营和医疗服务领域渗透。

相医生“减肥药”诈骗团伙被端 6 个月非法获利 3000 万

近日，浙江省绍兴市公安局柯桥分局打掉了一个以售卖“减肥药”为名的特大网络诈骗团伙，抓获犯罪嫌疑人 26 名。经查，该团伙谎称老中医调配特制减肥药实施诈骗，全国各地有 500 余人上当受骗，非法获利 3000 余万元。

热心“老中医”推荐减肥药“病急乱投医”落入骗子圈套

2018 年 10 月 23 日，夏某在某网站飘窗上看到一则减肥药广告，广告称老中医秘制纯中草药配方，随后添加了“专业瘦身指导”的微信。添加成功后，“相医生”热情询问夏某目前的身体情况，并表示他们的减肥药是按不同人的体质特征、减肥目标进行“私人订制”，绝对安全无副作用。对方还发来一段现场配药的视频，以打消夏某的疑虑。

在取得夏某信任后，对方推荐先购买一个疗程试试，费用为 1380 元，并承诺无效可以退款。经过一番讨价还价，夏某付了 1300 元购买了一个疗程的减肥药。

收到药后，夏某严格按照“医嘱”服用，可一个疗程后，她的体重并无变化。11 月 1 日，“相医生”主动联系夏某，针对夏某的质问，他提出要照片会诊，要求夏某拍下舌苔和足贴使用后的照片。收到照片后，“相医生”称夏某体内湿气重，需要继续坚持服药，并介绍了价值 3580 元的第二疗程套餐。

这一次，夏某多长了个心眼。她上网进行了搜索，发现网上有许多和自己情况一样的受

害者，自己可能被骗，随即向当地派出所报警。

民警多次赶赴广州侦查一举捣毁诈骗团伙窝点

接到夏某报警后，绍兴市公安局柯桥分局刑侦大队联合相关派出所立即开展调查。民警调查发现，之前一直与夏某微信沟通的“相医生”身在广东广州，而“减肥药”是由一家湖北武汉的公司寄出。民警经过调查取证发现，对方一直宣称的“亲手调配”等内容存在虚假宣传。随后，民警根据资金流向锁定了武汉某公司及其进行转账交易的李某等人的信息，由于武汉这家公司因生产销售假冒减肥药已被当地公安机关查处，柯桥警方遂将调查重点放在了广州的“相医生”身上，民警两赴广州开展侦查，最终锁定“相医生”的办公地点。

在做好充足的准备工作后，刑侦大队会同相关派出所，于今年 1 月 8 日组织警力赶赴广州。1 月 14 日，民警对该窝点进行突击检查，当场抓获以陈某为首的犯罪嫌疑人 26 名。

诈骗团伙按公司化运营“老中医”按剧本行骗

经讯问，陈某如实交代了自己行骗的犯罪事实。2018 年 7 月，陈某在广州市白云区某偏僻地段租用了一幢 4 层楼民房开设“公司”，财务部、客服部、售后部、广告部等一应俱全。而所谓的“专业瘦身指导”“老中医”都是公司的客服，但他们面对顾客时宣称自己是老中医，按公司设计的“剧本”实施诈骗。民警调查发现该团伙还特别重视打广告，为此陈某特别设立了广告部，并不惜血本在网站等平台投放广告，月均广告费支出在 10 万元左右，单月最高支出 30 余万元。陈某的“公司”可谓日进斗金，一个客服一个月最高流水达 50 万元，不到半年“公司”已获利 3000 余万元。

据了解，很多受害者抱着试一试的心态购买第一疗程，不少人在服用无效后并没有意识到自己上当受骗，也没有提出退款要求，觉得损失不大，怕维权索赔过程繁琐，即使发现上当受骗，也多半选择了沉默，并没有报警。

截至目前，警方已梳理发现受害人遍布全国多个省份，共 500 余人。

从了解受害者的体重情况，推荐第一疗程，以湿气重影响效果为由推荐第二疗程，最后要求对方拍摄肥胖部位，称进行脂肪鉴定，说服受害者购买第三疗程……据了解，动辄数千元的“减肥药”只不过是武汉某公司邮寄出的食品，成本仅几十元。

野芹菜、野大蒜能治风湿？两位大姐试了试，结果差点变残

春天

各种各样的野菜野草都疯狂生长

网络上有传言说

野菜不仅能吃

还有种野芹菜、野大蒜

能治疗风湿关节痛、牙痛！

江苏宿迁的吴大姐和刘大姐试了试

结果遭了不少罪 还差点变残疾！

记者在宿迁市区一家医院，见到了住在同一病房的吴大姐和刘大姐。

吴大姐患有类风湿性关节炎常年疼痛，前两天，她听人说野生水芹能治好关节炎，就把野生水芹压成汁，涂抹在膝盖处，并用布包裹上。敷了 2 小时后，吴大姐就感到了疼痛，把布拿掉后就发现腿肿了，还起了水泡。但当时，她并没有当回事。

到村里挂了几天消炎水后，她实在疼得受不了，于是转诊大医院。主治医生告诉记者，吴大姐在小诊所治疗了 8 天，但诊所并没有给吴大姐清理创面，所以病情不见好转。

烧伤整形科医生表示，双侧膝关节上下大概有 10 厘米都是创面，都是水泡，当时有一部分水泡已经形成果冻状了。泡液里面还有水芹菜的刺激物存在，得把水泡全部弄掉，用大量的生理盐水冲洗才行。

相比刚来的吴大姐，刘大姐住院已有将近 20 天的时间。她也是因为听信“偏方”能治类风湿性关节炎，自己将野大蒜捣碎敷在腿上形成腿部创面，疼痛难忍。

腿上不断地起泡，一个接一个。幸好到医院得到了及时治疗，不然万一发生感染，后果不堪设想。

医生表示，刘大姐病情更为严重，治疗后腿部还可能会形成疤痕，皮肤颜色也会和其他处皮肤不同。

据悉，所谓“偏方”，大多指未经有关部门同意上市或出售的非正统的药方，其来源不为人知，也不见历代的药学典籍记载，只是在民间流传。

医生表示，大多数人使用偏方是因为偏方取材方便和费用较低。不过，身体不适应立刻就医，不能在家自己盲目用药，这样会反而会危害身体健康。

用假话洗脑看人下套只为谋财 深度曝光保健品骗局

喝竹盐水可以降血压，甚至可以治疗脑梗；一杯来自地球深处的“能量水”，对红斑狼疮、肺炎、中风、高血压、痛经都有疗效；沙棘产品吃一个月，彻底治好糖尿病……《经济参考报》记者近期在多地调查发现，近年来保健品行业在发展过程中存在诸多乱象，严重侵害人民群众身心健康和财产安全。其中，一些不法分子假借“高科技”“纯古法”“中西合璧”等概念大肆进行虚假宣传，利用会销、网销、登门、微课堂等手段，对目标人群进行“精准诈骗”，以至于一些受害老人的养老钱被掏空，不少家庭财产被骗走后陷入贫困。

敢吹牛：

“喝盐水能治高血压甚至脑梗”

记者日前在多地调研发现，保健产品问题已涉及食品、日用品、电子产品等各种类型，“挂羊头卖狗肉”的虚假宣传乱象频发。

——“高科技”骗术：“量子能水”号称足以控制癌细胞弓形虫

记者跟随华北某市的基层执法人员调查发现，市区某门店销售的一款质量低劣的“竹炭袜子”，宣称有“改善酸性体质，促进新陈代谢、提高免疫力、促进血液循环、调节内分泌、激活组织细胞、排毒养颜”的神奇功能；而一款“富硒竹炭养生香皂”，则公然宣称“释放远红外线，能促进血液循环、新陈代谢”。

一家总部位于华北地区的企业推出一款所谓“量子能水”，号称是取自地下万米深处，既能饮用也可让身体“漂浮”，“被科学界誉为超过药品”，对红斑狼疮、肺炎、鼻炎、肾炎、中风、高血压、痛经、月经不调都有疗效。一份宣传资料甚至宣称其“低频振动波高达 3.9 亿次每秒，足以控制癌细胞弓形虫”。

据介绍，相关部门认可的保健品 27 种保健功能中，并没有防癌抗癌。然而很多“神药”都号称有抗癌功能，动辄发布各种“生命奇迹”，分享服用心得。

——“纯古法”骗术：“源自道家千年古方”“专治经络不通、气血不畅”

记者采访了解到，武汉一家企业号称以纯古法结合现代工艺制作“竹盐产品”。销售人员宣称，喝竹盐水不仅可以清理血管，还可以治疗高血压、脑梗。辽宁省一名老年男性消费者在血压飙升至 200 以后，仍被销售人员要求“多喝竹盐水”，且被告知“血压升高是排毒的过程，很多人高压升到 250 都没事，再喝一段时间盐水就降下来了。”最终这名用户在大量喝盐水两个月后突发脑梗，被送进重症监护室。面对医护人员的告诫，消费者最初仍固执地认为用竹筒烤过的盐已经不是氯化钠，甚至仍试图与竹盐销售人员探讨如何用竹盐治病。

安徽省相关部门破获的一起假冒“老中医”电话推销保健品的电信诈骗案件中，骗子利用网络电话冒充所谓中医专家，宣称“老人的病因多是体内气血不畅、经络不通，需要把体内的垃圾毒素病灶激活，然后修复血管将毒素垃圾排出体外，达到活血化瘀的效果”，借此推销“细胞营养”“神经酸”“人参海狗”“眼中金”等保健品，号称药到病除，很多老年人信以为真。

记者采访发现，某公司以 60 元/盒的价格购买保健食品，安排无行医资质的员工以“中医”的名义现场为老年人把脉，并借机以 898 元/盒的天价售卖。

——“中西合璧”骗术：《本草纲目》结合石墨烯、生物磁、托玛琳……

记者在各地调查了解到，一些并未取得国家许可的医疗器械资质的电器，冠以“治疗仪”“能量仪”等名义高价销售。如一款外形酷似普通的电磁炉的“治疗仪”，售价高达 4000 元一台，其宣传资料中引用《史记》《千金方》《本草纲目》等古书，论证“补磁”是有益于健康的关键。号称可以通过不同的能量场达到预防和调理人体亚健康的目的，表示“告别打针吃药，从补磁开始！”

黑龙江省一家主产沙棘保健产品公司的销售人员告诉记者，沙棘是中医瑰宝，是世界上唯一、最好的保健品，是国家重点支持的保健品。其提供的资料显示：73 岁的侯大哥抹了 6 次沙棘能量油，就治好了 8 岁就患上的老寒腿；刘女士身患糖尿病 14 年，服用沙棘产品，一个月时间就停止注射胰岛素……

天津市一名市场监管人员介绍，老年人科学素养有待提升，“药食两用”成为滋生健康谣言的肥沃土壤，一些企业将“食疗”与石墨烯、生物磁、托玛琳、量子技术、纳米技术等“高大上”的名词结合，对老年人而言无疑是“洗脑”。

钻营销：

看人下菜碟 精准设圈套

不法分子营销手段花样翻新，会销、网销、登门、微课堂等手段层出不穷，甚至频频推出“亲情攻势”，对老年人进行“精准诈骗”。

不法分子常用的销售套路有以下几种形式：

第一，会销“洗脑”，让老年人“不买些产品实在不好意思走”。

近年来，针对老年人的“健康讲座”不断增多，给老年人“强行洗脑”。保健品的营销策略也从“广而告之”，升级为专门针对老年人的“精准忽悠”。

从上海市场监管部门收到的相关投诉举报及咨询来看，相关案例采用讲座会销形式的占到很大比例。60 岁的消费者李阿姨告诉记者，她参加的一场为期四天的会销中，前三天都是购买产品当场返现，买东西还赚钱，到第四天可以以优惠价购买。“其实一开始我是不想买的，但会销现场到最后就是不由自主。回头想，一个原因是老年人太寂寞了，现场的那些小伙子，嘴巴都特别甜；另一个是不敢不买，我们的儿女信息、家庭住址、电话号码他们都知道，有点害怕”。

保健品会销人员肖某介绍称，会销人员会针对不同客户的心理进行不同的方法诱导。比如对“虚荣型”老人极力赞扬，让他（她）顾及面子咬牙买下。

“老人被‘洗脑’之后，儿女阻止就是不孝。”安徽一家三甲医院药剂科主任告诉记者，连她都无法阻止父母去听所谓的健康讲座、购买保健品。她介绍，对买得特别多的“会员”，保健品公司会授予一些“职务”，邀请他们当嘉宾坐在讲座主席台上，或从高额利润里挤出一点小甜头，让老人深陷迷局。

第二，“扎根”推介，有的推销员甚至对老年人“穷追不舍”，“从云南追到上海也要卖给你”保健品。

记者采访了解到，针对老年人信息闭塞、容易跟风的特点，一些保健产品的推销员还专门去医院做护工、给老人做家政，“扎根”营销。如北京一家保健产品公司将目标锁定为广场舞大妈，他们的推销员承诺给广场舞大妈们组织演出，或者是给领头人回扣、颁奖等，以此大量销售保健产品，其中不少是无证高价产品，有一款号称能调节酸碱平衡的水杯售价高达数千元。江西一家富硒产品推销员能追着老太太从云南到北京再到上海，在老太太的女儿坚决拒绝购买产品后，该企业推销员发动老太太的姐妹给她代买，然后寄到上海去。

近年来，多地民政部门鼓励在社区建设养老服务站，支持老年人居家养老。记者走访发现，由社会资本参与建设、社区提供场地的养老站，有的摆放着多台“按摩仪”“洗脚盆”，几位老人正在体验免费理疗的“居家养老服务”，玻璃柜里展示着多种保健食品，借助政府支持力推的项目进行宣传。

第三，发动网络攻势，“微信课堂天天洗脑，碎片化时间精准营销”。

随着微商、电商的兴起，不少保健品企业转战网络。如 2018 年初，杭州拱墅区公安分局环境和食品药品犯罪侦查大队就曾查获一销售假减肥药团伙，该团伙通过网络平台卖的所谓“七天瘦”“功能性咖啡”等减肥药，都涉嫌假药。其中一款胶囊成本只要 20 元左右，售价 140 元，在电商平台上销售火爆。

记者查询发现，有的所谓壮阳保健产品在网络广告中的宣传词汇非常“露骨”；有的保健食品，在相关部门备注中只有两项简单功能，但是在一些电商平台上，却宣称可以“预防三高、调理血糖、稳定血压、预防肾结石、补充人体所需各种维生素，从此告别亚健康”。许多保健产品销售人员还会建立所谓“微信课堂”，把正在或有意购买产品的老年人拉到微信群，在微信群中发送大量虚假宣传链接，对老年人进行“无缝洗脑”，使老年人深陷其中、不可自拔。

拉人头：

直销企业搞传销 传销企业傍直销

一些拥有直销牌照的企业，通过“传销”方式扩大受众群体，而一些并未获得商务部直销牌照的保健品企业，长期打着“直销企业”“即将获批直销牌照”的名义进行传销活动。

商务部信息显示，直销是合法经营行为，以“单层次”为主要特征。传销是非法经营行为，以“拉人头”“入门费”“多层次”“团队计酬”为主要特征。

保健品行业存在的乱象一方面体现在直销企业搞传销。

一些拥有直销牌照的企业，通过“传销”方式扩大受众群体，利用保健产品畸高的利润为“发展下线”者进行返利。记者近期以想成为一家外资直销企业经销商的名义参加了该公司在上海举办的“商机大会”。会后，一位“经销明星”告诉记者，按照该公司的奖金制度，经销商可以拿6代下线销售额的5%作为提成。

一位省级市场监管部门的工作人员介绍，许多直销企业同时从事直销经营和传统经营，传统经营模式的“经销商”成为直销企业的“防火墙”，使得直销区域、直销产品、团队计酬等方面的监管十分困难。近年来“微商”兴起，直销行为突破了“上门推销”的传统模式，直销员突破直销区域变得更为容易、更为隐蔽。通过网络平台进行交易的经营者和消费者往往不在同一个行政管辖区域，对违规行为进行监督的成本偏高。

另一方面，传销企业傍直销也是保健品行业不良现象。

一些保健品企业并未获得商务部直销牌照，但长期打着“直销企业”“即将获批直销牌照”的名义进行传销活动。黑龙江延寿县一家保健产品公司经销人员介绍，公司以“直销”的名义发展下线，每发展一个下线，即可获得一定的提成。假如有人质疑，就表示公司目前尚未获得直销牌照，但牌照很快就会批复下来。不少保健品企业建立“网上商城”，只有购买其高价产品才能成为会员，成为会员后消费可以返利、介绍新会员可以返利，利用这种方式形成扁平化的新型传销。

显危害：

不法分子牟暴利 掏空老人钱袋子

记者调查了解到，一些保健产品成本极低，却以高价卖给老年人，不法分子从中牟取了惊人暴利。许多老年人“钱袋子”被掏空，有些被骗的老人甚至深信“有病不能去医院”。

一些保健品成本极低，不法分子通过“假打折”的方式吸引爱占小便宜的老年人上钩，牟取惊人暴利。有的保健产品号称原价2987元一盒，现一盒只需987元，而其真正成本仅60元。有的售价1000多元的保健产品，公司负责人却向记者坦承，其成本最高不会超过200元。

记者跟随华北某市的市场监管部门执法人员在一企业执法时发现，该企业生产的一款“健康被”借用了各种高科技名词，建议零售价高达3980元，但据企业相关负责人介绍，真正的成本“与普通棉被差不多”。

近年来，保健品诈骗甚至呈现“上山下乡”的趋势。一些“推销员”利用农村老人分辨力低的特点，在农村招摇撞骗，“掏空了农村老人的养老钱”。

南开大学法学院副教授李晓兵说，“一个辅助治疗仪的正常价格只有几千元，经过销售人员的‘忽悠’，可以卖到几万元一台。”2018年6月，江苏省公安机关破获的一起利用保健品诈骗老年人的案件中，警方从公司负责人家中搜查扣押现金达1300多万元，另查明20多套房产，冻结涉案资产近亿元。

此外，一些不法分子宣扬“是药三分毒，有病自己治”，严重伤害老年人身心健康。

虚假保健产品的受害对象，多以受教育层次偏低人群为主，多集中于老人、病人、低收入者等社会群体。在一些四五线城市和乡镇，甚至形成“亲戚朋友互相骗”的态势，使许多低收入家庭财产被掏空，甚至因此返贫。

湛江市退休老干部黄红英说，自己80多岁的老母亲几年前参加了一次保健食品的聚会后，听信现场“专家”建议，购买了他们推荐的某款降血压保健食品，并停用了自己的降压药，子女怎么都劝不住，服用了他们的产品一段时间后，老太太的血压非但没有降下去，血糖却升上来了。安徽合肥的胡先生告诉记者，他父亲此前一直靠吃药控制血压，没想到看了保健品广告后笃信“是药三分毒”，就擅自停药，血压飙升，结果导致中风。

记者采访发现，许多保健品公司打着“中医”“传统医学”“国学”等旗号，对老年人进行“洗脑”，导致老年人“有病自己治”，造成大量的家庭矛盾。甚至有一些不法保健品商家

抓住老年人渴望健康、恐惧疾病的心理，向老年人兜售劣质产品。有的产品为了凸显“疗效”，非法添加药物，比如在调节血糖类保健食品中添加降糖药，在减肥类保健食品中添加利尿剂或兴奋剂，特别是一些减肥类保健食品，很多都非法添加违禁药物。由于违规添加化学药品，一些保健食品非但不能补身，反而会伤害身体健康。

灵芝孢子粉 5.9 元进价竟卖 4980 元假装“神药”暴利！不能治病还要命！

免费听讲座还有礼品拿，
“专家”现场推销做实验推销特效药…
这些套路是不是很眼熟？

近日，湖北警方经过 2 个月的侦查，打掉了一个特大保健品诈骗团伙，捣毁 7 个涉案窝点，抓获涉案人员 86 名。成本价几块钱的廉价食品，摇身一变就包装成了“高科技神药”，以几千元一份的价格向老年人推销。

公益讲座免费还送礼品
骗取信任推销产品

今年 2 月，湖北武汉居民卢婆婆在买菜的路上遇到有人发健康讲座的传单，邀请卢婆婆去她们公司听“健康讲座”，不仅讲座免费听，还能送收音机，有福利发。

得了实惠的卢婆婆成了免费讲座的常客，每次听完讲座还能领一些免费的米、面、油等福利。

在一次讲座上，一位自称是医疗专家的人向现场老年人推销了一款可以改善睡眠、活血化瘀、治疗高血压、清理血管的保健品。

为了赢得老人们的信任，这位“专家”还现场做实验，把“药”放到浊水中，浊水瞬间变得清澈！此时“专家”再多加推荐，告诉老人们，此“药”既然能把浊水变清，对心血管肯定会有很好的疗效。

卢婆婆心动了。想到自己正好有这方面的疾病，当场就花一万多元买了“药”。接下来的几个月，卢婆婆又先后购买了 10 多万元的保健品。

然而吃了这些药后，不但没什么效果，病情反而加重了。怀疑买到了假药的卢婆婆报了警。

经过民警侦查，确认这是一伙打着公益活动的幌子，诱导老年人高价购买保健品的骗子

团伙。

“并不是药，是保健类食品，仅仅是普通食品，其中一款药叫‘灵芝孢子粉’的，卖给卢婆婆售价是 4980 元，实际上经过我们的调查发现，一盒进价仅 5.9 元。”湖北省武汉市公安局江岸分局刑侦大队民警张诚表示。

暴利！5.9 元食品竟卖 4980 元

70 人被刑拘

4 月 19 日，警方出动 100 多名警力对 7 个涉案窝点开展集中收网，现场抓获团伙头目刘某在内的嫌疑人 86 名，查获大批涉案电脑、手机、身份证、银行卡及公司账目、印章等。在该团伙的仓库里，查获大量准备售卖的“保健品”。

目前，警方已经将涉嫌诈骗罪的刘某等 70 人刑事拘留，案件仍在做进一步调查。

警方呼吁，有过类似受骗经历的受害人，在家属陪同下，带好相关票据等物证，向警方报案核查。

医美行业迅猛发展，“美颜”带火微整形，“变脸”背后套路多

女同事休了 3 天假回来，突然变得又白又瘦，皮肤水嫩，颜值提高了不少，悄悄一问，她坦然推送了一张医疗整形美容机构的名片……近年来，以注射代替动刀的微整形越来越流行，也越来越为人们所接受，成为朋友之间热衷谈论和分享的时尚消费。不仅正规医院和医美机构推出微整形项目，美容院、个人工作室甚至微信朋友圈，也在营销丰唇、瘦脸、嫩肤等微整形项目。医美行业迅猛发展的背后，是火爆的“颜值经济”。

颜值消费：微整容是主力

半个月前，44 岁的南宁市民黄女士花 6800 元打了一针“祛皱针”，希望能消除眼角的鱼尾纹和眉间的川字纹，留住“青春的尾巴”。

而在大二女生小文看来，纹眉、纹眼线以及接睫毛等微整容项目，就跟上街买鞋等日常消费差不多，不需要心理适应过程。

南国早报客户端记者采访发现，在女大学生群体中，打瘦脸针和做鼻综合的情况也很普遍。

广西爱思特整形外科医院总经理奉忠荣，2007 年在广州某家医美机构开始职业生涯。对医美行业的飞速发展，他感触更深。当年，选择做医美项目的消费者不多，如今不仅消费人数呈爆发式增长，营业额也翻了 10 倍。

“逐年递增的手术台数，折射出行业发展的加速度。”南宁东方医疗美容医院院长罗铁

军列举了该企业近三年的手术总数：2016 年 2127 台（次），2017 年 2356 台（次），2018 年则达到 2572 台（次）。

去年底，医疗美容与健康服务平台更美 App 发布了《2018 中国医美行业白皮书》，报告显示，大部分省份医美机构数以超 10% 的年增长率上涨。近三年医美市场发展数据更是出现爆发式增长，2016 年正规医美市场规模为 3088 亿元，2017 年为 3817 亿元，2018 年达 4953 亿元，三年间增长率维持在 20%~30%。

许多医美营销广告通过朋友圈传播

技术进步：医美站上风口

10 年前，爱美的张女士去美容院做的项目仅限于皮肤护理，在她心目中，医美项目都得“动刀子”，既耗时又不安全。而现在，年过四十的她对医美却不再抗拒，“打一针肉毒素，仅需片刻功夫，又不留下伤口”。

这种变化来自于医美技术近年来的进步，手术微创化、无创化成为可能。多数微整形手术可以控制在两小时以内，其中，注射类的项目只需喝一杯奶茶的时间。

“利用午休时间，足够到医美机构割个双眼皮。”谈及目前微整形的便利，罗铁军说，以打玻尿酸为例，消费者只需躺下，待医护人员开启针剂上端的盖子，从鼻背部将针扎入，缓缓将针管里面的内容物推送到鼻部的皮下组织即可。整个微整形项目做完不到一个小时。

医美行业高速发展的同时，奉忠荣也从中看到隐忧——专业人才跟不上行业发展需要，让一些非法机构钻了空子。他说，时下，不少无资质甚至连固定场所也没有的非法机构，也做起了微整形的生意。他们大多开展注射类这一看似简单的项目。

“注射看似容易，但在哪儿打，打多深，却很有学问。”广西爱思特整形外科医院技术院长、副主任医师芮长模说，以打玻尿酸为例，正确的做法是注射到皮下脂肪层。但实际上，一些“野马”机构的“野马”医生由于专业知识不够，对人体血管的走向不了解，很容易将玻尿酸注射进血管，从而造成用户脑梗塞、偏瘫、致盲、致残甚至死亡等。

芮长模进一步解释，正规的医生培训，专门要有一年时间做解剖，要做到对人体血管、神经走向、重要器官位置、深浅等有清晰认识。而目前一些“野马”机构的“野马”医护人员，大多只是到非正规培训机构培训一两个星期，甚至三五天就匆忙上岗。他们学习扎针时大多拿猪皮等练手，对人体组织结构概念不清，“用户被玻尿酸、肉毒素等打坏的案例经常见诸报端”。

“入行”速成：培训机构林立

“医疗美容行业门槛低，零基础都能上手。”2014 年，南宁的小慧（化名）曾经试图进军医疗美容行业，她花了一万元报班培训了四五天，学习了纹眉、纹唇和做美瞳线等技术。给小慧培训的“专家”曾是一名护士，花钱学习了纹眉、纹唇等技术后，辞职专门做医美，同时也给一些想入行的人进行培训。

小慧介绍，培训时间说是四五天，其实理论知识一两个小时就讲完了。“专家”大致介绍了一下画眉型的基本原理就开始让学员在纸上画眉。在实操前，“专家”讲了手术过程中会出现的一些常见问题，如有些人过敏或眉毛上不了色应如何处理。最后，让学员自己邀约亲戚朋友前来“练手”。

在小慧大力推荐下，两名朋友成为小慧的首批顾客。“难度不大，做纹眉就是画上眉形，局部麻醉后，用颜料在画好的眉型里刺，把颜料染进皮肤”。小慧说，她“学成”以后，一方面觉得拉客源麻烦；另一方面也担心风险，就没有继续在这一行发展。

但与小慧同批培训的几名学员，如今在医美领域都发展得不错。一开始两三个人租个房间就开展业务，通过微信朋友圈做宣传。如今，这些学员有的进入美容机构当技术总监，有的自己开了多家美容连锁机构，开展的微整形项目也越来越多，除了纹眉、纹唇等，还开始

给老顾客做一些注射项目。

小慧说，类似的微整形培训有很多，价格不一，有些培训要上万元，有的只需 2000 元，甚至还有几百元的。交钱报名就能参加培训，培训的内容大同小异，即使是注射项目，也是培训几天就可以“上手”。

南国早报客户端记者在网上随意搜索南宁医疗美容培训，立即跳出 1330 万条相关信息。众多培训班对报名者的职业和资质都未提出要求，培训费用大部分在 8000 元左右，短短的五六天培训时间里，课程内容包括注射玻尿酸、肉毒素等各类针剂，还包括溶脂、丰唇、埋线、无痕双眼皮、隆鼻等数十种项目。

荐客返点：营销有“潜规则”

南国早报客户端记者采访发现，“拉人头”的营销方式在这一行较为普遍。美容院拥有稳定的客户群，成为医美行业主要渠道商。近年来，部分美容院针对老客户，偷偷开展一些微整形项目，而一些隆鼻、隆胸等稍大的手术，则会把客人推荐到医美机构。

“医美机构很大一部分工作就是营销。”一名不愿具名的业内人士表示，除了用打广告等常规手段吸引消费者外，还得与具有潜在顾客的美容院等机构合作，对方成功介绍一名消费者前来做项目，医美机构就会根据事前约定，给予推荐机构相应返点。

南国早报客户端记者从多渠道了解到，“拉人头”返点多在 30%~50%，但亦有部分返点高达 70%~80%。“返点越高，医美机构在消费者身上宰得越狠。”该业内人士直言。

不少美容院和医美机构还会推出消费贷服务。将一笔几千元甚至数万元的医美项目分解开来。消费者每月只需分期付款几百或上千元。有时为了体现“服务至上”，部分医美机构还会主动约信用卡机构工作人员现场驻点，为消费者办理信用卡业务，方便日后透支消费。

以“人头拉人头”的营销模式，在美容院和医美机构也颇为盛行。消费者熊女士透露，她在美容院打瘦脸针时，工作人员会告诉她，她每拉一个人来做同一个项目，就能获得一定返点，拉来的人越多，返点越多。只要拉够 5 人，她就能免费做该项目。一些消费者为了免费做项目，热衷于推荐亲朋好友来尝试医美项目。

单细胞海藻真的能抗癌？看完这个能帮助您！深扒一下哦

写这篇文章主要是因为一开始我也对这个产品有所耳闻，好奇，好像是凭空突然就冒出来的。看到果壳上面有人正好提到这个问题，就上网查查资料扒以扒老底，一扒就没完没了~~~

附上我在回答果壳用户“暮寒”所提问题的原文：

【嗯哼，关于这个问题，我想我还是可以来扒一扒的。因为工作的一些原因，接触到

这个产品，而且售价也不是普通人能承受的起，最主要的你这点是因为什么么，因为这是在天朝啊，现在你吃什么不都得注意点是么~~

一开始，纠正题主的第一个错误——名字。当然，也许不是错误，可能是音译的缘故。你说的“舒尔康”其实它瓶子上的产品英文名叫“cellton”，一般都叫它“舒尔腾”。腾~腾~腾，意思是你还在被癌症疼的死去活来么，赶快来用 cellton 吧~~~好吧，废话少说，回归正题！关于这个产品的名字我统计了应该不下五种：舒尔康、抗癌特、舒尔腾、克癌特、洵元堂源藻等等，如果有没有统计到，欢迎补充~这么些个名字，其实最终指向都是“cellton”这个产品，光名字就尔等弄的晕头转向有木有啊。关于这点，后面细说。

第二个错误——不是出口转内销，也不是直接都不用出口，而是就是家庭作坊，你根本找不到生产地址以及销售商。其中你说的一句话很对，就是“我谷歌了一圈，只搜到针对中国人的网站。”关于这点，后面再细说。

第三个错误——这个单细胞海藻本来就不是发源于美国，最正宗的唯一的原产地是加拿大的纳奈莫（Nanaimo）关于这点，下面再再细说。

先来看一篇我在网上找到的一篇文章，暂且先不去研究写这篇文章的人是不是水军，只看它的内容跟实际情况有没有出入。附上原文链接：
http://blog.sina.com.cn/s/blog_b84dfef501014n2b.htm

现在来说我自己对单细胞海藻这个国内新兴产品的分析（分析对象只包括国内市场上出现的几个牌子，其实说新兴也不太准确，因为单细胞海藻这产品在国外尤其是北美澳洲地区已经非常有知名度）：根据我在国内外查询到的可靠的信息，单细胞海藻（英文原名叫 Marine Phytoplankton）产品，其中的海藻类别主要是硅褐藻。在世界知名的一些购物网站比如亚马逊、iherb、luckvitamin、e-bay、vitacost 上面所涉及的品牌包括 UMAC（UMAC-CORE）、Re-Phyto-Lize、Sunfood、Madre Labs、Biotec Foods、Custom Decor、Healthcare、Kent Marine、Navitas Naturals、Neem Aura、Nutrex、Ocean's Alive、Our Health Co-op, Inc、Phi Sciences、Sunn Herbal、WEIDER（这个牌子的一些产品中含有 Marine Phytoplankton 成分），偏偏就是没有看到题主说的“cellton”（也就是 cellight）。不信的话，题主可以自行去我上面提到的网站上搜索，看我说的是否属实。

接着详细说一下国内出现的这个牌子的单细胞海藻产品的情况，先扒一下 UMAC（优迈克）这个牌子。

UMAC（UMAC-CORE）这个牌子没有什么可以深扒的，因为它所宣传的都是有据可查，无论是来源于其官网，还是地方性的报纸、媒体、网站，或是当地的相关监管部门网站。唯一可以展开来述说的就是这个品牌创始人的故事。

海洋单细胞海藻这个在中国新冒出来的产品之所以火起来，究其原因，其实源于一个真实的故事，主人翁叫 Tom • Harper，在这就不细说，直接放上中外的链接自行查看：UMAC 中国 <http://www.umaclife.com.cn/algae/story/46.html>、
<http://www.marinephytoplankton.com/shop/>，附上 Youtube 网站上面的一个对当事人 Tom • Harper 的采访视频 www.youtube.com/watch?v=kVAYt3ac24I?（需翻墙观看）。为了方便，附上一个腾讯网的视频链接：<http://v.qq.com/boke/page/s/0/k/s0119wa085k.html>

UMAC 海洋单细胞海藻创始人 Tom Harper 采访视频

正是因为这个真实的事情，让国内的一些先见之明的商家看到了海洋单细胞海藻的在中国的市场前景。

补充一下，上面那个视频的主人 Tom 创立的 Unique Sea Farms 公司注册的商标，<http://trademarks.justia.com/owners/unique-sea-farms-ltd-2511539/>）UMAC 及 UMAC-CORE 是最早的开始做海洋单细胞海藻产品的企业，也可以说 UMAC 这个牌子是行业创始品牌。UMAC 是最早进入国内的，后来陆续的建了品牌中国官网 <http://www.umaclife.cn>（全球官网是

www.umaclife.com)、注册了中文商标(优迈克)、拿了海关检验检疫证书,连续两年参加广州国际健康食品展,这些在网络上都可以查的到。

UMAC-CORE 进入国内后,消费者反应不错,渐渐地的在网络上关于海洋单细胞海藻的相关正面的新闻报道也越来越多,市场前景被很多人看好。然后,你懂的,国人的复制抄袭能力是很强的,Cellton(也就是后来的中脉搞的 cellight)就是其中的“佼佼者”。

Cellton 一开始是简单粗暴的抄袭模式(真是智商捉鸡啊~~~),直接把 UMAC 的所有资料拿过来,能改的就改个名字,比如: <http://www.cellton.cn/Gbook/index.asp?/98-1-0-1-1.html>
<http://www.cellton.cn/Gbook/index.asp?/98-1-0-1-1.html>

改不掉的比如一些铁证如山的图片,它就把图片上的一些重要信息给遮掉,只能说手段太低劣,明眼人一看就知道,比如这两张图:第一张是国外网站上的真实照片:
<http://www.marinephytoplankton.com/shop/http://www.marinephytoplankton.com/shop/>
<http://www.marinephytoplankton.com/shop/>

第二张是 cellton 的宣传图(国内的一些所谓知名网站,给钱就给上):
<http://health.cnr.cn/html/zixun/guanzhu/201203038036.html>

Cellton 其他地方的宣传信息也是漏洞百出,最上面那篇新浪博客文章已经写的很详细了,题主可以试试。

Cellton 在国内也算折腾了几年时间,还是停留在淘宝小店代购的阶段,就是因为它本身就是一个三无产品。这个产品在国外的真相是华人顾淞弄的一个小作坊,搞点原料在自家封装一下,所以它始终只有胶囊这一种剂型产品,因为胶囊产品没有什么制造难度。要知道,正宗的 UMAC-CORE 单细胞海藻可以还有液体剂型的,Cellton 这种家庭小作坊肯定是没有设备没有技术去生产液体产品。

顾 淞 这 厮 又 是 谁 呢 ? 请 看 :
<http://www.bapi8.com/qiye/%E5%8A%A0%E6%8B%BF%E5%A4%A7CELLTON%E8%88%92%E5%B0%94%E6%BB%95/>

这厮在加拿大去了个洋气的英文名(入乡随俗嘛)叫“George GU”,下图穿红色衣服头发二八分的那位,就这样的没气质没特点的人也能当品牌的推广大使~~~请看
<http://french.alibaba.com/product-free/cellton-124251327.html>

上面我说了“Cellton(也就是后来的中脉搞的 cellight)”,现在知道是为什么了吧。还不信?再给你看张图,Cellton 自己都承认了。<http://www.cellton.cn/Gbook/index.asp?/146-1-0-1-1.html>

Cellton 跟 Cellight 都是出自这个悍妇之手。Cellton 在国内折腾了这么几年,还是停留在小店代购坑人的阶段,还是没有做起来,这样不行啊,得想个办法做下改变。思来想去之下,觉得还是“改头换面”全部重新包装一下,找到中脉这个财大气粗的做会销的冤大头(中脉也不是好鸟,负面新闻一大堆,请百度),两方“强强联合”,Cellight 就此诞生!把单细胞海藻创始人篡改了,地点篡改了,研发生产机构篡改了,产品内容篡改了,唯一没有篡改的就是它还是管自己叫“海洋单细胞海藻”,宣传自己是最正宗的单细胞海藻。

不过，现在 Cellight 跟 Cellton 已经学聪明了一点，是什么呢？以前他们在宣传的时候，总是会把 Tom • Harper 放进去，现在他们已经“亡羊补牢”地赶紧把 Tom 去掉（因为 Tom 的单细胞海藻品牌不是 Cellton 不是 Cellight 而是 UMAC-CORE），改成了神马叫 DR.RichardZurbrigg 的一个人，天知道这厮又是哪冒出来的，是干嘛的。照中脉官网所说的，加拿大卫生部高管也不算小人物了吧，居然 google 一圈都找不到任何一点相关的信息，facebook 找不到、twitter 找不到、LinkedIn 找不到。
<http://www.joylifeglobal.cn/youle/20130807/634.html>

扒完收工！题主，不知道你看完作何感想，现在看明白了么~】
 已经得罪人了，就不分析神马乱象了。

立即停止播出：肤益堂稀土银消喷剂违规广告

国家新闻出版广电总局办公厅关于立即停止播出

“北京军颐中医医院”等违规广告的通知

新广电办发 57 号

各省、自治区、直辖市新闻出版广电局，新疆生产建设兵团新闻出版广电局，中央三台、电影频道节目中心、中国教育电视台：

近来，部分电视台播出的“北京军颐中医医院”、“云南黑玛卡”等多条广告，内容违反了《广告法》、《广播电视广告播出管理办法》(原广电总局 61 号令)、《关于进一步加强卫视频道播出电视购物短片广告管理工作的通知》(广发〔2013〕70 号)等规定，主要是：

一、“北京军颐中医医院”、“北京军大医院”、“北京华医皮肤病医院”、“北京华科中西医结合医院”、“济南肾病医院”、“北京大兴区京军医院”、“美之膳水塔牌罗布麻葛根醋软胶囊”、“少林药局远红外消痛贴”、“肤益堂稀土银消喷剂”、“天津同仁堂(27.340,0.05, 0.18%)风湿寒痛片”、“大德场效应治疗仪”、“民生普瑞宝益生菌颗粒”、“沙苑子胶囊”、“关节专用护膝”等医疗机构、医疗器械、药品等广告，存在夸大夸张宣传、以专家或患者形象作疗效证明、宣传治愈率、误导观众等违规内容。

二、“健康原产地”、“产地直销会”、“走进原产地”、“绿色中国原产递”、“健康美食我来教”、“生活大发现”、“美白特价购”、“美魔女大揭秘”、“财富大赢家”、“数码直通车”等，以电视栏目、新闻报道等形式，分别为“云南黑玛咖”、“原生态玛咖”、“云南小草坝的天麻”、“夕阳红智能温控纳豆机”、“荣事达纳豆机”、“韩国醋泥白”、“水美媒补水产品”、“九菜瘦腰”、“望束库定制省钱智能电脑”以及“百项全能手机”等产品做广告宣传，属于变相购物短片广告，时长违反总局规定，且存在以专家和消费者等形象作证明、夸大夸张宣传、误导消费等违规问题。

三、“十二生肖财富瑰宝纪念币”、“羊脂玉七件套”、“羊脂玉玉镯”、“和田玉手镯玉牌”、“鸿运中华天地人和金玉珏琅玺”、“九喜珠宝阿富汗羊脂玉”、“美猴王 999 纯银钱”、“猴王宝玺”、“九名家嫡传弟子山水画收藏”、“1 块钱珍藏(大师书画、名画、纪念钞)”、“丙申年生肖珍邮(个性大全票)”等宣传收藏的广告,存在以专家等形象作证明、夸大夸张宣传、误导消费等违规问题。

四、“投资新机遇”、“鼓舞飞阳”、“财经一点通”、“财经新风向”、“财经新力量”、“财富前沿”、“今日财经”、“今日看市场”、“股市加油站”等为石油投资、白银投资、专业理财网站和炒股微信公众号作宣传的投资理财类广告,存在夸大夸张宣传、误导公众等违规内容。

根据《广告法》、《广播电视管理条例》、《广播电视广告播出管理办法》等规定,自即日起,各级广播电视播出机构需立即停止播出上述广告,并主动开展自查自纠,自觉清理存在同类违规行为的广告。

请各级新闻出版广电行政部门接本《通知》后,立即转发辖区内所有广播电视播出机构,督促其严格遵照执行。

朋友圈购买“私人定制”减肥药花费近 5 万 导致自己轻度药物中毒

夏季来临,减肥市场也迎来一年中最火爆的时节。但有部分不良商家和不法分子为赚取高额利润,炮制假冒劣质减肥药售卖。5 月 8 日,上游新闻·重庆晚报慢新闻记者 from 九龙坡区公安分局获悉,九龙坡区警方近日对一个通过微商销售假冒减肥药的犯罪团伙实施集中收网,抓获犯罪嫌疑人 3 名,查获各类假冒减肥药品 3 万余颗。

4980 元买“私人定制”减肥药

今年 1 月 3 日,家住九龙坡区的林女士在微信朋友圈里看到网友分享减肥经验的文章,文章提及自己吃了一款纯中草药制作的减肥药,效果极好,并附带了减肥药的卖家微信号,林女士随即添加了微信。添加成功后,卖家热情询问林女士目前的身体情况,并表示他们的减肥药是按不同人的体质特征、减肥目标进行“私人定制”,绝对安全无副作用。对方还发来一段现场配药的视频,以打消林女士的疑虑。

在取得林女士信任后,对方建议林女士先购买一个疗程试试,费用为 1380 元,并承诺无效可以退款。经过一番讨价还价,林女士付了 1300 元购买了一个疗程。

收到药后,林女士严格按照“医嘱”服用。一个疗程吃完后,对方又劝林女士说需要继续坚持服药才能达到更理想的效果。林女士深信不疑,于是又购买了价值 3680 元的第二疗程套餐。

1 月 20 日早上,林女士起床时突感双腿无力、心跳加快、头晕目眩,家人立即将林女士送往医院。经医生检查,林女士属于轻度药物中毒,所幸救助及时,没有大碍。躺在病床

上的林女士左思右想，自己除了吃减肥药没有碰过其他药品，并且三餐不落，于是便立即联系卖减肥药的微商。没想到，对方一听林女士是来找茬的，立马就将林女士的微信拉黑。林女士意识到自己可能被骗了，随即报警求助。

警方在现场查获的各色假药

手工造药团伙被端 药中添加违禁品

接到报警后，九龙坡区公安分局经侦支队高度重视，联合网安部门一致行动，迅速展开侦办工作，并在较短的时间内锁定该售假团伙的主要嫌疑人。4月底，专案组陆续抓获了3名售卖假冒减肥产品的销售商，现场还查获了3万多颗不同颜色的减肥胶囊。

犯罪嫌疑人邱某供述，如今越来越多的女性想要减肥，又害怕健身的辛苦，于是热衷于购买减肥产品。瞅准了这个来钱容易的门路，今年初，邱某从网上批量购进胶囊壳、胶囊瓶等原材料，开始在家里手工制作减肥胶囊。他和同伙将淀粉、薄荷粉等东西混合一种“神奇药粉”后装入不同颜色的胶囊外壳，通过各种宣传渠道广造声势，并宣称每种胶囊都是针对不同人群而研制！

那么，这些号称不运动、不节食，就可以轻松达到理想效果的“神奇药粉”到底是什么？民警延请专业检验机构对查获的这批胶囊进行检验，发现里面全部添加了国家禁止添加的“西布曲明”。也就是说，这些卖出天价的“爆款”减肥胶囊，不仅是不合格的减肥产品，而且还有一定毒性。

公开资料显示，“西布曲明”是一种中枢神经抑制剂，具有兴奋、抑食等作用，由于可能引起血压升高、心率加快、厌食、失眠、肝功能异常等严重后果，对人体存在较大危害，早在2010年，我国就已经明令禁止在任何食品和药品中添加。

目前，本案正在进一步审理当中。

警方在现场查获的各色假药

长期服用减肥药 可能会对身体造成这些伤害

警方提醒广大爱美人士，即使是市面上流通的正规减肥药里，也大多含有对身体有害的物质，长期服用很有可能会伤害到了身体，包括并不限于在以下几个方面对身体造成损害。

损害肝脏：大部分减肥药里面会含有一种酩酊成分，此成分被吸收到身体之后就会增高肝酵素，从而引起药物性的肝损伤，患者会出现黄疸、腹部不适等症状。

尿毒症：40%的减肥药对于肾脏有副作用，长期服用会影响了肾小管的机能，最终引发尿毒症。

影响生育：60%的减肥药会伤害到神经中枢，而且紊乱女性内分泌，导致内分泌失调，容易引发内分泌系统的疾病，严重的还会导致女性患上心脏瓣膜的疾病，尤其是给产妇增加难产的风险。

容易长肌瘤：长期吃减肥药会导致女性的新陈代谢速度减慢，诱发月经不调、阴道会不规则出血、月经周期延长、月经量多、腹部胀痛且有肿块等症状，这很可能是子宫肌瘤的前兆。

警方在现场查获的各色假药

打着“高科技”的旗号声称干细胞疗法包治百病 坑骗全国老人 3 千多万元

打着“高科技”的旗号，以免费旅游、免费食宿、参观考察为诱饵，通过事先调查老年人的不同健康需求，冒充细胞专家针对老年人的“痛点”的吹嘘、夸大产品的功效，并以高额的价格大肆推销行骗的犯罪团伙，终于栽了！近日，南京雨花台区人民检察院批捕一起针对老年人的保健品诈骗案嫌犯，他们带老人抽血后进行“干细胞培养”，再以输液形式注射，一针标价达到 59000 元。

天价“干细胞”数万元打一针

近日，南京市雨花台区人民检察院依法以涉嫌诈骗罪对陈某某等人团伙保健品诈骗案 16 名犯罪嫌疑人批准逮捕。经查，2018 年 3、4 月间，长期从事保健品行业的王某、戴某、陈某发现朋友圈里“干细胞”和“免疫细胞”产品卖的特别好。为了多挣钱，他们与无锡某生命科技公司的负责人签订合作协议，由无锡公司负责培育“干细胞”和“免疫细胞”，王某等三人负责寻找下级经销商，将细胞产品卖给中老年人。

短短不到一年时间，王某等人与下级经销商以 59000 元一针、98000 元两针的价格专门向老年人销售、注射“干细胞”“免疫细胞”保健品。现初步查明涉案被害人达 500 余名，涉及北京、上海、南京、苏州、无锡、常州、扬州、青岛、嘉兴等 9 地，涉案总金额高 3000 余万元！

带老人参观细胞公司声称“治百病”

办案检察官告诉记者，该公司先以免费旅游、参观考察的名义，将前来旅游的老年客户带进了精心准备好的圈套。他们带老年人参观无锡某公司高大上的工作环境，观看显微镜下的细胞，围绕细胞知识进行夸大宣传。

为了让老年人深信不疑，他们聘请了多名毫无医学专业知识的人扮演“讲师”，通过名人事例等方式，宣称细胞产品一直是国家领导人和社会名流使用的高级产品，使用他们的产品后，可以保证癌细胞十年内不转移不扩散，危重病患者可以多活 5-10 年，而且对糖尿病、帕金森、高血压、老年痴呆、肝病都有良好效果。让老年人觉得细胞可以治百病，能来到无锡公司是“难得的缘分”。而事实上这家公司确实有做干细胞血液储存的资质和相关科研人员，出于利益的考虑，公司同意王某等人将老人带去，也让老人对其实力深信不疑。“实际上，这些干细胞治疗完全没有科学依据，也没有临床运用，效果完全未知，这些注射内容完全没有国家卫生相关部门的任何批准，而医院允许注射来路不明液体赚取手续费，也是属于违规的。”检察官说，正因为有了这些单位“站台”，骗术迷惑性极强。

精挑客户背景 量身定制“话术”

由于销售的细胞产品单价高，为了提高成交率，将有效客户留下来，王某等人为下级经销商制定了邀请话术、会议流程、注意事项等一套完整的方案。抽血后，业务员们集体开会，填写客户分析表，针对客户所患疾病、心理负担、谁掌管财政大权等进行逐一分析。当晚，王某还扮演无锡公司“主任”，邀请老人一起吃豪华餐，再一次强调“缘分”难得，声称这一产品还未投入市场，都是高级干部、影视明星在用。

这些所谓“业务员”在了解老人背景后，对客户进行隔离，在内部人员的“经验交流群”内，甚至有人要求业务员“吓一吓”这些老人，以便达到目的。由于干细胞、免疫细胞产

品的单价高达 59000 元，为了让客户当场决定、立刻买单，业务员们往往主动刷卡垫付资金，在老年人还犹豫不决时，快速完成交易，并欺骗老年人反悔要支付巨额违约金。

李茵琳实名投诉：暖美人医用修复面膜使用后导致毁容，希望各大媒体的重视

我叫李茵琳 电话是:19907899911 家住：广西省岑溪市工农路，在 2018 年 4 月份通过朋友引荐我做了这个北京幽丽生物科技有限公司产品署理，2018 年 5 月份开了一家摄生馆，店肆开在岑溪市义州四街 75 号，后来在 2018 年 11 月份公司推出了一款暖佳人生机修正医用面膜，我用了一个多月后脸上呈现了十分严峻的又红又肿又痒又流黄水等等…其时分在公司的署理商群里，我宣布来了我毁容的这些相片，群里的人都叫我不怕不要慌，说这些都是调度出来的排毒反响，叫我持续用产品，不要停等等，其时有的叫我用公司的生机霜止痒，用公司的平衡霜和能量水补水等等，后来持续的这样的进程差不多二个月了，我真实受不了那种痒和流黄水的苦楚，再次在群里问，有的叫停下来，有的叫持续用，我挑选了停下来，我就停下其时公司的一切产品！在我停下该公司产品的时分，我的脸就这样子悉数黑了下来，后来我找公司找客服都一向不理我，也没有给我回话，我现在的日子，作业都因为脸上呈现这样的严峻毁容问题遭到严峻的影响，我下面的客户知道这个产品这样，每个人的产品都退回来了，摄生馆也没办法开下去，手上现在的货一共有 500 支（价值 44000）。

以上所述满是现实，我期望该公司应该注重自己的产品质量问题，而不是去逃避责任，能加盟你们的产品是对你们公司的信赖，这样对待你的客户，今后谁还能信任你们的产品，一起很感谢各大媒体的重视，谢谢！

伪减肥产品大全：辟谷、瘦瘦包、天然草本茶...当心哦

曾在 3 月就信誓旦旦不瘦二十斤不换头像的你，是不是至今头像还没换掉？

图片来源：网络

不吃晚饭、买最贵的减肥产品…各种方法都用过了，为何一个月下来反而更胖了？？

春春在观察了众多减肥人士的经历之后，总结出了以下误区并对其进行了分类，看看你是不是也不幸中枪。

辟谷减肥法

《现代汉语词典》解释为“不吃五谷等食物，方士道家当作祛病强身修炼成仙的一种方法”。

一般可分为服气辟谷、服药辟谷等。对于此类减肥方法，早在 2017 年就有媒体曝光是“一门生意”。

今天我们暂且不评论这些养生班是不是生意，仅单纯说说→辟谷会对身体造成哪些危害。

该方法即使是真的坚持下来没有偷吃，身体也会因为长期缺少能量，开启降低基础代谢的模式来保护自己。

一旦你恢复到正常饮食，原本的基础代谢消耗发生了减少，当摄入的热量>消耗的热量，你也就更容易胖了。

辟谷带来的危害还不止瘦不下去这么简单。

当我们长时间断食或不进食谷物时，身体就缺乏了碳水化合物的主要来源。

即使是食药辟谷，摄入的碳水化合物也不能满足身体所需，而其又是维持生命的主要能源物质，一旦缺乏，身体就会利用脂肪和蛋白质来提供能量。

当你的身体达到一定的饥饿程度，肝脏就会分解产生大量酮体堆积，可能引发酮症酸中毒，出现恶心、呕吐，神志不清等表现，严重可危及生命。

天然草本植物减肥法

如草本的桑叶茶，荷叶茶等，这些减肥茶看似人畜无害，随便喝喝就能掉体重，真的这么简单吗？让我们来看下某个草本减肥茶的成分吧。

图为一款热销的某草本减肥茶

主要原料中的番泻叶需要大家重点关注一下，它是一种具有导泻和利尿作用的中草药，与它类似的成分还包括大黄、冬瓜叶、决明子、芦荟等，这些成分会通过腹泻和排尿的方式会让体内水分大量被排出。

也就是说，用这种方法减肥，减掉的其实是体内的水分。

此类刺激性药物成分需在有明确指征且医生的指导下短期服用，如果长期当做减肥保健品来喝，则有可能引发结肠变黑病（一种非炎症性肠道疾病）。

因此，天然的植物草本茶并不一定是安全的，特别是对于肠胃功能逐渐衰老的中老年人来说，更应注意保护肠道，避免使用所谓的清肠减肥草本茶。

其他减肥法

该减肥方法可谓千姿百态，流行趋势更是一波未平一波又起，它主要包括：酵素减肥法，

瘦瘦包等，让我们来一一识破它们的真面目。

酵素减肥法

酵素其实就是酶，它在我们身体代谢中起着至关重要的作用，主要成分为蛋白质，当它到达肠道时，原有的活性早已消失了，所以，“清肠”作用几乎没有。同时，酵素也很难通过胃酸环境到达人体内环境。

不过，酵素还有一点好处，就是如果你日常水果摄入量不足，也就是蔬菜低于 500g/天，水果低于 200g/天，可选择它作为营养补充。

但如果想通过服用它减肥，还是算了吧。

瘦瘦包

接下来让我们说说最近暴火的瘦瘦包吧，它宣传称其中的草本植物成分，可加速新陈代谢，排出体内寒湿、毒素及多余脂肪，然后再按照说明书热敷即可。

图片来源：某电商平台，某瘦瘦包所含成分如上

细心的同学可以发现，很多成分与前面提到的植物草本茶成分相似，都是促排利尿，让你脱水的。而该产品的饮食建议如图：

通过标红的部分我们可以分析一下，主要有 2 个问题：

1、碳水化合物摄入不够

该食谱主食早上只有少量，中午和晚餐几乎没有。而主食是我们碳水化合物的主要来源，长期摄入不足会造成营养不良，有酮症酸中毒风险。

甚至美国塔弗兹大学也有研究表明，其碳水化物摄入不足可能造成脑细胞受损，严重者出现记忆和认知能力下降，而这种损伤是不可逆的。

2、水分摄入不足

食谱中的水量受到了严格的限制，包括了汤、多汁水果等，白天饮水也是小口饮用，晚上过 7 点不能饮水，但正常人群每日需水量为 2000-2500ml，如持续几日水摄入严重不足，会导致身体脱水，体内电解质紊乱，产生厌食、恶心、呕吐等症状，危害身体健康。

看完了这三类减肥方法，告诉春春你或者你身边的人是否尝试过其中的某一种？如果不幸中枪，那就尽量避开吧。

毕竟：减肥之路千万条，安全健康才是第一条。

想要健康减肥，那就从现在开始多花些心思在保证营养均衡的前提下吃好，养成良好运动习惯和作息习惯。

时间，会给你答案。

埋线减肥你知道吗？埋了 40 多根线减肥，30 多根不知跑到哪儿去了！

减肥的方法千千万

有人选择埋线减肥

结果穴位竟红肿发烫流脓...

47 岁的郝女士已经在医院住了 10 天，"身体里还有 30 多根线没有找到，也不知道它们游走到了哪里"，郝女士担心得夜不能寐。如果时间能倒流，郝女士一定不会让朋友为自己进行埋线减肥。

视频截图

埋线能减肥

郝女士曾经开过美容院，认识很多美容界的朋友。前一阵，她看到朋友在做埋线减肥的项目，在身体的穴位中埋进一种可吸收的羊肠线后，人自身的防御抵抗系统会立即发现，从而释放大量的白细胞吞噬异物，增加人体代谢达到瘦身的效果。

朋友说线是从德国进口的蛋白线，埋进去就能吸收，而且不疼。因为都是熟人，郝女士没多想，就让朋友上门服务。

超市的一个房间埋线减肥

一个月前，朋友在郝女士经营的超市的一个房间内，为她进行了埋线减肥。

"我看到她把线用水泡了下，然后放到注射器里，就像打胰岛素一样，在我身上 40 多个地方进行了注射，一共埋了 40 多根。"本等着脂肪自己燃烧，可没想到几天后，每个穴位的皮肤都出现了红肿、发烫，有的开始流脓。

在朋友的建议下，郝女士到家附近的诊所打了几天消炎药，但病情反而更严重了，出现红肿化脓的穴位有 10 多处，郝女士来到了哈医大四院整形美容激光中心。

医生切开 10 个伤口

陈伟华主任为郝女士进行细菌培养和药敏试验检查，发现是因一种非结构性分枝杆菌导致的特殊感染，医生为郝女士化脓的部位进行切开引流，在 4 个创口周围，医生找到了患者一个月前注射的蛋白线，但在其余 6 个创口周围，未发现蛋白线。

记者在医院病房见到了郝女士，她的腹部、腿部、胳膊上有很多淤青，这些都是曾经埋线的部位。医生切开的 10 个伤口用纱布覆盖着，经过了十余天的治疗，这些伤口已经有新生肉芽生长。

"这种苦我再也不想受了，我的伤口因为这次埋线出现了一个个很深的洞，换药的时候要把塞到伤口里的纱布拿出来再放进去，钻心的疼。"郝女士说埋线后，自己的医药费大部分都是朋友拿的，"朋友也很着急，也在找她拿线的上家，但是对方迟迟不露面"。

陈伟华主任介绍，市民如果选择埋线减肥，一定要到正规机构。除了埋线外，像针灸、注射溶脂等减肥方式，都必须是具备医疗资质的机构才能从事，对消毒都有严格的要求。郝女士是在"三无"条件下做的埋线，即操作者没有医师资格证，操作地点不是医院，注射的材料不是国家认证的，这些存在很严重的安全隐患。

埋线国家有明确的标准，必须消毒

由于埋线是将线通过针头埋入穴位，国家有明确的标准，必须消毒，且只有具备医疗资质的机构才允许实施，一般美容机构是绝对不可以的。一次埋入的线不能太多，一般体重都在 140 至 160 斤左右的人，一次埋线不能超过 15 根。此外，还有少数人对埋线过敏。

据不完全统计，每百位从业者中只有 2.88 位是整形外科医生，国家重拳出击打击非法医美，各位求美者要到正规医疗机构就诊，不要拿自己的生命开玩笑。

医美行业黑幕大曝光：3 天上手植发，5 天学会微整形，“整不死人就行”

医美行业黑幕大曝光：3 天上手植发，5 天学会微整形，“整不死人就行”在这个“看颜值”的时代，越来越多的年轻人，将医美彻底融入到了自己生活中。

尤其是那些创伤小、恢复快的项目，非常的受追捧。

据医美平台新氧 2018 年年度报告显示，国内有近 2000 万医美消费者，市场规模或达到 2245 亿。

然而，风口之上，乱象丛生。

很多在第一线“操刀”的所谓经验丰富的“医生”，培养手段之粗暴让人难以想象。

有的培训 3 天就敢上头给人植发；

还有的，5 天就学成归来，开上小店给人打玻尿酸、美白针。

你把她们当成助自己变帅变美的天使，殊不知她们却把你当成“小白鼠”！

(一) 熬夜、宿醉、压力.....

不健康的生活方式，正让越来越多的年轻人受到了脱发的困扰。

据世界卫生组织的数据显示，中国每 6 个人中就有一人脱发，约有 2 亿人群受脱发问题困扰中国的脱发人群，越来越呈现年轻化，80 后、90 后人群脱发比例已超过 35%。

一旦失去了头发的“修饰”，很多人看上去就会比实际年龄老许多。

于是，植发便成了时下，尤其是男性，非常受关注的抗衰老医美项目。

(图片来源：图虫)

可问题是，植发是个高强度、长时间的手工活，且不是急需的医疗。

所以，公立医院涉足的较少。

这便让很多人看到了商机。

据新京报 7 月 1 日的调查报道，在一家植发培训机构里，一个并非医生的“老师”，给包括记者在内的 4 名毫无经验的学员上了实践课。

该名“老师”先让大家在硅胶上模拟植发。

在一块硅胶皮上勾勒出胡子、眉毛等图案后，用针头刺破并挑开皮子，再将假头发丝掌控好力度放进去。

而在这样练了两个多小时后，“老师”就把学员们带到一间没有经过消毒的手术室，安排直接在患者头上植发。

从打麻药、到取毛囊，再到种植，

“老师”先做一遍示范后，便让大家轮流上手操作。

与此同时，“老师”还不忘叮嘱大家，一定要回去找自己的亲人朋友接着练习。

然后，就没有然后了！

就这样，在号称“3 天包教包会”的价值 6800 元的培训中，记者实际上只学了两天，就被告知“已结业”。

而中国，自此又多了几名会植发的“医生”！

(二) “爱美不分男女”，如果说，植发主要受众是男性的话，那么注射玻尿酸、肉毒素、

美白针、溶脂针等美容针无疑是爱美女性最爱。

然而，这些美容针需要定期打才有效果，再加上正规机构里其价格基本上都是几千块一针，

这将很多人拦在了门外。

正是为了赚这部分人的钱，微整形的“速成班”悄然兴起。

有没有医学基础都没关系，只要你来，学个五天便可以变身整形医生，拥有自己的工作室。

对此，早在 2015 年，央视新闻就曾报道过一家非法微整形培训机构在没有进行过专业消毒的宾馆里进行培训的情况。

这些零基础的学员，在对人面部神经血管分布都不了解的情况下，就在听了“老师”的几句教导后，以互为试验品的方式打上了美容针。

此后，各地媒体对该乱象都有不少的报道。

遇到更有才的“老师”，甚至在现场用鸡腿当脸，来演示打针。

而到了 2019 年，微整形粗暴培训还在盛行。

《新京报》记者前不久暗访武汉一家多次被投诉的微整形工作室发现：

店主并没有从医资质，却保证 3-5 天就能学会，学费也只要 6800 元。

最夸张的是，店主觉得自己干的是一件相当有面子的事。

“我们这是比较高端行业，姿态要高一点。”

看见了吧，人家压根就不稀罕奉承你。

而是要你主动把钱送上门，然后心甘情愿让她在你身体上乱搞一通。

(三) 一组触目惊心的数据！

据《2017 中国医美行业黑皮书》统计显示，中国黑诊所数量已超 60000 家，是正规诊所的 6 倍；黑诊所年手术量为正规诊所的 2.5 倍，超 2500 万例。

众所周知，正规的美容医生，是需要持有《医生资格证》、《医师执业证》以及《医疗美容医生证》的。

所以，这些被“速成班”培训出来的学员，根本进不了正规的医美机构。

“学成归来”的她们，大都会以个人黑诊所的形式营业。

里面设施简陋，所有的器具堆在一块，没有专门的消毒设备.....

明明正不正规一目了然。

可结果，还真有很多人为了贪图便宜又或是“心大”，非去照顾这些店的生意。

在上面报道中，开微整形工作室的店主就提到，干这一行，一年赚百万不是梦。

那么她们不怕被抓吗？

当然怕，但培训机构往往还负责教导如何“善后”：

“如果真的帮人家打出事情了，那就去医院看看，好好商量，最后就是赔点钱。但你们要记住不要让他们拍视频，亲眼抓住了才是非法行医。”

总之，一句话“整不死人就行”！

也正因为此，有关医美行业的医疗事故正在不断上升。

有数据显示，近年来，我国黑诊所约发生 4 万起医疗事故，手术感染、疤痕严重等问题屡见不鲜。

显然，对于顾客来说，一旦光顾了这些地方，后果完全要看个人的运气。

走运的话，那就是白挨了疼，啥效果没有；
不走远的话，那可能就会有“血光之灾”。
爱美没有错。
但为了省那一点钱，平白无故地被当成“小白鼠”，那就得不偿失了！

幸福 9 号、胡庆余堂、康力等“包治百病”的保健品乱象为何久治难愈？

保健品，契合了人们对于健康的关注和追求，因此销售长红，但夸大疗效、虚假宣传、高额销售等又是保健品市场久治难愈的顽疾。广东康力、上海幸福 9 号、杭州胡庆余堂……一家家看似正规的企业，却在保健品销售上屡现争议。你以为被骗的只有老人吗？不，是我们每一个人。

记者 | 周 洁

刚刚过去的 315 晚会又曝光了不少黑心商家，不过也有人觉得看点不够，因为没有一个是响当当的品牌被提出来。比如去年权健黑幕被揭开后保健品乱象的问题，仍有不少观众期待能有更深入报道，能让更多人避免上当受骗。

事实上，早在今年的《春晚》上，葛优、潘长江、蔡明等演员表演的小品《“儿子”来了》令人印象深刻，小品中，保健品的推销员用养生讲座、情感推销等手段，专门欺骗老年人花费巨额金钱购买养生器材、保健品等。值得一提的是，这个小品的背后，潘长江和葛优都是现实中的“受害者”，而此次春晚节目排练用的床垫就是葛优十五年前被忽悠，花费一万二购入的产品。

艺术来源于生活，这个小品也引起了网友们的共鸣，表示家里拥有一个同款的爷爷奶奶姥姥姥爷，而且仍然对自己购买的产品，深信不疑。其实，对于自己的健康问题，没有人不关注，也因此，这些带着保健二字的产品总是有人买单。但夸大疗效、高额销售、捆绑销售保健品等，也让“保健品乱象”一直身处投诉热点榜单。在 3 月 15 日中消协发布的“信用消费与消费者认知”问卷调查结果中，保健品和医疗类更是成为消费者不满意的重要领域。

保健品容易出暴利，因此更需要被监管，1 月初，由国家市场监督管理总局、工业和信息化部、公安部、民政部、住房和城乡建设部、农业农村部、商务部等 13 个部门共同开展为期 100 天的联合整治“保健”市场乱象百日行动，只是一个开始。

几万块买的保健品，反成催命符

就在不久前，南宁 62 岁的劳女士不幸去世，家属认为，劳女士的死与保健品息息相关。2016 年 6 月，劳女士被检查出患有白血病，随后一直服用国产药物伊马替尼。

去年 6 月，劳女士被一名女子拉去参加广西天缘绿科技集团听一个专家讲座，并向她推

荐了一款叫“天绿元素·活力滴饮”的保健品，称是唯一一款对癌症有“80%-90%治愈率”的产品。一小瓶药就要 4000 元，配料为水、香蕉汁和食盐。

听了销售员的推销后，劳女士以为自己抓到了救命稻草，于是开始背着家人服用，吃了半年左右，花了 6 万多，并且不再吃医生开的药，也不去医院复查了。

直到去年 12 月，劳女士全身疼痛难忍，被送往医院后才悔之已晚。

记者搜索网上的相关资料，发现有不少网帖将“天绿元素 活力滴饮”产品称为“癌症克星”，称它“针对中晚期的癌症病类，有着迅速的改善和治疗效果……并且已经申请国家发明专利，有在医院做三期临床试验，但为了尽快解救癌症患者，申请了食字号”。虽然大部分网友都觉得不可信，但记者也发现仍有人愿意死马当活马医地试一试。

事实上，保健品销售中的“虚假宣传”一直是排在投诉榜第一位的问题，2017 年 7 月以来，国务院食安办牵头 9 部门开展了食品保健食品欺诈和虚假宣传整治工作，截至目前，各级市场监管部门查获案件 5.8 万件，案值 33.2 亿元，罚没款 4.9 亿元，其中，不科学的功效断言、扩大宣传治愈率或有效率、利用患者名义或形象做功效证明等欺骗和误导消费者的问题广泛存在。

现住昆山的陈先生也是这类保健品的受害者。他对《新民周刊》表示，自己原本在上海从事媒体工作，退休后来到了昆山养老，到了他的年纪，最关注的就是健康，“因为医院看病难、看病贵且服务跟不上，所以我就在家自己研究起了中医保健方面的资料，发现有的病的确可以通过食疗、理疗等方式调理。正巧前年年初，昆山开张一家康力中医顺势疗法门店，和我的思路不谋而合，于是我与他们就联系上了。”

一开始，陈先生饶有兴致地试用了他们的产品，后来，又去了浙江、苏州、广州等地参加他们的活动，活动场面火爆，还有众多“患者”现身说法，陈先生记得在义乌开会时，他认识了几个义乌女老板，她们有的开箱包厂，有的开服装厂，但一个是不育症，通过服用康力产品后生育了，一个是她的小孩脑残，通过隐型针灸而康复了，当时陈先生还实地调查了一番，令他信以为真。

于是，那一整年的时间里，陈先生购买了康力公司 3 万多元的产品，而且还帮助他们搞文稿策划、推广等活动。直到 2018 年女儿回国，一家人访友时聊起康力中医顺势，才发现此前已经有媒体揭露过康力的骗局。

陈先生购买的康力产品（摄影：陈先生）

此时幡然醒悟的陈先生才回忆起之前在康力的种种可疑之处，比如对方一直游说他发展下线拿返现，而几个义乌女老板其实是他们的托。“这家店现在都还开着，可见，当下中国打着直销牌子搞非法传销的公司太多了。”

记者在一份《随顺势医疗产品服用后的整理健康反应》中还发现，对于使用产品后产生的不适，康力是这样解释的：“凡是服用顺势产品后，出现的不适感觉和各种反应，在顺势医疗上称为整理健康反应，也叫好转反应……每一次反复就证明你的身体向着健康方向又迈进了一步。”

这样明目张胆的曲解事实，对于真正有病情的消费者来说，就是延误治疗，可能导致真正的健康问题。而像陈先生这样能够及时抽身的消费者，其实并不算多，销售人员的亲情攻势、养生讲座的洗脑，对于本就对健康格外关注的老人，都是一剂迷魂汤。

幸福 9 号谋求转型，

不卖保健品后疑似陷入资金困难

中国保健协会的调查数据显示，中国每年保健品的销售额约 2000 亿元，其中老年人消

费占了 50%以上。超过 65%的老年人使用过保健品，有近 66%的老年人因公司推销、广告宣传而购买保健品。中国食品药品监管总局也曾明确表示，警惕国产保健品中存在的“专家义诊”、“权威证明”、“免费试用”、“宣传疗效”等等违法营销的惯用伎俩。

作为“互联网+养老”领域的示范性企业，上海幸福 9 号曾受到社会的广泛关注。记者查阅天眼查发现，它还获得过两轮融资，扩大规模。2016 年，上海幸福 9 号被媒体曝光涉嫌以虚假宣传的方式，哄骗老年人购买保健品，2 年过去了，有消费者向《新民周刊》投诉，幸福 9 号仍然存在超量高额售卖保健品的现象，并且花头更多了。由于幸福 9 号官网上标注的电话打不通，在最近的一个周末，记者来到了位于普陀区的一家幸福 9 号线下门店实地调查。

摄影：周洁

这家门店是在 2016 年初开张营业的，据了解，房租合同签了 5 年，上下两层楼同属于门店范围，共有 600 余平方米。然而，当记者找到这家门店时发现，门店的一楼现在已经另租给了一家红木销售单位，只有二楼仍是老人的活动区域。

沿着店内楼梯顺阶而上，记者发现不少幸福 9 号的宣传标语，门店内还摆放着幸福 9 号相关的荣誉证书。不过，由于是周末，店内办公室没有工作人员，在门口贴有“会员卡火爆办理中”的相关文字。

摄影：周洁

此时，一位正从店内走出的老人引起了记者的注意，上前攀谈后得知，老人姓顾，70 多岁了，是幸福 9 号的忠实顾客，自 2016 年初一直在这里活动，几乎每天都会来。对于记者的疑惑，顾阿婆向记者介绍，这家门店设施比较完善，有麻将台、KTV、美容室、按摩房等，老人们平时还是挺愿意来的。顾阿婆自己从 2016 年开始，就在这里消费，毛估估已经花了十几万了。

钱花到哪儿去了呢？

顾阿婆表示，虽然这里的年费一年是 2400 元，但这里的工作人员还会推销一些保健品，比如这里重点推荐的安琪富硒酵母维 E 片，一瓶 60 片，一盒 1980 元，有 6 瓶，一天吃 6 粒（说明书上要求一天吃一粒），一盒能吃两个月；另外，还有能够缓解关节疼痛的澳乐维他氨糖维骨力片，日本进口能够缓解脑血管类疾病的纳豆激酶，日本的辅酶 Q10，韩国的药膏等等，她样样都买，到现在还没吃完。

除了各类保健品之外，顾阿婆表示去年开始，这里还会不定时展开各种活动，比如针对 VIP 客户的 9999 元套餐，能够赠送 5 盒安琪富硒酵母维 E 片和一年的年卡，后来还推销过按摩卡，顾阿婆都参加了，她办理的一年期按摩卡，能够做 48 次按摩，每周固定时间会有专人到这里来服务；而店里的美容服务，打的噱头则是买产品免费护理，林林总总算下来，顾阿婆又在做美容的推销员处购买了上万的产品，“他们有各种各样的产品，什么排毒的，针对淋巴的。”顾阿婆告诉记者，像她这样的老人在这里花了十几万的并不是少数。

另一位打完麻将准备回家的阿婆告诉记者，她也买了很多保健品，尤其在 2016 年、2017 年买得多，“那个时候脑子发热，他们说什么我就买什么。”

这位阿婆还参加过集团组织的“活力复苏之旅”，去江西温汤泡温泉，随行的还有几位医生，是针对老年健康的疗养之旅，9 天的行程花了 2 万元，不过对于医生是否有资质，这位阿婆表示并不清楚，“是集团的医生，应该是有的吧。”

记者在幸福9号的官方网站也找到了这款“活力复苏之旅”的旅游疗养类产品，在宣传中，幸福9号表示他们发现了一套健康养生理论，能够唤醒身体自愈的潜能，不打针、不吃药、不开刀帮助老年人恢复身体健康。在幸福9号商城的小程序里，还有不少“成功案例”，比如来自上海的单某良老人，患有高血压，疗养后血压恢复正常水平；还有患有糖尿病的上海老人黄某妹，疗养后指标恢复正常。

然而，在高血压相关的案例页面，记者发现部分老人只有疗养前的数据，部分老人虽然有疗养前后的数据，但检查数据的机构并未被标注，可信度实在值得怀疑。

此外，在幸福9号的官方微信账号上，记者发现对于高血压的治疗方面，幸福9号在3月16日发布的《医生都无法解释的真相，这样终于说透了！》一文中写道：为什么这么多年高血压成了不治之症，为什么高血压病人要吃一辈子的药。因为高血压吃的药不是用来治病的，而是用来跟身体作对的，要作对一辈子。而在解决的办法中，它又写道：增加蛋白质、基本营养素，维生素C、钙镁片、维生素E等就可以增加血管的弹性。这些看上去似是而非的医学常识，似乎存在着误导消费者，并鼓吹保健品功效的嫌疑。

不过，亲身参与温泉疗养的这位阿婆向记者表示：“效果还是有的，但是没有他们说的那么好。”而其他老人似乎对于保健品习惯性夸大宣传有了一些概念，顾阿婆向记者表示，电视报纸上天天都在报道保健品骗老年人的钱，他们都看到的，但是之所以还花这么多钱买，“还是觉得吃了会有一定的功效，我们也不是老糊涂，产品肯定不会像他们说的那么好，包治百病，但稍微有点好就可以了，而且吃这个药也有点心理因素在。”“按摩么，不管谁来给你按，按按总归对身体有好处的呀。”顾阿婆坦诚地说。

不过，随着近段时间国家对于保健品行业的规范，这里的老人们也明显发现幸福9号正在转型时期。“去年他们花了一笔钱重新装修了活动室，后来他们说不再卖保健品了，所以我们去年办的美容卡、推拿卡基本上都已经在做收尾工作了。”

店内场景（摄影：周洁）

不过，这几个月，老人们发现幸福9号似乎已经“快不行了”，“他们现在房租都付不起了，有房东来催房租水电费，如果有人肯出转让费，他肯定就盘出去了，我们也就不来了。”而之前一口气办了几年年卡的顾阿婆看到他们的经营状况后，联合了其他老人与幸福9号谈判，想要回剩余的年卡费用，“他们承诺了要退的，但他们说现在很困难拿不出钱，可以签合同到8月底再付，他们还动员我们拿保健品来抵这部分钱，个么我怕麻烦，就拿了保健品了。”

顾阿婆有些怀念之前的幸福9号，“那个时候我们这里人气很旺，有100多个老人，上下楼都是我们的，还有十来个干劲十足的年轻人，但现在听说他们有好几个人好几个月没发工资了，过完年他们没有再来，现在办公室就1个人，卫生搞得都没以前干净了。”

记者搜索幸福9号的贴吧时发现，拖欠工资似乎并不是个例。东营、石家庄等地都有欠薪现象，幸福9号谋求转型期间，似乎陷入了资金困难。

胡庆余堂成微商？目标瞄准年轻人

现在一说保健品，人们都和老年人被骗画上了等号，不过，其实在保健品的大坑里躺着的，可能是我们每一个人——小时候喝昂立1号，长大了以后穿背背佳，再大一些开始买各种美容/抗疲劳口服液等等，相信每个人或多或少都能找到自己的影子。

大面积开始遭遇亚健康 and 衰老等问题的年轻人，更成为了保健品下一个新的目标。

最近，一款疑似“江南药王”胡庆余堂生产的养生膏在朋友圈、小红书等社交网站上火

了。记者搜索胡庆余堂养生膏，点进其官网后发现，在宣传中，这几款养生膏号称自己的研发理念是“药食同源”，所用的原料都是“药食两用”。并且，由于是食品膏，新广告法有要求，它表示自己不打治疗功效牌，重在调理，贵在坚持。

不过，在朋友圈里，它的广告打得就没这么含蓄了。什么治疗“脂溢性脱发”、气血不好，缓解鼻炎、痛经、月经不调等，六款膏方总有一款适合你。而在一些公开的社交网络平台上，一些养生膏的商品评价虽然写得十分心动，但当有网友回帖在哪儿购买时，却往往得到楼主就是代理人这样的回复。

家住绍兴的张先生，妻子正是这款产品的代理人。他告诉记者，自从妻子被人叫去听了这个产品的讲座后，整个人好像就被洗脑了，“不仅自己买了吃，还要做代理，一口气要买2万元的货品搬回家，我拒绝了她，她就以离婚相要挟。”现在，张太太的家中堆满了胡庆余堂的这几款养生膏，因为卖不出去，每天只能自己消化解决。更令张先生难以接受的是，现在他们6岁的儿子生病了要去医院，他的妻子也不肯带去就医，非要给他吃这个养生膏，说是可以治病，“她说这个膏连小儿的手足口病都能治……”

然而，在胡庆余堂的官方网站上，记者并没有找到这几款产品。为此，记者拨打了胡庆余堂的官方电话，客服小姐表示膏方产品需要拨打胡庆余堂天然食品有限公司的电话，不过，记者多次拨打天然食品有限公司电话，无人接听。

随后，记者拨打了上海和杭州胡庆余堂门店的电话，上海方面表示并没有听说过这款产品，但杭州门店的工作人员表示，门店渠道没有这款产品出售的，属于微商定制的产品。在记者追问下，这位工作人员透露这款产品属于胡庆余堂旗下一个公司出品的，在成分上可能与门店的膏方产品差了一两味中药。

在胡庆余堂养生膏的官网上，记者发现这款产品的质检报告中的生产单位是胡庆余堂天然食品有限公司，此外，在官网的团队介绍显示，负责销售胡庆余堂养生膏的胡庆余堂戒欺团队成立于2014年，2015年12月成立杭州戒欺电子商务有限公司，同年，胡庆余堂天然食品有限公司授权其为红玉玫白膏的全国总代理；2016年7月，双方签订战略合作协议，戒欺团队被胡庆余堂天然食品有限公司授予“官方微商”的称号。

目前，该团队是胡庆余堂天然食品有限公司唯一战略合作伙伴，也是红玉玫白膏、玉仁玫白膏等养生膏产品的指定全国总承销商，负责这些产品在全国范围内市场推广、销售及售后服务相关事宜。此外，该团队在官网以及微博的官方账号均在招收代理。

如果这款产品真是胡庆余堂出品，那以微商的方式来做宣传和铺货，不免让许多消费者心里产生疑惑——当一个正规大牌都开始走歪门邪道，保健品市场的乱象究竟几时能休？

能治疗痛风的“黑骨藤长寿茶”就这样火爆起来 黑幕被央视曝光

痛风是常见病，痛风的痛，被称为是疼痛之王。于是，但凡说有一种东西能止痛风之痛，痛风患者可能都禁不住去试试。有一款号称能治疗痛风的“黑骨藤长寿茶”就这样火爆起来。但记者调查发现，背后的真相令人震惊。

黑骨藤长寿茶把消费者喝进医院

近日，五十多岁的苏先生因痛风发作，被紧急送往广西人民医院急诊科进行救治。此时，苏先生不仅双腿双手都无法动弹，还发起了高烧。医生诊断发现，苏先生除了患有严重的痛风，还有消化道出血、肾功能不全等其他病症。

苏先生患痛风已超过 10 年，和多数痛风患者不同的是，别人是服药治疗，他是所谓的喝“茶”治疗。记者注意到，这就是苏先生常喝的“黑骨藤长寿茶”，标称是广西大明茶厂生产，主要原料是黑骨藤和追风藤等中药材。

长期使用黑骨藤长寿茶患者不少

据苏先生家属介绍，广西大明茶厂生产的黑骨藤长寿茶是知名品牌，对治疗痛风有奇效，但喝了一段时间后，经常出现胃部疼痛的症状。记者在进一步的调查中发现，长期使用黑骨藤长寿茶治疗痛风的患者不在少数，而且很多患者都出现了胃部疼痛的症状，有的甚至还造成了消化道出血。

广西人民医院风湿免疫科副主任 黄新翔：

喝这个茶比较久的患者普遍反映一个现象，就是说喝了这个茶，他觉得胃会不舒服，也会出现烧心、泛酸、胃部疼痛、不适这些症状。反映的病人挺多，我们就觉得这里面可能是有问题。

网店是黑骨藤长寿茶主要销售渠道

医生推断，这款黑骨藤长寿茶很可能是导致患者胃部疼痛、消化道出血的主要原因。记者在调查中了解到，黑骨藤长寿茶极少在实体店销售，大部分患者是在电商平台购买。记者注意到，销售该款茶的网店超过 200 家，价格一般是每包 12 元左右，外包装完全一样，都声称是原厂正宗。

药典目录中没有黑骨藤

黑骨藤长寿茶包装上标明的使用原料都是黑骨藤、追风藤等。店家称，这些原料都是中药材，对治疗痛风等疾病有独特疗效。

记者查询了《中国药典》，发现黑骨藤、追风藤并没有收载在药典目录中。对此，店家声称，黑骨藤和追风藤属于西南地区少数民族的传统中药材，广西大明茶厂的黑骨藤长寿茶就是用这些中药材和茶叶加工出来的。

黑骨藤长寿茶检出西药成分

记者和执法人员抽取了 16 个批次的黑骨藤长寿茶，送到广西东盟食品药品安全检验检测中心进行检测。经检测，16 个批次的样品全部非法添加双氯芬酸钠等西药成分。

双氯芬酸钠滥用可能致死

双氯芬酸钠属于西药，主要用于治疗类风湿性关节炎等疾病，按处方药进行管理，患者必须遵照医生的处方严格使用。同时，西药的服用有严格的剂量规定，加入食品中容易导致消费者滥用，对消费者生命健康威胁很大。因此《食品安全法》明确规定，西药禁止用于食品生产。

据专家介绍，广西大明茶厂生产的黑骨藤长寿茶非法添加双氯芬酸钠，痛风患者短时间服用虽然可以暂时缓解疼痛，但由于误以为是茶饮料长期服用，就可能出现消化道出血等症状，严重的还可能危及生命。这也就是造成南宁市的苏先生被送到医院抢救的主要原因。

厂名厂址品牌都是假造，产品畅销 14 省、直辖市

这款茶包装上标明的生产厂家都是广西大明茶厂，厂址则是广西大明山东春五里处。记者查证，广西大明山确实有一个行政村叫东春村，但当地并没有五里处这个地名。东春村所辖的八个自然村也没有找到广西大明茶厂。只找到一家厂名相近的公司：广西大明山制茶公司。但经调查，该厂与广西大明茶厂并不存在任何关系，也从来没有生产过黑骨藤长寿茶这款产品。

记者辗转联系到了一名自称是广西大明茶厂的经销商，约好在一家酒店的大堂会面。当记者提出要到厂家考察时，这名经销商表示，厂家他也没去过，到底在哪生产他也并不知情。

记者：你们没有办公地址吗？

广西大明茶厂经销商：我们没有，后面写了厂子，但是我们也没有去过厂子，因为我们卖东西不去厂子里面。

记者：可以到你们公司去考察吗？

广西大明茶厂经销商：不谈那么远了，也没有什么好考察的，老实说。

记者通过市场监管部门企业注册信息系统查询发现，广西大明茶厂根本没有在工商部门进行过注册登记。

在进一步的调查中记者发现，伪造的广西大明茶厂在两年前就引起了有关部门的关注。执法人员去年就端掉过一个所谓的“广西大明茶厂”。广西桂平富吉利茶厂以生产一些自有品牌产品作为掩护，实际主要是生产广西大明茶厂黑骨藤长寿茶，然后批发给店家。

南宁市公安局兴宁治安大队大队长 韦伟华：

据我们调查，就是这一家李氏两父子的桂平市富吉利茶厂，他们生产的黑骨藤长寿茶销往全国 14 个省、直辖市，然后涉及到 105 家店家。

主要原料是淀粉、糊精，还有中草药渣

有关部门查实，造假者为了牟取暴利，以一包不到 1 元钱的成本，生产出所谓的黑骨藤长寿茶，再以每包 5 元左右的价格批发给电商平台的店铺，最后店铺以每包 12 元左右的价格卖给消费者。所谓的黑骨藤长寿茶配方十分简单，主要原料实际上是淀粉、麦芽糊精等。

记者：黑骨藤，清风藤，追风藤，咱们在现场有没有看到这些东西？

广西南宁市公安局食品药品侦查大队大队长 彭鸿基：我们在现场都没有发现，其实它的配方简单，就是我们在市场都可以买到一些常用的成分。主要的成分呢，有葡萄糖，有玉米粉，有糊精，糊精是起到一个粘稠的作用。

至于包装上标称的黑骨藤、追风藤等中药材原料，造假者根本没有添加，都是用来路不

明的中药废渣代替。

广西市场监督管理局 杨恒葆：

它里面是种黑色的粉末。这种粉末是什么呢？调查结果让我们也很震惊，它就是这帮犯罪分子用中药渣打碎了，闻起来就好像有点中药味。

使用中药废渣、玉米淀粉和麦芽糊精等原料配制出来的所谓黑骨藤长寿茶，根本不能缓解痛风的疼痛症状。因此，造假者又非法添加了西药成分双氯芬酸钠、布洛芬和西地那非等。这些西药的主要功能就是去痛，因此，患者才误以为所谓的“喝茶”能治疗痛风。

解放军总医院第一附属医院风湿科主任 周慧琼：

添加的这个西药成份，病人在不知不觉中长期地摄入，有些人是胃溃疡、消化道溃疡，有些人可能出现便血、消化道的大出血，有可能不经意当中就会危害到生命。

专家介绍，消费者长期饮用这种含有中药废渣、双氯芬酸钠等西药成分的黑骨藤长寿茶，不但贻误痛风等疾病的治疗，严重的还可能危及生命。

药监部门通报电商平台

记者从有关部门了解到，近几年他们已经成功端掉了两个所谓的广西大明茶厂，制假售假的造假者也被绳之以法，但黑骨藤长寿茶并没有消失，相反在电商平台上销售越来越火爆。今年5月中旬，广西南宁市食品药品监督管理局通报，相关店铺销售有毒有害的黑骨藤长寿茶。8月中旬，南宁市食品药品监督管理局再次通报，电商平台店铺销售的黑骨藤长寿茶属于虚假企业生产，同时该产品是有毒有害食品，应立即进行下架处理。

近四十年的维权：速效救心丸：一款“神药”背后的质疑

在国内药物市场上，恐怕很难找到一款像速效救心丸的药物。它在不到四十年的时间里，从一款药物拓展到一种隐喻。它几乎被用来治疗一切心绞痛，又被用来代指一切可以在危急时刻立即起效的手段。

速效救心丸成了“神药”。

一方面，作为中新药业子公司天津第六中药厂的一款产品，速效救心丸直接拉动了上市公司营收：根据中新药业 2018 年年报显示，报告期内，速效救心丸销售量达 391.38 万盒，销售收入超 10 亿元，而中新药业 2018 年全年营业收入为 63.59 亿元。另一方面，因为商品名称中含有“速效”、“救心”四字，它被人们理解成了一个治疗心绞痛的万能神药。

然而，它真的有所言中的那么“神”吗？

近四十年的维权

郝彬今年八十岁，从速效救心丸上市起，他就在为自己的“联合发明人权利”奔走。

采访是在周日进行，但并不顺利。在界面新闻记者到之前，天津市公安局北辰分局的民警就已经造访，民警了解情况，是因为郝彬在最近一次采访中公布了速效救心丸的处方，郝彬不解这个他曾经在多个会议上公开发表过的处方，为什么不能再说了。

根据中新药业子公司天津第六中药厂网站介绍，“速效救心丸”发明者是高级工程师章臣桂教授，“1982 年发明成功中国第一项纯中药滴丸制剂产品。”

而据郝彬介绍，1975 年 5 月第一届全国中医学术会发表了《冠心速效丸的药理及临床观察》，文章中的冠心速效丸的配方与后来更名的速效救心丸配方相同。该篇文章第一作者为天津医院中医科郝彬，天津市中药研究所章臣桂为第三作者。

除此之外，由于药物审批需要，1981 年天津市药品检验研究所要求补报材料，第六中药厂所补报材料中，速效救心丸处方设计一文作者也为郝彬。郝彬介绍，该药的动物试验和部分也临床试验也是他所做。

由于不满在药品上市广告中，仅将章臣桂和第六中药厂作为发明人和发明单位。郝彬所在的天津医院曾在 1986 年起诉第六中药厂和国家医药管理局药物研究院。

1988 年天津市中级人民法院一审判决：天津市第六中药厂制造生产的“速效救心丸”是原告（郝彬）担任处方设计、药理实验及临床研究，被告国家医药管理局天津药物研究院担任工艺设计，其成果权应为原告和被告共同所有。

当月，第六中药厂不服一审判决，上诉至天津市高级人民法院，结果也出乎郝彬意料。1993 年天津市高级人民法院撤回此前中级人民法院一审判决，裁定速效救心丸科技成果权归国家医药管理局天津药物研究院和天津市第六中药厂共同持有。

“无论是事实，还是认定这块儿，二审判决几乎是把一审判决推翻了。”一知情人士接受界面新闻采访时提到。

官司的事情就卡这儿了，截至目前，由于已经超过了法律规定的再审时间，该知情人士介绍，可以通过信访程序进行申诉，郝彬这些年仍在为此事奔走。

而就公布处方一事，郝彬想不明白怎么就不能说了。

根据天津六中药官网产品信息，速效救心丸为国家保密处方，其公布成分有川芎、冰片。

关于处方的来源说法不一，最新的一种说法来自于 2011 年 5 月 24 日《今晚报》报道：“1982 年章臣桂从上百种活血化淤药材中通过动物筛选处方”；在天津卫生局药政处一份 1981 年落款为天津市中药六厂、天津市中药研究所的《速效救心丸的研究》中，则表示处方是由“临床医师的长期筛选肯定药味（川芎、冰片）”

而第一种说法站不住脚的原因则是，根据此前天津市卫生局药政处的资料《速效救心丸的研究》显示，在获批上市前，速效救心丸的动物的药理试验、毒理试验都收录在《速效救心丸药理研究报告中》，并无其他动物试验数据，而郝彬表示，所有速效救心丸当时的动物试验都是由其所做，上述《报告》的第一作者也为郝彬，章臣桂为第二作者。

“国家保密处方”

令人生疑的不止处方来源问题，还有速效救心丸包装上的“国家保密处方”字样。

目前国家明确的六个“国家级保密配方”为云南白药、片仔癀、安宫牛黄丸、六神丸、华佗再造丸、麝香保心丸，并未有速效救心丸，并且也未有“国家保密处方”此项说法。

虽然有资料显示，速效救心丸 1995 年通过国家医院管理局和国家科技保密办公室对于速效救心丸作为机密的认证。根据 2017 年、2018 年中新药业年报显示，中新药业拥有“国家机密品种 1 个”，虽然并未提及具体为哪个品种，但是根据广发证券研报显示，该机密品种为速效救心丸。

一业内人士介绍，上世纪 80 年代有关药品的保密制度涉及到了国家对医药品种的保密问题。而一些中成药在上市过程中，由于担心会被仿制，所以列为秘密、机密品种。

按照 2016 年新颁布的《中医药法》第四十三条，“国家对经依法认定属于国家秘密的传统中药处方组成和生产工艺实行特殊保护”，而按照前文所说，速效救心丸研发为上世纪 70、80 年代，无论如何也不能算是传统中药处方范畴。但是该项条款中并未写明，对于已经认

定为保密、机密、秘密的品种要如何解决。

除了《中医药法》，2010年修订的《中华人民共和国保守国家秘密法》中也明确，除另有规定外，机密级保密期限不超过二十年。上文已经提到速效救心丸为1995年被列为机密，按照最新颁布的《秘密法》，速效救心丸可能已经过了保密期限。

而即便是国家级保密配方，列入其中的6个中药也一直因配方保密的正当性问题广受质疑。被列入国家保密配方的6个药物皆为早年获批药物，毒理、药理和临床试验都并未按照现行标准提交。在不公开配方的情况下，业内外均担心，是否会含有有毒成分。此前作为国家保密配方的云南白药，就曾按原食药监规定修改药品说明书，宣布配方中含有制草乌，而草乌具有毒性。

在速效救心丸公布的成分中，有一味中药“冰片”。冰片分为天然冰片和人工合成冰片，人工合成冰片主要以松节油为主要原料经化学方法加工而成，除和天然冰片一样含有龙脑外，人工合成冰片还含有大量异龙脑。已有研究证明，异龙脑毒性高于龙脑。

受质疑的商品名和过度宣传

速效救心丸成分中并未标明其所用的为哪种冰片，郝彬表示设计速效救心丸时所使用的冰片为人工合成冰片，“但就是天然冰片也不能常服，在中药里，冰片是外用药，不是内服药。”正是由于此，郝彬对速效救心丸的宣传中提到的“常用”颇为不满。

在2018年世界杯期间，速效救心丸的视频广告中，宣传语有“情绪紧张、熬夜加班、过度劳累，关注心脏健康，常备保驾护航。”在速效救心丸的药品说明书中，只写到“行气活血，祛瘀止痛，增加冠脉血流量，缓解心绞痛。用于气滞血瘀型冠心病，心绞痛。”说明书中未有一项是该宣传语中提到的字眼。

界面新闻记者在某广告营销微信公众号上看到该视频，但是无法查出当时视频投放在哪些平台。此外，在中新药业天津第六中药厂认证微博上，其中有条微博发布了一张图片，图片内容为“速效救心丸一直在身边”。

速效救心丸属于处方药，根据《中华人民共和国广告法》第15条“麻醉药品、精神药品、医疗用毒性药品、放射性药品等特殊药品，药品类易制毒化学品，以及戒毒治疗的药品、医疗器械和治疗方法，不得作广告。前款规定以外的处方药，只能在国务院卫生行政部门和国务院药品监督管理部门共同指定的医学、药学专业刊物上作广告。”

事实上，关于速效救心丸过度宣传的争议由来已久，除以上关于适应症和用法用量和广告投放问题外，2017年原国家食药监曾出台《中成药通用名称命名技术指导原则》和《关于规范已上市中成药通用名称命名的通知》，前者明确中成药命名需“规范命名，避免夸大疗效”原则，其中一条便有“不应采用夸大、自诩、不切实际的用途。如：强力、速效……等。”

虽然一直存在声音呼吁，家喻户晓的产品不适用此命名，但是两位接受界面新闻采访的中药行业人士皆对此心存疑问，一人质疑“如果文件没有废止，就是有效的，那么就应该被执行。”而另一业内人士认为不止“速效”二字存夸大之嫌，甚至“救心”两字是否合适都难说。

不少家庭都将速效救心丸作为急救用药使用，但是郝彬介绍速效救心丸只对轻度的心绞痛、憋气有效，“严重的心绞痛，没效！绝对没效！这时候还是要用硝酸甘油。”

知名科普达人急诊夜鹰表示，速效救心丸名字就含有营销色彩。“心绞痛，是冠状动脉狭窄，血流减少，受累心肌供血不足时的一种表现。常于劳累或激动时发作，即刻坐下或躺下休息，三五分钟大部分可自行缓解。”在此种状态下，国内常用的应急药物包括硝酸甘油和速效救心丸，“心绞痛时含几粒可能缓解疼痛，不含它，安静休息，心绞痛也大多能缓解。”

问药师创始人、原北京和睦家医院药师门诊主任冀连梅介绍，西医治疗心绞痛的急救用

药为硝酸甘油。“如果持续 10-15 分钟的胸闷胸痛不能缓解，就要高度怀疑急性心梗。此时，及时拨打急救电话去医院处理才是最重要的，远远胜过一切所谓的急救法宝。”冀连梅此前在科普文章中也提到。

而由于商品名的误导性，会造成公众滥用的情况，夜鹰甚至见过上楼心跳加速含速效救心丸、头晕含速效救心丸、高血压含速效救心丸，甚至酒后含速效救心丸的情况。

“实际上无论硝酸甘油还是速效救心丸，都不能达到传说中的救心神效。”急诊夜鹰接受界面新闻采访时表示。

当真正心脏病发作心肌梗死时，救命的措施应该是：

- 1、呼叫急救车
- 2、安静休息
- 3、早期溶栓或介入治疗
- 4、心脏骤停时，即刻心肺复苏与电除颤

“迷信它能救心，实际上硝酸甘油也不能达到传说中的救心。”急诊夜鹰接受界面新闻采访时表示。

和上个世纪获批的众多中成药类似，速效救心丸的毒理、药理及临床试验数据并不完善。查询《速效救心丸的研究》可发现，在 1982 年速效救心丸试产试销前，速效救心丸的全部毒理、药理和临床试验数据为：急性毒性试验、常压缺氧状态下存活时间试验、急性缺血缺氧的对抗作用试验和 310 例临床观察。

一位在中药 CRO 的负责注册的专业人士接受界面新闻采访时，列出了目前中成药审批所需要的药理毒理研究资料和临床试验资料。前者所含试验包括：主要药效学试验，一般药理研究的试验，急性毒性试验，长期毒性试验，过敏性、溶血性和局部刺激性、依赖性等主要与局部、全身给药相关的特殊安全性试验、遗传毒性试验、生殖毒性试验、致癌试验、动物药代动力学试验。

而在当时速效救心丸递交的临床观察中，在医生的结论部分也都有所不确定。204 医院的罗焕添医生曾写“有的（关于有效）提法，纯粹是主观意断”，红桥区三防院的 50 例观察结果中写到“多数患者胸闷、气短，明显改善。头痛、头晕无改善。”

“一般来说，毒理试验要在通过 GLP 认证实验室进行，临床试验要在 GCP 条件下进行。这是对试验单位资质的要求。”该专业人士表示。

不可否认，由于历史原因，受限于当时制药及审批环境，以当下规定要求以上试验和临床实属苛刻，但是对于一种大规模使用甚至可能存在滥用的药物，在条件成熟的情况下，及时补充上市后再评价数据，验证药物的有效性及安全性，似乎是更负责任的做法。

根据药智网数据显示，速效救心丸已有三项试验题目：1、速效救心丸治疗慢性稳定性心绞痛（气滞血瘀证）的随机、双盲单模拟、安慰剂平行对照、多中心临床研究；2、速效救心丸干预对 ACS 患者血管重建术后的影响研究；3、速效救心丸治疗慢性稳定型冠心病心绞痛前瞻性社区队列研究。

上述第二项试验题目试验状态为结束，第一项尚未开始，第三项为正在进行。

根据中新药业所属的天津医药集团官网显示，2016 年 12 月速效救心丸真实世界临床研究项目正式启动，“第 1 期将观察 5000 例患者，全国 50 个研究机构共同参与……将进一步推动速效救心丸这个上市 34 年的‘老产品’跃升成为临床疗效特点明确、安全性评价规范、市场价值定位准确的中药大品种。”但界面新闻记者未找到此项目的最近进展。

界面新闻记者曾电话咨询中新药业、天津第六中药厂关于速效救心丸的有关问题，前者宣传部门电话接通一次后，让记者半小时过后再打，但此后再未接通。后者表示要核实一下再联系记者，也未有消息。

采访完郝彬的时候，天已经黑了，郝彬在夜里走着，感慨了一句：谁也没想到，这个药

会有这么大的名声。

315 打假 | 15 天瘦 8 斤，销量惊人的荷叶真能“刮油刷脂”？

1、为什么能出淤泥而不染？

从小语文课本里就读到过“出淤泥而不染，濯清涟而不妖。”那时候就感觉荷叶是一个很高级的事物。

前两天我去了一个地方看着接天的荷叶，感觉自己的精神境界都得到了升华。

因为荷叶具有特别的效应，可以疏水，同时起到自洁的效果。我以前在讲“食材净化机”的那篇文章中也提到过这一点。

具体来说就是荷叶的超微结构可以使水和荷叶的接触角接近 180 度，从而水可以在上面形成球形的水珠滚落。

大家感兴趣的还可以看一看这张微观的图[1]：

2、荷叶有什么用？

话说，我唯一一次考虑买荷叶是在上大学时，那时候我就开始脱发了，于是去请教了一位在丁香园中医版非常火的老师，老师给了我一个偏方——用荷叶泡的水洗头发，同时服一副药。

说老实话，我后来没有去试，因为我发现那个方子里有的中药含有毒性成分，而且根据当时我学的毒理学、生物化学知识，那些成分并不能通过加工驱除，所以我也就没去试。

而且我还存疑的一点是：难道荷叶中还有什么成分可以透过头皮？

3、荷叶有什么成分？

荷叶为睡莲科植物莲（*Nelumbo nucifera* Gaertn.）的干燥叶，所以大家要注意，当你有人给你介绍其中的营养成分的时候，你千万要记得这是干燥后的营养成分浓度，所以很高也不足为奇。

其实根据相关的检测，荷叶主要是有富集锰的作用。

除了锰以外，其他常规的营养成分跟一般的植物性食物也没有太大的差别。比如都是钾比较丰富，有一定的维生素 C 等。

但是鉴于它的味道以及加工的难度，还是没法和常规的蔬菜相媲美的。

4、荷叶有什么功效？

■ 功能性成分

荷叶中的功能性成分比例还是挺高的，大约可以占到干重的 30%。比如很多的黄酮类的成分，生物碱类的成分，挥发油、有机酸还有多糖类的成分等等，主要是生物碱和黄酮。

■ 血脂

由于这些生物活性类的成分，所以有关荷叶的动物实验还是挺多的，在大鼠上发现有助于降低总胆固醇和甘油三酯。

■ 减肥

另外，鉴于《本草纲目》引载《证治要诀》云：“荷叶服之，令人瘦劣，故单服可以消阳水浮肿之气”，所以国内还做了很多有关肥胖症的动物实验，发现效果也不错。

■ 如何看待

不过，动物实验上做到的效果和人吃是两码事，毕竟剂量上有天壤之别。

就我的检索，没有查到大样本的临床试验证明荷叶有减肥的效果，只是对于水提取物的毒理实验也没有发现有什么毒副作用，此外有很多中药的复方制剂里边也用到了荷叶，所以一般情况下应该没啥安全问题。

5、荷叶的产品怎样？

■ 法规

从法规角度来说，在 1991 年卫生部发布的《既是食品又是药品的物质名单》中，荷叶也是位列其中的，也就是“药食同源”类食品。

从法规的分类来看，它也不属于那种副作用比较大的，因此在市面上是可以很方便买到的，

不过在这里也提醒大家，可不要自己乱去公园撸了，前两个月有一个在紫竹桥挖笋的，已经被拘留了。

■ 做菜

直接食用已经是比较少见的了，本身在一般中餐烹调的时候，跟荷叶沾边的主要是荷叶饼（做出的饼形状像荷叶），还有就是荷叶糯米鸡、荷叶排骨之类的，用来包裹食材，并不是直接食用的。

■ 风险

由于荷叶它在采摘方面的季节性很强，非常容易霉变。而新鲜的荷叶会非常占体积，加工储存方面也比较难。

所以如果直接吃的话，我认为从食品安全的角度是有一定风险的。

■ 建议

总体来说，没有必要自己去买荷叶吃。

北京西城区德胜门中医院乱收费！血淋淋的教训去了只会骗钱还看不好病

我是本月 1 号去皮肤科看病的，期间不了解这家北京西城区德胜门中医院第一次去，导诊的护士就问我有预约然后我就把手机给他看了，起码等了一个小时才见到这个所谓的皮肤科专家，他就尽凭肉眼观察一下就判断我的病情开始给我开药，还说让我做激光治疗，他旁边那个所谓的助理一直在打单子我告诉我治疗费一次就要 7000 多我说太贵了不打算治，他看我不打算治就开始言语的吓唬说这个病很严重得赶紧治疗什么的我开始就懵了被吓到了，他紧接着又说要不你少开点药吧算下来也要 6000 多然后护士就把我所有的单据带着我

去缴费,我开始就觉得不对为什么缴费还有人跟着后来才知道就是怕你跑了他们就不能得逞了,后面护士就带着我去药房领药,我自己去住院部二楼打的吊针和做的激光,还有一个什么所谓的照光 40 分钟就 400 了而且一点效果都没有,你们这个医院真黑心我已经向有关部门举报还有媒体等着被查吧,回来我越想越觉得不对就查了一下他们开的药价格比外面的贵四五倍这黑心医院花那么多吃药病还看不到好,光西药给我开了 2700 多小牛脾提取注射液药店价格 60 块一盒你们居然卖 170 一只,化毒丸外面价格 20 多你们卖 80 一盒价格简直贵的离谱,还有激光治疗外面医院顶多几百你们居然收 2000 你们还真敢收啊,而且我还了解到医生开的那些药根本对我这个症状根本不起作用,你们这个黑心医院只为赚钱不考虑病人,我说了没有医保还开这么贵的药医生没有医德,医保全是骗人的把戏你们医院根本就没有医保资格早就被国家取消了,最后奉劝大家千万不要去这个医院,我就是血淋淋的教训去了只会骗钱还看不到好病。

二甲双胍 减肥不靠谱！用于 2 型糖尿病，并未批准其减肥功效,警惕！

“减肥神药”二甲双胍真能减肥吗？医生提醒：减肥效果因人而异!作为走进千家万户的口服降糖药二甲双胍，自问世以来已有 60 多年临床应用史。然而近年来，二甲双胍又有新用途,被不少网友当作减肥药使用。它真能减肥吗？是否存在风险？记者就此展开调查。

二甲双胍

作为走进千家万户的口服降糖药二甲双胍，自问世以来已有 60 多年临床应用史。然而近年来，二甲双胍又有新用途,被不少网友当作减肥药使用。它真能减肥吗？是否存在风险？记者就此展开调查。

案例一：她 1 个月减 5 斤 耐药后体重反增

从事传媒工作的曾小姐今年 24 岁,从小喜欢吃甜食,工作后因为长期久坐长胖了许多,爱美的她觉得十分郁闷。吃过一些减肥药后,效果并不理想,这时有朋友向她推荐吃二甲双胍减肥。

“我吃的二甲双胍是 0.5 克一颗的,每天午饭、晚饭后各吃一颗。一个月下来,我瘦了 5 斤。”曾小姐说,吃过二甲双胍,她最直接的反应就是对于过去喜欢的甜食产生了厌恶,起初是闻到就觉得恶心反胃,后来就是想到都没有食欲,再后来自己似乎产生了耐药性,二甲双胍也无法抑制自己对甜食的喜爱,开始放纵自己后,不到两个月时间,增长的体重已经超过了减去的 5 斤。

案例二：比减肥药便宜 吃了没有效果

今年 29 岁,家住九龙坡杨家坪的罗渝告诉记者,因为工作后应酬多,能吃能喝的他“将军肚”非常影响形象,而自己花钱购买的减肥药至今已经上万元,其中有部分还是通过各种渠道购买的国外减肥药。“这些减肥药大多有一个毛病,就是停用会反弹,有时甚至比没吃

时更重。”罗渝说，经验告诉他，价格不一定代表效果。他想起了家中患有糖尿病的亲戚吃过二甲双胍后减肥数斤的案例，便也尝试吃起二甲双胍，断断续续吃了一个半月，体重却没有什么变化。

对此，罗先生也不太后悔，他说：“一个月的减肥药，花上几百块是很正常的事，但二甲双胍一个月吃下来，不到一百块，还好身体没有产生什么不良反应。”

药房：不推荐吃二甲双胍减肥

昨日下午，记者走访了九龙坡区万和、永祺阁等部分药房，这些药房至少都有两种及以上的各品牌二甲双胍有售，多为 0.5 克一颗。根据计量不同，价格也不尽相同，但总体而言价格不算昂贵。以成都恒瑞制药有限公司生产的盐酸二甲双胍缓释片来说，永祺阁售价 14.5 元，共有 20 粒。如果当成每天服用 2 颗的减肥药服用，每天消费为 1.45 元，一个月只有 30 多元减肥成本，就算服用其他更昂贵品牌的二甲双胍，价格最多在 2 倍左右，对于渴望减肥的市民而言，的确如罗渝所说花费不高。

记者在一些品牌的二甲双胍上也看到适应症介绍：用于单纯饮食控制不满意的 2 型糖尿病患者，尤其是肥胖者，还可能有减轻体重的作用。

永祺阁工作人员告诉记者，从病人反馈来看，不少 2 型糖尿病患者使用二甲双胍都减轻了体重，但如果身体健康的市民单纯想使用二甲双胍减肥，不推荐使用。

医生：减肥效果因人而异

记者咨询西南医院内分泌科主任魏平。他介绍，二甲双胍是一种降血糖药，具有提高 2 型糖尿病患者的血糖耐受性，降低基础和餐后血糖的作用。服用后，可以起到减少肝糖的产生，降低肠对糖的吸收等作用。

二甲双胍在临床应用上，对于 2 型糖尿病患者来说，总体体重是不增不减。“以一万人作为基数，三分之一患者体重会下降，三分之一患者不增不减，三分之一患者体重还有一定增长。”魏平说，二甲双胍的副作用主要是肠胃反应，会导致人胃口不好，食欲下降。通俗来说，一些身体健康的市民服用二甲双胍后，其实可能是饿瘦的。

此外，魏平提醒市民，恶心、呕吐、腹泻、腹痛、便秘、头痛等都是服用二甲双胍后可能产生的不良反应，而患有肝肾疾病、心肺疾病或功能较弱的市民更要慎用二甲双胍，服用后极有可能引起不良反应。

市药监局：国家未批准二甲双胍减肥功效

市药品监督管理局相关人士告诉记者，根据目前我国的药品管理情况，二甲双胍的药品说明主要是用于 2 型糖尿病，并未批准其减肥功效。建议大众在选择用药时还需谨慎，要遵循医嘱，不能盲目用药。在正规医疗机构考虑使用二甲双胍治疗时，体重并不是选择该药的主要依据。对于需要减肥的市民来说，合理膳食、科学运动等方式才是更加安全可靠的健康选择。

防近视眼药水请务必小心 硫酸阿托品滴眼液未获得批准缺 在网络售卖

根据国家卫健委最新发布的数据，2018 年全国儿童青少年总体近视率为 53.6%，即超过一半的儿童青少年近视。近视高发，也给近视防控市场带来商机。如果有一种眼药水，每天滴一滴就可以防止近视加深，是否意味着商机无限？

7 月 4 日晚间，沈阳兴齐眼药股份有限公司(以下简称“兴齐眼药”)发布公告，旗下硫酸阿托品滴眼液未能通过国家药品监督管理局批准，原因是参比制剂安全有效性不充分。记者发现，这款未获批的滴眼液和“不安全”的参比制剂，正是家长群中热传的可以防控近视的“神奇眼药水”。

参比制剂不合格，股票却多次涨停

公告显示，兴齐眼药于 2018 年 8 月首次向国家药监局递交了硫酸阿托品滴眼液的注册申请并获得受理。该产品申报的临床适应症为：散瞳及睫状肌麻痹。注册分类为化学药品 3 类。国家药监局审批意见认为，根据《中华人民共和国药品管理法》及有关规定，经审查，本品不符合药品注册的有关要求，不批准本次注册申请。理由是“本品参照台湾上市 0.01%硫酸阿托品滴眼液进行仿制研发，但经过参比制剂遴选专家会议讨论认为，台湾麦迪森医药股份有限公司生产的 0.01%硫酸阿托品滴眼液安全有效性不充分，故由台湾麦迪森医药股份有限公司生产的 0.01%硫酸阿托品滴眼液不能列为参比制剂。”

兴齐眼药今年 4 月曾经 14 天出现 13 个涨停，被市场称为“妖股”。业内人士认为，与兴齐眼药多个药品正在审批阶段不无关系，其中最受关注的就是硫酸阿托品滴眼液。

另外意外的是，注册申请未获批准的公告发布后，7 月 5 日兴齐眼药继续涨停，收市 63.80 元。而此后兴齐眼药继续一路受到追捧，连续拉出涨停板，7 月 11 日早间股价已经突破 75 元创新高。

西南证券对此解读认为，兴齐眼药的 3 类低浓度阿托品未获批，说明台湾麦迪森以及其他竞争对手也不能以 3 类申报并快速获批上市，必须经历科学的临床试验，长远来看对于兴齐眼药有利。

兴齐眼药在公告中也透露，公司前期申报的注册分类为 2.4 类的硫酸阿托品滴眼液已经获得临床试验通知书，国家药监局同意开展延缓儿童近视进展的临床试验。目前，相关工作正在进行中。

台版阿托品卖断货，价格被炒至千元

硫酸阿托品滴眼液是何方神圣，为何引发市场如此强烈的关注？

1%的阿托品本身是一种处方药，用于散瞳以及红斑黏连等眼病的治疗。硫酸阿托品滴眼液是 0.01%的阿托品。中山眼科中心原主任葛坚教授告诉记者，经过稀释的 0.01%浓度的阿托品，有研究发现其对儿童近视防控有一定效果。

资料显示，在新加坡、中国香港、中国台湾和日本等近视发病率较高地区，低浓度阿托品成为家长们热捧的眼药水。家住深圳的钟女士，最近就在查询这种眼药水。她在读三年级的儿子现在有 300 度近视。钟女士告诉记者，一种来自台湾的眼药水“亚妥明”网上代购生意火爆，一盒卖 350 元还出现断货，朋友托她去香港购买。“找代购交了钱还要等，没有现货。”一位网友在社交平台上抱怨。甚至有医生透露，该眼药水已经炒到 500 元-1000 元一盒。

记者查询获悉，被大陆家长买到断货的“亚妥明”，正是此次被认为“安全有效性不充分”的参比制剂——台湾麦迪森医药股份有限公司生产的 0.01%硫酸阿托品滴眼液。

院内制剂网上疯卖，一次可购三盒

兴齐眼药在今年 1 月发布的公告显示，新药硫酸阿托品滴眼液于 2018 年 10 月 26 日获得国家药品监督管理局签发的药品临床试验通知书，同意开展延缓儿童近视进展的临床试验。

也就是说，目前该药仍在临床试验阶段，并未获批上市。但记者调查发现，兴齐眼药以院内

制剂身份存在的低浓度阿托品，早在网上卖得风生水起。

广州某三甲医院一名眼科医生告诉记者，只要医生开个处方推荐“低浓度阿托品”，就可以从兴齐眼药旗下的兴齐眼科医院公众号上购买到该眼药水。

记者看到，该公众号上有专门的阿托品销售流程和渠道介绍，只要花 8 元在线上挂个号，上传医生处方，填写邮寄地址，一次就可以购买三盒滴眼液，每盒售价 298 元。兴齐眼药客服告诉记者，“该滴眼液是处方药，已经上市，而且是独家生产。”

但业内人士指出，院内制剂通常只能在本医疗机构内使用，要想在市场上流通，得获得国药准字文号。即便是其他医院要用，也要向当地药监部门提交调剂申请。而以网络邮寄的方式售卖院内制剂很可能是违法的。

眼科界未达成共识，临床效果仍不清楚

低浓度阿托品滴眼液是不是真的能防控近视也存在争议。

中山眼科中心一位不愿具名的医生告诉记者，真性近视无法治愈，只能控制度数加深。低浓度阿托品的作用机理可能是放松睫状肌，从目前数据来看，对近视的防控作用响应率约在 50%。相比之下，一种特殊设计的周边离焦眼镜控制近视加深的响应率在 59% 左右。“确实有医生在自己尝试配置低浓度阿托品用于防控近视加深，但它的效果如何，仍然存在争议，而且国内还没有药品上市，医生也不会公开推荐给病人使用，风险很大。”

阿托品是处方药，稀释 100 倍也还是存在副作用的风险，例如有敏感人群使用这种滴眼液后可能出现畏光、看近物模糊的现象。“极少数孩子的眼睛房角比较窄，使用低浓度阿托品可能眼压升高，导致青光眼的风险。”该名眼科医生强调，不建议家长自行购买使用，“一定要在医生指导下使用，并进行定期监控。”

广东省第二中医院眼科主任岳丽菁告诉记者，目前关于低浓度阿托品防控近视的作用，在临床上仍存在较多争议，眼科界还没有达成专家共识，也缺乏临床标准化，“一些医生反映，调制低浓度阿托品在自己孩子身上使用，并没有明显效果”，因此还需要更加权威的临床试验数据。

温州医科大学附属眼视光医院副院长周翔天教授对媒体表示，阿托品控制近视有一定效果，但具体作用机制并不清楚。而且目前最长只有 5 年的临床观察数据，更长时间的使用是否会出现累积的副作用仍不清楚。

有眼科医生指出，1% 和 0.5% 的阿托品，价格不超过 10 元钱。0.01% 的阿托品卖到 298 元一盒，利润空间巨大，不排除有药企在背后推波助澜。

专家提醒

小学生易发近视，户外活动是良药

除了低浓度阿托品，还有什么更好的防控近视方法呢？

中山眼科中心验光配镜中心验光部主任刘文彦指出，近视发生发展大面积爆发在小学三年级，但防控要从一年级就开始。“如果能将防控工作提前，就可以推迟近视的发生，即便是推迟到四五年级再近视，意义也非常重大。”他指出，一般近视发展到 18 岁时基本稳定，推迟近视发生时间，近视的发展时间也会缩短很多，形成高度近视的几率也会大为下降。

“户外活动对近视小朋友或近视防控来说，是最好的药。”刘文彦医生建议，暑假期间，除了控制使用电子产品的时间，一定要让孩子多点户外活动，不仅锻炼身体，对近视防护也很有意义。建议每天至少 3 小时的户外活动时间，可以分段进行，“即便是在阳台上看书写作业都可以”。

生长激素的危害！湘潭县三好学生如今突患白血病，姨妈舅舅来配型

6月30日，在医院照顾患白血病儿子的谭艳平给记者发来微信：“您是我孩子的希望，如果孩子没有了，我也许不会活下去了，崽崽就是我的命，我没办法……”

7月10日，孩子的姨妈也在跟记者的沟通过程中，哭了足足一上午。

今年3月18日，谭艳平刚刚过完14岁生日的儿子谭龙标被确诊为急性淋巴白血病，目前正在长沙湘雅医院血液科进行第三次大化疗，等待骨髓移植，随时都有生命危险。

家住湘潭县石潭镇杨田村的谭龙标在当地的白托中学上初三，3月份的一次体育课上突感四肢无力，腰背疼痛跑不动。妈妈谭艳平带他到湘潭市第一人民医院检查，疑似白血病，住进了血液科。后来，取样送到武汉康圣达医学检验所，确诊为急性淋巴细胞白血病。随即在医生的建议下，他转院到了长沙湘雅医院。图为病床上的谭龙标。

转到湘雅经过一系列的会诊，医生建议马上进仓进行骨髓移植，如果不移植随时都会危及生命。谭艳平和丈夫马上联系了孩子姨妈和舅舅，一家人赶紧到长沙与孩子进行骨髓配型，目前结果还没有出来。谭龙标已经在进行第三次的大化疗，到了最佳的骨髓移植时间，如果配型不成功，后续的治疗将会比较棘手。图为谭龙标刚打完化疗药水的记录。

2005年3月14日，谭宗良、谭艳平夫妻俩在结婚9年后迎来了他们的孩子，取名为谭龙标。尽管生活条件艰难，三口之家也算过得幸福。谭艳平的妹妹没有自己的孩子，弟弟也一直没结婚，谭龙标是整个大家庭的独苗也是所有的希望，姨妈和舅舅更是对谭龙标视如己出，疼爱有加。图为谭艳平从手机调出与孩子生病前的照片。

早在谭龙标开始上小学时，谭艳平就发现他比同龄的孩子矮一大截，一直不怎么长个子，四年级的时候带他去湘雅医院做了一次检查才知道，原来孩子缺少生长激素。为了能让他长个，谭艳平夫妇花费近30万元为谭龙标打生长激素，直到两年之后用完一家人这些年全部的存款，才暂时停掉。图为刚做完化疗病床上休息的谭龙标。

一直以来谭龙标的学习都不要父母操心，成绩名列前茅。原本以为孩子个子矮点也没关系，只要健康平安就好，但孩子这次重病击碎了一家人的梦。谭艳平回忆：“去年谭龙标在学校寄宿的时候就有出现过过头痛的症状，当时都痛得哭了，但是他不敢跟我们讲，他知道家里难，他怕我们担心，怕去医院花钱。”图为学校为谭龙标颁发的各种学习奖状。

每次的治疗过程是钻心的疼痛，谭龙标的腿上和手上因为化疗形成红斑。为了不让妈妈和姨妈难过，他通常都会咬紧牙关忍过去。最让谭艳平犯愁的是接下来谭龙标的治疗费用，这次住院孩子的治疗费用已经花光了借来的16万，如果骨髓配型成功，第一次进仓手术至少就要50万，现在的她不知道如何是好，一筹莫展。

已年过半百的父亲谭宗良一直在广东工地打零工，年收入约三万块，母亲谭艳平这些年一直在家照顾谭龙标，没有经济来源。谭龙标这次化疗结束以后，如果家族亲人任何成员配型成功并凑够了手术费用，他就能在 8 月份进行骨髓移植手术了。谭艳平表示：“不管多难多辛苦，我也要救我的孩子！” 图为在广东某工地作业的谭宗良和村里出具的贫困证明。

谭龙标生病后得到了老师和同学的关心和帮助，可他们都是农村的孩子，师生们几千块的爱心捐款仍是杯水车薪。谭艳平说谭龙标特别懂事，他经常说：“等妈妈和姨妈老了我养你们。” 每听到孩子说这样窝心的话，谭艳平心里都不是滋味，背地里偷偷地哭。“这样懂事的孩子，为什么老天要如此不公呢？” 谭艳平说。

病床上刚打完化疗药水的谭龙标对着笔者的镜头来了一个笑脸，他说：“叔叔，其实我很乐观，只是有时治疗特别疼。我已经很久没去学校了，特别想上化学课，我所有的科目化学最好，我最喜欢听化学老师讲课”。这次生病之后，他说以后一定要去创业，要让父母过上好生活，他们太不容易了。

奥利司他减肥虽有奇效 但不可小瞧它的副作用？看完这些再定

减肥者对奥利司他不陌生，它被列为最受消费者欢迎的减肥药之首。小规模调查显示，使用成功率高达 95%，平均减重 12.34 公斤。

有使用者在网上表示：“今天中午作死吃了一颗。下午陪我妈去公共浴室洗澡，在淋浴时，就开始漏油，很臭的那种。然后我就听到有人抱怨有臭味，我不停地用沐浴液洗，身体一直在漏油。”

奥利司他通过抑制胃肠道的脂肪酶，促使脂肪排除体外。脂肪酶为胃肠道分解脂肪所必需的酶。本品可与胃、胰脂肪酶的丝氨酸残基结合，使脂肪酶失活，通过直接阻断人体对食物中 30%左右的油脂吸收。

奥利司他上市近 20 年，一直被认为是比较安全的减肥药。世界上大约有 100 个国家批准了奥利司他用于减肥。

奥利司他有副作用，比如可能导致腹泻、油水样大便，甚至肛门排气可能将一部分油脂带出体外，弄脏衣服。另外长期服用可能导致肝功能异常的情况发生。

美国食品药品监督管理局早就提出警告：该药可能造成严重肝损伤。该局确认了 13 例奥利司他损伤肝脏的病历报告，其中两例病人已死于肝功能衰竭，3 例需肝脏移植。

总之，减肥没有捷径，减肥药都有副作用，还是需要控制饮食，加上适度的运动。

北京海奥微整医疗美容培训速成班：学员互扎对练至出血， 禁药假证全包揽

导语：培训完几天后，一名药商主动添加了记者的微信，称自己是某药业公司的，可提供市面上大部分的医疗整形用药。记者注意到，他提供的药单中，九成是没有批文的禁药。针头即将刺入皮肤，王慧（化名）的手一直抖，针管突然掉落，砸在充当“教具”的同伴脸上。边上观摩的学员一片尖叫，老师训斥道，“再往前几厘米扎到眼球，对方就瞎了。”这是王慧第一次拿针。6月27日，她花费6800元来到北京市海奥医疗美容诊所学习整形。开课首日，12名学员就被带进这个10多平米的教学室，两两一组练习注射，手忙脚乱地在同伴额头、太阳穴、脸颊上扎针。

“出血了”、“起包了”……惊慌场面每天都有。除了注射，学员还练习输液、埋线等医疗手段。这些生疏的尝试，在培训机构的说辞里，意味着瘦脸除皱、线雕、双眼皮等十几项整形技能。

不到一周，学员就能结业。培训机构颁发技能证书，还提供批发各类“禁药”的供货商。照授课老师所说，回去后，学员买些便宜的进口药，开个小工作室，只要不出事，“几针就能换个苹果手机。”老师直言，他们这样培训的学员，一年上千人。

据中国数据研究中心、中国整形美容协会联合发布的相关数据显示，目前中国合规执业者大约17000名，而非法执业者数量超过150000名。记者调查发现，合规执业者须经过多年专业化学习，具备《医师资格证》、《执业医师证》等资质，但非法执业者多为这种医美速成培训而来，这些机构大多没有培训资质，简单速成。而培训后的学员，私下行医，成为隐秘的“整形医生”，执掌着中国医美的“地下黑针”。

6月至7月，记者暗访医美行业背后乱象：学员报名“7天速成班”，仅两小时讲述完面部多个部位注射方法，实操间“惊叫连连”，有学员紧张、害怕，坦言没有学会。知名医美平台“新氧APP”上，详述五种违禁肉毒素药品，其入驻医美机构“北京凯润婷”低价吸引客户，却拒绝验药，违禁药可预约注射。

6月27日，北京海奥医疗美容诊所，培训师带领学员用生理盐水练习脸部注射，意外状况频出。期间培训老师现场为学员做微整注射项目。

速成

一天学5个项目 首日就上手扎针

培训地在北京市的一栋写字楼，一家名为海奥医疗美容诊所的机构。

6月底，记者看到其工作人员在网上发布的招生广告，称一周内可学习瘦脸、除皱、提升、溶脂等10多个整形项目，有理论有实操，学费6800元。在对方“名额有限”的催促下，记者报名参加。

6月27日上午，记者和其他11名学员登记入学。店内只有两名培训师和一名前台。记者缴纳学费后，签下培训协议，领到一份自制的微整形教材。

这家机构内并未悬挂营业执照和医疗资质，墙上显眼位置，却挂着一排排某某协会颁发的“合作机构”、“先进单位”的牌匾。

工商资料显示，海奥医疗美容诊所成立于2018年7月，经营范围包含医疗美容服务、健康信息咨询（不含医疗性及心理性咨询）、美容技术推广服务、医疗器械、化妆品、卫生用品批发兼零售（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）。但未见医疗培训类许可。

店内，设有三间教室和一间手术室。前台介绍，平时店内很少接待整形的顾客，以培训为主。学员女生居多，来自全国各地，“都是想挣快钱的。”

6张课桌一块小黑板，年轻的“李老师”没有介绍自己的资质背景便开始授课。他称，课程分为理论和实操，其中包含注射、输液、埋线等几类共十多个小项目，每天上午介绍项目，下午学员之间进行注射练习，第7天就可以学完回家

李老师跳过了教程上的人脸肌肉和神经结构的基础理论，直接教肉毒素的注射。这项可以瘦脸、除皱的微整形技术，被他形容为“指着它挣学费”的手段。两个小时的课程，老师讲完了额头、眼部、太阳穴、鼻子、下巴等多个部位的注射方法。讲课很快，十多分钟一项，学员闷头记录。

还没来得及消化，就要上手扎针了。

下午，老师将学员两两分组，带进实操教室。屋子十多平米大，摆着一个药柜和两张操作床，学员鱼贯而入后就没了错身空间。

老师反复强调，操作室要保证无菌环境。“稍微不注意，就会导致感染，后果很难预料。”他称，感染是微整形的天敌，操作时的装束器具、皮肤消毒以及空气都要严格控制。

然而，在这间教室，记者并未看到消毒设备，唯一一盏消毒灯也无法正常工作，学员穿的一次性手术服，被老师要求连穿7天。

一支支注射器递过来的时候，很多学员显得不知所措。学员中，除了两名医生和一名护士外，都没有注射经历。按照老师的要求，一名学员躺下，同伴在其脸部标注注射位置，然后抽取生理盐水进行注射，每人3针。

培训过程中，一名学员为另一名学员注射人体血清，学员间握着手安慰。

练手

学员互相注射抽血意外频发

“紧张”、“害怕”是学员拿针时说得最多的词。

王慧曾在美容院工作数年，是学员里有经验的。她打算在同伴额头、太阳穴和咬肌上练习扎针。消毒后，她捏着4毫米的针头瞄准皮肤，停顿几秒不敢进针，手指抖得厉害。

在老师的鼓励下，她径直扎下，一瞬间，被扎学员皱紧眉头，“嘶嘶”抽气。王慧慌了，直接拔下针头，针管没有抓稳，掉落在同伴脸上

围观的学员瞬间惊叫，老师也急忙拦下，“扎到眼睛她可能就瞎了。”

类似慌乱的场景在练习中经常出现。老师在旁安慰，称紧张是正常的，放心扎。面部神经少，不扎到神经就行。第一次练习后，学员中一个没有手抖的学员获老师赞许，“你已经可以去给顾客扎针了”。

为了体验学员的扎针水平，记者也当了“小白鼠”，让学员试扎。扎针前，十多名学员凑上来围观拍照。记者质疑此举会不会造成细菌感染，老师表示，大家不说话就行，以防唾沫带来感染。

额头上的一针，给记者带来了深切的刺痛感。或是扎得过深，针尖像在骨头上摩挲。注射咬肌时，学员换了13mm长的针头，全部刺入，一股酸胀感迅速袭来。拔出后，针口流血，老师授意用纱布按住。

下课后，有同学提醒记者，咬肌的针口有一片淤青。

课程紧凑，第二天，老师又带学员练习输液、抽血。这比注射更难，一节课下来，有学员扎对方五六针才找到血管，有的手背鼓包青紫，也有学员忘记消毒、止血。

学员中有一位 22 岁的女生，每一次练习，都面色凝重。练习抽血时，她在同伴胳膊上进针多次才找到血管，抽完血直接把针拔了，忘了止血。一股血流顺着胳膊淌出来，现场又是一阵惊慌。

两天的注射课程结束后，很多学员都留下淤青的印记。有人觉得，练习太少很难掌握技巧，甚至连手抖都没克服。

学员董洁（化名）仍不敢扎针，担心扎坏别人。她聊起朋友的经历，因为给别人注射肉毒素导致对方毁容，被找上门索赔，最后不得不“跑路”。

闲聊中，学员们似乎都见识过类似情况。但他们并不否认，自己对“挣快钱”的期待，已经吞噬了这种恐惧。

她们多是 30 岁左右的年轻女性，从上海、哈尔滨甚至云南赶来，盼着学成后，靠这个吃饭甚至发家。练习时，她们会举起手机，把视频发在朋友圈，并声称是在给别人做整形，打打广告。

培训第 4 天时，老师安排了血清注射实操。学员们各自抽血，分离出血清后再打入体内。这个帮助除皱的美容项目对操作环境有严格要求。而在操作时，记者发现，老师为学员提供的抽血器皿已经过期半年多，血液分离器也有功能缺失。

同样在混乱的教室内，众人围观下，老师竟让学员直接上手，给同伴注射血清，而非此前的生理盐水。打完后，针头等杂物被扔进边上的垃圾桶，里面堆着数天未倒的医疗废弃物。

6 月 30 日，两名学员互相练习抽血，机构提供的采血管已经过期。

生意经

“三五百一支的药卖到两三千”

相较于学习整形技术，学员们更关心的，是如何规避风险，安心挣钱。

李老师在课堂上说，学员没有医疗资质，也没法开医疗机构，注射和卖药都违法。“干这个都是私下搞个工作室，只要不打出问题，没人举报，就不会出事。”

一组数据显示，当下中国的医美市场规模达数千亿，医美消费者超过 2000 万。过去一年中，医美行业保持 20% 以上的增速，然而，合法合规的机构仅占非法机构的 1/10。有微整形行业人士分析，目前超过 40% 的市场被非法行医者瓜分，正规医疗机构的质量保障往往不受重视。在这家机构提供的教材中，是这么描述微整形行业的：根据国家相关法规，医生需要 10 多年时间才能成为一个正规的注射医师，才有资格从事注射美容。可想而知，现在微整形市场上能有多少整形医师？很多培训机构扬言颁发各种证件，学完即可从事微整形操作，纯属无稽之谈，颁发证书的作用最多是让客户相信你的技术水准。“唯一的可行方法就是钻国家法律漏洞，面对日益壮大的中国整形市场，以挂羊头卖狗肉的操作模式方可进行操作。”

培训时，老师也会围绕这个理念传授经验和话术。

“没有资质就是非法行医。”李老师称，学员回去后，在家里或者开个小工作室，私下打打广告，只要能发展到客源，钱不会少挣。

至于风险，他挑明，要保证操作时不出问题，不能让顾客感染或者嘴歪眼斜。“大多数新手都会遇到打坏的情况，要及时处理，帮顾客溶溶解消炎，不然就得送医院了。”他建议，学员回去后可以先拿家人朋友练手，实在不行就用鸡翅试验。

老师提醒，嘴歪眼斜可以及时补救或者糊弄一下，但是感染属于医疗事故，只能赔钱。他称，自己入行时就有过类似经历，无奈赔了几万元。“不能让人家举报你，不然就完了。”

药品也是风险所在。就拿肉毒素来说，目前国内许可流通使用的只有两种品牌，且售价高。

所以，私下整形的人往往会选用价格低廉的“进口药”。但这些药没有取得我国的药物入市许可，属于“假药”。

“假药”并不难找。微整形的庞大市场催生了大量代购产业，轻易便可搭线，类似肉毒素、玻尿酸、蛋白线等进口微整形材料的地下市场火热。

一名老师对“假药”很推崇。他介绍，这类药品大多只需要三五百元一支，但可以卖出一两千元。根据行情，一般加价至少3倍。“对你们而言，药越便宜越好，哪个便宜用哪个。”为了规避风险，他告诫学员，药品买来后，不要放在工作室以免被查，要找地方藏好。他坦言，这行有风险但来钱也快，“一年少说三五十万，做得好会更多。”

产业

培训、发证、供药一条龙服务

这些便宜的药从哪里来？这家培训机构就有专门的渠道，给毕业学员供货。

一名张姓老师称，课程结束后，机构会将学员信息上传总部，之后药商会通过这些信息联系学员供货。他透露，这些药商都是正规医药公司，质量有保证，“说白了，就是借着医药公司的招牌，私下出售进口禁药。”

除了药品，机构还会为学员颁发培训证明。工作人员提供的一份毕业证上，标注着学员的身份信息，称其已通过理论和实操考核，授予国际注册医学美容师，发证单位为香港国际整形美容协会。而根据相关规定，这类证书并不具备任何医疗背书作用，更无法作为从业的依据。

“交38万元或68万元加盟费就能加盟开店。”总公司招商人员称，加盟后，总公司会包办医疗资质的审批流程，还可以抽调医师帮忙，不需要本人操心。至于培训业务的审批，她表示很多分公司都有此业务，并无障碍。

按照培训老师的说法，每年上千人的规模，仅培训费用，北京海奥就能赚取980万元，数字可观。上述招商人员还表示，公司可以为学员推荐正规药商，学校也可以从中抽成。

培训完几天后，一名药商主动添加了记者的微信，称自己是某药业公司的，可提供市面上大部分的医疗整形用药。记者注意到，他提供的药单中，九成是没有批文的禁药。

对于供货情况，这名药商显得谨慎，称公司有7处货站，但不透露具体位置。药品会通过快递寄给学员，查得严的城市会绕道发货。

监管

近乎失控的医美速成“繁衍”模式

记者调查中发现，此类整形培训班多为违规办学，但市场火热。

网络上搜索“医美微整”等信息，能发现不少整形机构都有培训广告，百度贴吧和QQ群内，也有大量讨论群。一个名为“微整形培训”的讨论群中，关注人数高达7.2万，发帖量15.3万条。

招生广告中，机构都会打出正规教学、颁发证书的宣传，有些还放出学员实操视频。记者浏览发现，培训机构大多设立在北京、上海等大城市，项目以注射类和手术类为主，有些单项收费过万，一期培训费用几千到几万元不等。

对此，中华医学会美容与整形专科分会会员王忠杰直言，在这类非法行医者队伍中，类似的“繁衍”模式已是常态，且近乎失控，不少消费者也因此吃了苦头。中国整形美容协会副秘书长曹德全也表示，合格的整形外科医生需要经过近十年的学习和培训，要求较高。“在医学院校经过5年的本科学习取得医学学士后，多数还需进行3年研究生阶段的学习，再经过临床实习、研修、培训，才能取得助理执业医师资格。”

针对这个现象，北京市卫健委一名工作人员称，国内一般只有三级医院可以开展整形医疗培训，民营机构必须获得培训资质，但数量甚少，“没有资质就是违规办学，学员注射实操也涉嫌违法。”至于整形培训的审批条件，该工作人员称需要咨询属地卫生部门。

然而，记者带着这个疑问向北京市多个部门求证，都没有得到答案。

卫生部门工作人员回应称，没有审批开展培训属于违法，但这类审批是教育和审批部门负责，不在其管辖之列；教委则表示，只能负责学科教育类的培训，医疗类的应该咨询卫生和审批部门；随后，记者向该区市场监督管理局审批窗口咨询，对方却称，该项目涉嫌医疗，必须先向卫生部门获得相关资质许可，至于需要获得哪些许可，还需询问卫生部门。

未批禁办，但如何审批管理却成了难解之题。

对于眼下违规办学的现状，卫生部门工作人员则表示，“这肯定是非法的，一举报一个准。”第7天下午，记者的培训课程结束，学员们纷纷拍照留念，有人脸上还留着针眼，记者脸上的淤青也未消散，但新一期的学员已排上课程。

“这就结束了？我咋那么没信心呢？”王慧感到担忧，她跑去前台，说培训完自己还是不会打针，对方一笑而过。

一周后，学员陆续开始接单，有的在诊所，有的在家中。学员群和朋友圈充斥着她们的广告和操作视频。一位辽宁学员找到了更便宜的货源，一周接了三单，忘记流程时，她就在学员群里追问，边学边做。

说起操作过程，她笑称，“很紧张，第一次打针时满头大汗。”

一口盅和水梳子骗局_医院旁边的套路曝光 天价养生神药 骗术

在医院旁摆摊兜售所谓的养生神药，药效怎么样不知道，但是只要围观看了的就要买，不买这伙卖药的就扬言“打死你！”。这么嚣张难道就没人管管吗？

4月11号上午，带家人从黄石来武汉协和医院治病的陈先生，早上趁病房查房的时间来到协和医院附近买早餐。这时路边一个卖药的摊贩引起了他的注意，摊主表示他卖的中草药对很多病都有特效。

看陈先生在一旁围观，就提出让他买一点。看这些药开价不高，陈先生表示愿意买一点试试。

一小包草药被对方叫出了2500元的天价，陈先生当时就不干了。这时，旁边的一个推销人员竟然扬言不买就“打死你”，还做出了威胁的举动。

陈先生当时就懵了，担心受到伤害，只好乖乖给钱付账了事。

接到陈先生报警后，民警调查发现，他购买的草药名叫一口盅和水栀子，也就几块钱一斤。他们行骗的目标主要针对外地来武汉就医的患者家属。

经过一个多月的蹲守，民警摸清了这伙人的活动规律。他们每隔一段时间早上七点在医院附近出现，最多半小时坑到了人就收工离开。经过部署，民警在这伙人再次作案时将他们一举擒获。

目前，该团伙 8 名犯罪嫌疑人已被批准逮捕。

1978-2020

中国骗术揭秘

第十一卷：骗术大全 > 传销骗术

目录

男子被骗入“日赚 300 万大项目”除夕探望前女友才发现	3
揭秘：新型传销骗局，望大家悉知，不要让血汗钱，血本无归	3
湖南华莱 3900 元入会返利 10 万元？未获直销牌照先涉传销	4
“双创商城”涉嫌传销！北京众企联创公司已被丰台警方立案侦查	6
“民间互助理财”传销号称赚 800 万，这是“1040 工程”传销的变种	9
“开元盛世”的金融产品“开元券”进行分红和奖励涉案金额 7 千万元	10
以月入过万、晒车晒房等利诱他人入伙 微商被曝光，涉嫌传销！	11
卧底 8 天 7 夜揭秘“南派传销”：称交 69800 元就可排队领 1040 万元	12
天津天狮密集注销 46 服务网点 “直销教父”李金元到底涉不涉传销？	15
遵义传销组织利用一种名为“吕家传”的药膏搞传销 千人涉案金额 2500 万元	17
传销内部的女人靠什么发展下线？答案在这，万不可掉以轻心！	18
黑幕：美康汇涉嫌传销和虚假宣传被湖南执法部门查处	19
2U 世界新微信涉嫌传销，敬请远离！	22
骗局！骗局！多特瑞代理商宣传精油能治病且轻松致富	24
趣步靠谱吗？走路就能赚钱？是披着区块链外衣的传销吗？	26
广州番禺菲份眼健康中心“天视清眸水”竟是化妆品？	27
榴莲微视靠谱吗？乃是“霸屏天下”原班人马打造的传销骗局！	30
“闺蜜 Mall”以“会员制+轻创业”运营模式是典型的网络传销	31
河北路梦科技有限公司采用直销模式运作市场 警惕！	32
传销币你了解吗？认清他们的这些套路 金字塔式的敛财方式	33
这种新型的骗术要小心 注册个会员就进传销了？ 警惕花生日记	34
巴马万家福长寿家族康复连锁股份有限公司涉传销被立案调查	36
合肥“云梦生活”特大传销案宣判 二十多人获刑 你是受害者吗？	37
湖州安吉卓越课堂宣称上国学课积分能分红 警惕这种新型“精神传销”组织	38
“瀚齐食用菌”的产品在全国各地悄然发展。它以涉嫌传销的模式疯狂发展代理	40
山东省福润德医药科技有限公司涉水直销	41
江苏由爱以“欧迪玛”能治各种妇科病的虚假宣传为噱头，涉传销骗局！	43
受害家属：“康婷，还我家人！天津康婷企业被指涉嫌传销	45
天津中科珈美产品被指虚假宣传_无牌运营直销多年 厉害！	47
2019 年最新最全的传销币名单，谨防传销币套路！ 警惕数字货币投资	48
爆料台：银商宝被指“欺骗消费者”“运作模式涉传”	54
雪莲贴产品被指诱发妇科病 制度或涉传销 不是传闻哦	56
长沙存爱珠宝涉嫌传销 关联公司早被曝出跑路消息	57
社交电商兴盛优选被指有涉嫌传销嫌疑，又假借腾讯投资炒作	58
樱桃健康唇膏的惊天大骗局，靠拉人头赚钱的传奇今生	60
揭秘 VDS “共振”模式 2 个月 40 倍的传销币？	61
“走路就能赚钱！”律师：这款趣步 APP 的运营模式涉嫌传销	64
实为传销头！广西倬玮三通保健有限公司产品能治好癌症？	66
广州亚美“车智汇”涉嫌非法传销 多个银行账户被冻结	67
重大传销案“龙爱量子”涉案超 37 亿元，196 万人被骗！宣判了	72

美罗国际旗下美罗汇药房涉嫌原始股权做噱头！	73
“新零售时代，人人都是老板”“无线 WiFi”传销骗了 2 万多人.....	75
浪莎股份旗下子公司浪莎针织有限公司因涉嫌传销被罚	75
微商还是传销？清晨生物酥咔“进账感”神技的模式问题	77
艾多美已被 2333 人次举报投诉涉嫌传销 艾多美株式会社	79
浙江美人计公司被曝产品质量堪忧与奖金制度疑似拉人头涉传	80
佳合家美活力霜宣传能治多种疾病并涉嫌传销	84
康福缘涉嫌传销！买两万多元床垫每月返 4000 元？	85
申牌企业海济生物涉嫌虚假宣传,涉嫌传销！	87
斑马会员涉嫌传销？399 成 VIP 月入过万遭质疑.....	88
警惕 旧传销未死，新型网络传销又来袭！你能认清吗？	90
联盟天下传销组织被端 以“联盟票”为幌子，半年吸金 2.8 亿	92

男子被骗入“日赚 300 万大项目”除夕探望前女友才发现

春节全家团员，可身在浙江的一个小伙却只身来到商洛，只为见到前女友，而随后发生的事，小周是万万没想到。

今年 20 岁的小周是贵州人，几年前在浙江打工时，和同在浙江的女子吴某有过一段短暂的恋情，腊月二十九，身在浙江的小周突然收到许久未联系的前女友吴某发来的一条消息。她邀请小周去商洛玩，并表示自己在这边打工。

除夕当天，小周在商洛的一栋居民楼内见到了前女友吴某，并且和另外 7 男两女共同住在一套房间内，而第二天便有自称领导的人，开始给小周介绍一个日赚百万的好项目。小周说，没了身份证和手机，而且一直有人看着，自己根本无法离开，接下来几天，小周每天就是吃饭、听课。

因为小周不吃不喝，一直闹着要离开，所谓的领导没办法便同意小周离开，但还有一个条件，交 3000 块钱。小周交出了身上仅有的 1500 元和手机才被放走。所谓的领导亲自盯着小周上了前往西安的火车，到达西安后，身无分文的小周选择向西安铁路公安处西安车站派出所求助。

西安站派出所的民警了解情况后，联系到了小周的家人，并为小周买了一张开往宁波的火车票，同时，关于小周所反映的传销窝点一事，警方也已经着手开始处理。

揭秘：新型传销骗局，望大家悉知，不要让血汗钱，血本无归

众所周知；随着社会的发展，科技的进步，传销也是跟着时间随时改变新型模式，不再像是以前进入传销窝就是对你打骂，不给你吃的喝的，把你关在黑屋子里。下面我就跟大家讲解一下新型传销模式，也是我亲自体验了在新型传销里面生活了一个月。

在新型传销里面的那些人，都是靠拉人头赚钱的，也就是说，骗亲朋好友来他们那里，如果拉不到人，也就是意味着，他们在传销里面就赚不到钱。

那么？在新型传销里面的那些人是怎么骗亲朋好友来的呢？首先在新型传销里面，他们有一个统一的骗人技术，也是专门培训过的。比如：他们要骗亲朋好友来的话，就会说：我在这边开店或者是上班，在这边非常好赚钱，而且诱惑力非常大，所以这样有些亲朋好友就上钩了。

当亲朋好友来到车站之后，那些传销里面的人都配合得非常好，专门有两个人去车站接亲朋好友，所以自己根本查觉不到，第二天，那些传销里面的人，就会安排两个人，带刚到亲朋好友去玩，玩了两天之后，传销里面的人就会说，我们在做一个生意，而且非常好赚。

就这样传销里面的领头就会找一个专门给他们洗脑。

所谓洗脑也就是说，以直销的名义跟他们洗脑，等慢慢的亲朋好友相信了之后，那些传销里面的领头就会让他们办理会员，所谓办理会员也就是交钱。

那么办理会员需要多少钱呢？在新型传销里面一般都是分为套数，有的是 2999 一套，有的是 3999 一套，而且传销里面的领头，他会想方设法让你多办几套。所以这些亲朋好友也洗脑过了，自然也就相信他们说的话，所以那些亲朋好友就会办理会员。

在传销里面，几乎都是睡在地板，吃的也是大饭锅，每天吃的菜也就是土豆和白菜。因为传销里面的领头总是说，我们这里是做生意的，不是来玩的，而且经常会说：吃白菜是白手起家，吃土豆是土豪。

所以各位广大朋友们出门在外不容易，自己要多加小心，不要让自己的血汗钱，被那些新型传销骗走了。

湖南华莱 3900 元入会返利 10 万元？未获直销牌照先涉传销

2015 年 5 月下旬的一天，华莱健牌黑茶（下称“华莱黑茶”）经销商张某在当地一家餐厅举办了庆祝会。张某牵头，组织了 145 人到场。庆祝会上张某介绍了公司的概况，及他自己如何成为了公司一级会员并从中挣钱的情况。张某当天就被公安人员抓获。之后张某被法院认定组织、领导传销活动罪而获刑。

张某所指的公司即华莱黑茶的生产厂家，名为湖南华莱生物科技有限公司（下称“湖南华莱”）。据公开资料，黑茶是六大基本茶类之一，历史悠久。湖南的安化黑茶是黑茶中较为有名的。在湖南华莱的宣传口径中，自称“湖南华莱无疑是（安化黑茶）市场的领跑者”。

但湖南华莱至今未取得直销牌照，按照有关规定，茶叶也不能作为直销产品。2016 年，青海省某县级法院一纸判决，不仅揭开了华莱黑茶的“领跑”内幕，更直接将其模式认定为传销。

判决揭示传销模式

该县检察院以八名被告涉嫌组织、领导传销活动罪，提起公诉。检察院指控八被告自 2012 年开始，在该县城地区以销售华莱黑茶为由，以拉人头、发展下线、注册为会员的方式，进行组织传销活动。至案发时，该组织已发展层级达十二级，参与人数达 300 余人，交易额达 500 余万元。

庭审中，被告方的辩护人曾提出，湖南华莱的经营模式有三种，包括“实体加盟”“电子商务自助分销”和“实体+电子商务自助分销”。八名被告人所从事的是第二种模式，该模式由公司定制。被告人所获得的返利和奖励，也是从公司的经营模式、计酬方式中获取的回报。

综合判决信息，被告人张某通过订购 15600 元的华莱黑茶，注册成为湖南华莱会员，并被授权为当地黑茶产品的终端经销商。借此，张某在当地开展了发展下线的业务。

湖南华莱的业务模式为，加入者以 3900 元的价格购买该公司黑茶一份，便注册为公司会员，再完成公司规定的发展两个会员的任务，就被分到一个七个人的消费组。七个人中谁

最先加入，谁就成为消费组的组长。消费组共同发展八个会员，组长就能从公司得到 5000 元的消费返利，同时进入经营组。经营组也是七个人一组，七个人需要完成 8 个任务（发展 16 个会员），并有一系列返利制度。经营组的八个任务都完成时，总共可以从公司得到 105000 元的返利。一直循环，完成一轮就得到 105000 元的返利。

另外，团队完成业绩，“董事”还可获得晋级。根据被告人供述，团队业绩完成一定程度后，团队领导成为黄金董事，可以拿到团队新增业绩 2% 的奖励。成为黄金董事后，左右两个区任意一个区做到黄金董事，升为红宝石董事，拿到团队新增业绩 3% 的奖励。以此类推，最终可以升为荣誉董事，拿到全球业绩加分红 2% 的奖励。

八名被告人中，被告人赵某某注册了实体店，按照华莱生物既定的实体加电子商务的模式进行销售产品，最终被法院认定为组织、领导传销活动罪。被告人何某某辩称自己身体不好，听信他人喝黑茶可以缓解病情的介绍，相信其功效，不仅自己喝还介绍、销售给别人，最终获刑。

法院判决，八被告犯组织、领导传销活动罪，分别判处有期徒刑一年到两年不等，并处一定数额罚金。除张某某外，其他七名被告获缓刑。

法院认定，湖南华莱 2011 年 6 月至 7 月申请直销试运营，现仍未被批准为直销企业。各被告人形式上采取“团队计酬”方式，但实质上属于以发展人员数量作为计酬或者返利的依据。依照最高人民法院、最高人民检察院、公安部《关于办理组织领导传销活动刑事案件适用法律若干问题的意见》第五条之规定，应当以组织、领导传销活动罪定罪处罚。

未获牌照已涉传销

官网介绍，目前湖南华莱年产销黑茶 5.5 万吨，累计上缴国家税收近 10 亿元，并对促进当地就业起到了很大作用。湖南华莱采用代理加盟模式，全国开设的省、市代理和专卖店达到 1500 余家。

经记者查询，湖南华莱曾出现在商务部的直销牌照申请公示名单中，但至今没有取得直销牌照。民间反传销人士胡某告诉《华夏时报》记者，每年都有数十家申请牌照的企业，真正能拿到牌照的企业很少，而且茶叶“是不可能取得直销牌照的”。

根据国家工商总局和商务部《关于直销产品范围的公告》，目前直销产品包括化妆品、保健食品、保洁用品、保健器材、小型厨具五类。茶叶并不在直销产品的范围内。

国家工商总局曾下发《关于做好直销监管工作的通知》，明确禁止直销企业销售超出批准范围的产品以及不符合国家认证、许可或强制性标准的产品。

最新消息称商务部暂停了直销审批和备案，这也意味着湖南华莱短期内拿不到直销牌照。

据胡某了解，权健事件发生后，湖南华莱曾紧急开会议，改变了黑茶的宣传说辞。“原来说黑茶是保健品，对疾病有一定疗效。现在说是具有调理功效，也不再说它是一种保健品了。”胡某表示。

另一位民间反传销人士李某告诉《华夏时报》记者，传销有三大特征：缴纳入门费取得加入资格；发展下线组成层级关系；层层返利形成多层次计酬。

而湖南华莱在上述青海省案件中所体现出的模式，与李某总结的这三点相对应。加入者以 3900 元的价格购买一份黑茶便注册为公司会员，对应“缴纳入门费取得加入资格”；黄金董事、红宝石董事直到荣誉董事，组成了层级关系；消费组、经营组的组长通过发展会员得到返利，各层级董事提取不同比例的奖励，对应“层层返利形成多层次计酬”。

2 月 15 日，《华夏时报》记者电话联系了湖南华莱，截至发稿未获回复。

李某根据多年经验总结，不管是直销还是传销，其模式本身存在巨大缺陷。传统销售模式可以选择人流量大的地段开店，吸引大量的顾客。直销是凭借直销员在有限的圈子去发现和服务顾客，销售效率很低。再加上个人自用产品的开销，底层直销员基本上都处于亏钱状

态，这也逼得其必须全力发展下线。

也因为直销员的销售效率不高，也就只能销售利润很高的产品。这么低性价比的产品，销售难度可想而知。所以直销产品的绝大部分都被直销员及其家人自用。为了逼迫其自用，直销体系就用廉价的梦想和画大饼来引诱他们，忽悠他们：消费就是投资。这种情况下的直销，就变成了持续地拉人头，而不是销售产品。

“双创商城”涉嫌传销！北京众企联创公司已被丰台警方立案侦查

一袋从老家带来的特产辣花生，配上一瓶酒，这是 60 岁的卢海洋离开老家养殖场来北京的第 15 个晚上。

坐在对面的，是北京某珠宝城的老板翟鹏。生活中本没有交集的两个人，却因为听信了中国职业经理人协会副会长邵章鸿的宣传陷入了同一个“迷局”，又共同走上了维权之路。

当天上午，卢海洋一行 7 人去了趟中国职业经理人协会进行举报，认为副会长邵章鸿为一个名为“双创”的网络商城做宣传，和该集团北京众企联创科技有限公司董事长史财鸣共同以买积分、供货和听讲座的方式诱导会员消费。

“双创商城”涉嫌传销!北京众企联创公司已被丰台警方立案侦查

中国职业经理人协会副会长与北京众企联创公司签约

卢海洋说，他们手里微信群名单显示，全国大概有近千名会员受损，其中有不少企业家，而据他们不完全统计，京津地区就有 30 人损失了 3899 万余元。

北京青年报记者了解到，该案因涉嫌组织、领导传销活动罪，已被丰台警方立案侦查。积累散户

相信集团“后台”将积蓄全部投资

60 岁的卢海洋是河南开封人，和爱人在家做养殖和水果生意，2015 年的收成还算不错。

两口子正愁儿子婚礼用钱，正巧 2016 年 7 月初，卢海洋的老婆接到了一个北京同学打来的电话，说有个挣钱的好机会。电话里同学介绍说，“有个叫双创的消费平台刚成立不久，投资买积分能翻倍，还能用积分兑换成中银通卡或加油卡。”对卢海洋夫妻来讲，最诱人的莫过于积分每隔一段时间会倍数增值。

卢海洋和爱人起初并没有全信，而是打算先加个微信群看一下情况。“没想到一加就是 30 多个群，每个群都有上百人。”群里充斥着“敢消费、能消费、愿消费”的践行口号，宣称物质极大丰富的时代，消费者是稀缺资源。

卢海洋的爱人相信了。她买了一万元的积分，成为了双创的会员，并报名参加了一个月后在烟台的一次推广宣传会。

卢海洋的爱人在酒店参加的推广宣传会，双创总经理史财鸣在会场介绍了商城的基本状况，称集团本名为众企联创科技有限公司，又名双创，整个商城以消费积分为主，可以花钱买积分，也能通过消费挣积分，所以要敢于消费。敢消费的人会获得集团赠予的积分，还能得到好项目的优先投资权。

卢海洋在年轻时曾在商业单位做过管理，不相信平台宣传的“三年翻近 60 倍”，认为这

是个骗局。

“后来会场上来了个叫邵章鸿的人，说自己是中国职业经理人协会的会长。”卢海洋的爱人告诉他，邵章鸿还现场上网验证他本人的信息，宣称双创是中国职业经理人协会的直属企业，并展示了自己在集团有一个“邵会长团队微信群”，称自己是在致力打造一个中国人的网上商城，“他大胆保证，未来的积分和人民币的汇率一样，一定会上涨。”

除了微信群，卢海洋的爱人还给他看了一张会上拿回来的集团架构示意图，显示众创集团(即“双创”)的上级单位是中创集团，和国宏教育培训中心(双创商学院)都隶属于中国职业经理人协会。

随后，微信群里各大媒体对 CCEM 的报道让卢海洋更加坚信，双创是“有后台”的，是一个发展潜力大，无风险的企业。再加上自己的积分在这段日子里确实已经翻了几倍，于是他疯狂地往里砸钱，几乎将仅剩的家当全部投入了进去。

拉拢商家

货单积分高于原价两倍 400 多万珠宝 1 小时“卖光”

翟鹏比卢海洋年长两岁，原是上海一家国际贸易公司的高管，负责进出口生意，后来 2008 年美国金融危机，整个出口行业不太景气，他就辞职回了北京，应朋友邀请做起了珠宝生意。最辉煌的时候，他还在北京珠宝展上独占一层中央通道的展位。

但好景不长，后来股市低迷，“老百姓手里没有闲钱，珠宝行业也开始不景气了。”翟鹏说，2016 年 8 月，在一次和隔壁珠宝行老板闲聊时，听说双创在招商的事情，认为这是一个开拓渠道的好机会，便连夜叫来了几个伙计收拾了两皮箱的珠宝，准备去参加第二天的招商会。

“双创商城”涉嫌传销!北京众企联创公司已被丰台警方立案侦查

北京众企联公司举办招商大会现场

招商会同样设在一个酒店，每人面前一张小桌子。翟鹏一到会场，就有两个自称是团队长的女士，把人召集到自己的展位前，称要为大家演示如何通过平台积分购物。

她们拿过翟鹏的手机，为他注册了一个账户，两个人一下子买了价值 140 多万元的珠宝，翟鹏看到订单吓了一跳，货单里的积分大概是原价的 3 倍多。两个团队长解释称，因为集团要收走 2/3 的积分作为摊位费，为了保证各商家的利益，建议他们把价格同样提高 3 倍左右，之后拿着刚才下发的“蓝单”(即货单信息)去单位兑换中银通卡就好。

随后翟鹏的摊位就遭到了平台上其他会员的哄抢，不到一个小时就“卖”光了价值 430 余万元的珠宝。一些会员甚至在第二天追到了翟鹏的柜台，要再买一些。翟鹏马上制止了手下的员工，要求等自己兑了现才会继续交易。

翟鹏说，他所在团队的很多队友，并没有他这么理智。有人还报名参加了邵章鸿的课，“3 天交 20 万元，听完课之后还会赠送价值 20 万元的积分。”

翟鹏认为这就是在变着法子卖积分，而邵章鸿在会场始终强调他卖的是知识，称“报名即是消费，每每我们 CCEM 有好的项目发布，一定会第一时间交给优先报名的人，名额有限”。

唐海和翟鹏一样是双创的商家，平日里卖保健品。尽管他觉得邵章鸿的课不值那个价，但认为能换取 20 万积分，还是一次性买了 3 套课程，和妻子轮流学习。按照双创的规定，每人只能买一套课程，唐海说，圈里甚至有人用 6 个不同名字买课，“这哪是听课呀，就是冲积分来的。”此外还有人愿意多交 10 万元拜邵章鸿为师，加入他的邵会长团队。

据唐海所知，邵章鸿在上海、杭州、山西等地都开过课，每次开课报名都有 40 到 60 个会员，粗略算下来，每次开课都有百万元的收入。

变现困难

积分易物会员财产成虚拟数字

CCEM 平台上可以使用现金和积分消费，如果用现金消费，则按照 1:1 比例赠送额度积分；如果用积分消费，额度积分经过一个市场周期变成可用积分后可直接在线下进行易物，或者额度积分经过一个市场周期变成可用积分后以 10:1 的比例兑换成订货单，商城同时返还 1.4 倍的额度积分。

“CCEM 是如何让你疯狂”专题页上给出了一套算法，45-90 天为一个周期，每个周期以 1.4-2.7 不等的倍数增值，明确标注若是以 1:1 比例消费一万元购买一万积分，在第十二个周期就能获得 56 万多的积分。宣传单上还标明，此后积分还可用于教育、旅游、医疗、贸易、保险等生活中各方面的消费，也能兑换成中银通卡或者加油卡，最后两页附上了几张会员用积分提豪车的现场照片。

积分到期买“绿单”才能换钱

2016 年底，经过了几个周期，大部分会员的积分已经到期了，但当他们按照流程向公司申请兑换中银通卡时却被告知失败。于是卢海洋和几个朋友约定，来北京看一看是什么情况，他在公司遇到了翟鹏。

公司给他们的回应是，“新政策限制了中银通卡和加油卡。”为了帮助会员实行积分兑换，他们研究出了一个新政策——“绿单定制”。

当时双创负责接待的人还举例解释，“用一万的现金，加上两万的积分，可以买三万的绿单，绿单可以从公司换出三万的现金。”但每天公司都是有金额限制的，提完就没了。

于是经历过哄抢积分之后，卢海洋又开始哄抢绿单，会员们为了兑现，又将一笔又一笔的现金扔进双创公司。不到半年时间，公司允许兑换的绿单越来越少，汇率越来越低。卢海洋的爱人为了能够止损，还冒险借了十多万外债用来买绿单。

也有些会员开始想歪主意，把积分卖给不知情的会员，以求保本。卢海洋当时决定去商城大换购，把积分换成货品。

可这时候他才发现，平台里的商品大部分是日用杂货，其中还掺杂着不少伪劣制品，不懂酒的卢海洋还买回了好几箱假酒。有价值的商品不多，那些真正有价值的商品，商家们也都像翟鹏一样，关闭了自己的店面。

北京众企联创科技有限公司登记的法人是史万松，翟鹏一直怀疑他在用假名“史财鸣”进行宣传。

“双创商城”涉嫌传销！北京众企联创公司已被丰台警方立案侦查

北京众企联创科技有限公司董事长史万松

据双创会员微信群显示，2018 年夏天，“史财鸣”在群里推出了虚拟币，让会员用积分、现金、绿单兑换成虚拟币。之后又有一批会员的财产变成了虚拟的数字。

直到 2019 年 1 月，“史财鸣”再发布消息，称公司可以为会员办理退费手续等等，已经没人再回应他。

收不回货款的翟鹏没有钱再进新式珠宝，生意也愈发冷清。现在，他和家人挤在 50 平方米房子里，一蹶不振。

他认为自己作为供货方，没收到货款，双创公司的行为应构成欺诈，于是决定年后再向法院提起诉讼。

凌晨四点多，卢海洋和翟鹏手里拿着一沓资料和一份不完全统计的名单，出发前往有关部门举报。

冷风里，他们翻着双创的微信群，看着手中统计的 30 人损失的 3899 万余元账单，自嘲着当初对双创抱有的幻想。

官方回应

中协：对开课不知情集团结构系杜撰

网上资料显示，中国职业经理人协会于 2012 年 6 月 30 日在京成立，是由全国职业经

理人考试标准化技术委员会与职业经理研究中心联合相关单位共同发起成立的，是一家民政部首批直接管理试点的全国性行业协会。邵章鸿在其中担任副会长。

中职协的办公室郎主任面对前来举报的商家解释称，虽然双创是他们的会员，但对办课、换积分和绿单等事毫不知情。双创所谓的集团结构都是杜撰出来的，根本与事实不符。

目前协会已经对他们的副会长邵章鸿进行了谈话，让他暂停了手中的一切工作，对这件事进行书面的解释，也取消了双创在中职协的会员资格。他们一定会竭力配合警方调查，同时全力支持会员通过其它途径维护自己的权利。

丰台警方：因涉嫌刑事犯罪已立案侦查

2018年12月4日，法院经与丰台警方核实，该案因涉嫌刑事犯罪已被立案侦查，此案不宜作为民事案件继续审理，应先转移刑事处理。

据了解，该案因涉嫌组织、领导传销活动罪，丰台经侦已立案侦查。侦办此案的民警告诉翟鹏，目前警方正在对双创公司的服务器进行数据梳理，由于数据量过于庞大，需要一定的时间。

北青报记者电话采访了郎主任，他表示目前丰台经侦已经介入，具体邵章鸿涉及多少问题，最后怎么处理，要看警方的调查结果。记者致电丰台经侦的办案民警，其表示不方便做出任何回应。

2月13日，记者打开了双创公司的 CCEMmall 官网，发现去年夏天关停的网站被开通了，且仍可以继续下单。网站右侧的公告栏显示，1月19日该平台发布公告称继续为用户提供服务。

而翟鹏告诉记者，现在他尝试登录发现自己的店铺被系统关闭，需要联系管理员开通，但是双创早已无办公地址。

“民间互助理财”传销号称赚 800 万，这是“1040 工程”传销的变种

一些地区出现以“资本运作”、“分钱游戏”、“民间互助理财”等为名的传销团伙，它吹嘘零风险，保证一年半可赚 800 万。看到这里朋友们是不是感到十分熟悉，今天我们来讲一讲，所谓的“民间互助理财”号称赚 800 万，这是“1040 工程”传销的变种。

“民间互助理财”传销是由“1040 工程”传销演变而来。它把“五级三晋制”稍微做了改变，原来的“业务员”、“组长”、“主任”、“经理”、“高级业务员”这五个名称变换成“一星”到“五星”，实际投入资金一般是 50800、50600、50300 这几个数目，不在采用“1040 工程”传销的谎称缴税的套路，而是直接告诉成员每个星级具体能分到多少钱。此传销要求每人拉 3 个下线，这和“1040 工程”传销一样。区别是“民间互助理财”模式更加灵活，它允许单线出局、鼓吹可任意退单，这样能欺骗人加入。

传销的五级三晋

小张经好友介绍交纳 50300 元参加了所谓的“民间自助理财”，它没有任何实体商品，购买 21 份股份后小张成为三星会员。传销分子告诉他通过发展新会员才能拿到高额回报，

拉到的人越多分到的提成越高。小张经过几个月却没有拉拢到任何人，他当时并没有感觉这是传销，反而是认为自己不适合该行业，于是提出退单想拿回他的五万多元钱，办理完退出手续后，好友让小张回家等消息，可钱一直到现在也没有到账。

小张表示该组织内部管理相对较严格，人员一般租住在小区楼房，四五人住在三室一厅的套房内，每套房内选出一名“家长”负责管理；他们每天早晨 7 点必须起床，晚上 9 点按时休息，如果需要外出必须请假，平常不让看电视。小张注意到有的人收到邀约后，听说仅需要投入几万元，拉拢 29 名成员就能升级到五星“老总”，并能够获得 200 万到 800 万的奖金，立刻开始凑钱加入进来，还打电话四处亲友来此参观。

这里的传销人员多数来自底层，大概有八成的人是借钱来参与所谓的“民间互助理财”。其中类似小张这种情况的比较多，半年也找不到人来入伙，依然恋恋不舍这几百万的财富梦，虽然已经知道这是分钱游戏，却总是活在将来万一成功的幻想中。

打击传销活动

“民间互助理财”和“1040 工程”都是传销，虽然传销组织会穿上成各种外衣到处迷惑人，我们只要不贪心，基本就能避开它们。大家如果有其它建议，欢迎交流。

“开元盛世”的金融产品“开元券”进行分红和奖励涉案金额 7 千万元

近日，山西省晋中市祁县公安局破获一起传销案，抓获犯罪嫌疑人 5 名。

据了解，这个犯罪团伙已发展下线层级 177 层，发展会员人数 5043 人，涉案金额 7000 多万元。

山西警方破获传销案 涉案金额 7000 余万元

山西省晋中市祁县公安局经侦大队教导员 岳永彪：这个地方就是祁县原来“开元盛世”的办事点，很多祁县籍参与人员就在这儿开会，组织活动，包括唱歌、听课、事后他们在下面吃饭、喝酒、聊天、喝茶拉近关系，所谓的共享经济，共同发展。

2018 年 12 月，祁县公安局接到线索：祁县人渠某、闫某、康某、孙某、刘某涉嫌组织、领导传销活动。据警方调查，2017 年 2 月至 2018 年 12 月，这五名犯罪嫌疑人在祁县、太谷县、清徐县、平定县等地成立“开元盛世”工作室，通过网络销售所谓的金融产品“开元券”进行分红和奖励等，并从各地发展下线会员，进行非法组织、领导传销活动。

山西省晋中市祁县公安局经侦大队教导员 岳永彪：这是一种金字塔形式的传销。比如，1 层、2 层、3 层，这都比较明显。这个是发展人的下线的话，第 1 层开始，他能抽取发展额的 6%，第 2 层能抽取 3%，第 3 层还可以抽取 2%，再更多地发展下线，这叫做建点奖，

还可以往下抽成。

根据线索，祁县公安局迅速展开侦查取证工作，将嫌疑人刘某、闫某在祁县抓获，并赶赴陕西西安将犯罪嫌疑人渠某、康某、孙某连夜押解返回祁县。目前，五名犯罪嫌疑人已被依法刑事拘留，案件还在进一步侦办中。

被骗入传销组织 利益驱使发展下线

据警方调查了解，这些犯罪嫌疑人大都有一个共性，那就是先开始都是被朋友以投资名义拉进来，随后在利益的驱使下一步步变为传销人员，发展下线非法获取利益的。

犯罪嫌疑人刘某告诉记者，他是在朋友的介绍联系下，了解到“开元盛世”并参与投资的。最开始，刘某投入了 6500 元人民币，随后发现除了通过“开元券”增值所带来的“静态收益”外，还推荐了一种所谓的“动态收益”，也就是发展下线，可以迅速获得高收益。

犯罪嫌疑人 刘某：他们讲这个奖金制度、这个合法性什么的，了解到“开元盛世”还准备上市，上市以后，我们还属于股东，所以，我感觉这个收益还挺好的。

犯罪嫌疑人 康某：稀里糊涂就参与了，带进来的朋友们也了解，也参与了。

记者在采访中了解到，很多犯罪嫌疑人都是通过同样的方式参与其中。

据了解，为了刺激成员快速发展下线以及增加投资额度，开元盛世规定在一定时间内下线资金达到一定额度便可获得汽车奖励，犯罪嫌疑人刘某甚至借高利贷来达到组织规定的资金额度。

犯罪嫌疑人 刘某：任务完不成，比方 130 万元，可是只有 100 万元或者 120 万元，差 10 多万元，就直接借高利贷投进去了。当时要知道是传销，咱绝对不干，现在家人朋友们连面都不能见，谁也对不住。

山西省晋中市祁县公安局局长 任志强：这类传销犯罪活动，犯罪嫌疑人往往是利用亲朋好友之间的信任，引诱他们参加传销组织，进而骗取他们的钱财。

以月入过万、晒车晒房等利诱他人入伙 微商被曝光，涉嫌传销！

近日,萧内网上有两名网友发帖曝光朋友圈微商。以月入过万、晒车晒房等利诱他人入伙。

网友认为,这类微商还涉嫌网络传销……

「日入千元,喜提爱车,宝妈赚钱带娃两不误,10 天时间收入 8455……」真有这样的好事? 央视曝光网络兼职刷单骗局

刷单、刷信誉等行为并非正当兼职,已被明令禁止。

2018 年 1 月 1 日,我国新修订的《反不正当竞争法》第 8 条、第 20 条明确规定:「经营者不得对其商品的性能、功能、质量、销售状况、用户评价、曾获荣誉等作虚假或者引人误解的商业宣传,欺骗、误导消费者」。

近年来,网络刷单的电信诈骗案发趋势明显,受害者以女性为主,比例高达 63%,以年轻人居多。

腾讯 110 曝光:传销拉人、公司运作

兼职刷单诈骗产业链的水深到你无法想象

去年 7 月,腾讯安全服务平台「腾讯 110」发布文章:《传销拉人、公司运作、专业洗钱,兼职刷单诈骗产业链的水深到你无法想象!》,对网络兼职刷单诈骗的常见套路继续进行深度解读。

很多受害者接触网络兼职刷单,一般都是看了各式各样的广告,而且,很多广告都是自己的好友通过朋友圈、微信或 QQ 群传播的,为什么会有这么多网络兼职刷单广告出现在我们身边呢?

原来,被吸引来做兼职刷单的人中,除了一部分直接被骗外,还有一部分人在被忽悠交会员费后,直接成为了该团伙的外宣人员,就是通过多发广告拉人来吸引更多的人搞兼职刷单。

■ 某专业刷单诈骗组织的内部培训素材

交的会员费越高,拉的人越多,得到的报酬也越多,而且上级的报酬直接和下级的业绩挂钩。

交会员费、拉人头、组成层级计酬,这完全符合传销的三个特征。

在专业培训讲师一遍遍的洗脑以及高额的薪资激励下,很多人便开始按照要求无底线地到处发广告,不断将自己的同学、亲朋好友拉下水。

■ 某培训讲师教授内容

在这里郑重提醒大家:兼职网络刷单诈骗并非低级诈骗,而是有着专业的运作模式和完善的产业链支撑,最好的办法远离各种网络刷单,别让自己陷入各种不断迭代的套路。

卧底 8 天 7 夜揭秘“南派传销”: 称交 69800 元就可排队领 1040 万元

在 8 天 7 夜的暗访体验中,先后有 35 人轮番对记者一对一洗脑,传销者们声称不买卖商品,交 69800 元,就可以排队领取 1040 万元。并称“生意”能让自己翻身、改变家族命运,甚至美国成为世界霸主也全都靠它,“保守估计在合肥的成员不下百万人”。

去年 11 月,河南丁女士被以招工的名义诱骗至安徽合肥一传销组织,遭遇轮番洗脑后,

被骗走 13800 元。今年 1 月，记者通过引荐进入这个自称“1040 阳光工程”的传销组织。

新京报记者调查发现，该组织以家庭为单位，分散在不同的居民房内，以不限制人身自由为特点。在 8 天 7 夜的暗访体验中，先后有 35 人轮番对记者一对一洗脑，传销者们声称不买卖商品，交 69800 元，就可以排队领取 1040 万元。并称“生意”能让自己翻身、改变家族命运，甚至美国成为世界霸主也全都靠它，“保守估计在合肥的成员不下百万人”。记者离开该传销组织后向警方报案。

2 月 26 日，合肥市瑶海区打传办根据记者提供的传销窝点地址展开调查，至晚 10 时，两处窝点人去楼空，另两处窝点发现 9 名传销人员，目前已全部移交当地经侦部门接受调查。中国裁判文书网查询显示，与“1040 阳光工程”相关的案件多达数百起，多名涉案人员因组织、领导传销活动罪获刑。

“车轮式”洗脑后谈“生意”

“我到现在都考虑不清楚，我自己咋会想起来把这个钱直接给人家打过去。”回想起自己的经历，河南省的丁元(化名)仍会埋怨自己。

去年 11 月，她被朋友以招工的名义诱骗至安徽合肥一传销组织。遭轮番洗脑后，丁元陆续缴纳 13800 元。

丁元介绍，该传销组织分散在不同小区的民居房内，“成天不干活，今天我跟你聊天，明天别人来跟我聊天，天天就是这个。”丁元回忆，每天至少 4 个人一对一跟她座谈。

今年 1 月 13 日，通过引荐，记者前往合肥，进入该传销组织。进入前，该组织承诺给记者的司机工作被搁置不提。“我先带着你去了解一门生意。”当天下午，一名中年男子开始带记者串门，“要不是有引路人，你今天根本了解不到这个生意”。

与丁元遭遇如出一辙，记者每天都被带往不同的“两室一厅”串门，一对一地座谈。

▲在传销窝点的这个沙发上，每天都会有一对一洗脑式座谈，一旁的黑衣男子负责督导。

“像你今天了解的这个生意，它的名字叫‘连锁经营业’，我们这个生意是不买卖任何商品的……投资 69800(元)，挣的是 1040 万(元)。”女传销者伍某称，投资越多，挣得越多。

她介绍，这门生意之所以能赚钱，是因为“有一个非常公平公正的奖金分配模式，叫五级三阶制”。记者了解到，所谓“五级三阶制”，指的是五个级别，三个晋升阶段。“首先是实习业务员，然后是组长、主任、经理、高级业务员，高级业务员在这里统称为老总。”她介绍，想晋升，每人要寻找 3 个合作伙伴，也就是发展下线。

▲传销人员给记者洗脑时，手绘的五级三阶制图表。

在随后的 8 天 7 夜里，共有 35 人与记者座谈，大部分是一对人，每人至少讲一小时。在此过程中，记者基本只是倾听，不需要讲话。

前三天，该组织人员反复强调，“连锁经营业”并不违法，行业内每个人都拥有手机卡、身份证、银行卡。为确保记者能够用心，同屋居住的男子会根据每日的座谈内容，提供 24 道简答题，要求记者背诵，茶余饭后，不断提问。

“第四天，也就是你(开始)正儿八经地了解这个生意(的时间)”。在传销人员范某口中，加入组织前三天都是国家在筛选人，筛选不通过的人“早在前三天就被吓跑了”。

传销人员一再承诺，这门生意“稳赚不赔”：“只要参与今天这个模式，每一个人都会拿到 1040 万。”不过记者向多名传销人员提出，想看他们收入的短信提醒，以及去看看拿到

1040 万的人过的什么日子，均遭到拒绝。

“红头文件”和“老总”约见

为证实自己是国家项目，该组织称，自己有“红头文件”，分为“一动”和“一不动”。“一动”是百元钞票，纸币上的各种数字是暗语。“你看在这张钱上有 6 个 100，说明老总共有 600 个人的份额。老总又要我们发展 29 个人，你再看这个钱图案上，数一下是不是 29 个点啊？”

“一不动”则是指合肥市政府大楼。该组织派了两名传销者，开车专门拉着记者在合肥市政府大楼外绕了一圈。途中他们称因为行业隐秘，要求记者不得拍照，不得往外掏手机。

传销者称，合肥市政府大楼就是一本无字天书，专门为“连锁经营业”而建。“你看这栋双子楼，它所有的玻璃加起来是 1040 块”。传销者暗示，玻璃数代表在该组织能挣 1040 万。

该组织内人员反复强调，“连锁经营业”利国利民又利己。“人家美国运用这个模式已经 100 多年了，为啥美国成为世界霸主，就是人家运用了这个模式。”但所有介绍的内容，传销人员都没有说明任何来源和出处，也没有拿出任何书面资料予以佐证。

1 月 18 日晚，记者进入传销组织第六天，被组织三名“老总”约见，见面地点为咖啡厅的一个包间内。

“我们三个也是受国家委托，和你考察今天这个生意，需要有 5 到 7 天的一个流程。”三名“老总”轮番告知记者，“连锁经营业”不容错过，进入该生意需要交的 69800 元，一定要想办法筹到。

“弄钱的时候……你必须得找好方法才能说。你可以说，你处对象了，或者咋了，都可以。你不能说我刚看了个项目，投资 69800(元)，你给我打 7 万块钱吧。”在筹钱等方面，对方要求记者不要对任何人提。

1 月 20 日，由于记者称筹不到钱，被传销组织要求离开，对方一再嘱咐，“你把这个生意看完了，自己明白就可以了，在家不要随随便便给谁乱说”。

两传销窝点 9 人被移送经侦部门

新京报记者在中国裁判文书网查询发现，与“1040 阳光工程”相关的案件多达数百起，多名涉案人员因组织、领导传销活动罪获刑。

公开的判决书显示，此类组织大多以“阳光工程”“1040 工程”等为名，要求参与者以缴纳费用的方式获得加入资格，并按照一定顺序组成层级，直接或间接以发展人员的数量作为计酬或者返利依据，引诱参与者继续发展他人参加，骗取财物，扰乱经济社会秩序。

2 月 1 日，记者前往当地合肥市瑶海区城东派出所报案，反映记者暗访发现，该辖区存在传销组织。派出所民警告知，会将情况上报派出所所长，同时将组织联合打传办，找传销组织所租房子的房东，“最好是年后有现场，抓个现行”。

2 月 26 日，合肥市瑶海区打传办根据记者提供的传销窝点地址展开调查，至晚 10 时，两处窝点人去楼空，另两处窝点发现 9 名传销人员，目前已全部移交当地经侦部门接受调查

“南派传销的几大特点，该组织均符合。”反传销组织人士向记者归纳，南派传销有四大特点：通讯自由、以家庭为单位、人身自由、一对一洗脑。

与此同时，该传销组织符合《禁止传销条例》第七条中关于传销的定义：“组织者或者

经营者通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的”。

合肥市瑶海区打击传销领导小组办公室工作人员张先生介绍，如发现传销者，有 30 名下线并愿意指认传销头目的，将移交经侦大队，“只有两三人的话，只能说服教育，并遣返回原籍”。张先生表示，根据《禁止传销条例》，传销证据确凿，将对房东予以 5 万元处罚。

天津天狮密集注销 46 服务网点 “直销教父”李金元到底涉不涉传销？

近日，商务部直销行业管理网站公开了两条天津天狮生物工程有限公司（下称“天津天狮”）调整服务网点的信息，该公司两个月内先后调整两次直销区域，共注销 46 个服务网点。

天津天狮品牌公关负责人对媒体表示，“由于现在仍在整顿期，还是不便答复，其他直企应该也基本是这种状态，非常抱歉。”

据天眼查显示，天津天狮存在上百条司法风险，开庭公告 34 起、历史开庭公告 15 起、法律诉讼 60 起、历史法律诉讼 14 起、法院公告 13 起、历史法院公告 13 起、历史被执行人 3 次。

去年年底权健帝国的轰然倒下，引发全国上下对于保健品违法行为乱象的关注。而在天津，除了权健集团一家保健品直销企业外，还有一个保健品王国也闻名遐迩——天狮集团。

跟权健一样，天狮也属于直销企业，李金元被外界誉为“直销教父”。2012 年，李金元以 280 亿财富位列胡润富豪榜第 14 位，成为天津首富。作为“津门首富”李金元多次因为炫富上新闻：花 1300 万欧元请员工游法国，花巨资盖百亩豪宅，买家具就花了 10 亿元等。

李金元

中国裁判文书网数据显示，2009 年以来，以“天津天狮”名义进行的传销活动引发各类刑事案件 2781 例，除了以“组织、领导传销活动罪”定罪的案件，其他案件主要表现为非法拘禁、故意伤害、抢劫、过失致人死亡、故意杀人等，共导致 155 人死亡。

天狮集团大中华区公关部总经理石爽对媒体回应：“天津天狮生物工程有限公司”，而从事假传销的公司自称是“天津天狮生物发展有限公司”，两者一字之差，但没有关系。

中国食品产业分析师朱丹蓬对时间财经表示，权健事件对于整个中国直销业来说，起着巨大的警示作用，对整个行业有重要的借鉴意义。随着中国百日大行动，监管部门的持续收紧的背景下，天狮此次收缩网点，有利于天狮的良性运营。

真假天狮曾有关联

天狮公司总部和权健都在天津市武清区，二者直线距离 6 公里。据全国工商联 2018 年 8 月发布的“2018 年中国民营企业 500 强”榜单，该公司的母公司——天狮集团有限公司排名第 214 位，在天津民营企业中高居第三位。

不过，天津天狮多年来一直深陷“传销”阴影。就在去年 12 月 27 日，江苏南通市公安局通报，警方成功破获一起特大非法传销案，6 个传销组织以“天津天狮”名义从事传销。目前，92 名犯罪嫌疑人因涉嫌组织、领导传销和非法拘禁罪已被刑拘。

据澎湃新闻报道，多名反传销人士反映，天狮集团创立初期从事过传销活动。对此，在天狮集团工作多年的石爽并未否认。“那时候国家还没有禁传，我们拿了中国第一张直销的牌照。”石爽说，“1998 年禁传以后，我们公司做了两大举措，一是向海外发展，另外在国内，我们及时停止传销，改为直销。”

但拥有直销牌照的天狮，一直被人诟病“搞传销”。在广西、福建、江西等省，有大量打着天狮名号的传销组织，并制造一堆刑事犯罪案件。

部分人员因为网恋、招工等原因，被陌生人或者亲友骗进号称“天津天狮”的传销组织，遭受恐吓、殴打后，因为拒绝买入 2800 元或 3900 元一套的“产品”，最终走向死亡。

据中国民间反传销协会会长李旭介绍，天狮集团是直销公司，“天津天狮”是北派传销打着天狮集团的名声而对外所称的。真假天狮曾在早期有过短暂交集。北派传销的鼻祖杨玉勇创办了武汉新田，在被列为严打对象后，为躲避打击，杨玉勇在 2002 年 12 月将原有传销团队转入天狮集团。

李旭向媒体称，在天狮集团走上直销之路不久的 2002 年，传销大佬杨玉勇与天狮走到了一起。央视《焦点访谈》称，杨玉勇生于辽宁鞍山，1994 年便开始在鞍山进行传销活动，十年非法收入 2000 多万元。

李旭还介绍，在国家打击传销的形势下，2002 年杨玉勇谋求“转型”。他在中间人的撮合下，与急需人手开拓市场的天狮集团一拍即合。当年 11 月，杨玉勇带领其团队加盟天狮集团，成为天狮集团继“成功”、“金星”之外的第三大系统——“阳光”系统。

天狮集团大中华区公关部总经理石爽称，“我听说杨玉勇是被我们开除了。他做了违规的事情，后来被我们公司开除的。”

据澎湃新闻报道，杨玉勇的团队离开天狮集团后，大部分仍然从事传销活动。许多人拿着此前获得的天狮集团内部宣传资料，以“天狮”名义发展传销。2006 年 1 月，杨玉勇被山东淄博警方抓获。而“假天狮”传销，已经在大江南北蔓延开来。

频频违规

天狮集团一度是中国最大的保健品公司和本土直销老大，在其激进扩张的背后，其实也隐藏着其违规政策的乱象。

天狮集团总部

2013 年 8 月，新华社曝光广州南方医院坐诊医生蔡红兵违规充当天津天狮产品的“直销员”，向患者推销天狮保健品，天津天狮涉嫌跨区域经营和违规招募医生“直销员”。8 月 20 日，广州市工商行政管理局称，已对天津天狮涉嫌未经批准从事直销活动和违规招募直销员的违法行为立案调查。

2014 年 12 月，央视《焦点访谈》曝光天狮牌虫草菌丝体胶囊中并不含冬虫夏草，而是用一种叫做“弯颈霉”的东西替代，而天狮集团宣称此品曾连续几年荣获“中国保健品公信力产品”，甚至说“假一赔命”。

2015 年 2 月，天狮名为“超越计划”的投资项目被指违规，其“砸金蛋得奖金”诱惑致多人倾家荡产。

2018 年，《消费日报》报道称，天狮集团的销售人员在推销天狮保健食品“天狮甲壳质胶囊”时，存在虚假宣传，对消费者宣传能够抗癌、防癌、治癌。

高调炫富

李金元，1958 年 6 月出生于河北沧州，80 年代靠倒卖服装、录音机、粮食等赚取“第

一桶金”，曾被工商部门查处，冠以“投机倒把”等罪名。

公开资料显示，1992年太阳神在全国正火，李金元用仅有的积蓄加上借款共2000万人民币，投入到高钙产品的研发，进入保健品行业。1994年，天狮高钙素生产出来了，但就是卖不出去，李金元几乎绝望时，经一个名叫周大刚的人指点，进行直销。

直销行业专家、《天狮直销全攻略》作者王少波说，天狮集团成立三年后，在全国发展的业务员多达300万人；1996年初至1997年8月共20个月，销售收入19.89亿元，利润高达6.39亿元。

1995年李金元于天津创立了天狮集团，并于1997年进军国际市场。

2003年9月，天狮收购美国SGKA公司，借壳在美国上市。2004年1月12日，SGKA股价从每股3美分飙升至每股11美元，持有6650万股SGKA股票的李金元，顿时身价暴涨至7.31亿美元，首次跻身2003年福布斯中国富豪榜，名列第四，自此成为该富豪榜常客。

天狮无限风光，李金元开始高调炫富，据媒体报道，李金元酷爱装“领袖”爱阅兵：穿着中山装，站在敞篷车上挥手，底下数千人列队夹道欢迎。

李金元为了庆祝公司成立20周年，率6400名员工浩浩荡荡来法国度假。李金元乘坐二战吉普检阅这支6000人大军，身后跟随70多辆二战古董军车，法国报纸用4个整版报道。

英国《国际经济时报》称，这可能是欧洲历史上遇到的最大规模旅行团了。该团在巴黎包下了多达140座宾馆。在蔚蓝海岸，由于人数过多，他们只能分散居住在从戛纳到摩纳哥之间的各城市，总共包下79家四星、五星级酒店的4760个房间，他们还包租了146部大巴用于短途接驳。

业内人士分析，这类被外媒报道的中国大规模旅行团，几乎都是由各大直销公司组织的，一些直销公司热衷于大型聚会，就是制造榜样，利用群体效应进行精神控制的“洗脑”。

据公司官网显示，天狮至今共在海外6国举办过年会，分别是俄罗斯、泰国、德国、印度尼西亚、肯尼亚、法国。2002年的德国年会上，李金元为直销成绩优异者颁发了100部宝马高级轿车，43艘家用游艇和32架家用微型飞机以及6栋豪华别墅。

据现代金报报道，李金元原来的搭档骆超将此解释为：个人膨胀。这种“膨胀”在天狮内部随处可见：一张身着中山装貌似伟人的大幅画像，挂在集团大楼最显眼的地方。他与各国政要和知名企业家的合影也出现在集团总部的墙壁上，并作为天狮集团成就的一部分挂在企业官网。

对于直销公司组织这类“土豪团”，中南财经政法大学乔新生公开表示，任何行业都有成功者和失败者，直销行业一些公司组织这样的活动，免不了会利用“成功学”效应来宣传自己。实际上，世界各大公司都会利用“成功学”效应，比如巴菲特每年举行的股东年会吸引众多人参加，也是利用这种效应。但我们应该鼓励可复制的“成功学”，而不能鼓励歪门邪道的“成功学”。

遵义传销组织利用一种名为“吕家传”的药膏搞传销 千人涉案金额 2500 万元

日前，遵义市凤冈县公安机关破获一起传销案。据称，这个传销组织利用一种名为“吕家传”的药膏搞传销，共计发展省内外下线上千名，涉案金额达 2500 万余元。

据悉，最近一段时间，遵义市场监管、公安等部门，正在联合开展整治保健品市场乱象行动。工作中，当地警方发现，有人利用“吕家传医用冷敷贴”（简称“吕家传”），从事传销活动。

据介绍，该案的 3 名主要犯罪嫌疑人杨某、汪某、罗某，利用吕家传保健用品，以宣传适用于颈椎病、腰椎间盘突出、风湿类、痛风、月子病等疾病，并有治疗、治愈作用等为诱饵，通过建立网络发展下线、逐级返利的模式，涉嫌组织传销活动。

据警方调查，该传销组织共有 5 个级别，分别是“天使”、“合伙人”、“董事”、“官方”、“联合创始人”，每种级别是按照购买“吕家传”数量来区分和晋级，并按层级比例返利，层级越高，返利越高。

根据该传销组织的规定，“天使”为最低级别，购买 5 盒以上就可获得该资格。达 30 盒以上后，被称为“合伙人”，要达到最高级别的“联合创始人”，则需购买 98 万元的产品。

据悉，该团伙的 3 名主要成员汪某、罗某、杨某，均达到“联合创始人”级别。该团伙的下线，在省内外多达 1400 人，涉案金额 2500 万元。

当地相关机构称，这起传销案是遵义开展联合整治保健市场行动以来，查获的首例利用“保健”用品进行传销的案件，目前该案在进一步侦办中。

传销内部的女人靠什么发展下线？答案在这，万不可掉以轻心！

传销内部的女人靠什么发展下线？民警给出答案，万不可掉以轻心！

传销对于大部分人来说都是一种非常可恨的行为，很多人都听说过一些传销组织，虽然我国现在已经加大了对这方面的管理力度，但是收效还是比较微观的。对这些组织比较了解的人可能都知道传销组织里一般都是女性比较多，那这些传销内部的人都是靠什么来发展下线赚钱的呢？民警给出答案，万不可掉以轻心！

第一步就是靠自己的亲戚朋友了，传销组织的人一心就想着赚钱，他们可以不择手段，一开始就是向自己的亲戚朋友借钱，但是时间长了之后这些人也会产生怀疑，往往就要问清楚他们借钱是干什么。

有的人这个时候就会撒谎或者把他们直接骗过来到自己的身边，将自己的亲戚朋友也拉到传销组织里面。

网络现在是一个十分发达的东西，有的人可能羡慕网络会成就情侣，但是现在网络上的传销组织也是非常多的，有的女孩子假装和你聊天，陪你谈感情，到最后狐狸尾巴就会露出来和你各种借钱，如果你不借会觉得不好意思，借的多了你就会发现自己其实是上当受骗了。

对于传销组织的女人来说，她们完全可以牺牲自己的利益，哪怕是自己的身体和灵魂，只要能够弄到钱，到最后发大财才是最重要的事情。

很多人可能觉得传销组织的人没有情义，没有思想，没有头脑，其实他们都是被这些给洗脑了，一开始都是健康的人只是到最后慢慢的变了。

黑幕：美康汇涉嫌传销和虚假宣传被湖南执法部门查处

2019年3月，随着全国各地多部门联合整治“保健”市场乱象百日行动不断深入推进，一家名叫美康汇的公司在湖南被曝光查处。该公司打着健康减肥包治百病的旗号，鼓吹一夜暴富理念，通过名人站台摇旗呐喊，微商团队层级推广，加盟代理揽财，迅速在全国以裂变病毒式开办分公司和发展人员。美康汇，顾名思义应该是汇集了美丽和健康，但剥开漂亮的外衣，既不美丽也不健康，而是充满了谎言、泡沫和欺诈。

美康汇的前世今生

经记者查询全国企业信用信息公示系统，美康汇公司全名为美康汇(深圳)健康科技有限公司，地址位于深圳市前海深港合作区前湾一路1号A栋201室(入驻深圳市前海商务秘书有限公司)，统一社会信用代码为91440300MA5D93TL1Q，法人代表张宾宾。

公司前身为深圳贝莱德有限公司，2018年2月，现任公司法人张宾宾通过资金、人员和经营项目重组变更，正式以美康汇公司名义包装投入运营。其目的非常明确，就是为美康汇项目筹备开盘。其后，2018年4月，号称“操盘模式设计鬼才”的蒋勇敢、深圳市红十三成长创业投资合伙企业等以股东形式入伙起盘。

美康汇公司变更登记信息

类比全国各地被曝光的带有涉嫌传销营销模式的各类公司，美康汇公司做派既是“勇敢”的，但同时又是胆小的。勇敢的是，按照行业惯例，其他的公司一般是遮遮掩掩，狡兔三窟，譬如搞个傀儡法人在前站台，实际控制人在后木偶提线操作；又或者采取团队领导人带队模式，一旦案发则可壁虎断尾求生，凡事与己无关。但美康汇无疑敢于挑战“潜规则”，在整个运营中将公司高层直接包装闪亮上市。张宾宾作为公司法人、股东兼实际控制人，蒋勇敢作为公司董事长和股东，被共同打造成为美康汇的“15亿操盘手、美康双子座”，营销模式自己搞，市场团队自己带，大家一起发大财。说其胆小在于，张宾宾又留了一手，把自己名字改为张宾，用以团队指挥，以此欲盖弥彰。

美康汇宣传的5大能量

美康汇号称有5大能量，分别是资本赋能、研发赋能、名人赋能、模式赋能和操盘赋能。实际上，美康汇精心包装的5大能量，既是5大陷阱，也恰好是5大违法问题所在。减肥，不过是美康汇操盘手张宾宾敛财的敲门砖或外衣，其吹嘘的核心暴富模式是裂变=传销。其中，资本是非吸和诱骗，研发是夸大和虚构，名人是炒作忽悠，模式是传销，操盘是赤膊上阵以身试法，以违法的“光荣”历史来吸引苍蝇。

法人张宾宾(化名张宾)亲自操盘带队

此外，提起国内减脂健康行业，最火爆的减肥产品当属杭州百e国际脂老虎推出的减脂

饼干。张宾宾精于“傍名牌”之道，对外宣称其在做美康汇之前就是脂老虎的骨干成员，后带领旗下团队人员平移转战开盘美康汇，团队成员中同时在做美康汇、脂老虎的大有人在。张宾宾还吹嘘，脂老虎推出的减脂产品也是由其方面提供的相关技术原料。为求证情况，记者专门求证了杭州脂老虎公司相关人员，但该负责人对此予以否认。

法人张宾宾、董事长蒋勇敢 “15 亿操盘手、美康双子座”组合

论如何将产品吹上天的可行性报告

要圈钱还须好噱头，好产品才有好卖点，在这点上标新立异的美康汇公司自然也不能免俗。在美康汇公司的官网上，标出了公司的全部三款产品，天杞园特殊膳食、益生园低聚果糖饮品和无极滤芯磁化小分子水机。品种虽然少了点，但产品功效却被吹上了天，价格更是坐上了火箭。其中，公司首推的当是天杞园特殊膳食了，卖到了 2980 一盒。

说起这款膳食，公司对外宣传可是相当牛逼，称其是一款“国家级好产品”、“革命性减肥产品”，经过“100 万名胖友成功减肥，绝不反弹”，同时“一盒就能减 10 斤到 20 斤”、“6 年运动员特供”等等。此外，更为重要的是，这款产品是“国家科研、央企品质”，“中国科学院、中国人民解放军军事医学科学院、中国中医科学院”等中国三大顶级科技研发机构联合研发，反正随便抬出一个就能镇住一片吃瓜群众，就问你服不服，钱包还能不能 HOLD 得住。

宣传三大机构为产品背书

针对这款大有来头的产品，记者还是多了个心眼，核查了一下产品的相关生产许可信息。其生产许可证编号为 SC13012011600311，生产方为中恩(天津)医药科技有限公司，产品类别为饮料;方便食品;特殊膳食食品;其他食品，发证日期为 2016 年 7 月 18 日。对此，记者不禁有几点疑问。疑点一：2016 年的拿的生产许可证，就算把今年 2019 囫圇算进去，这款产品也只有三岁，何来“6 年运动员特供”，莫非运动员另外吃了三年没拿证的非法食品？疑点二：“国家级好产品”，经过“100 万名胖友成功减肥，绝不反弹”，姑且不论这 100 万名胖友真实性的，这种说法是不是有违反了广告法绝对化用语之嫌？

天杞园特殊膳食产品生产许可证编号

其实，对于天杞园特殊膳食这款产品已早有争论，《新浪财经》早在 2016 年 9 月就对此有过报道，认为公开给这款食品贴上“减肥特膳”的标签就是有违反法规的嫌疑。《保健食品检验与评审技术规范》将“减肥”作为保健食品可申报的一种功能，即某产品要宣传“减肥”这样的保健功能就必须申请健字号或卫字号，也就是需要“蓝帽子”。而 GB 7718-2011《食品安全国家标准 预包装食品标签通则》中规定非保健食品不能明示或暗示具有保健作用，另外《食品广告管理办法》也要求食品广告必须真实、科学、准确，不得以任何形式欺骗和误导消费者。因此，“天杞园”特殊膳食在广告上宣称为“减肥特膳”显然是不妥的，在法规上，特殊膳食不是保健食品，就不能宣传减肥的功能，所谓“特膳减肥”是误导消费者的一种说法。

另外，澎湃新闻也曾发文报道，“天杞园特殊膳食”声称与“中科院生物物理研究所合作研发”，但中科院生物物理研究所相关人员否认了参与该产品研发。

此外，美康汇相关产品主要营销渠道为微商，在朋友圈相关在推介时，更是冠上了包治百病的光环。糖尿病、妇科疾病、高血压各路疾病都能轻松搞定，再配上各种治愈的神奇案例，不怕消费者舍不得掏钱买产品。

更为神奇的是，记者随手在淘宝一搜，居然也找到了这款天杞园特殊膳食，相对 2980 一盒的天价，淘宝上只要几百元一盒的价格实在让人大跌眼球。同样的产品悬殊不同的身价，让人不禁好奇，美康汇“葫芦里到底卖的是什么药”？

“首善”站台，是无知还是明知

说到美康汇，便不得不提起中国“首善”陈光标。标哥在 3 个月内完成了由胖子到瘦

子的蜕变，对比减肥前的照片，暴瘦了 52 斤，身材苗条匀称、外表俊朗的陈光标仿佛是加了特效的人物。作为营销界的“老司机”，此前面对媒体对他的切胃减肥的质疑，标哥给出了自己的秘笈，合理运动之余，最重要的是坚持服用“天杞園”特殊膳食。他的使用体验是“早上吃一袋，基本上四个小时都不会觉得饿”。

实际上，陈光标早在 2016 年就开始推广“天杞園”特殊膳食，作为“营销大师”，晒减肥照，制作减肥曲，四处参加活动，标哥可谓殚精竭虑为美康汇开盘造势，为这个投资新项目背书。甚至，美康汇南京公司的住所以及张宾宾的办公室，就设在陈光标总部江苏黄埔再生资源利用有限公司大楼内。有了标哥的多年来全国各地赤膊上阵不予余力的吆喝，“天杞園”特殊膳食在得到了“首善”公信光环加持后，相比其他野路子的保健品更是受到了社会各界的广泛关注。然而，消费者在掏钱包的同时，可别忘了标哥是一边吃着“天杞園”特殊膳食，还一边吃着牛鞭海参特膳才瘦下来的。毕竟标哥自己也说过，这款产品具体如何发挥减肥效果，他表示自己非专业人员，对技术上的事“不好说”，并表示对产品“只投资，不代言”。

快速吸金是王道，美康汇暴富洗脑模式大起底

美康汇制度再次证明卖什么不重要，关键在于怎么卖，产品是嫁衣，制度是核心，快速吸金才是硬道理。对此，美康汇给自己的营销模式起了个高大上的名字——“免费自循环模式 2.0”。

创客权益

创客奖励模式

要在美康汇赚大钱，首先要购买不等金额的产品，以取得美康汇创客、股东创客和总裁等三种不同级别的资格。

其中，购买 2 盒(每盒 2980 元)价值 5960 元的美康特膳，就成为了所谓美康汇“创客”。创客可以发展下线，直接发展 3 名下线成为创客，可升级为享有更多权益的“股东创客”，并获得公司 1500 元以及 2400 积分的奖励。此外，成为股东创客后，每发展一名下线，美康汇公司给予 500 元+800 积分的奖励。

股东创客奖励模式

股东创客奖励模式

成为创客股东，美康汇仍然按照直接和间接发展下线人数和金额给予一定的奖励。美康汇给其这种“拉人头”和“金字塔”式的发展方式取了个特别的名字——“裂变”。

总裁资格获取以及奖励模式

按照美康汇制度核算方式，只要推荐 3 名下线成为总裁，那么一年即使什么事都不要就可轻松收入几十万甚至上百万。目前，美康汇在云南、浙江、河南、山东、陕西、湖南、上海等省市设立分公司，并在南京、长沙、武汉等全国各地开展多场会议，鼓吹产品功效，宣扬致富捷径。更有甚者，公司喊出了“交 5 万，月赚 50 万，加一台宝马 320Li”的重金豪车奖励，不断在微信朋友圈内吸引梦想着一夜暴富的大众眼球。

此外，美康汇公司还推出创造“千亿财富计划”，将全国各地按照省、市、县(区)三级出售代理权。其中，省级代理交 25.8 万，直推一个省代奖 8 万;市代交 8 万，直推一个市代奖 2 万;县(区)(又称为总裁)代交 3 万，直推一个区代奖 1 万，间接推一个奖 5000 元，推荐三代区代奖 5000 元。

美康汇豪车大奖夺人眼球

至此，美康汇卖啥已是浮云，其制度的核心在于最快的速度吸纳大众资金，其模式实质就是虚假夸大产品功效为幌子，以高额返利为诱饵，兼具非法吸收公众资金、传销等多种违法特征为一体的新型金融传销模式。张宾宾作为操盘手自导自演的美康汇这出开盘戏，如同百老汇大秀上演，即便有名角站台抬高人气，剧本精湛忽悠大众，一旦资金链条不能维系断裂，终究必是大厦将倾谢幕崩盘，成为一场不能曝光在阳光下的灰色吸金秀。同时，最底层的各级“创客”或“总裁”，必将成为悲剧的“接盘侠”。

目前，全国各地联合整治“保健”市场乱象百日行动正如火如荼展开，美康汇公司相关产品作为行动中与人民群众日常消费密切相关的食品重点领域，其不但涉嫌通过互联网、微信等途径，利用知名人士、消费者等名义对商品作虚假或者引人误解的商业宣传，同时更涉嫌以传销模式开展相关营销活动。孰是孰非，或黑或百，相信执法部门会深入严肃查处，记者对此将继续跟踪报道。

2U 世界新微信涉嫌传销，敬请远离！

5G 时代即将来临，许多别有用心之人蠢蠢欲动，希望在大家对于这一新生事物缺乏了解的时候收割一波韭菜。

“集精华于一身的 2U 世界微信为 5G 而生，包罗万象……5G、世界物联网、智能高端的各行各业、各国产品、区块链、金融、2U 币……万物互联，无缝隙蜂窝状的链接，各种实体与人互联……”

——2U 世界微信

据知情人透露，标榜 5G 高科技的 2U 世界微信推广模式如下：

- 1、2u 开网时间：6 月 3 日
- 2、推广截止日期为：6 月 30 日（7.1 系统统计 vip 会员数据）
- 3、推广奖励：直推一层每人奖励 0.4u 币，二层每人奖励 0.08u 币。
- 4、会员级别
 - 普通会员：享受中国市场推广受益。
 - VIP1：直推 15 人中国市场分红。
 - VIP 2：15X15VIP 全球分红！
 - VIP 3：直推 15X15 个 VIP1 全球分红
 - （VIP1 以上都享受全球分红）100 年

分享及 2U 币未来价值：

- 1、1 枚 2U 币兑价 1 欧元，未来 2U 币封顶 200 倍。1 枚 2U 币=200 欧×7.5=1500 元。

2, 分享 1 位朋友获得 0.4 枚 2U 币等于价值 700 元人民币, 间接分享 1 位朋友获得 0.08 枚 2U 币等于价值 120 元人民币

3, 每位会员购物会获得赠送 2U 币, 总量赠完为止。

VIP 资格及获得的利益:

1, 您自然分享百人以上并辅导 15 位会员和您一样去操作, 当您辖区达到 2 万会员, 您就成为 2U 中国的 VIP, 中国大陆境内开放的 VIP 总额 3130 位, 额满即止。

2, 所有指定的 V3V2V1 都需要公平从 VIP 做起。额满即止。

3, VIP 会获得: 除每位 2U 会员都有的收益之外, 会获得中国大陆境内销售毛利的分红。此奖励 2U 币体现。

4, 2U 币价值: 现在 2U 币兑价欧元, 未来增值 200 倍封顶, 2019 年 5 月 1 日前开放转赠功能

2019 年 9 月开通交易

2019 年 12 月底挂牌欧盟国家级数字资产交易

2U 免费注册推广分红, 同时赚 2U 币! 并且 2U 是中国梦的一带一路, 是世界微信! 每个群达千人以上, 同步翻译一百多个国家语言! 是免费的翻译官!

抓住机会努力努力努力!

直到你的财富数字象电话号码一样……

全球国家一起打造地球村 2U 微信! 中国是大股东。华为 5G 中国研究发明! IPV9 母根服务器在中国生根! 如果其他国家不走进趋势, 他们国家将落后 20 年到 50 年。中华人民共和国雄起的时刻已经到来。家人们就等待欢呼吧!

中国 2U 币世界主流币! 全球流通, 升值空间相当大。

笔者认为, 投钱加入, 分享赚钱, 发行虚拟货币的 2U 世界微信走的还是上个世纪就被称为“庞氏骗局”的老路。圈钱跑路只是时间问题。

扬子晚报相关报道

我们再来看看 2U 世界微信的几张 APP 截图。

这满满的山寨风, 老马看了想骂人。

2U 免费注册链接 : <http://msg.2u.chat/i/L7jRnvWSr>

而作为 2U 世界微信主要交易媒介的 2U 币，号称将来会成为世界主流货币，先不谈当前国际形势风云变幻，其在国际上是否会获得承认。

只谈国内，央行提出过数字货币概念，但是这个数字货币的意思是：将现有法定货币（人民币）数字化，而不是发行一种独立于法定货币外的数字货币。

央行也只是这么一说，其实并没有发行过任何数字货币，国内的相关部门也不承认现在所有的数字货币（包括比特币）。

同样的，所有投入数字（虚拟）货币的资金不受法律保护。

2U 世界微信虽宣传得如此天花乱坠，看过之后难免热血沸腾，但是究其根本，整个运作模式以及盈利方式都建立在一个涉嫌传销，非法发行货币的基础之上，所谓的回报自然都是镜花水月。所以，笔者建议投资者们持谨慎态度

骗局！骗局！多特瑞代理商宣传精油能治病且轻松致富

近日，反传防骗联盟接到消费者反映一款自称美国来的纯天然精油——多特瑞精油，该精油宣传不仅能够具有各种缓解疾病的疗效，还通过拉人头，返点之类的方式发展下线。

据了解，美国多特瑞 dō TERRA 公司成立于 2008 年，总部位于美国犹他州，根据 2017 芳香护理和精油市场份额占比调查报告，dō TERRA 多特瑞以绝对的优势，成为全球最大的芳香护理和精油市场的企业之一。2014 年 5 月，多特瑞（上海）商贸有限公司在上海正式注册成立。

精油能治病？

据百度百科显示，dōTERRA（多特瑞）精油是来自美国的纯天然通过 CPTG 认证的专业调理级精油。其功能有抗氧化剂，解毒，净化空气品质。

反传防骗联盟还发现，多特瑞精油不仅可以灭菌、抗癌、抗感染、抗真菌、抗肿瘤、杀寄生虫、抗病毒以及防腐等功效，还可以消灭所有已知的细菌和病毒，同时恢复体内的平衡状态。更神奇的是，多特瑞精油含有的倍半萜烯（sesquiterpenes）能通过脑血管障壁，有效治疗阿兹海默症 Alzheimer's disease、卢伽雷氏症（俗称渐冻人）Lou Gehrig's disease、帕金森氏症 Parkinson's disease 和多发性硬化症 multiple sclerosis。

反传防骗联盟发现，除了网络大肆宣传多特瑞精油具备神奇的“疗效”之外，就连各大网络知名商城也推出多特瑞精油系列产品。那么，网络宣传的多特瑞精油既有保健功效，又有治疗效果，甚至还可以净化空气，那么多特瑞精油究竟是什么呢？

反传防骗联盟在国家食品药品监督管理总局官网以及国家药品监督管理局官网均没有查询到任何信息。

而据了解，目前在美国 FDA，ISO 或 AFNOR 都没有给任何精油认证，多特瑞公司为了体

现其精油的质量，故而提出了 CPTG（专业纯正调理级认证）这个级别。其目的是要保证多特瑞精油没有任何添加物，人工合成物，或任何有害物质如重金属在内。

反传防骗联盟通过天眼查发现，2017 年上海市静安区市场监管局以上海多特瑞“广告内容使用了最高级等用语的行为”被罚款 20 万元整的行政处罚。

网络口碑如此好的多特瑞精油，也有不少网友发帖表示质疑。

网友发帖质疑

网友发帖质疑

那么，商家声称能美白、抗皱、祛痘、除疤、瘦身、调节内分泌，甚至治疗失眠、胃病、颈椎病的精油究竟是化妆品、保健品还是药品？相关人士表示，市售精油大多为化妆品，并不是药品或保健品，普通化妆品宣传能预防疾病、具有医疗作用，涉嫌违法。

而《中华人民共和国反不正当竞争法》第八条规定：“经营者不得利用广告或者其他方法，对商品的质量、制作成分、性能、用途、生产者、有效期限、产地等作引人误解的虚假宣传、广告的经营者不得在明知或者应知的情况下代理、设计、制作、发布虚假广告”。

奖金制度涉嫌传销

反传防骗联盟联系到一位自称多特瑞精油会员，他告诉本网：“多特瑞直销奖金制度分为中国会员和国际会员。中国会员可以取得新介绍加入会员的直接会员的 30% 点数奖励，60 天之内一切消费都可以拿到这个点数奖励，之后什么都不会有。”

“而国际会员奖金是按美金奖励，申请国际会员后，中国会员的返点就不会再有，一切都按美金的方式存到你的帐户里，要拿出来可以通过在香港开通银行才可以。我会指导会员如何开通国际会员，但是已经开通中国会员就无法帮到你了。”该会员告诉自己。

该会员建议本网加入国际会员能够轻松致富：“国际会员奖金有 3 各，快速奖金、3 次方威力团队奖金、太阳系奖金。快速奖金就是新注册会员 60 天内，你可以拿到直接介绍 20%，第二层的 10%，第三层 5% 的点数奖金。3 次方威力团队奖金就是你和第一层会员一共当月消费 600 点以上，你自己有 100 点以上，你下面有 3 个人以上有 100 点以上，就可以拿到 50 元美金，你的下层再有三个人出现威力团队，你就拿 250 元美金，再下就 1500 元美金。”

根据《禁止传销条例》第七条规定下列行为，属于传销行为：1、组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬（包括物质奖励和其他经济利益，下同），牟取非法利益的。2、组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的；3、组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的。

精油市场乱象频出

今年年初，南方都市报曝光了一款来自广州白云山拜迪生物医药有限公司的“维一养络通植物精油”，也称为“白云山精油”，通过微信、贴吧、抖音等社交平台，被多位自称经销商宣传具有缓解疲劳，治疗风湿骨痛、脂肪瘤、鼻炎等近 40 种疾病的疗效，甚至有该产品微商声称可让哑巴开口、治愈帕金森病等。这与多特瑞精油宣传极为相似。

反传防骗联盟调查发现，“维一养络通植物精油”于 2016 年取得国家药监局备案编号，但只是“国产非特殊用途化妆品”备案，且白云山拜迪生物医药有限公司曾因在备案后宣传

该产品能“缓解疲劳”而被责令改正。

在一家售卖该精油的电商商家宣传中，其以宣传海报解释了“维一养络通植物精油”的“作用原理”，称“该精油由多种祛湿驱寒、活血化瘀的热性中草药浸泡而成，成分包括人参、红花、远志、木香、天麻等多种经络养元古方，结合现代高科技精准提取技术及药物纳米渗透科技，喷一下5秒钟发热，快速渗透患处，打通血液循环，激活患处细胞再生”等。

相关药监人员表示，国家明令规定化妆品不能宣传医疗作用，由于缺乏科学验证或国家医疗验证，商家宣传的“提高免疫力”、“抗抑郁”、“调节月经”、“安眠”等功效都属于打擦边球的行为。

药监部门也提醒，如果精油产品宣称具有健美、祛斑等功能，就属于特殊用途化妆品，必须标注特殊用途化妆品批准文号。根据要求，市售特殊用途化妆品有两个编号，一个是卫妆特字（原卫生部批准的特殊用途化妆品），另一个是国妆特字（目前食品药品监督管理局批准的特殊用途化妆品）。

趣步靠谱吗？走路就能赚钱？是披着区块链外衣的传销吗？

“让汗水不白流。”“让国民每天多走一千步。”一个名为“趣步”的“区块链平台”，打着这样的旗号，于去年横空出世。

趣步最引人注目的，是其特有的“走路赚钱”模式。

走路就能获得糖果，最高月收益可以达到24%，趣步的门槛之低、收益之高，让人侧目。

但是，高收益、高额返佣、后来者接盘先入局者……资金盘的每一个特征，都在趣步上暴露无遗。

进入2019年之后，趣步频繁修改规则，下线功能，推出新商品，更是加深了投资者对于其即将“跑路”的忧虑。

01 兴起

2018年年末，一款名为“趣步”的“区块链项目”，突然火爆起来。

这是一款号称可以“走路赚钱”的项目，用户只需要安装趣步的App，每天记录步数，就可以获得“趣步糖果”。而趣步的宣传口号则充满正能量：“让汗水不白流。”“让国民每天多走一千步。”

“我们是一家以区块链技术为支撑，立足运动健康领域，鼓励全民关注自身健康，参与快乐运动的创新型科技公司。”趣步在官方App里这样写道。

但在正能量的口号背后，趣步的模式却饱受质疑。在许多链圈从业者看来，趣步就是一个披着区块链外衣的“资金盘”。

在趣步平台，用户可以通过积累活跃度获得糖果。而它来自于两个方式——完成步数任务，以及推广趣步。

所谓的步数任务，需要用户在趣步App内，通过购买“任务卷轴”的方式开启。这些任务卷轴需要使用糖果兑换，且任务时效长达45天。此后，用户才能获得完成任务后的糖果奖励。

“所谓的卷轴，其实就相当于‘云矿机’。”趣步玩家张旭光对一本区块链表示。

介绍他入场的趣步“老师”，此前曾参与过一个名为“环保创业币”的资金盘项目。它与趣步的模式类似，都需要用户先买币入场，才能获得“云矿机”“卷轴”等可以产出币的

工具。

每当有新用户注册，趣步平台会先送出一个免费的任务卷轴。45 天后，用户可以获得 15 个糖果。而开启一个新的初级卷轴，用户则需要支出 10 个糖果，并在任务完成后获得 12 个糖果奖励。

趣步官方给出的任务卷轴价格、收益与回报周期 以此计算，如果用户不额外付费购买糖果，需要完成 3 次任务，即 135 天，才能同时开启两个初级任务，扩大自己的收益。

在趣步平台，收益最高的专家级任务，可以在 45 天内实现 36% 的糖果增值。但其开启的成本也极高：10 万枚糖果。

总而言之，不购入糖果，获得收益的时间周期极长，且收益极为有限。在高额回报的利诱下，许多用户买入糖果，开启任务。

与此同时，不断涌入的新用户，成为了老用户们套现离场的接盘侠。趣步也以此完成了糖果体系的闭环。

趣步的火爆，离不开其高返佣的拉人头机制。

用户若想注册趣步 App，首先要填写自己的邀请码。这意味着，每一名趣步新用户，都会有一个介绍他入场的“上线”。

“玩趣步不投钱可以，但必须要拉人。”张旭光对一本区块链记者表示，“不拉人，活跃度就会降低，就算每天步数达标，也赚不到多少糖果。”

官方资料显示，趣步会员可以获得“直推会员”5% 的活跃度加成。“如果推直推人数超过 20 人，就可以升级为‘达人’，享受更高的活跃度加成，以及 20% 的‘全球糖果交易手续费分红’。”张旭光说。

此外，每一个直推会员，都会加入到“上线”的战队之内。战队活跃度达到一定量级，可以获得卷轴奖励并参与糖果交易费分红。

趣步官方声称，趣步糖果总量 10 亿枚，永不增发。趣步平台也不公开出售糖果。除了完成任务发放的糖果外，用户如需获得糖果，都必须依赖场外交易。

但用户若想卖出糖果，却需要支付高昂的交易手续费。

而趣步对低等级用户制定的手续费费率，高达 50%。随着用户等级的不断提升，交易手续费会逐渐降低。这意味着，羊毛党在趣步平台上很难有所作为。普通用户也会产生“先囤币，升级后再卖出”的心理。

“不投资在趣步上很难玩下去。初级任务 45 天的收益只有 20%，但手续费就高达 50%，要 4 个月才能回本。”张旭光说。

广州番禺菲份眼健康中心“天视清眸水”竟是化妆品？

“治愈近视”等宣传最近成了相关部门整治重点。近日南都记者留意到，国家卫生健康委、中央网信办、教育部、国家市场监管总局、国家中医药管理局、国家药品监督管理局 6 部门联合印发了《关于进一步规范儿童青少年近视矫正工作切实加强监管的通知》，要求对目前存在的虚假、夸大宣传等问题进行整治。

在广州番禺菲份眼健康中心，店员向南都记者推荐这款药水，声称能维持视力不下降，近视度数不加深。

在此背景下，是否还有公司在顶风从业？为此，南都保健品合规研究中心记者日前展开了调查。在调查中，南都记者注意到，直销持牌企业金士力目前在全国多个地方开设菲份门店(例如眼健康中心)，业务范围涉及近视、散光、弱视、斜视，甚至是黄斑病变咨询，而其主推的产品之一竟为化妆品。

近日，国家卫生健康委等6部门联合发文，要求规范儿童青少年近视矫正，加强监管，不得在开展近视矫正对外宣传中使用“康复”“恢复”“降低度数”“近视治愈”“近视克星”等宣传用语。但在一些菲份的宣传中，则有“让你和近视说bye-bye”等提法。在广佛地区的个别菲份门店，公然对外宣称远视、青光眼、老花眼、怕光、飞蚊症、干眼症、黄斑病变、眼高压、迎风流泪、轻度白内障等均可以做“视力咨询”。

南都记者在广州妈妈论坛上发现，一位“妈妈”在2018年3月的帖子中称，中山大道西一广场的菲份老板说，近视300度以内的，1~2个月就可以调理到摘掉眼镜。

苏州12345网站上，当地也有市民在公开反映菲份的问题。这一题为“菲份就是个骗子”的投诉文章直言：“菲份调理眼睛，说是可以降低度数，其实就是迎合了现在很多近视家长的心理在骗钱。”该苏州市民还指：“如果近视可以调理好的话，那世界难题就被攻克了，那为什么各大医院不引进？”

依照“菲份”经销商在网上传播的资料，菲份是专业的眼部调理机构，其“通过中医‘通、排、调、养’理论原理，运用先进的生物提取技术及专业化的调理，专业的砭石疗法及手法，有效改善和促进眼部循环，缓解视疲劳，放松睫状肌，可成功治疗假性近视，抑制真性近视发展，全程安全，绿色健康，无副作用。”

而在一篇名为“昆明菲份进校园数万孩子已摘掉眼镜”的文章中，抬头为“天津金士力佳友集团公司南方领导人、昆明菲份爱眼大使王绫穗”声称，“菲份是一款纯植物提炼，零添加、无刺激的针对眼睛疲劳的产品，对近视、弱视、散光，视力下降等症状，有很大的效果。”“我们调理好的眼睛案例已有几万例了，以效果来说话。”

另外，该文章还指，“在不打针、不吃药、不手术的前提下，‘菲份’调理的效果十分显著，单次调理即可提升裸眼视力1至2行。目前，已成功帮助数万名孩子摘掉眼镜，重获明亮双眼。”

走访：“清眸水”敷眼店员声称能“保持视力”

日前南都记者分别向广州和佛山两地的菲份线下门店“菲份眼健康中心”进行走访。其中，在佛山市普君北路某商超综合体的菲份眼健康中心，南都记者到达时发现该店并未营业，而广州市番禺区的一个线下“菲份眼健康中心”则是正常营业。而不论是在菲份的佛山店还是番禺店，南都记者均看到其“视力咨询”的宣传单张上声称，如果有“近视”、“散光”、“弱视”、“斜视”及“干眼症”等14种视力病症，“均可进店咨询”，而适合年龄为“5岁至80岁”。

对此，南都记者以“眼干”“视力疲劳”为由进入“菲份眼健康中心”番禺店咨询，一名女店员接待了南都记者，并推荐了一款名为“菲份天视清眸水”(下称清眸水)进行试用，南都记者留意到，其将卸妆棉放入上述产品的瓶盖里喷上后，将沾满“清眸水”的卸妆棉贴在南都记者的眼部，在体验过程中，南都记者感受到眼部外周皮肤有“清凉”感。

对方店员称，“清凉”感实际上系对眼部疲劳“有舒缓作用”，并称该产品“可以缓解眼干、迎风流泪、眼部疲劳”等，店员称，产品系“天士力制药(生产)的”，“制药厂的产品一般都有保障”。

“实际上，这个‘清眸水’还能维持视力不下降，对近视的人来说度数还不会加深。”该店员还声称，如果要“提升视力”，最好与店中“菲份眼部护理套装”一同使用，其声称

该护理套装可用十次，但其向南都记者表示，护理手法加清眸水，花费要在 3000 元左右。

为了解“清眸水”的具体情况，南都记者随即购入了该产品，在该产品介绍说明中，其作用为“恢复眼周肌肤光泽”、“淡化眼部细纹”等，但对改善“眼干”等并无相关字样提及，南都记者打开包装试图查阅其说明书，却发现该产品盒内并无纸质说明书。南都记者在包装上看到，该产品生产日期为 2018 年 11 月 27 日，其委托生产方为天津天士力佳友日化用品有限公司，生产许可证号为津妆 20160007。而实际生产企业则为广州开发区一家化妆品企业。

实际上，上述“清眸水”在今年就遇到批文注销和新注册批文情况，南都记者查阅国产非特殊用途化妆品备案凭证中，该产品“津 G 妆网备字 2017001670”已在今年 3 月 26 日注销，其所提及的配方成分表与南都记者购入的产品一致；但是在今年 3 月 29 日，该产品又以“津 G 妆网备字 2019000890”进行备案。

对于所谓“清眸水能保持视力”等说法，南都记者采访了广医二院眼科主任沙翔垠，他表示，目前医学界针对近视治疗主要有三种方法，第一种系针对成年人的手术，第二种是针对青少年的角膜塑形镜；第三种是服用部分药物，以解除睫状肌痉挛与缓解视疲劳等。

“像上述化妆品提到的成分，其对近视实际上并无太大效果，而且通过这种外周皮肤吸收的化妆品来‘治疗’近视，可能性是非常低，甚至有点不可靠，最多就是起到一种缓解视疲劳作用。”沙翔垠说。

焦点：是零售还是直销？

众所周知，在直销行业，直销系统建设一直是各家直销公司所重视的工作。在金士力，菲份的运作时常出现“铭泰系统”的信息。另外，今年 3 月一则《“我的菲份和我”引爆全网现象级关注》的文章，也多次提及“铭泰系统”。该文章指，“自 2017 年 5 月起，当第一家菲份门店开业，‘菲份’注定成为一个传奇。截至目前，据不完全统计，仅铭泰系统下已有菲份品牌联盟店超过 2000 家。”

很显然，通过 2 年多的发展，菲份实体店正在稳步增长。依照网上有关第二期的菲份品牌店长培训会的说法，截至去年 3 月，短短不到一年时间，铭泰系统发展的菲份实体店已达 700 多家。也是在 2018 年 3 月 25 日-26 日，100 多名菲份眼部调理中心的店长齐聚天津参加的公司第二期的菲份品牌店长培训上，金士力佳友市场开发中心总监王志强给各位店长带来了《菲份店铺风险规避》课程。而铭泰系统高级讲师刘东华则给大家带来了《直销行业运营规则》的课程。

不过，值得注意的是，南都记者先后查询商务部直销行业管理系统，金士力佳友(天津)有限公司官网展示获准的直销产品库，均未能找到菲份的产品。

金士力佳友究竟是怎样一家公司？

应该说，主营金士力佳友其实是国内直销行业的老兵。商务部直销行业管理系统显示，金士力佳友(天津)有限公司获准直销是在 2006 年 10 月，当时拿的是国内第 10 号直销经营许可证。该公司法定代表人为闫希军，注册资本 8000 万元。

在百度贴吧上，还有人在询问菲份是否符合传销性质的问题。为此，有网友贴出了金士力佳友的奖金制度。不过，在金士力官网信息，则并无网传的奖金制度。但实际上，金士力佳友此前曾被卷入相关涉嫌传销案件导致相关账户被冻结过。

南都记者通过裁判文书网查阅了解到，金士力佳友(天津)有限公司湖北地区代理商谢某，从 2013 年 6 月 18 日起，以“拉人头”、“发展下线”等涉嫌触犯《禁止传销条例》形式进行产品销售(销售产品不明)，其及“下线”共向金士力佳友(天津)有限公司购买了 1179428 元的产品，其中获利 412800 元；2017 年 8 月 8 日，湖北荆门市工商行政管理局东宝分局向当地法院申请，对金士力佳友(天津)有限公司涉嫌传销资金予以冻结，原因在于查明涉传资金流入涉案金融账户，其中金士力佳友(天津)有限公司、天津天士力健康管理有限公司等多个

银行账户进行冻结，当年 9 月 19 日，相关冻结账户被解封。

榴莲微视靠谱吗？乃是“霸屏天下”原班人马打造的传销骗局！

近日，收到咨询“榴莲微视”的数量急剧上升，该曝一曝这个传销骗局了。

“榴莲微视”号称是由马来西亚黄金盛视网络传媒有限公司主办，多家海外商会共同协办的集休闲、购物、视频为一体的平台。

看上去又是一个高大上的项目啊！

马来西亚黄金盛视网络传媒有限公司，怎么厉害？有这个公司吗？

通过马来西亚企业委员会查询，也没有查询到任何信息：

传销骗局惯用的伎俩一开大会！榴莲微视也不例外！

2019 年 3 月 26 日，由马来西亚黄金盛视网络传媒有限公司主办，多家海外商会共同协办的榴莲微视全球上线启动仪式在澳门隆重召开，大会以“榴莲新时代，王者启未来”为主题，政商名流、明星网红、行业精英及 300 多名嘉宾共同见证启动仪式。会上，榴莲微视与英国诺亚财富管理基金会达成战略合作，并接受基金会 1 亿美元的战略投资；榴莲微视网红商学院宣布成立，并与多位中国大陆网红现场签约。

都是演员，全部都是，有的人扮演全球总裁，有的人扮演中国区总裁，嗯，名字都起的很随便，什么斯蒂文啊，什么小白啊。什么？还有英国诺亚财富管理基金会？这个编剧很用心嘛，都编到英国去了。等等，诺亚财富是中国的，只是在英国泽西岛获得了信托牌照，总裁是香港的。诺亚财富给榴莲微视投资了 1 亿美元？怎么一点公开信息都没有呢？哈哈，编，继续编！

堂堂 20 年的马来西亚黄金集团的大公司，有公司网站吗？榴莲微视 APP 是专门给中国人送钱的吗？苹果商店根本没有榴莲微视 APP，都是通过一些二维码和链接下载，一个休闲、购物、视频为一体的平台，一共才 27M，简直就是地摊货，难怪网上到处在卖“榴莲微视”的源码。

花个几万块钱买个源码，包装一个 app，再请一群演员租个场地开大会，就成了一个“高大上”的项目了。马上就会有什么“木瓜微视”啊、“椰子微视”啊、“火龙果微视”啊，这种毫无技术含量的骗局真是太容易复制了。

接下来看看榴莲微视的模式：

非常典型的传销模式！

躺赚，又是躺赚。

看到这些，大家第一印象是想到什么？火牛视频？霸屏天下？

对！就是火牛视频和霸屏天下的原班人马。

霸屏天下，大家都了解吧，我们也报道过几次了，现在它换个马甲继续来骗人。

套路！“霸屏天下”穷途末路，又搞“榴莲微视”股权认购？

”霸屏天下“新花样又来诈骗了，你有没有入坑！

现在这个“榴莲微视”更加升级了，圈钱更狠了，每个月 299 元！

有很多霸屏天下的会员不死心，会继续加入榴莲微视，其实又进入了一个新的坑。

你永远叫不醒装睡的人！

“闺蜜 Mall”以“会员制+轻创业”运营模式是典型的网络传销

2018 年 10 月 19 日，沅古坪派出所接到村民符某报警称，自己被骗 2 万多元钱，请求民警处理。接到报警后，民警迅速对该案进行立案调查。

经调查了解，符某下载了一款名为“闺蜜 Mall”的 APP 软件，并注册成为了会员。“闺蜜 Mall”自称是一款能够自买自卖赚钱的软件，以“会员制+轻创业”模式，将所有会员产生利润，返还给会员，实现会员“自买省钱、分享赚钱”。实际上“闺蜜 Mall”的运营模式是典型的网络传销。

层层套路，揭秘神秘面纱

“闺蜜 Mall”是摩能国际公司旗下的一款产品，据初步了解，“闺蜜 Mall”一共设董事长、总裁、操盘手、总监、经理、店长六级。其中总裁、总监、经理、店长可以通过缴纳一定费用担任。总裁需 50 万元，总监需 11 万元，经理需 2.1 万元，店长需购买 399 元的护肤品套装。“闺蜜 Mall”通过操盘手将注册的会员信息推送给手下的总监、经理，这些总监、经理就会主动联系注册的会员，通过聊天的方式推荐项目，最后让这些会员缴纳费用成为总监或经理。他们以召人的方式赚取佣金，召一名总监可以获得 2.5 万元奖金，召一名经理可以获得 5000 元奖金。村民符某就是这样陷入了网络传销的陷阱。

千里追寻，挽回村民损失

通过沅古坪派出所民警前期立案侦查，最终确定嫌疑人赵某某（女，33 岁，山西省运城市人），并立即列为网上逃犯。2019 年 3 月 29 日，赵某某在山西省太原市被太原车站派出所民警抓获，闻讯后，沅古坪派出所民警第一时间远赴千里之外的太原，将嫌疑人赵某某带回张家界。

2019 年 4 月 4 日，嫌疑人赵某某主动将骗取村民符某 2.1 万元的全部退回。

目前，赵某某已被公安机关依法刑事拘留，案件正在进一步办理中。

不要轻信网络轻松赚钱的推送信息

谨防深陷网络传销陷阱

警方提醒

无论传销的“外衣”怎么换，要辨别传销的真面目只需要看清是具备以下三个特征：

第一是否需要交纳“入会费用”或者认购商品取得加入资格。

第二是否需要发展他人成为自己的下线形成层级网络。

第三是否以直接或间接发展人员数量为依据计算报酬，即参加人员所获得的收益并非来自于销售产品或者服务所得的合理利润，而是介绍他人加入时所缴纳的费用。

只要符合这三个特征，

那您可得留心了！

河北路梦科技有限公司采用直销模式运作市场 警惕！

直销人透露，河北路梦科技有限公司（以下简称河北路梦科技）采用直销模式运作市场。

据网络资料显示，河北路梦科技有限公司办公室地址位于河北省省会石家庄，于 2015 年 08 月 24 日在新华区工商行政管理局注册成立，注册资本为 300 万人民币，在公司发展壮大的 4 年里，我们始终为客户提供好的产品和技术支持、健全的售后服务，我公司主要经营网络技术研发（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动），我们有好的产品 and 专业的销售和技术团队。

头条资讯平台在国家企业信用信息公示系统查询到河北路梦科技成立于 2015 年 08 月 24 日，注册资金 300 万人民币（实缴资本 0 元）。法人代表邱永莲，行政董事兼经理邱永莲，监事康璐，自然人股东邱永莲。

河北路梦科技奖金制度：

消费 2300 等值产品

5 天一轮 300

一个月 1800 无限拿

直推一代 200

直推二代 400

直推到 10 万奖励 1 万

见点 100

报单中心 12800

5%报单费加 5%加权平分

报单 2300 给浪琴手表一块（京东扫码 1580）

富氢水杯两个 其中一个水杯在商城挂卖 五天一轮（浪琴手表名额有限）

福利奖有新能源汽车和奔驰宝马

该公司官网暂时没有找到，关于河北路梦科技直销市场发展状况，头条资讯平台会持续关注。

传销币你了解吗？认清他们的这些套路 金字塔式的敛财方式

安丘市公安局经侦大队接到辖区群众吴某某报警，称其在投资网上平台被骗 7000 元。警方立案调查后发现，受骗人投资的涉案平台打着创新的幌子，许以高额回报，通过拉会员、缴会费的形式进行经营，并无实物交易，注册会员涉及全国 20 余省，人数规模庞大，会员层级明显，涉嫌网络传销犯罪。

近日，在各地公安机关的配合协助下，山东潍坊安丘市公安局经侦大队成功打掉一个互联网传销犯罪团伙，抓获团伙骨干成员 14 名，涉案总价值 2 亿余元。

这就是赤裸裸的传销币套路

传销币套路到底有哪些？

今天给大家一一说来

即使披上了新技术的外衣，传销币与传统的传销手法还是相差无几的。

1、高亢式的口号

所有大多数的传销币都会有一个志向远大、群情激昂并能一下子击中人 G 点的口号，例如“共建均富社区”、“保护文化作品的版权”、“共建美好社区自治”等等。

2、国内外注册空壳公司

由项目头目在国内或国外注册成立空壳公司或交易所，借着区块链技术的名目，自行造币(即发放平台币)。该币内并无任何区块链技术含量，且不具备流通价值。

3、夸大收益吸引投资者

声称 100%收益，多用“只涨不跌”、“稳赚不赔”、“躺着赚钱”、“实现财务自由”等撩人字眼进行宣传。一旦实现骗钱目的，立马进行一次收割，手段诸如断崖式交易。

4、包装套路两不误

建立一个高大上的官网，设有多种语言。产品相关信息多在微信社群内投放，拥有多个社群，一人分设几角，自弹自唱自吹自擂迷惑用户，以达到撒网捉鱼大力洗脑的目的。

5、交易数据不透明

众所周知，区块链技术的一大特点是去中心化。但传销虚拟币的代码不开源，多采用中心化的记账方式，交易数据无法查询、不透明。

6、自建平台来交易

并非通过以太坊的智能合约发布，没有上数字货币的正规交易平台，而是通过自建平台进行交易。自建网站是最通用的形式，同时，还有通过微信平台、手机 APP 等形式进行交易。

7、各行各业均发币

部分传销虚拟币声称，发币是因建设世界级项目的需要，或建设慈善平台、慈善基金的需求。传销币通常还借涉及商城、环保、公益、游戏等行业的名目，骗取信任。

8、雁过拔毛提现交钱

提现时多会出现一系列障碍，最常见的是需要继续“拉人头”才能提现，通常还有，规定一段时间内不能提现、提现需要扣去高昂的手续费、提现不可超过总金额的一定比例等方式。

温馨提示：

随着互联网金融的快速发展，比特币、区块链在投资界引发关注的同时，不法分子也趁

虚而入，滋生了大量披着“虚拟货币”外衣的传销、诈骗犯罪。大批投资者抱着“快速致富梦”买入马克币、维卡币、百川币等“传销币”，最终倾家荡产、血本无归。传销主要宣扬通过发展下线来达到一夜暴富的目的，采取金字塔式的敛财方式，请大家一定拒绝传销，远离祸害，赚钱走正道。

这种新型的骗术要小心 注册个会员就进传销了？ 警惕花生日记

看到这里感觉
自己交了苟富贵勿相忘的真朋友
还是感激上天 终于轮到自己成为锦鲤了
提醒一下： 以下内容将引起强烈不适
但如果不看 将引起您与您家人的极度不适
“现怀疑您涉嫌传销”

传销年年有，最近特别多。最近发现身边的朋友都不代购了，也不做微商刷屏了，都跑去注册了什么“达人店”，“云集微店”，现在又玩起了“花生日记”，看样子是开展副业成功，连 APP 都是韩庚代言的，看来是真商机没错了，开始摩拳擦掌准备也去注册玩玩。

没想到啊，玩着玩着就进坑了。
原来花生日记是传销啊！

(实锤：电商史上的“天价罚单”)

3月14日，广州市工商行政管理局就广州花生日记网络科技有限公司的传销(直销)违法行为作出处罚决定。

行政处罚内容包括：责令整改、罚款，责令处罚 150 万元人民币，并没收违法所得 7306.58 万元人民币，合计 7456.58 万元。资料显示，这是迄今为止国内社交电商最大一笔罚单，也是我国电商 20 年历史上屈指可数的“天价罚单”。

怎么注册个会员就进传销了呢？

让我们先扒一扒花生日记，开始吃瓜。

其实广州花生日记网络科技有限公司成立于 2017 年 7 月 28 日，并开始上线运营“花生日记”APP 平台。

该 APP 按照消费者喜好、推广费用金额大小等设置筛选条件，主动选择推介相关商家的商品信息。

平台规定只有注册成为花生日记会员，才能登录浏览商品信息，然后以平台运营商可获取其发展的会员所购买的商品一定比例的佣金为诱饵，发展了多个粉丝数量多、流量大的流量运营公司，作为其分公司(也称之为运营中心)，再由这些分公司去管理运营商，运营商负

责发展会员，按照层级提取酬金。

也就是你交了钱

注册成为会员就可以看商品啦

如果你叫上三大姑五大姨

她们注册成为会员，又买了里面的东西

如果你的三大姑五大姨

又叫了他们的朋友注册会员又买了东西

恭喜你 已成功入传销大坑

据悉，花生日记通过设定“平台(分公司)—运营商—超级会员—超级会员……超级会员”的层级式管理架构，采取多层级佣金计提制度和会员升级费用等手段涉及传销。

截至 2018 年 9 月 25 日，“花生日记”APP 平台形成了 31530 个以运营商为塔尖的金字塔结构，会员总数达 21534555 人，其中组织结构达到三级及三级以上层级的会员共有 21496085 人，占了全部会员人数的 99.82%，层级最多的链条已经发展至 51 层。会员遍及全国各省市，收取佣金金额达 456744401.69 元。

还觉得不是传销?国家都重罚了!之前的社交电商“达人店”和“云集微店”当然也是传销，也被罚了。

2018 年 7 月 6 日，杭州市余杭区市场监管局认定“达人店”(运营公司主体为杭州达辰网络科技有限公司)认定涉嫌传销，谋取非法利益被罚没超 391 万元，被浙江工商、公安通报为“十大网络传销违法犯罪典型案例”。

此外，浙江省工商局网站 2017 年公布的浙江“红盾网剑”专项执法行动十大案例中，浙江集商优选电子商务有限公司运营的“云集微店”APP，以“交入门费”、“拉人头”和“团队计酬”的行为展开网络传销行为，认定为网络传销，因违反《禁止传销条例》被工商局处罚近 985 万元。

红红火火恍恍惚惚

还是安安静静做事

当个打工仔比较安全

所以社交电商和传销存在“灰色地带”?

在业内人士看来，社交电商由于模式上主要是依靠社交网络的裂变进行不断扩大规模，所以很容易成为了传销的“高危地带”。究其缘由，一是社交属性的销售裂变增长速度太诱人，二是自认为已经做了有效的规避措施。

北京盈科(杭州)律师事务所方超强律师在接受采访时就表示，关于传销刑法意义上的“传销”与工商行政执法层面的“传销”有很大区别。

1、不是只有传销组织才是传销

商业行为即便被认定为《禁止传销条例》所规定的“传销活动”，也不一定构成组织、领导传销活动罪。“在个人看来，目前市面上的类似于花生日记的各类社交电商平台，要从商业模式上规避传销的刑事风险相对容易，但要彻底与传销切割干净，不被视为传销，具有很难的操作性。”

上海市信本师事务所主任律师高兴发认为，花生日记的经营模式符合法律认定的传销。《禁止传销条例》第七条规定了三种属于传销行为的情形，该三种情形也是认定广州花生日记网络科技有限公司的经营行为的性质的依据。

2、怎么区分传销

高兴发律师指出，《禁止传销条例》第七条第(二)项规定：组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的，属于传销行为。

根据花生日记的经营模式，花生日记利用自行开发的“花生日记”APP平台，采用“会员制”的经营模式，会员通过缴纳99元升级费用升级为超级会员，超级会员及运营商通过发展他人加入并从下一级会员消费金额中提取佣金，平台从会员消费金额中提取管理费用，其行为符合《禁止传销条例》第七条第(二)项所指的传销行为。

此外，高兴发律师表示，《禁止传销条例》第七条第(三)项规定：组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的，属于传销行为。根据花生日记的佣金计提规则，“花生日记”APP平台将会员分为多个层级，形成上下层级关系，以下级购买商品产生的佣金计算层级报酬，其行为符合《禁止传销条例》第七条第(三)项所指的传销行为。

3、作为普通互联网用户如何避免落入传销的“坑”？

北京志霖律师事务所副主任赵占领律师认为，拥有直销牌照的企业，也要具体剖析其模式是否超出直销的范畴，不同于传统传销采取拘禁等人身限制手段，部分社交电商通过互联网渠道发展传销，往往通过商业利益吸引和说服等形式“捆绑”下线。

社交电商是否涉嫌传销存在几个判断标准：是否需要交纳或变相交纳入门费；是否分层级，直接或间接发展下线；是否根据下线获利，上线从直接或间接发展的下线的人员数量或销售业绩中计提报酬或“返佣”。

浙江垦丁律师事务所麻策律师指出，现在有的三级分销混淆了分销与传销的概念，其实只要有拉人头、有层级、有入会门槛的，比如要自行先购买两百或者三百元的商品然后发展下线，然后再进行提成，本身已经构成传销。只不过现在法律规定，如果没有构成三级的话可以不作为犯罪处理，但是仍然要受到行政处罚，并处以相应罚款，目前已经有作为行政违法行为进行处罚的先例。

巴马万家福长寿家族康复连锁股份有限公司涉传销被立案调查

新浪潮从市场监管部门了解到，近日，巴马万家福长寿家族康复连锁股份有限公司涉嫌组织策划传销已被山东某区市场监管部门立案调查。调查认定，该公司通过建立的会员网站发展会员，根据会员缴纳的入门费和发展下线的数量，成为不同级别，并持续推荐他人加入，该行为严重扰乱了正常的市场经济秩序。

新浪潮从天眼查看到，该公司成立于2017年，法人代表为杨舜凯。显示公司的经营范围是：旅游度假投资开发；保健产品、保健器材的销售；提供康复、营养健康管理技术服务及技术咨询；食品、农产品、保健品、服装、智能消费设备、床上用品、医疗器械、保健器材销售；食用盐零售；健康咨询；网络技术推广服务；国内贸易代理服务。

(杨舜凯)

据其官网介绍：“巴马水，出自于广西，属于小分子团水，PH值一般在7.2-8.5之间，接近人体血液PH值。巴马水系发达，暗河密布，山泉水、地下水由于反复进出于地下溶洞而被矿化，使之含有十分丰富的矿物质，如锰、锶、偏硅酸、锌、硒等。巴马水中矿物质及

微量元素均衡是长寿基因的保证。人们称之为营养水。” 该公司的主营品牌，是万福泉。

就这样一瓶“不普通的水”，成为该公司涉传的道具。

据监管部门介绍，参与者满足一次性购买金额，才能注册成为网上会员，之后再发展会员销售产品，就可以拿到相应提成。根据业绩的不同，经销商能获得不同的推荐奖励，并获得分红奖励。最诱人的，是公司承诺按业绩配给原始股，并可获得两代推荐奖励。

天眼查显示，该公司共有 151 家分支机构，其中部分注销。而在查办该案的地区，该公司就有 4 家分支机构，股权结构不详。

关于此事进展，新浪潮将继续关注。

合肥“云梦生活”特大传销案宣判 二十多人获刑 你是受害者吗？

一个号称创立了新型商业模式，让每个人都能轻松消费，被动赚钱，有着 28 万余人的线上线下综合服务平台，实则公司运营的背后竟是特大网络传销平台。

警方查处云梦生活总结大会现场

近日，合肥市包河区人民检察院提起公诉的一起二十多人组织、领导传销活动案在包河区法院宣判，各被告人分别获得 2 年到 7 年不等的有期徒刑。

经审查，王某伟等人自 2015 年 5 月起，安徽梦泰网络技术有限公司开设的“云梦生活”网络购物平台，号称是一种新型的分享经济，成为公司的合伙人后就能分享其他人购物产生的提成。

资料显示，云梦生活是一个集购物、娱乐、餐饮、住宿、休闲于一体的线上线下综合服务平台。该平台线上和淘宝类似，消费者付款下单，商家收钱发货；线下则和美团类似。

值得注意的是，王某伟曾因犯组织领导传销活动罪被江苏法院判处有期徒刑四年，可是没想到其出狱后不思悔改，反而又回到合肥，成立梦泰公司，搭建起云梦生活网，走上了同样的一条传销道路。

该传销组织通过建立“云梦生活”网购平台宣传合伙人概念，以“边消费边赚钱、别人消费你赚钱、躺着轻松赚 360 行的钱”、“开启无边界消费商时代”等口号，面向社会公众宣传，为该网购平台制造出 1000 元以上的佣金收入可成为会员，会员为该网购平台制造 10000 元以上的佣金成为合伙人，会员成为合伙人之后通过拉人头发展层级的方式获取巨额提成。

虽然普通会员可以凭借不断消费进行佣金积累，但是公司没有盈利能力，只能通过大力宣传佣金分配模式，以高回报为诱饵，吸引普通会员快速升级成创智会员，从而借机获得高额佣金。很多普通会员为了获取回报，也愿意快速升级。

只要成为了创智会员，即可拿到回报，按照星级会员、直接提成、间接提成、区域代理等各个层级享受不同的佣金分成。然而这个比例并不固定，会随时根据公司自身运营情况进行调整，大头始终由公司占据。

王某伟等人为了能尽快获取现金，还先后制作了 K 币钱包、V 币钱包和长城币钱包等，会员在平台上充值的人民币以及佣金分成，都会被转化为虚拟货币符号进行网上交易，而这

些虚拟货币仅仅是数字，现金早已被公司提现取走。

此外长城币是王某伟构想并开发出的一种虚拟币，宣称与比特币类似，持有人可根据类似股票买卖的方式进行交易，但这种货币根本就不与外界连接，最初以 10 元一枚发行，然后在后台操纵让其稳步增值，从而吸引更多人购买。

根据调查，无论是 K 币还是长城币，公司几名高层均具备无限拨发的权利，钱多钱少只是他们一句话的事情，就可以通过电脑直接修改完成。

经公安机关提取的后台数据显示，该网购平台注册会员有 28 万余人，其中 3 万余人为创智合伙人，层级最高已达到 218 层，涉及的违法传销资金近 3 亿元。

虽然该传销团伙喊出了“民族电商”、“互联网平台”等新兴的名词，但是并不能掩盖其组织、领导传销活动的犯罪事实。合肥市工商局经过行政调查后，认为运营该网购平台的公司涉嫌传销活动，于 2016 年 8 月 12 日将该案移送至合肥市公安局，合肥市公安局指定包河区公安分局侦办此案。

湖州安吉卓越课堂宣称上国学课积分能分红 警惕这种新型“精神传销”组织

开设“湖州安吉卓越课堂”

打着学习传统文化的旗号

披着行善的伪装

对学员进行深度洗脑

再让学员“投资入股”

.....

近日由浙江省湖州市

端掉了一个“精神传销”团伙

1

居民楼里藏着传销组织

屋里贴满精神标语

学员被忽悠“学习”赚积分拿分红

在浙江省湖州市安吉县翠柳苑小区一套住宅里，挂着领导人的照片、国旗、孔子画像等，墙上还贴满了诸如“弘扬中华优秀传统文化、促进国家经济发展”“国有德则兴，人有德则立”“全心全意为人民服务”等标语。

令人大跌眼镜的是，布置成这样的并不是社区居民的活动室、学习室，而是精神传销“湖州安吉卓越课堂”的大本营。

这间住宅被隔出两间男寝室、1 间女寝室，还有 1 间培训室。上述场景就是执法人员走进培训室时看到的景象。

这套房屋的门外墙上贴着“怡曼养生会所”的字样，走进室内，一眼就能看到柜子上摆放着各式各样的化妆品。然而，根据调查，这些化妆品只是一个幌子，这个所谓的养生会所根本不卖产品，来到这里的学员也不需要进行劳动或者开展销售，他们要做的仅仅是“学习”，

用“学习”赚积分。

积分有什么用处？安吉警方询问了传销组织者朱某。朱某说：“我们能凭借学习积分从上家东望集团拿到分红。”

2

请假要上报审核所谓严格的纪律就是套路

据朱某透露，在这个组织中，每个学员每月需要学习 26 天，可以休息 4 天。跟其他人上班时间一样，他们的学习时间为早上 8 点至 11 点，下午 1 点至 4 点。朱某说，上家东望集团还设置了监察组、巡查组，对于学习不用功的学员，监察组可以扣除其会员学习积分。除了监察扣分之外，他们还有着一套严格的课堂管理记录系统，一旦出现不当言论，巡查组可以直接将课堂负责人调离原有的县市管理区域。

根据该组织的规定，学员如果在上课的时间有事需要请假，必须得上报东望集团华东区进行审批。在现场，执法人员发现了一张请假条，请假时间为 2018 年 4 月 17 日至 20 日，拟请假时间为 4 天，请假原因是“帮家里种花木”，但这个请假要求并没有被批准。

严格的纪律是这类精神传销赖以生存的温床，分红的美好愿景就像是温床上的电热毯，让不少学员放弃工作，一日三餐仅靠吃着白菜度日，为了那个遥不可及的白日梦。

4 月 12 日上午，昌硕街道综治办和公安机关、市场监管部门人员赶到“湖州安吉卓越课堂”时，执法人员问朱某：“东望集团已经被取缔了知不知道？”朱某表示，自己知道东望集团已经被取缔，是贪婪心理作祟，才让他明知是非法活动还要继续。

●相关链接

东望集团被吊销执照

相关报道显示，2016 年 12 月，刘某起伙同邵某香、杜某辉等 3 人在山东省菏泽市注册成立东望网络集团有限责任公司（即东望集团）。刘某起对外称，自己有一本“无字天书”指导了中国人际网，只有他读懂了该天书，号称要收编“资本运作”“云数贸”等所有传销网络。按照东望集团的宣传，所有从事过 1040 工程、资本运作、民族大业、资金盘、互助盘、云数贸、建业盘、五行币等平台的人员，可以平移到东望集团，传销层级关系不变，号称“万网归一”。该传销组织分别设立了东北、中原、华东、华南等各大分区，各分区对辖区“课堂”进行统一管理。与其他传销组织不同的是，东望集团不要求缴纳入门费，只要经过各地“课堂”26 天的全天候培训，就能成为东望的一员。

东望集团主要以学习传统文化为幌子，对学员进行“洗脑”，并输送大批学员前往全国各地培训、兴办“课堂”，通过义工、义演等活动，学员规模越来越大。

“东望集团”一边打着传播“国学”的幌子，一边编织着“1000 万”元的发财梦。暗地里却和“1040”传销团伙，“人际网”等传销组织暗中勾结，招摇撞骗发展会员！有会员家属告诉记者：东望集团表面声称不收一分钱，但是背地里却教唆会员悄悄办信用卡，骗会员投资所谓的项目。

国家企业信用信息公示系统显示，今年 1 月 4 日，东望网络集团有限责任公司因“利用公司名义从事危害国家安全、社会公共利益的严重违法行为，提交虚假材料或者采取其他欺诈手段隐瞒重要事实取得公司登记行为”，依据《公司法》第一百九十八条、第二百一十三条和《公司登记管理条例》第六十四条、第七十八条的规定，被山东省菏泽市市场监管局吊销营业执照。

公示的行政处罚决定书（菏市监处字〔2019〕1 号）显示，2017 年 8 月 9 日，因当事人涉嫌传销，菏泽市市场监管局执法人员到其登记的住所进行现场检查，发现该处无此企业，同年 8 月 16 日，将其列入经营异常名录，并通过国家企业信用信息公示系统（山东）向社

会进行了公示。2017 年 11 月 17 日，监管部门依法向其下达了《责令改正通知书》，责令其限期改正违法行为，但其未改正。另经查明，当事人以国学教育和传统文化培训为名发展大量会员，在全国多省市大肆设立“国学课堂”和培训基地或培训点，其做法和行为严重危害了国家安全和社会公共利益。

“瀚齐食用菌”的产品在全国各地悄然发展。它以涉嫌传销的模式疯狂发展代理

“瀚齐食用菌”的产防骗先知讯：近日接到多次举报：一种叫做“瀚齐食用菌”的产品在全国各地悄然发展。它以涉嫌传销的模式疯狂发展代理，推广自己的产品。

营业执照信息

统一社会信用代码：913401005649788215

企业名称：合肥瀚齐生物科技有限公司

类型：有限责任公司(外国法人独资)

法定代表人：黄婵娟

注册资本：80.000000 万美元

成立日期：2011 年 01 月 07 日

营业期限自：2011 年 01 月 07 日

营业期限至：2021 年 01 月 06 日

登记机关：肥西县市场监督管理局

核准日期：2017 年 07 月 31 日

登记状态：存续（在营、开业、在册）

住所：安徽省合肥市经济开发区繁华大道西工投·立恒工业广场

经营范围：蔬菜制品（食用菌制品）、含茶制品（其他类）、茶饮料、蛋白饮料开发、生产、销售；（在许可证有效期内经营）化妆品研发。

在天眼查显示合肥瀚齐生物科技有限公司法定代表人为黄婵娟，另有两名高管分别为张进财、曾郁雯。是由东方红股份有限公司 100%控股的，而在国家企业信用信息公示系统查询东方红股份有限公司是一家外资企业。

代理人把一种食字号产品，包装成保健品、药品，宣传可以治疗很多疾病，具有抗肿瘤作用、增强人体免疫功能、增强体液免疫功、能抗病毒作用（流感等）、预防和治疗心血管系统疾病、保肝解毒作用、具有健胃养胃作用、对中枢神经系统的镇定作用、降低血糖与抗放射作用、清除自由基抗衰老作用、延年益寿的作用、预防爱滋病作用，且大部分销售对象为老年、或各种疾病患。

那么这个神奇的“食用菌”到底是什么呢，百科对食用菌的说明：食用菌是指子实体硕大、可供食用的蕈菌(大型真菌)，在三千年前，我国人民就已把菇菌作为珍贵的食用菌了，而且就懂得食用菌的栽培。食用菌类一般都是高等真菌的子实体，在我国发现的不下 350 多

种，常见的有蘑菇、草菇、香菇、平菇、凤尾菇、金针菇、黑木耳、松口蘑、竹荪、羊肚菌、牛肝菌等多种，通称为蘑菇。

在食药监网站查询瀚齐生物科技有限公司旗下的食用菌为食字号产品，食字号产品就是不具备任何医药资质的。

笔者致电合肥瀚齐生物科技有限公司，确认市面上流传的释怀、筋骨强等食用菌产品确系他们所生产的，但是他们只负责生产，不负任何营销事件，至于那些销售代理所宣称的能治疗各类疾病，有病治病，无病强身，或采用涉嫌传销模式发展下线代理均与他们无关。

一个产品的功效能被涉嫌虚假宣传，包装成是神药。并且有多人当成是药物使用，只能有三种可能，一购买者缺乏对产品的定义，与产品功效认知，二说明产品的包装，与功效说明书没有解释清楚，三代理人夸大宣传，而受害人病急乱投医无论是哪一种，都希望瀚齐公司能作出改变，避免被不法分子利用你公司名誉招摇撞骗，给你们抹黑！

判决书中提到：受害人王银燕系原告王詹炬、李九香生育的女儿，在王银燕 6 岁时因低烧导致病变，引发癫痫症，长期依靠药物治疗，并处于稳定状态。2017 年 7 月，被告吕萍儿多次向原告推销“食用菌”的药物，并宣扬此药物的神奇之处，声称吃该药后，能恢复身体健康，并向原告发送成功治疗案例的链接，并要求停用医院配的治疗药物。原告出于对被告吕萍儿的信任停用医院配的治疗药物，只服用“食用菌”，此后第三天，王银燕就开始发病，原告将此情况告知被告吕萍儿，但被告吕萍儿认为并无大碍。最终，王银燕经抢救无效于 2017 年 9 月 10 日死亡。

最终浙江省诸暨市人民法院判决代理人吕萍儿赔偿 15 万余元，虽然此事在法律上面与合肥瀚齐没有关系，属于代理人吕萍儿的个人行为，但仍希望合肥瀚齐能早日改善，避免类似事情再次发生！

关于食用菌或真菌多糖等类似产品，均发生过多起涉嫌虚假宣传、夸大功效、或涉嫌传销发展代理的案件，在此需要说明，菌类产品属于食品，与保健品、或药品的关系不大，另外很多人吃菌还会产生过敏，需要特别注意！

当保健品变成神药，造成了多少悲剧。当微商变成传销，造就了多少难民。当食品变成保健品、药品，宣传有病治病无病强身又会发生什么呢？

如果你身边有关诈骗的资料，可以把举报材料、证据及线索提供给我们。抵制诈骗，从我做起；打击诈骗、人人有责。

山东省福润德医药科技有限公司涉水直销

直销人透露，山东省福润德医药科技有限公司（以下简称山东福润德）采用直销模式运作市场。

据网络资料显示，山东省福润德生物科技有限公司是一家集科研、生产、销售、外贸为一体，专注为医药终端提供高品质美容健康产品的专业性企业，在前海股权交易中心挂牌企

业。公司位于山东省青岛市西海岸国家级新区，青岛作为国家计划单列市、特大城市、副省级市，山东省经济中心、国家沿海重要中心城市、国际性港口城市，“一带一路”新亚欧大陆桥经济走廊主要节点城市和海上合作战略支点，为公司布局山东、面向全国、走向世界的宏伟蓝图奠定了夯实的基础。

头条资讯平台在国家企业信用信息公示系统查询到山东福润德成立于 2018 年 02 月 02 日，注册资金 2000 万人民币（实缴资本 0 元）。法人代表张花荣，行政董事兼经理张花荣，监事骆悬悬，自然人股东宋德国，企业法人圣济堂医药连锁有限公司。

山东福润德主打直销产品：黄金葆复合肽、百合康牌鱼油软胶囊、黄金葆补液营养包、纽斯康牌津源软胶。

山东福润德奖金制度：

动态收益：直接分享 5 个且累计达到业绩达 3 万以上，组团奖奖励：

一、合伙人机制

1、直推五人团队每月累计销售额不低于 200 百万，成为一星合伙人，给予通证 10000 分。（通证积分可以转公司原始股权）

2、直推十人以上团队每月累计销售额不低于 500 万，成为二星合伙人，给予通证 30000 分。（通证积分可以转公司原始股权）

3、直推二十人以上团队每月累计销售额不低于 1000 万，成为三星合伙人，给予通证 70000 分。（通证积分可以转公司原始股权）

4、无论哪个级别的合伙人，跟随泽城·福润德公司一年以上并献计献策求发展或者对公司有突出贡献的会员，将给予配售公司相应比例的原始股，由公司董事长亲自颁发。

二、出口机制

1、运用通证积分，上线区块链交易平台，打造专业的区块链营销团队，让福润德通证积分带领大家的财富步步高升。

2、公司会无偿拿出 30% 的股份，兑换账号等值比例的金额，享受整个泽城集团的股权分红，并可转等值原始股，上市成功，收益放大无限。

三、考察机制

1、提前一天报备给公司，三天两夜的食宿安排，超期自理，负责报销单程路费，无论机票高铁上限 600 元，金额低于 600 元的按照实际金额报销。

2、自驾车者按照每公里 0.6 元给予报销（包含过路费），过路过桥费实报实销，不得低于三人，否则按照五折报销。

3、领导人可向公司申请长住房。

4、提现要求：周一到周日不间断交易，提现税率 2%，账户上限 1 万，周一到周五工作日（T+0）提现，次日（T+1）到账。

5、有效账户：账户倒计时开始时为有效账户，可以享受直推奖和每日业绩奖，有效期为 72 小时，在 72 内在消费可以继续延长 72 小时，以此类推。

6、消费专区：消费专区暂时 5 个窗口，前期开放两个，后三个显示暂未开放。

山东福润德就是一个资金盘返利制度，风险极大，很快就会被政府打击，奉劝大家不要

参与投资、运作。该公司官网暂时没有找到，关于山东福润德直销市场发展状况，头条资讯平台会持续关注。

江苏由爱以“欧迪玛”能治各种妇科病的虚假宣传为噱头，涉传销骗局！

“由爱集团”全称是江苏由爱地尔生物科技有限公司(以下简称：由爱公司)，其在推销“欧迪玛”消毒产品过程中，以“欧迪玛”能治各种妇科病的虚假宣传为噱头，拉人头交费入会、无限层奖励发展会员。据该公司核心董事李会介绍说：“公司市级代理目前有 298 人，县级代理，铂金会员，金牌会员加起来应该不低于 20 万名会员，仅 2018 年就做到 23 亿元的销售额。”

消毒产品“欧迪玛”的潜台词是“药”

被称为能“调理治疗妇科疾病”的是“欧迪玛抑菌凝胶”、“欧迪玛抑菌洗液”、“爱她凝露”三种产品，“欧迪玛抑菌凝胶”、“欧迪玛抑菌洗液”取得的卫生许可证是(粤)卫消证字(2018)第 8009 号，生产商是广州格林沃尔生物医药技术有限公司；“爱她凝露”取得的卫生许可证为【浙卫消证字】(2018)第 1678 号，生产是杭州爱光医疗器械有限公司。

以上三款“欧迪玛”产品使用说明书上并没有直言能治病，然而记者 3 月 31 日、4 月 6 日应邀参加的常州金坛会议及在无锡欣荷大酒店举行的“由爱集团生殖健康文化财富论坛会议”上，来自江苏泰州的惠子(音)在台上分享使用欧迪玛产品后“改善了我的细菌性阴道炎”；来自上海的晨晨(音)介绍她“接触欧迪玛 20 天把我的卵巢囊肿排出来了”；来自江苏江阴的黄女士说：“使用欧迪玛把困扰我 10 年的霉菌性阴道炎给调好了”；来自湖北武汉一位没有介绍姓名的女士，讲得十分激动：“我用‘欧迪玛 0.00’ (指的确爱她凝露)五盒把我的子宫肌瘤调好了”；还有 3 个月把自己宫颈糜烂三度、盆腔积液给调好了，改善了盆腔积液等等。会场的大屏幕上变换演示着会员使用欧迪玛产品治愈的患者医院检查报告。

江苏由爱地尔生物科技有限公司祭出的神牌是欧迪玛产品能治愈妇科“1-3 度宫颈糜烂、盆腔积液、霉菌性阴道炎、细菌性阴道炎、滴虫性阴道炎、老年性阴道炎、卵巢囊肿、和乳腺结节、妇科异味”等，消毒产品真的能治病吗？

为此记者致电省卫计委，一名负责同志肯定的回答：“消毒产品不是药品，是绝对不能治病”。

消毒产品不能治病，根据《中华人民共和国药品管理法》第四十八条规定以非药品冒充药品者按假药论处。

所谓新零售模式涉嫌传销

由爱公司所谓新零售模式，是通过发展人员建立团队进行销售的，而发展人员是通过对产品的虚假宣传来推介的。欧迪玛抑菌凝胶市场统一价 188 元/盒。

新零售模式分为：“金牌会员、铂金会员、县级代理、市级代理(也称为核心董事)”四个等级，一次性交纳 3950 元购货后可以成为金牌会员，取得发展会员和建立团队的资格；一次

性交纳 15800 元购货后可以成为铂金会员;一次性交纳 6 万元购货后可以成为县代;一次性交纳 72 万元成为市代, 成为公司核心董事。

交费成为金牌会员后, 公司配送给 25 盒产品, 首次拿货价 158 元/盒, 二次拿货价 66 元/盒, 每发展 1 个金牌会员奖励 2300 元, 发展 1 个铂金奖励 4600 元, 发展 15 个金牌会员自动晋升为铂金会员。

交费成为铂金会员后, 首次拿货价也是 158 元/盒, 二次拿货价 66 元/盒, 发展 1 个金牌会员奖励 2300 元, 发展 1 个铂金会员奖励 9200 元, 发展 1 个县代奖励 23310 元, 发展 3 个铂金会员自动晋升到县级代理。

交费成为县代后, 首次拿货价 108 元/盒, 二次拿货价 50 元/盒, 发展 1 个金牌会员奖励 2700 元, 发展 1 个铂金会员奖励 10800 元, 发展 1 个县代奖励 32190 元, 发展 10 个县代自动晋升到市代。

市代会员投资 72 万元为核心董事, 购买产品 20000 盒, 36 元/盒, 旗下所有会员都从市代拿货, 市代拿旗下无限代差额部分和 3.3 元/盒推荐奖。

4 月 6 日, 记者被李女士推荐, 花 198 元购得在无锡欣荷大酒店举行的“由爱集团生殖健康文化财富论坛会议”入场券。来自全国约 300 名左右会员参加了会议, 由爱集团核心董事程一恒介绍自己说: “2018 年 8 月 22 日自己果断的加入欧迪玛, 先后市场开辟 13 个省, 目前累计总业绩达到三千万元, 我要帮更多的人得到健康。我们做的是新零售, 就是批发加零售。你只要投资一次, 不用发货, 不用进货, 你只要把自己的二维码给别人关注就能锁定她们, 锁定以后她们怎么消费你就怎么拿钱, 有差价赚差价, 没差价赚返点, 只要她消费你就可以闭着眼睛轻松躺赚。”

3 月 31 日, 由爱公司市代会员李女士推荐记者关注由爱公司手机二维码, 记者关注下载后实名注册登陆: 我的合伙人: 李会(ID95095)会员管理, 收益积分, 销售积分, 代理审核, 代理证书, 我的仓库。

4 月 6 日, 记者在“由爱集团生殖健康文化财富论坛会议”会后, 现场刷卡 15800 元到江苏由爱地尔生物科技有限公司, 注册成为为铂金会员。

4 月 9 日, 记者打开自己注册的由爱集团手机 APP, 点开“代理升级”显示: 充值积分余额 15800.00 元。由爱集团核心董事李会告诉记者说: 在你的线下发展销售中所产生的收益, 显示的都是积分, 当你把积分提现时总共需要缴纳 1%提现费, 10%管理费, 4%税收, 余下都是你可以到账的现金。

3 月 31 日, 江苏金坛会场中由爱集团核心董事唐彩花告诉记者: “我是 2018 年 6 月加入由爱集团欧迪玛团队, 通过做欧迪玛 2 个月时间提回来自己人生中第一台 20 万代步车, 3 个月晋到了由爱集团核心董事, 现月收入 10—15 万元”。“我的推荐人孙总在做欧迪玛之前亏损 60 万, 孙总夫妇俩走进欧迪玛后短短一年的时间做到了纯收入 300 万, 另外还买了一台大奔车”。

《禁止传销条例》第七条规定: “下列行为, 属于传销行为: (二)组织者或者经营者通过发展人员, 要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用, 取得加入或者发展其他人员加入的资格, 牟取非法利益的。”由爱公司无疑已涉嫌传销。

4 月 10 日, 记者来到无锡市梁溪区兴源路 259 号由爱公司进行采访, 接待记者的是该公司行政人员凌士刚称公司董事长不在, 会尽快把你采访内容递交到我们行政部门分管人员那里, 商量后会尽快回复你。记者留下采访提纲, 直到发稿没有收到该公司给予的回复, 本刊将继续关注。

受害家属：“康婷，还我家人！天津康婷企业被指涉嫌传销

5月9日电 “我老婆因为做康婷要跟我离婚。康婷，还我家人！”福建的肖先生气愤地对中新经纬客户端说，“现在孩子也不管了，心里只想着钱，康婷的人还怂恿她跟我离婚。”

了解到，肖先生所说的康婷是一家以研发、生产、销售健康食品、保健食品和化妆品的生物科技企业，总部位于天津，全称为天津市康婷生物工程有限公司。但就是这家手握直销牌照的公司，却被屡次曝出涉嫌违法传销的消息。

“有家人不支持做康婷，就断绝关系”

“当时康婷的销售人员承诺，如果投三千多元以后日收入就是一万元，投一万多元以后日收入就是五万元，且这种分红是可以继承给子孙后代的。”肖先生说，在康婷的授课现场，会有自称原公务员、工厂大老板等同行上台分享自己辞职做康婷后的成功经验。

让肖先生懊恼的是，康婷内部的人把自己做的事称为“创业”，如果有家人反对，他们甚至会劝说同事与不支持做康婷的家人离婚或者断绝关系。“身边已经有很多做康婷的人离婚或与家人断绝来往了。”

重庆的周女士告诉中新经纬客户端，起初自己每周会去康婷专卖店或者天津总部学习，除了路费、住宿费需自理外，还需要购买康婷的产品。周女士说：“一开始投了一万六千元，后来又向亲戚朋友借钱，前后投了5万多，目前还欠着几万元的外债还不上，自己与亲戚朋友的关系搞得很僵。”

从曾经从事过康婷销售的人员手中，拿到了一份康婷市场运营模式方案，上面标明了中级、高级和VIP三个档次的加盟方式，VIP加盟费为3220元，后期进货享受5折优惠，日薪1万元封顶；中级加盟费为16100元，后期的进货价为2折，日薪5万元封顶；高级加盟费为32200元，返回现金2960元，日薪封顶可达10万元。

康婷市场运营模式方案

上述加盟方式也得到了肖先生的证实。据他介绍，交3220元加盟费后，拉2个人头的提成大概有1000元，交16100元的加盟费后，拉2个人头的提成大概有3000元。“当初销售人员承诺，累计拉满50万的会员费后，公司不仅会给20万奖金还会有另外的销售提成，等拉够5次50万后业绩就可封顶，往后可享受一天几十万元的进账，实现躺着收钱梦想。”肖先生说。

在《禁止传销条例》中，明确规定了组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬(包括物质奖励和其他经济利益，下同)，牟取非法利益的；要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的；要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的，以上均为传销行为。

所谓公司福利，销售人员称“都是假的”

其实，康婷在获得直销牌照之前，就被曝出在青岛、徐州等地区招募会员和代理商，只发展下家不卖商品。在2013年拿到直销牌照后，康婷还曾被曝出在海南涉嫌违法传销，被当地警方立案调查。

然而，多位康婷销售人员家属告诉中新经纬客户端，即便事实摆在面前，他们从事康婷销售的家人仍然认为是“外界恶意诬陷，不能相信”。

此外，中新经纬客户端调查发现，康婷的销售人员在开会的时候，均会拿出各种所谓的“公司福利”。也有媒体报道称，康婷会以开会上课的方式，给出高额回报、奖励车辆、组织旅游、免费体检等诱人承诺。

康婷销售人员现场讲授运营模式

“都是假的，什么免费旅游、体检、赠送电脑都是假的。”周女士对中新经纬客户端说，赠送的电脑从来没见过，所谓的团队出国旅游，实际上康婷只给报销 600 元，其余的费用都是自掏腰包，旅游的内容除了每天紧张的行程、糟糕的饭菜外，还要听同行开会“分享”。以一次泰国行程为例，即便周女士省吃俭用，她依旧花了五六千元。

康婷家人医院

而所谓的体检就更加“敷衍”。据了解，康婷公司投资了 8000 万元成立了家人医院，为其会员及会员直系亲属提供终生服务，只要是会员就可以享受每年的免费体检。然而，在周女士看来，“他们的体检项目非常基础，什么都检查不了，甚至还要花费成百上千的路费赶到天津的康婷医院，得不偿失。”

部分在售产品及销售区域未备案

除了加盟模式被康婷销售人员奉为“真理”外，康婷的产品在他们的口中也成了“包治百病”的神药。

肖先生说，“当时康婷的销售人员说，他们卖的瑞倪维儿系列复合葡萄粉可以治病，有事没事喝一包可以提高免疫力，如果生病了就多喝几包即可治愈。”

为了打消肖先生的顾虑，销售人员还当着他的面做起了“实验”，只见他们将一滴碘伏滴在矿泉水里，当水变浑浊后，销售人员再将葡萄粉加入水中，水立刻变回了透明色，这一试验结果被销售人员称为“葡萄粉可清理体内毒素”。

在内部人员提供的康婷瑞倪维儿系列产品介绍书中，中新经纬客户端发现，有产品赫然写着有降血脂、降血压、降血糖、预防脑中风、抗血栓、防治细胞变异等功能。

康婷宣传册

《中华人民共和国广告法》第十八条明确禁止保健食品广告，不得含有表示功效、安全性的断言或者保证；涉及疾病预防、治疗功能；声称或者暗示广告商品为保障健康所必需；与药品及其他保健食品进行比较等。

值得注意的是，中新经纬客户端在商务部直销行业官网查询后发现，在康婷报备的 129 种直销产品中，并不存在上述瑞倪维儿系列复合葡萄粉风味固体饮料和复合绿茶粉固体饮料。

北京中闻律师事务所律师李亚在接受中新经纬客户端采访时表示，直销企业销售产品必须在商务部直销行业管理系统里备案，否则这些产品就不能以直销模式进行销售，直销未备案的产品涉嫌违法，情节严重可追究刑事责任。

康婷商务部备案信息 来源：商务部直销行业官网

而在直销区域中，康婷所报备的 6 家直销网点包括雨轩美容会馆、秀坤美容美体、兰蔻专业美容、专业祛痘祛斑、磁场 CJ 和爱黛美疗馆，这 6 家网点均位于天津，并没有上述重庆、福建、浙江、青岛等地区。

根据我国《直销管理条例》中的相关规定，直销企业从事直销活动，必须在拟从事直销活动的省、自治区、直辖市设立负责该行政区域内直销业务的分支机构，否则将涉嫌违法直销。商务部直销行业管理信息系统也明示，直销企业的直销地区以信息系统查询为准，未经

审核公布的地区不得开展直销业务。

天津中科珈美产品被指虚假宣传_无牌运营直销多年 厉害！

近几年，打着“中科院”的旗号进行宣传的产品和单位越来越多，其中鱼龙混杂，让人真假难辨，比如曲度腰枕治疗仪、基英肽、清基胶囊、糖保口服胰岛素胶囊、鑫方胶囊等等，目前都被中科院官方认定为侵权行为。

那么，在去年年中冒出来的一款借用中科院华南植物园的名号进行宣传的减肥食品——极美坊到底是何方神圣？产品的生产商天津博爱在涉足微商前，又有怎样一段过往？中科珈美最近又联手了日光生物，他们打造出来所谓“火眼金睛”舒润清眸液，是否能让人把真相看得通透？

中科珈美 固体饮料

天津中科珈美生物科技有限公司成立于 2018 年 4 月 9 日，法定代表人李亚军，股东有李子政、吴佳澄、刘素英，注册资本 500 万元，公司总部则在辽宁沈阳。

同年 6 月 16 日，极美坊品牌产品正式发布，该产品全国统一零售价为 398 元。

附中科珈美代理制度：

尽管宣传减肥功效，但该产品并非保健食品，所谓“减脂饮品”实际上仅为固体饮料。而通过查询国家食品药品监督管理总局官网，我们在食品生产许可获证企业(SC)、(QS)和国产保健食品三项中搜索中科珈美和极美坊，都没有相关结果显示。

而在当下，不少中科珈美的推广人员都已经改做别的产品了，每当有人咨询极美坊的时候，他们往往更加推崇的是其他产品，显然极美坊这系列产品的在营销方面落入到了一个困局。

三方签约 技术支持

据公开资料显示，“极美坊的技术配方来源于隶属国家的中科院，生产商是天津博爱制药有限公司。”代理商们也宣称，极美坊是中科珈美与中科院和天津博爱三方共同签约的产物。

我们这里先说中科珈美鼓吹的与中科院签约一事。事实上，所谓与中科院的合作，在另外的宣传资料中，我们发现其实也只是因为中科珈美得到了中国科学院华南植物园的“技术支持”，而华南植物园(所)是中科院直属 104 家研究机构之一。

事实上，在去年借用华南植物园进行宣传的产品和企业远不止极美坊一个，也不仅限于

中科珈美一家，比如 **READY SO** 胶原蛋白肽膳食饼干，其产品宣传中号称得到中国科学院华南植物园技术支持，并使用了中国科学院华南植物园名称及标识;还有在其产品包装以及公司介绍上标注中国科学院华南植物园技术支持，使用中国科学院华南植物园名称及标识，以及侵犯园内科学家的名誉权姓名权等的聊城市光合生物科技有限公司;还有中科特医(天津)健康管理股份有限公司。

对于上述企业，中科院华南植物园在去年 9 月 18 日发布了一份声明，称：“我园发现并已核实相关产品、服务或者活动在其宣传中擅自使用我园名称、标识，侵犯了我园合法权益，系虚假宣传。”

该声明指出，华南植物园享有“中国科学院华南植物园”、“中国科学院华南植物所”、“华南植物园”等商标的专属使用权、商标专用权，以及该园(所)标识的著作权。目前该园并没有对外授权任何第三方使用我园商标的专属使用权、商标专用权，以及我园(所)标识的著作权。

然而，我们从目前市面上的两个版本的极美坊产品外包装上，都看到了带有中科院华南植物园的商标。

2019 年最新最全的传销币名单，谨防传销币套路！ 警惕数字货币投资

数字货币一夜暴富的“财富”效应，吸引了一大批普通投资人进场，但大部分人只是听过区块链或比特币，本身不具备较专业的知识，就盲自在各大平台网站公众号或者听信所谓的币圈大咖币圈大佬进行投资，进各种传销群被洗脑忽悠，上当受骗是自然的。下面整理了一些“已破获”和“已潜逃”的传销币。

一、下面是一些“已破获”的传销币

一：大唐币

4 月 15 日晚，西安警方成功破获全国首例打着“区块链”这一网红概念，实则“新壶装老酒”的特大网络传销案，涉案资金高达 8600 余万元。

识破传销币的套路并不难，只需认真辨别，其实很多传销币的宣传都禁不得一点推敲，难的反而是按住那颗妄图获得“天上馅饼”的心。提醒投资者，炒币有风险，投资需谨慎。

二：LPA 币

发行 200 万个 LPA 币，每个价值 0.2 美分，投资者每交易 10 万个 LPA 币，LPA 币的价格就涨 0.01 美元，当 LPA 币的价格涨到 0.4 美元就达到拆分标准，拆分后可以申请提现。

宝安公安分局经侦大队联合镇南派出所破获了一起假借虚拟货币名义进行传销诈骗的案件。

三：LCC 币

广州市天河区警方以涉嫌诈骗罪逮捕了三名光锥 LCC 的成员。办案民警表示：由于该案案情复杂，涉及数额巨大，将由天河区公安分局专业大队接手处理。根据受害者透露的信息来看，目前参与投资 LCC 及其衍生的多种“数字货币”的人，已经有 5 万到 8 万之多，涉案金额可能高达 49 亿人民币。

四：易物币

2016年9月，台州市公安局椒江分局经侦大队接到群众举报，椒江有人加入了一个总部设在马来西亚的“MBI”传销组织。经进一步侦查发现，2014年以来，犯罪嫌疑人王道忠伙同他人打着“游戏理财计划”的幌子，在台州不断发展下线，开设了账户、密码；在网上向下线人员讲授“MBI”前景，传授有关“MBI”的理念和返利规则，对会员进行“洗脑”，还称“MBI”在马来西亚有实体经济，以达到蒙蔽会员目的。“高额回报”的诱惑，促使会员不断加入和继续发展下线人员，人数达到1000多人，涉案金额3000余万元。2016年11月29日，台州市公安局椒江分局对王道忠等人涉嫌组织、领导传销活动案立案侦查。

2017年6月20日 MBI 集团传销组织头目张誉发被居林警局押往槟城，银行账户被冻结。

五：OctaCoin 马克币

2017年央视公布350个资金传销组织名单，马克币在名单中，后被齐鲁晚报曝光为传销。在2017年5月份，江苏省沛县人民法院做出判决，认定一个推销虚拟货币马克币的组织系传销组织，组织头目席海翔因犯组织、领导传销活动罪，被江苏省沛县人民法院一审判处有期徒刑四年。

六：PUERCOIN 普银币

2017年6月15日，南山警方接群众举报，深圳普银区块链集团有限公司（以下简称普银公司）存在非法集资的情况。经查，普银公司通过“趣钱网”P2P平台，非法吸收公众资金，骗取被害人约3.07亿元人民币，并有集资诈骗嫌疑。南山警方立即成立专案组，开展案件侦查工作。

今年3月28日，南山警方对普银公司涉嫌集资诈骗案开展收网，成功抓获潘某东、熊某龙等犯罪嫌疑人6名。目前正在追逃其他犯罪嫌疑人，追缴赃款，为受害人最大程度挽回损失。警方督促其他在逃犯罪嫌疑人，尽快投案自首，主动退赃，争取从宽处理。

七：Centra CTR

打着“哪里支持 Visa,哪里就可以刷 Centra 卡”的旗号招摇撞骗。后经美国证监会(SEC)证实，Centra 与 Visa 之间不存在任何合作关系。除了捏造商业信息，该项目还谎称“拥有丰富经历的高管”。创始人 Sam Sharma 和 Raymond Trapani 没有任何加密货币或金融领域的从业经验，名为 Michael Edwards 的 CEO 头像也是网上扒来的图片……此外，名人效应是所谓的“价值币”归零前，投资者掉以轻心的原因。为了推广 ICO，Centra 请来美国拳王梅威瑟为其站台。梅威瑟一向乖张、文案也是简单粗暴，他在1400多万粉丝的脸书上吆喝：“赶紧的，不然 TRX 就卖光了！”被叫停前，Centra 已筹集3,200万美元。美国 SEC 指控项目方违反联邦证券法的反欺诈和注册条款，刑事当局逮捕了两名关键涉案人员。CTR 价格最高时达30元，截止发稿时间币价贴地，目前已停止流通。“归零币”的称号名至实归。

八：artschain 文艺链

ARTS 项目造假，故意使用了“艺库网”的名义进行募资，在群发私募信息中也借用了艺库网的域名和名义。这也就意味着，ARTS 项目方就连“壳子”都是造假的。

九：亚欧币

经多方面鉴定和调查，亚欧币确定为虚假币、诈骗币，已被海口市公安局破获。

十：百川币

百川币是一个传销组织。2016年，在滨州市公安局沾化分局侦破的“百川币”互联网传销案件中，传销组织假借“互联网+”“一带一路”旗号，发展所谓“互联网金融”，涉及24个省区市90余万会员，会员层级多达253层，涉案金额21亿元

十一：云金币

吴金霖宣传 TCGC 高收益的诱惑，以分级销售的模式在全国各地销售，仅两个月便发展了400余级分销商，会员1.8万余人，涉案金额1.7亿元。6月，吴金霖及其团伙在湖南娄

底被举报。据正义网报道，6月14日，湖南省娄底市检察院批准逮捕传销头目吴金霖等8名犯罪嫌疑人。当天吴金霖在杭州被娄底警方抓获。

十二：五行币

“五行币”项目是国家支持的，投入5000元可获得一枚纯金的“五行币”及5万电子货币，电子货币可提现。真相：毫无疑问，这是传销组织的骗局。所谓的复投赚钱法只是理论数据，本身也是不可能做到的。”五行币”系列传销案如今已经破获，涉案金额达到了92亿之多，宋密秋等一大批犯罪嫌疑人也被抓获了。

十三：维卡币

“维卡币”涉案达150亿元之巨，这也是建国以来株洲警方侦办的涉案金额最大的传销案件，这起案件仅国内涉及的资金就有150亿，传销人员账号200多万个。

十四：万福币

湖南一诈骗团伙用虚拟货币传销被破，据了解，该名为“万福币”的传销骗局累计非法吸金20亿元，受害者高达13万。目前万福币9名主犯已涉嫌组织领导传销活动罪被捕，下文就来带大家了解一下。

十五：PCE币

金华警方发布通报：金东公安分局在上级公安机关的指导和多地公安机关的协助下，循线觅踪、缜密侦查，一举揭露这个虚拟货币交易大骗局，捣毁7个诈骗窝点。在西安、武汉、广州、江西、内蒙古、甘肃等地抓获犯罪嫌疑人百余人，冻结资金5000余万元，查获赃车十余辆、作案手机百余部。

十六：亚泰坊

3月15日，“亚泰坊”传销币半年吸收资金5.7亿，湖南省桃江县检察院以涉嫌组织、领导传销活动罪对被告人闫某、杨某、刘某、刘某娥、高某提起公诉。

十七：英雄链

4月22日，湖南省衡阳市公安局珠晖分局在官方微信公号上透露，一起以虚拟数字货币为幌子的网络诈骗案被警方成功破获，涉案金额超过3亿元，涉案嫌疑人21名，已到案15人，其中9人被检察院批准逮捕。

二、下面是一些“已潜逃”的传销币

一：Wen Tong Blockchain 文通链 _虚假传销币已跑路

证据1、虚假宣传

文通链官方声明WTB即将于2018年3月3日全球首发，而其在宣传伊始更是以百倍速币标榜自身。并且声明要上线交易所，已经取得国家的区块链牌照。在真正私募前还举办各种会议为项目宣传造势。WTB文通链必将打造一个传奇！这各口号经常出现在项目的宣传文件中。大家开始参与私募，并且在没有鉴定任何合同的基础上直接给钱就发币：

证据2、上交易所之后便跑路

wtb项目施家华募集大量资金，上btc98.com交易所后跑路。据企查查、天眼查信息显示，实际控制人施家华早已纳入失信名单。有投资人希望可以拿回部分资金，但是没有得到任何回应，项目方公司已经人去楼空。

二：PCK 未来链

证据1：虚假宣传，集资诈骗

利用区块链噱头让用户进行充值购买矿机产币交易，未来链PCK日入10万的神话今天17:30刚出CAZ货币打造货币理财，新概念，13代提成，疯狂暴利，推广10分钟收入过千。

证据2：项目方砸盘跑路

项目方将大量币流入交易市场，然后就开始疯狂砸盘，开始砸到2毛一个币，然后官方改规则了，说以后取消单边上扬的规则

三：TWB 天王币

证据 1、虚假宣传发行空气币

刘奇自己的身份证注册了一个营业执照，花了一万块钱，在网上买了一个网站，每天在 QQ 群里，李奇疯狂加人，把关于天王币的信息，像撒种一样传给对方，一对一私发，疯狂的在各个贴吧里留言，吸引着“志同道合”的投机者。当时国家尚未禁发空气币，发行了 600 万枚，众筹价格 1 毛钱，TWB 迅速蔓延，在短短一周的时间里，就有了 2 万注册会员，圈了 60 万。

证据 2、由于李奇的运营能力不足，已经跑路。

四：wfee

证据 1：投资人、交易所联合砸盘

6 月 23 日、28 日两天，官方解释币价大跌的原因：砸盘。公告中，砸盘的一方是该项目的“某基石投资人”，另一方是 WFee 的合作伙伴 EXV 交易所。

证据 2：虚假利好喊单

6 月 18 日，微博上多名博主将 WFEE 称作熊市里的一只“妖币”为其喊单，不到 10 天的时间里，WFEE 一路从 0.0028 美元的价格，涨至 0.047 美元。名为“比特币区块链财神”的博主放出一个消息，“WFee 交易所明天上线，注册账户送 1000 个 WFEE，价值 200 元。”

6 月 19 日，WFee 开放交易当天，盘面直接来了一根大阴线，币价最低跌至 0.013 美元。

五：Sand Coin 沙币

证据 1、官网已经打不开，而且没有白皮书，已经没有人维护了。

证据 2、无法查看价格和 24 小时成交量，以及流通总量。一个正常的项目首先应该能看到 24 小时成交量和交易数据吧？可是第三方行情软件上什么都没用到，没有人维护的项目典型特征。

证据 3、项目介绍里也只有一句话，很难想到区块链和沙矿场有何联系，一看就是利用区块链包装的空气项目，没有任何实际运用价值。

六：quickcoin 快捷币

证据 1、快捷币头目有前科，曾创办多个资金盘。

据报道，操盘手邵曾长期混迹于云南昆明和曲靖两地，原以卖大力丸、净水机以及手机配件为生。邵于 2013 年做了资金盘“红豆衫”和 2014 年做了资金盘“金佰利”，捞了一把，2016 年 5 月邵俊及其小兄弟在深圳做了一个名为快捷币的资金盘项目，并对自己进行包装：邵编造了自己在香港读过大学，并且是读的计算机专业的履历等等，并化了个洋名“马克”。其又在境外租赁了一个服务器，一切就绪。一场以新概念“虚拟货币”作为幌子，由假洋鬼子“马克”（邵俊）一手操控的，“出口转内销”专门坑害国人的，骇人听闻的连环骗局在中国大地上演了。

证据 2、假币换主流币血洗无辜会员

外号：马克（邵俊）诈骗团伙以云南昆明作为基地，以深圳作为桥头堡。拼凑了以“熊某某”（云南昆明）、“张某某”（女、深圳）、“宋某某”（吉林）（这三人进行传销诈骗的非法收入，每人均达人民币几千万元之多）等人挂帅的九大传销诈骗团队。

初步统计全国有 5000 人左右参与了以人民币计价后，再换成“比特币”，并以“比特币”实际支付购租其“矿机”的。每人普遍是投资几十万元至几百万元人民币不等。如果以每人平均投资 40 万元人民币计算，就是 20 亿元人民币。当时，每个投资者都是以 4000 元左右人民币的价格购入一个“比特币”，再以“比特币”去购租其所谓的“矿机”的。邵俊诈骗团伙光骗租这子虚乌有的，所谓的“矿机”这一项，就骗得了全国“快捷币”会员 50 万个比特币。按照“比特币”现在的市场价 6 万元左右人民币一个计算，就是价值 300 亿元人民币之多。

证据 3、失联跑路

邵俊诈骗团伙在发行“快捷币”的假“矿机”的过程中，以拉高币价，诱使广大投资者追高购租其假“矿机”。邵于 2017 年 7 月先将“快捷币”改头换面，改名变成了“vp 币”。然后对广大“vp 币”会员采取掐断资讯、解散微信群等手法，邵于 2017 年 8 月份开始失联，多个社群组织维权，报警。

七：GCT 极客链

证据 1、该项目是李笑来和老猫站台的项目，李笑来是何许人也，专割韭菜毫不手软的“大佬”，凡是李笑来站台的项目没有一个不破发。

证据 2、该项目是李笑来和老猫站台的项目，李笑来是何许人也，专割韭菜毫不手软的“大佬”，凡是李笑来站台的项目没有一个不破发。

证据 3、自称主网上线将在 10 月内上线，8 月份都开始在内测阶段了，可是项目代码一次都未更新，前后矛盾，一看都是割韭菜的空气项目。

八：GINSENG CHAIN 人参链

证据 1、把区块链和人参相结合，但没有详细介绍具体的行业现状和痛点，只是利用区块链技术换了一种营销方式罢了，从本质上没有对行业产生质的革新，让人严重怀疑是项目方利用医药行业的火爆进行的一波圈钱活动。

以下是白皮书大致内容：

人参链 (GINSENG CHAIN) 是基于人参和人参文化的产业垂直联盟链。是基于区块链技术行业应用链，它拥有定量的数位资产，并按照每个环节的参与者对人参文化的有效贡献进行分配。它包含了以人参农场的模拟经营游戏、相关类游戏、人参产业产品类康养社群和人参产业产品类生产交易平台。人参链 (GST) 发行总量 100 亿，流通量 2 亿，其他 98 亿由人参链开发团队持有并锁仓 3 年

证据 2、经多个数据平台查询，官方提供的官网和白皮书无法打开。现在搜索官网已经 404 了，不是临时故障，而是项目方跑路的可能性更大~

证据 3、价格一路下跌，交易量也由千万元级降到了几千元，投资者不断抛盘离场。一夜跌了 99%，庄家砸盘砸离去，现在都接近归 0 了。

九：RACoin

证据 1、创始团队未公布，作为一个区块链项目，可以说团队背景几乎掌握了生杀大权。一个连创始团队信息都没有透露的项目，且不说散户的信任值如何，哪个机构和币所看了都不免心生疑窦。

证据 2、不论是价格还是交易量，RAC 币走的都是断崖式跌法。这只能说明一个问题：韭菜们的信任值归 0，投资者快速离场。而且仅两日内跌幅就超过 300%，庄家砸盘，快速套现离场。目前币价也是接近归 0。

证据 3、因为前十钱包持有量占比高达近 70%，其中第一名持币数量占比达 20%，这么集中的持有模式，显然是一个高控盘币种，几个大户的一举一动都足以撼动整个币价，只要有一人套现离场，必然就会形成币价暴跌，作为散户的我们随时有被割韭菜的可能！

十：SpherePay

证据一、Git 上的更新记录还是去年的，项目已经很久没有维护了。

证据二、官网已经打不开了，更无法查看团队的发展路径和资金使用情况

证据三、孙高峰、陈恩永，石一，参与 ICO 之前 (SAY)，他们三人为众，是好友，参与 ICO 之后，因分赃不均，昔日盟友，反目成仇。

十一：HYPER PLAY

HPS 项目是利用区块链和游戏平台的结合，是 Hcash 生态系统中的组成部分。

2018 年 1 月 5 日，HPS 在数字货币交易平台 BJEX.com 上线。但是在开通交易之后，HPS

价格一路下跌，最低跌至 1 毛左右。巨大的跌幅让投资者感到非常的恐慌与愤怒，于是他们强烈要求退币。

但在 HSP 的官方群中面对这样的要求，项目方称，“你再提退币两个字，我就踢了你。”随后为了表示自己没有跑路，HPS 官方在微博上表示，项目是没有问题的，一切都进展的很顺利。

1 月 21 日，微博网友爆料火星人许子敬站台的醒目 HPS 已经跑路，目前项目方失联，合作方火星人和太阳资本都已不管。

从 HPS 跑路事件来看，大佬站台其实真没什么用，该跑路的项目还是要跑，其实投资就是一场赌博，面对数字货币这种鱼龙混杂的市场，好的项目自然是好的，不好的项目自然也就套币走人。

十二：BIG BIG

big 一个平台币，从最高的 80 元跌倒 6 元，最后基本稳定在 13 元左右；自从搞了一个交易挖矿，又再次创新的来了另一个平台币-one。导致 big 几天之内跌倒了 4 元左右；同时，由于 one 每天往市场上投放 8000 之多，one 的价格也是激流直下，从刚开始的 1.3 元跌倒了 0.09 左右，瞬间 9 成没了。

十三：Kittehcoin 喵币

喵币（Kittehcoin）：目前已经下架！

十四：WKC 玩客币（链克）

玩客币（链克）只在一家交易所上架---胖比特，目前市值已经归零。

十五：Wexcoin 威克斯金币

威克斯金币 官网常年不更新，白皮书不见踪迹。它的发行量为 100 个亿，目前市面流通确只有 20 几万个，这个流通量让人难以理解。威克斯金币 目前已经从交易所下架，价格也归零。

十六：spacechain 太空链

涉嫌欺诈，被央视点名是空气币，已破发，被扬州公安立案调查。

十七：superstarchain 超级明星

6 个星期卷走 50 亿元，现已潜逃

十八：矿世币

该项目白皮书团队成员资料造假，被揭发后不久严重破发，现已卷款潜逃。

十九：Media Chain 影视链

无技术、无运营、无落地的空气币项目，被曝光后项目方卷款潜逃。

二十：Monkey Project 猴子币

经多方核实求证，Monkey Project 猴子币属于虚假币，山寨币，存在虚假宣传，官网内容空洞，最重要的白皮书都没有，望广大投资者远离。

二十一：OCTA Coin 马克币

在央视网公布的 2017 年最新传销组织名单中，马克币上榜。在全国企业信用信息公示系统查询该公司，发现马克币这种所谓的虚拟货币并不在其经营范围之内。

二十二：CryptoBuck 巴克币

已经归零，交易所全部下架

目前盘界/币圈的局面，我只能这么说：市场是由小部分的“智者”和大部分的“愚者”组成的，当这些盲目者开始忧虑的时候，智者阻止不了，也不会去阻止，他们甚至会去主动贩卖这种焦虑，等到币圈价格跌到位之后，或者每个盘界项目刚开始的时候，他们再入场，至于愚者的生死福祸？与我何干？

后记：为了您自身的财产安全，请远离传销币以及野鸡交易所，天上不会掉馅饼。即使

掉馅饼，也不会发生在你的身上……

最后，还是提醒下投资者，币圈可以让你一夜暴富，也可以让你一夜倾家荡产。散户在币圈永远是韭菜的存在。不想成为韭菜就要反其道而行。一定要控制好自己的贪念。

爆料台：银商宝被指“欺骗消费者”“运作模式涉传”

以“富硒水”打路，银商宝企业推出“股权激励”方案，数字货币交易市场要变天？

“公司将致力于市场供需关系，强化高效、优质、创新、亲民服务为宗旨，让生产出来的每一滴富硒水，都能成为人民满意的健康甘露！人们从此往后不再谈癌色变！银商宝富硒水还大众一个健康长寿身体，银商宝富硒水——健康的源泉！”这是银商宝公司对外提出的公司产品理念。

“分红日结，随时提现，分红根据富硒水销量定，出水越多，每日拿分红越多”紧接着，该公司又提出了认购产品送原始股的方案，并迅速在市场上掀起一股热潮。然而紧接着问题就出现了，银商宝被贴上“欺骗消费者”“运作模式涉传”“企业疑似跑路”的标签。

大张旗鼓，加深印象

2014年5月28日，金华市银商宝信息科技有限公司在金华市工商行政管理局江南分局登记成立。法人代表陈金火，注册资本五亿元。

（从左到右第二位就是陈金火董事长）

该公司推出的“宝硒水”指出含有人体重要的硒元素。公司倡导健康饮水从硒开始的理念，推出不同款式规格的富硒水。随后开始扩展生产线，拓宽领域，成为315质量放心联盟单位，吸引了一大波消费者，取得了广泛关注。

股权激励，扩大市场

为鼓励大众消费积极性，加快实现公司主板上市，公司提出了认购产品送原始股的方案。

原始股是指公司申请上市之前发行的股票，购买者多为公司内部的投资者、公司有限的私募对象、专业的风险资金以及追求高回报的投资者。他们投资的目的多为等待公司上市之后出售手中的原始股，套取现金，获取投资的高回报。通常周期为一到三年左右，因此原始股的利润是几倍，几十倍甚至上百倍。

这是银商宝公司提出的认购送股方案，最低起认购一千元，分红日结，随时提现。也正因如此，它的股权激励方案一时间招来大部分来自各行各业的趋利性人群，使得银商宝公司一时间声名鹊起。

该公司声称践行国家“互联网+”策略，强调打造一个大众创业，合作共赢互惠互利的就业平台，创新国家一带一路策略延伸，并且有望带动数字货币市场发展。

屡遭质疑，音讯全无

然而，据笔者调查得知：投资者只有在上海证券交易所、深圳证券交易所以及承担新三板交易结算的全国中小企业股份转让系统这三个公开市场买卖股票，才属于法律保护范围。我国正在推进建立一个多层次金字塔形的资本市场，其中新三板与四板（地方股权交易中心）就成了一个重要部分。国外股权投资者要求：在美国投资股权类产品对于投资者有严格的要求：如学历需有大学教育经历或是财会类工作经验，个人年收入超过 30 万美元，家庭年收入超过 50 万美元。简而言之就是原始股权投资是富人游戏，需要确认你的风险承担能力！

国内新三板投资者要求：国内开设新三板交易帐户需要 500 万证券资产与两年的投资交易经验。同样的原因是需要确认你的风险承担能力与投资能力。

从国内外的相关要求不难看出，原始股权投资是一个需要专业知识，良好的风险承担能力的高风险，高收益投资项目。对于普通投资者而言是非常不合适的。

我们从前文中不难看出原始股权投资在正规渠道，即使是专业风投机构成功率都不到 20%。更何况是专业知识，风险承担能力都不达标的普通人。

在对消费者的调查中，大部分人对此表示怀疑态度，觉得自己上当受骗，“涉传”的字眼也是经常出现。

而在对经销商的询问中，表示该公司已经很久没有动静，只有一直等消息。

以下是该公司的奖金制度：

根据这个奖金制度不难看出：推荐有奖，被推荐者级别越高，推荐者奖金越多；注册金额越大，后期奖金也就越多。

（来源：知识经济杂志）

从上图中不难看出银商宝公司的奖金制度存在着拉人头，发展下线的嫌疑。外界对它的猜测质疑也并非空穴来风。

内忧外患，风波不断

而在对该公司的深入调查中又发现其旗下的子公司宁波市云数贸贸易有限公司，看来老板以前是做云数贸出身，贼心不改，靠套路继续坑人啊！

而公司对外投资的上海赢棒电子商务有限公司也因为违反相关规定接受行政处罚被吊销营业执照。

而近期银商宝公司又相继卷入合同纠纷，被列入经营异常名单。

后记

市场有风险，投资需谨慎。从银商宝企业本身不难看出它存在着诸多问题，面对外界的

各种质疑之声，未来之路它将做何打算，头条资讯平台将继续保持关注。

雪莲贴产品被指诱发妇科病 制度或涉传销 不是传闻哦

“上线说雪莲贴效果非常神奇，能治疗癌症和各种疑难杂症，奄奄一息的人都能救回来，我老婆听信他们的宣传，已经买了六七万的产品，后来家里都快要砸锅卖铁了，真的是没办法了。”四川的周先生无奈地告诉《华夏时报》记者。

事实上，雪莲贴效果神奇的宣传，经常被各种控诉其虚假宣传甚至诱发疾病打脸。

“什么用了金天雪莲贴容易怀孕都是鬼话。开始用了一个月后每天都痒，她们非说是在排毒，我相信了结果活活痒了 1 个月。结果忍受不了去医院检查却得了妇科病。”一位雪莲贴受害者如此抱怨。

记者查阅资料发现，上述所谓的“雪莲贴”是直销企业金天国际医疗科技有限公司(下称“金天国际”)的拳头产品。其公司官网介绍，金天国际是一家集高科技生态型绿色健康产品的研发、生产、销售、服务于一体的高新科技企业。这家企业历经 28 年的发展，号称独家拥有生态保养、生物气波两大养生专利技术，是天山雪莲制品和专业研发生殖系统生态保养品的企业。

记者查阅商务部直销企业管理系统详细资料则发现，金天国际备案的和雪莲贴有关的产品包括福贴牌雪莲生态美容仪、福贴牌雪莲妇贴、保养男士贴、雪莲生态保养贴、天保得乐男贴、雪莲要垫、雪莲更年轻护理垫、雪莲通经护理垫等 8 种产品，产品类型全是“保洁用品”，并不是医药用品。

产品本身受质疑的同时，长期困扰金天国际的还有外界一直以来的传销质疑。湖南一位曾经从事过金天国际经销的任女士则告诉《华夏时报》记者，她遇到的对金天产品相当入迷的几乎都是中年妇女，年龄在 45-55 岁，她们或已失去年轻时的光彩但爱美之心不减，或家庭生活不幸福，但她们均天真地认为自己一定能“两三个月，让一个中年家庭妇女买几万块钱的产品，还让拉人进去，简直接受不了。”

记者查阅了 10 多个地方政府网络问政平台则发现，最近一两年的确有多地网友投诉，说金天国际公司还在采用金字塔模式经营，复式计酬涉嫌传销行为。

一直存在涉传嫌疑

成立于 2000 年 3 月的金天国际，直到 2016 年 1 月才获得直销经营许可，而且按照商务部批复，其直销区域仅限于烟台，但其直销区域早已遍及全国各地而且不止一次被监管部门查处。

比如，2016 年 6 月 2 日，江苏金天雪莲生态保养有限公司被宿迁市工商局列入“经营异常名录”。同年 8 月 16 日，山东金天雪莲生态保养有限公司也被济南历城区工商局列入“经营异常名录”。

相比而言，这些投诉对金天国际的打击尚小，而其此前遭遇的“天门事件”的打击更大，因为那时金天国际刚拿到直销牌照，便被湖南天门工商局以“涉嫌传销”名义查处。

中国裁判文书网 2016 年 9 月 3 日发布的湖北省天门市人民法院执行裁定书(2016)鄂 9006 财保 19 号显示，天门市工商局在查处金天国际、山东金天雪莲生态保养有限公司、金天国际董事长祖明军、何军、祖威、王崙、吕丽丽涉嫌传销一案中，为防止其转移或隐匿违

法资金，天门市工商局于 2016 年 8 月 22 日向天门市法院提出申请，要求对上述单位及个人的银行账户资金予以冻结。经天门市法院审查，对上述银行账户资金予以冻结。

与此同时，其金字塔式发展模式则长期受到质疑。

2018 年，据重庆网络问政平台网友反馈，金天国际某小区宣传保健品，入会 3900 元或 7800 元，以金字塔模式发展，宣称卖雪莲贴就能发大财。接着，江苏一问政论坛也有网友反馈，金天国际搞非法传销，市民购买雪莲贴后，却被要求发展下线。

以金天国际的双轨制薪金模式为例，以 3900 元和 7800 元区分为微营店和专营店，零售利润高达 40%和 50%，其直推奖和重消奖为 10%、12%。而卓越奖项和荣耀奖项均为董事分红，荣耀奖项为高级一点的星级董事分红。金天国际拿公司总业绩的 2%按月结给每位董事分红，星级董事分红是该公司拿出新增业绩的 2%给各星级董事分红。

对此，互联网创业导师、直销培训顾问庆如对记者表示，按照《直销管理条例》相关规定，直企支付直销员报酬总额(包括佣金、奖金、各种形式的奖励及其他经济利益等)不得超过直销员本人直接向消费者销售产品收入的 30%。“上述奖金制度，直销员的报酬已远超界限 30%，显然是违规行为。”庆如说。

“金天国际让直销员积极发展下线，形成多层次模式，并采用复式计酬，显然和传销的概念是一致的。”北京一位打过直销的律师告诉记者，因为，交纳和变相交纳入门费、发展下线形成层级关系、层层返利，所有下线发生交易自己都有提成，就可认定为传销。

产品被指诱发妇科病

“非经期用雪莲护垫易感染阴道炎。医院本来就不提倡非经期用护垫，因为护垫不透气，长期使用本身就容易感染阴道炎。本来没生病的，放上保养贴这种东西，反而可能出问题。”山东省中医院妇科主任王东梅接受媒体采访时如此表示。

此外，金天国际的“天保得乐”生态型男性生殖系统保养品，生产许可证为“鲁卫消证字(2002)第 0118 号”，对于消字号的产品能否用来治病的问题，山东省卫生厅卫相关人士对此予以否定，并表示：“这种产品一般没有治疗作用，商家在打擦边球。”

查询商务部直销行业管理系统获知，金天国际总部设在山东烟台，2016 年 1 月 25 日获商务部颁发直销经营许可，其法人代表为祖明军，直销产品包括保健器材和保洁用品两类。这其中，保健器材仅有天伦牌生物气波仪一种，保洁用品包括福贴牌雪莲生态美容贴、福贴牌雪莲妇贴、雪莲生态保养贴等 8 种。

在采访中记者了解到，祖明军始终坚守用生殖健康产品为金天国际打天下。在过去，金天国际以雪莲系列为主打产品，旗下拥有 8 家公司，其法人均为祖明军，且靠一剂“金天雪莲贴”打开了生殖健康市场，一路过关斩将，业绩不断飙升。

有人质疑，靠一剂“金天雪莲贴”是否还能支撑起金天国际大厦?此间金天国际也“涉传”绯闻，甚至不少人对其产品提出质疑，但拿到直销牌照后的金天国际业绩快速增长，排名也一度从几十名之后上升至行业第 13 名。

金天国际官网显示，金天国际以差异化的生殖健康产品定位，从辐射中心山东总部开始，默默向全国耕耘。在拿到直销牌照后的这几年，金天国际业绩增长迅速。2016 年金天国际创下 27 亿元直销业绩，2017 年创下 39 亿元的业绩。

长沙存爱珠宝涉嫌传销 关联公司早被曝出跑路消息

近日，晨讯观察收到爆料后调查存爱珠宝涉嫌传销并发表了《长沙存爱珠宝涉嫌传销消费全返还能赚大钱》一文，指出存爱珠宝利用买珠宝返还分红的消费返利模式吸引顾客，并利用高额奖励激励拉人。随着调查深入，晨讯观察发现存爱珠宝所存的问题并不止如此。

赵永奎不仅是长沙存爱珠宝有限公司的法人股东西安沃尚邦网络科技有限公司的实控人，还持有河南沃联沃电子商务有限公司的 50% 股份，并担任河南沃联沃电子商务有限公司的高层。沃联沃推出的“互联网+分享经济”模式已经负面满天飞，该公司的模式是买 500 元返 600 元、买 3000 元返 3600 元、买 10000 元返 12000 元，买 30000 返 36000 元的返利模式。该公司自称“良心企业”，号称 36000 余家经销商都能有序进场和出局，自比直销、微商和资金盘优秀。

然而，河南沃联沃已经被爆出跑路倒闭消息，资金无法提现。在一份河南沃联沃的维稳消息中，不光是安慰会员无法提现的不满，甚至利用“闹到政府被查封了什么也拿不回来”威吓会员不要去政府维权，并表示已经和“中非国家”达成合作。对比河南沃联沃的模式，长沙存爱珠宝也是消费返利并且大肆吹嘘其和中非国家的各种合作，历史总是如此的相似。针对存爱珠宝涉嫌传销一事，晨讯观察仍将持续关注。

社交电商兴盛优选被指有涉嫌传销嫌疑，又假借腾讯投资炒作

近两年，以云集微店、兴盛优选、达令家等为代表的分销型社交电商平台，凭借微商分销模式快速崛起，不仅用户遍地开花，也获得了很多投资人的青睐。但这些本该是模式创新的零售新势力，却因为生长速度过快导致层级不清、良莠不齐，一度成为行业创新的绊脚石。

据亿邦动力网在 5 月 9 日发布的《朱啸虎：腾讯投资社区拼团头部玩家兴盛优选》一文中提到，兴盛优选有借势腾讯，夸大宣传来“吸人”的嫌疑。而据《反传 365》于 5 月 4 日的报道显示，兴盛优选还有涉嫌“传销”的嫌疑。

一时间，获得多家投资人青睐的兴盛优选被推到风口浪尖。那么，他到底是行业翘楚还是“传销败类”呢？

兴盛优选的“发展线下”式“类传销”奖励制度

兴盛优选，是湖南芙蓉兴盛旗下的电商平台。2018 年 9 月，便获得了“中国风投女王”今日资本徐新主投，金沙江创投、真格基金跟投的数千万美元 A 轮投资。

就是这样一家获得多家投资的、看起来很“靠谱”的社交电商平台，实际上却有两套业务。据《反传 365》在 5 月 4 日发布的《兴盛优选曝涉嫌“传销”，社交电商的多层次积分模式究竟如何？》一文中显示，兴盛优选的两种业务，一种是实打实做业务，一种是发展下线模式。

做业务的收入计算模式是，团长月收入=月单 3000 x 客单价 10 元 x 10% 分佣=3000 元。发展下线模式，就是成为兴盛优选的 BD 人员。要求是，平均每天有不低于 30 单的业绩，每

个 BD 人员名下下一个层级只能有 9 家店，其中每 10 单=1 积分。

也就是说，如果你发展满 9 个一级下线，每天每家门店 100 单，一个月 30 天，那每月将有 3 万单，每 10 单 1 个积分，将会有 3000 分。按照积分兑换规则，你的分成比例是 $3000 \times 38\% = 1140$ 元/月。

如果你发展了 3 个下线，且 3 个下线又分别发展了 3 个下线，按照每个下线发展满 9 个门店计算，假设每个人当月都是 3000 分。那么你将获得 39000 积分，得到的分成是 $39000 \times 85\% - 7800 \times 3 = 9750$ 元/月。

如此暴利的下线积分式奖励制度，早已偏离了正常的社交裂变轨道，并且与法律规定的“传销”模式十分相似。根据最高人民法院、公安部关于公安机关管辖的刑事案件立案追诉标准的规定(二)第七十八条指出：

组织、领导以推销商品、提供服务等经营活动为名，要求参加者以缴纳费用或者购买商品、服务等方式获得加入资格，并按照一定顺序组成层级，直接或者间接以发展人员的数量作为计酬或者返利依据，引诱、胁迫参加者继续发展他人参加，骗取财物，扰乱经济社会秩序的传销活动，涉嫌组织、领导的传销活动人员在 30 人以上且层级在三级以上的，对组织者、领导者应予立案追诉。

由此看来，兴盛优选的“发展线下模式”，已经达到甚至超过了“三个层级”的人员部署，纯靠“拉人头”换取报酬的营销模式，让人很难不把兴盛优选与“传销”联系在一起。

试图背靠腾讯“翻身”的兴盛优选

最近，身负“传销”嫌疑的兴盛优选，迫于融资和经营压力，试图靠蹭腾讯的热度“翻身”。据亿邦动力网报道，日前，兴盛优选 A 轮投资人、金沙江创投创始人朱啸虎，在刚过去不久的阿拉丁小程序创新大会上的公开演讲中提到，兴盛优选已经获得腾讯投资。不过，朱啸虎并未透露该融资的具体信息。

据知情人介绍，此次投资归属于腾讯内容平台的“双百计划”：“这次投资金额不大，也不是独家投资(至于是不是领投并不清楚)，占股比例可能还不到 1%。”

据了解，腾讯的双百计划是计划在 3 年内投入价值 100 亿资源，扶持 100 家创业企业市值过亿，简称“双百计划”。腾讯双百计划的投资额普遍不多，原本依托于腾讯开放平台的投资项目，大多带有引入腾讯开放平台和孵化的性质。

而腾讯战略投资部(产业共赢基金)，对做的优秀的小程序往往采取投资的方式占领流量，比如已经投资的甩甩宝宝、糖豆、多抓鱼、好物满仓等。但是，腾讯一直对社区拼团徘徊不定。据知情人介绍，可能原因是“(腾讯认为)社区拼购商业模式并不明朗”。

由此看来，腾讯的微量入股，并不能证明其特别看好现有的拼购商业模式。对兴盛优选的投资，很多程度上更像是对小程序生态成员的某种扶持，而且这种扶持，在整个小程序生态体系内可以说是屡见不鲜。

只不过兴盛优选被指有涉嫌“传销”的嫌疑，面对“类传销”式经营模式的曝光，经营压力难免增大，随之而来的各方施压也在所难免。因此，兴盛优选迫切地想要借势腾讯投资炒作，除了“背靠大树好乘凉”的暗示，“腾讯投资企业”也是一个很好的信心保障。以“腾讯投资”来证明自己，博取用户与投资方的信任，从而让更多人加入到发展下线的体系中来。

但事实上，有关部门对于社交电商领域内，涉嫌传销的现象相当重视。随着《电商法》的进一步落实，无法摘掉“涉嫌传销”这一标签的社交电商平台，即便是蹭了腾讯的热度获得短期背书，也终难走得长远。

樱桃健康唇膏的惊天大骗局，靠拉人头赚钱的传奇今生

最近朋友圈里有一支口红很神奇，它叫“传奇今生”，听说里面富含红樱桃花青素，听说它能淡化唇纹，甚至听说它快能包治百病了。本来这事跟我没什么关系，我在旁边看看就好。结果某天，突然发现，一个朋友一头栽了进去，出于好奇，我查了查这个产品，查了查这家公司，真的是不查不知道，一查吓一跳。

先来说说这个公司的基本情况。

从网上查询的信息，可以知道传奇今生口红主要的销售商是广州富诚国际控股有限公司，生产商是广州富妆生物科技有限公司，根据工商信息查询，可以知道广州富诚的公司法人是陈智诚。

再经过工商信息关联查询，我发现由陈智诚任法人或者相关股东的公司共有 17 家，其中 6 家公司注销，两家公司吊销，未注销。

什么叫吊销，未注销？工商局给出的解释是：吊销企业营业执照，是工商局对违法企业作出的行政处罚。可惜，网上对被吊销的原因做了隐藏。

同时，这种类别的公司法人代表将会有以下影响： 1、不能贷款； 2、不能办移民； 3、不能领养老保险； 4、公司每年会被税务局罚款 2000-10000 元； 5、会被阻止出境； 6、列入工商黑名单，以后不能再担任法人代表。

也就是说，陈智诚被列入黑名单了，不过咱们国家的公司注册是有区域的，所以后来陈智诚来到了广州，注册了广州富诚，这里大家关注一下，传奇今生是 2017 年年初慢慢开始火的，可广州富诚是什么时候注册的？工商信息明确显示：2017 年 12 月 14 日，那这之前的经营状态算什么？（我就笑笑不说话，你们自己想）。

再说陈智诚其他相关 9 家处于存续或者开业状态的公司，均由他人任法人，陈智诚则为主要大股东（这些公司的名字就不一一列举了，感兴趣的人可以自行网上查询）。

从这 17 家公司的基本信息可以看出，陈智诚相关经营团队的人员主要有吴敏、祝春林、刘日平、查贵安、齐文祥、李啸、杨晓洁和陈杨娉，其中吴敏、刘日平是出现频率最高的名字。

另外，其中两家公司正在进行商标注册，广州富诚国际控股有限公司正在进行“传奇今生”的 10 个类别商标注册，其中仅有医疗器械和化学原料两类与化妆品算是沾边。

事实上，脸部化妆品注册商标可以考虑商标分类第 3 类 0306 群组（第 3 类 0306 群组包括牙膏、香料、香波和头发护理制剂、化妆品、肥皂、肌肤用乳液、个人用除臭剂、淋浴和浴用泡沫），而传奇今生从商标注册类别的选择上，以上 8 类均无。

从这些工商信息资料里，我们基本可以判断一些事实，陈智诚，温州人，他目前公司经营业务主要在广东省广州市和浙江省杭州、温州等地。这次传奇今生口红的起步主要在广州，妥妥的一个广州本地生产的国产品牌。至于其他的信息，考虑到涉及个人隐私，我就不一一分析了。

然后咱再来说说“传奇今生”口红的成本估算

根据“传奇今生”口红自己在网上标明的成分来看，主要有进口天然蜂蜡、维他命 E 油和西印度红樱桃花青素。

我在阿里巴巴网上查询了一下以上三种原料的销售价格，舍弃市场成本选取考虑性价比原则，我完全模仿土豪做法，选取最高售价来估算口红本身的价格，一支 3.8 克的口红成本大约 2 元，加上包装盒及秦岚的代言费（别跟我说秦岚的代言费是商业机密，我怎么

道，网上其实有明确标价)，每只口红的成本价绝不超过 20 元。

你真的没看错，就是这个价格。要知道，这还是我选取了原材料最高进价，并且狠心做了四入五也入后得出的价格。

我就想问问一支成本不超过 20 元的口红，所谓代理商最低的进价 80 元/只，销售商获取的利润是多少？更不用说所谓市场售价是 180 元。说到这里，只要会小学数学的人都应该能计算的出来了把？

至于那些原材料的功效，我不是专业人士，在动手写这篇文章前，也已经在知乎学习过了，感兴趣的人可以自己去看，已经说的很详细了。但是我坚信一点，能淡化唇纹，能包治百病，没激素才怪（这里我真想给个白眼）

最后再说“传奇今生”口红的销售模式。

在说传奇今生口红前，我想先说说传销，传销危害，传销违法什么的，我不想说了，国家宣传的太多了，咱就说说传销最本质的特点，我研究了一下，一共三个特点：一是介绍加入，必须通过传销员介绍，才能加入，取得资格，同时只要成为传销员，就可以获得推荐其他人员加入的资格。二是组成网络，介绍加入的目的是通过这种介绍，形成“上线”、“下线”隶属关系，组成网络。三是复式计酬，传销员可以从其个人销售产品或服务中获取报酬，也可以以其介绍加入的传销员销售业绩作为计酬依据获得报酬，还可以从其亲自介绍加入的传销员再介绍加入的传销员的销售业绩为依据计提报酬。这也是维系传销网络的重要基础。

然后我再说身边真实经历：我的一个朋友，她在大学同学的推荐下，先在朋友圈尝试销售了 20 只口红，尝到甜头后，在她同学的推荐下，以 24000 元的价格进了 300 只口红。看看，这里有传销的一个特点“介绍加入”了吧？

紧接着，我不能理解的问她，进的 300 只口红准备怎么卖，她说批发加零售，她还告诉我，她每卖出一支口红，她的上线抽头 4 元，她上线的上线抽头 2 元，这算不算组成网络？我觉得算。

然后，我又查了查传奇今生的赢利点，其中有一点是人才复制奖（其实就是返利）。百度了复式计酬的解释：销售报酬并非仅仅来自商品利润本身，还要按发展传销人员的“人头”计算提成。抽头+返利，以我浅薄的经济知识，这算不算复式计酬？算不算？答案不言而喻。

最后我说说传奇今生口红的宣传口号：零成本创业，它的代理级别：体验代理（600 元）；珊瑚代理（1250 元）；珍珠代理（9500 元）；黄金代理（32000 元），还有白金代理等等。

一只成本不超过 20 元的口红卖 180 元，零售利润可见一斑；就是批发赚差价利润，批发价 80 元，成本价 20 元，这差价利润也是杠杠的，简直就是暴利！

写了这么多，我只想说一句：这件事的本质就是传销，只不过以一只口红为载体，行传销之实。那些在什么分享会上分享自己因为传奇今生口红发家致富的人，咋不拍出自己的银行存款信息，让我看看她到底怎么发家致富了，挣了 1000 万了？算发家致富了？

最后两点建议：1、已入坑的，及时止损赶紧出坑；要入坑的赶紧醒醒；还没入坑麻溜转身大步离开。2、强烈呼吁政府部门该出手时就出手。

君子爱财，取之有道。天上怎么可能像抖音里那样掉馅饼，真的想赚钱，还是要衡量好自己的优势，整合好自己的资源才是王道。

揭秘 VDS “共振”模式 2 个月 40 倍的传销币？

本周一个叫 V-Dimension(VDS)的币和它的‘共振模式’火了。VDS 短短 2 个月涨了 40 倍，从最初的 2 元涨到目前的 80 元左右，流通市值约有 72 亿元人民币，排在全球加密货币市值第 11 位的波场、第 12 位的门罗币后面。

很显然，VDS 团队这个团队熟悉币圈玩法，比如 Fomo3D 的玩法、价值锁仓、模式币等，也有资金盘的营销方式、层级推荐奖励等，在短短 2 个月内就上了 MXC、Biki 等新交易所。能在短时间内暴涨 40 倍，VDS 团队有备而来。

投资者要得到 VDS，除了去交易所买，就必须要用比特币去 VDS 钱包里的 VDS 池子去‘共振’兑换，目前已经有超过 3.2 万个比特币参与兑换，也就是说项目方靠卖 VDS 都已经募了 13 亿元人民币的 BTC。

再看 VDS 所谓的共振模式，简单说就是它做了一个钱包，用户导入或注册比特币钱包后，同步生成一个 VDS 钱包。用户可以用钱包里面的 BTC 单向去兑换(共振)VDS，越早参与 1 个比特币兑换的 VDS 就越多，越后面参与兑换比例就越低，直到兑换比例降到为 1: 1 为止。

这个初始的 VDS 池子，叫共振 V 池，用户用比特币单向去兑换池子里的 VDS，然后就能提现 VDS 到钱包。目前已经有超过 32760 个比特币兑换了超过 7000 万个 VDS，空投和已兑换的 VDS 至少有 9000 万个，也就是说 VDS 流通市值约有 72 亿元人民币。

共振模式巨大的吸金能力、狂热的社区参与度和传销人数基数，很快引起了模仿衍变，目前已经或即将出现的共振模式币有：BNB 共振 FDS;HT 共振 HDS;OKB 共振 ODS;WDT 共振 VBT。

在 3 月份这个项目社区开始活跃起来的时候，VDS 价格只有 2 元，很多人只看他的模式就觉得是个传销币、资金盘，所以关注并不多。现在 VDS 价格达到 80 元时，很多人又回到“区块链革命”与“传销”这个经典问题上来。我们不禁要问：

为何 VDS 能吸金 3.2 万个比特币？

为何 VDS 价格两个月能涨 40 倍？

共振模式是传销的创新还是区块链创新？

吸金 3 万个比特币的资金盘

关于 VDS 的介绍，无论是白皮书、官网还是社区，包装宣传都非常浮夸。比如你看它的十二层推广宣传。

简单说，这是一个做隐私网络的区块链项目，将打造一个未来的货币网络与金融商业生态，其主网建在深网上，其特色功能有共振交易、信任钢印网络、竞赛系统、隐匿交易、超级主节点、幸运抽奖等。

虽然 VDS 的概念非常宏大，无所不包，但在具体实现的技术逻辑上则非常复杂且模糊不清，且在 Github 上的核心代码完全是复制比特币的白皮书。

VDS 总共发行量 21 亿(即比特币总量的 100 倍)，证明方式是 POW。每 60 秒出一次块，有 500 个 VDS 诞生，每四个月减产 5%。团队预挖了一亿，其中 1200 万用来空投，7052 万用来 ICO 募资。

它在白皮书和官网直接宣称，其运营战略就是激励 BTC 用户作为项目启动的主要力量。简单说就是，项目早期的启动资金靠募集用户手里的 BTC。

VDS 募集 BTC 的机制也非常复杂，其核心可以认为是一种‘溢价模式’、‘FOMO’的 ICO。

VDS 做了一个钱包，用户导入或注册比特币钱包后，同步生成一个 VDS 钱包。用户可以用钱包里面的 BTC 单向去兑换(共振)VDS，越早参与 1 个比特币兑换的 VDS 就越多，越后面参与兑换比例就越低，直到兑换比例降到为 1: 1 为止。这与区块律动 BlockBeats 之前介绍

的 Fomo3D 游戏模式有很多相似的地方。

兑换 VDS 的池子，叫共振 V 池。最早参与的用户，一个 BTC 可以兑换 3756 个，然后每一层减少一 VDS，且每一层只有十个 BTC 的兑换额度，一共有 3756 层 70525000 个 VDS。全部兑换完需要 37560 个 BTC。

现在兑换到了 480 层，也就说已经兑换完了 3276 层，募集了 32760 个 BTC。这些 VDS 共振池的 BTC 去向有两个方面：一半是奖励到裂变前十名，另外一半就是奖励轻主节点幸运抽奖二十名。

2 个月 40 倍的传销币

目前 VDS 价格在 80 元左右，流通市值约有 72 亿元人民币。已有超过 45 个交易所上线了 VDS 的交易对，不过大多是中小交易所。这些交易所包括 MXC、Biki 等新兴交易所。

不过团队能募集 3.2 万个 BTC，连续拉两个月的盘，给这些交易所上币费应该不是太大问题。也说明 VDS 团队是有备而来。

如果只把 VDS 当成一个有钱的山寨币或传销币就太简单了。VDS 短短 2 个月上涨 40 倍背后，是它强大的市场团队和控盘团队，出色的资金盘运营能力，对币圈玩法非常熟悉和专业，包括：‘溢价模式’的 ICO 吸引用户争先参与；通过 BTC “共振” 获取 VDS，让 VDS 有了锚定 BTC 的内在价格基础；轻主节点抽奖 BTC 模式，引入了彩票的玩法；十二层级的强力推广分成模式；糅合了节点锁仓、挖矿出块递减等区块链玩法；项目愿景宏大，几乎糅合了挖矿、支付、隐私、节点等所有区块链概念和玩法。

比如 VDS 共振池的 BTC，一半将奖励给随机抽取的 20 个轻主节点。成为轻主节点非常简单，只需要打开电脑下载一个 pc 端的钱包，点击建立轻主节点把 100 个 VDS 放进去，就相当于拥有了一个永远抽奖的一张彩票，每周抽一次。这种彩票抽奖模式，自然会吸引很多用户将 VDS 存入轻主节点中。

关于 VDS 的节点有哪些还没有完整的统计。但可以肯定的是，节点一定是项目团队及其投资者、团队利益相关者、部分早期参与者。

再比如比如 VDS 共振池的 BTC，一半将奖励给裂变前十名用户。这自然吸引用户们极力去推广，裂变的人数多了，共振 VDS 的比特币也更多了，VDS 的用户也更多了，VDS 价格也会上涨。而十二层级的强力推广分成模式，更是让用户裂变推广动力十足。

共振模式本质是资金盘变种

共振模式巨大的吸金能力、高涨的社区参与度，很快引起了模仿衍变，目前已经或即将出现的共振模式有：BNB 共振 FDS；HT 共振 HDS；OKB 共振 ODS；WDT 共振 VBT。

有了 VDS 的开头，接下来肯定会冒出一大批共振模式的币。关于共振模式究竟是一种共振模式是传销创新还是区块链创新？

其实我们全面已经说过了，共振模式核心是一种‘溢价模式’、‘Fomo3D’的 ICO，再揉入了资金盘、传销/直销、区块链的玩法。不管它概念包装有多繁多花哨，本质是向用户募集有一定社区基础的价值币，来兑换“共振币”。

在共振币价格一路上涨的时候，能不断吸引用户投入 BTC 进入资金池子兑换共振币。但是一旦价格下降，兑换的共振币价值低于投入的 BTC，就很难玩下去了。

比如现在 VDS 的共振比例是 1: 480，按照比特币是 42000 元人民币价格来算的话，一个 VDS 的共振成本是 87.5 元，一旦 VDS 的价格跌破 87.5 元，共振交易就是亏本的。进入池子的 BTC 减少意味着，推广奖励和节点抽奖也减少，对用户的吸引力也将逐渐下降。

另外来自早期参与的 VDS 大户，比如在共振比例是 1: 3756 参与的用户，他们筹码价格非常低，随时有砸盘的可能。比如网上流传的 VDS 大户套现 5 亿离场的截图。

正如吴尼克在《半年吸金 52 亿，贝尔链的黑庄往事》中所言，玩资金盘和庄股，无异于刀尖舔血。

“当我看着早期入场的不少用户已经赚的盆满钵满，看着一直有人在充值的疯狂热情，看着一直在高位震荡的币价，在明知道项目长期价值几乎为零的情况下，被贪婪驱使着，有过好几次冲动想要入场，享受刀尖舔血的快感。但我不确定庄家这个和我共舞的恶魔是否会在我全身而退之后再决定放弃护盘。刀尖舔血，要贪婪，但更要理智。”

“走路就能赚钱！”律师：这款趣步 APP 的运营模式涉嫌传销

“让汗水，不白流，每天走几步路就能赚钱！”

最近，在线上和线下，很多人注意到了这样一款名为“趣步”的 APP 的宣传广告。走路就能赚钱？真有这样的好事？

带着这样的疑问，红星新闻记者添加了自称是趣步推广人员的微信，在对方详细介绍了“趣步”的相关情况后，红星新闻记者发现，所谓的走路就能赚钱可能没那么简单。

此后，记者进一步发现，市面上像“趣步”这种所谓走路就能赚钱的 APP 还有很多，而更关键的是，这些 APP 可能涉嫌传销。

走路能赚“糖果”，“糖果”将来能在平台兑现

最近，红星新闻记者在很多公共场合都看到了这样一种宣传海报，上面的宣传语写到“让汗水，不白流，运动就能赚钱”。

小木称，他负责的是推广工作，“就是给你一个码，你让别人扫码注册然后实名认证就可以了，成功一人就结一人的钱。一个人是 7 块钱。”

趣步 APP 推广人员发在群里的相关信息

趣步 APP 推广海报

运动就能赚钱？随后小木给记者发来了一份标题为“趣步新同学，课件表如下”的链接列表。

趣步是什么？相关介绍信息称：

趣步就是一款走路能赚钱的 APP，简单来说就是把你的步数，根据你的活跃度，计算后生成趣步糖果，也就是说奖励糖果的产出过程即是走路或跑步的计步过程。

那趣步糖果是什么呢？该介绍称，糖果就是类似一种虚拟积分，是趣步平台发行的区块链资产，总发行量是 10 个亿，只会减少，不会增加，趣步设计了走路获取糖果的方式，每天走路就可以赚取糖果。糖果可以在趣步 APP 平台上兑换等值的商品，其价格是根据市场来算的，现在是 15 块钱左右一个，当然，也有用户在收购。

而如果你想得到更多的糖果，你就需要去分享和推广。

小木发给记者的资料中介绍了裂变的相关信息

小木发给记者的《推广一个人有多少收益》的文章中称：“推荐一个人认证增加 0.05 个加成活跃度！如果这个下级也去推广裂变呢？下下下级推广增加团队活跃度。如果你能带好这群人，相当于你每个月都有一份持续收入！所以趣步人人可以零投资，人人可以注册，人人可以推广，不投资，不伤人脉！赚多赚少看能力，网络现实都一样。”

而在小默发给红星新闻记者的链接中，还有如何去裂变的详细视频介绍。

交易平台交易糖果的钱从哪里来？

在交易市场上可以把糖果兑现，那交易市场上的钱从哪里来的呢？

介绍视频称钱是来自投资人的，就像大家买股票一样，因为大家看好这个事情，就会来购买投资。

趣步 APP 界面

小木介绍称，越多人加入平台就会越有价值，后期平台用户多了，平台可以出售广告位，可以做电商销售产品，可以做游戏，可以通过用户交易赚取手续费，可以做共享应用，只要用户在，盈利的方式非常多。

而糖果会是趣步上面的唯一流通货币，接下来就会有更大的升值空间。

实名认证还需要交 1 元钱的认证费

小木发给红星新闻记者的资料还包括了一份聊天记录，其中有趣步运营主体的介绍，相关营业执照显示，趣步是由湖南趣步网络科技有限公司运营的。

小木称，由于苹果公司想要分趣步的利润，趣步官方在讨论解决办法，目前苹果应用商店不能下载趣步，此外，记者在安卓版实测的时候，还需要进行支付宝实名认证，但和平常我们接触的实名认证不同的是，这里的实名认证需要交 1 块钱的认证费，收款方正是湖南趣步网络科技有限公司。

而在网上，也有对趣步的质疑。

企鹅号“反传销保护伞”称，“趣步这家公司是合法注册的，但是其运营模式是符合拉人头传销性质的，号称几十万粉丝的趣步 app 竟然连安卓苹果应用市场都上不去。”

百度知道则有网友称，“一块钱注册，如果有一亿人注册，那他就收入一个亿，轻轻松松骗到一个亿了”。

红星新闻记者试图联系“趣步”的运营方湖南趣步网络科技有限公司求证相关情况，截至发稿，对方电话一直处于无人接听状态。

律师：趣步的模式跟传销几乎是一个性质

就趣步所谓的走路赚钱以及它的这种推广模式，红星新闻记者采访了成都泰和泰律师事务所的江璐仙律师，江律师仔细看了小默发给记者的材料后表示称，趣步这种模式跟传销几乎是一个性质。

江律师称，根据《禁止传销条例》第二条：传销是指组织者或者经营者发展人员，通过对被发展人员以其直接或者间接发展的人员数量或者销售业绩为依据计算和给付报酬，以及第七条：（一）组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，对被发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬（包括物质奖励和其他经济利益，下同），牟取非法利益的；（三）组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的。都属于传销行为。

“趣步的运营模式虽然起初是零投资，但是却利用像传销拉人头方式发展下线。因为用户如果不发展下线，不提升自己的活跃度，就无法得到糖果的，用户想得到更多的糖果，就必须发展下线，才能获取更多的糖果。”

江律师称，这种发展上下线的模式跟传销几乎无异了，“妥妥的传销。”

“它经营的成本和利润很可能都是从用户投资中获得的，一旦哪天跑路了，大家的钱就打水漂了，很有可能等到用户群越来越大，用户的投资越来越多的时候，那些没有及时卖出糖果的人，投进去的钱就收不回来了，尤其那些在发展下线的。”江律师补充说。

其他走路赚钱的 APP>>>

红星新闻记者发现，不只是趣步，网络上宣称走路就能赚钱的 APP 还有很多，记者在某搜索引擎搜索“走路赚钱”后就发现了众多走路赚钱 APP 的推荐广告，其中一款还宣称，软件是经典趣步模式基础上的全新升级：“这是一款 2019 火爆推出的手机走路赚钱软件，软件的赚钱方式在经典趣步模式基础上全新升级，每天走路佣金更多，到账更快，提现更加方便，同时分享邀请还能获得惊喜奖励。”

而，其中，“趣步”的标签是最具人气；“散步赚钱 APP”的标签则是最多下载……

某手游网推荐的走路赚钱 APP

而红星新闻记者在浏览了这些 APP 之后发现，无一例外的，这些 APP 都在介绍中宣称可以通过拉新人推广来获取相应奖励或者是提升自己的等级，推荐的人越多，奖励就越多。

实为传销头！广西倬玮三通保健有限公司产品能治好癌症？

日前，有媒体报道，号称有 300 年历史的张氏快针第十代传人、广西倬玮三通保健有限公司法人代表张某开设了内部抗癌课程，售价 18800 元，吸引了来自全国各地共 160 余人前来参加。

课上，张某讲述自己和妻子如何通过高明的针灸术和公司的保健品救死扶伤、治好癌症的例子。

“公司马上要成立国际部了，我们要代表中医针灸走出国门、为世界服务。我们还要培养‘针二代’，针对 5 至 15 岁儿童开展针灸培训班。”张某描述公司美好前景。

信“神医”不做手术，癌症患者错过黄金治疗期

媒体报道称，2018 年 7 月，杨先生因感觉肚子隐痛，做了检查，结果被诊断为结肠癌早期。“医生劝我马上做手术切除病灶，说早期结肠癌的治愈率很高。”杨先生说。

但杨先生没有听从医生的建议，而是听从好友的推荐找到一位有几千弟子、可以治愈癌症的“神医”，广西倬玮三通公司的法人代表张某。

随后杨先生联系了“神医”的大弟子黄某，黄某了解病情后，力阻他进行手术。“千万不能手术，一旦开刀，癌细胞就会像捅了马蜂窝一样到处扩散！”黄某告诉杨先生，只要按照师父的方法，不手术也能“百分百治好癌症”。

经过张某“把脉问诊”后，张某说，之前也有得结肠癌的“师姐”被他治好，只要按给定方案保养，以公司保健品、针灸配合治疗，一定有救。

此后 4 个月，杨先生花近 10 万元购买该公司的保健品，尝试了“神医”的几十种方法。然而身体并没如期好转，反而病情恶化。但想要再次约见张某却没那么容易。

2018 年 11 月 12 日，倬玮三通公司在广州某酒店办“大课堂”，杨先生闻讯赶往现场，试图再请张某“诊治”。

求见过程并不顺利，虚弱的杨先生当场晕倒，张某见状不再给他扎针，而是让他去医院。杨先生这才醒悟张某根本不是什么能救命的神医，而是骗子。

随后杨先生入院治疗，经诊断，结肠癌已晚期，癌细胞扩散至脑部，医院下达了病危通知书。经过 3 天抢救，才捡回一条命。

昂贵“治癌”保健品，不过是普通食品

经近 40 次放化疗后，杨先生脑部切除了局部病灶，于今年 4 月在华西医院接受手术治疗，但被耽误的黄金治疗期再也回不来。

与黄金治疗期一起失去的，还有为治病买保健品和住院治疗后花光的积蓄近 30 万元。

沙棘片、益生菌、肽藻粉、肽清片、蛹虫草片……这些保健品单价从 260 元到 598 元不等，其中名为雪莲膏的保健品售价 598 元一盒，一盒 30 小包。

“师父让我一天吃 6 包，光雪莲膏一天就要吃 100 多块钱。还有售价 480 元一盒的肽藻粉，也是一天要吃 6 包，5 天就吃完一盒了。”杨先生说。

然而，购买这些产品均未得到正规发票，产品也没有国家保健食品的“蓝帽标识”，从产品配料来看，主要是南瓜粉、玉米淀粉、纳豆粉等成分，最贵的雪莲膏主要成分是蜂蜜、决明子、葛根等，根本治不了病。

教授针灸、售卖保健品，“神医”实则是传销组织

经曾经的内部人士讲述，倬玮三通公司的运营模式为介绍一人缴纳 3800 元成为初级班会员，介绍人即得到 900 元返利；介绍一人缴纳 18800 元成为中级班会员，介绍人可得到 4000 元返利。

介绍人也成为新进会员的师兄师姐，师兄师姐上面还有团队老大，团队老大上面是“师父”的几个大弟子，“公司大概有十几个团队，一个团队最多的有六七百人”。同时，充值 5 万元将成为 B 级店主，充值 10 万元成为 A 级店主，成为店主后从公司拿产品有一定的折扣。

2018 年 12 月起，倬玮三通公司还开展了一项“新业务”，让学员们缴纳 8100 元、在公司集训 4 至 5 天就能领取“医生从业证书”，之后就可以“持证”给自己和周围的人扎针看病。

经钦北区市场监管局调查，初步认定该公司以教授针灸、艾灸及销售相关保健品为幌子，交纳会员费，拉人头，分提成变相从事传销经营活动。

目前，张某所在的传销组织虽已被查封，但市面上仍有许多类似的传销组织，号称“神医”，能够治疗各种疑难杂症。然而，实际上就是利用患者病急乱投医的心理，吃人血馒头。

许多传销组织还利用打感情牌等方式，诱骗留守老人，骗取钱财等等，但此次文中提到的传销组织则更为可恨，不仅兜售无用的保健品骗取钱财，还耽误患者的治疗时间谋害性命，性质十分恶劣。

当下传销无孔不入，消费者应当更加警惕，切忌偏听偏信。保健品不能作为药物治疗疾病，“神医”也无法通过偏方来救死扶伤。

广州亚美“车智汇”涉嫌非法传销 多个银行账户被冻结

车智汇模式并不鲜见，车小将、云联惠、云托邦等被之前媒体报道涉嫌传销的公司，也基本上是这样的模式。

车智汇因为涉嫌传销，已经有相关的媒体报道、地方查处限制以及裁判文书对车智汇母公司——广州亚美科技信息有限公司（以下简称：广州亚美公司）进行了资产冻结。

车智汇小黑盒子

一个 PK 马云的创业项目？

去年 8 月初，刘亮云所在的拉链厂效益滑坡，开始裁员，每天都有工友离开，刘亮云知道这一天迟早会降临在自己头上，恰逢从小一个村子长大的罗某开始频繁联系自己，告诉他有一个“能够 PK 马云”的创业项目回家可以一起做，刘亮云狠下心决定自己主动离开，买上一张火车票从广西南宁回到了老家重庆。

罗某口中“PK 马云”的创业项目就是做车智汇，车智汇由广州亚美信息科技有限公司推出，根据其官网的宣传，是一个“更懂车主”的车联网 OBD 产品。

手机 APP 为车辆自动体检 言过其实的产品功能

事实上，被广泛宣传的“不要等真出了事，才后悔没给自己的车装个车智汇 OBD”，也并非宣传中的神奇。

刘亮云向记者回忆，记忆最深的还是讲师表示购买车智汇产品之后，车子的任何状况都可以得到即时反馈与处理，其中道路救援、紧急联系人等服务是可以在关键时刻救人的。

“当时我真的觉得这些功能很厉害，对所有车主都很有好处，而且只需要安装一个 OBD 盒子就可以做到。”

据云浮日报报道，“车智汇”主要通过手机 APP 自动进行车辆体检，确保车辆无故障上路，有故障第一时间提醒，可以清楚知道问题出在哪里。还有电池监控，车辆定位，追踪防盗，驾驶测评等近 20 项功能。

据广州亚美公司介绍，汽车被插上“车智汇”后，只要车辆启动，就能完成对全车 1 万多个故障点的检查，并向驾驶员报告车辆安全状况，发现故障会第一时间告知驾驶员。如果之前录入了 3 位亲属的电话号码，一旦车辆发生事故或者遇到特殊情况，“车智汇”可以在第一时间告知驾驶员的亲友。

有多年 4S 店维修经验的李双告诉记者，“车智汇所谓给汽车做体检，像电瓶检测、胎压检测、安全体检什么的，实际上每一辆车都可以自主检测完成，启动汽车只要有这些故障，仪表盘上就会显示有。”

在李双看来，“那些玩意我一个人就能做了，只不过是调用车辆数据。说白了车智汇就是通过那个所谓的盒子调用车辆数据，上传到他们服务器里，然后得出了结果。这些车辆数据，汽车厂商能调用到，我们 4S 店的电脑更是完全没问题。”

至于关键时刻能够救人的紧急联系人，其实在一些高端车上已经有了一键 SOS 报警系统。“紧急联系人是汽车出现车祸的一瞬间，车智汇产品第一时间向设定好的紧急联系发短信通知，这样就能避免出车祸之后因为没有及时发现而慢慢死亡的案例。”刘亮云告诉记者：“紧急联系人功能是每一个车智汇人都认可和重点介绍的功能。”

不过，这个功能也遭受了网友质疑。在百度车智汇贴吧，一位网友发帖称，自己丈夫安装了车智汇产品，但在 2018 年 8 月 13 日驾车回家的途中遭遇车祸，不幸遇难。之前非常看重车辆出现意外时可以通知三个紧急联系人的功能，在丈夫发生车祸时，并没有触发。

刘亮云在用过产品之后也承认，虽然自己还在用产品，但是现在觉得很多功能都言过其实了，但问题是，“现在就退出很不甘心，整个脑子想的还是成为省级金牌代理，这样所有人的提成都可以分到，一个月至少一百万！”

7 级金字塔经销模式

更吸引刘亮云的，是其低门槛进入以及高额奖励的“创业模式”：“只要你购买产品，你就立即成为了代理商也就是合伙人，以后有人通过你的车智汇二维码购买产品，一共 1431 元的产品，你就会获得 430 元的提成。”也就是说，成功推销 3 台出去，就可以回本了。并且，在车智汇打造的社区平台上还可以优惠买车、买商品。

根据刘亮云的说法，“最关键的是，讲师表示车智汇 2019 年就会成功上市，到时候只要做到金牌省级代理经销商（2 万台），不仅可以享受全国订单的利润分成，更可以获得亚美公司的股份，就像马云的阿里巴巴，上市后诞生了一大批百万富翁、千万富翁的故事一样。”

根据刘亮云的介绍，“车智汇”一共有 7 级经销模式，花 1431 元买产品——一个像大号 U 盘的 OBD 产品之后，就可以成为经销商，之后凡是直接推荐他人购买“车智汇”，推荐人就可以获得 430 元奖励，而直到成功推销 15 单之后，就可以升级成为区县类经销商，这时候通过你买产品的下线成功推销出一台产品，你会间接的获得额外 86 元奖励。级别越高，下线人数也越多，能拿到下线额外的奖励也越多。

7 级金字塔经销模式

为了尽快“升级”，拿到更多的提成奖励，刘亮云在不到三个月时间里向亲戚朋友推销了一遍——其中，就包括拉黑自己的亲哥哥。

哥哥本来是一名小学教师，在刘亮云几次劝说下，哥哥不得已也花 1431 元买了车智汇产品，本以为这样就结束了，没想到刘亮云在其购买之后，一天四五个电话催促他帮忙推广以及寻找下线。

“从我的了解来看，我是不相信这种创业项目的。这种以金字塔方式拉人头，发展下线的商业模式其实就是大众熟知的传销模式。”1 月下旬，刘亮云的哥哥回应锌刻度记者称：刘亮云已经听不进任何劝告，自己以断绝兄弟关系来要求他离开，却反而抱怨不支持他的创业项目。

但刘亮云对此颇为不解，在他看来，从小到大都支持自己的哥哥，在自己创业上不仅不支持，反而劝自己放弃。“他根本不了解这是一个什么样的创业项目，并不是所有拉人头的的项目就是传销。”

让刘亮云兄弟反目成仇的车智汇，到底是一个怎样的经销模式？

1 月初，记者经人介绍，进入了某个车智汇微信群。从记者 20 来天在群里的观察来看，每天群里都有经销商发送因为没购买车智汇而引发车祸惨案的消息，并且频频发送一些车智汇成员与名人合照、大量国家资金扶持车智汇的信息，以及车智汇颇具吸引力的奖励模式。

从多位经销商提供给锌刻度记者的资料来看，车智汇奖励模式一共分为七级，包括经销商、区县代理、金牌区县代理、市级代理、金牌市级代理、省级代理、在成功推销 2 万台产品之后成为省级金牌代理商，并成功晋升为广州亚美公司的股东，且每一级别代理商的代理要求和级差奖励也不同。

涉嫌传销的车智汇

实际上，从记者调查来看，对车智汇是否涉嫌传销的质疑并不少。在知乎“亚美车智汇是一种什么样的营销方式？”提问下，113 个回答中，不少答主都表示，“车智汇产品经销模式涉嫌传销”。

从记者了解来看，这种模式并不鲜见，车小将、云联惠、云托邦等被之前媒体报道涉嫌传销的公司，也基本上是这样的模式。

值得注意的是，因为涉嫌传销，已经有相关的媒体报道、地方查处限制以及裁判文书对车智汇母公司——广州亚美科技信息有限公司（以下简称：广州亚美公司）进行了资产冻结。

2018 年 4 月 13 日，湖北松滋市公安局官方微博发文称，4 月 9 日上午，经侦大队大队长长易雪松带领全队民警对“车智汇-车联网”门店开展全面检查，现场全程摄像进行线索固定。

经查，松滋车联网俱乐部于今年 3 月开门营业，采取传销经营模式，以消费“车智汇”

产品为依托，以“消费返利”为诱饵，通过发展会员，构建层级，谋取非法利益。目前因周某某、程某的行为情节较轻，不够刑事处罚，此案已依法移交工商部门作行政处理。

2018年6月20日，长江信息报报道称“车智汇”经营模式涉嫌传销。该报道表示，“岳阳市工商局岳阳楼分局相关部门工作人员，听完记者关于“车智汇”的销售模式和酬劳方式情况介绍后，认为此销售行为很有可能涉嫌传销，是国家明令禁止的”。

2018年12月6日，中国工商报发布的《11个传销重点整治城市的调查》中提到，贵阳市工商局对“车智汇”等涉嫌传销的市场主体办理各类工商登记业务予以限制。

2018年7月31日，广州亚美公司的多个支付宝和财付通账户被湖南省常德市工商行政管理局武陵分局（以下简称：武陵分局）申请冻结。

该判决书显示，2018年8月2日，武陵区人民法院认为，武陵分局的申请符合法律规定，依照禁止传销条例等相关法律的规定，裁定冻结广州亚美公司的两个支付宝账号以及四个腾讯财付通商户号上的资金及绑定的银行账户上的资金。

湖北省通山县人民法院行政裁定书

2018年12月21日，湖北省通山县人民法院做出了行政裁定书，对广州亚美科技信息有限公司进行了资金冻结，冻结金额为一千万元，冻结时间为12个月，其冻结理由是“通山县工商行政管理局与广州亚美科技信息有限公司非法传销一案。”

车联网与车智汇混淆试听 涉嫌虚假宣传

“广州亚美公司现在经常将车联网与车智汇的理念混在一起谈，进来的人都觉得，自己在做一个国家认可的大项目。”刘亮云苦笑道：“也许这就是所谓的自欺欺人。”

在车智汇的微信群里，记者发现车联网与车智汇往往混为一谈，更有甚者将广州亚美公司宣称为国家十三五计划的重点打造产品。

“车联网的确是国家十三五计划中的重点项目，但是国家没有非要指定亚美公司的车智汇产品，所以大家应该清楚，车智汇只是打着国家旗号来推广亚美的车智汇产品。”汽车自媒体人士姜伟诚向记者透露。

就此问题，有很多群众到广东省发展和改革委员会网站咨询。其中一名群众咨询亚美科技的“车智慧 OBD 盒子”，是不是由国家公安部、交通部共同打造的唯一的中国智能交通信息化大数据平台？是否被纳入国家发改委《国家重大项目》建设的车联网项目并获得广东省发展改革委（广州市发展改革委）财政资金支持？还是传销？

2018年4月14日，广东省发展和改革委员会就此问题作出《关于广州亚美信息科技有限公司“基于云计算与移动互联网的车联网大数据平台的研发及产业化项目”有关情况的回复意见》，并将该回复意见置顶。

该回复意见称，经在全国投资项目在线审批监管平台上查询，并与广州市发改委进行核实，广州亚美信息科技有限公司“基于云计算与移动互联网的车联网大数据平台的研发及产业化项目”于2016年10月在备案系统备案立项（由项目所在天河区有关部门办理），项目统一代码为：2016-440106-65-03-010489，项目总投资21240万元，项目建设内容包括：研发移动客户端、云服务及大数据分析平台、车载智能终端，生产终端设备100万台，购置应用服务器、数据库服务器、SMT测试仪器等研发和测试设备，建成车联网产品研发中心和大数据平台。

关于来信中提到的该公司宣称该项目曾获得广东省发展改革委（广州市发展改革委）财政资金支持的问题，经核实，该项目获得备案立项后，公司曾于2017年10月以该项目申请

国家数字经济试点重大工程专项资金支持，但未获得国家批复；同时，广东省和广州市的发展改革部门均未曾对该项目给予任何形式的财政支持。也即，截至目前，市级及以上发改系统均从未对该项目给予财政支持。

关于来信中提到的该公司以该项目名义组织开展不法活动的有关情况，如确属实，将对社会公众带来经济利益上的损失，对政府信誉产生不良影响。因此，我们建议，作为当事人，您宜尽快向市场监管部门或法律机构进行举报，尽快追回当事人损失，并及时阻止不法活动和不良影响的扩散；同时，我们也将进一步核实有关情况基础上，适时启动相关法律程序，制止任何损害政府信誉的不法行为。

另外，车智汇在线下活动宣传中，还自称是工信部唯一指定车联网单位，但是在 2018 年 8 月 8 日却被国家工信部予以否认从未推广车智汇产品或工程。并同时科普车联网是汽车、电子、信息通信、道路交通运输等行业深度融合的新型产业，不是单一的产品或项目。

除此以外，在哈尔滨车智汇生代群里面，有人称演员潘长江成为车联网车智汇会员。

2018 年 9 月 21 日，潘长江通过微博半夜 22 点 57 分发声明称，“本人从未加入过车联网车智汇，更不是所谓的会员，大家千万不更上当！”

什么是车智汇？

简单说，只要你交了 1431 元，成为车智汇物联网大数据平台的会员后，可以免费获得一个车载 OBD 智能盒子，并享受其一系列服务，包括得到一个分享的权力。

（一）获赠车智汇产品九项服务：

- 1、成为车智汇俱乐部会员
- 2、赠送 2G 版车智汇，价值 1688 元
- 3、含五年保质期，含五年基础流量，价值 300 元
- 4、赠送一年全国道路救援服务，价值 360 元
- 5、赠送一年车辆违章查询服务，价值 60 元
- 6、赠送个人微店
- 7、具有自有产品与服务引入平台的申报资格
- 8、数据分成资格
- 9、赠送一年汽车防盗服务价值 498 元，万一被盗，保险公司赔，亚美再赔 3-20 万（粤沪地区为试点全国推广）

（二）只要发展下级，就能月入百万：

是不是感觉这个 1431 元花得特别值得？不仅值得，还能坐拥上亿财富！

该公司的推广人员对外宣称，它在车联网领域已经是龙头大数据运营企业，是国家十三五规划重大建设项目。1431 元起步，半年时间冲到股东，便可以月收入过百万。车智汇的到来，是几十年都难得一遇的大好机会，能够让我们把以前的种种遗憾种种错过种种梦想都通过这个平台得到弥补，变成现实。一万个车主由你服务，一年是不是 1200 万元，如果有十万个车主呢，是不是可以玩到 1.2 个亿？是不是心动了？感觉天上掉馅饼了？只要心动，恭喜你，入坑了！

（三）发展模式：

而它的模式也是传销行业用烂了的！

车智汇七级分销模式：

重大传销案“龙爱量子”涉案超 37 亿元，196 万人被骗！宣判了

6 月 28 日，备受社会关注的“龙爱量子”重大传销案件，在广西壮族自治区贺州市进行一审宣判，林跃庆等 20 名被告人犯组织、领导传销活动罪，被判处有期徒刑 1 年 11 个月至 11 年不等有期徒刑，并处罚金人民币共计 9245 万元，依法没收财产约 19 亿元，追缴后上缴国库。

2016 年 8 月，林跃庆等人在深圳等地注册多家“龙爱量子”公司，在互联网上搭建生活商城平台，打着国家技术支持的名义，以销售极高科技的量子产品为幌子，以高额收益为诱饵，吸引参加者缴纳 850 元至 8.5 万元六个级别不等的入门费用，注册成为“平台会员”开展传销活动。

经司法鉴定，“龙爱量子”会员高达 196 万多名，会员层级高达 97 层。

经司法会计鉴定：截止 2017 年 8 月 31 日，涉案的各类资金流入总额超过 37.87 亿元。其中：被告人郭伟崇使用个人账户收取下线会员款项。非法获利人民币 1500 多万元；被告人陈其昌下线会员账号 140 多万个，非法获利人民币超 2392 万元。被告人吕卫海下线会员总数超 97 万个，非法资金超 3115 万元。

法院审理认为，被告人林跃庆、郭伟崇、陈其昌、吕卫海等 20 人以推销商品为名，组织、领导参加者以购买商品的方式获得加入资格，并按照一定顺序组成层级，直接或者间接以发展人员的数量作为计酬或者返利依据，引诱参加者继续发展他人参加，骗取财物，扰乱经济社会秩序的传销活动。

上述 20 名被告人的行为确已触犯《刑法》规定，均已构成组织、领导传销活动罪。法院依法判被告人林跃庆犯组织、领导传销活动罪，判处有期徒刑 11 年，并处罚金人民币 5000 万元。

被告人郭伟崇犯组织、领导传销活动罪，判处有期徒刑 7 年，并处罚金人民币 500 万元。其余 12 名被告人被判有期徒刑二年六个月至六年六个月不等，并处相应罚金。

美罗国际旗下美罗汇药房涉嫌原始股权做噱头！

近日，商务部发布公告，向社会依法披露直销备案产品、直销培训员和直销员复核登记信息，并要求直销企业自查。备受社会关注的权健自然医学科技发展有限公司、河北华林酸碱平生物技术有限公司涉嫌传销犯罪未按程序复核登记。

针对直销行业的管理政策日趋完善，直销行业正在告别野蛮生长。但是，近期《每日财经》接到爆料称，直销企业美罗国际涉嫌原始股权做噱头，导致很多经销商损失惨重。

事情真相如何？公开资料显示，这家直销企业并不是一个小角色，在直销行业曾声明赫赫：公司成立于 2000 年，注册资本 8000 万元。2013 年，美罗国际获得了国家颁发的直销牌照，当年市场业绩就做到了 6 亿的销售额，此后业绩一路长虹，到 2016 年美罗国际业绩猛增到 2.83 亿美元。三年期间，美罗国际实现了 400% 以上的增长，跻身全球直销企业百强名单(数据来自 DSN 披露的公开数据)。

但是到了 2017 年，美罗国际业绩开始掉头直下，业绩跌到 1.92 亿美元。至于 2018 年由于受到直销行业的舆论风波及国家市场监管总局 2019 年 1 月份以来开展的“百日行动”，许多中国直销企业业绩因此受损，并选择低调行事，美罗国际没有披露数据。

也就是在 2018 年，这位爆料人称，美罗国际曾给各地千万经销商编织的旗下美罗汇药房没有上市，以原始股为噱头的暴富美梦也由此破灭。很多经销商投入了几十、上百万元的资金就从打了水漂。

这位爆料人表示，正是从去年开始，全国陆续有经销商开始走上维权的道路，各地维权的消息也开始层出不穷，譬如今年 1 月份，湖北武汉荆门的美罗经销商维权；今年 3 月份，广州地区的经销售的维权。

原始股暴富梦破碎背后

在过去几年中，美罗国际之所以能够快速发展，在于公司对外给经销商描绘的美景：即在市场上宣称独一无二的营销模式：三网合一即天网、地网、人网无缝连接，形成商业的大健康闭环，并且宣称要在 2018 年一起打包上市，实现 500 个亿的市值。

天网就是麦乐商城使用三级分销的模式，里面对外销售各种产品，地网即美罗灵芝健康屋以及它的升级版美罗汇健康药房，人网就是美罗国际的直销板块。三者相互配合，美罗国际通过直销板块的强关系、强粘性度，不断的拉人带到美罗国际万人会场，一步步的诱导经销商加入会员再到麦乐商城，再不断加大投资成为美罗国际的健康店店长。

根据爆料人提供的资料显示，要成为公司金卡级别才有资格成为店长，而这需要消费 3 万元以后还要再次购买美罗国际 30 万的商品，才有资格开一家美罗国际的灵芝健康屋。

如果要升级成美罗汇健康药房必须是美罗国际灵芝健康屋的店长以后才有资格升级，并且还需再次需要购买美罗国际 100 万的产品，公司配送相应的原始股。

“这的确形成了一个大闭环，只不过是一个骗局闭环，一步步把人吸引进来，利用人性的贪婪以及无穷的欲望让你一步步深陷泥潭。”上述爆料人说。

今年上半年广东卫视在调查美罗汇药房涉嫌原始股权做噱头的报道时，报道了开一家灵芝健康屋可以享受的权益：1、区域保护，垄断经营(2 公司只许开一家)2、次月返利 3-4 万现金作为启动资金 3、5% 的店铺 4、24% 的零售利润 5、10 个金卡经销商的资格(全家受益)6、赠送 5 个豪华邮轮游 7、拥有美罗汇健康药房的资质，2018 年必定上市，但现在显然没有成功。8、异业联盟，未来必然是整合行业的新模式。9、切入微商，推荐商户入驻，

可以有 30% 的利润。

每日财报注意到，美罗国际曾的确大肆宣传在 2015 年开 500 家店、到 2017 年要拓展门店 1600 家，到 2018 年美罗国际要整体把天网麦乐商城、地网美罗国际灵芝健康屋以及美罗汇健康药房一起打包上市，市值有望达到 500 亿元。一夜暴富的机会就在面前，这些诱人的数字摆在你面前，再加上鼓动，不入局也难。

但显然这样的骗局在 2018 年破灭，经销商所投资这些钱全部打水漂。

甩锅还是确有其事？

今年 3 月份，广东卫视报道了一则新闻：在佛山的黄女士花了 30 多万投资了美罗国际“健康屋”项目，健康屋就是美罗国际保健品销售店，这个店可以是线上店或者实体店，保健品拿回来卖给其他消费者拿相应的提成。

同时还承诺公司会在 2018 年上市，到时会给投资者分发原始股。但是没有想到的是，线下的美罗汇健康大药房相继消失，线上的麦乐商城经营不到 3 个月也关了。而公司到了今天还没有上市，之前投下去的钱，全部打了水漂，只剩下一堆不知功效的保健品。

对于黄女士的投诉，公司广州分公司负责人声称部分健康屋仍然在正常经营，但对于黄女士等人的投资情况并不清楚。公司之所以能甩锅，在于这些投资者没有和公司签订任何协议，仅在加盟药房时拿到一份协议，上面说的是自负盈亏。

美罗国际对外声称这是部分与公司早已解除业务合作关系的人员以及消费者借机向公司借机提出不合理诉求。

但是 2018 年 8 月份，广东省组织有关地市监管部门对美罗国际的多家授权店进行了飞行检查，发现部分经营者的确存在严重的虚假宣传行为。这个锅到底谁来背，还需要有关部门给出的最终结果。

面临强监管

2018 年 4 月 23 日，国家市场监督管理总局下发了《市场监管总局办公厅关于开展查处以直销名义和股权激励、资金盘、投资分红等形式实施传销违法行为专项行动的通知》(市监竞争 9 号)，将从 2018 年 5 月开始在全国范围内，开展查处以直销名义和股权激励、资金盘、投资分红等形式实施传销违法行为的专项执法行动，对专项行动中发现涉及非法集资、诈骗等其他违法行为的，工商或市监局将移送公安机关处理。

隆力奇以直销的名义、原始股的噱头，股权激励诱骗蛊惑经销商大投资参与，已经是国家市场监督管理总局下发通知明令禁止的。而美罗汇药房若真以这种名义来噱头的话，则有可能触犯了法规。

巧合的是，《每日财报》注意到美罗汇药房官方网站的资讯新闻只更新到了 2018 年 4 月，恰好和监管发文的时间一致。

《每日财报》还注意到，2018 年 10 月，福建省食药监局注销福建美罗汇健康药房有限公司《药品经营许可证》，这意味着在福建地区美罗汇健康药房不能在福建地区经营。

“新零售时代，人人都是老板”“无线 WiFi”传销骗了 2 万多人

“新零售时代，人人都是老板”“无线 WiFi”传销骗了 2 万多人近日，记者从深圳市场监管局了解到：该局联合宝安公安分局成功侦破一起网络传销案。近日，案件已作出行政处罚决定：没收违法所得人民币 15097676 元，罚款人民币 2000000 元，吊销当事人营业执照。参与组织策划传销的骨干人员共 11 人被宝安区检察院审查起诉，正等待法院的判决。

2017 年 8 月，某科技公司开通 APP，创建了网络平台，通过在网络上宣传“新零售时代，人人都是老板”“它是一个 100%挣钱的项目”等理念，发展人员下载 APP 免费注册成为平台会员。该公司通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，形成创客、经销商、代理商、运营合伙人等上下线层级关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益。该公司经营的网站累计注册用户数为 21998 人，涉及金额 22632744.10 元。参与传销人员共 21998 人，最大层级 17 层，核心骨干人员共 11 人。

2018 年 5 月至 12 月，有近百人通过各种途径举报该科技有限公司以售卖“4G 无线 WiFi”为幌子从事传销活动。市市场监管局宝安监管局立即成立了专案指挥部和行动组，查明了该公司组织策划传销的违法事实。

市场监管执法人员提醒：这个网络传销案和普通传销有点不一样，往常的传销宣传通常会出现“上线”“下线”“入会费”等字眼，而这家科技公司以购买“4G 随身 WiFi”产品为名，打着“电子商务”“共享经济”等旗号，利用 QQ、微信等网络工具卖弄噱头，讲解经济模式来发展下线人员。

浪莎股份旗下子公司浪莎针织有限公司因涉嫌传销被罚

曾经的袜王浪莎再次被推上了风口浪尖，在代理商们的一纸诉讼下，浪莎股份深陷“传销门”。近日，浪莎股份旗下子公司浪莎针织有限公司（以下简称“浪莎公司”）因涉嫌传销，被湖北省黄梅县人民法院冻结公司和翁关荣在金融机构的关联资金账户。业内人士认为，近年来，浪莎股份业绩发展不稳定，线下实体店遭遇关店，如今又涉嫌传销，曾经的中国“袜王”陷入了经营困境。此前，浪莎股份受困于发展瓶颈，也曾尝试转型，但是最后不了了之。在重重危机中，浪莎股份管理层打传销的“擦边球”提升业绩，最终导致浪莎股份未来发展愈发艰难。

涉嫌传销

近日，浪莎股份旗下子公司浪莎公司因涉嫌传销，被湖北省黄梅县市场监督管理局向法院提出冻结浪莎在金融机构账户的申请，经黄梅县人民法院审查后，法院认为黄梅县市监局的申请符合法律规定，并于 5 月 9 日依照禁止传销条例等相关法律规定，冻结浪莎公司和翁关荣在金融机构的关联资金账户。

经济学家宋清辉认为，此次涉嫌传销被罚可能会给浪莎股份带来致命伤害，浪莎股份应该及时做出澄清和说明，以免市场猜测四起。对此，北京商报记者邮件采访了浪莎股份相关

负责人，并未得到相关回复。

资料显示，曾经被称为中国“袜王”的浪莎股份成立于 1995 年，由翁荣金、翁关荣、翁荣弟三人共同筹资组建。2007 年，浪莎集团在上海证券交易所上市，成功登陆 A 股。浪莎集团目前已经开展了袜子、服饰、内衣、家居、金融等多种产业，并且公司为打出品牌名气，曾多次邀请巨星担任公司的广告宣传代言人，包括天王周华健、大 S 徐熙媛等。

然而，一度成为龙头企业的浪莎股份也逃不过逐渐衰落，试图转型的浪莎股份陷入了传销的谜局。尽管浪莎公司是浪莎控股集团有限公司旗下子公司，但从管理上看，浪莎股份并没有走上电商化的道路，而是选择了试水直销。

据了解，浪莎股份于 2017 年向商务部申请了直销牌照，但是被商务部暂停办理，至今未取得牌照。此外，网络上还出现了浪莎股份无证直销、疑似传销的质疑。对此，浪莎股份相关负责人回复北京商报记者时称，相关媒体报道有关直销业务为公司集团关联企业从事业务，浪莎股份未涉及直销业务。

纺织服装管理专家、上海良栖品牌管理有限公司总经理程伟雄认为，基于浪莎涉嫌传销，可以看出浪莎的经营管理层生产思维、产品思维的经营导向，浪莎股份目前妄图走捷径，企图用直销等轻资产商业手法去撬动市场和渠道，其实这是最得不偿失的短视行为。

经营压力加大

在浪莎公司涉嫌传销的背后，却是浪莎股份业绩持续下滑的窘境。业内人士认为，作为上市公司没有法律意识实属不该，但是从另外一个层面也可以看到浪莎股份在市场竞争层面经营压力颇大，以至于选择铤而走险。

事实上，浪莎的业绩在近年一直处于不稳定的状态。财报显示，2011-2015 年间，归属上市公司净利润分别为 3468 万元、1037 万元、817 万元、196 万元、亏损 2068 万元，五年间，利润逐年下降，并在 2015 年出现亏损。

2016 年开始，浪莎股份的经营开始有起色，天眼查数据显示，2018 年迎来了从 1998 年至今的首次分红。在 2015-2018 年，浪莎股份的净利润开始连续增长，根据浪莎 2018 年年度报告，实现营业总收入 3.88 亿元，同比增长 12.86%，归属于上市公司净利润 2916.18 万元，同比增长 27.05%。

浪莎股份的实体门店近年也出现了关店现象。2018 年年报数据显示，浪莎股份线下门店 2018 年新增 69 家，关闭 109 家，截至 2018 年末剩余 456 家。其中，直营店只剩余 2 家，经销商加盟店关闭 102 家，剩余 440 家。

北京商报记者走访实体门店时发现，浪莎股份线下店面多分布在商场的内衣区，因此产品以袜子为主，没有内衣产品，增加了少许裤子与晴雨伞，产品样式相对较老。虽然产品结构在周边店铺的竞争中略占优势，但是浪莎股份线下店面的客流量相比周边店铺少许多。实体店的销售人员向北京商报记者表示，浪莎店铺销量尚可，主要以回头客和年纪偏大的消费者为主。

浪莎股份在年报中指出，公司主业“浪莎内衣”品牌处于建设和培育时期，在同行中处于不利的竞争格局。而纺织内衣行业的现状是劳动密集、技术门槛和行业壁垒较低、产品附加值偏低，导致浪莎股份面临产能过剩、劳动力成本上升、企业利润空间缩小的困境。

程伟雄认为，袜子、内衣是高频的日常消费品，如果浪莎基于品牌纬度思考转型升级，用心做好品牌定位、产品研发与创新，做好渠道门店的精耕细作，理应可以挖掘市场潜力，但是浪莎股份的转型升级有些饥不择食，丧失了原有的产品和渠道优势。

转型遇考验

浪莎股份探索转型升级之路开始已久，但是一直不顺利。2015 年 4 月，浪莎股份实际控制人翁荣弟在“中国互联网金融健康大讲坛”上透露进军互联网金融领域。同年 5 月，浪莎股份发布公告称“因筹划重大事项停牌”，几天后以“公司筹划拟收购标的资产重大事项

条件尚不成熟”复牌。同月，浪莎股份拟购买一在建项目，3 个月后以“拟购买项目未来对上市公司利润贡献等存在不确定性”为由停止购买。

除了其他领域的试水之外，浪莎股份在主业方面也先后进行了电商、微商等多元化的尝试，电商方面经营尚可，微商却不了了之。

值得关注的是，浪莎股份在袜业质量上也屡遭处罚。2015 年，上海市质监局在抽查的 20 批次袜类产品中，浪莎为不合格产品之一。2017 年，湖南省工商行政管理局通报了 2016 年四季度流通领域商品质量抽查检验情况，其中标称商标为“浪莎”的一批次浪莎女士无缝修身内衣被检出纤维含量项目不合格。2019 年 5 月，江苏省市场监管局组织对女式内衣进行了监督抽查，其中浪莎的内衣标注纤维名称及含量与实际不符。此外，浪莎股份还面临假货泛滥的风险。数据显示，假冒浪莎袜类产品曾一度侵蚀了浪莎 30% 的市场份额。

在主业危机下，浪莎股份在 2018 年年报中做出了经营计划，预计 2019 年营业收入和利润计划在 2018 年的基础上增长 10%。不过，在业内人士看来，浪莎股份前景不容乐观，营业计划完成的难度很大。

程伟雄认为，对于浪莎股份来说，纺织内衣行业的窗口期已过，浪莎股份自身还面临着诸多困境，重新聚焦主业，发展难度更大，而由涉嫌传销可见浪莎股份管理层更乐于走偏门，或许疲于中长期投资，这样会导致浪莎股份未来发展更艰难。

微商还是传销？清晨生物酥咔“进账感”神技的模式问题

捉销师讯：笔者因为职业的缘故，经常会与各种传销、微商的受害者、求助者进行沟通。对事物的理解有些不同，以及法律常识的缺失，多数人对微商与传销的定性都是模糊不清的，通过了解她们的经历，无一例外的都是因为参与传销、微商给个人，家庭带来了非常恶劣的影响，妻离子散、血本无归的例子更是不胜枚举，对传销也是深恶痛绝。

既然如此，为什么还是会有那么多人义无反顾的投身其中呢？答案是：梦想。

近日，我们收到了来自于一位中学生求助者对于自己的母亲深陷酥咔微商导致家庭破裂的举报材料，举报信如下：

我是一名普通中学生，我母亲大概在 2018 年 11 月左右正式落入骗局，起初她告诉我是做微商，我也没多想，还是持肯定态度支持她。我父亲认定这是传销，并不同意，于是两人发生了多次争吵。12 月左右我母亲回了老家，并以我小姨家为存货地点开始做起了所谓的微商，我当时仍不相信这是传销，于是仍旧支持她。我家本来经营着一家小店，但自我母亲因为此事多次与我父亲发生争执后，她便在家专做着微商，与我父亲冷战。

在落入骗局之前，我母亲还是很顾惜家庭，但如今不但与我父亲闹得不可开交，甚至我姑姑们的好意劝说也无法阻拦她的一意孤行。她每天念着公司的所谓口号，进行着所谓积极工作，但凡与我谈话便是描绘着未来一两年内开豪车，赚得盆钵满钵。平时生活中也是处处经营着‘有钱人’这样的标签，讲那些成功前辈的经历讲给我听。这些谈话以及我父亲的一些朋友所讲的经历让我怀疑，下定决心向有关方咨询后，我才彻底认识到这是传销。

如今我已是追悔莫及，恨不能早些支持父亲来阻止她误入歧途，我母亲现今已完全被洗

脑。从 2018 年 11 月到如今已投入 5-7 万左右，向亲友出售酥咔饼干以及申源口服液(口服液我也曾服用，但并没有她所谓的一些祛痘治痛经的功效)她的投入并没有得到多少回报，但她仍相信一两年内成为有钱人的说法。从加入酥咔到如今她的变化已经很大，对家人的依赖完全转移到她的一些所谓工作前辈上，表面经营着一张积极努力工作生活的面具，我认为那些所谓的口号洗脑所致。如今为了继续经营甚至要与父亲离婚来分房分店拿到资金，家庭也是处于分崩离析的边缘。

据求助人士小张透露，自从妈妈参与酥咔，就逐步走向疯狂，家里任何人的劝阻不仅起不到任何作用，还在酥咔团队的蛊惑下与家人站在了对立面。彻底陷入了对金钱无止境的狂热追求中。

从小张妈妈的笔记中可以看出其对于金钱的狂热。

奖金模式，狂热造梦

小张提供的酥咔加盟方式，奖金制度如下：

加盟方式

合伙人利润

团队管理奖金

酥咔销售团队分为四个级别(统一零售价 480 元)：

- 1、VIP：投资 1020 元，拿货价 340 元/盒，购入 3 盒，利润 420 元；
- 2、总代：投资 5400 元，拿货价 270 元/盒，购入 20 盒，利润 1400 元；
- 3、大区经理：投资 14400 元，拿货价 240 元/盒，购入 60 盒，利润 2400 元；
- 4、合伙人：投资 32000 元，拿货价 200 元/盒，购入 160 盒，利润 30080 元；

除以上可得的零售利润外，还可自行发展团队，获得团队推荐奖金：成为合伙人后，再招募合伙人可永久获得第一代进货额的 8%以及第二代进货额的 4%作为业绩提成。

小张母亲的笔记

很显然，相对于零售，组建团队，招募下线合伙人利润空间更大。小张的母亲就是在酥咔的蛊惑下，在投资 32000 元成为所谓合伙人之后，陷入暴富梦想中无法自拔，疯狂推销产品，同时发展自己身边的亲人朋友成为自己的下线。

小张母亲不知道的是，酥咔的这套奖金制度涉嫌传销，根据 2005 年颁布实施的《禁止传销条例》第七条 下列行为，属于传销行为：

(一)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬(包括物质奖励和其他经济利益，下同)，牟取非法利益的；

(二)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的；

(三)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的。

酥咔的奖金制度与《禁止传销条例》有重大冲突。

在酥咔的奖金制度之下，想要挣钱，对于任何一个参与者来说都会是一个遥不可及的梦

想，而其团队为了留住参与者，让其继续投资，成为酥咔牟取暴利的傀儡，可谓是无所不用其极，甚至提出了令笔者都大跌眼镜的新概念：“财富进账感。”

小张母亲的笔记

小张母亲 11 月 1 日财富进账感：

- 1、早上起床老公给我接好洗脸水，进账感 5 万；
- 2、看到早上升起的太阳，进账感 1 万；

总共有十条，笔者粗略的算了一下，小张母亲一天的进账感就达到 52 万。利用虚拟进账的方法自我安慰前所未见，可实际上小张的母亲因为自己的行为导致了一系列的恶果：家庭破裂，血本无归。。。

经查酥咔属辽宁清晨生物科技有限公司(简称清晨生物)旗下品牌，被广誉恒收购后共同运营，清晨生物于 2016 年获得直销牌照，备案直销产品为盈姿宝牌灵芝孢子粉胶囊和申源口服液两种。

据报道，一篇分析酥咔活动的文章，则进一步明确指出：“直销牌照可以说是酥咔重要的竞争壁垒，拥有它表明了酥咔坚持专业、合规的运作模式，而强大的培训模式和售后服务则促使酥咔在运营层面进入良性循环，专业的服务会得到更多消费者的认可，反过来又会促进更多的代理。”

笔者不知不在直销产品之列酥咔产品是否有违规之嫌。

艾多美已被 2333 人次举报投诉涉嫌传销 艾多美株式会社

一撇花白的一字胡，一顶韩国潮男的遮阳帽，一身冷色系的休闲西装，这是韩国艾多美株式会社会长朴韩吉的标配。只要出现在公众场合，朴韩吉几乎固定都是这一身形象。这大概是这位被誉为“韩国本土最大直销企业”掌门人给自己树立的固定标签吧。

与韩国本土隔海相望的山东烟台，是艾多美株式会社在中国的落脚点。韩国艾多美株式会社是一家直销公司，艾多美(中国)有限公司是其申请直销的主体。艾多美(中国)有限公司成立于 2017 年 2 月 7 日，注册资金 1 亿元人民币。虽然目前艾多美(中国)有限公司还没有拿到直销牌照，公司在烟台中韩自贸区的生产工厂眼下正在加紧建设尚未投产，但这丝毫没有影响艾多美在中国的提前布局。

经销商加紧内部排网，公司多次否认

近日，直销邦发现，艾多美的代理商在圈内异常活跃，各种“内排群”(内部排网)也很活跃。各种宣称是艾多美旗下的系统、团队不下 15 个。尤其是一个声称是艾多美启新团队的群体规模庞大，仅大大小小的分支就有近 20 个团队。一年多以来，市场上早就有传言艾多美将要拿到直销牌照。

不过，要说艾多美拿牌了，这样的传言早已经传了一年多了，而且公司拿牌、启动市场的消息也是一推再推，去年就有经销商说公司 2018 年 3 月必拿牌，后来又传出是 7 月、9 月，再后来又传出 2019 年 3 月、7 月。现在，又有经销商传出是 2019 年底。

到底艾多美什么时候能拿牌呢？

但这似乎并不重要。因为从去年到现在，虽然公司一直没拿牌，但许多代理商一直都在运作市场。多位自称是艾多美启新团队的代理商称，公司目前正在紧张的内部排网当中。中

国的伙伴可以去韩国总部参观，参加艾多美商学院的会议，现在烟台的中国总部也已经可以接待参观了。

但是，艾多美官方声明，公司在中国既没有销售，也没有产品进入中国，那是怎么回事呢？一位叫“紫函”的代理商是这样解读的，“6月艾多美在中国入网开业，随时随地内排网关闭，对接官网。大概意思就是”你可以先注册，到时候直接对接到艾多美系统。

原来，所谓内部排网的意思，就是公司官方没有正式开通，但是各大团队内部已经在招兵买马，拉到的团队先在内部排网占位，但是只是各个团队自己独立的网络，只等公司拿牌后，把排好的网对接到公司官方系统就可以了。

艾多美中国用什么制度？

然而，艾多美早前曾发布官方声明称，海外的市场制度并不适合中国市场，对这一点，一位姓曹的代理商表示：“奖金制度这块儿肯定现在海外都是一致的，那至于中国的奖金制度适合不适合，现在还没有最终的定论，也许有改，但是不管怎么改动就是微调，它整体也就是换个说法。这块儿不用担心，因为它是全球统一运作的，如果不适合中国市场的话，它也不会进入中国。今天进来了，那肯定是条件成熟了。所以说，艾多美不会少给大家一分钱的，所以大家只管做市场就行。”

为了证明艾多美的奖金制度全球一致，这位代理商特别指出了艾多美的优势：“艾多美已经在全球 140 个国家开通市场，任何一个国家的代理商、会员，在艾多美网络购物平台上的优惠，在所有国家都通用。”

山东代理商最活跃

记者粗略统计了一下，发现在去年 12 月份左右，以艾多美名义活跃的代理商特别多，以山东省的最多，特别是烟台市、临沂、沂水、潍坊、东营等周边的地区。仅山东临沂市，就有大大小小 30 多家艾多美的工作室。但近日记者再次核实时，发现这些工作室中许多都已经人去楼空了，继续开业的只剩下了几家。

记者发现，这些声称是艾多美团队的代理商来源复杂，有说自己原来在某直销公司做过的，也有说自己现在两边都做的，还有从房地产那边过来的。

“前几天有个 600 多人的房地产(团队)加入注册会员了，昨天有一个 200 多人的团队入会占位”，一位微信名为“李某玲”的代理商如是说。

艾多美已被 2333 人次举报投诉涉嫌传销

与当前直销市场中的低调消沉风不同，近期艾多美的代理商异常活跃，高频率地宣传艾多美内部排网，导致网络上对艾多美的各类举报高发。6月12日，在腾讯灵鲲金融风险查询举报平台上，目前对艾多美涉嫌传销的标记举报已经高达 2333 条。

浙江美人计公司被曝产品质量堪忧与奖金制度疑似拉人头涉传

随着社会的不断进步与人们生活水平的逐步提高，注重美丽成为了女人的另一项需求，无论是减肥产品的层出不穷还是具有隐藏肥肉的塑型衣，都是众多女人所狂热追求的目标。而一些非法商家正是看中女人爱美这一天性，花样频出，以各种功效为宣传依托，以便于牟取暴利，疯狂敛财。

这不，继一些夸大宣传的内衣之后，又一主打减肥燃脂、排毒养颜、塑性暖宫、治愈女性妇科疾病的神奇产品——美人计塑身衣出现了。

如此天花乱坠的宣传，加上足以勾起人贪欲的奖金制度，很快便招来了众多美人计的粉丝，这也直接导致在大量囤货后，众多经销商出现了“产品质量与宣传时不符”、“产品价格虚高导致货物积压卖不出去”、“奖金制度疑似拉人头涉传”的投诉举报。

美人第一计：公司实力强

入门第一步，也是所有经销商在加盟美人计之前，都会着重考量其公司实力是否雄厚，这也是判断产品与市场前景的一个重要衡量标杆。

据了解，美人计塑身衣出自浙江美人计健康科技有限公司之手，该公司注册资金 5000 万元，实缴 3000 万元，法人代表何春，股东深圳玉美控股有限公司、鲍丹阳、义乌市梦响资产管理合伙企业。

义乌市梦响资产管理合伙企业乃何许人也？据调查，义乌市梦响资产管理合伙企业成立于 2017 年 4 月 20 日，注册资金与实缴资本均不详，但如果提到它的股东，也许大家都似曾相识——陈润辉。

陈润辉，营销专家、品牌策划专家，共响圈、创响策划创始人，2010 年 4 月成立创响策划传媒公司，并为众多国内知名企业设计策划 2013 年 12 月成立移动电商护肤品牌——“第一肤人”；2014-2016 为移动互联网品牌澜庭集企业提供咨询服务，策划的“韩钰道”护肤品牌单月业绩破亿；2014 年至今为移动电商品牌“丝洛芬”“银裤”提供策划咨询服务，使两者月业绩破亿；2015 年策划成立“安美拉”品牌，并使其当季业绩同比增长 3 倍，一举破亿；2015 年开始策划“美人计”塑身衣、“原色美”卫生巾、月销售均累计破亿……

有这样一位营销大师、电商专家坐阵，美人计能够在短时间内崛起并引起人们关注也就不足为奇了。

据了解，浙江美人计系深圳玉美控股有限公司子公司，深圳玉美曾用名深圳美人计健康科技有限公司，注册资金 5000 万元，实缴 1000 万元，法人代表何嘉泽，股东何嘉泽、何春。

值得一提的是，与深圳玉美有着千丝万缕联系的子公司或控股公司，除了浙江美人计外，还有浙江黑天鹅健康科技有限公司、浙江酒重天科技有限公司，而这两家公司实缴资本均不详。

为什么要将美人计、黑天鹅以及酒重天三家着重说说？因为，据美人计经销商介绍，目前公司微商主要出售三款产品，分别是美人计塑身衣、黑天鹅内衣以及黄帝内经酒。

搞清楚三个出售产品的来源，那么一切就逐渐清晰了。深圳玉美集团作为总公司，管控着美人计、黑天鹅以及酒重天三家供货子公司，而这三款产品都经美人计微商之手，卖给消费者使用，无论产品是否审核过关，无论产品质量是否合格。

美人第二计：产品宣传要到位

据经销商介绍，美人计与 2018 年与中国银行签署合作协议，2019 年与爱马仕设计师签署合作协议，并受邀参加米兰时装秀。

这么高端大气上档次，那么产品应该不会差吧？

应该不会差，但不是一定不会差。在调查过程中，有美人计受害者投诉，美人计塑身衣

并没有宣传的那么好，做工比较粗糙不说，交了预定金发过来的产品全是伪劣产品，并且价格存在虚高的情况。

有一位受害者表示，自己在淘宝买到的几十块一件的假货，竟然跟真的一样，真是吓死宝宝了。

既然产品质量遭到质疑，并且美人计微商团队又同时经营销售着三款产品，那么我们就来一个一个说。

首先来说说美人计塑身衣。这款塑身衣的外观看来，与市面上普通的塑身衣没有什么不同，但是要问到它的实际功效，那就厉害了：

(1)产品是由锆元素面料，火山能量石 100%纯天然桑蚕丝组成。

(2)锆元素是一种和玉一样的矿物质，促进新陈代谢，补充身体微量元素，燃烧多余脂肪。

(3)裆部 100%纯天然桑蚕丝，含有 18 种氨基酸，超强防辐射，除湿抑菌，吸黑美白，并且透气性非常好。

(4)大家都知道，十女九寒。产品在腹部宫区的位置，有 4 颗火山能量石，它会持续性释放负离子能量，驱寒暖宫，保宫护宫的效果。尤其是能改变身体微循环，从而达到美容美体，调节身体平衡的作用。

(5)采用立体剪裁，八部拼接的方法组成的，这使塑身衣能够更好的锁住身体游离脂肪，塑造完美身形。

(6)蕾丝花边看起来立体感特别强，但是靠近皮肤却是非常舒服的，这台仪器是花 400 多万从德国进口回来生产的。

(7)背部是一个很大的 V 字行蕾丝，它能很好的保持女性背部挺直，改善脊椎健康，尽显优雅气质。

最重要的一点是，针对不孕不育，也有一定的功效。

但是，经过查证，锆元素确实对人体有恢复疲劳;防止贫血;帮助新陈代谢等好处，很多地方被当作医疗辅助用具。但却没有临床证明是有效的，最多也就是会说：身体会变轻，疼痛会减少等等。如果服用的话，曾经有过死亡的例子，临床研究者认为是有危险的东西，会对肾脏产生不好影响。至今为止，也没有发现锆是人体必需的微量元素，也没有发现生物体。

但是，美人计塑身衣真的含有锆元素吗?蕾丝花边真实出自 400 万仪器之手吗?一位知情人士透露：“美人计的技术含量太低，几颗能量铁义乌批发一毛钱多一点一颗。蕾丝花边就是市场通用的花型，只是申请了外观专利。”

(来自知乎知情网友)

当然，其他的功效在问及经销商，是否真的存在?对方回答：“理论上，我们要以舒适为主要宣传切入口，其他的功效是存在的，治疗女性疾病不可说，但改善和解决还是可以的。”

那么，美人计塑身衣真的能减肥燃脂吗?据使用过美人计塑身衣的知情人士透露：“所谓的减肥其实就是受到压迫感之后，吃的少了。”

再来说说黑天鹅内衣。这款产品出自浙江黑天鹅健康科技有限公司，这款产品的功效听起来也非常强大：它可以收副乳、改善乳腺增生、小叶增生、纤维瘤等，具有锆元素文胸，火山能量石底裤，胸罩挂件为施华洛世奇黑天鹅，还有专利月牙杯，为乳房提供自由的舒适空间。

总之一句话，胸大的不怕勒，胸小的不怕掉杯。

据经销商讲，女性乳腺问题比较多，这款内衣可以很好地解决这个问题。当然，不是治疗女性乳腺问题，只是对乳腺的疏通和宫寒问题可以解决改善。

那么它所添加的锗元素，与美人计塑型衣同理。

最后，我们来说说他们并不怎么推荐的一款酒产品：黄帝内经酒。这款酒出自浙江酒重天酒业有限公司，用经销商的话讲：“这款酒可不是保健品，它就是单纯的酒。”

经过调查后发现，朋友，你们卖的这款酒的商标都还没审核过呢。

并且，黄帝内经酒的官网怎么不翼而飞了？

说好的产品呢？连个起码的宣传都没有，样子也不知道，介绍也是一笔带过，这也太敷衍了吧。

所以，在对产品经过一系列的市场调查和消费者调查后，除了经销商的自吹自擂，大部分做过的人都持否定的态度，更有甚者，已经开始公然低价售卖存货。

据了解，这位宝妈被产品的奇特效果和赚钱模式所吸引，囤积了大量的货物后，发现根本卖不出去，只能选择转行，低价处理囤积货物。

而经销商所说则与之相反：“美人计塑身衣复购率非常高，卖的非常好。”

那么问题来了，如此吸引人的奖金制度，究竟是怎么样的？

美人第三计：拉人头，就有钱赚

以美人计最高等级、全球合伙人或总代为例，有五重盈利模式。

直接从公司拿货，没有中间商赚差价。首先，如果招募一名新的全球合伙人或总代，“15+5”奖励。

什么意思呢？就是说，你所招募的全球合伙人或总代，每拿一件货，你自己拿 15 块钱的奖励；他再招一名全球合伙人或总代，则他拿 15 块，你拿 5 块。简单来讲，就是 A 招募同级别 B，B 每拿一件货，A 拿 15 块奖励金，B 招募同级别 C，则 B 拿 15 块奖励金，A 拿 5 块奖励金，两层以下奖励消失。

那么，这个利益体现在哪里？

据了解，如果我们自己手里有三位全球合伙人，两位总代，那么你的团队拓展费用有三个全球合伙人返利的收益。举例来讲，我们的团队一个月在公司拿货量达到 5 万元，那么我们就拿到拓展奖励的 1%，10 万元 2%，20 万元 3%，以此类推，上不封顶。

这里有一点，总代是不拿奖励费用的，只有全球合伙人拿。但是，我们三个合伙人，要分掉这个拓展奖励，该怎么分？

假设这个月拿货量达到 20 万元，我们拿奖励 3%，就是 6000 元，在这 6000 元里，要给其他三位每人分 5 万元的 1%，就是一人 500 元，我们到手 4500 元。

详细奖金制度如下：

可见，这套奖金制度存在消费返利以及拉人头获利的踪迹，美人计涉嫌传销的举报看来

也并非空穴来风。

结语

虽然塑身衣早已不再是一件新鲜的微商产品,但是,仍旧有许多不法商家针对此大做文章,各种套路层出不穷,令人眼花缭乱。一件劣质产品被杜绝,另一见劣质产品又在不经意间爬上枝头,让人防不胜防。

所以,针对此类产品,无论是想要成为经销商的人还是想要买来自己使用的人,都需要谨慎考察,再三对比和考量后决定,即使是你很信任的亲朋好友。毕竟,在物欲横流的当下社会,赚快钱、赚黑钱,早已经见怪不怪了。

而对于美人计之后的市场动作以及消费者对于美人计产品质量的反馈,头条资讯平台将持续关注。

佳合家美活力霜宣传能治多种疾病并涉嫌传销

近日,有消费者向本网投诉北京佳合家美产品涉嫌虚假宣传,以及该公司的奖金制度涉嫌传销。消费者说,自己的母亲因看到佳合家美活力霜广告之后信以为真,便买了佳合家美活力霜与平衡霜,说是能治颈椎病,但是产品包装上面许可证只是“妆”字号,并没有“药”或“健”字号,因此对这个品牌的产品质量和销售手段产生质疑。这位投诉者表示,后来在网上搜索发现这个品牌产品的多条负面新闻,被指是“传销产品”。因此求助媒体帮助调查。

随后,本网发给北京幽美生物科技有限公司一份采访函,提出相关的疑问,以下是回函。

北京幽美生物科技有限公司在给本网的回函中重申“没有夸大宣传”,也“不是传销”。那么,事实真如这家企业说的那样吗?对比一下本网对佳合家美市场情况的调查,以及通过本网与一位自称佳合家美代理商的接触,了解到与“回函”内容出入很大的状况。

据该代理商介绍,佳合家美活力霜优势具有:1、一款中草药+量子技术的外抹皮肤给药,不打针、不吃药、远离抗生素和激素的一款高科技产品;2、佳合家美活力霜是一款新型多功能、功效型涂抹霜,是由多种草本纯植物提取物结合量子医学而产生的等。

活力霜、平衡霜能治多种医学疾病

据了解,佳合家美为北京幽美科技有限公司旗下品牌。该代理商告诉本网,佳合家美“莱蔓仙姿”活力霜、平衡霜针对腰椎间盘突出、肾结石、骨刺骨膜炎、修复心间隔膜、甲状腺炎、甲状腺结节肿大、静脉曲张、股骨头坏死、帕金森病、强制性脊椎炎、面瘫、盆腔炎、小腿萎缩、老年痴呆等等有“神奇功效”。“量子顶级科技+中草药,中西医结合,疗效快,治标又治本。”该代理商告诉本网。很明显,该代理商对本网的解释与北京幽美生物科技有限公司对本网的回函相违背。

当本网问到活力霜与平衡霜的区别时,该代理商解释道:“佳合家美活力霜和平衡霜有很多相同的地方,如激活细胞、提升机体“自愈”能力,活力霜主要通经活血、消炎止痛、改善微循环更明显,同时有提高免疫力作用。活力霜涂抹特点,常规调理部位加疼痛部位;平衡霜主要平衡内分泌、提高免疫力等。”

那么,一款写着只有“妆”字号的产品却有治疗多种疾病的功能,是否属于虚假宣传呢?对此,广东省中山大学附属第三医院皮肤科主任医师、博士生导师赖维教授如是说:“化妆品安

全性比药品高,但不强调疗效和作用。很多作用药品都未必能够达到,更不要说化妆品了,所以我们在肯定化妆品作用的同时,不要对化妆品寄予不切实际的期望,企业也不要进行扩大的虚假宣传,消费者也不要盲信。”

本网经查询得知,莱蔓仙姿活力霜在今年 1 月 2 日因虚假宣传被责令整改。

三级代理模式涉嫌传销

该代理商还颇显神秘地告诉本网一个抓住“财富”的机会,那就是加入佳合家美共享财富,随后给本网发了一套致富的奖金制度。

按照这样的说法,合伙人(批发商)晋升:两个月内直推 5 位核心代理,个人业绩累计达到 2000 支,即可申请晋升合伙人。要求:成为合伙人后每三个月累计完成 1000 支业绩作为考核标准。合伙人利益:1)全国最低价 78 元;团队进货价每支奖励 8 元;享受 533 佣金;运作三级代理;享受全球每支 5 元分红。

什么是“533”的概念呢?该代理商解释道:“直推一代公司奖励 5 元,2000 瓶 \times 5 元=10000 \times 5 人=50000 元;直推第二代公司奖励 3 元,2000 瓶 \times 3 元=6000 \times 25 人=150000;直推第三代公司奖励 3 元,2000 瓶 \times 3 元=6000 \times 125 人=750000 元,这样复制 5 个合伙人,可以达到月收入 95 万。”

代理商告诉本网:“为了规避法律风险,合伙人奖金纵向只提三代,横向可提无数代。”带着疑问,本网咨询了相关律师,律师表示:“根据国务院颁布的《禁止传销条例》第七条规定,下列行为,属于传销行为:1、组织者或者经营者通过发展人员,要求被发展人员发展其他人员加入,对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬(包括物质奖励和其他经济利益,下同),牟取非法利益的;2、组织者或者经营者通过发展人员,要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用,取得加入或者发展其他人员加入的资格,牟取非法利益的;3、组织者或者经营者通过发展人员,要求被发展人员发展其他人员加入,形成上下线关系,并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬,牟取非法利益的。显然,佳合家美设计的奖金制度与法规规定相冲突。”

三级分销究竟是不是传销行为?中国电子商务研究中心特约研究员、浙江腾智律师事务所律师麻策表示,三级或多级分销在严格意义上并非法律用语,而是商业市场中对一种裂变式营销模式的通称,最大特点在于提成报酬结算以三个层级为限,但在横向和纵向上,其人数或实际层级仍得以无限裂变发展。因传销行为有犯罪和一般违法之别,某种意义上,三级或者多级分销就是一种传销行为,实际已踩了法律的红线。

康福缘涉嫌传销！买两万多元床垫每月返 4000 元？

26800 元的床垫，买了后每月都能返还 4000 元，直至返完，相当于免费享受，这样的“好事”被老人李云华(化名)碰到了，她一口气买了两套，一套自己用，一套给姐姐用。然而，天上不会掉免费的馅饼，第一个月返了 4000 元，第二个月只返了 400 元，第三个月后，再无音讯，公司也失去联系了。李云华是一名退休高级工程师，这一次却中了招，“听了他们说的那些，你很难不相信”，她感叹说。三年来，她一直在想办法维权，希望找回自己的损失。

5万多元购养生床垫每月返4000元 只返了一个月

这一次，又是和养身保健有关的东西，又是对老人开会宣传，嘘寒问暖，即使是一位知识分子，曾经的高级工程师，李云华也未能幸免。

据李云华称，2016年的一天，她走进了成都一家酒店，参加了“金玉天成健康中心”数十上百人的大会，接受台上“专家”的养身保健教育。在会上，一张对人体血管和神经系统有帮助的床垫吸引了李云华，该床垫不仅宣称有多种疗效，还获得过多项专利。拿着手中的宣传资料，李云华深信不疑。

随后，她又在该中心位于成都市顺城大街248号世界贸易中心写字楼的一家办公室，进行了床垫的实地体验，“当时没觉得有什么好，但他们说得很好，我也就信了。”

按照商家的规定，床垫为26800元一张，当时搞活动，有10个床垫宣传员的名额，即购买床垫后，成为商家的宣传员，商家每月返还购买者4000元，直到将床垫费用还清。为了获得成为宣传员的机会，李云华火速交钱，为自己和家中年迈的姐姐各买了一张床垫，花了53600元。李云华说，“第一个月确实返了我共8000元钱，但第二个月就只给了800，之后就没有再返过，三年来一直在找他们，一直没有个说法，结果连公司都搬了。”

购买了这套床垫的不只李云华一人，另一名老人黄树芳(化名)也购买了一套这样的床垫，也被选为了销售方的宣传员，她告诉记者，“第一个月拿到了销售方的4000元钱，是在开会时喊到台上，当着大家发的现金，第二个月只发了400，之后就没有了。”

并无明显效果 公司电话无人接听

高价买回的床垫，李云华已经使用了三年。想起目前的境遇，这位曾经的高级工程师反复表达着心头的懊悔。

记者在床垫的标牌上发现，该床垫由一家名为康福缘的生物科技有限公司出品，产品名成为“华寿缘睡眠系统”，床垫内填充料标明为：仿生地磁发生器、磁王钕铁永久磁石和环保生态硬质棉。

根据该床垫的宣传资料，其功效包括降低血粘度、物理性扩张血管、加快流动速度、调节神经系统等，不过老人自称，和姐姐睡了三年这个床垫，身体并没有感觉有什么变化，和普通床垫差不多。

记者拨打了床垫标牌上的“400”开头电话以及网上查询的康福缘的生物科技有限公司电话，均无人接听。

销售方已关门 相关资料宣传不实

李云华说，在销售方停止返钱之后，她曾多次找到对方相关人员，得到的答复均是“会帮你解决”。近日，记者前往了成都市顺城大街248号世界贸易中心写字楼的金玉天成健康中心，办公室早已改头换面，据写字楼保安和物业工作人员称，以前该中心是销售保健品的，已搬走超过一年时间了。

记者在网上查询发现，“金玉天成健康中心”除了在猎聘网上注册过账号外，再无其他信息，而天眼查和企业信用信息公示系统上，均找不到带这八个字的公司。几经周折，记者终于打通了当初接待李云华的金玉天成健康中心工作人员蔡涛，对方除了称自己在一年多前已经离职，公司已经不存在原来的地方外，其它情况一问三不知。

根据查询，该床垫宣称的仿生地磁发生器专利，申请人确实是床垫宣传资料中提到的一位叫温冰冰的人。尽管宣传资料中称此人为发明家、企业家、世界名人以及中国保健协会会员等一系列头衔，但网上却搜索不到其任何个人资料。

尽管找回损失希望渺茫，但李云华仍准备向相关部门投诉。

申牌企业海济生物涉嫌虚假宣传,涉嫌传销!

详细说明

利箭在出击提醒:天上不掉馅饼!好事永远轮不上你!谁告诉你稳赚不亏只是赢,你告诉他:我不参与,你多投资点可不可以!互联网传销诈骗项目一旦参与,维权讨债的都是你!一旦受到刑事处罚,害了自己不要紧,耽误子女前程的罪人就是你!

湖南海济生物公司是一家采用多元化营销模式的大型日化生产、销售集团企业,公司建于 2002 年,总部位于湖南衡阳市。2019 年在大力整顿保健品乱象的情况下,这家公司也是涉嫌虚假宣传,涉嫌传销。

海济生物的奖金制度:

消费级别 600 普卡 3000 银卡 6000 金卡 12000 钻卡

一、互动互惠奖

级别 600 普卡 3000 银卡 6000 金卡 12000 钻卡

见点 1% 1 层 6 层 8 层 10 层

(2—4—8—16—32—64—128—256—512—1024)一共就是 2046 人

二、市场开发管理奖(2 个营业市场)

第 2 页 / (共 3 页)

级别 消费金额(元) 小市场业绩提成 日封顶

普卡 600 16% 600 元/天

银卡 3000 18% 3000 元/天

金卡 6000 19% 6000 元/天

钻卡 12000 20% 15000 元/天

一次性定位, AB 区相差 6 万元之内可以原点升级, 升级需补全价【2:1】

三、伯乐奖(按直接推荐, 拿市场开发管理奖 1-5 代的收入的 3%)

级别/代数

600 普卡 0 代收入 的 3%

3000 银卡 2 代收入 的 3%

6000 金卡 3 代收入 的 3%

12000 钻卡 5 代收入 的 3%

四、重复消费(3 折)(没有收入,就不用重复消费,无任何业绩压力)

重复消费 总收益 5% 按级别每月最高 600、3000、6000、12000 元 得到相应价值产品, 部门每 100 元提成 2 元 重复消费是扣总收益的 5%, 累计产品。零售价格为第二次拿货, 打 3 折。

五、年度加权分红 5%-15%(单区可获得, 按直接推荐关系)

一星董事: 培养三个部门年收入累计达 30-50 万

二星董事: 培养三个部门年收入累计达 50-100 万

三星董事: 培养三个部门年收入累计达 100 万以上

六、福利

个人收入 奖励

10 万 国内旅游

100 万 轿车一部(10-20 万)
300 万 豪车一部(50 万以上)
1000 万 别墅

海济生物公司涉嫌传销已有实际运作。

第七条 下列行为，属于传销行为：

(一)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬(包括物质奖励和其他经济利益，下同)，牟取非法利益的；

(二)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，取得加入或者发展其他人员加入的资格，牟取非法利益的；

(三)组织者或者经营者通过发展人员，要求被发展人员发展其他人员加入，形成上下线关系，并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬，牟取非法利益的。

在湖南海济生物官方网站显示，丹蓝牌当归口服液其保健功能为延缓衰老。但是在其他网络媒体的广告就变成了，“功能主治：【功效分类】补血药;调经药;止痛药【功效】补血;活血;调经止痛;润燥滑肠【主治】血虚诸证;月经不调;经闭;痛经;症瘕结聚;崩漏;虚寒腹痛;痿痹;肌肤麻木;肠燥便难;赤痢后重;痈疽疮疡;跌扑损伤。”到底要是药物还是保健品让群众分不清楚。口服液能治病。而现在官网已经看不到这款保健品了。看来海济生物为了躲避打击，已经下架了。

据反传销咨询网在官网查看，海济还只是在申牌当中，还没有拿到直销牌照，但是因为屡次涉嫌传销和虚假宣传相继被媒体报道过。

- 1、湖南海济生物虚夸产品能治病奖金制度涉嫌传销
- 2、湖南海济：不识庐山真面目 只缘身在涉传中
- 3、拉人头入会 海济生物涉嫌非法传销？

现在全国都在严查传销，无论是权健、还是华林、以及现在风头上的无限极都是因为保健品虚假宣传被查，而就有这么一家企业，湖南海济生物没有拿到合法的直销牌照，就开始利用直销的模式进行市场运行，而且现在还在投诉媒体披露的文章，实则逃避法律打击。

在网络上有很多人都在反应“湖南海济”涉嫌传销洗脑的课程，而且问题一大堆，针对海济这样的企业我认为商务部对于他们牌照的审批更需要严格执行，因为毕竟已经有了初犯，而且不是直销企业已经按照直销的模式在运行，这对于消费者是不公平的，如果不予以严格的监督海济弄不好就是下一个权健、华林可想而知。

如果您有海济的故事，请与我们分享，共同为规范直销做努力。

斑马会员涉嫌传销？399 成 VIP 月入过万遭质疑

社群活跃的朋友最近里在很多分销群会看到有群友发布斑马会员卡的招募，此类产品在网上一直存在是否是传销的争议，关于斑马会员的粗浅印象一直停留在各种群的几句讨论中。

就在 2019 年 6 月 23 日，知名网络投诉平台黑猫投诉上，笔者看到了关于斑马会员的一则投诉，这揭开了斑马会员是否涉嫌传销的神秘面纱。

(上图可见斑马会员被投诉虚假宣传)

斑马会员 APP 为精英人群提供全方位生活化管家服务，覆盖生活权益消费领域，提供全球特权的国际会员制权益服务。购物优惠的同时，也能通过分享好物获取佣金，赚钱，本地精选，吃喝玩乐一条龙品质精选推荐。持卡人可任意定制自己喜欢的特权，享受真人管家一对一服务，聚会沙龙俱乐部，其它会员在线分享交流，线下聚会。

看到这里，笔者就知道这又是个社交电商产品，被投诉虚假宣传一事到底为何？斑马会员是怎么利用用户进行推广的呢？虎符财经以参与者的身份咨询了自称是斑马会员的湖北总代孙某，一步步了解斑马会员的真相。

类似传销金字塔式的邀请注册制

任何用户下载了斑马会员，是用不了的，用户必须先填写邀请人的邀请码，然后支付 399 元，成为终身 VIP 才能开始购物。在他们的邀请码注册后新用户支付的 399 元，其中的 100 元是给新人的上级。

换句话说，新用户都要先交个会员费，他们称这个叫创业金。用户付了 399 元就叫创业了，这个创业兼职做月入过万，全力做年收入百万以上。

新用户成为终身 VIP 之后呢？想赚回来就要发展下线，拉更多的新用户进来，把自己的邀请码分享给亲戚、朋友，同事等等，这样用户才能从下面的新用户 399 元里面赚到 100 元，拉的越多赚的分成也就更多了。还有一个模式就是把商品发到朋友圈卖，发给好友卖，这样一旦有其他用户购买，你也能拿到佣金。

通过邀请制和分享制，可以推广任何产品，只要把这个规则套上去即可，这个就是斑马会员所谓的推广套路。

一旦一个套路通过第一批有带动力的人加入后，后面的裂变就会不断的扩散下去，这个就是类似传销式推广的可怕之处。

公司官网都找不到

做为一个号称全球级别的公司，很令人奇怪的是斑马会员官网是搜索不到的，在网络上搜索斑马会员后，在百度或者 360 首页出现的只有斑马会员的 APP 下载网址，在斑马会员的百度百科里也看不到具体的公司介绍，而且几乎也没有更新，虎符财经能搜索到的都是推广大军在网站上发布的产品如何好的软文，这么大的一个公司，如此低调，他们在害怕什么？

经过资讯后才知道原来他们的官网，只有旗下小区乐项目的官网，号称这么大的公司，官网都是别的项目的，导致了搜索引擎无法抓取到，是不是因为不光彩的事情不好意思大肆宣传。

在虎符财经问到分销机制是否涉及传销，地区总代解释斑马会员的分销层级只有 2 个，不会涉及到 3 层以上，巧妙地避开了法律风险，但依然是分销机制。

微商社群“触电会”创始人龚文祥指出，“微商思维主要有四个特点，一是以人为中心，

二是贩卖创业机会，三是裂变，四是交易型社群。这其中，分销机制是较为隐晦的，目前的二级分销有很大可能在钻法律空子。”

可见这种机制在如今的微商圈子盛行。上线享受着各种下线的福利。因为分销推广的核心是用户和裂变，产品并不重要。斑马会员的产品并没有什么优势，所以黑猫投诉说的斑马会员东西很贵，质量很差是非常正常的，在现阶段电商巨头笼罩下，任何一个中小平台想做起来，单纯的依靠质量和价格是无法取胜的，但传销式推广是一个窍门。

环球捕手的换壳游戏

有句话说资本都是无情的。靠传销崛起的社交电商 APP，资本是十分钟爱的，因为商品哪里来，到底好不好，价格怎么样，都是无所谓的，只要赚钱资本就投。

那么斑马会员和被监管部门认定涉嫌传销的环球捕手的是有什么关系呢？原来斑马会员和环球捕手同是浙江格家网络技术有限公司旗下品牌。

斑马会员卡是格家集团新推出的基于“优享权益”“会员制服务品牌，致力于为中产人群提供全方位生活特权服务；环球捕手是社交电商品牌，为用户提供性价比较高的商品。拥有斑马会员卡的会员可以直接进入环球捕手的专属购物通道购买全球好物。

环球捕手曾先后获得经纬创投、顺为资本、平安创投、真格基金在内的机构投资。在 2017 年环球捕手微信公众号因涉嫌传销被封后，经过两年低调处理，推出了斑马会员，可谓换汤不换药。

不管你是玩的类似传销，或者山寨狗血新闻，或者盗版都是可以投资的，非常有代表性的就是趣头条以及每日一淘等，能拉人头，能赚钱，就是资本喜欢的。

资本不会为产品负责，资本以用户为韭菜，冷血无情寻求快速高位套现，最后留下一堆烂摊子和被骗的用户给社会背锅。

最后我们再看看斑马会员卡的 5 大收益

收益 1：得到 399 的大礼包+420 优惠券

收益 2：自购省钱(15%左右)

收益 3：分享销售商品获得佣金(5%--25%)

收益 4：获直属会员省钱或销售佣金收益 25%

收益 5：自己邀请直属会员获 100 元

斑马会员是不是涉嫌传销，每个人心里自由论断吧！

警惕 | 旧传销未死，新型网络传销又来袭！你能认清吗？

网络传销以其特有的网络扩散性，涉及的面积广，危害性极大。网络传销经常选取新的技术作为幌子，让人难辨真伪，防不胜防。网络传销跨地区经营较多，并且经常更换名字，很难查询踪迹。那么网络传销中有哪些话语是经常出现的，如果遇到了下面几点那么你要提高警惕了。

1、新型的经济模式，从线下转为线上的微商代理模式。

相当于免费打工的小白鼠，加入需要缴纳几百元的购物费，获得代理资格，以代理资格

销售的产品赚取差价和销售提成。如没有任何销售则没有奖励，相当于没有工资的帮别人卖东西，卖出去了拿点提成而已。往往这种微商卖的东西质量都难以保证，还得罪了亲朋好友，得不偿失。

2、金融投资静态返利，动静结合，保本反息。

举个例子：让你投入 100 元，然后承诺每天返还 10 元钱，最高可返还 5 倍即 500 元，但条件为每推荐一个人加入增加一倍，即推荐一人一共可得到 200 元以此类推。本来就是一个亏本的生意，最后都是入不敷出。

3、购物全返，买东西不花钱。

真有这样的好事，商店里的商品早就被搬空了。这类返还的周期是无比的漫长，而且是呈现递减的状态，比如一块钱买了一瓶水，然后会分期返还你消费的一块钱，具体怎么返呢？首先返还你 10%即 1 毛钱，然后再返还你剩下的 10%即 9 分，最后是越来越少，当然实际比我举例少的多慢的多，只是原理是这样的。

4、虚拟币、股权投资，只涨不跌，永不增发。

比特币已经被国家定义为非法，这里的虚拟币也类似于“比特币”。发行方定义一个虚拟的币种，以一个较低的价格开始卖，通过玩家不断的交易，以及庄家的幕后操控，虚假哄抬价格造成火爆的现象，吸引更多人来买。最后结果只有一个，买到手卖不出去了，但为时已晚。裁判和运动员一起玩游戏时，运动员是不可能赢的。

5、国家工程，虚拟经济带动实体经济。

构造出一幅宏伟的蓝图，以项目的隐秘性和国家支持为主要宣传点，鼓吹国家在秘密实施只有很少的人知道，抓住机遇就能挣大钱。这种是明显的睁眼说瞎话，遇到了千万不要轻信。好事不背人，背人没好事，国家做事都是光明磊落的，只有心里有鬼的人才鬼鬼祟祟。

6、多层次分销，共享经济，共同致富。

用偷换概念的方式让你找人加入，比如会说当今小黄车单车是共享经济，只要你骑车后分享给别人你可以免费骑车。你去喝咖啡第一次去全价，第二次你带人去半价。加入他们也是这样的模式，你找人加入，你获得收益，加入人来出钱。这两者有本质的区别，前者是在原来的基础上优惠甚至免费，后者是拿进来人的钱给前面的人，拆东墙补西墙的行为。

网络传销两大最显著的特点

加入需要入门费

通过缴纳资金购买实际的产品或者虚拟的产品，作为入门的门槛。大多数网络传销者提供给会员的产品往往都是成本很低的，但是卖的价格却很高。

通过拉人头，介绍其他人加入

通过发展下线作为主要的工作，而不是以商城购买正规产品为主。通过介绍他人加入赚取推荐费或返利等其他收益。

网络传销给参与者造成了巨大的精神和物质上的损失，严重的可能家破人亡，从而滋生一系列的社会问题，影响社会的稳定。网络传销具有“宰熟”性质的传播方式，一般都会先从自己身边的人下手，因为熟人的戒备心比较低容易成功。欺骗的都是自己平时关系好的朋友或者自己的亲戚，从而使自己在亲朋好友中失去信任。

我们每一个人做事都要脚踏实地，不要轻信一些虚假的宣传，不要被高额的收益所诱惑，也希望大家把这篇文章传出去，让更多的人看到，让大家知道什么是网络传销，网络传销的危害又是什么，帮助了自己也帮助了他人，赠人玫瑰手留余香，何乐而不为呢。

联盟天下传销组织被端 以“联盟票”为幌子，半年吸金 2.8 亿

民警在王某刚办公室内搜出大量其花钱买来的牌匾、证书等。(资料片)

近日,烟台市芝罘区人民法院公开宣判了一起组织、领导传销案,王某刚等 5 人犯组织、领导传销罪分别被判处有期徒刑三年至七年不等有期徒刑。据了解,王某刚等人组织在网上发行数字货币“联盟票”,通过拉人头、高额提成的方式,半年时间吸收会员 7 万多人,累计吸收资金 2.8 亿元。

发行虚拟数字货币 宣称投一万变一千万

1975 年出生的烟台人王某刚曾加入多个传销组织,在创办自己的传销组织时,他借鉴其他传销组织的架构方式,将多年积累的下线悉数搬了过来,企图“克隆”一个看起来像天猫商城、实为传销组织的网络商城。

王某刚分别于 2014 年、2015 年注册成立北京联盟天下网科技有限公司、烟台联企盟商网络科技有限公司,对外统称“联盟天下网科技有限公司”(以下简称“联盟天下”),王某刚任董事长,是公司的实际控制人,被告人王某荣任总经理,负责公司财务。

王某刚创建的购物网站叫“樱桃商城”,2017 年 1 月初正式上线运营。购物网站可以购买各种生活用品,然而,网站真正的核心,是王某刚创造的一种叫“联盟票”的虚拟数字货币。

“联盟票”2017 年 1 月 5 日开始发行,原始票每张 1 元,限量发行 9666 万张。“联盟票”每天都涨,而且只涨不跌。按王某刚制定的涨价计划,投资 1 万元“联盟票”,3 个月可赚 10 万元,6 个月可赚 100 万元。1 年后,当初投资的 1 万元就会变成 1000 万元。

讲师到处授课洗脑 推荐会员层层获利

王某刚还成立联盟天下商学院,下设市场部、培训部等,由院长管理。联盟商学院讲师在网友群里不停洗脑,称“联盟票”限量发行,供不应求,一路上涨。

杜某峰担任商学院院长,他负责加入会员的团队培训和会议讲课,依靠推荐会员提成获利。他负责山东、内蒙古和东三省团队,其通过微信群和现场招商会等形式进行培训和推荐。会员按照购买的认购券金额分级,其中,投资 1200 元成为招商员,投资 6000 元成为招商主任,投资 12000 元、24000 元、48000 元、96000 元成为招商经理,不同层级有各种级别的会员,会员不限人数。推荐人从自己下面三个层级的会员卖出的“联盟票”的交易费中按比例提成,其中招商员提成下三级会员交易费的 5%,招商主任提成下三级会员交易费的 10%,招商经理提成下三级会员交易费的 15%。

老会员推荐新会员在“樱桃商城”上免费注册成为会员,新会员即有资格在“樱桃商城”上购买商品,商品价格由公司制定,高于市场价格。会员购买商品后,公司即返给会员利润的 30% 兑换的购物券,推荐人即可提成利润的 10%,会员攒够 1200 元认购券成为招商员级别,才有资格购买“联盟票”。

案发时“联盟票”价格升至 54 元

2017 年 7 月,烟台警方一举摧毁“联盟天下”网络传销组织。2019 年 6 月 28 日,烟台市芝罘区人民法院进行了公开宣判。

法院经审理查明,2016 年 11 月起,王某刚以联盟天下公司名义对外发行虚拟数字货币“联盟票”。2017 年 1 月,联盟天下公司正式发行“联盟票”,发行价格为每枚 1 元,对外宣传只涨不跌,并通过人为操控,将其价格垒高。

其间,被告人杜某峰、尹某芝分别以公司商学院院长、市场部部长身份,通过开现场发布会和微信宣传的形式,宣传讲解“联盟票”运营模式,被告人全某利(马来西亚籍)担任公司国际副总裁,负责对外宣传、各地代理商和发展会员的培训讲课等。

至案发时,该公司已发展会员约 7.6 万人且会员达三层及以上,涉及山东、广东等多个省份,“联盟票”价格已升至 54 元,王某刚、王某荣、杜某峰、尹某芝、全某利参与组织、领导传销吸收资金金额 2.8 亿余元。

法院经审理认为,王某刚等 5 人以发行数字货币为名,要求参加者缴纳费用获得加入资格,并按一定顺序组成层级,以发展人员的数量及购买“联盟票”的数额作为提成依据,引诱参加者继续发展他人参加,骗取财物,扰乱经济秩序,其行为已构成组织、领导传销活动罪,依照《中华人民共和国刑法》相关条款规定,王某刚等 5 人分别被判处有期徒刑三年至七年不等有期徒刑,并处罚金十万至一百万不等,同时对涉案赃款均予以没收,上缴国库。

1978-2020

中国骗术揭秘

第六卷：骗术大全 > 电信诈骗

目录

期货黑平台诈骗 五万变百万?“高额回报”竟是电信诈骗!	2
冒充招聘人员实施电信诈骗 男子被骗 1500 元 微信也拉黑了	2
淘宝客服来电:不小心帮你加了蓝钻会员,每月 600 元会费!	3
谎称“加错微信”引诱受害者 诈骗团伙“励志”标语太雷人!	4
每天 1 亿日元!“特殊诈骗”专盯老年人下手并且骗术日益多样化	5
男子自编银行短信通知忽悠卖家 骗 6 人获利万元被逮捕	6
“银行”打来催款电话 湘潭女子一万块钱不翼而飞?	6
广西女子接了一通电话!不久后损失 40 多万 还背上高额债务!	8
轻信“快递丢失”一万多元被骗 家族电信诈骗犯罪团伙涉案 8000 多万	8
快递丢失骗局_转走 18000 余元,余额只剩七毛的时候,她才清醒	10
网购后遭遇客服人员“退款”此套路骗取一女士 50 多万	11
窃取用户网购信息冒充客服诈骗集团团伙入狱获刑 涉案金额超 15 万元	12
用“桃色”引诱受害人“投资”特大电信诈骗案告破【聊天话术】	12
什么套路?座机号成了别人的 自己交了 4 万多还欠 3 万多话费	14
接到自称“公检法”打来的电话后 云南一女教师被骗 228 万	15
“110 吗?我女朋友被绑架了……”小心是电信诈骗 小伙被骗 21 万	17
厦门出现“取消代扣业务”新型骗局 一高学历法务被骗走 30 多万	18
电话告知你在“洗钱”?绝对骗局_女子 9 天被骗 43 万 代价惨痛!	19
注意!遂宁市民收到支付宝“实名认证”短信,结果被骗 2500 元	20
对方冒称“客服”骗六十多万,被表哥拉去派出所报案	21
这骗局太奇葩!回拨未接电话可能会被骗 南京一男子被骗 1 万多元	22
消费积分换现金骗局_厦门一女子被老骗术骗走 4000 多元	23
接到“熟人”电话,并按对方提供的银行卡号打款 1 万元,事后发现自己被骗了	23
骗局!“美国女兵”要给青海男朋友寄 300 万美金,结果……	24
付款二维码上的数字被骗子知晓 将快餐老板账户上的钱给转走了!	25
小心骗局!有人忽然来电,承诺可以帮你办理全额退保	25
苹果“免密支付”暗藏风险!密码一旦失窃,小心丢了全部身家	26

期货黑平台诈骗 五万变百万？“高额回报”竟是电信诈骗！

“近期股票不好做，不如把资金投资到我们的期货平台，做的好五万能变一百万，早日实现财务自由。”如此诱人的高额回报，让人心动不已，殊不知这是一场精心设计的骗局。近日，浦东警方及时劝阻一起网络诈骗案，两位受害人十万元本金免于被骗。

2019年2月14日中午，浦东公安分局北蔡派出所值班室接到辖区内邮政储蓄银行报警，称两名中年女子欲汇款十万元至他人个人账户，但问到对方身份和汇款理由时，两位女子竟支支吾吾说不清楚，机警的银行工作人员立刻拨通了派出所值班电话，第一时间启动银行一派出所反诈骗联动预案。出警民警到场后询问详细情况，两位女子竟一口咬定对方不是骗子，为了安抚其情绪，民警将她们劝到派出所继续为其“醒脑”。“是否和对方见过面”、“对方是否有正规的公司资质”、“对方的上班地点在哪里”，面对民警的苦口婆心劝说，两位女子终于发现其中蹊跷，道出实情来。

原来，被害人严某和董某是一对做股票的“股友”，她们在微信上加入了一个讨论股票的微信群，某日群内一个名为“客服小刘”的网友自称某期货平台的工作人员，称现在股票不好做，如果把资金投入他们公司的期货平台下，不但每天都有收益，遇到“大行情”还能大赚一笔，这位“工作人员”时不时在群里发些五万变百万的“案例”，让两位受害人决心共拿出10万投资“期货”，而这位“客服小刘”又以公司账户调整为名，让两位将资金转到其提供的个人账户内。正当两位怀揣“发财梦”来到银行准备汇款时，民警及时出现在她们面前阻止了汇款行为。两位终于意识到自己可能受骗上当，而那位“工作人员”也悄悄从网络上消失了。

警方提示：不要轻易相信网络上所谓的“投资平台”许诺的高额回报，汇款前一定要确认对方身份，避免上当受骗。

冒充招聘人员实施电信诈骗 男子被骗 1500 元 微信也拉黑了

利用店门前招工广告在网上发布虚假信息，冒充招聘人员实施电信诈骗。近日，松江警方接报一起电信诈骗案。2月22日15时许，上海市公安局松江分局泗泾派出所接市民贾先生报警称，自己交了保证金，约定好到店上班，却迟迟不安排工作，怀疑自己被骗遂报警。“接报后，民警迅速到场处置。

经了解，贾先生于2月20日在某网站浏览时看到一条招聘信息，觉得符合自己的要求，便根据信息上的预留联系方式添加了对方好友。之后，对方自称是总公司的彭经理，在松江区江川路上的分店急招服务员，食宿全包，按劳抽成，只需要支付1000元押金就能立即上班。邱先生没多想便向对方汇款1000元，并约好2月22日前往该店上班。在去的路上，贾先生又按照对方的要求，向对方支付了服装费、材料费300元，但当贾先生来到上址时，却告知贾先生需要等待面试，感觉被骗后便报了警。

了解情况后，民警邱杨陪同贾先生向该公司的现场负责人进行了询问。原来，该店确实在门口张贴了招工广告，但从未委托网站或者第三方进行招聘，没有总公司，更没有向任何前来应聘人员收取费用，贾先生说自己来应聘，工作人员便将其带了上去。随后，民警让贾先生试图再次拨打对方电话，发现此时电话和好友均被拉黑，遂告知贾先生遭遇了电信诈骗，并将其带回所内制作报案笔录。目前，案件正在进一步调查中。

警方提示：正值求职高峰期，不法分子大多利用受害人趋利避害和急于求职的心理，诱使受害人上当而实施诈骗犯罪活动。广大市民应谨慎甄别，切勿轻易汇款，警惕此类新型电信诈骗手段。

淘宝客服来电：不小心帮你加了蓝钻会员，每月 600 元会费！

双十一你下单的包裹
到了没有
小编这两天
上班单位门口快递堆积如山
回家小区门口堆积如山的快递

还有

保安大哥说

买的开心
收的开心
但也别忘了
警惕骗子

温州瓯海的徐女士在淘宝上购买了一台电视机。不久，她就接到了一个电话。对方自称是淘宝客服，还报出了徐女士的具体地址和联系电话。“客服”告诉徐女士，因为自己工作失误，误将徐女士的淘宝账号开通了蓝钻，不但会产生费用而且每个月会自动续费 600 元钱。

因为对方准确地报出了自己的信息，徐女士信以为真。因为担心不取消会员，每个月都要被扣钱，于是徐女士决定按照客服的指示进行了所谓的“取消”操作。随后，客服把电话转接到了一个自称“银行客户经理”的人。徐女士在这个“经理”的指示下，稀里糊涂地开始转钱。

徐女士：她叫我把我所有的钱都转到我的一张银行卡上，再转到她的银行卡上。我试了一下，结果五万多块钱全部转走了，我才发现被骗。

目前，此案警方已经介入调查。

利用买家对淘宝客服的信任，冒充“淘宝客服”的骗局层出不穷，主要是利用网页链接，让买家填写个人信息，以此获取买家的银行卡、取款密码或是付钱二维码，或是索要验证码。

他们还会让受害人开通一些蚂蚁花呗或者是借呗这些贷款的一些渠道，买家除了自己手上的钱被骗，甚至一些没有到自己手上的钱也会被骗。

1、退货退款：

理由各种各样，比如“快递包裹丢失”、“你买的衣服穿了会过敏”、“淘宝系统升级，订单失败，需要退款”、“你购买的婴儿用品查出来有害物质超标”等等，反正就是要退款给你，可能还有若干倍的理赔。

2、退代理、退会员：

原因都是“工作人员的疏忽”，把你的淘宝账号“不小心”设置成了某品牌的代理商或是淘宝会员，每年需要交高额代理费或是会费，要受害人按照指示取消。

听到一个小姐姐说

那我就是要

退款退货

客服提醒

如果淘宝买家需要退款

只需要点击“申请退款”的按钮就可以

不需要单独到银行使用 ATM 操作

更不会有工作人员通过 QQ 与客户联系。

退款时

一定要在网页上输入

正规的淘宝网站网址

千万不要点击

别人通过 QQ 或者手机短信

发送过来的淘宝网址

谎称“加错微信”引诱受害者 诈骗团伙"励志"标语太雷人！

“你拼命挣钱的样子虽然有些狼狈，但你自己靠自己的样子真的很美。”安康一家酒店的包房中，挂着这样一条“励志”条幅，如果他们没有干犯罪的勾当，那这个标语就相当励志。然而，这个包房中，竟然隐藏着一个涉案金额高达 800 万元的电信诈骗团伙。

警方抓获 24 名团伙成员

1 月 19 日，安康市公安局汉滨分局接到报警称，辖区城市风景小区附近一家酒店的包房中，有多名男女出入，形迹十分可疑，且室内放有大量电脑等物品，怀疑这是一个电信诈骗团伙的窝点。

接到报警后，安康市公安局副局长、汉滨分局局长张鹏要求各部门协同作战，深挖细查，通过“打团伙、斩链条、端窝点、追赃款”等有力举措，严打电信网络诈骗犯罪。

经民警现场走访和研判排查，当场抓获杨某等 21 名犯罪嫌疑人，缴获作案用电脑 78 台，作案用手机 133 部，以及大量话术剧本、诈骗台词资料等。后经审讯深挖，又抓获犯罪嫌疑人 3 名。

据城郊派出所办案民警张文龙介绍，这个犯罪团伙所在的包房，挂着一个“你拼命挣钱的样子虽然有些狼狈，但你自己靠自己的样子真的很美”的红色条幅，墙壁上还贴着“狼一样的团队”等励志标语。墙壁另外一侧，还有一个公示栏，分别贴着“月度冠军、亚军、季军”和“团队建设”的照片。在缴获的话术剧本中，一位来自广西的团伙成员写着“尽快判断对方工作年龄”等九条工作思路。

谎称“加错微信”引诱受害者

“相比于以往的电信诈骗案，这个团伙看上去比较正规，而且还注册有公司。”张文龙介绍说，从外表看，很难发现其中的猫腻，他们通过网上下载网红图片将自己包装成女性，然后以谎称加错微信的方式与受害者聊天。通过聊汽车、麻将等话题，掌握受害者的情况，如果受害者对汽车、麻将等感兴趣，就引诱受害者进入他们能操控的一个赛车赌博网站，充钱换积分，对受害者实施电信诈骗，初步查明涉案金额高达 800 余万元。

张文龙表示，嫌疑人被抓获归案后，警方曾联系过多个受害者，有个别受害者仍然认为自己是赌博输了钱，害怕受到警方打击，不敢承认自己曾充钱被骗的事实。目前，24 名犯罪嫌疑人已被依法刑事拘留，案件正在进一步审理中。

每天 1 亿日元！“特殊诈骗”专盯老年人下手并且骗术日益多样化

随着电信技术的发展，电信诈骗也随之蔓延，日本也不例外。据日本警察厅 21 号发布数据，2018 年日本人因电信诈骗平均每天被骗大约 1 亿日元，约合人民币 606 万元。

在日本，“特殊诈骗”是指借助电话、传真、电子邮件等形式骗人汇款的行为，也就是我们所说的电信诈骗。

日本警察厅表示，2018 年日本因“特殊诈骗”造成的经济损失为 356.8 亿日元，约合人民币 21.6 亿元，比 2017 年减少了大约 38 亿日元。从数量上看，2018 年日本共发生 1.6 万多起“特殊诈骗”案件。虽然从全国范围来看，案件数量有所下降，但首都东京及附近埼玉县和神奈川县却出现了大幅增加。此外，统计还显示，65 岁以上老人占到了受害者总人数的 78%。

2018 年，共有 2747 名涉嫌电信诈骗的嫌疑人遭到警方逮捕或讯问，这一数字刷新了纪录。其中未成年人 754 人，占到嫌疑人总数的 27.4%。

此外，警方还发布了 61 处诈骗团伙经常作案的场所，包括出租房屋和写字楼办公室、汽车、卡拉 OK 包间等。警方认为，犯罪场所不断变化意味着诈骗犯的骗术日益多样化。

日本警察厅表示，将加大对电信诈骗犯罪团伙的打击力度，与金融机构合作及时提醒老年人不要提取大笔存款，谨防上当受骗。此外，还将对无业青少年提供就学和就业援助等，以防止青少年参与诈骗犯罪。

男子自编银行短信通知忽悠卖家 骗 6 人获利万元被逮捕

面对面使用手机网上银行进行转账操作，卖家放心交易，谁料当面转账也能造假。近日，武汉市江汉区人民检察院批准逮捕涉嫌诈骗罪的王某。

2018 年 11 月 8 日，被害人蔡先生向警方报案称，自己开了间副食店，王某预定了 77000 元的糖果、酒。

付定金前，王某说要向一个朋友转账，但因支付宝限额，就请蔡先生帮忙用支付宝转 2200 元给朋友。蔡先生之前认识王某，马上转了 2200 元。接着，王某当着蔡先生的面，用手机网上银行转账方式，将糖酒的定金一起“转给”蔡先生 29000 元。

次日，蔡先生查看账户，卡上并无进账。王某解释，可能因银行故障，钱未转成功，随后表示帮朋友再买十几箱酒，连同自己的定金一起转账给蔡先生。如上次一样，王某又“转 4 万元”给蔡先生。

想到王某曾多次照顾生意，又亲眼见王某操作转钱，蔡先生再次相信了他。

但是，次日两笔钱均未到账。蔡先生打电话询问王某，电话未接通。记起王某临走前，曾说将去国外拍婚纱照。蔡先生以为王某正忙，也未起疑。一周后，电话拨通了，王某说后天回国就到他那里去。

2018 年 11 月 7 日，王某来到蔡先生店铺，让他替自己付 100 元车钱，再陪自己到公司拿钱。蔡先生又一次轻信王某，给了钱，还跟着他来到江汉北路的某商业楼前，按王某要求在楼下等待。谁料王某自此“人间蒸发”，打电话关机，此后再也联系不上，蔡先生这才明白自己被骗，不禁暗自庆幸未将烟酒等货给对方，只是被骗了“定金”。

2018 年 12 月 3 日，警方抓获王某，调查时竟意外发现还有另 5 名受害人。

据王某供述，每次行骗，全声称无法使用支付宝，只能用银行卡网上转账，从而利用银行进账存在时间差的间隙脱身。遇到心有疑虑的，他会出示一条短信，短信其实是他自己发给自己的，内容模仿银行短信通知，显示其银行卡内余额近百万元。操作转账之后，假装急着离开，只将转账截图发给卖家。

经审查，王某以虚假转账方式诈骗蔡某等 6 名被害人，财物共计价值 16340 元，所得钱财均被其挥霍一空。

2 月 25 日，记者了解到，王某是湖北武汉人，25 岁，曾因吸食毒品被行政拘留。

“银行”打来催款电话 湘潭女子一万块钱不翼而飞？

想必电话诈骗大家都不陌生

或多或少都会经历一些

最近

湘潭县射埠镇的冯女士

就接到了自称是民生银行的客服电话

对方声称她有一笔一万元的借钱未还

需要尽快还钱
没想到却掉进电信诈骗的陷阱

因为担心征信记录受影响的冯女士，还是按照对方要求进行了网上操作，冯女士查询自己信用卡，发现欠款早就还清了，意识到上当受骗以后，她立即向湘潭县公安局射埠派出所报了警。

通过调查，民警立刻与相关银行和支付平台取得联系，对这笔现金进行冻结、止付，现在，成功将这笔现金返还给受害人冯女士。所以啊，接到这种电话大家一定要多留个心眼啊。

警惕!“我新号，请惠存!”骗局!收到这种短信千万别存号码!
如果你收到了一个“朋友”发来的“我新号，存一下”的短信，你首先会怎么做呢?
如果这个“朋友”再让你帮忙呢?

警方提醒，这仍然属于冒充熟人的电信诈骗，只不过又进行了“升级”，通过非法渠道获得市民群众的通讯录资料，冒充事主向其手机里的联系人进行诈骗。

近日，叶先生报警称自己几天前收到一条号码为 1523321XXXX 发来的短信：叶某某，这是我的新号，请惠存收到回复，苏某某。叶先生一看是自己老板的名字，不疑有他，就回复了。

当天下午，事主就收到“老板”的短信，称有一笔钱不方便以自己名义汇款给朋友，要先将钱转至叶先生账户再由他帮忙转账。“当时我想是他给我转账，不是要我给他转账，我就没怎么怀疑，把自己账号给他了。”叶先生说。

不一会，叶先生就收到了“老板”发来的转账凭证照片以及需要其帮忙汇款的账户。叶先生先查了下自己的账户，但并未收到款，但想到跨行转账有时间差，他也没犹豫，就从自己另外账户上转了 20 万到“老板”提供的账户上。

上笔钱刚转出去，“老板”又来信息称要签合同，让叶先生再转 28 万到那个账户，老板有指示，叶先生很快就把钱转出去了，可迟迟不见“老板”打到自己账户上的款到账。叶先生有点着急，便电话联系了老板，才发现被骗。

“换号码了请惠存”诈骗是冒充领导、亲戚、朋友诈骗的升级版，骗子通过非法途径，先行获取受害人的通讯录资料，冒充受害人向其通讯录好友发送换号码短信，等受害人储存新号码后，再以做生意、出车祸等各种借口让受害人转账，碍于领导、亲朋的情面，很多受害者电话都不打一个就把钱转出去，上当受骗。

警方提醒

一、注意保护个人信息，防止个人信息泄漏。不要在公共场所的电脑及网络上通过 QQ、微博、微信等留下自己以及亲友的真实信息，小心使用手机名片标注功能，以防手机丢失时重要联系人信息被诈骗分子盗用。

二、短信链接不要轻易点击。看到短信、微信上的网页链接，不要去轻易点击，一旦点击到含有木马病毒的链接，通讯录、密码等个人信息就可能泄露。

三、与机主本人确认是否换号，以防被骗。遇到自称变更手机号码的情况，应该直接拨打手机中存储的电话，或通过联系通讯录好友和其亲友进行甄别确认。

四、对通过电话、短信要求进行涉及资金的操作，务必保持警惕，不要轻易给对方转账，不要泄露账号、密码等信息。

广西女子接了一通电话！不久后损失 40 多万 还背上高额债务！

近日，有陈女士找到记者，说她前几天被电信诈骗团伙骗去了四十多万元，她还为此背上了高额债务。

陈女士告诉记者，事情发生在 3 月 16 日上午 11 点，当时她接到一个陌生男子打来的电话，对方说是国家信息中心的工作人员，监测到陈女士用身份证于去年 1 月在北京办了一个 183 开头的手机号码，以及一张招商银行的储蓄卡，现在这张储蓄卡涉及一起洗黑钱案件。

随后，这名男子还将电话转接到了一个所谓的报警平台，一位自称姓杜的警官就说，陈女士涉及的洗黑钱案件，案值高达 260 多万元，并且在加了陈女士的 QQ 号后，发来了一张电子版的法院通缉令。

陈女士介绍，她看到后就很害怕，心里想着“我又没有做这些事情，怎么会发这个通缉令给我呢？”

见陈女士慌了神，这位所谓的杜警官要求陈女士 72 个小时内不要接触其他人，而且不仅要提供名下所有的银行账户信息给他配合侦测，还要求陈女士开通网上银行业务，并将口令卡拍照给他，还要在五六家网上贷款平台贷款。等陈女士一一满足对方的要求，并且将这一切告诉家人时，才意识到自己遭遇了电信诈骗。而这次遭遇，不仅让陈女士损失了 16 万元的积蓄，还欠下了 27 万多元的贷款。

对此民警提醒大家，遭遇电信诈骗，市民一定要注意保护个人财产信息，接到自称是公检法人员的来电，一定要向公安机关进行核实。

轻信“快递丢失”一万多元被骗 家族电信诈骗犯罪团伙涉案 8000 多万

说起电信诈骗
让人深恶痛绝
电信诈骗手段也是层出不穷

这不，前不久
我市就破获了一起
公安部挂牌督办的电信诈骗案件
打掉一个家族电信诈骗犯罪团伙

目前，警方已抓获该团伙 26 名犯罪嫌疑人，查获作案手机 30 余部、涉案银行卡 50 余张，涉及发生在安徽、福建、广东、天津等 30 余个省市的 100 余起电信网络诈骗案件，涉案资金 8000 余万元。

轻信“快递丢失”一万多元被骗

2018 年 6 月 30 日上午，利辛县城关镇居民任先生到利辛县公安局刑侦大队反电信诈骗中队报警，称自己被人诈骗了一万多元。

（网图）

民警通过了解得知，2018 年 6 月 28 日下午，任先生接到一个陌生电话，对方自称是某快递公司工作人员，称任先生在某网络购物平台上购买的一件 T 恤在运输过程中丢失。过了一会儿，又有一个陌生电话打来，对方自称是该网络购物平台的客服人员，将对任先生丢失的衣服进行赔付。随后，对方给了任先生一个微信号让其添加，表示按照工作人员的提示进行操作，就能顺利得到赔偿。

听了这话，任先生没有多想，很快添加了对方提供的微信号，点开了对方发来的一个链接，并按照提示，将自己的银行卡账号、身份证号和手机号输了进去。很快，任先生的手机收到了一个验证码。这个时候，自称网络购物平台客服的人员又要求任先生把验证码发过去，任先生照办了。当天晚上，任先生发现自己银行卡里的 12140 元被人转走了。这时，他才意识到自己被骗了。

抽丝剥茧警方调查发现线索

接警后，民警立即开展工作，发现任先生被骗的钱先被转至一张信用卡上，随后经过几次转账被转到一张储蓄卡上，最后被人从 ATM 机上取现。而这些涉案银行卡的开卡地和取现地点，都在福建省龙岩市。

经过前期的侦查，2018 年 7 月，利辛县公安局抽调精干警力成立专案组赶赴福建省龙岩市开展工作，实地调取涉案银行卡资金流向记录、取款监控视频。从几张涉案银行卡的资金流水入手，办案民警梳理出 200 余张嫌疑银行卡，这些银行卡之间在短期内存在密集的资金往来，最终所有钱款被转到一批储蓄卡上，又迅速在 ATM 机上被人取走。

围绕涉案储蓄卡的资金流、银联交易信息进行深入调查，民警梳理出 ATM 机取款记录一万余条，并通过调取大量的取款监控录像，逐渐锁定了几名固定的取款人。

扩线深挖“家族式”取款团伙初现

民警经过认真比对，发现负责取款的有五六个人，而且每次取款都有专人驾车接送。民警围绕嫌疑车辆展开调查，很快锁定了驾车人的身份。这名嫌疑人叫谢某，50 岁，福建省龙岩市人。

民警循线追踪，围绕谢某的社会关系展开调查，很快锁定了谢某辉、王某、张某等其余几名取款人。经过进一步深入调查，一个以谢某、陈某等为首的诈骗取款团伙渐渐浮出水面。民警侦查发现，该团伙 4 名主要成员的关系十分亲密，分工也比较明确，是一个典型的家族式犯罪团伙，该团伙其他成员也大多是他们的亲戚、朋友。

3 次抓捕 20 余名嫌疑人落网

在摸清该犯罪团伙的主要成员、组织分工等情况后，专案组决定收网。2018 年 8 月中旬，在当地警方配合下，民警展开第一次抓捕行动，成功抓获了 3 名犯罪嫌疑人，包括负责开卡的犯罪嫌疑人丘某、陈某，及负责取款的犯罪嫌疑人谢某辉。

2018 年 9 月，民警再次奔赴福建实施抓捕，又成功抓获卜某等 3 名犯罪嫌疑人。

2018 年 10 月 23 日，公安部对该案进行挂牌督办。10 月底，利辛警方再次组织警力赶赴福建龙岩，对涉案人员进行抓捕，共抓获该团伙主要犯罪嫌疑人谢某等 8 人，并对其余犯罪嫌疑人上网追逃。

截至目前，民警已经抓获该团伙 26 名涉案人员，移送起诉 6 人、逮捕 15 人，另有 5 名犯罪嫌疑人被取保候审。

经查，自 2018 年 5 月开始，犯罪嫌疑人谢某伙同其妻子陈某等人，组织 20 余名团伙成员，为电信诈骗团伙提供取款服务。在扣除相应抽成后，谢某将剩余诈骗所得款交给诈骗团伙。据谢某交代，他们共取款 8000 余万元。至案发，该取款团伙已非法获利 1000 余万元。

快递丢失骗局_转走 18000 余元，余额只剩七毛的时候，她才清醒

喂，您好，我是 XX 快递的，很抱歉的告诉您，您的快递丢了。

啊？那怎么办啊？

是这样的，我们这边可以帮您办理理赔哦。

怎么办理？

这笔赔付我们没法给到您某宝余额，只能给到您的某蚁借呗里面哦。

某蚁借呗？这是什么？

您开通一下某蚁借呗就能得到赔付款了。

是吗，开通了，怎么里面有 5000 元啊？

这里面有 232 元是您的赔付款呢，剩下的是我们公司的钱，麻烦您把这笔钱转给我们哦，您要先将这笔钱转到您的银行卡，才能通过银行卡转账给我们的。

转了，不过手机银行登录不上，你看还有没有别的方式把钱给你们公司啊？

这样，我给您一个微信，您加一下，这是我们理赔中心的微信。

钱已经转过去了。

我这边给您查询了一下，您这边还款已经超时了呢，需要在某信微粒贷上再操作一次才行。

好吧，微粒贷有 7000 块。

那您将这 7000 元转到这个账户吧，我们这边还需要您的身份证正反面的照片以便通过审核哦。

照片收到了呢，但是您还是没有通过审核呀，您还要再操作一遍别的 APP 才行。

但是，我别的 APP 不能注册了呀，说我的某蚁借呗有欠款，不能使用。

那这样，您银行卡里有钱的话先打给我们也是可以做流水的，等系统通过审核了，钱就会自动退给您的。

转了，收到了吧。

您这边还差 7 毛钱的手续费，您再转一次吧。

等等，七毛钱.....我好像被骗了！

经过这一番借贷转账，家住珠海的 L 女士就这样被骗走了 18000 余元，但是最后的 7 毛钱让她醒悟了。但是自己的储蓄卡空了，还欠了各种借贷平台的钱。

此类诈骗：

骗子利用非法渠道获取网购个人信息，冒充卖家或淘宝客服主动联系受害人，以退款赔偿的名义骗受害人添加微信好友，又利用受害人对蚂蚁借呗、来分期、百度钱包等借贷平台不熟悉的弱点，谎称商家的赔偿款已经打入网络借贷平台账户，要求受害人从这些借贷平台中贷出款项，再将扣除赔偿款后余额通过微信转账。

小编提醒各位小伙伴

在接到自称是电商客服电话时一定要保持高度警惕，不要轻易点击所谓“客服”发来的链接，在面对“客服”要求转账、汇款时一定要拒绝，千万不要被“甜言蜜语”诱惑，防止上当受骗，钱财遭受损失！

网购后遭遇客服人员“退款”此套路骗取一女士 50 多万

记者 4 月 14 日从广州市公安局获悉，自 2019 年 1 月起，广州警方组织开展全市公安机关打防电信网络诈骗犯罪攻坚战行动，市公安局刑警支队联合网警支队和各区公安分局等，全链条打击冒充公检法、冒充领导或熟人、网络交友、网络刷单、网络购物、网络贷款、冒充客服以及涉民族资产解冻类诈骗等 8 类突出电信网络诈骗犯罪，先后组织开展 2 次具有广东省公安厅飓风专案代号的收网行动。攻坚行动以来，全市共侦破电信诈骗案件 800 多宗，刑拘犯罪嫌疑人 600 多名。

案例 “退款”骗钱

今年 1 月 7 日 14 时，市民李小姐在越秀区王圣堂大街接到一个电话，对方自称是某宝的工作人员，问李小姐是不是在网上买了一双鞋子，到现在还没有收到货，现在要退钱给李小姐，并让她到支付宝的网商银行上进行操作。李小姐相信了对方，按照其所说，通过微信扫码给对方转账，累计共 8.9 万多元。

见李小姐毫不起疑，对方又问李小姐有没有银行卡，说要通过银行卡转钱给李小姐，把流水打出来后，就能把所有钱退给李小姐。李小姐再度相信，按照对方指引，通过 U 盾分别

转了两笔 199999 元和一笔 19999 元人民币给对方。直到此时，李小姐才意识到不对劲，于是马上到派出所报案。据悉，李小姐已被骗去 50 多万元。

窃取用户网购信息冒充客服诈骗集团同伙入狱获刑 涉案金额超 15 万元

利用窃取的快递信息冒充产品客服，向客户推销假冒产品骗取钱财。近日，这个流窜湖南湖北多地的网络电信诈骗团伙获得了应有的惩罚，胡某成因犯诈骗罪，被临湘市人民法院一审判处有期徒刑 2 年 6 个月，并处罚金 2 万元，同案犯曾某、朱某、蔡某、王某分别被判处 2 到 1 年有期徒刑。

经法院审理查明：2017 年 10 月，胡某虎（在逃）邀集被告人胡某成、曾某、朱某利用电话实施诈骗，该团伙由胡某虎负责，胡某成通过特殊渠道窃取用户在网上购物的相关信息，胡某、曾某、朱某冒充网购产品的售后人员，向客户拨打第一通电话，了解使用产品情况，如果客户反映效果不好，就向客户推荐介绍所谓的“研发中心专家”，由骗子冒充的假专家与客户联系，以推销假冒产品或者以退款为名要求先交税金或保证金的方式，骗取客户的钱财。

至 2017 年 12 月 14 日，该团伙骗取熊某、易某等 28 名被害人财物，共计人民币超过 15 万元。另查明，该团伙于 2017 年 12 月 14 日在本市某宾馆被公安机关现场查获，公安民警抓获被告人胡某成、曾某、王某，当场缴获相关电脑、手机、电话机、耳机及相关银行卡等作案工具。朱某、蔡某也先后归案。

再查明，在本案审理期间，被告人胡某成、曾某、朱某、蔡某先后向本院退赔被害人损失分别为人民币 3 万元、3 万元、2 万元、1 万元。

法院认为，被告人胡某成、曾某、朱某、蔡某、王某等利用电信技术手段实施诈骗，数额达到立案追诉标准以上，其行为均已构成诈骗罪。五被告人到案后均如实供述自己罪行，依法可以从轻处罚。胡某成、曾某、朱某、蔡某均积极退赔被害人损失，均可酌情从轻处罚。该团伙多次实施诈骗，对五被告人均可以酌情从重处罚。被查获的电脑、电话机、手机、耳机及相关银行卡，系被告人用于作案的工具，依法予以没收。被告人退赔的款项，返还给各被害人。由此，法院遂作出上述判决。

用“桃色”引诱受害人“投资”特大电信诈骗案告破【聊天话术】

近日

三乡警方破获一起特大电信诈骗案

抓获 13 名犯罪嫌疑人

该犯罪团伙以“美女”当诱饵

用“桃色”引诱受害人“投资”
最后卷走投资款项
该诈骗团伙在近一个半月的时间里
共获利 30 多万元

民警闯进诈骗窝点

今年 4 月初，中山三乡警方接到举报，三乡镇泉眼村某小区住宅内疑似有人聚众赌博。

然而，当民警打开住宅大门，却被眼前的一幕惊呆了——这并不是什么赌博窝点，而是一个诈骗窝点，十几名男女正对着电脑噼里啪啦地敲着键盘，电脑均显示着微信聊天的界面。

荧屏背后陷阱重重

随着审讯工作的层层深入，民警一步步揭开了诈骗团伙作案背后的神秘面纱。

李某是该团伙的首脑，从 2019 年初起，他招揽了 12 名员工到“公司”上班。员工上岗前，李某都会对他们进行“聊天话术”培训，训练员工们的微信聊天技巧，以便“好友”能更好地上钩。

“聊天话术”都是以女性角色为蓝本，微信头像由员工自行上网寻找美女的照片上传。

冒充美女的员工随机添加陌生男子的微信号，通过套路取得对方信任后，说服对方下载一个用于投资的 app“昆仑国际”。

这个 app 表面上是通过炒外汇进行获利，但其实 app 上的外汇汇率早已被员工在后台设定好，一旦有人投钱进去，就只有稳赔不赚的份。

通过此方式实施诈骗，以李某为首的诈骗团伙在近一个半月的时间里，共获利 30 多万元。

经审讯

李某等 13 名犯罪嫌疑人

对犯罪事实供认不讳

目前已被公安机关刑事拘留

警方提示

对于陌生人的主动添加一定要留神，不要轻易相信从未谋面的朋友所展示的朋友圈，你所看到的只是对方希望你看到的，未必是真实的生活。

市民投资需谨慎，注意辨别虚假交易平台（所谓黄金、外汇、贵金属交易等），避免上当受骗。切记以下三条：

1. 承诺高额回报，与正规公司有明显差距，不符合常理的多为假公司；
2. 选择投资公司时，特别是自己不熟悉的，务必查询其工商注册资料，是否具备相关资质；

3.多渠道了解自己所投资的产品，不盲目追求高收益。

什么套路？座机号成了别人的 自己交了 4 万多还欠 3 万多话费

如果不是燃气费代扣提示欠费，72 岁的李先生还发现不了，家里那部早已没在用的电信座机，不知何时成了一家公司的新号码，自己的代扣账户交了 4 万多，还欠了 3 万多。怎么回事？李先生很困惑。

电信方面称，因欠费该号码被拆机，“欠费三个月后，号码会被拆机并进入号码池。”而由于用户未发觉被拆机，没有去银行取消代扣，导致仍从其账户扣费。至于办理退费，则需要用户先自行去往电信营业厅，再到另一处电信办公地点。

异常“电信”扣费 扣了 4.7 万 还欠 3.3 万

“应该是 2000 年左右，我们家在电信公司办了部座机，用我爱人的身份证办理的。”72 岁的李先生介绍。过去事情的细节，他有些记不太清，不过最近发生的事，他很清楚。前几天，燃气公司的抄表员到他家里查看读数，“然后拿了个纸片，告诉我说我欠费了，欠了 300 多块钱。”

李先生觉得不大可能，之前他办理过银行代扣燃气费和座机费，自己还存过 5 万元。存折记录也显示，2015 年 11 月 2 日，存折里存入了 5 万元，“燃气费每个月 100 左右，电话的费用每个月几块钱，怎么会欠费呢？”

12 日，他赶到银行看了存折的记录，发现账户里存在多笔异常的“电信”扣费记录，这令李先生更加困惑了。比较明显的第一笔出现在 2017 年 9 月，支付给了中国电信成都分公司 22007 元，之后加下来的 3 个月又陆续支付了 4811 元、5051 元和 4812 元，2018 年又支付了两笔：5212 元和 5263 元。2018 年 2 月扣完后，账户余额为 1155 元，之后便没有了向电信公司付费的记录。“可以看到，电信公司一共从我账户扣除了 47266 元。”

↑ 2017 年 9 月开始的异常扣费

但是，李先生的账户里还存在 3.3 万余元等待扣除的费用，银行明细中显示“账户余额不足”，并且还在逐日增加。“可能是逾期的费用。”银行工作人员判断。到 5 月 31 日，等待代扣的费用已是 33956 元。6 月 10 日和 6 月 11 日的两条代扣记录显示：“欠费超过 12 个月。”

电话号码现为一家公司在用 存入 5 万后 8 天后扣电信费用

李先生有点慌，他联系了电信客服。客服人员回复称座机号码目前是一家公司在用，“仍在使用中。”不过出于隐私的考虑，客服人员未透露公司信息。红星新闻记者也多次拨打这个号码，均无人接听。

李先生介绍，2005 年他有了手机后，家里的座机用得少，“只有我母亲可能会打座机”；08 年母亲去世后，家里电话的响声就更少了。“一直留着，一来想着费用不贵，另外，有的老朋友也只有我家的座机号码。”不过到后来，因为用得少，在一次打扫中，李先生把线都拔了，话机也收了起来。

号码怎么会变更呢？“我自己没有转让过，电信公司也没通知过我。”他更不能理解的是，即使号码归属变更了，“为何还继续从我的卡里扣费呢？”

存折里的部分记录显示，2014 年 10 月支付“电信”费用 2 元，账户余额 696.53 元，直到 2015 年 6 月，才再次出现“电信”费用 2 元。接着，6 月又出现了两笔 6 元和 5 元的“电信费用”，7 月又出现了 3 笔 8、11 和 5 元的“电信”费用，余额为 4.86 元。

↑ 2015 年 7 月的电信扣费

7 月的最后一笔扣费后，直到当年 11 月 10 日，才再次出现“电信”费用 42 元。而在此之前 8 天，11 月 2 日，李先生往存折里存入了 5 万元。

↑ 2015 年 11 月的存费和扣费

这次扣费之后，最近的一次“电信”费用便是发生在 2017 年 9 月份的 2 万多元。

电信称系因欠费致拆机

13 日上午，红星新闻记者陪同李先生和他的家人来到中国电信成都分公司。在听了李先生的遭遇后，客户服务部一位负责人表示，“有很多事情需要确认与核实。”客户服务部的另一名女士找来附近中国电信新华营业厅的一位工作人员，这位工作人员查看了李先生的存折后，指着 2015 年 7 月底至 11 月的空档期推测：“可能是因为存折上余额不足，没能扣到电话费，造成欠费被撤机。”不过她们特别强调，这只是暂时推测。

“欠费一个月后，会单停，即只能接听不能拨出，之后会双停。一般欠费三个月后，号码会被拆机并进入号码池，之后再拿出来使用。”上述客服部的负责人介绍称，欠费是系统会通知到本机，“拿起电话时，系统会提示欠费。”李先生和家人质疑，为何这个号码欠费超过 12 个月，却没有双停呢？“公司的话，可能会签有协议，可以免停。”工作人员口头解释称。

19 日，红星新闻记者从中国电信成都分公司处被告知，李先生的电信号码因为欠费于 2015 年 11 月 11 日被拆机，至于 2015 年 11 月 10 日的 42 元“电信”扣费，“应该是拆机时扣除的账户欠费。”而该电话此前办理过什么业务以及如何导致欠费，“现在查不到当时详细的记录，无法得出结论。”

被拆机后，该号码于 2017 年 9 月份重新入网，被新用户使用。“拆机后用户没有及时取消银行代缴功能，所以出现新用户使用话费在原用户的银行卡代扣的现象。”

中国银行双顺路支行的工作人员解释，银行并不能发现电话号码的变更，只能根据客户与银行签订的代扣协议扣费，“因为是客户与银行之间的协议，所以需要由客户提出解除。”

怎么退费？处理方式“跑来跑去”

“我们和该号码的新用户单位联系过了，此前的使用费用，由他们补上。另一方面，期间从李先生账户上扣除的费用我们也会还给客户。”中国电信成都分公司相关人员介绍称。

李先生的女婿周先生表示，上周五有电信工作人员联系过他，“需要当事人先去一个电信营业厅办理手续，然后再去另一处电信公司的办公地点继续办理退费。”记者也从电信方面确认了这个流程。周先生对这样“跑来跑去”的处理方式不能理解，他和妻子只好提出能帮老人办理，工作人员表示可以，但要出具委托书及相关身份证明。

而李先生账户上显示的 3 万多元的待扣的欠费，电信方面称，“正在协助办理。”

电信方面也提出，要提醒广大用户，“若电话等相关业务停用或注销，一定记得解绑此前办理的，和该业务关联的各种代缴代扣服务。”

接到自称“公检法”打来的电话后 云南一女教师被骗 228 万

立案告知书。受访者供图

“你涉嫌一起非法洗钱案，只有汇钱到指定账户才能证清白。”今年4月初，云南大理白族自治州一女教师接到自称是“公检法”工作人员的电话后，不断往自己的银行卡里汇入228万证明清白，谁曾想，存在卡里的这笔巨款竟“不翼而飞”。目前，当地警方已成立专案组对此事进行调查。

讲述：“公检法”打来电话称自己涉一宗洗钱案

4月4日，云南大理某中学教师陈萌（化名）接到一号码为600开头的电话，接通后是一段反诈骗中心的客服录音，随后，电话那头传来一名男子的声音，其自称是北京“公检法”的赵刚。他告诉陈萌，在其所在县城某银行的一名高管涉嫌洗钱3000万被抓，经审讯供出陈萌等300人伙同洗钱。赵刚还称，据被抓的高管供述，他用一万多元在银行购买了她的所有个人信息并以此开户洗钱，经查，名为陈萌的账户上存有268万的赃款。赵刚要求陈萌往自己的卡里汇款268万以证明其有财产能力，不会参与洗钱且不用定罪。

这名男子还要求陈萌每次转账后都必须关闭自己手机3至5分钟，并删除两人的通话记录，令人匪夷所思的是，他竟通过QQ出示了陈萌现用身份证的照片。为了证明自己的清白，陈萌听信了赵刚所说的话，开始往自己的银行账户内打钱。

上当：不断往银行账户内转钱以证清白

陈萌告诉记者，在4月4日至6月19日之间，还有两人曾给她打过电话和发短信。其中，一人自称是“北京大兴分局刑侦队长周少华”，要求她以短信的方式汇报自己的行踪，包括上班、外出、吃饭、睡觉等极其细致的行为活动。另一人则自称是“中国最高检检察官葛海燕”，她不间断地向凑钱压力大的陈萌做心理疏导。

在上述两人的配合诱导下，陈萌不断借钱汇入自己的银行卡里。“周少华和葛海燕曾警告我说，他们有手机监控，一旦我查看账户余额就会触动报警系统并影响案情处理。”因此，在汇款期间，陈萌从未打开过自己的手机银行app查看资产情况。

然而，6月19日后，周少华和葛海燕竟再也没有联系过陈萌，如同人间蒸发了一般。她越想越觉得不对劲，开始对此事产生了怀疑，同月26日致电银行客服查询账户余额，被告知自己账户内的余额为零。“这个消息对我而言，如同晴天霹雳，钱去哪了？”因此时正值中考，作为班主任的陈萌只好先放下此事，全心看管学生备考。

中考结束后，陈萌急匆匆赶去公安局报案。因受害人被蒙骗的时间长达近三个月，且被骗金额巨大作案手法严密，加之其是教师的身份，接到报案后，连民警都感到吃惊。

还原：关闭短信提醒后228万巨款被转走

“我的银行账户明明之前开通了短信提醒服务，但在此期间从未收到过任何存取或转账的短信。”面对陈萌的质疑，涉事银行相关部门负责人在接受记者采访时表示，经科技部门调取数据，该客户曾在三个不同设备上登录了手机银行app并关闭了短信提醒、查询、转账等业务。而登录手机银行必须验证的信息包括签约的手机号、身份证号码、卡号、银行卡密码、发送到签约手机号码的验证码。

据这名负责人介绍，2017年10月14日，陈萌开户时同时申请开通了网上银行、手机银行、短信提醒服务。经核实，开通网上银行及手机银行预留的手机号码和开户时客户留存手机号码一致，开户资料齐全，客户签字确认完整。

今年4月5日16时10分，陈萌到银行分行营业部向柜面咨询，称自己手机上已下载手机银行app，需查询在银行开立的储蓄卡能否转账及转账限额，查询后要求柜员办理限额提升业务，她按正常流程办理完业务后就离开了营业部。

7月4日下午，警方要求银行协助查询陈萌开户信息和2019年4月1日至6月30日银行交易流水。根据警方查询人员口头描述，报案人员陈萌接到自称是公检法人员电话，要求

其提供财力证明，将其名下资金归集到 XX 银行储蓄卡中，并要求她每次将钱从各银行账户转入 XX 银行账户后都关闭手机 3 至 5 分钟，而陈萌按要求配合完成了操作。

陈萌账户里的钱被多次转走。受访者供图

“从客户账户交易流水看，开户至 2019 年 4 月 4 日账户并未发生任何交易，4 月 5 日启用后资金分散转入后立即分散转出，当日不留余额，入账资金和出账资金持平，均为 228 万。”涉事银行负责人说，从 4 月 5 日至 6 月 21 日，转入笔数 69 笔，转入交易对手固定为陈萌（农业银行和云南省农村信用社）的同名账户和嘉联支付有限公司备用金；转出 57 笔，转出交易对手分散，共 21 个，其中个人客户 17 个，公司账户 4 个。

事发后，银行已建议陈萌先将卡片进行挂失处理，耐心等待公安局的调查结果。此外，该银行分行已经将反馈报告送至人民银行大理州中心支行和大理银保监分局，已按正常流程及时完成警方的查询，认真配合调查并期待调查结果尽早落实。同时，分行也将持续加强防范电信诈骗公众宣传教育专题活动，保障客户财产安全。

记者了解到，目前，当地警方已成立专案组侦破此案。

银行提醒：

电信诈骗识别要点：谨记“十个凡是，六个一律”。

十个凡是 都是诈骗

凡是自称公检法要求汇款的；凡是叫你汇款到“安全账户”的；凡是通知中奖、领取补贴要你先交钱的；凡是通知“家属”出事先要汇款的；凡是在电话中索要个人信息和银行卡信息的；凡是叫你开通网银接受检查的；凡是叫你宾馆开房接受检查的；凡是叫你登录网站查看通缉令的；凡是自称领导（老板）要求汇款的；凡是陌生网站（链接）要登记银行卡信息的。

六个一律 全都拒绝

只要一谈到银行卡，一律挂掉电话；只要一谈到中奖了，一律挂掉；只要一谈到是公检法税务或领导干部的，一律挂掉；所有短信，凡让点击链接的，一律删掉；微信不认识的人发来的链接，一律不点；所有 170 开头的电话，一律不接。

“110 吗？我女朋友被绑架了……”小心是电信诈骗 小伙被骗 21 万

“110 吗？我女朋友被绑架了……”6 月下旬，迈皋桥派出所接到一名男子报警，称他的女友遭人绑架，绑匪向其索要 4 万元赎金。

报警人胡先生称，从前一天晚上 8 点多开始，他就已经联系不上女友小芸。直到次日下午 3 点多，“绑匪”用小芸的手机发来信息，称小芸曾帮朋友担保借钱，现在她的朋友还不上钱，欠的钱就只好由小芸代还。“绑匪”威胁胡先生，小芸现在就在他们手上，想要她平安回去，就在 20 分钟内将 4 万元汇到小芸账户。胡先生惊恐万分，答应对方筹钱汇款，并将这一消息告知小芸家人，一起想办法凑钱救人。

可是等到情绪稍微平复下来，胡先生才发觉有些不对劲。绑匪为何不直接绑架欠债人勒索其家人，而是退而求其次绑架小芸。民警详细了解事情经过后，推测这很可能是一起电信诈骗案。民警一边让胡先生和小芸家人依旧与“绑匪”周旋，一边开始寻找“失踪”的小芸。

晚上 6 点，民警终于在某商场内找到了小芸。可一见到民警，小芸惊慌地说道：“担保金马上就凑齐了……”民警听后当下便觉不好。原来，事发当天，小芸突然接到一个自称是某通信管理局的工作人员打来电话，称她在北京办理了一张移动手机卡，因涉嫌发送不实中奖信息被群众举报；与此同时，一名自称来自北京的民警联系到小芸，并要求她关闭一切通讯软件，断绝联系配合调查，甚至还发过来了一张拘捕令。

为了配合“调查”，小芸将自己账户内的所有钱转入了对方指定的调查账户，甚至借款缴纳了“担保金”。直到得知一切都是骗局时，小芸已被骗 12 万元，悔恨不已。目前，警方已针对此事展开调查。

厦门出现“取消代扣业务”新型骗局 一高学历法务被骗走 30 多万

“好心客服”帮忙取消代扣业务？近日，厦门出现一种新型诈骗手法，骗子以“取消代扣业务”为由设局骗钱，令人防不胜防，厦门一位高学历法务竟也中了套路，被这种骗局骗走 30 多万元。

昨日，厦门市反诈骗中心发布了这样一起诈骗案例，提醒市民小心防范此类骗局。

1 设局 “好心客服”帮忙取消代扣业务？

小雪是思明区一家公司的法务，硕士研究生毕业。近日，她遇到了一名“好心”的“客服”，要帮她取消代扣业务。在“客服”的引导下，小雪最终竟被诈骗 30 余万元，这到底是怎么回事？

原来，7 月 21 日，小雪在家中接到一个陌生电话，对方准确说出小雪前几天在网上天猫商城刚购买的一件裙子，并声称自己就是天猫商城的卖家。

听到这里，接受过反诈骗宣传的小雪心里起了疑心。不过，她刚想挂电话，对方马上说道：“不好意思，因为实习生的失误，我们将您设置成了代理商，您每个月将享受本店所有商品 7 折的优惠，同时您的银行卡每个月将直接扣款 500 元。是否需要帮您取消？”

小雪一听，马上急了，忙说：“你们快帮我取消了。”“客服”见状，便说：“要取消该业务，得让银联客服操作。”

随后，“客服”便帮小雪转接了另外一个电话号码。这个电话号码里的女生自称是银联客服，对方告诉小雪：“要取消业务，你必须进行资产评估，也就是将银行里的钱都转到指定账户上进行验证。”

2 被骗转账 10 万后，她再贷款 20 万给对方

此时，小雪只想尽快把这个烫手的山芋扔掉，哪里还顾得上分辨话里的蹊跷，于是便按照对方的要求将自己 2 张银行卡里面的余额全部转到对方账户上，之后对方又说：“不仅仅是银行账户，你的授信额度也需要验证。”

于是，小雪又按照对方的指导，从 5 家网贷平台上贷款并转到对方账户上，所有钱加起来她一共转了 30 余万元。直到最后一笔钱转完，小雪的资产彻底清空了，还背负了 20 余万元的债务。然而，正当小雪想问这 500 元钱的代扣费能取消了吗，对方却“啪”的一声挂了

电话，再也联系不上了。

骗术揭秘

让你转账“自证”的都是诈骗！

民警分析说，任何代扣业务，都不可能未经本人授权同意，就直接开通，更不可能需要银行验资才能取消。

根据厦门市反诈中心对近期多类诈骗警情研判分析，不管骗子以什么身份（公检法、淘宝客服、网贷平台客服、投资平台客服）：只要让你在网贷平台提现、借款，以证明“授信”“征信”额度与资历的名义，让你将钱款转到他的账户，说之后会还款，都是诈骗。

电话告知你在“洗钱”？绝对骗局_女子 9 天被骗 43 万 代价惨痛！

华商报讯 一通陌生的电话，让独自在西安上班的赵女士陷入了噩梦，一梦醒来，自己的积蓄及贷款共 43 万元已被全部骗走。

“警察”打来电话 告知她涉嫌诱拐、洗钱

陈女士今年 29 岁，住在西安昆明路附近，今年 7 月 9 日上午 9 时，她在家接到一个电话，对方自称是莲湖某派出所的办案民警，“对方称我涉嫌一起诱拐儿童案件，说今年 6 月 11 日有人用我的身份证在长沙某医院给一个 3 岁小孩办了出院手续。”陈女士说，对方让她和湖南派出所解释，随后电话转接到一通短号上。一名自称湖南派出所的民警询问她在哪里，要对她进行调查，“对方让我立刻找家旅馆，带上身份证、银行卡、信用卡，电话不能挂断，不能和其他人联系。”陈女士说，当时十分害怕，便找了一家小旅馆，“对方通过 QQ 发来一张警官证，让我将所有银行卡、信用卡卡号及开户行告诉他。”

陈女士说，通话中，又有一位自称检察长的人，称她涉嫌一反洗钱案，“说嫌疑人曾向我转账 21 万元，为澄清此事，他们要求我将银行卡里的钱都转到一张银行卡中，3 天内不能使用。”陈女士说，随后她便将身上共计 22942 元转入了邮政储蓄卡中，而这笔钱当天下午就被转走。

发来“逮捕令” 要求配合调查做“污点证人”

7 月 23 日，华商报记者见到了陈女士和其家人，陈女士说，真正让她感到害怕并相信自己陷入违法案件的，还是一张“逮捕令”。

“7 月 9 日下午 2 时，对方通过 QQ 发来一张‘长沙市人民检察院刑事逮捕冻结命令’，上面显示是我的身份信息，对方还不让我报警或给家人说，否则就立刻逮捕我。”陈女士说，10 日上午 10 时，她收到对方发来的 QQ，对方称让她配合警方调查反洗钱案，做一名污点证人。

陈女士说，对方称西安一家信贷公司的经理也参与了这起案件，随后给了她一赵姓经理的电话、微信，“让我在信贷公司贷款，越多越好，称正在调查这位赵经理。”

当天下午，陈女士到南稍门附近的宜信惠民投资管理有限公司找赵经理，并在 7 月 11 日贷款 13 万余元，实际到账 8 万多元，之后，赵经理又在她手机上下载了一款贷款 App 贷款了 1 万余元，7 月 12 日，赵经理和一名李姓男子又将她带到一家信贷公司，贷了 13 万元，实际到账 9 万余元。与此同时，赵女士还在“中银 e 贷”贷款了 21.6 万元。

记者在陈女士提供的银行交易流水明细清单上看到，7月11日，陈女士将由宜信惠民公司和“中银e贷”贷款的8万余元及21.6万元分多次转账到对方提供的银行账户内；12日，将从贷款平台贷来的1.28万分两次转入对方账户；17日，又将最后一笔贷款8万元转入对方账户内，加上其邮政储蓄卡中的2.2万元，共计约43万元。

信贷公司经理自称也是受害人 警方已立案调查

“7月17日我最后一次转账后，对方便不回消息了，同时贷款也一直没有还清，我才意识到可能被骗了。”陈女士说，随后她告诉了家人，并在18日报了警，“各种贷款算下来，我每个月要还1.5万元。”

陈女士告诉记者，对方警惕性很强，多次要求她删除QQ中的聊天记录，而一份“长沙市人民检察院刑事逮捕冻结命令”，陈女士却保留了下来，记者看到，上面的涉案人姓名、身份证号及照片均为陈女士本人，案情中显示其涉及金融非法洗钱。

7月23日，记者联系到赵经理，对方表示，自己也是受害者，已和警方做过笔录，“我做销售工作，信息容易泄露，但不知道骗子是如何让陈女士加我微信的。”赵经理表示，目前公司已通知了陈女士来公司进行解决和协商。

据了解，7月18日，陈女士已前往西咸新区公安局沣东新城分局阿房宫派出所报案，7月23日，辖区派出所已立案调查。

注意！遂宁市民收到支付宝“实名认证”短信，结果被骗2500元

“实名认证”

相信大家一定不是特别陌生
生活中，有很多地方
需要用到实名认证
不过，狡猾的骗子
也没放过这个机会
趁机发送了诈骗短信

案例：轻信客服短信 市民被骗2500余元

“哎，大意了，怎么知道他是骗子嘛。”说起自己被骗的事情，市民段女士便气愤不已。

据段女士介绍，前两天，她突然收到支付宝客服95188的短信，短信称“根据相关规定您的支付宝需重新实名认证，请24小时内登陆m.alizapy.com进行实名认证，否则账户将停止使用[支付宝]”

对此，段女士信以为真，点开了短信的链接进行实名认证。输入身份信息、输入银行卡号、输入验证码……按照对方要求操作完成后不久，段女士便突然发现自己支付宝账户上的2500余元被人支取，直到这时，段女士才明白自己上当受骗了，于是第一时间向市公安局经开分局嘉禾派出所报了警。

提醒：不以发送号码判断短信真假 提高警惕避免上当受骗

“除了段女士外，我们还接到了多起类似的报警。”据嘉禾派出所相关负责人介绍，目前，公安机关已对此立案调查，案件正在进一步侦办中。

“骗子的短信内容与支付宝官方的通知短信内容、口吻差不多，甚至短信发送号码也是支付宝客服电话 95188，用户极易上当。”据经开警方相关负责人介绍，此类诈骗，在全国各地都有发生。

那怎么辨别骗子的“山寨”信息呢？就此，经开警方支招，首先，不要以发送号码来判断短信真假，因为伪基站可以冒充任何号码发送诈骗短信。其次，应该牢记支付宝链接的官方主域名：alipay.com。用户在收到短信时一定要仔细看清楚短信内容，不要随便点开奇怪的陌生的链接。最保险的方法就是，办理业务时务必通过官方手机客户端进入。对于任何信息，市民都应提高警惕，避免上当受骗。

对方冒称“客服”骗六十多万，被表哥拉去派出所报案

7月5日，杨悦接到了一个自称是天猫 ONLY 官方旗舰店客服打来的电话。

对方疑似通过技术手段或低价购买获得了她的购买信息，在获取她的信任后声明因错误操作将她列为代理商，然后再冒充银行服务人员帮她取消代理商资格，诱骗她向固定账户转账。

后来杨悦报警，但为时已晚，发现已被骗走 62.21 万。

每日人物发现，类似诈骗案件近期在全国各地都有发生。对方皆是声称是某品牌的天猫客服，以取消铂金会员和代理商资格为由要求转账，至今未破案。

对方冒称“客服”骗六十多万，被表哥拉去派出所报案

30 岁的杨悦家住温州，毕业于浙江省某高校，做企业文员的工作，平常喜欢逛淘宝。今年她在天猫 ONLY 官方旗舰店进行了 7 次购物，订单总金额 3209 元（折后为 2509.5 元）。其中在 5 月 5 日到 5 月 30 日有 6 次购物，最多一次性购买了 8 件衣服。

7月5日，她接到了一个自称是天猫 ONLY 官方旗舰店客服打来的电话。

该客服准确地说出了杨悦的姓氏和性别，询问她对最近购买的一条连衣裙是否满意。见对方准确地说出了她购买的商品，杨悦打消了疑虑。

结果对方连连抱歉，并表示杨悦在 ONLY 的购买金额较大，因内部员工操作失误，将她列为了 ONLY 的代理商，询问她是否想要保留。如果保留，就要每月从账户中扣取 500 元，这样以后购买商品可以享受代理价。

杨悦拒绝了。客服表示需要联系各大银行帮她取消，发放取消协议。

对方声称由工行来帮她操作，并接通了所谓的内部转接线路。接通后对方要求她提供名下所有的银行卡和电子账户的个数，如果数据不吻合将计入征信系统。

杨悦已经参加工作八年，有一定的积蓄。近期要打算买房，她害怕影响征信，将所有的银行卡加上花呗的个数告知了对方。

对方要求杨悦必须在支付宝上进行一次转账，是为了与银联中心值班的银行经理连线。连线成功后即可取消，结果杨悦并未转账成功。

随后对方又提供了其他账号，并不断换其他客服为她服务，催促她尽快转账成功，不然的话银联马上就会进行第一次扣款了。

在她将农行卡上的 100000 元转给对方时，终于转账成功了，她看到第一笔转账，有点

害怕,但是对方马上打电话安抚她,表示这些钱都冻结在银联后台,认证完了就会马上返还。对方指导她不断地将各个账户的钱来回转账,追问她各个信用贷的额度,把所有信用贷款全部提出来以完成“清零”认证,不知不觉中转出的金额已经非常庞大了,达到了 62.21 万。

整个过程持续四个多小时,杨悦的表哥发现后赶紧制止她,并让她向所谓的客服提出质疑,要求到派出所对质,结果对方表示受到了侮辱,挂断了电话。

抵达派出所后,民警确定这是一起诈骗案件,刑侦大队受理进行侦查。刑侦大队第一时间为她进行了止付操作,但由于杨悦是分批转账实时到账的,所以没有办法挽回她的损失。

ONLY 客服建议报警,警方没有提供有效反馈

报警后,警方表示要先打报告去银行总行调转账记录,需要耗时半个多月。此后,警方没有给杨悦任何反馈。

杨悦在某第三方平台上投诉 ONLY,认为 ONLY 出售了自己的个人信息,但 ONLY 没有正面回应,表示没有授权代理,建议她第一时间联系警方报案。

不过,杨悦发现被骗的不止自己一个人,他们还建立一个七八个人的微信群互相支援。

她告诉每日人物,有一位受害人是购买 toyogi 旗舰店的个人信息被泄露后而遭骗的。之后,她向旗舰店的淘宝客服反映情况。不过,得到的回应是,已经协助民警做完笔录,希望能得到改善。

之后,她在微博上收到了很多类似案件受害人的评论和私信,并将这些信息反馈给警方,怀疑是一个诈骗团伙。警方回复,信息泄露的途径有很多,电信诈骗套路类似,不一定是一个诈骗团伙,所以未必是有效线索。

7 月 23 日,在北京读大学的罗帆也接到了类似的诈骗电话,好在途中海淀警方打来电话阻止她进一步操作。

之后,罗帆询问案件进展,警方表示是跨洋团伙,破案难度大。

每日人物通过搜索资料了解到,近期以“取消天猫代理商”为由的诈骗案频频出现。

诈骗团伙疑以技术手段或低价购买获取了消费者的购买信息,冒充客服拨打消费者电话,称错误操作将消费者列为代理商,然后再冒充银行工作人员,继续诱骗消费者转账向固定账户。

作案人员团体作案、分工明确,故意制造以假乱真的效果,令人难以识破。遇到类似情况,一定要提防,及时向警方报警,生活中不要和陌生人产生钱财上的来往。

“他们都是把人所有积蓄加信用贷额度全部骗光,相当于 8 年工作积蓄全部掏空了。”杨悦希望这个案件能够引起警方重视

这骗局太奇葩!回拨未接电话可能会被骗 南京一男子被骗 1 万多元

7 月 21 日晚,市民陈先生向南京建邺警方报案称,被冒充车贷公司的骗子骗走 1 万多元。

民警了解到,当日下午,陈先生看到手机通话记录里有一个未接电话,以为是车贷公司要联系自己处理之前的押金退还事宜,便回拨了该号码进行核实。电话中,陈先生主动询问对方是不是车贷公司的工作人员,并反映自己办理车贷时的 4000 元押金已经一个月了还未退还,对方立即回答是工作人员,称公司系统最近出现故障,可以通过其他方式立即办理退押金。随后,这名工作人员添加了陈先生的微信,告诉他由于公司财务系统因故障关闭,最

近无法正常出账，只能以退款的形式将押金退还，具体操作需要陈先生配合“走账”，即先转一笔钱到指定的银行账户上，公司再将转账的钱和押金一起退回，并称转账不会成功，系统会拒收。

于是，陈先生根据要求通过手机银行向对方提供的银行卡号转账 3898 元，却发现钱居然成功转出去了，当他质问工作人员时，对方又要求再转账一次，称这次不会收款成功，并会将之前的转账和押金一起退回，陈先生便再次转账 7796 元。后来，对方发来一张给陈先生转账的截图，但几个小时过去，钱都没有到账，陈先生就赶紧联系在车贷公司的朋友进行核实，公司却告知并没有工作人员联系退押金。目前，该起案件正在侦办中。

消费积分换现金骗局_厦门一女子被老骗术骗走 4000 多元

消费积分换现金，这样的骗局出现已久。虽然骗局老套，受骗人还是防不胜防，遭受财产损失。

近日，很多市民的手机都收到一条来自“银行”的短信提醒：“尊敬的客户，您使用我行账户已满 10000 积分可兑换 5% 的现金马上失效，请立即登录指定网站 wap.cczve.com 查询兑换。”

一些市民看到是“银行”发来的短信，就信以为真。昨日上午，市民周女士也收到了这样一条短信，当她点击链接后，页面跳转到了一个手机银行的网站上。她按照提示一步步进行操作，最后输入了“姓名、身份证号、手机号和取款密码”等个人信息。等她填完以后，消费提醒短信就来了，提示周女士的卡消费了 4000 多元。

周女士马上致电银行询问，银行工作人员确认无此积分兑换活动，周女士才知道自己上当受骗了。

接到“熟人”电话，并按对方提供的银行卡号打款 1 万元，事后发现自己被骗了

“我是你朋友啊，办事急需用钱。”张先生接到“熟人”电话，并按对方提供的银行卡号打款 1 万元，事后发现自己被骗了。今年 24 岁的邵某及 23 岁的邵小某两人伙同“傻村”（未到案）采用“冒充熟人”的方式诈骗，在 4 个月内骗取 18 人 23 万余元。记者昨天获悉，海淀法院以诈骗罪和妨害信用卡管理罪分别判处两人 7 年半至 8 年不等的有期徒刑。

据了解，邵某及邵小某被海淀检察院指控犯诈骗罪、妨害信用卡管理罪。2013 年 7 月至 10 月，两人以“冒充熟人”的方式骗了 18 名被害人 23 万余元。当年 11 月 2 日，两人被抓，警方起获 9600 元赃款以及 95 张银行卡。经核实，其中 82 张银行卡系两人非法持有。

面对指控两人辩称，其所持有的银行卡都是同伙“傻村”给他们的，两人只是帮忙

取款，希望法庭能从轻处罚。

邵某供称，其和邵小某两人同村。在 2013 年 8 月，两人在一家酒吧喝酒，有一自称叫“傻村”的男子找两人聊天，称给其介绍一个挣钱的路子，让两人帮他取钱，每取一笔钱就给两人提 8% 的好处费。两人同意后，“傻村”先后分八九次给了两人 20 套左右的银行卡和身份证，一套包含一张身份证和四五张银行卡，这四五张银行卡都是用这一张身份证开的卡。

两人称，后来哪张卡里有钱了“傻村”就给两人打电话，并告诉其卡号和密码及具体数额，两人就马上去银行取钱，时间不会超过半个小时。取到钱后，他们会电话告诉“傻村”，“傻村”就会过来把钱拿走。

两人称共取了 50 到 60 次钱，约有二三十万元给“傻村”，两人挣了 9000 元左右。

为了挣钱，邵某还私下花 3000 元买了 3 套银行卡，在电线杆上张贴小广告招取款人，并采用同样的方式骗钱。骗到钱后，再让别人帮其取，共骗了有一万多元。对于这些事情，邵小某表示不知情。

海淀法院审理后认为，邵某两人以非法占有为目的，伙同他人虚构事实骗取被害人财物，数额巨大，其行为均已构成诈骗罪；两人共同非法持有他人信用卡，数量巨大，其行为均已构成妨害信用卡管理罪，应与其所犯诈骗罪并罚。两人伙同他人，在共同犯罪中各有分工，作用相当，故不区分主从犯。海淀法院以犯诈骗罪判处邵某有期徒刑 8 年，罚款 7 万元；判处邵小某有期徒刑 7 年半，罚款 7 万元。

骗局！“美国女兵”要给青海男朋友寄 300 万美金，结果……

“美国女兵”要给青海男友寄 300 万美金，结果…… 西宁市民大刘前段时间在网络上遇到一个“美国女兵”杰西卡，她自称在阿富汗参加维和，想在婚恋网站上寻求真爱，看了大刘的资料觉得很合适很有缘，于是添加了微信。两人在聊天过程中，经常通过微信互动。大刘渐渐动心了，更惊喜的是，杰西卡说她要邮寄给大刘 300 万美金，连钞票照片也发给大刘看。不巧的是，后来包裹被马来西亚海关查扣了，移交给了美国驻马来西亚大使馆，只有交罚金才能顺利通关。大刘按照女友所说的汇了 10 万元，让她交罚金。结果，对方人间蒸发了。大刘这才意识到自己被骗了，匆忙报警……

付款二维码上的数字被骗子知晓 将快餐老板账户上的钱给转走了！

科技为人们带来了便利，同样也为犯罪分子提供了可乘之机。

女子称网上订餐，以网上转账二维码付款为由索要快餐店老板把付款二维码上的数字，结果却是将快餐老板账户上的钱给转走了。

8月6日，赤峰市巴林左旗一家快餐店老板接到一陌生女子电话，对方称需要订餐，而且一订就是9份。但是，对方也提出了自己的“难处”，由于正忙于工作，她并没有时间在网上订餐平台下单，因此希望老板赶紧帮忙准备，稍后他们会过来取餐。老板也做外卖。听到对方称需要订餐，也没有多想便同意了。

对方见老板同意后，便提出让她将付款码上面的一串数字发过去，以便把用餐款转账过来。“我现在不方便扫码付款，你把二维码上面的那一串数字发给我，我就可以给你转账了。”

对方称，这样的操作跟扫描二维码的效果一样。老板想对方既不是网上订餐，也不是店铺购买，二维码支付也没发现有什么问题，于是便打开自己的支付宝，按照对方的指示将二维码上面的一串数字告诉对方。

过了十几秒，对方又说由于操作超时，现在需要老板刷新二维码后再将数字告诉他。老板没有怀疑，依照对方的指示再操作了一次。几分钟后，老板仔细查看手机，这才发现刚刚与对方通话时收到了两条信息。一开始老板以为是收款信息，并没有在意，仔细查看，才发现原来是自己支付宝被转走1000元的付款信息。

老板这才明白自己被骗，赶紧拨打110报警。

付款码上面的数字名为“付款码数字”，起到和付款二维码、付款条形码一样的作用，但不可能用于收款。当对方输入“付款码数字”后，便可以从支付宝、微信上转走钱款。

虽然现在支付工具上为了防止付款码数字被盗用，都将付款码数字进行了隐藏处理，而且也做了防骗提醒，但实际上由于工作和经营上的疏忽，部分群众都没有耐心仔细阅读上面的提醒，而是直接跳过进行操作，这就给了不法分子可乘之机。

防骗维权网提醒广大群众：微信、支付宝付款码数字只能用来付款，并没有收款功能。付款码数字不要轻易向他人提供，如果确有必要务必核实对方真实用途，切勿为图方便而被不法分子套路，遭遇经济损失。

小心骗局！有人忽然来电，承诺可以帮你办理全额退保

有人忽然来电，承诺可以帮你办理全额退保，保险未派上过用场而又缺钱的你会不会心动？遇到这样的事，可得留个心眼了。8月7日，湖南省保险行业协会发布相关风险提示，提醒保险消费者要擦亮双眼谨防上当。

过了犹豫期也能全额退保？小心不法分子诱骗买理财产品

通常情况下，为了保障消费者的合法利益，保险产品都会有 10-20 天的犹豫期。在犹豫期内退保，是会产生任何费用的。一旦过了犹豫期退保，就会产生本金损失。不法分子就是瞄准过了犹豫期又想全额退保的“用户需求”，行不法之事。

湖南省保险行业协会发布的风险提示指出，近期有保险消费者反映，一些不法分子在窃取其保单相关信息后，拨打其电话，以承诺帮忙办理全额退保为名，怂恿保险消费者向保险监管部门投诉，并向消费者收取高额手续费或诱导消费者购买所谓的“高收益”产品。

湖南省保险行业协会提醒，消费者在接到此类电话后，务必详细询问来电人基本信息，并进行核实，对于来电人存在诈骗或非法获取公民个人信息嫌疑的，请及时向协会反映或直接向公安机关报案。保险消费投诉是保险消费者的权利，但投诉得由保险消费者本人或其合法授权人提出才行，否则不会被受理。消费者就保单问题需要咨询或反映情况的，可直接联系保险公司询问协商解决，也可以向协会申请调解，协会不会收取任何费用。部分不法分子打着为保险消费者投诉维权的旗号，诱骗保险消费者退保后购买其代理销售的所谓“高收益”理财产品，消费者尤其要加强风险防范意识，不轻信高收益承诺，避免资金损失。

有商家在网购平台开展所谓“全额退保代理”业务

除了电话营销，记者还注意到，有不少商家在网购平台上开展所谓“全额退保代理”业务。8 月 8 日，记者在淘宝网和闲鱼上输入“全额退保”，两家平台搜索出的相关商家都有近 20 家，这一服务在淘宝的售价从 0.01 元到 2000 元不等，商家的宣传大同小异，号称“不成功不收费”，有的还宣称“100%退单成功”。记者联系这些商家的客服，客服称他们有专业的法律人员和纠纷处理人员来对保单退保情况进行分析、解读条款，进行专业的法律维权指导，确保成功率，具体收费并非标价，而是根据保费退还金额的多少按不同比例收取。

对此，业内人士表示，消费者在规定的犹豫期之后退保，属于单方面的违约行为。这些“全额退保”营销是在严重误导消费者，不仅会使消费者面临错失原有保险合同的风险保障，以及再投保时面临保费增加、重新计算等待期，甚至可能被拒保等风险。此外，不法分子向消费者牟取高额费用，也严重损害消费者的利益，妨碍正常的保险经营秩序。

苹果“免密支付”暗藏风险！密码一旦失窃，小心丢了全部身家

需指出的是，由于不少人曾有过丢失苹果手机的经历，且遭遇钓鱼盗取 ID 密码，网上有不少渠道兜售这些曾泄露的 Apple ID 及密码。一旦 Apple ID 和密码被盗，所绑定的多个支付渠道将有可能被不法分子“一锅端”。“我现在只能每次消费完后在手动取消绑定，下次使用时再绑定，虽然不方便，但被盗刷后也只能这样长个记性。”尹同学称，自己正在考虑换回安卓系统，“毕竟安卓用户除非丢手机，不然不太可能被直接‘一锅端’。”

男子冒充物流员工，骗取患癌大爷 30 万的救命钱！！

每个人都有自己的欲望和野心，但是当自己的欲望开始不断的膨胀的时候，就会导致自己走上歪门邪道。现在很多年的骗子会运用各种各样的套路来进行诈骗，甚至不惜对老年人

进行诈骗。现在的骗子都是有组织性的进行诈骗，而且甚至有自己的团队和明确的分工。近日，在江苏南通，一名 51 岁的大爷就被骗子骗走了救命钱，那么这究竟是怎么一回事呢？下面我们一起来了解一下吧。

来自物流的电话

51 岁的杨大爷家住在江苏南通，这几年因为身体状况不是特别好，所以家里时刻准备着一笔钱，准备入院治疗使用。然而就在前不久，这笔用来救急的救命钱被骗子给骗走了。杨大爷有一个快递迟迟没有到货，当天一名男子自称是物流的员工，告知杨大爷他的快递已经丢失了，按照规定会佩服双倍的补偿。

一万元的转账

杨大爷花了 45 元买的东西，最终会得到 90 元的赔偿，男子给杨大爷发送了一个二维码，并且让他提供自己的银行卡号，没过多久杨大爷的卡上就收到了一笔一万元的转账。对方表示这是操作失误，希望杨大爷能够把多余的钱还回来，杨大爷想着别人的钱不能多要，于是就把剩下的钱给转了过去。

30 万救命钱没了

然而，事情并没有这么简单，之后对方又转了三四万元给杨大爷，并且再次要求退钱，这样的情况重复了好几次之后，杨大爷才察觉出异常。他发现自己余额里的 30 万已经没有了，30 万的救命钱不到几分钟就不见了，这样的结果让杨大爷难以接受。50 多岁的杨大爷患有癌症，这笔钱可以说是他的救命钱。事发之后，大爷多次哭着表示：我的癌症没救了。如今看病的钱已经没有了着落了，目前警方已经受理此案。

网友热议

对于杨大爷的遭遇，许多网友也纷纷发表了自己的看法和观点：“犯罪成本太低了”、“太过分了吧”、“现在骗子很厉害啊，先给你点甜头，让你卸下防备”、“原地爆炸，犯罪成本太低”、“骗走 30 万，抓到了够骗子喝一壶的了”、“一定要抓到啊 让他在牢里度过下半生吧”。

事件感悟

现在骗子的套路越来越多，很多人往往不会分辨这样的套路，对于陌生人发来的二维码，一定不要随便扫描。对于陌生人发来的关于钱的问题，一定不要轻易相信，更不能将钱打到陌生人的账户里，大家一定要提高自己的防骗意识。男子冒充物流员工，骗了大爷 30 万的救命钱，大爷：我的癌症没救了。对于这件事，你有什么看法呢？欢迎在评论区里留言评论，喜欢记得加关注哦。

1978-2020

中国骗术揭秘

第十三卷：骗术大全 > 养殖骗术

目录

这些特种养殖项目都是骗人的，千万不要盲目跟风！“十养九骗”！	2
养殖骗局_养兔不容易，谨防骗子多！	3
实例讲解：养鹅只赚不亏宝回收？层出不穷的套路专坑农民朋友	3
天上龙肉，地上驴肉 一头驴收益近万元 为什么农村人养驴的少？	6
山东现在许多打着自已牌子的虚假牧业，用低价格来诱惑客户！	7
2019 年常见的农村特种养殖骗局都有哪些？别让自己倾家荡产！	8
农村养驴到底怎么样？为什么那么多人不愿意养驴？	9
养牛户分享买牛过程中的各种骗局！买牛时还请小心应对	10
养兔子不简单，了解清楚再决定 对你百利无一害	11
黑水鸡人工养殖是骗局吗？利润怎么样？今日来分析一下	11
西安市兄弟养两鸭创业被骗 40 天的母鸭变公鸭 直接被坑十几万	12
坑爹！广东一饲料经销商卷款跑路，几十名养鸭户被骗 600 多万血汗钱！	14
盒子养蟹的骗局_想养蟹的朋友了解一下吧？不要被广告骗了！	15
大型青蟹养殖项目骗了数位老人 400 万养老钱 事发温岭市	16
养殖户注意了！网上种树，网上养羊，期满高额回购；都是骗局？	18
高价收购蚯蚓的骗局_津市一大爷心动被骗近万元 感谢锦旗送警方	19
买回“麻鸭苗”，养大竟是蛋鸭公！养殖人不得不看的骗局	20
安徽种植油用牡丹要谨慎哦	22
四川绵阳本想种草致富结果遭遇骗局	23
金线莲以假乱真骗局 超 9 成是人工种植(组图)	24
种螺旋藻能一夜暴富吗？别信那是一个传说	27
高价供种保证回收大部分都是骗局 特种种养切莫上当	27
农村这 10 个创业项目已经坑人无数，都是骗人的，请您别上当了	28
铁皮石斛种植警惕骗局 铁皮石斛种植有哪些风险？	29
苗木交易市场中常见的骗局及防骗指南 AAA	31
灵芝种植、玛卡种植、铁皮石斛、黄栀子种植、嘉宝果种植、谨防骗局	32
种植户揭露葡萄苗木的骗局！葡萄苗买来不发芽是几个意思？	33

这些特种养殖项目都是骗人的，千万不要盲目跟风!“十养九骗”!

目前生猪价格在非洲猪瘟蔓延和市场需求萎靡的双重冲击下“跌跌不休”，不少人开始减栏甚至弃养，也有部分人将目光投向了特种养殖。

虽然现在依靠特种养殖而发家致富的案例不胜枚举，但也为诸多不法分子带来了新的行骗机会！以下这 5 项养殖项目均存在着不同程度的风险，如果真的遇到了，千万要三思而后行！

1、种花黑豚？无中生有！

如果你将“种花黑豚”这四个字放到网上去搜索，就会发现只能搜索到“中华黑豚”。由此可见，这个项目连养殖品种的名字都是编出来的！后面的无需多言了，大家遇到了，直接无事就好！

2、美国青蛙？鱼目混珠！

美国青蛙自 20 世纪 80 年代后期引进我国，因其肉质细嫩，味道鲜美，是上等的食用蛙，现已在全国各地推广养殖。

但需要注意，因其外观与牛蛙很相似，常有人以牛蛙冒充美国青蛙，因为在国内很难买到纯正的美国青蛙种苗！

3、东北林蛙？水土不服！

东北林蛙是食、药两用的珍贵蛙种，林蛙油更是自古以来被认为是滋补强壮剂，可谓是东北之宝，但东北林蛙滴生存环境要求比较苛刻，导致了其存在严重的地域限制，不是随便跟哪都能养殖的！

4、白玉蜗牛？有价无市！

白玉蜗牛，同鱼翅、干贝、鲍鱼共同列为世界四大名菜，在法国有“法式大菜”之誉，但通常只有西餐才会使用，国内的消费需求少得可怜，就算具有易养殖的特点，但有价无市同样难以发家致富。

5、鸵鸟养殖？未成气候！

鸵鸟一身是宝，其肉质鲜美，营养价值与牛肉相似，比较适合现代消费者的口味。但对于养殖场地、饲料都有较高的要求，导致其养殖成本较高，且国内市场需求尚未形成气候，因此在投资时务必谨慎！

以上介绍的养殖项目案例，希望大家在看过之后也能转发出去，并提醒自己的家人和朋友，避免大家上当受骗！

养殖骗局_养兔不容易，谨防骗子多！

十多年以来，我国养兔业起起落落，形不成大批量规模化养殖，商品化率不高，种兔有时高价在养殖户之中炒来炒去，欺骗手法五花八门，令许多农民致富梦一次次落空，有的甚至血本无归，让人痛心疾首。

兔骗子 手法花样繁多

神奇马戏团之动物饼干

有一些人利用农民信息不灵、市场不明的因素，有意骗人。他们利用人们致富心切的心理，大搞活炒种短期行为，他们往往打出的王牌是“高效益”诱惑，并变着名称欺诈，他们把“獭兔”不称“獭兔”，而称作“海狸王”、“五彩獭兔”。他们的口号是“投入一千，收入一万”，承诺买一只“海狸王”500元，回收养殖户一只仔兔100元。在这种“高效益”和新名称的诱惑下，一些善良的人扎着堆儿去买高价兔，为的是交售高价小兔。这是骗子一开始就设计好的一场骗局，为的是卖高价兔。他们根本无力、无心高价回收小兔，结果必然是以害人害己而告终。有的不经国家民政部批准，擅自使用“中国”字头的行会名称，有的没有省级主管部门颁发的《种畜禽经营许可证》，私自出售种兔，还有的养兔场户，自定经营范围，卖种兔、卖兔料、卖兔药等什么都干。我国农村市场大，有的骗子在这个省得手，明年又在别的省变招骗人。有的人被骗后，对兔骗子的伎俩如法炮制，变着法子行骗。

养殖户 法制意识淡薄

兔子作为传统养殖动物，投资少，容易上项目，很容易使许多人小看，形成“兔盲”。一些人不懂国家对发展畜牧业的政策法规，不懂养兔行情行规，也不知道兔子的育种和退化过程，只是听说养兔能赚钱，他们见兔就是“种”，急急忙忙高价买回去繁殖，有的又卖给亲朋好友、卖给其他人作“种兔”。一些人自己被骗，又自觉不自觉地当了兔骗子的同盟军。

还有一些致富心切的人，盲目相信高效益致富，没算清账，一味盼望天上掉馅饼，到头来落入兔骗子的陷阱。从目前市场价值来看，一张獭兔皮中等价格30元，一只獭兔肉约2.5市斤，市场价约15元。因此，一只獭兔市场价50元左右，市场是可以接受的，超出这个价就没人要。所谓高效益只是兔骗子的美丽谎言和致富陷阱。

我国正在不断完善市场经济法规，但是对农民养殖方面出现的问题，针对性地立法工作还不够。有关部门对兔骗子打击也不力，坑农害农久禁不绝，成为市场中的顽症。解决上述这些问题，既需要广大兔农提高防范意识，也需要管理部门加强管理，规范市场秩序。

实例讲解：养鹅只赚不亏保回收？层出不穷的套路专坑农民朋友

“包饲料、包技术、包成活、包温棚、包送货、包回收，甚至还保证利润。这看似是一个只赚不赔的生意，但在这背后确是一个涉嫌诈骗的局。

江苏现养鹅诈骗产业链，而且是流窜作案！

数百人的受骗名单，其中已报案的 48 人，涉嫌被骗金额 267 万余元，总涉案人数和金额无法统计。

被骗者来自河南、贵州、四川、河北等 15 个省份，最高被骗 30 万，48 人中有 23 人在后期通过报警等渠道获得了部分赔偿。

记者发现，涉事鹅场除个别几家外，几乎全部位于江苏沭阳县。上述 48 人被骗时间集中在 2016 年。

有受害者表示：“从假广告到假鹅苗、假疫苗再到假饲料，当地已经形成了-条诈骗产业链，操作手法熟练，就跟莆田系骗人一样。”

10000 只鹅苗只成活 100 只

去年 4 月份，家住江苏常州的杭飞(化名)，在大学毕业几年后准备创业。杭飞在网上检索后，看到不少关于“养鹅”的商家网站。

(图为示例)

“网上宣传的很好，有报销来回考察路费的，还提供技术人员上门指导，包疫苗，保证回收成品鹅，还包饲料。”杭飞说，当时看几家养鹅厂的宣传，基本都是在江苏沭阳。

选定其中的一家后，杭飞乘车到养殖场进行了实地考察。

杭飞在现场看到，这家鹅场很大，工商执照也有，现场还有很多外地人在参观。“当时接待人员讲了很多，比网站上宣传语还要诱人，最后给人的感觉就是养鹅肯定能赚钱。”考察结束后，杭飞订了 1000 只鹅苗，并预交了 30%的定金。

“养鹅”商家的营业执照

第二天，一辆大货车就带着“技术指导”和鹅苗来到杭飞家。

杭飞记得，当天人和货是接近晚上才到的，当时他向随车人员交了尾款，加上此前的定金-共 2 万 9 千元。

期间，双方签订的合同被对方以需要“申请饲料”等理由扣留。杭飞当时对此并未在意。

两天后，“技术指导”离开，随后杭飞的鹅苗开始陆续死亡，最终只有 400 只存活。

“自技术指导走后，厂家开始还接电话，但都是推脱，后来电话也不接了，最后直接关机。”杭飞说。

其他被骗 47 人的经历几乎和杭飞的遭遇一样：看到广告后，到当地考察，随后进入骗局。

在受害者提供的一个网站上，至今还写着利润分析：养殖大种鹅 1000 只以上，一年养 4 批，利润在 32 万以上。

江西农民胡有明，是这 48 人中订购鹅苗最多的，去年 3 三月份他在沭阳一鹅厂考察完后，一次订购鹅苗 1 万只，但最终成活只有 100 多只。

河南的马鹏飞在沭阳扎下镇一家鹅厂订购的 1200 之鹅苗最终只有 3 三只长成。

胡有明说，当时就感觉找到了一个创业、发家致富的好路子，“看到网上很多这样的宣传网站，觉得不会有假，去到当地也看了鹅厂，再加上对方的推销，就相信了。”

部分受害者提供的“鹅苗购销协议”，文中有“保底收购价”

根据对这 48 人的采访，发现有 5 人在交了定金后，没有收到货，因此被骗。

其他 43 人基本都是在“技术指导”第二天或者第三天走后，随着鹅苗的大量死亡后确认被骗。

贵州人周平(化名)在去年 4 月购买了 4000 只大种鹅苗，每只价格 18 元。在给鹅苗注射

疫苗后开始陆续出现死亡。

为此，周平向当地一个公务员亲戚求助。在这名亲戚的指点下，他把鹅苗、疫苗和饲料等拿到当地县里的畜牧局。

畜牧局的专家和工作人员看了就说，鹅苗不是大种鹅苗，疫苗是假的，根本起不了作用，饲料也是三无产品。”周平说，在专家的建议下，他购买了正规的疫苗，最终有 1000 只左右的鹅长成。

周平说，当时鹅厂的宣传是，大鹅的体重平均能达到 15 斤，回购价格最少 10 元。但最终这些大鹅的体重只有商家宣传的一半，最终只能以 7 块钱一斤的价格处理。

签订的购销协议

记者统计发现，48 名被骗者来自河南、贵州、四川河北、福建、江苏等 15 个省份。

这些人中，绝大部分是农民或者打工者。有一多半是初中以下学历，接近一半是大中专学历，有三个人是大学学历。

最小的 22 岁，最大的 60 岁，其中“90 后”有 12 人，“80 后”有 12 人。

这 48 人中，只有少数几人此前曾有过养殖经验，其余人都将此次养鹅看成是一次“创业。”

发现受骗后，48 个人里只有 23 个人得到了部分赔偿或者补偿。

贵州的周平是其中维权较为成功。

“当时发现受骗后，我的那个公务员亲戚立马就让我把骗人网站截图公证，让我把手头有的证据都保存下来，同时也把和商家的电话进行了录音。”周平说，随后他带着几个朋友再次赴沭阳，并到当地报警，因为掌握的证据较多，此后经过市场监督管理局的调解，当时被骗 122000 元的周平，最终拿回 8 万元的赔偿。

江西农民胡有明，订购鹅苗 1 万只，加上其他药品一共花费 30 万元。在得知受骗后，他也去到沭阳当地报警。“因为我被骗的钱比较多，再加上我手里有一些证据，当地警方找到了卖鹅的人，但因为鹅厂的老板说他没钱了，就一共赔了我 15 万元，”胡有明说。

向当地派出所报警、市场监督管理局投诉、向 12315 投诉是这些受骗者基本采取的维权手段，但由于购买鹅苗时的订购合同因为各种理由被商家扣留，导致这些养殖户缺少核心证据，维权困难。

统计发现，在获得赔偿的 23 人中，大部分人仅能拿到被骗金额的一半或者三分之一左右的赔偿。

涉嫌违法的鹅厂

经过前一段时间的查处，沭阳的“鹅苗诈骗”等事件已经有所收敛。

不过根据调查，仍有部分涉嫌诈骗的养鹅厂继续发布广告，另有部分商家转移到山东、以及江苏的徐州等地继续违法经营。

骗子不会消失，只是挪了个地方！

这种套路之前就出现在天麻、冬虫夏草、中华黑豚鼠上，不知道将来还会发明出什么……

天上龙肉，地上驴肉 一头驴收益近万元 为什么农村人养驴的少？

养的少规模就小，也就限制了相应技术的发展。与其他家畜相比，养驴还没有形成完整、系统的养殖体系，技术比较一般。

所以，如果好养、好卖，肯定很多人都去养殖了，大家还是要理性思考。

都知道驴吃草的，适应性好，抗病能力强，好管理，放牧和圈养都可以，到底好不好养？养过驴的都知道：说着简单实操难！

一头驴养的好的要养十个月才能出栏。全程需要粗饲料 2250 斤左右，精饲料 960 斤左右。驴对粗饲料要求较高，最好以谷草、芦苇、大豆秸秆等为主，粗饲料 0.3 元/斤，需要 675 元。精饲料一般采用玉米、豆粕、麦麸等进行配合，按照现在价格合 1.3 元/斤，需要 1248 元。饲养成本总计，1923 元。

别给我说把驴扔山上吃草去，可能么？一头驴光靠吃草的话吃个三五年才能出栏了～

还不包括打药费，人工费，水电费，你还要购买驴崽子。况且养驴没有好的销路，钱都被中间商赚了。

养驴这件事如果真的如你所言那么简单的话，早就成为投资的蓝海了，会有大量的资金和人员涌入这个行业，但是为什么目前还有出现这种情况？就一个原因，养驴远没有你想的那么简单！养驴没有你想的那么挣钱！

再说，一个行业中如果人人都能挣钱如此容易的话，那么这个行业只有一种可能，那就是——骗局！

1、销售渠道比较单一 大家都知道驴肉并不是寻常集市上常常出现的肉类食品，这样一来就会导致驴肉的供应人群比较窄，一般都需要依托饭店、经销商的需求来决定，这样的话驴肉的市场风险自然就会增加很多。有些时候经销商故意压价，这样农民也只能无奈地接受，不然的话驴肉就销售不出去。

2、风险比较大 大家都知道养驴的市场占比并不是很高，大家对于这个行业并没有太大的把握，尤其是饲养的经验比较稀缺，目前为止并没有形成一个教科书般的饲养经验。同时在养驴的过程中对于疾病的防治没有太多的把握，这样的话一头驴出现死亡，那就等于几年的辛苦白费了。赚取的利润也会大打折扣。所以说利润空间再大，也经不起养驴中的风险。

6000+2000=8000，用“合计近万”是不太合适的。因为接近 2000 元的差别，在农村来说，可能就是一个月的收入。或者说，近两千元的差别，可能就是养殖一只驴的毛利。

农村没人养驴是因为，对农村来说，养驴也是一个颇有风险，而且投资不小的投资项目。

我们先说风险：

市场风险。

最近几年驴肉市场比较稳定，但农产品这玩意儿，不是持续稳定。就像猪肉一样，可能今年一头猪赚 300 元，明年一头猪却要亏本 100 元。

而驴成年至少要一年时间，正常能够出栏的，一般在一年半以上。谁知道一年半以后，市场成啥样？

疾病风险。

畜牧业其实风险不小，尤其是动物得病，有时候可能血本无归。

山东现在许多打着自己牌子的虚假牧业，用低价格来诱惑客户！

如果你百度，谷歌，360，搜搜，搜狗等各大搜索引擎上填入牛羊养殖类关键字，搜索出来的结果十有八九是号称济宁或者嘉祥的牛羊商户，其实济宁也好嘉祥也好，就是一个地方的商户，那就是山东省济宁市嘉祥县黄垓乡或者梁宝寺镇的牛羊贩子。也许你会奇怪，全国的畜牧业养殖和交易的市场多的是，为何互联网上以山东嘉祥这个小地方的信息居多呢？如果你知道在不久前全国半数的民营医院都是福建莆田东庄镇的，那么你就会发现物以类聚，人以群分这个道理是何其正确。

山东嘉祥的牛羊市场，不排除这里有着较好信誉的牛羊生意人，但是更多的是皮包商户，无场地，无专业人员，无产品。山东嘉祥黄垓及其周边乡镇位于三县交界处，以农业为主，无大型农牧场，家庭型畜牧业养殖初见规模。但是精明的当地人通过倒卖牛羊这种方式发现了挣钱的门路，并形成了规模。首先是圈地建立养殖基地，很多时候养殖基地是牛羊中转站，即牛羊交易市场。基地通过异地调拨方式将牛羊买来，然后在出售给全国的客户。而部分农户也通过基地获得种羊，然后再卖给基地，基地再出售给客户。然后，也是最关键的是基地或许中介人（一下统称商户）通过互联网信息平台进行销售信息发布，对基地和产品进行宣传，甚至是虚假宣传。由于利润的诱惑，当地商户不惜重金在百度，谷歌、阿里巴巴、慧聪、畜牧业网站发布交易信息，并组建自己的网站，大肆宣传。如果你查找有关当地的网站就会发现雷同化很严重，很多内容相互抄袭。

我们不得不惊讶于当地农民对电子商务的觉悟，至少有 200 家商户进行了电子商务（大多都没有经营实体），即投入巨资做网络宣传和网站，发布广告。这要感谢互联网的普及，感谢电子商务的极力渗透，让当地人对网络可以创造利润深信不疑，以至于剑走偏锋。

某些不明真相的外地人一旦和某个商户达成意向，就会邀请实地考察，当地商户会专车接人，并热情招待，带你去牛羊基地。基地人很多，牛羊也很多。会让你考察，选择。有的还可以找当地的农户进行考察和选择。不排除合法守信的商户，但是更多的是一些赚取中间中介费的非法商户。他们会极力说服你购买他所指定的牛羊，有的不法商贩竟然采取强买强卖的方式。

就象所有的资本一样，其原始积累的时候必然带着不道德和嗜血的恶习。我们也希望初具规模的山东嘉祥的牛羊市场可以逐步得到规范，树立起诚信品牌。当人们提起山东嘉祥的牛羊商户时不再是愤怒，而是信任。这个愿望到目前(2014)为止依然是遥不可及的。

再次提醒各位养牛朋友：：山东现在许多打着自己牌子的虚假牧业，用低价格来诱惑客

户！请广大的江西养殖户注意，不要贪图便宜花一些冤枉的钱财！一分价钱一分货，不要以为一些公司的便宜价、狠打折就动心，毕竟羊毛出在羊身上！行有行规，一定要保持冷静头脑，多比较多打听口碑，不要听信一面之词，这边说是便宜价格，那边又变着法把你的钱捞回来。以质论价，不要贪图便宜。世上哪有赔本的买卖。去山东买牛倾家荡产的人大有人在，珍爱生命，远离山东。

2019 年常见的农村特种养殖骗局都有哪些？别让自己倾家荡产！

随着农村不断的发民，最近几年农村里兴起了很多的特种养殖，大家纷纷开始搞起了特种养殖，但是在这里提醒大家，农村养殖骗局多，大家一定要谨慎。今天就跟大家来分享一下最常见的集中农村特种养殖骗局都有哪些。

水蛭养殖

水蛭也叫蚂蟥，擅长吸血，看起来很恐怖，但是药用价值极高，利润空间很大。一只水蛭幼苗是 1 毛钱，而养殖成功后能卖出 1.7—1.8 元的高价钱。因此很多农民在缺乏技术的情况下也不惜投入大量资金，为的就是搏一把，成功了的话那简直就是暴利，利润能达到 200%。

水蛭产苗容易但是长大却很难，产完苗之后水蛭会有大量死亡的风险。农户不光赔完了自己投入的那 100 多万，还有从亲戚朋友那借来的 100 多万也都赔完了。两年下来不仅赔的血本无归，而且还负债累累。

蝎子养殖

在农村里基本都是小规模养殖，信了那些卖种苗的话，说的倒是挺好，成本低效益高，主要是技术要求不是很高。但是养过的都知道，这个东西需要的技术性很强，并且市场也没有想象中那么好。很多蝎子养殖公司其实他们都不懂技术，他们懂的那点技术，书上都有。这些蝎子养殖公司只懂怎么骗钱，而大多数想靠养蝎子赚钱的养殖户不明白罢了！

蜈蚣养殖

蜈蚣作为中药材已经有几千年的历史，这种药材适对于痉挛抽搐、疮疡肿毒、癰疽结核、风湿顽痹、顽固性头痛等有一定的功效，而骗子也以此为宣传，大肆宣传蜈蚣的发展前景。以蜈蚣市场紧俏、销售畅快来诱惑农民投资蜈蚣养殖，为了让农民更加相信养殖蜈蚣有丰厚的利润，称 7 个月左右就可以卖到 2 元以上，但是蜈蚣需要长到 15CM 才可以卖到 2 元左右，可这样的等待需 4 年左右。等到农民真正的引进蜈蚣后，这些骗子早就拿钱跑了。

其实这些养殖骗局都有几个共同点，都是以物以稀为贵、投资少、回报高、前景好、销售易来忽悠农民。但是养殖户不应该被这些表面现象蒙蔽了双眼，要全盘考虑更要有风险意识。所以农民们在这些“特种养殖”面前，一定要三思而后行。

农村养驴到底怎么样？为什么那么多人不愿意养驴？

说道养驴这从古代就有了，不过大量的饲养还是要从现代说起，现在人生活水平提高，中国人对于驴产品非常喜爱，有买肯定就有卖，这也就证明有养殖前景，但是农村养驴人并没有大量的增加，毛驴全身是宝，驴肉、驴皮、驴奶等等，养驴也赚钱可就是不愿意去养驴，下面我们就分析养驴到底怎么样，为什么很多人不去养驴。

抛开今年的驴价不说，毛驴的价格一直是每年都是上涨，这主要是驴产品需求增加，毛驴数量少，阿胶价格一年比一年贵，驴皮又是阿胶主要原材料，以前驴奶可能对于很多人陌生，就连现在很多人可能也不是很熟悉，驴奶的营养是非常高的，加上驴其他部位价格都非常高也受到消费者的欢迎，肥驴最高时候 18-21 元一斤，2018 年由于驴产品加工业直接影响活驴的价格，持续走低，肥驴 15-16.5 元左右，其实这个价格是比较稳定的，只不过有的人把今年的价格和钱两年比较，前两年活驴说实话炒的有点高，其实正常价格就是 16-17.5 元/斤。

毛驴吃的少，适口性当然不用多说，和养牛比较的话只有 1/3，但是效益要比养牛好，但是有一点毛驴饲养周期比较长，这是主要很多人不愿意养驴的原因，现在社会发展这么快，如果三年才能下个驴驹，这三年总不能坐吃山空，肯定要落后发展，毛驴一般得病少，但不代表不得病，不过同比其他牲畜得病而已，在养殖人心中，牲畜疾病损失是比较受到关注的，得病少肯定有优势。养驴虽然万般好，但是总归需要技术，同比养殖牛羊等反刍动物来说，驴确实好饲养，单是没技术肯定也不会成功，学不到技术想养驴的朋友也是只能望而却步，因为养驴的毕竟少，就连网上养驴信息也比较少，没有技术又谈什么养驴成功呢？

现在不少人看重的是经济效益回报，不论你投资创业做什么，没有回报谁会去做呢？养殖业以前可能说风险小点，但是随着经济社会的发展，养殖业多数都不被看好，就是回报太慢。

现在养殖业都是年龄分化比较严重，年轻人以为投资有面子事业，和朋友在一起互相盘问，说养驴总是感觉没有面子，自己和驴整天打交道身上有味即便对方不说什么，心理上 also 过意不去。每天事物都有变化就说手机天天有新款，你养驴如果时间太长一时间赚不到钱，根本跟不上社会的节奏。所以年轻人是最不看重养殖业，而一些养殖业的老人不愿意养驴这主要就是体型太大，又不能像牛那样拴养，年纪大的又不好管理，一个毛驴可以买几只羊老是有矛盾的心理也是不考虑养驴的原因。

养驴一般分为育肥和繁殖，育肥饲养周期短只要育肥大了就可以上市了，但是繁殖需要两年多的时间，但是繁殖的效益要与育肥的效益，一般一头驴的效益在 1500-2000 左右，毛驴价格是比较稳定，抛开今年来说很多养驴户都表示养驴稳赚不赔。养驴销路相比其他牲畜来说比较好，因为毕竟养驴的少毛驴数量少，驴产品需求大。

就说农村未来养驴前景来看，是非常可观的，农村除了忙完田里的工作，就是靠养殖，现在国家大力发展农村养殖业，包括补贴扶持等等一些好的政策，养殖和种植两个非常能结合在一起，如果说你种地去做其他的完全可能没有足够的时间，而养驴简单省事，每天只要你一天喂两次，然后就可以忙田里的工作。

毛驴的附带产业也非常有前景，驴肉馆生肉销售，驴奶销售等等这都是增加农村养驴的收入。

现在驴肉又加入了国家的菜篮子工程，相信毛驴养殖事业肯定会红火起来。小编提醒任何养殖业都有利弊，毛驴养殖前景还是比较适合农村养殖业发展的。

养牛户分享买牛过程中的各种骗局！买牛时还请小心应对

不少养牛户第一次外出买牛时都被骗过，甚至被骗的倾家荡产，拿着半辈子省吃俭用的积蓄买回来的全是差牛、病牛，牛买回后可能用不了多长时间便出现大量伤亡，即便没用死的牛也是干吃不长，本期内容便给大家总结一些买牛时大家上过的各种当！

1、价格与报价不符。买牛之前与牛贩子或者中介联系时，牛的报价可以说非常低，要远低于当地市场价格，这也是一些养牛户当地有牛仍到外地买牛的原因。去了外地之后牛贩子或中介会先问你是来看看还是来买牛，如果只是来看看报价依旧非常低以便你买牛是再来，如果来买牛那么价格就会比报价高出不少，然后牛贩子或中介便会对前来买牛的养牛户各种洗脑忽悠，一旦被他们洗脑成功便要多花不少冤枉钱。 2、牛品种差质量差。一些牛贩子会以土黄牛、土杂牛来冒充良种牛，如果是一无所知的养牛小白根本不知道，一忽悠便会把土黄牛、土杂牛当成良种牛，多花冤枉钱不说，关键买回去的牛根本不爱长，放牧的情况下多多少少还能有些利润，舍饲圈养的情况下只有赔钱。

3、牛本身携带疫病。在市场上不少牛都带有疫病，甚至有明显的咳嗽、流鼻涕及拉稀等症状，而牛贩每天早晨会对这些病牛进行“化妆”，例如将鼻涕和尾部沾染的粪便擦掉，如果一群牛里面掺杂有几头病牛非常难发现，这种牛经过长途运输到家后病情则会更严重，治疗不当则会出现死亡。 4、利用差牛换好牛。养牛户虽然选的是好牛、健康牛，装到车上后感觉万事大吉了，这时牛贩子会喊你去吃饭，期间便会换上几头差牛、病牛，或者养牛户不跟车的情况下，运输车在上高速后还会折回来进行换牛，所以在选牛装车后一定要有人看着一刻也不能离开，而且最好跟车回去。

5、各种许诺难实现。在买牛之前牛贩子或中介会许诺免费运输、货到付款、赠送铡草机、派遣技术员以及签订回收合同等等，其实这些许诺基本上得不到实现或者牛毛处在牛身上，例如运输费、铡草机的费用已经加在牛价里面了，还不如把牛价压低一些划算，派遣技术员同样把费用加在了牛价里面而且派遣的技术员多是半吊子水平，货到付款也是几乎不可能的事情他们会先要一些定金，然后牛装车后不给全款不放车，签订回收合同也存在较大的猫腻，卖牛时市场售价比回收合同价格高了他们会回收，比回收合同价格低了他们便会找各种理由拒收。 养牛户朋友可以说一下你的经历，大胆揭露买牛过程中的各种骗局！

养兔子不简单，了解清楚再决定 对你百利无一害

好多人都喜欢跟风凑堆，看到别人做什么赚钱，自己就盲目的去做，殊不知什么都是有风险的。养兔投资小而且周期不长，所以很多人都看到了眼里，尤其是在农村好多人急功近利，没有好好的调查研究就草草入了行。赚钱那是这么轻松的，养兔有好多要注意的问题，只有把所有因素都考虑到了，觉得可行性较强才可以去做。

养殖入行需谨慎，别把养兔想的那么容易，了解清楚再做决定，那么我们来看到底养兔到底有什么难的呢！

首先我们在刚刚接触一个行业时对它知之甚少很容易上当受骗，在种兔的选择上就存在骗局。例如，近年就有些卖种兔的把养殖杂交野兔炒得是沸沸扬扬，但养殖户并不知道其实根本就不存在什么杂交野兔，因为家兔和野兔的染色体不一样是没办法完成杂交的，那所谓的杂交野兔到底是什么呢？其实所谓的杂交野兔就是比利时兔，仅仅是因为它的毛色跟野兔较为相近这才被有心人利用来抬高种兔的售价。

那么我们到底要选择什么品种才好呢？我们要根据自身需要按用途来选择品种，是养肉兔还是养懒兔。肉兔的选择上也是有讲究的，很多人会认为肉兔当然是选择体型大一些的品种才好呢，其实不然，兔子体型越大不仅影响繁殖率，而且还有影响兔肉的质感，所以大家选择体型适中、繁殖率高及生长发育快的肉兔品种才能行的。懒兔呢就是用来生产皮毛的，只要选择皮质优良、毛密且齐，不过要选择相对适应性较强的品种。

其实兔子的养殖对环境的要求也是很高的，并不是跟大家想的那样，圈块地把兔子往里一放给点儿吃食和水就万事大吉了，要是有这样的想法趁早不要养兔子了，不然你怎么吃得亏都不知道。兔舍一定是适合日常管理和疾病防治的。

兔子的养殖提高生长速度、减少疫病伤亡是非常关键的，而这些都是跟平时的饲喂关系密切的，兔子我们养殖的兔子不能比野生的不能仅仅饲喂一些草料就可以的，养殖的兔子要想营养均衡必须在饲料上做功夫合理搭配才行，还要及时处理剩料避免长时间发霉。最后还要定期做好防疫工作。

黑水鸡人工养殖是骗局吗？利润怎么样？今日来分析一下

黑水鸡，并不是一种鸡，而是一种比较名贵的鸟类，受到法律的保护，捕捉野生的黑水鸡属于破坏环境资源的违法行为，至少都得进去 5 年。所以，对于野生的黑水鸡要爱护。目前，也有人工养殖黑水鸡的情况，是需要得到允许才可以，属于特种养殖的范畴。

那么，养殖黑水鸡是不是一个骗局呢？

黑水鸡有人工养殖，不算骗局

黑水鸡，肉质鲜嫩、营养丰富，具有一定的药用价值，是非常不错的食补首选品种，市场存在一定的需求。目前，人工养殖的黑水鸡价格大概是这样，体重在 1 斤以下的，售价 70 元/只，体重在 1 斤以上的，可以卖到 120 元/只。从这个角度来分析，黑水鸡的市场价格跟土鸡不相上下。所以，进行人工养殖黑水鸡，也算不上什么骗局。价格、市场摆在那里，能不能赚钱，还得看自己懂不懂得饲养管理。

需要说明的是，黑水鸡养殖不易，对环境的要求不高，需要掌握和熟悉技术才可以进行养殖。否则，养殖管理不到位，导致成活率太低，赚不得钱，可就变成“骗局”了，需要谨慎思考。

黑水鸡的养殖成本投入

黑水鸡分为大小黑水鸡，小的黑水鸡体重不到 1 斤，种苗价格相对便宜。而大的黑水鸡体重在 1~2 斤，种苗价格比较贵。前者 500 只，需要投入 5000 元苗款，后者则需要投入 10000 元苗款。可以根据个人的经济能力选择。

这里，以大黑水鸡为了例，养殖 500 只，平均每只的饲养成本是 40 元，一共需要投入 20000 元，加上苗种成本 10000 元，一共需要投入 30000 元。此外，黑水鸡成活率为 95%，可成功出栏 475 只，平均每只售价 120 元，总售价为 57000 元。减去成本，获利 27000 元。

目前在我国，也有很多养殖黑水鸡成功的。在养殖的时候，想要成活率高，就要掌握好养殖技巧。首先要选址，然后合理的喂养，最后精心的照管。做好这些，就能保证养殖的黑水鸡长的更好。如果环境到不到要求，饲养很难成活，所以就出现了说黑水鸡养殖是骗局的说法。

好了，以上关于黑水鸡养殖是骗局吗？黑水鸡允许人工养殖吗？这个问题，就分享到此，欢迎评论探讨交流。

西安市兄弟养两鸭创业被骗 40 天的母鸭变公鸭 直接被坑十几万

3000 只鸭子几乎都有公鸭的特点

一只母鸭子在公鸭群里很显眼

王先生面对数千只公鸭子一筹莫展

堆放在养鸭场的饲料尚有不少，可王先生已无心喂养

据王先生介绍，公鸭头部呈绿颜色。

王先生面对数千只公鸭子一筹莫展

3000 只鸭子几乎都有公鸭的特点

原本买了 3000 只母雏鸭准备创业，可养了 40 天才发现这些鸭子几乎全是公鸭子。由于下不了蛋，售价还不抵饲料钱，如今这 3000 只公鸭越养越赔钱，养殖户犯了难。

兄弟俩放弃打工在家养鸭创业

今年春天，家住西安市阎良区新兴街道办王师傅的两个儿子从外地务工回来。“两个儿子成了家不想让他们再出远门，便打算投资办个养鸭场。”王师傅说。

经朋友介绍，王师傅认识了一个自称来自四川的鸭贩。“阎良养鸭子的都称这个鸭贩为小廖，能从四川提供雏鸭，我们养大了他再收走。听说这人在阎良贩鸭子也有一两年了。”王师傅说。

“养鸭者都以养殖母鸭为主，母鸭能生蛋，经济价值更大。”王师傅说，“刚入行的养殖户难以辨别雏鸭的性别。由于是朋友介绍，我就相信了鸭贩小廖，以每只 3.8 元的价格买了 3000 只雏鸭。”

精心照料母鸭子咋成了公鸭子

就这样，王师傅投资了 10 余万元搭起养鸭场。

“雏鸭的饲养对温度要求特别高，我们得在那种几乎封闭的鸭棚里忍受着粪便味。我和两个儿子每天 24 小时轮流守在鸭棚，怕雏鸭因窒息而死。”王师傅介绍，“在一家人精心照料下，这 3000 只雏鸭逐渐长大。”

雏鸭难以分辨性别，当长大一些，小鸭子的性别特征，王师傅还是知晓的。通过简单判断，王师傅发现自家鸭棚里的鸭子几乎全是公鸭子。

不敢相信这是事实，王师傅又请来多位养鸭老手，经过辨别，发现这棚鸭子几乎全是公鸭子。“我买的母鸭子长大咋成了公鸭子？公雏鸭的进价就 1 毛钱一只啊。”昨日，王师傅发现上当，赶紧和鸭贩小廖联系，可对方手机打不通。而介绍给他认识小廖的中间人，也称自己被骗，已在公安阎良分局武屯派出所报案。

养鸭 40 天饲料花了近 3 万元

昨日，记者在王师傅的鸭棚里看到，养殖场内 3000 只鸭子几乎每一只都具备公鸭子的特点。“这一窝鸭子最多就有十来只是母鸭子。”王师傅说。随后他将一只母鸭子和一只公鸭子放在一起，两只鸭子从形体上能够分辨出有明显区别。

不少养鸭户介绍，通常他们将母鸭养殖 3 个半月，鸭子开始下蛋便出售，这时一只母鸭子大概能卖到 35 元。而 3 个半月的公鸭子一只最多就卖个十来元。“把鸭子养到 3 个月，光吃饲料的钱都要有 20 元，养公鸭就是越养越赔钱。”养鸭户们说。

据了解，这 3000 只鸭子目前 40 天大，已吃掉近 3 万元饲料，平均一只鸭子已吃掉 10 元钱。“可现在这些鸭子几乎全是公的，连 5 元钱都卖不出去。”王师傅说。

虽然越养越赔钱，可这 3000 只公鸭子都是生命，王师傅不忍心放弃喂养它们。“现在怎么办，我也不知道该如何是好。”

昨日，王师傅向公安阎良分局新兴派出所报了案。

辨别雏鸭公母最简单的方式，是“摸肛法”。辨别时左手托住初生雏鸭，鸭头朝下，腹部朝上，背靠手心，鉴定者以大拇指和食指轻轻平捏肛门两侧，先向前按，随即向后退缩。如手指皮肤感觉有芝麻粒或小米粒大小的突起状物，这便是公雏鸭的阴茎；反之，无此突起状物的即为母雏鸭（虽有泄殖腔的肌肉皱襞随着移动，但无芝麻点感觉）

畜牧专家：“摸肛法”可辨别公母雏鸭

昨日，西安市农委畜牧中心高工胡建红说：“西安地区养鸭者并不多。据了解，西安的养殖户大多分不清雏鸭的公母，所以容易受骗造成经济损失。一般只有孵化场的人才掌握辨

认雏鸭公母的技巧。”

胡建红说：“辨别雏鸭公母最简单的方式，是‘摸肛法’。鉴定者必须手皮薄，感觉灵敏，并勤学苦练才能掌握，准确率可达到 85%以上。”

坑爹！广东一饲料经销商卷款跑路，几十名养鸭户被骗 600 多万血汗钱！

近日，广东惠州潼湖沥林的几十名养殖户向惠州电视台《第一直播室》栏目组爆料，他们辛苦多年的血汗钱全部被一个老板卷走了。

据实地调查了解到，卷款跑路的老板叫楼国炜，是浙江丽水人，在惠州潼湖农场养鱼养鸭多年，主要帮助养殖户收鸭蛋，后来也经营饲料生意。2016 年楼国炜鸭料销量达到 3 万多吨，鱼料 1000-2000 吨，经营多个饲料企业品牌。

惠州电视台消息，采访当天，几十位养殖户冒雨蹲守在沥林一家饲料档口门前，拿着厚厚的一叠借据，最少的一张也有五万元，最多的 70 多万元，总金额高达 600 多万元。

这些借据签订时间从 2013 年到 2016 年不等，每张借据都有借款人楼国炜的签名，手指印，饲料店的公章，甚至连身份证复印件都有。每张借据都承诺，会有一分到一分五的利息。

据悉，2013 年楼国炜开始扩大饲料经营规模。“他的饲料价格比其他经销商都低，利润很微薄。”据一名饲料厂业务员张三（化名）告诉记者，楼国炜生意扩张需要很大的资金周转，可能需要巨大资金缺口，2013 年开始他以高额利息向养殖户借钱，每月的利息达到 1-2 分，诱惑力很大。

与此同时，这几年养鸭行情不错，大部分养殖户赚钱，加上楼国炜是饲料经销商的身份，很多养殖户愿意贷款给他。

“我和楼国炜是老乡，平时关系不错，我就借给他 20 多万元。”在惠州潼湖养鸭养鱼 20 多年的楼老板告诉记者，他认为楼国炜是饲料经销商，如果不还钱，可以去他那里拉饲料替代，所以风险比较小。

让大家没想到的是，2017 年 4 月 28 号晚上，楼国炜一家从饲料店彻底搬走，人去屋空，电话也打不通了。于是，债主集合起来，到处去找，浙江丽水老家也去过了，就是找不到人。

债主罗大妈表示，他跟我老公说地很好，我也不知道，我老公一下子就借给他 30 万。这些借钱给楼国炜的都是养鱼养鸭的饲养户，跟他有生意上的往来，又都是浙江丽水的老乡，因此大家都对他十分信任。而且借款前期，楼国炜确实按时返还利息。“他第一两个月的信誉度很好，我们这些老乡都知道他做饲料，我们都是养鱼养鸭的就算拿不到钱，我们侥幸以为饲料能拿的回来，结果饲料都拿不回来了。”

“去年楼国炜资金链就出现断裂的征兆。”张三表示，以前楼国伟经营饲料规模不大，

这几年发展比较快，需要资金非常大；2016 年他养殖的几塘鱼规格还很小，鱼价低迷时就全部卖掉了，说明资金已经出现问题了。

据知情人猜测，楼国炜跑路主要是经营不善，欠下巨债，短时无法偿还。因为他长期低价经销饲料，利润不高，最关键的是他收购鸭蛋数量很大，不仅是饲料价格战，鸭蛋也是低价销售，“他的鸭蛋经常以 2 块多元一斤销售出去”，亏本巨大，鸭蛋巨亏成为压垮楼国炜的最后一根稻草。

盒子养蟹的骗局_想养蟹的朋友了解一下吧？不要被广告骗了！

养蟹的兄弟们看过来，帮你擦亮眼睛防骗子近几年，一种在房子里养螃蟹的神器火了，央视在内的各大媒体纷纷报道，从 CCTV7 农业军事频道的科技苑、农广天地、致富经，到 CCTV10 科教频道的我爱发明，全是大篇幅黄金时间的专题报道，可见这个媒体帮忙推广的决心之大。

作为水产养殖的从业人员，在下对这个新技术也是非常感兴趣。经过一番深入细致的研究，翻阅了大量网上信息，走访了一些用过的养殖户，褒贬不一。有的人说好用，成活率最高能达到 98%，也有说赔的血本无归的。所以在下迟迟不敢入手，至今持币观望中（主要是因为穷困）。

看到网上很多朋友发帖询问，这东西到底是不是骗人的，能不能养活，能不能挣钱。在下把这几年研究的结果分析一下，分享给各位看官，希望对你们有个参考。不当之处请勿拍砖，当做是在下放屁，绕行即可。

首先不得不说说发明人花勃这个人。在下研究了所有能找到的视频和资料，不能不表示一下佩服。折腾了十来年，弄出这个东西，确实不容易。

蟹公寓作为一个养殖工具，从原理上讲，是可行的。根据蟹（包括大闸蟹、青蟹、梭子蟹、小龙虾等底栖类有螯足的甲壳类动物）的生物习性（夜行性、穴居性），模拟他们在自然环境下的石缝和蟹子窝而设计，然后加入了水处理工艺，再组合在一起。所以，蟹在里面，应该说是很舒服的。不管是生长还是脱壳都不成问题。

但是！但是！但是！关键问题来了。并不是每个人都能用好这个工具去挣钱的。

就像咱们老百姓买把菜刀，如果你是一级厨师，用这把菜刀能切出龙凤雕花来。如果你跟在下一样笨手笨脚，可能切个土豆丝都得准备好创可贴。这就是有人挣钱有人赔的血本无归的原因。再有，随着这道神器火遍大江南北，各种的“蟹屋、蟹房子、养蟹盒、虾巢蟹屋、”七七八八的都出来了，鱼龙混杂！中国人就是这毛病，没办法，什么火了，一窝蜂的干，假冒伪劣让人眼花缭乱。其中不乏骗子横行。

最离谱的，当属湖北孝感的一家。在下有个哥们去看过，回来说，那家的产品号称一格能养 30 只小龙虾，1 套 1000 格，卖 3 万多，一年能赚 30 多万！简直比抢银行还快！听的在下一脸懵逼。

稍微了解甲壳动物习性的人都知道，不管是蟹还是小龙虾，都需要脱壳才能长大，脱壳的时候没有保护，被同类秒杀那是分分钟的事。一格怎么可能养 30 只？怎么可能挣钱？这

不是卖虾巢蟹屋，这是在卖不老仙丹啊！

还有一家河北的（虽然近些年河北造假成风依然远超河南，但在下实在不想与河北人有任何过节），据说是拥有专利在手。在下研究了一下他们发布在其官网上的专利证书，咦？？怎么是栖息台的专利呢？卖的怎么是蟹公寓啊。

如果照这个逻辑，在下去申请个苹果手机支架的专利，是不是可以去生产卖苹果手机了呢？哈哈哈。

专利之争，留给花总去头疼吧，咱们使用者只看产品和技术。河北这家的盒子基本上接近花总第一代产品了，但是过滤和消毒真是不敢恭维。毕竟能不能养活螃蟹，盒子只占 30%，水处理能力才是大头。通过在下不遗余力的跟客服妹妹周旋，联系到几个他们的用户，反馈的成功率是 0%，无一幸免的全军覆没，验证了在下对他们技术和产品的预估。

另外的几家山寨，在下就不评论了，水平实在入不了在下的法眼，连在下这样一个半瓶子水平的都能看出漏洞百出，相信各位看官火眼金睛不会上当。

言归正传，蟹公寓是神器也好，仅仅是个工具也罢。养殖户用这个工具能挣钱才是正道。可是怎么才能挣钱呢？

下面分享一下在下总结的一点心得吧。

首先，无论买谁家的设备，最重要的不是价格，而是看谁能提供最强的技术支持。

第二，用户基数是很关键的因素，有大量的用户的厂商，才有可能收集足够多的实际养殖经验和反馈，而且还要有能力分析和消化吸收这些经验教训，也才有可能分享给新客户。这个理念是跟花总交流的时候听来的，深以为然！

第三，是要提醒各位看官的。莫贪小利吃大亏，不要冲动消费，一定要多研究多分析多比较。

第四，就是一定要让厂商那边有经验的客服，根据咱的实际情况，去帮忙设计一种真正适合自己的品种和养殖模式，是做暂养储存，还是育肥，还是软壳蟹，还是养成。这个模式设计错了，全盘皆输。

第五，不要相信不老仙丹式的宣传，越是诱人的，越是陷阱。

在下祝大家，也祝自己，财源广进，养蟹发财！

大型青蟹养殖项目骗了数位老人 400 万养老钱 事发温岭市

走在公园、街市，突然有人邀请你去公司听课，可以免费领取精美礼品，免费参加广东三日游，更能投资“大型青蟹养殖项目”，轻松获取年化 24% 的可观收益，会不会有天上掉馅饼的感觉？诱人的包装背后，其实是精心谋划的骗局。

日前，温岭市检察院对这样一起非法吸收公众存款案件中的犯罪嫌疑人罗某、李某等依法批准逮捕。他们都是台州某生物科技有限公司的员工。从 2015 年 8 月到 2016 年 7 月，在一年不到的时间里，这家公司以高息向社会公众吸收资金共计 400 余万元，受害者 50 余人，大多是六七十岁以上的老年人，除了拿到少量利息外，他们的本金基本上血本无归。

暴利投资为诱饵 七旬夫妻掉陷阱

温岭人金某就是受害人之一。他今年 76 岁，2015 年 8 月初的一天，他的妻子路过温岭虎山公园时，一名自称是罗某的男子热情地递上一份广告传单，并记下了她的联系方式。

次日，罗某来电邀请金某夫妻到温岭市区一间写字楼去听课，夫妻俩到达后，发现会场坐满了老人，台上的“讲师”林某正声情并茂地描绘着公司的前景。林某称，该公司在广东茂名投资水产养殖生意，已在三门健跳海梅山投入 3500 万元养殖青蟹，但仍缺少 1500 万元资金，需要向社会借款，借款人每月将获得 2% 的利息。

面对心怀疑虑的投资者，该公司还煞有介事地提供了一份广东茂名某鱼塘 3000 亩的租赁合同，以及和三门县健跳镇某村委会签订的养殖协议等材料，看上去该公司实力强劲，发展前景美好。

经过几番洗脑之后，金某夫妇不淡定了，当月就借了 3 万元给该公司，并签订了借款协议和合同，拿到了收据。

到了下个月，金某如约去该公司去领取利息，对于该公司的信任又增加了几分，当月，金某又借给该公司 5 万元。

老板突然卷款潜逃 50 名老人养老钱打水漂

金某夫妻尝到了高息的甜头，但是，仍有不少老人在观望。为了让老人们彻底放下顾虑，同年 11 月份，罗某等人又带着 7 名老人到广东茂名去参观考察他们的“养殖基地”。

在广东，公司一名叫“贺总”的高管出现了，他热情地接待了老人们，还把他们带到海边参观了养殖基地，边上竖着写有“台州某生物科技有限公司水产养殖基地”字样的巨大广告牌。

回来后，老人们把所见所闻口口相传，令其他观望的人放下了顾虑，纷纷拿出养老金投向该公司。金某夫妇也深信不疑，继续追加借款金额，到 2016 年 5 月 27 日，他们前后共出借了 18 万元给该公司，金某的两名好友蒋某和陈某也在介绍下分别向该公司借出 13 万元和 11 万元。

一切看起来都很顺利，老人们每个月都准时去公司领取上个月的利息，直到 2016 年 7 月，该公司法人代表孙某突然卷款潜逃，不知去向，相关人员均无法联系。老人们才意识到被骗，开始陆续报警。50 余名受害者中，多的借款几十万，少的几万，辛苦积累的养老钱一朝化为乌有。

基地、名字、协议全是假 听课骗局套路深

今年 3 月，罗某、李某等多名该公司成员陆续被警方抓获，但孙某一直未归案。

证据显示，孙某在 2015 年 8 月注册成立了这间所谓的生物科技有限公司，注册资金 5000 万元，实际上，公司没有任何实际业务。他们以高息回报为诱饵吸引借款，不断用新客户资金去支付老客户的利息，以及人员工资和各项支出。其余的资金，都在孙某等几个核心成员的支配之下，供其挥霍。

更令人大跌眼镜的是，所谓的广东茂名的养殖基地根本就不存在，鱼塘租赁和养殖协议也是伪造的，甚至，连罗某、李某等业务员的姓名都是假的。

近年来，越来越多的不法分子将黑手伸向了老年人，通过炮制项目、发放传单、提供免费礼品、许诺高额利息等形式，诱使老年人“上钩”。近期，温岭市检察院还批捕了另外一起非法吸收公众存款案件犯罪嫌疑人，涉案公司以年利率 9%-14.8% 不等的高额利息为诱饵，向社会公众吸收资金共计 400 余万元，20 多名老人上当受骗，作案模式与前述案例如出一辙。

最新！2019 年有哪些常见养殖骗局，这几个你听说过吗？

来源：网络 更新时间：2019-09-30 13:34:39 编辑：管理员 浏览：80

现在很多年轻人毕业之后都选择回乡创业，而回乡创业选择得比较多的项目就是种植

项目和养殖项目，在选择项目的过程中，很多人都会跟风盲目进行种养殖，也会听信他人谗言，误入养殖误区。

一、月月结果的草莓

有些项目喜欢搞噱头，比如什么月月都可以结果的草莓，不需要多管理只要采摘就可以，即使真有这种项目也绝对不是一点也不用管的，并且天下没有免费的午餐，优势和缺点都是相对的。

二、中药材种植

中药材市场行情近年来有些是还不错，但是如果你并不了解这一块不要被忽悠去搞中药材种植了，尤其是珍惜名贵的药材，不仅难种销路也需要自己找好，如果骗子说种植这种中药材不用管就有人上门回收，那你就慎重考虑了。

三、养殖海狸鼠

如果有人和你一直宣传海狸鼠养殖有多好，皮毛多赚钱，不愁销路，一条母鼠可以收购多少钱多少钱之类的，大家千万不要轻易相信。养殖想获取暴利从来都不是那么简单的，如果到时候你找不到销路，可能会损失很多。

四、白玉蜗牛养殖

白玉蜗牛的营养价值的确很高，但是并没有很适用于我们现在的国内，我们国人吃蜗牛的毕竟还是少数。如果有人和你养殖这个绝对会赚钱，千万不要相信，利润高、周期短还不需要多管的这种说法都是骗人的。

综上所述就是一些比较常见的养殖骗局，并不是说这几个项目就一定不能赚钱，但是盲目跟风肯定是不对的，首要你要有承担得起风险的准备！

养殖户注意了！网上种树，网上养羊，期满高额回购；都是骗局？

日前，江西省相关部门发布了涉农非法集资风险提示：网上种树，网上养羊，期满高额回购；假借农民专业合作社信用合作名义，入股分红，都是非法集资。

据报道，近期，外地一些人打着“新型农业”的幌子，以高额回报为诱饵非法吸收公众存款，严重侵害群众合法财产权益，扰乱经济金融秩序。

该类违法犯罪主要有以下两种形式：

其一，捏造“新型农业”概念。

不法分子假借“乡村振兴政策”，以“共享农业”为噱头，借助互联网欺骗农民。例如某省“××树”公司以“共享农业”为噱头，推出手机 APP 引诱会员认购虚拟的果树、菜地、家畜等产品，承诺一年三倍的回报，诱骗农民上当。又如“××源”公司，假借实施“乡村

振兴”战略，搭建互联网平台，许诺高额投资回报，引诱会员以每棵 865 元的价格在线上认购桑树，经过 12 天“养护”，平台以 984.37 元价格回购，会员发展他人为会员，还有高额佣金。

其二，假借农民专业合作社信用合作名义。

部分农民专业合作社，突破“社员制”“封闭性”原则，以吸收资金为目的，将无实质性生产经营关系的人员吸收为合作社成员。例如×省×市××颐好合作社以“冷链物流”“股权投资”等名义，宣称投资 1 万元，月利 525 元，三年上市后 1 万元变 5 万元，会员发展下线收益更高，向当地农民集资。

上述两种投资模式违背市场经济规律，资金运转不可长期维系，一旦资金链断裂，参与者资金将面临极大风险。该类机构未经依法批准，向社会公众吸收资金，涉嫌非法集资或传销，应依法打击。

高价收购蚯蚓的骗局_津市一大爷心动被骗近万元 感谢锦旗送警方

“十元一条收蚯蚓”
包赚不赔
这两骗子“演技”堪称影帝
不当演员可惜了
看“天才演技派”如何诈骗罗大爷近万元

9 月 21 日，津市市公安局破获一起诈骗案，将两名涉嫌诈骗老人养老钱的男子抓获归案，为受害人及时挽回了经济损失。

犯罪嫌疑人被警方抓获

9 月中旬，家住津市市三洲驿街道的七旬老人罗大爷来到三洲驿派出所报案，称自己辛苦积攒的养老钱被人骗走。据罗大爷介绍，事发当天，他正在津市市汽车站附近银行取钱，偶遇一名自称是某街道的“会计”尹某，“尹会计”热情地邀请他去单位办公室，为其讲解新出的养老补贴政策。途中，两人在河堤边遇到一名陌生男子苏某。

犯罪嫌疑人被警方抓获归案

俩骗子的演技相当“逼真”，你见过十元一条的蚯蚓吗？

苏某自称自己是常德某药材厂员工，专门研制名贵药材，他是专程从常德来津市收购蚯蚓的。蚯蚓是他们药厂稀缺原材料，一条蚯蚓收购价是 10 元一条。如果“尹会计”和罗大爷介绍村里的养殖大户或村民，销售蚯蚓给他，他将给两人，每人每条 2 元钱的抽成。“尹会计”开始和苏某一唱一和，鼓吹这个无本的生意，只要动动嘴，就可以赚大钱，让罗大爷一步步掉入陷阱。

犯罪嫌疑人指认作案现场
大爷中圈套，乖乖掏了钱

随后，苏某提出，为了检验双方诚意，“尹会计”和罗大爷可以先“放”一部分的钱到药厂里，作为诚意保证金。“尹会计”二话没说，拿起手机就向苏某转款 2 万元。罗大爷看“尹会计”二话没讲，就大手笔的投资了 2 万元，他也将自己刚从银行取的近万元交到苏某手中。随后，“尹会计”谎称单位上有事先走了，苏某也借故离开了现场，左等右等，不见苏某回来，这才引起了罗大爷的警觉，方知自己上当了。

民警将追回的现金交还给罗大爷

接到罗大爷报案后，民警通过调查走访，连续摸排，终于锁定澧县籍 50 岁男子尹某、津市籍 50 岁男子苏某有重大作案嫌疑，民警决定展开收网行动。9 月 20 日 20 时许，犯罪嫌疑人苏某被抓获。21 日凌晨 1 时许，民警再度出击，在澧县通过通宵守候将刚从外回家的嫌疑人尹某抓获归案。

目前，犯罪嫌疑人尹某、苏某因涉嫌诈骗被已被公安机关刑事拘留，案件正在进一步侦办中。

罗大爷为津市公安送来了感谢锦旗

罗大爷看到养老钱回到自己手中，激动地热泪盈眶，不停地向办案民警表示感谢。津市警方提醒广大市民：生活中一定要提高警惕，不要贪图小便宜，掉入诈骗团伙设置的陷阱，受骗的群众要及时报警，积极配合公安机关破案。

买回“麻鸭苗”，养大竟是蛋鸭公!养殖户不得不看的骗局

由于非洲猪瘟的影响，不少养猪人大幅亏损后想靠养家禽维持生计，但广西贺州的养殖户陈华却说自己被骗了。

5 月下旬至 6 月底这段时间，陈华通过微信群认识了鸭贩黄某，分 4 批购得 13200 只麻鸭苗，饲养一段时间后，陈华才发现自己养的竟是蛋鸭公，而黄某并不承认发错货。提供鸭苗的孵化场知情人称，之前的确给陈华的地址发过鸭苗，但订购人姓方，他要的就是蛋鸭公。

鸭子长不大，卖不掉

陈华原本是贺州当地的饲料、兽药经销商，今年由于非洲猪瘟的影响，他的客户养猪亏损严重，他也被客户欠着不少钱。趁着家禽行情好，陈华决定暂时转行养鸭，也帮助他的客户一起购苗。

“5 月 22 日，我在微信群里认识了一个卖鸭苗的人，姓黄。”陈华告诉农财宝典记者。

5 月 29 日他从该黄姓鸭贩手里进了第一批 1000 只鸭苗，

6 月 4 日又进了 700 只鸭苗，

6 月 13 日订了 1 万只鸭苗，这三批价格均为 4.2 元/只。

6 月 20 日，以 4.5 元/只价格又买了 1500 只鸭苗。

陈华在微信中要的都是麻鸭

“我也不知道这人是谁，只是从汇款的银行账号得知户名是黄某超。”陈华告诉农财宝典记者，多数就是在微信上付的钱，因为做了这么多年的生意，还没遇到过什么问题。

但随后一段时间，养户开始向陈华反馈鸭子长得慢，长不大，陈华找黄姓鸭贩无果，便想办法联系上了发货的孵化场，这才得知孵化场发的货是蛋鸭公。于是陈华从养殖户手里将

5000 多只鸭苗收回来，直到现在还养在自己的猪栏，“长不大，也没有人买”。

蛋鸭公最多只能长到 3 斤多

麻鸭可以长到四五斤重，与蛋鸭公个头差别很大

农财宝典记者联系了该鸭苗孵化场，孵化场一名知情人士阿信(化名)告诉农财宝典记者，确实之前有给名叫陈华的人发过鸭苗，也确实是蛋鸭公。不过阿信却表示该鸭贩在孵化场留的信息是姓方。

陈华继续与鸭贩沟通，但后来电话也打不通了。于是陈华便以“诈骗”的名义到贺州城北派出所报案，却被告知并不归当地派出所管。

农财宝典记者根据陈华所提供的电话联系上该黄姓鸭贩，鸭贩告诉记者：“陈华要的麻鸭公，交易时是当面清点，对数、验苗，没有问题，不可能是蛋鸭公。当时陈华要的是什么品种就给他发什么品种，大家都做了那么多年生意，如果品种不对，不可能分不出来。而且陈华自己也在贩卖鸭苗，并不能确定这个蛋鸭公的鸭苗是从我手里拿的。”当农财宝典记者告诉他孵化场承认发的货是蛋鸭公时，该鸭贩表示：“我只是贩卖的中介，也不懂厂家是怎么回事了”。

不过阿信却表示：“一般清点时所说的没问题是指非残次苗，比如瘸的，很难看的等。非专业人士很难检验品种，像我们孵化场的人才看得出来。”他告诉记者，从鸭苗上来看，蛋鸭公嘴巴有点黄，脚有点黄，和麻鸭最大的区别是麻鸭全黑，蛋鸭公毛色也是全黑但偏黄。

而且阿信也表示，5 月 29 日至 6 月 20 日麻鸭从孵化场出去的正常价是 4.5 元/只，并且孵化场是不包运费的，但鸭贩子包运费。

麻鸭与蛋鸭公难分清

“孵化场一般是客户要什么鸭苗就会发什么鸭苗。”阿信说，孵化场都是现钱现货，要发货时就必须付清全款，所以对孵化场来说，姓什么或者是谁买并不重要。“因为是同行的原因，也不会去管客户卖给其他人是什么价格，什么用途。”

“有中介靠冒充的方法不到两个月，就可以骗到一套房子的钱。”据阿信反馈，这种现象并不少见。

阿信介绍，蛋鸭的母鸭才值钱，卖价高，但是蛋鸭公却没有价值，主要是卖给养蛇的人，正常情况下才卖两三毛一只，现在需求量大，也能卖到 1.1-1.2 元/只。

蛋鸭公的鸭苗（左）与麻鸭苗（右）很难区分

蛋鸭公长得很像麻鸭(即所说的青头鸭)，不过蛋鸭公正常情况仅长到 2.5-2.8 斤，最大也才能长到三斤一二两，需要一个多月。而麻鸭公 52 天可以长到 5 斤多一点，就可以出栏。麻鸭母鸭只能长到 4 斤多一点。蛋鸭一定要分公母，而麻鸭不用分。而且蛋鸭公长大后很像野水鸭，但野水鸭太贵，所以有养殖户特意拿蛋鸭公回去养大，然后充当野水鸭卖。所以蛋鸭公的需求量也就大了。

阿信给农财宝典记者算了一笔账，蛋鸭公卖给鸭贩子的价格是 1 元/只，鸭贩子充当麻鸭后差价就达到 3 元/只，即使除去运费的成本也还有 2.5 元/只左右的利润。“当时从孵化场拿鸭苗价格是 4.5 元/只，鸭贩子赚不了钱，就不会给正品，而且鸭苗长不大可以推脱是养殖户技术不好才导致只养到 2 斤多，有得是借口”。

农财宝典记者在采访中发现，陈华遇到的这种情况并不是个例，大多难以索赔，最终不了了之。阿信认为正是这个原因导致这种现象会如此的普遍。

“像陈华这样养殖户，报过警了但没有有什么用，而且很多鸭贩的电话卡都是临时买的。即便警察想管，都不一定能找得到人。”

律师建议购苗签订书面合同

据悉，现在网上买鸭苗是普遍现象。“不可能为了几百只鸭专门跑过去，成本不划算。”阿信告诉农财宝典记者，现在网上大部分贩卖鸭苗的，跟他要什么苗都能给你，实际上没有哪家孵化场什么苗都有。

购买鸭苗时如何避免这类陷阱？阿信觉得，其实很难，除非是从孵化场拿货。比如陈华跟孵化场拿货时就会要身份证照片、营业执照等信息，还要求录视频。

记者就此事咨询了广东华安联合律师事务所律师江志宏。江志宏建议，买方应保留交易的全部证据，例如付款证据，双方微信交谈的全部内容，通话记录等电子证据，专家的鉴定意见等。并委托专业律师向被告所在地所在人民法院提起诉讼，而且要有明确的被告，如果对方的身份信息都不明确，法院也不会立案，很难维权。

时间已经过去了一两个月，是否还可以证明现在的鸭是当时购买的鸭呢？江志宏律师认为，如果养殖户只买了一批苗，并且有证据证明没有买其他的鸭苗，那么还有认定的可能性，但如果养殖户购买的苗不止这一批，就很难证明自己的主张，难以胜诉。

安徽种植油用牡丹要谨慎哦

油用牡丹是一种多年生小灌木，也是一种很好的生态树种。近年来，在有关政策的激励下，我省部分地区农户对油用牡丹产生了种植兴趣。昨日，凤阳等地读者来电询问有关油用牡丹的种植技术以及收益情况。为此，记者采访了相关业内人士。

淮河以北更适宜种植

“我省淮河以北地区，特别是黄河故道区域比较适宜种植油用牡丹。”省林业厅木本油料办公室徐建敏主任介绍，最适宜油用牡丹生长的土壤类型为沙壤土，这些土壤颗粒粗细均匀，质地疏松。因此种植牡丹，首先要按这个要求去进行选择，而粘土不太适宜油用牡丹生长，农户应尽可能地对土壤进行加沙改良。记者了解到，新开垦的生地特别适宜种植，但由于油用牡丹怕积水，我省圩区则不太适合种植油用牡丹。

徐建敏主任告诉记者，目前，我省林业部门已将油用牡丹与油茶一样列入了木本油料扶持品种范围内，与种植油茶一样，油用牡丹种植户向当地林业部门申报种植计划并获批后，每亩可以获得 300 元的种苗补贴。铜陵市是我省油用牡丹主要种植区域，该市明确规定，2014 至 2017 年对新种植连片 20 亩以上油用牡丹（两年实生苗）的投资主体，按照每亩 600 元、连续补助两年（不含造林补助）的标准，给予油用牡丹规模种植补助。

精细种植保产量

据省牡丹协会的专家介绍，油用牡丹，在整地和施肥上比药用牡丹要求更加精细，种植户要深挖整地，重施基肥，多追肥，勤除草松土。

药用牡丹生产通常每亩定植 4500—5000 株，每穴 2 株，而牡丹油用的栽培年限长，因此栽培密度应根据苗木大小和生长年限来确定。一般情况下，小苗定植 3 年内每亩可定植 5000 株左右，3-6 年生苗木每亩可定植 2000 株左右，8-10 年生苗木每亩可定植 1000 株左右。油用牡丹定植后 2 年内可以利用牡丹间隙，套种芝麻、花生、玉米、豆类等农作物。

定植 1 年的油用牡丹每株留 2 个枝条，定植 2 年留 3-4 个枝条，定植 3 年留 5-8 个枝条为宜，保证每株开花结果 20 个左右。

每年7月下旬至8月上旬，牡丹油用果呈蟹黄色或微变黑时，此时牡丹种子已经成熟，即可采收。果实采收后，集中在阴凉处，防雨、防暴晒。堆放时要经常翻动，防止发热、发霉。2-3天后80%以上的种子从果壳中脱落，对没有脱落的种子可以进行人工剥种或机械脱壳。贮存的牡丹籽应及时销售、加工为好，贮存久了，其出油率和品质都有影响。

初期种植投入大

据安徽省牡丹协会俞德孝会长介绍，油用牡丹种植下去后，到第5年才能形成产量，其生长期20年左右。在获得产量的前4年，农户共需投入种苗费、肥料费、人工成本等5000—6000元/亩。从第5年开始，每年仍需投入1000元/亩的管护费用。在油用牡丹生长的头十年，农户总计需投入1万元/亩以上（不计土地成本）。最近两年来，油用牡丹籽市场收购价格在18—28元/公斤之间，以保守估计的平均亩产100公斤计算，年产值约2000元/亩，前10年，油用牡丹亩产值约1万元。以油用牡丹20年生长期计算，其产值约3万元/亩，每亩合计投入2万元，每亩毛收入应该在1万元以上（不计套种作物的收成）。

记者了解到，牡丹油属于高端消费食用油，目前其市场销售价格在80—200元/公斤之间，市场需求面狭窄。同时，油用牡丹籽市场价格波动幅度大，种植户所承担的市场风险较高。俞德孝会长认为，普通农户最好不要介入油用牡丹种植，一些农业产业化企业在得到政府项目支持的情况下，才可以规模化种植油用牡丹。

俞德孝告诉记者，如果有农户想购买油用牡丹种苗，可以与安徽省牡丹协会联系，联系电话：0562—2858668，0562—2311288。2—3年生的油用牡丹种苗的价格是0.2—1元/株。

四川绵阳本想种草致富结果遭遇骗局

卖种子给农民种草，草成熟后却迟迟不见人来收购。记者日前从市司法局获悉，涪城区玉皇镇坚堡梁村18户农民与某生态农业公司长达三年的纠纷有了结果。上当的农民有望讨回自己的血汗钱。

据悉，2003年，坚堡梁村与绵阳高新区某生态农业公司签订了种植药用皇竹草合同。合同约定：种植户先交钱向公司购买皇竹草种籽。待皇竹草成熟后，由公司回购并支付。由于收入可观，该村的18户农户先后向生态农业公司购买了皇竹草种籽并与该公司签订了种植、回购皇竹草合同。

一年后，皇竹草成熟了，18户村民满怀希望地等待公司回购皇竹草。但生态农业公司的收购人员却迟迟不见踪影。眼看着皇竹草的收购季节过去，辛苦了一年的农民急了。此时，生态农业公司的三名股东已抽逃公司全部注册资金逃之夭夭，兑现合同已不可能。

为了保护18户农户的合法权益，2006年8月，涪城区政府要求涪城区法律援助中心为这18户农户提供法律援助。了解情况后，法律援助中心认为这是一起严重的坑农案件，当即决定简化程序，并把该案指派给蜀仁律师事务所律师袁桂茹办理。袁律师接受指派后，先后8次到玉皇镇坚堡梁村调查取证，仅用了11天时间，就收集掌握了生态农业公司抽逃公司注册资金，以及违约欠农户草款六万多元的证据。今年8月16日，涪城法院公开审理了此案。10月20日，法院做出判决：生态农业公司以及三个股东支付18户农户皇竹草草款和违约金共计63576元。

目前，该案已进入执行阶段。

金线莲以假乱真骗局 超9成是人工种植(组图)

金线莲

银线莲外形与金线莲很相似，但叶脉颜色不同

台海网(微博)8月1日讯 据厦门晚报报道，提起金线莲，很多人都不会陌生。这几年来，这种植物从默默无闻到身价百倍，药店、茶叶店甚至超市无处不见其身影。号称野生干品的金线莲，最贵的每斤竟卖到二三万元，作为高档养生茶也倍受追捧。有人称之为“下一个冬虫夏草”。

近日，记者走访了我市多家药店、茶叶店、超市、草药摊、花木市场，发现因种类、品相、产地等不同，金线莲价格也相去甚远。专家说，目前市售的金线莲九成以上是种植的。由于缺乏行业标准，金线莲市场“水很深”，质量也参差不齐。

【记者调查】

【市场】

家庭阳台、超市、花鸟市场都有盆栽金线莲

茶叶店也卖起了金线莲，烟酒茶叶店当名贵补品出售

几天前，记者拜访一家医院门诊部负责人时，他给记者端来一杯汤色浓郁的“茶”：“这是金线莲，有养生保健功效，夏天喝最好，我身边的人都爱喝这个。”

记者了解发现喝金线莲已成了“时尚”，连路边茶叶店也都卖起了金线莲。在吕厝附近一家超市，除了金线莲产品，还有装在培养器皿中的金线莲盆栽。导购人员告诉记者，这是真的金线莲，买回去当盆栽养几个月，可以拿来炖猪尾巴、排骨或泡茶。“现在流行自己种金线莲，花鸟市场也有卖这种盆栽金线莲。”她说。记者随后在溪岸路花鸟市场逛了一圈，几家店主都表示，金线莲盆栽已经卖完了，下周会到新货。据说，有人甚至在家庭阳台都种起了金线莲。

在八市的一家草药摊，摊主说有“纯野生金线莲”，也有种植的。在湖滨南路的烟酒茶叶店，记者看到金线莲和虫草、燕窝等名贵补品一起出售。

【价格】

金线莲定价混乱，价格相差数十倍

药店礼盒装卖得最贵，草药摊主保证“纯野生”，一斤鲜草 450 元

同样是金线莲，价格却相差数十倍甚至上百倍。

记者在湖滨北路一家连锁药店询问时，店员说金线莲卖得很好，散装的已经断货了，要买得等调货，10克售价 25.8 元。店员给记者看了另一种 5 克装的金线莲，包装是不透明塑封的，售价 50 元。这两种产品，均为福建产的。

在东渡的一家连锁药店，店员向记者推荐了两款透明盒装金线莲，均为 50 克，一种售价 498 元，另一种是 380 元，产地都是厦门。记者看到，498 元的金线莲叶片相对完整，便宜的一种叶片较碎。

记者在海沧医院旁的一家药房也看到了金线莲，两种包装均为 20 克装，售价 230 元。店员说，产品相同只是包装不一样，一种是塑料盒的，另一种是铝盒的，方便送礼。在沧林路的一家药店，记者看到只有一种 100 克的简易塑料包装金线莲，售价 250 元。

除了这些产自福建的金线莲，也有“外来客”。在湖滨南路同仁堂药店，记者发现有三种金线莲，其中一种 10 克简装的售价 180 元，包装盒里的金线莲被揉在一起，并非整齐排列。另外两种是 50 克礼盒装的，都要卖 1180 元，店员说包装不算钱。这两款金线莲的产地不同，一种来自广西，另一种则产自云南，据店员说广西的品质更好。

一家茶叶店也卖金线莲，店家为金线莲的品质“打包票”，每克售价 13 元，还有礼盒包装。八市草药摊上，摊主保证是产自贵州的“纯野生”金线莲，鲜品每斤卖 450 元，干品则 50 克卖 500 元。如果是种植的，价格略低一些。吕厝附近一家超市出售的金线莲有三种规格，250 克装售价 300 元，100 克的售价 120 元，50 克的售 59.9 元。

【业内揭秘】

【产地】

福建野生金线莲列入濒危名单，几乎已绝迹

市场上超过九成都是人工种植的，越南缅甸野生的较多，但品质不太好

章先生从事中药材采购已有 20 余年。他说，如果是就地收购价格相对较低，每斤金线莲鲜草大约数百元。野生的干品金线莲，品质较好、水洗净度高的，收购价每斤可达上万元，进入零售店包装出售价格可能翻倍，一斤卖 2 万元也不算稀奇。

章先生说，金线莲品质好坏与是否野生、培植时间及品种有很大的关系。福建本土金线莲品质出众、需求旺盛，野生的被过度采挖几乎绝迹，目前仅在山野中零星可见。1990 年，福建金线莲被列为濒危珍稀药用植物加以保护。

产自台湾的金线莲品质也不错，但野生的也很少。广西、广东产的野生金线莲市场上有售，但产量也不大。来自云南及越南、缅甸、老挝等邻国的野生金线莲较多，但品质不够好，价格也相对较低，每斤售价 3700 元左右。

厦门塔斯曼生物工程有限公司董事长卢绍基说，越南有一种植株高、叶面大的野生金线莲，其实属于观赏性金线莲，药用价值并不高，价格很便宜。

第一医院中医科副主任医师黄献钟说，上世纪 90 年代以前金线莲都是野生的，因为种不了所以卖得很贵。2006 年人工培育成功后，现在 90%以上的金线莲都是人工种植的。

汀溪金线莲种植户叶先生说，种植金线莲的多了价格也有所下降，普通种植鲜品市场价每斤 300 元至 500 元。金线莲的品种有二三十种，但真正有功效的只有几种。

【品质】

相当一部分金线莲来自培养皿，“营养不良”像豆芽菜

种植金线莲要达到一定标准才能采摘，种植时间越长品质越好

金线莲种植至少要 6 个月以上，长到 15 到 18 厘米，每株 4 克左右才能采摘。优质金线莲要种植 1 年以上。目前主要有组培、林下仿野生种植、大棚种植等方法，不同的种植方法，金线莲的品质和价格也相去甚远。

“有相当一部分金线莲是从培养皿中直接拔出来晾干出售的。”章先生说，这种方法来钱快、风险小，但是因为金线莲品质较低也最廉价。还有的在培养皿中组培，再移到林下种植 3 个月以上，种植时间越久品质越好，种苗好、林下种植时间较长、生长茂盛的干品每斤可卖 3000 元左右。

“培养皿种植的金线莲像豆芽菜，没吸收什么营养，功效不高。”叶先生说，这种鲜品每斤大约 300 元至 400 元。

水洗净度也会影响金线莲的价格，洗得干净的售价也相对较高。此外，是否施用过农药或化肥，也是决定金线莲产品价格的重要因素，比如林下有机种植的，鲜品每斤可卖 700 元到 800 元。

【鉴别真伪】

【识别】

闻香辨“金”，掺假的会有苦味

干品金线莲不易辨别，银线莲假冒金线莲最常见

厦门市药检所中药科陈惠玲主任说，金线莲有较强的地域性，不是大宗药材，相比其他植物，相关部门对金线莲的研究还不多，缺乏具体的国家标准。

黄献钟告诉记者，由于被炒作哄抬价格，金线莲市场“水很深”。普通消费者对这种植物了解有限，而制成干品的金线莲外观更不易辨认，以次充好、售假掺假现象较为普遍。

“种植的金线莲和野生的相比很容易辨别，长得就不一样，种植的看起来很整齐，而野生的往往参差不齐。”叶先生说，市面上用银线莲冒充金线莲的较多见，常见的伪品还有斑叶兰、公石松等。鲜品较易辨别，比如斑叶兰纹理没有金丝感，发白，叶面斑点状花纹较多。记者在采访中还发现，不少花店将网纹草冒充金线莲出售。

陈惠玲说，金线莲叶脉很有特色，像金色丝线交织成的网。要辨别真伪，可以把金线莲取出后平铺在纸上，看其是否具有细密的金线叶脉形成网状。金线莲的叶片呈卵圆状，叶表面为黄绿色或墨绿色，叶片背面为暗紫红色，表面有一层绒毛，摸起来像是摸绒布一样。优质的干金线莲有淡淡的香气，如果掺杂银线莲则是苦味的。

据悉，前几年药检所曾对全市药店出售的金线莲进行抽检，不合格率很高，掺假较为普遍。“如果价格明显偏低的，都是掺了假货的。”陈惠玲说，有的商家在礼盒装的金线莲表面铺几片真货，下面则掺杂着不值钱的伪品。

【功效】

金线莲功效太“神化”，高价都是炒作

并非不可替代，白茅根等都有与其相似的保肝利湿功效

金线莲别名金线兰、金丝草，为兰科本草植物，一般分布在海拔 300-1200 米的丘陵、山地。根据《福建省中药饮片炮制规范》（2012 年版）描述，干品金线莲常缠结成团，深褐色，叶脉为橙红色或金黄色，气微香、味淡微甘；鲜品为淡红褐色，稍肉质，被柔毛，叶呈宽卵形，叶脉为金红色，气微香、味淡微甘。

黄献钟说，金线莲的主要功效就是清肝利湿，但近年来其功效被拓展了很多，除保肝护肝外，甚至还声称有抗衰、补肾、消炎、镇痛等功效。

金线莲最大的优点有两个：一是清热，其实清热的药材并不少见，像菊花茶等同样可清热；二是不苦，多数清热的药都味苦，但金线莲味道比较容易接受。

有商家称金线莲可以改善亚健康，黄献钟说，医学上其实没有亚健康的说法。“金线莲虽好，但卖到几千元甚至上万元纯粹是炒作。”黄献钟说，金线莲并非不可替代，比如金蚕、七寸丁、白茅根等中草药都具有与其相似的保肝利湿功效。“一般大医院不会卖金线莲，因为大医院要保证药材品质并控制合理价格，而高品质的金线莲价格太高。”

叶先生也认为，天价金线莲并非物有所值，被“神化”完全是由于人为炒作及过度礼品化。他说，即使是野生金线莲，据研究机构检测成分，实际功效也与普通中草药没什么区别。

【小贴士】

如何识别金线莲

品种鉴别：福建金线莲叶脉有金色细密网纹，台湾金线莲则为白色，滇越金线莲叶形很大，金色网脉粗大而稀疏。

质量鉴别：植株较大较完整，茎细长，叶片完整无脱落，根部无泥沙，清香气浓郁者为佳品。

身份鉴别：野生或林下种植的金线莲干货，每片叶子都带有酸香味；大棚种植或无土栽培的金线莲，叶子表面较为干净，大小较均匀，根部残余土壤稀少。

种螺旋藻能一夜暴富吗？ 别信那是一个传说

种植仙人掌、螺旋藻，能让你“一夜暴富”；“投资高新技术产品，高额回报”……千万别信，那只不过是一个个骗局罢了。从8月1日起，市公安局南岸分局经侦支队将走进广场和街镇，开展为期一个月的大型宣传和咨询活动，揭穿犯罪分子“暴利引诱”的不二法门。

非法集资有哪些常见手法和伎俩？南岸区公安分局经侦支队支队长张文彬归纳了4种方式。

承诺高额回报，编造“天上掉馅饼”、“一夜成富翁”的神话

不法分子往往许诺投资者以奖励、积分返利等形式给予高额回报。为了骗取更多的人参与集资，非法集资者开始时，会按时足额兑现先期投入者的本息，那是拆东墙补西墙，随后便秘密转移资金，携款潜逃。

编造虚假项目或订立陷阱合同

不法分子以种植仙人掌、螺旋藻、芦荟、冬虫夏草，或养殖蚂蚁、黑豚鼠、梅花鹿、家禽，然后再回收等名义，骗取群众资金；有的则以开发所谓的高新技术产品为名吸收公众存款；有的编造植树造林、集资建房等虚假项目，骗取群众“投资入股”；有的以商铺返租等方式，承诺高额固定收益，吸收公众存款。

混淆投资理财概念

不法分子有的利用电子黄金、投资基金、网络炒汇等新名词迷惑群众，假称为新投资工具或金融产品；有的利用专卖、代理、加盟连锁、消费增值返利、电子商务等新的经营方式，欺骗群众投资。

利用网络

不法分子租用境外服务器设立网站或设在异地，发展人头一般用代号或网名。有的还通过网站、博客、论坛等网络平台和QQ、MSN等即时通讯工具，传播虚假信息，诱骗群众上当。

高价供种保证回收大部分都是骗局 特种种养切莫上当

有一件事，它使我背负几年的包袱，今天特向广大读者一吐为快，以此为鉴。

2001年8月我在电视上看到引种芦荟的广告，说在省内以公司+农户方式发展五千个种植户，同时又收听到广播电台播送的专家对芦荟的专题知识讲座。于是我在“合肥市金田芦荟有限公司安庆分公司”订购一组（一百株）美国库拉索种苗，投资1500元，盖起了大棚种植芦荟。当时我的几位朋友也感兴趣，加上我对他们大力宣传，他们也引种一批，而且数量比我多几倍，投资在一万多元。

按合同协议，引种每一组种苗，公司必须向种植户回收4000株第一代幼苗，价格3.85元/株，成熟以后，公司再按5元/公斤回收鲜叶。我们精心耕作，幼苗达到回收标准时，打电话到公司才知上当受骗了，公司人早跑了。打电话到合肥总公司，没有人接。这些

钱对于我们农村人来说，在外打工至少要两年才挣得到。朋友们虽然没对我埋怨，但我心里却很沉重。（望江县新坝乡程隆盛）

蚌埠市郊区李楼乡张巷、黄郢等村部分农民轻信某些致富信息，建蚂蚁房养蚂蚁，到头来一分钱未赚，反亏了几千元。张巷村青年农民张某去年从一媒体上了解到养蚂蚁能发财的信息后，他当即投资 3000 多元从邻县一特种养殖场引进了几十窝蚂蚁进行饲养，并签订了包销合同。一年后，小张兴冲冲地将自己精心饲养的蚂蚁拉到收购站去销售时，收购站的工作人员却以不够标准等原因仅收了一点点。高价卖种蚁、低价收购使养殖户叫苦不迭，养蚁一年未赚钱反而亏了几千元。因此，提醒农民朋友在选择致富项目时，切不可盲目发展或轻信一些虚假信息广告，以免上当。（蚌埠市李楼乡张明光）

我是一名养兔专业户，最近我地区不少农民反映，他们在去年引种外地的獭兔种，当时供种单位以每组（两母一公）售价 390 元，仔兔养至 4~5 市斤后，以 8~10 元 / 公斤保回收，现金兑付。有些农民买了四五组，可养成后找不到回收的人了。当时有别的地方还在搞供种回收，将兔子送去，他们说：“你的种兔不是在我这儿买的，我们不能随便回收。”其实他们也是骗子。在此特提醒农民朋友，一定要注意供种回收的陷阱。

农村这 10 个创业项目已经坑人无数，都是骗人的，请您别上当了

近几年，不少农民离开了家乡，进城务工了，攒了一些钱后，很多人都有了回乡创业的想法。大家一定要注意考察创业项目，别被一些黑心的宣传骗了，一定要多看看，不可以轻易的把自己的血汗钱给了骗子，下面这些项目就曾经骗了无数人。

1、月月结果的草莓

宣传商家说，这种草莓每个月都可以等着摘果子，基本不用管理，只要有土，种上就行，等你种上以后，卖种子的商家早就逃之夭夭了，谁还管你结不结果子！

2、组装玩具飞机

无论商家怎么宣传，它始终还是个玩具飞机，市场的消费群体有限，不可能大批量的消耗一些质量不正规的玩具，这都是商家骗取原料押金的一种手段。

3、灵芝栽培

技术人员会教你一些栽培技术，这些技术都是真的，但是宣传语就太过夸大了，说什么种植 2 平米，就可以年收入过 10 万，收购价格高的另人称奇，还可以给你签合同，其实都是骗人的幌子。

4、仿真花代加工

有很多加工厂会请人去工作，但是往往这种公司会委托当地的人加工，这样可以节省运输成本。如果骗子不远百里的把原材料交给你，那你就要小心了，可能你的押金和工钱能不能给你都是问题了。

5、芦荟种植

芦荟本身的英语价值和药用价值是很高的，但是真正可以对种植户的芦荟进行回收的，少之又少。因为目前大量使用芦荟的单位，大多有自己的种植基地，骗子做宣传就是为了销售出去他们的种苗。农民朋友遇到种植养殖相关的问题，可以在云种养平台咨询专家，它是全球最大的农技问答网站。里面集合了数万名种植和养殖方面的专家，提出的每一个问题 2 分钟内就会得到回复。

6、冬虫夏草

人工种植冬虫夏草的技术目前还不成熟，市面上比较常见的人工的是一种北虫草，现在种植冬虫夏草还在实验阶段，更别说大面积推广种植了。如果骗子说南北都适合种，不管什么土质，不管什么环境，只要种了就能致富，那就是彻头彻尾的骗子无疑了。

7、药材种植

骗子为了骗钱，把一些不常见的或者很贵重的药材，说得天花乱坠，什么签订合同啊，保价回收等，其实你收到的种子要么不发芽，要么成活率低得惊人，这就是个大骗局。

8、仙人掌种植

称与种植户签订包销合同，往往采用公司+农户的订单农业模式吸引了广大种植户的参与。其实仙人掌种植还没有达到商业应用的阶段。

9、蚂蚁致富

骗子声称一窝 10 多万只，养十窝可以收入上万元。全是骗术。

10、美国青蛙

项目真，市场前景也不错。但是在中国市场上，很难有真正的美国青蛙种苗。那些所谓的种苗，几乎全是自己培养的。

现在农村什么生意赚钱呢，其实三百六十行，行行出状元，不知道大家还有什么好的想法？

铁皮石斛种植警惕骗局 铁皮石斛种植有哪些风险？

铁皮石斛作为珍稀的药材，一直和灵芝、人参、冬虫夏草等一样被列为上品中草药。野生铁皮石斛国家重点保护植物，清中有补，补中有清，以优于其它中草药的独特性，成了市场消费者的“宠儿”，同时以滋生了很多种植骗局，下面我们就一起来看一看铁皮石斛种植如何防骗吧！

铁皮石斛种植骗局

铁皮石斛极低的繁殖力和生存力，再加之被利欲熏心之徒狂采乱伐，使得铁皮

石斛濒临灭绝，以优于其它中草药的独特性，成了市场消费者的“宠儿”。看到这个机会，一些唯利是图之人便蠢蠢欲动，使用“花言巧语”和所谓的“绝对是正宗铁皮石斛”、“一定帮您致富”，来蒙骗消费者、种植户，从而让消费者和种植户产生“真假畏惧”。同时有些不法商家，一般是新成立的皮包公司，以高价包回收为诱饵，诱惑种植户加盟，目的是高价倒卖种苗。

铁皮石斛如何防骗

- 1、看技术实力：任何名贵种植，前景如何的大，如果不能成活或产量很低是徒劳的。
- 2、看规模实力：厂房、培育车间、专卖店、种植基地等都是真正做企业、座实体的体现。
- 3、看实际产品：铁皮石斛种植企业一般同时销售石斛、枫斗等养生产品，看销售能力是否真实。
- 4、看营业执照：看执照日期，公司是否新开，看是否挂靠其他厂家，看公章是否与种植基地、药厂是不是同一个主体。
- 5、要实地考察：规模加大的种植户必须实地考察，并查询企业的口碑。
- 6、勿信包回收：包回收这对铁皮石斛等名贵中药种植户确实有诱惑力，但是即使是统一品种的铁皮石斛鲜条，每年的收购价格都有波动。那种打着保底价格奇高，并报回收，敢于签订 5 年种植回收合同的，可信度不高。

铁皮石斛种植风险

- 1、种植难度大：尽管经过 10 多年的研究和探索，石斛人工种植技术基本成熟。但是普通老百姓要想短期内掌握熟练的种植技术还有很大难度，目前各地种植技术参差不齐，产品品质和效益差别也很大，种植失败也是时有发生。
- 2、投资风险大：按照大棚集约化种植每一亩实际有效种植面积 400 平方米计算，每亩需要种苗 3~5 万丛，按照当前 2.5 元/丛计算，种苗投资需 8 万以上，加上大棚等设施费用，以及 2 年的人工管理费等，每亩投资超过 10 万元，一旦种植失败，损失惨重，这种例子也多次出现。
- 3、生产周期长：种苗从组织培养，到瓶苗驯化需要 15 个月左右，在云南气温相对偏高的德宏等地，需要 15~18 个月才能初步采收，在气温偏低的一些地区采收期需要 18~30 个月。
- 4、品质难保证：我国现有石斛品种多达 76 个，仅铁皮石斛也有杂交种、原产地种、软脚种、硬脚种等数个不同品质的种苗，一般专业人士都难以辨别。加上基质选择、种植模式、施肥和防治病虫害等因素都会影响石斛的品质。如果掌握不好技术，种植的产品品质不佳，农残、重金属等超标，一般很难出售。
- 5、道地性原则：同样都是石斛，因种植地不同，其品质差别也较大。在当前产业刚起步阶段，消费者还不是太重视产地，随着市场的拓展，道地性原则就会被重视，一些不适合种植的地方依靠大棚人工种植的石斛因品质等原因就会失去市场。
- 6、行情不稳定：因浙江、广东等地企业参与，一次性种植面积大，加上大棚种植品质影响，道地性等多种因素影响，铁皮石斛市场不稳定，后期效益难以预测。

总结：防止陷入铁皮石斛种植骗局那就要擦亮眼睛，除了对公司品牌进行详细了解，公司规模大小、生产管理技术、铁皮石斛的苗种品质、售后服务、技术支持等方面也要严格把关。

苗木交易市场中常见的骗局及防骗指南 AAA

绿化行业的兴起，直接带动了苗木行业的又一次兴盛。于是很多人对这个行业开始蠢蠢欲动，更是有的人倾其大半家财乃至所有，准备在苗木行业中淘到自己的第一桶金。在这苗木销售旺季，面对铺天盖地各种类型的苗木销售广告，确实让人有点眼花缭乱无所适从的感觉，看着似乎都是当下最优良的品种，但是有的品种引进回来结果后却发现有的很一般，甚至很垃圾，这点相信很多购苗者深有体会，在这里本文为采购者做一下提醒。

一、常见骗局

1. 混淆品种

除非是特别有经验的人，能够对各种果树绿化苗木进行区分，一般人是很容易被差不多的植物品种所蒙蔽的。就以果树为例，一般苗木的销售季节在秋冬季和春季，这个季节，多数的苗木叶子都已经落尽，只剩下光秃秃的枝干，当然也只有这个时候移植才有较好的成活率，但是随之而来的问题，就是很多苗木长得非常相像甚至一模一样，比如说苹果树，种类繁多啊！

2. 成活率超低

这个就更坑了。采购的绿化苗不是自己想要的品种也就算了，毕竟还有东西在地里，多少能收回些成本。但是有的客户买回去之后发现，自己种进地里之后，一棵都没有活下来！为什么呢？其实也简单，首先，肯定是买的东西品种有问题，但是销售方又怕你种出来之后发现问题，那么就在装车之前，在这些苗木的根部喷洒一遍灭草剂！你觉得这样的树木，还能活么？你问他为什么不活？那是你种植方法，养护方法，或者地域问题，对不起，这些，我们不赔偿！

3. 弄虚作假，以次充好，以少充多

目前购苗方通常在签订合同前要到苗木产地看苗，至少也要看样品，但也有些单位由于工期紧、缺少人手等原因，选择了邮购—通过邮局汇款，到火车站取货。在拥有诚信保障的市场经济秩序下，这种做法本是一种提高效率、减少资源浪费的进步。但是，目前在我们的苗木交易市场上，在没有买方监督的情况下，有些卖方常常以次充好，以少充多，有些人甚至收到款也不发货。由于法律诉讼手续繁琐，时间较长，牵扯精力大，所以，如果涉及钱款不大，大部分买苗者一般多一事不如少一事，自认倒霉就算了。

二、防骗指南

1. 引种前一定要实地考察

如果准备引种，最好实地考察，要从多方面对准备引进的品种进行了解，切不可人云亦云，盲目跟风，一定要根据自己当地的气候，地理等特点，结合自己实际慎重发展。

2. 全方位了解品种好坏

不可只凭见到的就去断定一个品种的优劣和能否发展，有的品种品质绝对一流，但是别的方面问题就大了，所以在引进品种时，一定要对该品种进行全面了解，特别是树的长势，抗病性，抗逆性，落果率，有无花粉及花粉量的大小等等，这点很重要，请朋友们务必谨记！

3. 多比对，杜绝同一品种重复引进

有的不良苗商利用同一个品种在不同物候条件下产生的微小变化的特点，改了

一个比较诱人的名字，进行夸大宣传，一个品种多个名字的现象，我想很多朋友都见过或者经历过。如果想引进这类型品种时，一定要根据所宣传品种的外观，成熟期等特征，找几个类似的或者特性比较一致的品种进行现场对比，能有效的杜绝同一品种重复引进的尴尬，避免不必要的损失!

4.理性对待外来品种

针对某些人宣传从国外引进的新品种现象要正确的理性的对待，对这类品种一定要了解从国外引种回国的流程及植物检疫证明，如果没有，基本可以断定是骗人的，再就是并不是外国的月亮都比中国的圆!所以要理性对待外来品种!

5.维权意识要加强

无论购买谁的苗木，无论是单位的还是个人的，一定要加强维权意识，在进行购苗时，务必要求苗木销售者对所售品种的品种综合性状(包括树体的树势，抗病抗逆性，适应的物候，成熟期，有无花粉以及落果率等)苗木规格和质量(保证达到双几以上，保证无根瘤，无根线虫等)写一个合同性质的书面文本附带过来，明确违约责任并签字盖章(手印)，以备将来万一出现问题时维权所用!

同时也呼吁和建议苗木经销商，诚信经营，合法交易，对人对自己都要负起责任，打造互利共赢的良好态势。

灵芝种植、玛卡种植、铁皮石斛、黄栀子种植、嘉宝果种植、谨防骗局

随着这几年城市的展，农村人进城打工越来越难，之前在外打工存下的钱，很多务工人员慢慢的回乡搞养殖，种植，但是到底哪些项目能赚钱，他们心里也没底，很多人都是跟风，一不留心就会上了卖苗奸商的当，根据小编最近的了解和搜集，我们回乡创业的朋友一定要注意一下几种种植骗局。

第一：灵芝种植，想必大家都有听说过，上好的野生灵芝价值连城，但是人工培育的就不一样了，很多农民朋友这这里面的猫腻并不清楚，这是咋武侠电视里面看见灵芝可是上等的灵药，一些地方的骗子推荐种植，以后按野生灵芝的价格收购，刚开始是玩真的，让你尝到一点甜头，得到实惠的农民朋友就会扩大种植面积，一下子干劲提升了不少，但是辛苦培育的灵芝价格却不行了。

第二：玛卡种植，玛卡确实是一种保健品，前几年玛卡的壮阳功效被有心人炒作了一把，种植玛卡最早的那批人确实赚钱了，嗅出商机的奸商立刻投入了大量的广告，广告夸大宣传，都说种植玛卡发家致富的广告，同时还承诺签订收购合同，这就给没有见过世面的农民吃了一颗定心丸，农民哪里知道奸商玩数字游戏，玛卡收获后，再去找他们时才发现合同里有什么什么乱七八糟的规定，回收是不可能的，有的甚至连人都找不到。

第三种：铁皮石斛，野生的铁皮石斛与冬虫夏草，人参灵芝是实实在在上等的中草药，但是骗人套路换汤不换药，只要让农民相信这个能够赚大钱，前期挖下坑，后期就坐等农民

往里面跳了，这种和灵芝的种植有点相似，大家一定要擦亮眼睛。

第四：嘉宝果种植，嘉宝果就是所谓的树葡萄，是巴西的本土植物，农民朋友在骗子花哨下，树上国外引进，价值连城，高价回收中稀里糊涂的就上当了，之后他们才发现，嘉宝果生长缓慢，没有十年八年的根本就不结不出果来。

第五：黄栀子种植，这个和灵芝，铁皮石斛不同，反而和玛卡种植如初一辙，骗子们四处宣传着黄栀子可以赚大钱，同时承诺签订保价合同，农民朋友经常以为签了合同就可以赚大钱，非常容易上骗子的当。

关于的种植的骗局很多，不止这点点，希望大家一定要留点心眼，以防上当受骗

种植户揭露葡萄苗木的骗局！葡萄苗买来不发芽是几个意思？

近期天气回暖，也到了我们苗木的移植季节，当然和很多朋友聊天的时候说道一个问题，就是容易在市场上买到假苗。今天就结合很多葡萄种植户交流这样的一种经验，给大家分享一下在苗木买卖当中容易出现的各种骗局。

所谓的骗局就是在买卖当中的问题，第一种的话就是假苗，这种的话现象是特别严重的一种现象，就是买的葡萄苗，但是你给我的不是葡萄苗。但是是否是葡萄苗有很好的辨别，这样的话稍微有点经验的就嗯那个看出来。特别是在网上发的时候容易出现这种问题，要是单独去葡萄园去买的话，应该这种问题不大，所以大家应该辨别好。

第二种的话我们说的是错苗，这种错苗就是说我可能要的阳光玫瑰，但是你给我发的其他的这种苗木，这种现象的话也比较严重。比如说我这个地方本身已经栽了很多，结果想更新阳光玫瑰，然后你给发过来。这样对我来说的话损害我的很多的经济效益，这种问题的话也是比较严重的。还有就是我要的就是今年可以结果的这种苗木，或者说两年的三年的，但是你给我发过来的是一年的或者不能结果的，这样的话也会导致我们的损失。

第三种就是次苗，次苗的主要的影响就是它的成活率不高，第一种表现主要是我们讲的病虫害的这种苗木，我们整个的话在年前剪完枝之后，然后我们储存这种枝条，但是这种枝条本身的成熟度不高，或者说是它本身有很多的病虫害。这样的枝条我们在年后移出来的时候，这种成活率特别的低，所以大家一定要注意这个问题。这种苗木的话一般在年前出售的会比较多一些，然后出售的话容易被大家看出来。

第四种就是僵尸苗，观察是否严重冻害的话，我们可以看看它的枝干和它的根系时候呈现处一个颜色，如果是两种截然不同的两种颜色的话，我们就可以考虑它可能是受冻比较严重，我们称为僵尸苗。因为僵尸苗的话它的成活率特别的低，所以大家应该注意。

次苗的标准就是我们说的冷库苗，这个冷库苗的话主要是我们一年当中没有销售完的

这种苗木，放到我们的冷藏区或者冷库当中，等到我们下一年的时候再来销售。这种情况的话一般成活率非常的低，它和僵尸苗的话有一些相似，所以大家应该注意。

第五种就是我们说的用激素出来的这种苗木，有的激素能够让我们的葡萄整个的苗木看起来特别的健壮。整个大家看起来特别的好，但是这种葡萄到后期的话整个长势并不是特别的好，激素不仅是对人，对葡萄的话也是有巨大的影响，所以说大家在讲整个葡萄的过程中，不要仅看是否特别粗壮，要找那些健康的比较好。

第六种就是我们经常说的重茬苗，大家知道一般说一个葡萄育苗基地一年当中能够育出一季的这种葡萄遗迹的苗木。可能很多地方的话土地有限，或者说本身想回收这种资源的各方面的情况，可能一年当中会遇见重茬苗。当然害听说还有三岔的这种整个的苗木，这种快速育出来的苗木不符合自然的这种规律，所以的话它整个的移植过程当中容易出现这种我们讲的一种成活率特别低的这种情况，这个的话就是重茬苗。

以上是根据我们的经验给大家总结的，在葡萄的苗木买卖当中容易出现的各种骗局。所以大家在购置葡萄的过程中一定要注意。根据以上的各种情况，对照自己的本身的一种状况，相互对比。一定要睁大眼睛，一种好的葡萄品种要考虑它的地域情况，每个品种都有它的适应性。比如说在南方多雨的地区的话，如果在没有避雨棚栽培的情况下的话，大家要考虑哪些抗病性比较好的这种抗涝性比较好。

1978-2020

中国骗术揭秘

第一卷：骗术大全 > 街头骗局

目录

买水果的坑！男子买 12 斤枇杷 拆开发现 5 斤都是浸水纸板	3
【捐精骗局】非法捐精全过程曝光！惊人骗人手段套路了很多！	3
警惕！拿身份证拍照领 10 个鸡蛋，却换来一身债务	6
全国都有苹果手机假售后 坑人不浅 希望大家别上当	6
合肥火车站一母子打着被盗幌子欺骗旅客钱财 一天骗两千多元	7
新型街头诈骗需警惕！5 块钱糖果变“高科技药丸”诈骗老人	7
揭秘：狗贩子常用骗术大揭秘，千万别信这些话！	8
西安一女子为孩子上学被男网友骗财又骗色 警惕！	10
访抓娃娃机背后的套路：这些“猫腻”骗钱、骗感情	11
大街上杀活蚌取珍珠的，取出来的珍珠是真的吗？我来揭秘	12
中国游客在比利时旅游时，花 80 万买来假钻石？别再被旅游地买珠宝套路了~	13
除螨仪真的能从被子上吸出很多小螨虫吗？绝对不靠谱	15
警惕！卖羊的一些骗局，很多养羊人已经上当！ 分享三点	16
女子一千元买“神奇果”【诃子】治白发 药房：两块五一斤	17
售价上万元的玉石手镯 成本仅几块钱 塑料造假玉石黑幕	17
三门景区路边老奶奶卖青蟹的套路，希望大家注意！	20
街头路边买了便宜的冰冻梭子蟹 后来发现猫腻 掉坑里了	20
价收购由品牌表芯组装的假表，再到各地的二手店以高价卖出 全国骗了 200 余万 ...	21
购房“茶水费”诈骗 武汉有人专业干这个！！	22
雍和宫门前出现多伙商贩兜售“千年龟”的骗局，欺骗游客钱财	23
贵州一美容店七人被判刑！这种街头常见骗术要小心	24
二手车城试驾二手车被要求交 1 万 不满意欲退全款遭拒 太坑了！	25
做法事保佑考出高分？岳阳街头“看相、排命、风水”的硕大招牌 违规！	26
警惕！碰瓷新招曝光，连行车记录仪也能造假！已有多人被坑……	27
义乌欧莱美医疗美容医院做了脸部整形手术！为什么她天天以泪洗面	30
淮安庆春医疗美容诊所割双眼皮 女子竟稀里糊涂被办理了“美容贷” 欠下 7 万多元	31
网上假学生证买卖屡禁不止难根治 假学生证走遍天下享半价	33
揭秘大学生驾驶证分被倒卖套路_代扣 23 分“赚”1800 元	35
海口某加油站油表“空走跳表”，面对追问工作人员三改其口，内里有啥蹊跷？	37
衣着得体、谈吐优雅，谎称丢钱包向路人借钱行骗，这伙“观光客”被郑州警方抓了	38
走在马路上遇到陌生人问我是否要手机？	39
景区或商业街拍照骗局	39
表演节目后卖产品的骗局	40
路边摊的面馆芝麻酱造假已是公开秘密	40
五大损招招招阴毒 带您揭开金银加工店偷金黑幕	41
街头美容店拉客去不得！两位姑娘在美容店 3 小时“花”了 5 万元	46
免费领手机骗局 11 岁男子掉进骗子陷阱被坑 2 万元	46
天津街头惊现“砸金蛋”骗局 看完这些避免自己上当	47
哈尔滨街头瞧瞧此人是如何坑骗路边瓜子摊 400 块钱的？	48
南京某按摩会所 380 元按摩结账时变成 2000 余元！套路结账	49

“华为电子烟”现身北京街头地推，28 元一支，自称有华为背景	50
街头上演“求助”大戏，利用田里挖出“金元宝”和遗书！专骗农村妇女的金银首饰	50
职业骗子地铁骗讨 专“坑”大学生 事发武汉地铁.....	51
街头美容店拉客去不得！两位姑娘在美容店 3 小时“花”了 5 万元	52

买水果的坑！男子买 12 斤枇杷 拆开发现 5 斤都是浸水纸板

西安市民王先生近日在西北农副产品中心批发市场的一家水果店购买了一箱枇杷，“当时是按斤买的，一共 12 斤多一点，每斤 17 元，共 217 元钱。”王先生说，当时，店家展示的时候，能看见箱子里还有叶子和卫生纸，他觉得这是为了避免碰撞和磨损，是正常的，就没在意。

回到家后，王先生打开箱子，将枇杷拿出来给孩子吃，吃完后，他准备扔箱子时，就觉得不对劲，“沉得很，我仔细一看，发现底下还有一层，里面全部是被浸透的纸板。”王先生一称，足有 5 斤重。

王先生就提着箱子去找商家，“商家说他们进的货就是这样，没办法。我去找市场管理方，值班人员给商家的负责人打了电话后，也说没办法。” 17 日下午，王先生提着装着纸板的水果箱，站在市场门口，不知道如何是好。记者赶到现场后，和王先生一起找到市场内的这家水果店，一名工作人员说，进购来的货，就是这，市场里都是这样的，可以适当地退点钱。

【捐精骗局】非法捐精全过程曝光！惊人骗人手段套路了很多人！

贴在街头的“求购精子”广告

“急求，你是否愿意‘借用’你的精子，为先天性无精子、无生育能力的富商提供便利，若达成协议，酬谢 3 万~5 万元。要求：年满 18 岁以上身体健康，无疾病等，有意者请与李教授联系。咨询热线：（0）13115922×××”。如此诱人的献精广告悄然贴在了福州市晋安区砌池一公交车站附近的电线杆上。7 月 12 日开始，本报记者对此进行了探访……

献精广告酬金诱人

“献一次精 3 万到 5 万！？”12 日上午，家住砌池的小吴和往常一样路过公交车站边上的电线杆时，突然发现了电线杆上和往常有些许不一样：今天电线杆上贴上了酬金丰厚的献精广告。

为了一探究竟，12 日中午，记者拨打了广告上所写的“李教授”的手机，电话那头响起忙音。一个小时后，记者再次拨打该电话，一个中年男子接了电话。记者随后表明自己想试一下，“李教授”便开始为记者热心介绍整个程序：“先要让富商看，如果富商对你满意的话，到医院体检，合格以后就签订协议，给你支付 50% 的款项，双方做了以后再付另外的余款。”

“协议什么内容？”记者问。

“主要包括三方面内容，一是双方是自愿的；二是在医院做出了问题以后，双方愿意承担后果；三是保护双方隐私。”

记者：“什么医院？让做这种手术吗？以个人名义做？”

“省×医院，我们有熟人，其他的你就不要多问了，保证你的安全。”对方答。

记者：“3 万到 5 万的价格究竟怎么界定？”

“让富商越满意价格就越高。有的身体健壮，但相貌不好，价格就差一点，像酒店服务生长得标致，价格就高了。低的不会低过 3 万，高的也不会超过 5 万。”对方答道。

随后“李教授”向记者发出邀请：“如果有诚意见面的话，就到五四路××大酒店看一看，到了再给我打电话。”

体检费羞羞答答出场

挂上电话，记者径直赶往五四路××大酒店，在酒店门口，拨通了“李教授”的电话。“我是过来那个的，刚刚给你打过电话。”

“你姓什么？”

“姓周。”

“哦，你几个人？”

“一个人。”

“穿什么衣服？”

“蓝色 T 恤。”

“小周，你是哪里人？”

“湖北。”

“小周啊，我跟你说，因为要保密，所以你坐到酒店大厅里面的沙发上，等我们看了满意，就算同意了。关键是他们富商满意才行，所以要先看一下你。”

“我们不见面了？”记者问。

“这个你知道的，要保密，所以不见面了，我们看得到你。你在大厅坐 10 分钟后给我打电话，我再把他们看的意见告诉你。如果别人同意的话，就可以到医院体检，体检结果没有传染病什么的，就可以签订协议，给你一半的钱，具体是 3 万、4 万还是 5 万，是由你们协商的。”“李教授”道。

当记者询问起取精的方式时，“李教授”笑了起来：“这不是要你和别人睡觉，是要借助器械，要到医院去。”听出记者的疑虑“李教授”马上说道，“这个绝对安全的，省×医院的名气你也知道的，我们不是随便到哪一个医院就做。我刚刚也听到你比较紧张，你也可以了解一下，如果不放心，担心身体的话，也可以不做。”

××大酒店的大堂里，已经坐了 4 个中年人，大厅里不断有人来来去去。8 分钟后，记者拨通了“李教授”的电话。他告诉记者，富商比较满意，现在已经是下午 5 点多钟，体检已经来不及了，第二天早点过来，他和富商会与本人一起到医院体检。在最后，他告诉记者，体检的费用 600 块钱需要由个人自己支付。当记者对此提出疑问时，他表示，有病就不用过来，过来也是白费。

星期天也能体检？

昨日上午 10 时 30 分，记者再次与“李教授”联系。

记者：“体检费可不可以从以后得到的报酬中扣除？”

“不行，我们也不是什么单位，扣来扣去的。”

“我的钱现在不够。”

“有困难是吧？你有多少钱？”

“两三百块。”

“那你先找人借一下，下午 3 点再跟我打电话，我们去医院体检。”

“主要检查什么？”

“检查大小三阳、乙肝等传染疾病。”

“钱是交给你们的还是交给医院的？”

“交给谁都无所谓，反正钱都是医院里面用了，我们在医院里面有熟人。”

昨日下午 3 时 40 分，记者在省×医院，发现门诊大门已经紧锁。拨通医院总机，话务员告诉记者，体检必须等到明天。随后记者拨通了“李教授”的电话，表示自己已经在医院门口，问他们什么时候过来。

听到记者已经到医院，“李教授”大为紧张，立即责问记者为什么自己跑到医院去了。

“不是你说在省×医院吗？我住附近，所以就过来了。”记者答道。

“哦，那你等一下，我问一下，你再打电话过来。”

“今天医院都关门了，怎么体检？”记者问。

“今天本来是星期天，但医院有熟人，也可以做。”“李教授”随即挂断电话。当记者就此事询问医院负责人时，该院负责人否认了此事的可能性。

要存钱进账号表诚意

3 分钟后，“李教授”告诉记者：“这样吧，小周，你记一个账号，然后把钱存到账号里，300 块也可以。”

随后记者记下了银行账号，“账号户主叫幸志强，是建设银行的账户。”

“李教授”说：“你看现在都快 4 点了。要快一点，要不然来不及了，弄好后把银行收据拿着，打电话给我，我们马上开车过来。”

“我不认识你，我往账号里存了钱，你们跑了怎么办？”

“我骗你干什么，又不会发财，你办好了我们马上过来。300 块又不是 3 万块，你放心，你的顾虑可以理解。我们住宾馆一天都几百块，你这几百块哪会发财啊，这是表现你的诚意。”

昨日 4 时 20 分，当记者准备折回时，突然收到“李教授”的电话：“你在哪里？我们已经过去了。”“李教授”为了让记者相信他们确实已经来到医院，开始描述医院门口的特征：

“医院门口一戴白色帽子、红色上衣的人，是你吧？”记者随即望过去，确实有一年轻女性坐在医院门口。记者随即反击：“你不是见过我吗？怎么不认识我？”“李教授”哑口无言。不久后，“李教授”致电记者，并再一次提出要把体检费汇入指定账号。

“我们已经在医院里面了，赶紧去银行把钱存进去，然后我们见面一起去做体检。”

记者要求见面再给钱，“李教授”断然拒绝：“我们又不知道你是做什么的。”并多次催促记者将钱存入指定账号。自始至终，虽然“李教授”一再声称一起做体检，但记者并没有见到“李教授”。

看来，这个所谓的李教授“借用精子”是假，骗钱是真。

有关部门

精子只能捐献不能买卖

福建省卫生厅科教处处长何堡玉表示，卫生部在《人类精子库管理办法》和《人类辅助生殖技术管理办法》中的补充说明再次强调，严禁精子、卵子、受精卵和胚胎的买卖，精子买卖行为肯定是不行的。

她告诉记者，我省现在还没有条件建立精子库，可以人工授精的医院福建省只有福建妇幼保健院、福州总院、厦门 174 医院三家，而且这三家医院的人工授精只能接受自己丈夫的精子进行人工授精。

何处长表示，对医疗机构的此类违法行为，可以通过吊销医疗机构许可证来进行惩处，对于个人的此类违法行为则还没有相关的惩处办法出台。

据了解，《人类精子库管理办法》和《人类辅助生殖技术管理办法》从 2001 年 8 月 1 日开始实行。捐精人捐出的精子如果符合标准，精子库会给予一定的交通费和医疗补助费。通常每次 300 元左右，直到捐精成功，以五六次计算，大约 1000 多元。

《人类精子库管理办法》第三条精子的采集和提供应当遵守当事人自愿和符合社会伦理原则。任何单位和个人不得以营利为目的进行精子的采集与提供活动。

第十三条精子的采集与提供应当在经过批准的人类精子库中进行。未经批准，任何单位

和个人不得从事精子的采集与提供活动。

第十四条精子的采集与提供应当严格遵守卫生部制定的《人类精子库技术规范》和各项技术操作规程。

警惕！拿身份证拍照领 10 个鸡蛋，却换来一身债务

市民钱大妈有一次在小区门口遇到发鸡蛋，只要拿着身份证拍个照就能领。谁知道，没过多久，钱大妈就接到网贷平台催债的电话。原来，身份证照片被诈骗分子拿去以钱大妈的名义贷了款。10 个鸡蛋，结果换来了一身债务。

类似的骗局在我们身边经常发生，他们的套路是打着“送福利”的名义，骗取我们的身份信息，有了身份信息，他们就可以向别人借钱、办理信用卡、处理你名下的财产、甚至是拿去注册骗子公司等等，后果不堪设想。这样的骗局，信息相对闭塞，易轻信、少设防的老年人特别容易中招。

在各式诈骗手段不断升级、扑朔迷离，令人防不胜防的当下，为了帮助大家守护自己的钱袋子，支付宝与扬子晚报联手在江苏展开“扫雷行动”，帮助消费者普及金融知识、提升风险意识、规避理财误区、增强金融消费者自我保护能力。2 月 22 日，“扫雷行动”第四站将来到建邺区莫愁湖街道水西门社区，为社区居民们普及防诈骗知识，揭露诈骗分子的常用套路，让社区居民们多一份防范意识，遇到金融诈骗能见招拆招，守护好自己的血汗钱。

当天，我们将邀请南京市公安局刑侦局反诈大队大队长吴强为大家分享发生在我们身边的金融诈骗案例，用活生生的诈骗故事提高大家防金融诈骗意识和能力，不给骗子可乘之机。现场，也欢迎市民朋友一起互动，分享自己身边的诈骗故事。

全国都有苹果手机假售后 坑人不浅 希望大家别上当

新北区通江中路 301 号新惠大厦 806 是个冒牌的苹果官兵授权维修点，他们自称是官方的授权维修点，我的苹果 6plus 手机屏幕偶尔会卡，到他们哪里去修，去的时候刚下电梯就看到苹果手机维修点的指示标志，进去一看是 806 室，里面人员穿着带有苹果标志的衣服，当时也没注意看他们的门牌就相信他们了，结果他们检测了我的手机说是进水了，说要吹干需要 298，吹了下屏幕彻底失灵，说换个屏需要 948 元，给我优惠 100 元，不能用了我只能换了，一共花了 1146 元，回到家里刚一个星期屏幕就不灵了，我找到他们，他们说给我重新换个新屏幕，结果又躲到房间大约 10 分钟说换好了，我说你们换屏幕怎么没有包装，还有你们说我的原始屏你们说要和厂家核对二维码，一个星期后给我怎么不给，他们说屏幕没有包装不等于不是新的，原屏幕不给我是厂家的规定，我可以打电话到苹果客服去问，我就打电话到苹果客服去问，结果苹果客服告诉我他们没有授权这家店，他们授权的是 801 室的，我到 801 室去，他们说如果苹果手机进水是需要返回厂家检修的，不是你说想拆就拆，说哪里坏就哪里坏，我手机已经被他们拆过了，他们也不给修，我找到 806 的维修点，他们说他们没问题，我就拨打了 12315，消协的叫我看看他们的营业执照，结果他们的营业执照都放起来了，拿出来一看营业执照上是华悦手机维修，店名是华悦电子，两者都不一样，完全的冒

牌货，后来消协的说 15 个工作日给我答复，我希望大家不要再上当，也希望相关部门严肃查处，这样的店不知坑害了多少人，希望大家传播，严厉打击这种欺骗店家。遗憾的是没多拍几张照片，求大家加大力度传.....

合肥火车站一母子打着被盗幌子欺骗旅客钱财 一天骗两千多元

近日，合肥火车站附近，一对母子向旅客“哭诉”：钱包被盗没钱买票，向来往市民求助，并表示回家后将通过微信返还。谁知，拿到“车费”后，好心人微信却被拉黑。警方调查发现，这对母子以钱包被偷身无分文回家为由，多挑年轻人和学生下手，博同情骗取钱财。仅 2 月 22 日当天，诈骗已有 2000 多元。今日，记者从瑶海警方获悉，2 月 24 日，合肥市公安局广场派出所成功抓获这两名打着被盗幌子欺骗旅客钱财的嫌疑人。

2 月 22 日，广场派出所接到报警，报警人称：其在火车站与地铁一号线相连的通道内遇到一对母子，以钱包被盗没钱买车票回家为由向其求助，称借钱买票回家后将通过微信返还。但微信转账给对方后不久，报警人便发现自己的微信号已被对方拉黑，方知自己被骗，遂报警。得知此警情后，广场派出所值班领导高度重视，立即开展警情研判，同时安排巡逻队员加大对火车站广场、出站口大厅、地铁一号线通道等地点便衣巡逻力度，力争及时发现嫌疑人的蛛丝马迹，并安排“天网”工作人员就报警人提供的信息调取视频监控，让报警人辨认，锁定作案嫌疑人，办案民警迅速调查摸排，收集证据。

经过两日的摸排、追踪、取证，广场派出所准确掌握了违法犯罪嫌疑人的踪迹及犯罪的有力证据，24 日下午，将正在火车站广场行骗的两名违法犯罪嫌疑人抓获。

经查，2 人系母子关系，为 22 日作案的违法犯罪嫌疑人。据交代，二人利用春运及学生返校高潮，以被盗没钱回家为伎俩，在火车站、汽车站等人员流动密集的场所向过往旅客“演戏”，骗取对方同情心和金钱。他们行骗的对象多为年轻人和学生，金额 50 元、100 元、200 元不等。

因大多数受害人发现被骗后只自认倒霉，所以两人屡屡得手。广场派出所民警在和一受骗的女学生联系时，得知其转给嫌疑人的 200 元钱是其 10 天的生活费。而在警方获取的二人手机里，22 日当天两人诈骗总额已达 2000 余元。

目前，母子二人已被行政拘留。

据介绍，合肥瑶海警方对此类“苍蝇”式犯罪露头就打，用实际行动创平安车站。同时，警方提醒广大过往乘客，谨防“苦肉计”骗局，若遇见此类情形请辨明真相后再施以援助，发现被骗立即向公安机关报警。

新型街头诈骗需警惕！5 块钱糖果变“高科技药丸”诈骗老人

犯罪嫌疑人刘某华、刘某平将超市售卖的 5 块钱糖果假充高科技激素药丸，以倒卖药丸获取

高额利润为饵，竟诱骗了被害人庄某莲 2 万元人民币……近日，长沙市开福区检察院以涉嫌诈骗罪批准逮捕了两名犯罪嫌疑人。

伪装成陌生关系合伙设局

2018 年 8 月 3 日 10 时许，被害人庄某莲在开福区八家大屋公交站遇到了问路的“广东部队后勤部军人”刘某华，刘某华问起长沙某某科技园地址，被害人庄某莲表示自己并不清楚。这时，路旁站着的一名操着本地口音的男子突然凑上来说：“我知道这个科技园怎么走，你找这个科技园干什么。”“我在外地当过兵，在原来的部队搞到了一种美国进口的高科技药物，现在准备到这个科技园去签订供应合同。”犯罪嫌疑人刘某华说完便拿出了事先准备好的“药丸”。“我知道这个药丸，确实是美国进口的高科技药丸，将这种药丸配合饲料喂养鸡鸭，鸡鸭就能快速成长，市面上极难买到，你能卖我几瓶吗？”犯罪嫌疑人刘某华随即表示这个药不能随便卖，但是看在给他带路的份上，可以将原本一瓶价值 9 万元的药丸 5 万元便宜卖，但只能一人一瓶，不能多卖。

在被害人庄某莲拒绝购买后，本地男子将其拉到一边，“老人家，你先帮我把这一瓶买到手，到时候我再从你手里买回来，我愿意多加一万……”被害人庄某莲心动了，她表示自己拿不出 5 万，最多只有 2 万元。

“没关系，剩下的钱我垫上，只要能买到手就行。”本地男子见被害人庄某莲已经被说动，便返回附近小区的家中拿出了 8 万块钱，被害人庄某莲于是更加放下心来，从附近的银行取出 2 万块钱，交给本地男子。

两人拿到钱后表示要立即出发去科技园，不能被别人知道此次交易，否则药丸会被收缴，希望被害人庄某莲能赶紧藏好这两瓶药。两人一唱一和之下，庄某莲依旧深信不疑，立马转身往家中走。回家的路上，看着手里的两瓶“药”，又想了想刚刚给出的两万块钱，以及早已不见人影的刘某华与刘某平，才恍然醒悟自己是被骗了……

检察官提醒：提高防范意识，谨防街头诈骗

该案提请检察机关审查批准逮捕后，开福区检察院承办检察官经审查认定：犯罪嫌疑人刘某华以非法占有为目的，伙同犯罪嫌疑人刘某平诈骗财物，数额较大，其行为触犯了《中华人民共和国刑法》第二百六十六条，决定以涉嫌诈骗罪批准逮捕犯罪嫌疑人。目前，该案仍在进一步侦查中。

承办检察官表示，涉嫌诈骗罪的犯罪嫌疑人多选择老人或者是女性为侵害对象，他们通常通过交谈拉近距离，并编造出各种诱人理由引诱被侵害对象，以达到骗取钱财的目的。各位市民不论是在网络上还是在生活中，不要贪图小利，提高防范意识，谨防被犯罪嫌疑人的花言巧语所蒙蔽。一旦遇到可疑情况，及时报警寻求帮助。

法条链接

第二百六十六条（诈骗罪）

诈骗公私财物，数额较大的，处三年以下有期徒刑、拘役或者管制，并处或者单处罚金；数额巨大或者有其他严重情节的，处三年以上十年以下有期徒刑，并处罚金；数额特别巨大或者有其他特别严重情节的，处十年以上有期徒刑或者无期徒刑，并处罚金或者没收财产。本法另有规定的，依照规定。

揭秘：狗贩子常用骗术大揭秘，千万别信这些话！

1、隐瞒来路

狗贩子都会把从狗市上的狗说成是自己家养的，然后还给狗狗化妆美容，这招骗那些第一次

买狗的基本上都是百试百中。所以选狗最好的方法还是直接去狗场或是自家繁殖的，宠物店的也还算好点，如果店主能让你先下定金过七八天再去拿那就保险很多了，要是买了之后你就能马上拿走的那你又要加个心眼了。

2、隐瞒狗的品种这招一般用在把小土狗说成是松狮(小时候真的有点相像的)，大白熊、日本银狐说成西摩，而拉布拉多说成金毛(金毛和拉布拉多小时候可以说是一模一样的，行家都可能分不出)，这招有时也会结合染色这招来用。所以朋友们一定要买 3 个月后的宠物宝宝

3、隐瞒年龄严格来说狗狗应该是在半岁以后才能够离开自己的母亲的，因为狗狗在半岁前抵抗力都是非常低的，母乳里有病菌的抗体的话，可以帮小狗抵抗一些病毒。可狗狗是一年两胎的，这样就会令母狗不了发情而生育不了第二胎，所以狗贩子会把一两个月的小狗拿来卖，甚至是有的无良狗贩一个月不到就拿出来卖，大家又都知道狗狗太小的话是养不活它们的，所以很多的狗贩都会故意把狗的年龄报大。

4、通过美容改变品种这招用的最多的还是北京狗变成史立莎，而长毛狗就变短毛狗，等等，如果你要是看到的狗是美了容的就要非常小心了。

5、隐瞒缺陷如果他们拿回来的狗有缺陷的话，狗贩子会故意把狗狗关起来和故意引你看别的狗狗而不注意狗身上缺陷，小编就有个朋友买了只瘸脚的狗，因为当时那狗贩就是把狗放在笼上，说放出来狗会跑了，结果朋友就这样上当。

6、给狗喷狗香水

有许多生病的病狗，特别是有皮肤病的狗身上都会有一股很难闻的味道，这时候给狗洗澡后喷上香水就可以掩盖狗身上的臭味了，所以如果看见香喷喷的狗狗也别马上爱上它了。不然，可就中了狗贩子的招数了

7、染色一般这招用的最多的是用在斑点狗，胡蝶犬，和纯白的名种狗的漂白上，不少的朋友都上过当的。

8、商家给病狗注射血清这样注射了血清后狗会在两三天之内就变的非常精神，狗狗的病情也会被压制住，进口的血清效果更是明显了，可是血清效力一过病情会非常严重的，有的人狗一买回来说是防病都会打血清，殊不知如果狗有病你一把病情压住再发作就麻烦很多了。关于宠物店帮打疫苗，一般不可信。宠物店说包打疫苗，一般都是假的，因为，打完疫苗以后，狗狗的免疫力会达到最低点，期间不能洗澡，吹冷风，饮食一定要注意。狗狗死亡的时间 就是在这三针疫苗以内。打疫苗以前 因为有狗妈的奶，狗妈奶带有很强的抵抗力，三针疫苗后，基本狗狗都能产生厉害的抗体，不会生病。即使生病存活率也很高，因为疫苗的抗体还有作用，加上外部治疗，基本没生命危险。狗狗生病关键就是这三针疫苗，谁也不敢负责任，谁也不会帮你打，帮你打了死了算谁的？以为三针之内最少也要 45 天（15 天一个周期）狗狗生下来能打疫苗的时间就是 45 天，一般买到得狗就是 60 天，两个月左右。45-90 天内是死亡率极高的一段时间。 哪个做生意的会把这个风险留给自己？

所以在宠物店买宠物的话：1、如果店家说包打疫苗，一般不要轻信，要叫店家给个免疫证。不过最好自己出钱带去打，为了狗狗健康不能怕麻烦（45 天以后才能打第一针）2、买狗记得要签健康协议，对疫苗内疾病一般店里都有包 15 天的承诺（犬瘟、细小潜伏期最长 15 天）3、找有信誉的地方打疫苗，因为打疫苗而死的狗狗不在少数。听内行的父辈们说现在的兽医都是请小工打疫苗，不太靠谱，有些人刚买的狗狗死了以为是店家的狗不好，其实是打疫苗的原因。

西安一女子为孩子上学被男网友骗财又骗色 警惕！

小王在西安已打拼近十年，大女儿今年 7 岁到了就读小学的年龄，但是如今一直在河北老家和爷爷奶奶生活。

为了把女儿接到到身边上学，2018 年 12 月份，小王前往离家最近的一个小学，但是学校回应名额已满。

正发愁女儿上学难的时候
小王在手机上认识了一个
自称神通广大的男子

小王：“我就在学校门口玩探探，发了一个状态，当时有人发了信息，说他有熟人可以帮我。”

所谓探探，就是一个交友的社交软件，双方加为好友便可以正常聊天了。
小王通过探探聊天的这名男子姓李，自称曾是一名警察。

小王：“还发来了自己穿警服的照片，聊天中大谈自己朋友多社交广，教育局认识的人不少，办个小学转学名额不在话下。”

就这样，小王通过网络和这名姓李的男子认识了两个多月，在小王看来，这名姓李的男子是自己孩子上学的全部希望。

可答应给小王办事儿的李某一直没有行动，直到所有小学都已经陆续开学，孩子转学的事情还是没有任何的着落。这个时候，姓李的男子向小王提出了一个要求。

小王：“说要见面，见了面之后说要和我开房，发生关系才能帮我。我想了想就同意了，可开了房，事没办，也不太接电话了。”

整个事情完全没有按照小王设想的方向发展，后来，李某和小王在小王家附近的酒店住了一晚，临走时李某虽然答应的好好的，可一连几天又是音讯全无，当时学校已经开学，又不能和老公如实相告，小王着急只能再次电话催促李某。

这时，李某更是直接开口要了小王一千块钱，可拿了钱后，就彻底没有了下文。

小王：“我钱也被骗了，身体也被骗了，现在事情也没给我办，我都不知道该咋办了。”

从小王认识李某算起，整整三个月的时间，事情没办成，孩子只能再回老家上学，而李某每次在电话里都表示，还在催促教育局。当然对于这样的说辞，小王已经不再信任，已经向李某索要自己给出的一千块钱,并且准备报警解决此事。

而对于转学事项的办理，小王今天也是第一次向教育部门进行了咨询。

教育局回应：“按照规定转学是要在开学之前，家长带相关证明材料 在学校办理的，因为转学也涉及到名额的问题，这位家长可以联系下学期的转学事项，要是不能解决我们局可以帮助尽量协调。”

访抓娃娃机背后的套路：这些“猫腻”骗钱、骗感情

花钱无上限 机器无底线

近年来，“抓娃娃”已成为一种热潮：商场、电影院、餐馆等各种抓娃娃机无处不在，很多年轻人对此趋之若鹜。每币一元钱左右，玩一次只要两三个币，理论上便可抓到自己心仪的娃娃，而实际上，抓一次很难成功。为了抓到一个娃娃，少则几十元，多则要上百元。日前，记者对本市一些设有娃娃机的场所进行走访调查，发现这里面有不少“猫腻”。

吃顿饭 200 元 等位抓娃娃又花 200

日前，市民王女士向本报反映，前几天她和女儿到梅江附近一家大型商超内吃饭，排队等号期间女儿发现店铺附近有好几台娃娃机，心血来潮打算试一下，“先是花了 50 元钱买币，没几分钟就花完了，一无所获。”王女士说。有几次眼看“铁爪”已经抓住了娃娃，但最后时刻，娃娃又掉了下去。王女士和女儿不甘心，继续买币尝试。历经多次失败后，王女士的女儿终于夹到一个娃娃，可事后一算账，这个娃娃竟然“值”200 多元钱。

“我们一家人在商场里吃顿简餐才花了不到 200 块钱，夹个娃娃也 200 块，这也太贵了。”王女士坦言，虽然其中有技术的原因，但是她发现这些机器有的‘爪子’很松，有的‘爪子’看上去很紧，但是不等进洞，娃娃就掉下来了。“所以我觉得这娃娃机套路太深了。”

娃娃机成“宠儿” 玩家欲罢不能

根据王女士所反映的情况，记者对本市一些设置娃娃机的商铺进行了走访调查。

前天上午，记者来到位于友谊路延长线上的一家商超，记者发现，商场四楼基本都是餐饮店铺，而店铺外围则每隔十几米就摆放着几台抓娃娃机，不时有人过来扫码抓娃娃，其中不乏少年儿童。

“我们刚才转饭馆的时候，孩子们闹着要玩，50 个币，一个娃娃也没抓到。”两个女孩说，这里的机器一币一次，比别处便宜。“我们和孩子一起抓，便宜是便宜，就是没收获。”

随后记者又来到本市和平区一家大型游戏厅内，各种电子游戏设备应有尽有，其中最多的就是娃娃机。“上瘾，抓到了还想再抓，抓不到总不甘心，不知不觉就能花上几百元。”一位经常抓娃娃的男孩说，该游戏厅内的娃娃机他都玩遍了，但依然“玩不腻”。

“抓娃娃机都是有概率的，你必须照着一个机器抓，肯定能抓到。”该游戏厅的工作人员透露。根据这个“窍门”，记者也进行尝试。根据记者统计，娃娃机平均抓 8 到 10 次就能成功，抓不够次数，娃娃会因各种原因掉下来：机器爪子不停晃动、过松或过紧，甚至在提起的一瞬间会用力颠一下。如果“半途而废”，那么后来投币的人会延续这种次数，有可能抓一两次，就能很“幸运”的抓到娃娃了。

“出奖概率”可调节 局数无上限

“抓娃娃”之所以很“火”，一方面是因为其娃娃种类多，另一方面是因为单次花费的成本低，通常来说 2 元就能玩一次，大娃娃可能会贵一些。但据调查发现，抓走一个小娃娃至少在 20 元以上。“有的娃娃市面买不到，所以我女朋友看中哪个娃娃，我就要抓到它为止。”市民赵先生说，最少一次他只玩了 3 次花了 6 元，最多一次用了近 100 元。

花费几十元甚至上百元得到一个娃娃，究竟值不值？赵先生说，单从成本来说，一个小娃娃

要至少花费二三十元肯定不值，但是从游戏角度来说，胜利的感觉是无法言说的。在淘宝网上搜娃娃机，发现不少商家直接在其网页上注明“抓取成功率可调节”。记者联系到一位售卖娃娃机的厂家，据客服人员透露，娃娃机可以自动调整爪子力道，爪子力道大小决定了能不能抓起娃娃，以此限制玩家的成功次数。这名客服人员还向记者发送一段设置娃娃机的“教程”视频。记者发现，娃娃机不仅可以对“抓力”松紧进行设置，对于“出奖概率”也可设置，可以随意设置成任意局数，“局数无上限，10局、15局随你调。但是成功率太低就没人玩了，太简单则会赚不到钱。”客服人员表示。

“娃娃机”属于游艺娱乐 需获文化部门审批

采访中，有不少消费者提出质疑，随处可见的娃娃机是否允许任意摆设？针对这个问题，记者来到和平区行政许可大厅，在二楼的“帮办”窗口，工作人员表示，如果饭店或其他场所想要设置娃娃机，需在营业执照上进行“增项”，否则属于超范围经营。同时，该大厅一楼文化部门的负责人也表示，“娃娃机”属于游艺娱乐范畴，其设置摆放必须不仅应取得工商部门颁发的营业执照，还需要获得文化部门审批，取得娱乐经营许可证后才可以开展此项目。此外，餐饮场所是禁止摆放类似娃娃机的游艺设施。“如果是饭店要摆放，我们是不会批准的。”该部门负责人表示。也就是说，即便取得营业执照，也不一定能够经营摆放娃娃机。

大街上杀活蚌取珍珠的，取出来的珍珠是真的吗？我来揭秘

杀蚌取珍珠，珍珠真的确实是真的，只不过珍珠的品质和大小不均，基本没有所谓上层珍珠出现。

我曾在青岛海边生活了几年，对“杀蚌取珠”见得过了，多少也有一些了解。我见到的大多数从商家手里买活蚌杀后取珍珠的，大多数都是来青岛旅游的游客，当地人是几乎不会买这种蚌取珍珠的。而游客们买来这种活蚌，有的打开后没有珍珠，有的则是打开后有十多颗珍珠，只不过这些珍珠品相不是很好，大小不匀，游客们有兴趣的就做成手链送给小孩子，没兴趣的就当花钱买个开心，毕竟这些蚌的价格并不贵。

但是这些蚌里的珍珠确实都是真的，只不过不同于过去天然生成的珍珠，这些都是人工饲养蚌，在蚌成长过程中，人们为了更快更多的得到珍珠，往往会在蚌里面放入异物，进而认为催生珍珠的生长。

过去珍珠非常昂贵，为什么呢，因为过去的珍珠都是天然生成，一个天然生长的蚌体内往往只有一颗珍珠，这样的珍珠品相完美，个头大，因为稀少所以很贵。但是现在人们掌握了饲养蚌和生产珍珠的技巧，便生产出了大量珍珠，大大降低了珍珠的成本，因此除了少量的天然珍珠，现在的珍珠只会越来越便宜。

而人们在大街上买来得活蚌，往往也是商家经过一系列的筛选之后，留下来的品相不好或珍珠数量不好的蚌，进而以便宜的价格在大街上供人们“杀蚌取珠”。

以前在青岛黄岛的一个朋友家见到过，他们饲养的蚌有没有产出好的珍珠，养殖户是可以通过经验观察识别的，个别识别不出来的，在大街上也许会被人们捡漏，但很少。而有品相好的珍珠和大珍珠的蚌，会被出售给珠宝商，获得更多利润。所以我们在大街上买到的活蚌，其实都是珍珠品质不好的蚌。

这些大街上售卖的蚌里面珍珠不好在哪些方面呢？

比如珍珠个头偏小，不足以做成手链等饰品；比如珍珠上有螺纹不够光滑，或者珍珠上有瑕疵，做成饰品后买不上好价钱，往往一颗珍珠也就三四块钱。所以我在青岛见到的购买活蚌取珍珠的都是游客，当地人几乎不会去凑这个热闹。

而真正好的珍珠，又往往长在蚌的肌肉组织里，外面覆盖着一层薄膜，很难取出，价钱自然也低不了。所以这下你应该理解为什么大街上杀活蚌取珍珠，取出来的是真的，却售价很便宜了吧。如果真的喜欢珍珠，还是建议去正规商家购买，不要贪便宜在大街上买这种活蚌取出来的珍珠。

中国游客在比利时旅游时，花 80 万买来假钻石？别再被旅游地买珠宝套路了~

喜欢珠宝的盆友们最近应该听说了，前不久一位中国游客在比利时旅游时，花了 80 万元买了一颗 5 克拉的大钻石，以为自己赚到了大便宜，兴高采烈地回了国，然而拿去鉴定后，钻石居然是铅玻璃裂隙充填钻石！

简直被坑惨了，其实类似的新闻还有很多，在宝石产地买珠宝被骗的案例也是数不胜数。比利时的安特卫普是有名的钻石之都，到了那里忍不住出手很正常。

而下面这些地方，是最热门的珠宝产地，如果你去旅游想顺便入手宝石，一定要提前做好功课，吃到馅饼和掉入陷阱往往只在一念之间~

巴西 Brazil

全世界 65% 的彩色宝石都是产自巴西，紫水晶、黄水晶、托帕石、碧玺、海蓝宝石都非常有名。

而且从开采到切割、镶工、设计都可以在巴西独立进行，所以可想而知这里的珠宝行业有多么发达，已经成为世界首屈一指的珠宝中心。走在巴西的市集上便会有人走过来朝你兜售宝石。

南非 South Africa

去南非买钻石算得上最早的产地买宝石论调。也许是因为很多大钻、名钻都产自南非，所以这里成为了最热门的钻石购买圣地。

但其实因为钻石特殊的经营模式，钻石原石会被统一收取再进行切割、镶嵌、售卖，因此去南非买钻石的意义并不大。

澳大利亚 Australia

澳大利亚是世界最著名的欧泊产区，几乎世界上 98% 的欧泊都来自澳大利亚，所以欧泊还有另外一个名字叫做——澳宝。

阿盖尔矿，粉红钻主要产区

而澳大利亚的旅游也也相当发达，所以前往澳大利亚旅游的游客常常会买上几件欧泊作为纪念品。除此之外最著名的粉钻产地阿盖尔矿区以及著名黄钻产地艾伦戴尔矿区也都在澳大利亚。

印度 India

非常有名的宝石集散地，不仅因为这里产出最有名的克什米尔蓝宝石以及各种彩色宝石，还因为印度是非常著名的宝石切割中心，世界各地的宝石都有可能聚集在这里然后被切割，而且印度人喜欢色彩鲜艳的大颗粒彩色宝石。这给到了人们更多的机会选到心仪的宝石。

克什米尔天然皇家蓝宝石项链

斯里兰卡 Sri Lanka

专业的宝石买家深爱的宝石矿区，顶级的皇家蓝宝石就产自这里，除此之外还有猫眼、变石。

斯里兰卡南部矿区出产的星光蓝宝石

重达 1404.49 克拉

这里的经济相对落后，人民基本都有宗教信仰，相对诚实可信。来斯里兰卡最不能错过的宝石便是各种颜色的蓝宝石，你可以深入矿区也可以前往宝石市场购买。

知道了热门宝石的旅游地，那么当地人又到底有哪些常见套路来蒙外行的游客呢？芭珠姐特别总结 5 个最容易掉进的陷阱，如果买珠宝时遇到以下这些情况，你就要提高警惕了。

内部包裹体是判断天然宝石的重要依据，几乎完全无瑕的彩色宝石很少见，价格也非常高。如果你见到的宝石内部完全无瑕，颜色非常浓艳，那么你一定要提高警惕，因为你很有可能遇到了合成宝石或者玻璃仿制品。

价格低到难以想象

各式各样的打折套路，你敢不敢想的商家都敢说！千万不要一个冲动就轻信了那些鬼话，让你以为自己捡了大便宜！其实很多商家只是无限抬高原价，然后偷梁换柱、以假乱真，把填充钻说成天然钻、卖拼合欧泊，又或者把褐色钻石在高温高压下处理变白然后拿去卖。脑海中突然响起那句：大甩卖！跳楼价！

如果你在产地看到的宝石大大低于你了解的市场价，那千万不要怀着侥幸心理，上当受骗的几率其实很大，因为商家不会做赔本的生意。

宝石相似程度堪比克隆

天然的宝石各有各的形态，绝对不可能完全一样。如果在宝石产地商家给你拿来一批宝石全部都长得一模一样，那么你基本就可以确定它们不是天然的了。

旅游景区最要小心

在宝石产地利用专业知识的确可以买到性价比超高的宝石，但是旅游景区可就说不定了，尤其是旅行团将你带到的景区购物地点一定要小心。这里可不是专业商家售卖宝石的市场，而是专门坑外地旅客的地点，有再多砍价技巧也买不到性价比高的宝石。

给你从未听说过的鉴别证书

尽管很多宝石产地的销售市场是不提供证书的,但如果商家给你提供了一个在网络上查不到的不知名证书,那么其实还不如没有证书,这种情况很有可能是在掩人耳目。

说了这么多旅游地销售珠宝的套路,那如果在旅行途中,你真的看到了那种款式种类让你一见钟情、念念不忘的珠宝,抑制不住花钱的冲动,那该如何识别真假,防止被骗呢?

反套路招式一: 市场价格做好功课

想要买到价格划算的宝石,一定要提前调查清楚市场价格。可以各大卖场、珠宝展,或者通过与商家讨价还价了解到目前的市场行情,并在产地购买时根据市场行情进行讲价。

反套路招式二: 鉴定小工具要备齐

宝石产地的市场上销售的宝石大多不配备证书,这时候除了经验和眼力很重要之外,一些鉴定小工具也是必不可少。通过 10 倍放大镜可以更清晰地看到宝石内部的瑕疵和包裹体特征、手电筒可以让你轻松找到翡翠内部的裂隙。而且他们非常方便携带,运用起来也很快速、便捷。

基本上宝石产地都有自己的语言,即便是说英语的地区口音也大不相同,所以找一位当地的朋友做向导和翻译是对你的淘宝之旅帮助非常大的选择。他们不但可以将你带到最适合购买宝石的市场,还可以帮助你与商家讲价。

这样的向导如果是自己认识的朋友或是熟人介绍的就最好了,但如果是从当地临时找的,一定要注意他是否私下与商家早有联合。

反套路招式四: 与卖家签订保证书

决定购买之前你可以跟卖家协议签订保证书,规定如果宝石检测出现问题可以退款,或者规定先行支付一部分的费用,鉴定确认之后再付全款等。与此同时还要留下卖家的联系方式以便之后取得联系。

最后,当有人再告诉你“去南非一定要买钻石”、“买红宝石和翡翠去缅甸一定不会错”,就赶紧把这篇转给 Ta 吧,芭珠姐祝大家都能买到价廉物美的真宝石~

除螨仪真的能从被子上吸出很多小螨虫吗? 绝对不靠谱

大家好! 我是福爸, 执业医师。希望我的回答对您有用。

大部分除螨仪在销售的时候, 宣称除螨虫的功能有两个, 一是强力真空吸出螨虫, 二是紫外线杀灭螨虫。福爸为大家分析一下真相如何。

先来说说螨虫。一说到螨虫大家就认为螨虫是害虫, 最好彻底杀灭。其实螨虫从人类出现就一直伴随着我们了。螨虫非常小, 肉眼看不见。种类很多, 有一些品种确实会引起皮肤病, 有一些种类默默地生活在我们周围, 则和人类和平共处。我们用除螨仪从床垫被子里吸出来的是尘螨, 属于无害性螨虫。

不过天天呆在一起, 夫妻还吵架呢, 何况螨虫? 有些人就会对尘螨过敏, 最常见的就是过敏

性鼻炎。对于尘螨不过敏的人来说，除不除螨虫都无所谓，但是对于尘螨过敏的人来说，螨虫还是少一点好。

那么除螨仪吸出来的那些脏东西是螨虫吗？我亲自在显微镜下看过，在仔细寻找了十几分钟后终于找到了螨虫的倩影！其它九成九以上的东西都是灰尘、纤维、皮屑…所以啊，与其说买了一个除螨仪，还不如说买了一个可以在床上沙发上用的吸尘器。至于除螨效果嘛，心理安慰一下就好。再说了，以螨虫的繁殖能力，只要还剩下几只，短短几天又恢复种群数量了。至于除螨仪上的紫外线，则连鸡肋都算不上了。因为螨虫对紫外线的抵抗能力比细菌强大太多了，就除螨仪上的那个小概率紫外线灯在床垫上一扫而过，等于给螨虫挠了个痒痒，彻底没有用啊。

分析到这里大家就懂了，其实除螨仪对除螨虫没啥用，就当吸尘器用吧。现在有些吸尘器可以换吸头，即能地上吸尘，也可以用在床上沙发上，而且吸力惊人。买这种吸尘器就好，除螨仪一边呆着去。

警惕！卖羊的一些骗局，很多养羊人已经上当！ 分享三点

养羊苦，养羊累，养羊真受罪！养羊人每天伺候羊，本来就很苦很累，辛辛苦苦把羊养大，希望能卖个好价钱！

然而，在卖羊的时候，往往受到羊贩们打压价格，甚至是欺骗养羊人，让养羊人蒙受损失！这些不法羊贩的伎俩其实很简单，主要有以下三种！

1、养羊人卖羊时，最好不要整群卖

为什么不能整群卖羊呢？当养羊人群卖羊时，羊贩子们会把价格压得很低，首先他们会贬低羊的膘形，然后把羊群进行等级区分（这个很正常，但是他们评比往往很离谱），甚至一些二十多斤以下的羊只，他们不愿意称重量，直接算只也有，并且价格非常低！

2、低估羊的重量，养羊人往往受骗

一些养羊的朋友，不可能把羊的体重过秤之后，第二天再卖羊。当羊贩子们收羊时，他们为了图方便或者是为了不可告人的目地！

羊贩子们喜欢对羊进行体重评估，而且估得很低！比如百斤重的羊，羊贩们估成九十斤，甚至是八十几斤，一些养羊朋友们却不知情，白白送给羊贩子十多斤羊肉！

3、秤量工具上做手脚，赚养羊人血汗钱

很多养羊人在卖羊时，只有一个人在卖羊，一边抓羊一边称羊，往往是羊贩子们做手脚都不知道！比如你抓羊时，羊贩子们偷偷换秤砣，修改羊体重，或者弄弯秤杆，特别是使用羊贩子的秤，就更加悲催了！

如果用电子秤称羊更不靠谱，羊贩子们会用磁铁控制重量的。至于一些偏僻的山区养羊人，文化水平低的养羊人，羊贩子们甚至用假钞票，让养羊人防不胜防！

女子一千元买“神奇果”【诃子】治白发 药房：两块五一斤

4月17日早晨7点左右，江苏南通56岁的邵女士从桃坞路经过时，发现路边有两位中年妇女。两人手中各拎着一个袋子，里面装着一种坚果，说是从西藏运过来的，有中药成份。

“这两个女士在聊，说这种果子泡水喝，能治白头发，而且不复发。”邵女士听到后非常感兴趣，便凑上去询问。两名女子很热情的将她带到莘园农贸市场门口，一位60多岁的老汉正在销售这种听上去“很神奇的果子”。

邵女士说老汉一开始还摆摆手说不想卖了，“旁边还有三个人，带我过去的一个女的说，她是我们老板娘，卖给她吧，你反正要卖的。”最终，邵女士花了一千元买了五斤。拿到单位后，同事们都认为她上当了。大家表示，街头上不可能有这种神奇药，那两个中年妇女是托儿。

南通中医院一位专家介绍，这种果子叫诃子，主治久泻、盗汗等症。药房价格是5分钱10克，也就是说一斤两块五，邵女士花一千元买的这五斤诃子，价值12块五。

目前，邵女士已经报警。警方表示，最近，他们已经接到过几起类似的警情。骗子得手后，就会马上到其他地方故伎重演。希望广大市民不要再上当。

售价上万元的玉石手镯 成本仅几块钱 塑料造假玉石黑幕

“蓝田日暖玉生烟”，在中国，玉的发掘和使用历史悠久。美玉得到国人的万般垂爱，甚至于身故后，古人都会将玉蝉或其他玉制品放置于墓葬中，寓意陪伴先人。

时至今日，玉器仍被大多数人所喜爱，近年来，随着宝物鉴定、玉石研究等文化节目的推广，玉石市场开始热起来，但也正是这种对玉器的执着与喜爱，让玉器市场有了混水摸鱼之人。

真假难辨：优质玉器竟是人工合成，成本只有几块钱

最近几年，兴起了一股买玉潮，“玉手镯”、“金镶玉”都曾受到不少人的追捧。玉石的样式也在推陈出新，吊坠、玉牌、把件、项链……甚至还可以根据用户的需求进行个性化定制。而玉石也凭借着“物以稀为贵”卖出了天价，真正的“老坑”、“冰种”、“籽玉”等优质玉品，动辄上万元，甚至是数十万、上百万。这令人咋舌的价格，没有令买玉人止步，反而催生出了一些便宜的“人工玉”。

而作为产玉名地和田，也被推上了风口。

张鑫做玉石已经5年了，他的玉饰店铺是在2014年进驻淘宝的。昂贵的和田玉在他的店里已经变成了十几二十块钱的小玩物，甚至比普通玩具还便宜。

张鑫说，他搞的是批发生意，成本低所以价格肯定便宜。在淘宝店铺介绍中，张鑫保证，他的店里都是A货，绝对纯天然，有证书。

在玉石圈里，玉石被按照人工加工的程度分成了A、B、C、D四个等级。

所谓 A 货，就是天然翡翠，除了机械加工外，无其他任何物理、化学处理，非常稀少，所以也十分昂贵。仅次于 A 货的 B 货是深白加充填处理过的翡翠，经过了注胶、填充、洗白等人工加工过程。

而 C 货是人工处理的翡翠，主要是在白色的原料上染成绿色，或适当加些绿色。最低档的 D 货则是一种夹层作假翡翠，上面有薄层天然翡翠，下层垫入有色物质或树脂夹层，因此从严格意义说，它根本不是翡翠，成本仅几元钱。

那张鑫这些价值十几二十块钱的“和田玉”真的是 A 货吗？没有人会去做亏本的买卖。张鑫坦言，很多人都知道他这里的玉石是假的，最多只能算 D 货，但还是会买，因为做工好，带出去有面子。

三月初，心心刚刚花了 20 多块买了一只手镯，“做工真好，带出去大家都觉得是真的，很有面子，而且还便宜。”这是心心的第一只玉手镯，“以后就在他家买了，磕坏了也不心疼，带着玩呗。”

虽然假手镯便宜，但是深得人心。

张鑫的这个玉石批发店月销量能达到 1600 多件，他很是得意：“这只是 01 批发号店呢，光这个店，我一个月就能赚六七万。连五毛钱一个的鸡蛋都有人造假，更何况是珠宝翡翠？”张鑫为了避免被封号封店，还开了 02 号批发店等众多小号店铺。张鑫深谙树大招风的道理，部分玉石交易甚至开始转移到微信上面去。

要知道，这种私下买卖假货已经是在打法律的擦边球了，而且整个交易过程也是十分不透明的，对于消费者而言，可以说是没有任何保障。

玻璃玉石：美白有专业机器，上色要看工人手法

调查中，《维度》发现玉石造假、以次充好非常普遍。相比较而言，张鑫堪称“良心卖家”了。

好歹他卖的玉石里还有一些玉石成分，而有些卖家则是把玻璃、塑料等造假做成玉石售卖。蛮子在卖的“玉石手镯”就属于这种。他店里最贵的一款“保真玉石手镯”售价 19.9。

店里号称“假货包赔”，但是蛮子却满不在乎地告诉《维度》：“店里便宜一点的都是塑料和玻璃压的，贵一点的是大理石的，十几二十块钱哪有什么真东西，都是骗骗小姑娘的。”确实，从买家发回的照片看，那个手镯里面满是气泡和杂物。

那怎么才能让塑料、玻璃这些东西变成玉石呢？

蛮子自有一套自己的方法。蛮子的家里有一套玉石“美容仪”，这个美容仪可不是给人做美容的，而是给玻璃、塑料做美容的，做完美容，那些废品就会变身成为几百几千一支的“玉镯子”。

“玉石美容仪”操作很简单，只需要将玻璃、大理石等物品进行高温溶压、注铅加重、洗白上色等过程就能变废为宝，造出一只足以以假乱真的“玉镯子”。

但是要想制造出高价的优质玉石就需要工人有丰富的经验，因为给整个玉镯子提升价值的地方就在于“沁色”的过程。所谓“沁色”就是因为玉器长期埋在土中，通过本身微量元素与土中物质的相互作用所形成的颜色变化。

而玉石沁色则是于是身价提升的重要标准之一。

沁色的过程不复杂，就是主要将颜料调和在一起，进行加温涂色就好了，技术的高低就是体现在火候的掌握上，火候正合适，色沁得也会恰到好处。经过高温加热之后，需要用一根木条来小心地将颜料涂在玉石上，经过烤枪加温后的玉石很快就吸收了颜料，反复涂抹几次，就会在玉石的表面上形成一种类似糖色的色皮。

若是要对比较贵重的玉器进行沁色，就需要反复地用烤枪加温，用毛笔上描颜料这样会让整个玉料的价值提升数百倍。

这支老师傅刚加工完的镯子，蛮子标价 23800 元准备卖出。

蛮子说，生手只能做简单的白玉手镯，沁色是老师傅做的。他家咸鱼店里面卖的都是新手做的，老师傅作的玉都是在微信群、QQ 群里面拍卖的。

《维度》要求加群，但是谨慎的蛮子拒绝了，他的玉石买卖群只能在他家店里消费够一定额度才能加群。

曾经有这样的一个新闻，男子花 20 多万元买了一块和田玉，最后鉴定竟然是玻璃。这样的报道数不胜数，从几千到几万到几十万，玻璃冒充和田玉可以说是一本万利。

宝石鉴定证书：一块钱一张，想印什么印什么

玉石里面的弯弯绕这么多，普通人怎么才能辨识清楚呢？很多人对玉石的认识不是很深，购买玉石的时候只能单纯的询问店家是不是有玉石鉴定证书？能查询吗？

那么，大家所信任的证书真的可信吗，有了证书是不是就保证不会上当受骗了呢？

答案似乎已是呼之欲出了。

《维度》在淘宝上面搜索发现，这种鉴定卡的制作成本仅需要 0.98 元，50 张起包邮。

这张小小的“假证”上面的所有信息与真实的证书相差无二。甚至扫描二维码可以直接进入鉴定机构的网站，但是只是看不到被鉴定饰品的具体信息。

小魏从事的就是印刷行业，他的淘宝店铺开业初期的主要业务是批量印制试卷、练习册等学习用书，但是现在他印刷的玉石鉴定证书已经比他印刷的考卷还要多了。

小魏是 2015 年开始印刷玉石证书的，小魏的同学买了一批“玉手镯”，本想以次充好，但是一直找不到门路，小魏便帮忙开始印刷玉石证书。

200 只手镯，带上了小魏的证书，摇身一变成为翡翠 A 货，200 只手镯进价只有 500 元，卖出的时候翻了好几番，小魏的同学狠狠地赚了一笔。事后，小魏的同学还给小魏封了个大红包。

小魏坦言，他做的玉石鉴定证书也不完全是“一比一复刻”，比如证书上面的钢印他就做不了，但是这些证书完全可以去骗骗那些“小白买家”。

小魏说现在他的店里一大半的收入来源于玉石鉴定证书的印刷，而且在他印刷的时候一般不能通过淘宝聊天直接聊，“阿里旺旺的审核太严了，不能直接在旺旺上聊，客户有需要得加微信，在微信里面聊天比较安全”。

小魏的“宝石鉴定证书”现在除了线上在批发销售，也有很多商家线下提货，有的商家甚至是旅游景区的纪念品售卖商家。

小魏的证书可以说的真正做到了“线上销售+线下场景”的模式了。

购买玉石：证书需要看三全，假玉石带久伤身

真假美猴王还有如来佛祖鉴定真假，那么怎么辨别玉石真假呢？

业内专家提醒购买玉器一要在正规渠道、商店购买；二要看国家权威机构出的鉴定证书。看证书也有“窍门”，专家表示要看“三全”：

第一，要对比选购的珠宝玉石和证书所描述的样品是否全部一致；

第二，看鉴定证上面检验机构信息与公示信息是否全部一致；

第三，看鉴定证书上是否盖有单位公章，有的为凹凸钢印，有的是加盖红色的印章。

同时，专家提醒大家，假的玉石虽然便宜但是添加了多种化学物质，长久的佩戴会对人体造成一定的伤害，知假一定不要买假。

三门景区路边老奶奶卖青蟹的套路，希望大家注意！

国庆放假了几天，去了三门的蛇蟠岛游玩了一下，知道是一个无聊的地方，但是带父母去外面逛逛也好。

上午 8 点半出发，开车一个半小时，10 点刚好到码头，坐船 3 块钱一个人渡到岛上，车渡的话是 40 次一趟，也就是 80 来回，到了岛上，先去了景点观望了一下，然后去吃饭，吃饭还是比较能接受的，回锅肉，小青菜，肥肠，两只比巴掌大点的青蟹，3 个人 4 道菜吃了 150 左右，饭店的青蟹比较肥的，就是腮部有泥土，黑黑的，吃完饭就去了景区，门票价格是 100 块钱一个人，两个景点，野人洞和海盗村，美团上买的 90 块钱一个人，基本进去绕一圈，就是山洞，对于我们年轻人没啥意思，对于父母来说走走也好，带女朋友的也不建议了，到时候走累了闹脾气也不好。

来到三门肯定要买点东西回去，景区出来差不多 3 点半了，然后要去买青蟹，看到那些散卖的，是不是都会觉得便宜一些，就像在椒江一样，菜场边上摆摊的老爷奶奶卖菜，都会稍微便宜一些，然后就看到路边有个老奶奶在卖青蟹，说 40 一斤，个头也有大有小的，就拿网布装起来，说也没袋子，要就一袋全提走，我们说买这么多干嘛，当饭吃啊，买两个你不卖的啊，她说卖的，我们就在那挑，挑了 2 个，后来那老人又说没袋子的，你这塑料袋会被抓破的，然后手里就抢着我们已经拿在手里的青蟹，我就说抓破袋子是我的事情，你两只螃蟹卖不卖的啊，你抢回去干嘛，那老人就说卖的，你一整袋拿走，便宜点，后来她抓回去了，就给我们称，称起来 8 斤多点，算 8 斤，之后的过程就是砍价，说说什么螃蟹不好啊，便宜点卖啊什么的，砍到 30 块钱一斤，240 块钱，再是说 200 全部拿走，不卖就走人的这种伎俩，200 块钱拿下，那一袋螃蟹少说也有 8.9 只了，还是挺值的，接过手，看着老太之前的行为，我就把手伸到底部掏出 2 个螃蟹看了一下，都是死掉了的，一般也不会想到会有人卖死螃蟹吧，都是看上面几只会爬的，就觉得都是活的，这也就解释的通为什么老人老是捂住袋子口，怕你抓起来看了。所以也就提醒一下大家，以后去那里玩的时候，小心一点这些情况，一路还是比较多的。

另外就是不会看螃蟹的人，不要在岛上买青蟹了，之后我们到了港口，买了 4 只比较大的青蟹，40 一斤，买回来也都很瘦。

也可能这种情况一般人都会一早发现了的，我在三门待过一年，一年时间里，海游，岭口，珠岙这些地方也经常走动，小饭店也吃过不少，感觉三门人都实在，也就少了防范之心，在蛇蟠岛竟然遇到这样的情况。

街头路边买了便宜的冰冻梭子蟹 后来发现猫腻 掉坑里了

今天在单位(在盘龙区)里来了两个开货车的人,说是从山东来的,车上拉了些冰冻梭子蟹,再不卖了就会坏掉,求我们大家买一点帮他销下货,而且便宜处理 350 一件梭子蟹再送一件鲳鱼,新心一软就买了,结果后来公司里十多二十人都买了。

回家打开一看才发现上当了螃蟹不知道是哪一年都腐败了,后来才反应过来这是个骗局。网上一搜“冰冻梭子蟹骗局”,各种新闻,本来都是省外的现在跑云南来行骗了。

价收购由品牌表芯组装的假表,再到各地的二手店以高价卖出 全国骗了 200 余万

两位妆容精致、衣着入时的“贵妇”半年来穿梭全国各大城市二手名表店,名贵手表每天换着戴,戴腻了就卖,换表比换鞋还快,两位“表姐”是什么来头?家里有矿吗?

近日,杭州下城警方打掉了一个卖假表巨额诈骗团伙,抓获 6 名犯罪嫌疑人。该团伙低价收购由品牌表芯组装的假表,再到各地的二手店以高价卖出。目前警方已核查案件 112 起,累计涉案金额达 200 余万。

“创业”偿还网贷 跑遍全国卖高仿“名表”

这两位“表姐”分别是 39 岁的欧某和 40 岁的贺某,两人既是老同学,又是“好闺蜜”。而且她们家里不仅没有“矿”,还欠了一屁股网贷,无力偿还。

去年下半年,欧某在微信群里认识了一个叫赖某的男子。赖某听说欧某缺钱,就告诉她说,自己有一个“事业”,就是把高仿的手表当成“名表”卖给二手店,“收益”挺好。欧某一听,觉得“钱”程似锦,便与赖某一拍即合。

两人合作了一段时间后,欧某觉得有赚头,又非常热心地拉上了自己的小姐妹贺某,贺某则喊上了自己的男朋友孟某。就这样,赖某、欧某、贺某和孟某 4 个人就组成了一个“创业小分队”。

此后,由赖某负责进货,欧某、贺某和孟某等三人跑遍全国各大城市的二手店,以高于进价一到两倍的价格转卖“名表”,赚取差价。赚得的利润与赖某五五分成。

全国行骗 200 余万 警方抓获 6 人

“前阵子我老公送了我块手表,现在不想戴了。”今年 1 月 20 日,贺某来到杭州武林路的一家奢侈品店,要向店员出售一款劳力士(老款绿鬼)手表。

店员张某当场验了表芯,发现是真品,就以 48000 元的价格收下。谁知在两天后,张某发现这只手表表带上的字迹和其他同款劳力士手表比起来,有些模糊。他越想越不对劲,就把手表送去做了鉴定。

结果一鉴定,张某就不淡定了,这只“名表”果然是高仿的,市场价格仅为 8500 元。他当即向下城区公安分局武林派出所报了警。

受案后,下城警方迅速开展专案侦查。2 月 14 日,专案组在广东佛山、湖南长沙、湖南宁乡抓获赖某、欧某、贺某和孟某等 4 名犯罪嫌疑人,随后又于 4 月 12 日、14 日分别在广州、苏州抓获另外 2 名犯罪嫌疑人赵某和代某。至此,该巨额诈骗团伙被一举捣毁。

归案后,专案组又跑遍北京、上海、郑州、昆明等 22 个城市,破获诈骗案件 112 起,累计涉案金额达 200 余万。

品牌表芯组装假表 以假乱真来牟利

那么，也许你会问，这些假“名表”究竟是哪里来的？

原来，在 2017 年，赖某在广东结识了一个叫赵某的人。赵某有点“路子”，可以从当地的一些代工厂里搞到劳力士、卡地亚等品牌手表的机芯，也可以从其他渠道搞到仿制的限量版表壳组装假表。

赖某之前也做过手表生意，对这个行业比较熟悉，知道很多二手店一般只看表芯，便觉得这是一个赚钱的“门路”，便开始独自“创业”，辗转各地二手店卖“名表”。“收益”是不错，可骗了一圈后也混了个脸熟，财路难以为继。

在 2017 年下半年，赖某找到了代某。代某正好也缺钱，就和赖某合计搭档卖表。由赖某找赵某进货，代某则出面卖表。但是合作了一年后，代某的这张脸也刷遍了圈子“事业”再次遇到了瓶颈。在代某“退出”后，赖某又找到了欧某。目前，赖某、欧某等 6 人均被刑拘，案件正在进一步深挖中。

购房“茶水费”诈骗 武汉有人专业干这个!!

2017 年 5 月，武汉市武昌区一楼盘的售房广告简单直白：这里有房卖

不用摇号，就能拿到紧俏楼盘的购房指标；不具有购房资格的外地居民，还能帮忙解决武汉户口……拿到购房人的“茶水费”后，钱随即被用于赌博、高消费或还贷款，此前承诺的户口和购房指标自然也是一场空。

“只要花钱就能买到购房指标、挂靠本地户口，看似靠谱的承诺极可能只是美丽的镜花水月。”武汉市汉阳区人民检察院参与办理购房“茶水费”诈骗案的检察官助理王磊提醒说。

赌博输光 45 万“茶水费”，中介男子无奈自首

27 岁的李某是一名房屋中介从业者，2017 年 4 月，他到武汉某连锁中介机构担任业务经理，负责租房、买卖房的业务。

2018 年 4 月，武汉新房房源紧俏，房屋中介王琴受外地购房客户所托，寻找房源。听同行李某说能办理武汉市户口，并取得汉阳某热门楼盘购房指标，王琴便分三次向李某转账 13.5 万元。

到了当年 6 月下旬，由于客户的户口仍没办成，王琴便要求李某退回 1.5 万元，李某很爽快地退了。不久该楼盘开盘，李某却声称资料交晚了，要求客户买该楼盘的下一期。

由于客户不愿再等，王琴便要求李某退还剩余的 12 万元。李某称，翌日给王琴安排退钱。不料，第二天联系王琴的竟是派出所的民警。原来，李某早已将钱用光，只好去自首。

王琴并非唯一被李某骗去“茶水费”的中介同行。2018 年 5 月，房屋中介小江帮客户打听武昌某热门楼盘购房指标。经同事介绍，小江委托李某帮自己的 3 名客户买房，并支付了每套房 11 万元的“茶水费”。6 月下旬，该楼盘开盘后很快销售一空，3 名客户并没有买到房。

“钱都被我在网上赌博输掉了。”李某供述，其实他并没有拿到购房指标的能力，由于之前赌博输掉了自己的积蓄，就想着用“茶水费”去“赶本”，但很快又输光了。

2018 年 6 月 27 日，李某到派出所投案自首。同年 11 月 22 日，汉阳区人民检察院向法院提起公诉，指控李某犯诈骗罪。法院审理后认为，李某以非法占有为目的，虚构事实、隐瞒真相，诈骗他人 45 万元，数额巨大，其行为已构成诈骗罪。

中介上线拿“茶水费”赌概率

在汉阳区人民检察院办理的另一件“茶水费”诈骗案中，被告人占某原本想拿着“茶水费”赌一下购房中签概率，却因其沉溺于网络博彩，欠下不少外债，“茶水费”被挪作还债。

2018年2月8日，汉阳区某派出所来了3名报警人，分别是购房人杨某、曾某及某房产中介员工钱某。两位购房人称，为能成功摇到号，两人分别向钱某交纳了9万元和10.5万元“茶水费”。结果，开盘后却并未能如愿获得购房指标。

“不是我不退钱，而是我的上线跑路了。”钱某称自己也是受害者，他将其中的15万元交给同行占某，“帮助”购房。

承办该案的汉阳区人民检察院检察官黄钰告诉记者，占某从2017

信群招揽“客户”，谎称可以帮助被害人获得购房指标，以便通过“手续费”或“服务咨询费”名义向被害人收取费用，其实他是在“赌概率”：如果购房人在开盘摇号时中签，自己就白白收钱，若没中签就退钱。

除钱某外，占某还从李某处骗得用于获取武汉光谷某楼盘购房指标的费用10万元。因为玩网络博彩，欠下不少债，占某便将收到的这些“茶水费”用于赌博和还贷款。

2018年12月6日，汉阳区人民检察院向法院提起公诉，指控占某犯诈骗罪。日前，占某一审被判处有期徒刑五年，并处罚金五千元，责令退赔全部赃款。

骗取150多万，赃款未追回

“他一共骗了被害人155.49万元。”汉阳区人民检察院第二检察部负责人李瑛告诉记者，在她办理的一件“茶水费”诈骗案中，被告人唐某通过谎称能帮助办理武汉市户口，或者能获得汉阳、武昌、光谷核心地区等热门楼盘的购房指标，骗取8名受害人2.8万元到59.7万元不等，案发后赃款未追回。最后，唐某因犯诈骗罪，一审被判处有期徒刑十二年三个月，并处罚金五万元，责令退赔被害人损失。

值得关注的是，被唐某诈骗的被害人中，除购房人外，也有一些中介从业者，而且动辄几万元、几十万元的“茶水费”，往往通过支付宝或微信转账。

王磊分析说，一般人面对大额资金往来，通常都会比较谨慎，但购房人买房心切，而中介从业者又有业绩压力，诈骗者正是利用这些人群的急迫心理，使得受害人纷纷失去应有的冷静和判断能力，主动“上钩”。

“收取‘茶水费’是国家严厉打击的违法违规行为，希望广大从业者能以这些案件为戒，遵法守法、营造风清气正的市场环境。”汉阳区人民检察院检察官提醒购房人应通过合法合规途径购买房产，以免房财两失。

雍和宫门前出现多伙商贩兜售“千年龟”的骗局，欺骗游客钱财

一只70元的乌龟在什么情况下标价1600元？近日，有读者爆料，雍和宫门前出现多伙商贩兜售“千年龟”的骗局，欺骗游客钱财，这些龟放生后也给生态环境带来危害。

日前，记者在雍和宫门前采访时，遇到了刚刚从正门外的游商手中购买了“千年龟”的游客杨先生。游商告知杨先生这是只“千年龟”，1600元一只。杨先生和游商还价最终以800元的价格购买了这只龟。他本打算将龟放生，行善积德，然而周围的居民却告诉他，这种龟并不少见，市场价格在70元左右，杨先生上当了。

杨先生去找游商想要退货，然而，游商早已没了踪影，杨先生只能自认倒霉。雍和宫周边卖水果的一位商贩表示，这些游商行踪不定，卖完龟就会离开，隔一段时间会再次出现。

经过一段时间的等待，记者终于在下午 17 点 15 分左右，看到雍和宫附近兜售龟的游商再次出现。该男子自称是水库施工人员，在修建水库时发现了一只“龙龟”，售价 1200 元。这只所谓的“龙龟”被男子装在网兜里，龟壳呈黑色，壳上还有明显的棱角，爪子很锋利，看上去十分凶猛。游商正在兜售之际，110 民警突然赶到，男子慌忙逃跑。

民警表示，所谓的“龙龟”不过是普通的鳄龟，近期雍和宫附近出现不少人以“千年龟”的名义贩卖这种“鳄龟”，要价千元以上，远远超过其本身价值。许多游客出于进香还愿的心理，欲将龟买下后放生。据了解，鳄龟是一种古老的爬行动物，凶猛，少有天敌，繁殖能力极强，以鱼虾为食。民警提示，“大家不要花大价钱购买，更不可以随意放生，破坏生态环境。”

贵州一美容店七人被判刑！这种街头常见骗术要小心

“美女，
送你我们美容院的免费体验券，
进店体验免费，来嘛来嘛……”
大街上像这样的招揽行为，
大家或许都见识过、拒绝过，
但仍有一些人相信“天下有免费午餐”，
掉进了“免费美容”的圈套！

爱美的薛女士就是这样被骗进美容店的，在“诗美诗格美容工作室”内，“美容师”热心周到地向薛女士提供皮肤护理服务，并在护理过程中向薛女士推销服务和产品，薛女士不打算接受继续服务和购买产品，便受到“美容师”的语言恐吓：“不继续做护理会毁容、出什么问题我们不负责！”

察觉到不对的薛女士意欲离开，并坚持不愿意支付费用，这时美容店则派出胡某，并称其怀有身孕不能碰，以此阻止薛女士离开，最终薛女士为脱身被迫支付了费用 13150 元。后因薛女士人家属找到美容店理论维权，美容店已将薛女士支付费用退还。

近日，遵义市汇川法院公开开庭审理，韦某等人犯强迫交易罪一案。

公诉机关诉称，被告人以威胁手段强迫他人接受服务，情节严重，其行为已触犯《中华人民共和国刑法》第二百二十六条之规定，应以强迫交易罪追究刑事责任，建议判处被告人韦某、渠某、胡某各有期徒刑一年至二年，并处罚金，对胡文可适用缓刑；判处被告人尹某、余某、胡某某、吴某各拘役四个月至六个月，并处罚金，适用缓刑。

经审查查明，2018 年 3 月以来，被告人韦某、渠某、胡某、陈某（另案处理）以合资入股的方式在遵义市汇川区深圳路茅草铺客车站附近开办了名为“诗美诗格美容工作室”的美容店。韦某、渠某、陈某及工作室其他人员轮流以导购身份发放免费美容体验券为幌子，将被害人骗至“诗美诗格美容工作室”内，由被告人余某、吴某、尹某、胡某某以及“小杨”（身份不明）以美容师身份向被害人提供皮肤护理服务。

被告人余某、吴某、尹某、胡某某在护理过程中按照韦某、渠某等人预先教授的“护理流程”为被害人护理和推销产品，如在护理过程中被害人不接受继续服务和购买产品，被告人胡某则出面以“不继续做护理会毁容、出什么问题我们不负责”等语言进行恐吓，在被害人不愿意支付费用时，被告人韦某、渠某、胡某等人出面以胡某怀有身孕不能碰等手段阻止被害人离开，以此迫使被害人接受服务和消费产品，为此多次引发纠纷至被害人报警。被告人通过上述方式强制被害人消费共计一万九千余元。

法院认为，被告人韦某等人以非法占有为目的，以欺骗、语言威胁等手段强迫他人接受服务，情节严重，其行为均已触犯相关法律规定，构成强迫交易罪。公诉机关指控罪名与犯罪事实成立，予以确认。结合本案的犯罪事实、性质、情节、对社会危害程度及人身危险性，决定对被告人韦某、渠某从轻处罚，对被告人胡某、尹某、余某、胡某、吴某从轻处罚并适用缓刑。公诉机关的量刑建议不仅符合法律规定，且量刑适当，予以采纳。涉案赃款，依法予以退赔，作案工具，依法予以没收。

被告人韦某犯强迫交易罪，判处有期徒刑一年零六个月，并处罚金人民币五千元。其余被告人被判处有期徒刑一年至六个月不等刑期，并处罚金。七被告人依法退赔被害人唐某等四名受害人被强迫交易金额。

二手车城试驾二手车被要求交1万 不满意欲退全款遭拒 太坑了！

“明明说的是试驾金，但后来却变卦了，”耿先生觉得，这次体验二手车的经历是一个坑，这坑也太深了。

耿先生今年26岁，在西安做半导体硬件方面的工作，为了出行方便，他想买一辆车。除了去4S店看车之外，他还在网上浏览了二手车，并留下了自己的手机号码。5月5日，他前往三桥，在天台路上的4S店看车的时候，接到附近峰泰二手车城内一家名为车掌柜金服的中介的电话，说二手车城里有一辆凯美瑞，性价比很高，可以带他去看看，“他们还说可以来接我去看车，我就去了。”

到达市场后，中介带着耿先生去了一家名为江海名车汇的二手车行处，看了一辆白色的凯美瑞，“商家说是2019年的新车，还可试车，我就说先试试，商家称需要交纳1万元的试驾金，试驾没问题后，可以转成首付款，有问题的话，这钱可以退，我也没多想，就给交了，交钱时，商家的POS机有问题，我就在中介那里刷的卡。”耿先生说，试了一圈后，他发现这辆车是2018年购买的，内饰还有一点磨损，就表示不要了，要求退试驾金，但遭到了拒绝。

6日一整天，耿先生都在峰泰二手车市场里，想要回给商家刷的1万元钱，但无果，“商家又改口说是订金了，要退，只能退一部分，我肯定不同意啊，试驾是我正常的权利，不满意为什么不给我全额退款呢？”

下午4时许，华商报记者在峰泰二手车市场里看到了耿先生，他一脸的郁闷。跟他一起的，

是车掌柜金服的一名客户专员，该专员说，当日下午，在试车前，商家可能说是 19 款的，也可能说是 18 年的，也说了是试驾金，“试驾满意后会转成首付，耿先生试驾后，发现这辆车是 2018 年 4 月的车，不想要了，要索要那 1 万元钱，但要不回来，我也一直在给协调着。”华商报记者联系上该二手车商家，在电话里，商家说，耿先生交的是订金，何况他只收到一部分钱，还有一部分钱在中介那，随即挂断了电话。此时，车掌柜金服的这名客户专员说，他才知道中介押了一部分钱。

峰泰二手车市场一名负责人说，经过和商家的初步沟通，其表态称，愿意协商，给退一部分钱，“商家是独立经营的，我们只能从中进行协调，尽量让双方都满意，如果商家有欺诈的行为，次年会终止续签合同。”

“交试驾金本身就毫无依据，试驾了一圈后，又说是订金了，这也太黑了，”下午 5 时许，耿先生前往西咸新区工商局沣东新城分局天台路工商所对此事进行了反映，工商所表态称，会尽快回复是否受理。

做法事保佑考出高分？岳阳街头“看相、排命、风水”的硕大招牌 违规！

做法事保佑考出高分？
为剖腹产测算婴儿出生吉日吉时？
更改名字可以达到转运的目的？

这些从事看相、测字抽签、
卜卦算命的封建迷信活动
均属于国家明令禁止的行为，
一些不法分子为谋取利益，
常常选择隐蔽场所进行迷信活动，
相关部门查处难度随之加大。

但近日，
冷水铺路洛王路段一家临街门面
竟明目张胆的悬挂招牌从事相关迷信活动。

5 月 5 日，洛王工商所执法人员
在辖区内进行日常巡查，
在巡查过程中，
执法人员发现冷水铺路洛王路段
一家临街门面外赫然张贴着
“看相、排命、风水”的硕大招牌，
执法人员当即进入该运业场所，
对其进行了现场检查。

一走进店内，各种神像摆放其中，
 墙壁上几乎贴满了封建迷信宣传内容。
 在现场并未看到有市民前来测算，
 执法人员找到该店负责人了解情况。

“店子刚刚装修完，正准备明天开业。”

该店负责人说，店内面积有将近 120 平方米，原来是做餐饮生意，但由于生意不太好，他就和其他合伙人做起了这个行当，他们并不知道这类经营活动属于违规行为。

“这家店违背社会主义精神文明建设，岳阳市是全国文明城市，绝不能让该店开张营业。”洛王工商所所长王宁表示，执法人员已经对该经营场所做了现场检查笔录，准备立案调查。经过执法人员的现场批评教育，该店经营者当即认识到了自身错误，表示将停业整顿，并立即主动撤下了张贴在店内的封建迷信宣传内容。

5 月 6 日，工商执法人员再次来到该店，
 发现原本张贴在店门和玻璃墙上的
 迷信宣传内容已经被拆除，
 该店经营者表示，
 店外的大招牌因需要专业人员操作，
 无法自行拆除，
 打算在 7 日进行全部拆除。
 目前，岳阳楼区工商分局洛王工商所
 已对该门店进行查处。

.....

有闻此事者笑谑：
 招摇撞骗，关门大吉，
 你这风水损财！
 言至此处，小编掐指一算

警惕！碰瓷新招曝光，连行车记录仪也能造假！已有多人被坑.....

车主驾车行驶在高速马路上
 突然传来“嘭”的一声异响
 随后
 一辆豪华车狂按喇叭
 把你的车辆逼停
 然后告知你车辆轮胎弹起的石头
 砸坏了他价值几万元的前挡风玻璃

凭什么说石头是你弹起的？
 有“监控”啊！

这时

对方会让你到车里看记录仪画面

视频中你的爱车飞起一块石头

正砸中后方豪车的挡风玻璃

接下来

你只好乖乖的掏钱赔偿，

息事宁人。

然而上面这些

竟是碰瓷党用软件制造出来的假象！

起底全新“碰瓷”花招

近日，佛山高明公安历时 4 月跟踪侦查，起底了这起全新的“碰瓷”花招。所谓“眼见为实”，有视频有真相，其实只是专业碰瓷者的诈骗道具。这一切，正是碰瓷者利用弹弓、行车记录仪和电脑，通过修改软件制作出来的假像！

提醒：这种碰瓷方法已屡屡得手

根据公安部门的介绍，目前被查获的碰瓷团伙成员交代，他们已成功作案 8 起，诈骗的钱财从数千元到一万不等。

民警提醒，司机如遇交通事故，要通过正常渠道处理。如遇不法分子“碰瓷”，在保护好自身安全的情况下，及时报警处理，为公安机关破案提供线索。

揭秘“碰瓷”过程

案发：损坏豪车玻璃 事主被迫赔偿

去年 12 月底，事主王先生驾车从惠州前往广西南宁，途经广明高速更合路段时，突然听到“嘭”的一声，过了一会，一辆白色宝马车就按喇叭追了上来，示意王先生靠边停车。随后，对方车上下来了 3 名男子，称王先生的车刚才压到石头，将宝马车的前挡风玻璃砸坏了。王先生去对方车上一看，发现前挡风玻璃右下侧有一道 10 厘米左右的裂痕。

此时，对方大声说要王先生赔钱，王先生表示不确定是不是自己造成的。对方打开了行车记录仪，播放了一段视频，显示确实是王先生的车后方飞出一块石子，砸到了对方挡风玻璃上。王先生说报保险处理，但对方却以赶时间为由不同意报保险，并且一直恐吓王先生。为了避免麻烦，王先生只好赔偿 6000 元息事宁人。

抓捕：奔赴三地 打掉“碰瓷”团伙

2018 年底以来，广明高速高明路段发生多宗疑似“碰瓷”案件，多名事主反映在高速路上驾驶期间，被人以“碰瓷”方式伴以语言威胁要求赔钱。民警对案情进行串并分析，并结合大量的视频排查和实地走访，发现该系列案件为同一个犯罪团伙所为。

因该犯罪团伙狡猾，流窜作案，专案组通过连续 4 个月的跟踪侦查，基本掌握了该团伙的犯罪手法及活动轨迹。4 月 18 日，专案组兵分五路展开抓捕行动，分别在广州市、佛山市抓获李某等 8 名犯罪嫌疑人。当晚，专案组又在茂名市将卢某等 2 名嫌疑人抓获归案。

手法：用弹弓射击 再拿虚假视频蒙骗

经查，该伙嫌疑人驾驶宝马、奔驰等高档车辆，专门选择悬挂外地车牌、车内人员少的小车作为目标。在尾随的过程中，嫌疑人通过行车记录仪录制前方的车辆行驶情况，然后将此段视频导入手提电脑，通过技术快速模拟一块小石子从对方车后方飞出，砸到挡风玻璃的经过，还用特效制作出撞击时的声音。修改完视频后，他们会将视频导回行车记录仪。

随后，嫌疑人用弹弓将一个黄色榄角射向对方的尾部或后侧部位，故意制造碰撞响声，让对方觉得发生了交通事故。嫌疑人就会追上去叫停目标车辆，要求事主进行赔偿。如果事主不

相信，嫌疑人就用这段视频作为证据迷惑事主，让事主信以为真，再通过语言恐吓等方式对事主进行敲诈勒索。

仔细观察的话，嫌疑人修改视频的手法并不高明，但是行车记录仪的屏幕较小，而且“碰瓷”者也不会让事主仔细去看这段视频，所以不少事主看到有视频为证，都只能自认倒霉，赔款了事。据该团伙成员交代，他们成功作案 8 起，每次诈骗的钱财从数千元到一万不等。

碰瓷党可能还有这些招

1、真正的碰“瓷”

车前车后放着各种包裹，车一开动包裹里的东西咣当一声就摔了，之后立刻有人要求车主赔偿古董/瓷器……

破解方法：开车前一定要查看车头车尾，如果发现皮包/旅行箱/塑料袋/可疑手机/笔记本电脑等一定先拍照存证，让东西的主人自行移走，不要擅自移开可疑物品。

2、人肉碰瓷

人肉碰瓷大部分演技浮夸，但偶尔也会有真正的“影帝”出没，此类碰瓷因为成本低廉，复制性强，因此在各种路段都会出现，神马突然在车头倒下，红灯时钻进车轱辘，整个人趴到车侧面……真是让人防不胜防！

3、团队碰瓷

团队碰瓷是所有碰瓷中最难应对的一种，通常碰瓷团伙会编好“剧本”，环环相扣互相配合。比如在道路上故意卡在车主前方，逼着车主超车，碰瓷者在旁伺机倒地；比如找美女约车主喝酒，然后要求车主送其回家或前往某处，团伙伺机实施碰瓷，车主担心酒驾被查于是只能花钱买教训……

4、宠物碰瓷

有些碰瓷者，低价买来猫狗，乘着车主不备丢到车轮底下，以宠物被车轧死的名头向车主索取高价赔偿。

5、汽车碰瓷

最容易遇到的碰瓷情况，碰瓷的人开车、骑摩托或者骑自行车等在路上寻找目标。如果发现车辆减速经过，便迅速跟上与目标车辆碰撞，开车的就表示车子被撞坏，如果是其他的交通工具就故意摔倒假装受伤，实施敲诈。有时犯罪团伙还会去租车公司租一些豪车来实行碰瓷。

碰瓷防不胜防，应该如何应对

1、报警

碰瓷党就是利用车主怕惹麻烦的心理才会如此嚣张。所以一定要第一时间报警，在警察来之前，注意不要移动车辆，更不要同意私了。

按规定所有的车辆都应该购买第三者责任险和交强险，因此在事故发生后，一定要立即向保险公司报案。“伤者”所产生的医疗费用和对方车辆的损失将由保险公司承担。

2、保存视频/照片/录音等证据

尽量安装行车记录仪，“碰瓷”的出现是行车记录仪火起来的原因，在道路没有摄像头的情况下，行车记录仪成了你维权的重要证据，如果没有，你可用手机等拍摄事故发生现场照片，也可以悄悄录下与“碰瓷者”的谈话等等。

同时注意，用手机拍下“碰瓷者”在事故中的位置等照片，方便民警取证，进行后续判断。

3、遵守交通法规

要知道，交通违法行为是“碰瓷”的理想温床，不法分子就是利用你不规范的驾驶行为故意

制造交通事故，从而骗取赔偿。

义乌欧莱美医疗美容医院做了脸部整形手术！为什么她天天以泪洗面

朱女士本想改变一下自己，10 月份就到金华欧莱美医疗美容医院做了脸部整形手术，结果手术后，朱女士说自己天天以泪洗面。

修复不满意 要求退款

朱女士：“我离婚了，我想嫁人，所以才来做的，我现在什么都失去了。”

朱女士今年 36 岁，她说几年前，自己的眼睛，鼻子，下巴就都做过整形。

上个月，她到金华义乌的欧莱美医疗美容医院做修复，整脸大概五万八的费用。

朱女士：“眼睛，说是大综合，鼻子，做的是膨体，还有半肋，肋骨取出来的，现在我的鼻子，顶到我的头骨，头都是痛的，还有鼻翼两边，做的很狭窄，我呼吸都是不畅通的。”

朱女士说，不仅如此，重新做过的下巴也很不舒服。

朱女士：“嘴巴说话都是不正常的，都是扯着的，都没法正常说话，不满意，把我整个人都毁了，我本来好好一个人，很漂亮的一个人，被他们毁成这样子，我真的不想活了。”

朱女士的情绪比较激动，说着说着就哭了。

朱女士：“我要他们钱退给我，到医院全部都修复过，我要修复，把我自己变回去，不要这个样子，我现在跟什么人一样了。”

负责人不在 朱女士情绪激动

来到欧莱美医疗美容医院，工作人员把朱女士请上了楼。等了一段时间，过来了另一位工作人员。

朱女士：“她说我整的很成功，就是她说的，她说我整的很成功。”

金华义乌欧莱美医疗美容医院 工作人员：“留个电话，负责人回来之后，跟你联系，因为手

术确实还在一个恢复的过程，处理结果不是我负责的，（大概什么时候能给我回复？）下午晚一点的时候。”

朱女士准备离开，可在一楼大厅里，她的情绪突然又激动了起来，猛地冲上了楼梯。

欧莱美的工作人员也跟了上去。朱女士说，她看到了给她做手术的医生。

现场差点发生意外

在楼梯上，双方僵持了一会，现场还发生了点意外，后来民警介入处理。

金华义乌欧莱美医疗美容医院 工作人员：“（家属）就这样一推，我要是不把你拉住，我直接就摔下去了。今天我也很感激你，幸亏你在这里，不然我有可能摔死，我觉得你在为他们报道的同时，也有必要为我报道一下。”

朱女士：“没有推他们，哪里推他们了，家里人都要他们不要拉我，我饭都没吃。”

朱女士会继续维权

朱女士说，她还会想办法维权的。

淮安庆春医疗美容诊所割双眼皮 女子竟稀里糊涂被办理了 “美容贷” 欠下 7 万多元

近年来，随着美容整形市场的快速扩张，一些金融消费平台也纷纷涌入这一行业，“美容贷”这一新名词也应运而生并引发了不少纠纷。今天的帮忙节目就让我们来看一下市民小刘遇到的麻烦事。

市民刘小姐向我们反映，今年 3 月份她陪朋友在健康路上的一家机构做美容的时候，自己把身份证和手机借给朋友用了一下，结果竟然被办理了七万块钱的贷款，这让她很苦恼。

小刘告诉记者，今年 3 月 2 号她陪朋友小陈来这家美容机构割双眼皮，由于小陈不满 18 周岁，当时就用了一下她的身份证和手机。

小刘

因为我朋友当时来这家美容院是单纯的割个双眼皮，然后她就跟我朋友谈的，谈完之后她就问我那个朋友嘛，说你多大？我朋友说她未成年，她说那你有没有成年人的身份证？用一下。当时那个旁边的那个介绍人就说我有身份证，然后医院里的医生就要了我的身份证，拿去看了一下，然后又要我的手机，然后接着就是医院打了一个电话给那个胖乎乎的一个男孩，过来了，然后让我跟他们到医院下面一楼拍个照片，拍个手持身份证的照片。

由于对方只是借一下身份证和手机，小刘也没太在意，做完美容后就陪朋友小陈回了家。可到了 9 月份，小刘突然接到了两家贷款公司的还款电话，这才发现自己被人利用，办了 7 万多元的美容贷。

小刘

利用我这些办了七万多的贷款。（记者：他们当时有没有跟你讲 这套流程是办贷款的？）没有，没跟我讲。（记者：那当时是怎么说的？）就是说整形的需要嘛，需要拍个照片这些，没说这是贷款。（记者：贷款这个钱有没有给你？）没有，是直接打到这个美容医院的账

户上。

随后，小刘通过手机调出了这两笔贷款信息，记者看到，这两家贷款公司，一家名叫马上金融，贷款数额为 23800 元，另外一家名叫易美建，贷款数额为 48600 元，目前两笔贷款都处于逾期状态。小刘告诉记者，事情发生后，她多次找到朋友小陈和这家美容机构进行交涉，但毫无结果。

小刘

她们就赖账，她们就说你要找你这个朋友，因为是你朋友做的这个整容嘛，你没做，然后让我问朋友要，她们现在就是互相扯皮。（记者：那你现在有没有找过你这个朋友？）找过了，我找她家的大人谈过了，她家的大人就是说我家的孩子也是不知情的情况下被骗的，他说他家孩子也是未成年的，然后就没办法，现在就是互相扯皮。

为了进一步了解情况，核实小刘的说法，帮忙记者找到了当时小刘朋友做美容的地方——位于健康路上的这家医疗美容机构，可这里的工作人员并不愿意多谈，只是表示整个过程都是合理合法的。

淮安庆春医疗美容诊所 工作人员

我们所有的手续，包括贷款公司的整个流程都是合理合法的。这个办贷款的话，有专门的贷款公司。那家是叫马上分期，姓陈的，都去派出所做过笔录了，姓陈，胖胖的，办贷款，他们有贷款公司的流程，比如手机啊拿什么填，但是详细的流程都提交给派出所了。

在采访中小刘一再强调，说在办理贷款的过程中她既不知情，而且也没有签字。那么没有当事人签名，这两笔贷款是如何办理下来的呢？随后记者通过电话分别与这两家贷款公司进行了联系。

马上金融贷款公司 工作人员

（记者：当时你们过来帮她做贷款的时候，这位刘小姐知不知情呢？）你可以去公安局去调一下这个备案。（记者：这个事情知情不知情你可以直接做出明确的答复。）我不太好做出答复，不好意思。

易美健金融贷款公司 工作人员

（记者：从咱们这边贷款的话，需不需要本人签字呢？）是要本人签字啊，因为我看了一下，也是提供了一个身份证，还有自己的一些材料啊，包括家人电话这些材料，如果说刘小姐这些材料没有的话，这个贷款批不下来的啊。（记者：就是说我们这边还是需要本人签字的？）对啊。

在电话中，第二家贷款公司的工作人员还表示，按照公司规定，这笔贷款只能用于小刘本人，因此这家美容机构也存在违规操作。

易美健金融贷款公司 工作人员

这样的话，医院是有点违规操作啊。（记者：您这边也是觉得医院是属于违规操作是吧？）说白一点，如果说这个合同本来应该是给自己做的，如果说她不做的的话，可以申请一个退款，也不能给其他人使用啊。

在采访过程中，第一家贷款公司不愿意正面回答记者的提问，而第二家公司又称他们拿到了小刘的签名，这中间到底谁说了假话，而这家医疗机构又有没有过错，目前我们也无从断定。接下来，记者将向主管部门反映此事，请大家继续关注。

网上假学生证买卖屡禁不止难根治 假学生证走遍天下享半价

在某网络平台上,很多商家会以“搞乐趣味证件”等名称作掩护售卖假证件。

在北京某高校就读的王英霖坦言,自己在考上研究生后越发体会到,本科学生证有多“值钱”。

“以前读本科的时候,不管是去景区,还是看话剧、电影,学生证都可以享受优惠。现在,研究生学生证就不行了,买的都是全价票。”王英霖说。

正因为“值钱”,就有了假学生证问题。对于假学生证的泛滥,时任故宫博物院院长单霁翔曾经在演讲中吐槽,“老有假学生证”。如今,故宫全面实行网络售票,假证件再无无用武之地。但在绝大多数景点,“走遍天下都半价”的假学生证,仍然有很大市场。

《法制日报》记者在某网络平台上发现,有多个商家都在售卖假学生证,只不过方式更为隐蔽,需要通过添加卖家QQ等联系方式,才能进一步商讨购买事宜。

近日,国家发改委称,要对群众反映强烈的假文凭、假证件等问题开展重点领域失信问题专项治理,严肃追究失信责任。国务院安委会发布通知开展专项治理活动,严厉打击通过网络制售假证的行为。

北京外国语大学电子商务与网络犯罪研究中心主任王文华近日接受记者采访时指出,应当坚持联动立法和修法的思路,未来在对个人信息、信用等进行立法时,同时对治安管理处罚法、刑法等法律中的相关规定作出修改。例如,对于情节较轻、不需要追究刑事责任的,治安管理处罚法可以加大处罚力度。

“通过联动立法和修法,对假证问题作出更加全面细致的规定,从而增加法律的可操作性。通过提高违法成本,提升法律的震慑力。”王文华说。

售假有“道” 规避手段多

今年7月,刚刚本科毕业的张阳去一些景点旅游时,用了自己从网上办的假学生证。

“现在景区的门票太贵了,动辄上百元。学生证一般都能享受优惠,很多都是半价,能省下不少钱。而且,我从网上办的学生证质量看着还不错,出去玩的时候用了几次,都顺利过关了。就算被发现了,补齐票价就行了,也不会有什么实质性损失。”张阳说。

在淘宝网上,记者以“证件”为关键词搜索后,出现许多“证书订制”“搞乐趣味证件”的店,仅从网店的名字来看,并没有什么问题。但“很好,几乎和真的一样”“去的景点都让进了,没有被发现”等评论,却让人感觉有些蹊跷。

记者随机挑选了一家店,刚把商品链接发过去,就收到店主的一条自动回复:“您好,订制请加扣33×××××,您懂的(旺旺不回复)。”

记者随后添加了卖家的QQ好友,对方很快通过好友申请,随即发来60多所高校的名字,并说只需要提供照片和学校名字即可,随证还会附送钢印、注册印章及高仿磁条,一应俱全。一张假学生证的售价为20元至50元不等。

对于记者“证件是否会被看出来”的询问,店家回复称,用于旅游是完全没有问题的,足可以假乱真。记者又随机问了几个卖家,都是相似的套路。

记者注意到,除了假学生证外,平台上还有假出生证、假户口本、假学历证……可谓是各式各样,五花八门。

屡禁不止 治理难度大

不久前,山东省胶州市公安局破获一起特大网络制售假证诈骗案,打掉制假窝点 7 处,抓获犯罪团伙成员 50 人,查获已制作完成的假证 650 多件、半成品制假材料 3000 多件。

近年来,执法部门一直没有放松对网络假证的打击。然而,网络假证现象仍然屡禁不止,可谓是“年年打,年年有”。

中国人民大学商法研究所所长刘俊海认为,这些违法行为之所以猖獗,一个很重要的原因就在于制假售假用假行为的犯罪成本较低。

“打击制售、购买使用假证等违法行为,应当在两个方面同时发力。既要加大对于制假售假者的处罚力度,也要加大对购买者的处罚力度。通过加大处罚力度,来提升法律的震慑力。”刘俊海说。

相比以往,在网络平台上买卖假证变得更加隐蔽和便利,假证的流通范围变得更广,危害也变得更大。

记者在淘宝等购物平台上发现,由于网络平台对一些关键词进行了屏蔽,在搜索学生证时会显示没有相关的内容,但却会以“搞乐趣味证件”等名称作为掩护,并且避免在官方的聊天工具上交谈,以防被举报。

王文华指出,售假买假者通过变换关键词来完成交易,既说明网络假证交易在一定程度上得到了整治,也印证了那句“没有买卖就没有杀戮”。而且,网络假证在多次整治后总是能死灰复燃,表明网络假证治理的难度确实较大。

“朋友圈、微博、贴吧、QQ 群、直播平台等互联网平台,都可能成为网络假证生存的空间。只要具备交流功能,就可能产生交易,这给治理带来了不小的挑战。”电子商务法律网 CEO 阿拉木斯说。

刘俊海指出,如此制假售假用假势必会带来许多不可逆转的危害。

“从经济角度看,使用假证会给相关经营单位造成财政损失;从社会角度来说,制假售假用假都是一种不诚信的歪风邪气;从公平角度说,使用假证违反了公平原则。更加重要的是,制假售假用假都是违法行为,严重的会构成犯罪。”刘俊海说。

治理假证 平台有责任

事实上,我国有多部法律都对假证问题作出规定。

治安管理处罚法规定,有“伪造、变造或者买卖国家机关、人民团体、企业、事业单位或者其他组织的公文、证件、证明文件、印章的”“买卖或者使用伪造、变造的国家机关、人民团体、企业、事业单位或者其他组织的公文、证件、证明文件的”行为之一的,处十日以上十五日以下拘留,可以并处一千元以下罚款;情节较轻的,处五日以上十日以下拘留,可以并处五百元以下罚款。

此外,还有刑法第二百八十条的伪造、变造、买卖国家机关公文、证件、印章罪。

刘俊海指出,网络假证违反了治安管理处罚法,也违反了各类行业准入法律法规,情节严重的已经触犯刑法。然而,网上买卖假证件的现象始终没有根治,说明监管还存在漏洞和盲区。

刘俊海认为,治理网络假证问题,网络平台应当承担起相应的责任,提高注意义务,不能对假证现象“睁一只眼闭一只眼”。对于那些明知贩卖假证是违法行为还为其提供商业广告的网络平台,应当加大处罚力度。

“平台应充分利用大数据、人工智能等技术,主动防控疑似假证商品,将制售假证的数据提供给监管部门和执法部门,协助公安、工商打假,实现协同共治。”刘俊海说。

刘俊海认为,应当综合协调社会相关方,搭建打假共治系统,充分发挥各方能力,加强政企合作,形成社会治理强大合力,共同打击假证违法行为,实现多元共治。景区、平台、监管部门齐发力,多方共举,堵住窟窿。

阿拉木斯认为,不应只看到互联网技术给网络假证带来的“便利”,也要看到信息共享的可能性。

“在确保信息安全的情况下,相关部门在对信息进行脱敏后,可以开放有关学历、资质、证件资料库验证,通过信息共享让假证件显露原形。在发放纸质证件的同时,还应发放经过加密处理、无法篡改的电子版本证明。我国早在 2004 年就颁布了电子签名法,为解决这类问题提供了法律支撑。”阿拉木斯说。

王文华指出,对于网络假证问题的治理,既要打击造假售假,也要注意打击买方市场。

“目前来看,我国对于买方和使用者的处罚力度是偏低的,一个主要的原因是不好把握标准。例如,伪造、变造、买卖国家机关公文、证件、印章的行为触犯了刑法,这个比较容易判断。对于使用假学生证的行为,无论是采取行政拘留或者入刑都是不合适的,管理起来就会有一定难度。”王文华说。

王文华建议,推动信用立法,对于有购买和使用假证行为的公众,将其列入信用惩戒名单,造成严重后果的,可以追究相应的刑事责任。

“针对网络假证现象,可以采取联动立法和修法的方式,在信用立法中加以明确,也要在治安管理处罚法、刑法等法律中对相关条款作出修改,从而构建起一个全面的法律制度,对这一问题进行全链条的监管和治理。”王文华说。

揭秘大学生驾驶证分被倒卖套路_代扣 23 分“赚”1800 元

当下,考取驾驶证成为不少大学生“考证族”的刚需。“有证无车”的境况也成为这一群体的写照,一些“黄牛”将目光盯上了大学生们的“沉睡驾照”,做起了代扣分的业务。连日来,记者对安徽大学江淮学院、安徽农业大学、新华学院等三所高校共 80 名学生发起问卷调查。结果显示,以代扣分或打算代扣分的学生占了调查总人数的三成。

8 月 19 日,记者跟随省城某高校的大学生暗访了代扣分的全过程,卖分学生驾驶证被代扣 23 分,“赚”了 1800 元。

合肥交警部门对此回应,买卖驾照分易埋下交通事故隐患,警方将对买卖驾照分数行为严厉处罚。

记者与倒分黄牛微信聊天

记者与倒分黄牛交谈

讲述:提前考驾照为“卖分变现”

最近,有市民向记者反映称,安徽农业大学的校园里出现了不少“贩卖驾照分数”的小广告,一些靠贩卖驾照分数牟取利益的人群(俗称“卖分黄牛”)直接盯上了“有证无车”的大学生。在大学里真有学生卖驾照分数吗?一些学生表示,身边的很多同学都有这种经历。

“驾照拿到手,平时上学期间又不用,靠卖驾驶证的分赚点钱也不错,可以贴补贴补生活费”小张是安徽农业大学的一名大三学生,他第一次拿驾照帮别人销分是在两年前,一个学长说借他驾照用来销分,并且给了他三百元的报酬,当时他没好意思拒绝就答应了。小张说,身边很多同学都把“沉睡”的驾照用了起来,甚至有同学就是冲着能挣些外快才去考的驾照。

“驾照总分有 12 分,代扣个三分五分的也无所谓,主要是自己现在又不开车,分数过一年又恢复了,我觉得无所谓。”新华学院的大二学生小高对用驾照代替别人销分的事也不以为然。今年,他通过小广告把自己的驾照代扣了 6 分,并表示大学生卖分替人扣分的这种现象很普遍,身边很多同学都有这种经历。

调查:三成学生做过或打算做代扣分业务

这种卖分广告吸引了大学生的目光

8月18日、19日，记者随访了30名安徽大学江淮学院学生、30名安徽农业大学学生、20名新华学院学生发起了问卷调查。结果显示，在这80名受访的学生中，有32名在校大学生表示目前已获得驾驶证。有16名大学生称目前正在考驾照，有24名大学生表示“目前还没学车，但计划在毕业前拿到驾照”。在这些已有或想有驾照的受访者中，做过或打算代扣分的大学生占了三成。

“驾照早晚都要考的。”安徽医科大学的小陈是该校的大三学生，两年前取得驾驶证，他认为以后生活、工作都能用得到驾照，并且大学时间充裕可以考驾照。小陈的室友小宋现在还庆幸自己当初考的比较早，“大一大二相对轻松还有时间学车，大三以后面对考研就业的压力，实在没有太多时间去学车了。”

在安徽农业大学读大四学生小解曾参与过几次驾照代扣分的行为，一次是按70元每分的价格“出售”，一次是按80元每分的价格“出售”，还有两次是友情替朋友代扣分。“我是高考过后的暑期拿到的驾照，大学4年的时间也把当初的学车钱挣回来一些了，反正驾照平时闲着也是闲着。”小解说道。

暗访：一天代扣23分大学生“赚”了1800元

省城一所高校内打出的卖驾照分广告

8月19日，记者与安徽大学江淮学院大三学生小盛暗访了黄牛用驾照代别人销分的全过程。此前，小盛曾在某网络平台上找了一个“交通学习员”的兼职，提供该兼职的公司工作内容包括：帮助客户参加交通理论学习及科目一考试，工资待遇300元/天。小盛与这家公司取得联系后，该公司人员直言这样的工作是用本人驾照代客户扣分，一次扣12分，可得1800元，并表示这个是合法合规的，对学员和驾照没有任何影响。

19日7时，该公司派人到学校接了小盛前往“交易目的地”，连同小盛车里共有4名卖分学生，半小时后，到达合肥市公安局公路巡警支队一大队附近小区，另一接头人员把四位的驾驶证收走并查询分值后归还。上午8时，记者随卖分同学来到该局的事处理大厅，此时，出现第三位接头人员分别加了四位卖分者的微信，并给每人发了违章行驶证进去该局处理。小盛拿到的这张行驶证共有三个违章，一个6分、一个2分、一个3分。此时，小盛的驾驶证被扣的还剩一分。原本以为要结束的小盛，没想到又被带到了另一个地点。

中午11:30左右，小盛与其他三位卖分者和接头人员驾车前往安庆，来到了怀宁县公安局交通警察大队。此时的接头人员显得十分谨慎，给每人微信上发了各自需要销分行驶证的车的颜色、型号、因何种原因违章等信息，并指导如何应对该局人员的询问。下午2:30，小盛拿着手里的一张扣12分的行驶证进去销分，该局人员询问的问题恰好是该接头人员发在微信上的内容。因为一次扣12分，小盛的驾驶证也被该局扣留了。

上午扣了11分，下午扣了12分，一共23分，“报酬“还是1800元，与之前说好的12分1800元为何不符呢？”“无论12分还是23分都需要重新考科目一，都是一样的。”一名接头人员不耐烦的说道。

应对：从严处罚倒卖驾照分数行为

两名“倒分”黄牛在合肥市公安局公路巡警支队一大队门口逗留

合肥交警人士介绍，依据《道路交通安全法》规定，代扣、倒卖驾驶证积分都属于妨碍公务的违法行为，一经查实将予以严厉处罚。

对此类利用买卖扣分，谋取利益的不法行为，合肥警方告诉记者，对此种行为将严厉打击查处。“我们要求窗口民警在处理交通违法行为时，要严格审核违法行为证据反映的机动车、

驾驶人信息，严格查验接受处理的驾驶人或者违法机动车所有人、管理人出示的机动车驾驶证和行驶证。对持证人相貌与驾驶证上的照片不符或对违法机动车型描述不符的，将重点进行审核处理”。

日前，记者从省城交警部门获悉，省城目前不少驾驶人已被列入“黑名单”。“根据公安部新规，对在一年内同一驾驶人为非本人所有的3辆以上不同号牌机动车，或者3名以上的驾驶人(不包括机动车所有人、管理人)为同一号牌机动车接受违法行为处理的，列入涉嫌代替接受处理的重点人员名单，暂停其违法处理业务。”该交警部门人员讲道。

观点：倒卖驾照分数，丢了诚信犯了法律

安徽大学社会学院副教授王云飞认为，一些不法分子之所以瞄准大学生群体作为驾照代扣分对象，原因可能有二：一是大学生自身诚信保护意识不强，二是大学生缺乏法律意识。

“我省相关部门可借鉴国外的做法，将不良记录与个人诚信、保险及就业挂钩。这既能让违法行为人受到法律的惩处，又能避免无辜者‘代过’。”王云飞建议，教育机构应加强对大学生行为方式的引导，深化法律法规教育，让诚信教育成为大学生的必修课。

8月20日，北京盈科(合肥)律师事务所律师孙承龙称，“买卖分”行为可能会妨碍公安机关的正常执法，可参照《中华人民共和国治安管理处罚法》对买卖双方驾驶员进行处罚。对于情节严重的“卖分”行为，可以“非法经营罪”，处以刑罚。“买卖分”这种以牺牲个人诚信为代价、片面追求经济利益的行为，很有可能会使大学生因小失大，给自己造成不良记录，影响今后的生活。

海口某加油站油表“空走跳表”，面对追问工作人员三改其口，内里有啥蹊跷？

21号，海口的黄先生在加油站给爱车加油的时候，遇到了一件怪事。明明油枪已经拔出来了，可油表的数字还在不断的往上跳。究竟怎么回事呢？

黄先生告诉记者，当天上午十点左右，他开车来到了中国石油海口海秀加油站，加92号汽油。然而在他拔出加油枪后，却发现油表上的数字仍在往上跳，当时他就向加油站的工作人员反映了异常。

当事人黄先生称，“拿那个油枪出来，那个油表一直在那里动（记者：就是你拿出油枪之后，油表还在一起在走）对对对（记者：你早上加了多少钱的油？）三百。”

记者看到，这个加油站只有一台92号汽油加油设备，现场它已经被贴上了设备故障的牌子。黄先生称，“一出现问题，他们就马上封了，它那个油表出了问题（记者：他自己也承认故障吗）对对，他也承认故障，油已经帮我补满就行了。”

黄先生说，经过协商，加油站已经将他的车加满了油，并支付了一定的赔偿金额，之后黄先生离开了加油站。然而，面对记者的镜头，加油站的工作人员却否认了设备有故障的说法，声称是误会。

而记者一个转身发现，贴在92号汽油加油设备上的“设备故障”牌子，已经不见了踪影。为了弄清楚究竟发生了什么，记者也联系了辖区市场监督管理局，并反映了黄先生陈述的加油经历。让人意想不到的事，市场监督管理部门的工作人员一到现场，该加油站的工作人员又改了口。

加油站工作人员：出现故障，现在叫厂家那边派人过来修。

记者：我刚刚不是看到你们贴了一个纸条，写着设备故障吗，怎么撕掉了呢，是已经好了吗？

加油站工作人员：没有没有，就是摘掉了。

市场监督管理所工作人员：那个不能再用啊。

加油站工作人员：那个肯定会停的。

市场监督管理所工作人员：那个我现在也没看到你外面贴东西啊，再贴一下。

随后，站内的 92 号汽油加油设备，又被贴上了“设备故障”的牌子。现场，该加油站被要求出具加油设备的相关检测报告。而根据海南省计量测试所出具的报告，站内加油设备的检测有效期都是到今年 10 月份，不存在设备不按规定时间检测的情况。

海口市市场监督管理局龙华分局金盘监督管理所所长陈冠先表示，“这个事情就是说设备出故障了，但是我们也搞不懂是临时的还是，所以说这个专业的东西，还是要由技术人员判断，有问题的话，我们按照相关的法律来处罚。”

接下来，金盘监督管理所会依据技术机构出具的检测报告，进行下一步的处理。同时，他们也建议广大驾驶员，加油时遇到类似空走跳表的情况，要及时保留证据并投诉。

衣着得体、谈吐优雅，谎称丢钱包向路人借钱行骗，这伙“观光客”被郑州警方抓了

他们衣着得体、谈吐优雅，自称“观光客”谎称丢失钱包和身份证件，骗取郑州女性同情心，采用微信借钱、支付宝返还方式进行诈骗。

这伙人被解放路公安分局抓了。

“来郑观光旅游时不慎丢失钱包”

7 月 23 日，解放路公安分局接到受害人张女士报警，称其 22 日 19 时 30 分许在二七广场遇见两名陌生男子，对方自称由南方来郑观光旅游时不慎丢失钱包，因急需用钱请张女士转一些钱到其手机微信上，他们会让远方亲友通过支付宝把借款返还给受害人，张女士随即通过微信向其中一名男子转账 400 元。

男子则向张女士提供了一张假的支付宝转账截屏记录，此时张女士的支付宝未显示到账信息，男子和同伙又给她解释“支付宝到账慢，24 小时之内才会到账”，但 24 小时过去张女士仍未收到打款，才发现自己被骗了。

接警后，解放路公安分局办案民警立即调取案发地周边监控，发现了两名嫌疑男子的体貌特征，又通过受害人和嫌疑人的微信聊天记录获得了嫌疑人的微信号等信息，之后该局又于 7 月 24 日和 7 月 28 日接到受害人高女士、邢女士报警，两人也被自称南方游客的骗子以同样的手段骗走现金 1900 元和 2300 元。

经过周密调查，办案民警发现 3 起案件中的 2 起为第一起案件中的 2 名嫌疑人所为，且其中 1 名嫌疑人还参与了第 3 起案件的实施，分局领导指示办案民警展开侦查摸排，最终掌握了该诈骗团伙的基本情况。

不要被陌生人的伪装情形所迷惑

这个团伙共有 4 人，其中 2 名男性嫌疑人负责在街头寻找单身女性实施诈骗，另外一男一女按照同伙要求的诈骗金额提供虚假转账截图，而通过受害人提供的微信和支付宝转账信息，民警还锁定 4 名嫌疑人吴某（男）、王某（男）、李某（男）、祁某（女）4 人皆来自安徽定远县，在福元路玉凤路附近落脚。

7 月 31 日下午，解放路公安分局周密部署，办案民警秘密蹲守后迅速出击，成功将以吴某、王某为首的 4 人跨省诈骗团伙一举抓获。

经讯问，4 名嫌疑人对其实施的诈骗犯罪行为供认不讳，同时供述了 28 日在管城区诈骗谭女士 1700 元的犯罪事实。

民警表示，犯罪嫌疑人利用好心人的善心进行诈骗，造成了恶劣的影响，提醒市民提高警惕，不要被陌生人的伪装情形所迷惑，私下进行转账交易。

走在马路上遇到陌生人问我是否要手机？

手机骗局，因为现在一般手机比较用得更多，特别是 IPHONE，骗子们也会利用时尚，一般是一个在街上或是在手机市场或卖场附近拿着真手机给你看，要不要手机，偷的，便宜卖，说几百几百，他们手上的手机是真的，给你看的也是真的，不过，等你给了钱，他会想办法掉包，给个假的给你，你就会发现被骗了，就这简单。还有卖别的什么东西的也有，比如卖电脑的，一般是东芝的笔记本，其实就是很久以前的一款很差的机器再经过人为拼装的，根本就不是什么原装的电脑了，可以说是垃圾差不多。

景区或商业街拍照骗局

景区或商业街拍照。当你在某个景区或商业街逛街时，你或许会因为某个很可爱的人演的卡通形象而感到好奇而和它合影拍照，等你只要和它拍完照，好了，恭喜你中奖了，此时的卡通形象再也不是刚才配合你拍照时那副可爱相了，立马变成了一副穷凶极恶的形象露出了真面目手上拿出价格牌，三五十一次，还没写人数，如果你是两个人，它可以直接和你说是一个人三五十，两个人得六十到一百了，会赚钱吧？你见过这样会赚钱的吗？什么成本都不用，只须几秒钟就可以赚到上百元，呵呵，比印钞机还快，所以经常是搞得和游客纠纷不断，不过最后游客多少还是会上当的付些钱的，总之，没有游客不上当的。还有的是耍个猴什么的也是一样，拍了都是要给钱的。而且这些卡通也好动物也好，它不会事先和你说拍照是要钱的，等你拍了，价就是它开了，和抢劫没什么区别，而且还是公然的在抢，而且还理直气壮，而且它们就是打的这种擦边球。你说这样可恶不可恶？

如今的行骗手段每天都在翻新出新，由原先的主动转变为现在想办法在那里勾引或采用托的方式在那里示演这样可以得到什么好处奖品这样可以免费拍照，等你去拍了，等你去上勾参与了，那不好意思，他得手了。可谓防不胜防。

表演节目后卖产品的骗局

关于下乡或者在城郊一般是晚上表演的。先说搭台卖餐具的，一般先是找几个演员上去跳跳舞唱唱歌表演几个节目，等聚了一定的观众后就开始卖餐具，一般是锅之类的，这都是他们在网上或批发市场很低的价格进的，最多十几元，可们在现场会吹虚成什么样台湾的香港的怎么宣传怎么活动，原价上千，现在只需几百就可以买到，还送什么这个礼品那个礼物，都是不值钱的东西，总之只要你听进去了就掏钱买了，他们还会同时制造紧张气氛，什么数量有限，什么时间有限，同时还会安排托在现场一起买，你看到别人买了，你就买了，这叫倒插销售。还有一类是白天在街边或商场门口摆台买什么金银饰品的，全是假的，都是镀金镀银的，不值钱，卖给你上百元，你都亏了，他们会吹得狠，什么香港哪个厂家宣传什么的。还有在早市卖那个什么药酒的，也是骗人的，也是采用的倒插销售方式。同时也有些为了卖手机采用这种方式卖的，卖的手机都是返修过的有问题隐患的手机，你还以为你占了便宜，其实不会。还有采用多人方式，先是到某个地方搭好篷，再用转去宣传今晚哪里有什么表演，接下来就晚上进去的先收门票二十一个，进去后就是少林寺的和尚都在里面化缘表演什么武功和气功之类的，他们会讲会说会表演，同时会利用表演中某些节目的难度博取善良的人们的同情人来买他们的所谓的为了集资扩建寺庙所送的什么法器，什么挂件佛像之类的，还吹什么都开过光，和尚都是假冒的，开个毛呀，扯蛋吧，就这样一晚估计近两小时下来，他们可以赚个一两万差不多，但是他们的人也不少，有十多个最少。他们是全国流窜行骗，车开到哪里骗到哪里。以河南人居多。

路边摊的面馆芝麻酱造假已是公开秘密

白天用石磨磨芝麻“作秀”，晚上门关着用机器做假，这是芝麻酱行业真实的一面。昨日做了 5 年芝麻酱的业内人士向本报抖料，假芝麻酱在这行也不是秘密。

同是芝麻酱却有两种价

昨日记者与洪山、武昌等地工商执法人员，走访关山、鲁磨路、余家头等 7 家集贸市场，发现芝麻酱行业普遍存在一个现象：每家门店都同时销售两种价格的芝麻酱。

记者一行以买酱者的身份，来到关山大市场一调味品摊位。女店主指着门口塑料桶装芝麻酱称，8 元 / 公斤。记者闻后表示，这根本没有芝麻香味。女店主马上拿出店内另一桶酱，表示这桶用的芝麻多些，卖 12 元 / 斤。

在鲁磨路旺谷市场，摊主直接表示，两种芝麻酱，一种掺了花生，卖 8 元 / 公斤，纯用芝麻的卖 14 元 / 公斤。

不少摊主向工商交待，几乎每家都有两种芝麻酱，便宜的掺入了花生，多是餐馆经营者买，贵的较难卖出去，主要是市民买给自己吃。

执法人员在这些现场加工芝麻酱的摊点，搜出 40 多公斤花生原料，全都是“半壳”花生，其中不少已霉烂变质。

批发市场公然销售霉花生

洪山工商执法人员介绍，霉烂花生中含有黄曲霉毒素，人体长期吸收会损坏肝肾，国家明令禁止用于食品加工，但这些霉花生是如何流入芝麻酱作坊的呢？

根据举报线索，记者在南湖集贸市场发现，一些花生批发摊位都在公然销售这种“半壳”花生，即花生颗粒不完整，由于受潮不少已霉烂变质。

摊主称，这些烂花生直接从江夏、蔡甸等地种花生的农民手中收来，是用于动物饲料的。昨日工商执法人员对这批烂花生进行了暂扣。

不造假就赚不了钱

从事食品批发生意的黄先生，昨日向本报来电称，自己做过 5 年芝麻酱生意，对这行非常了解，假芝麻酱在这行已经不是秘密。

他给记者算了一笔账：每生产 1 公斤芝麻酱大约需要 1.3 公斤芝麻，近年来芝麻价格从 6 元 / 公斤一路涨至 10 元 / 公斤，算上摊位费、水电费，每公斤芝麻酱卖 13 元 / 公斤才不亏本。

但另一方面，芝麻酱售价超过 8 元 / 公斤，餐饮店根本就不会买，早点摊老板若用真芝麻酱，酱比面贵，根本就赚不了什么钱。

黄先生称，于是大家都开始用花生做，但随着花生也涨价到 6 元 / 公斤，一些黑心作坊就开始用 2 元 / 公斤的烂花生加工制作芝麻酱。黄先生表示，他不想黑良心也就没做了。

五大损招招招阴毒 带您揭开金银加工店偷金黑幕

1.53 克如何变成 1.3 克？〔两则投诉〕

6.4 克变 4.6 克

党女士还算幸运：虽然她 6.4 克的金戒指加工后变成了 4.6 克，但经过交涉，她最终要回了被偷的金粒。

党女士说，她的戒指是在汉阳大道一家金银加工店加工的。加工时，她一刻不离地守在现场。

戒指加工完成后，党女士感觉明显轻了，遂让店老板称重，老板并不认账。党女士当即拿到市计量测试检定所一称，果然少了 1.8 克金，戒指加工后只剩下 4.6 克。

店老板见党女士如此较真，不得不还给她截留下的金粒，谎称是模具中留下来的。

6 克的金戒指只剩 1.53 克

在经过三次加工后，熊女士的金戒指由 6 克“减肥”到了 1.53 克！

熊女士说，这枚 6 克的黄金戒指是她婆婆送给她的。1994 年，她在武汉体院附近遇到一名背着工具的移动打金匠，便让他帮忙加工。第二次翻新是在 1998 年，当时称重在 4 克左右，加工完后因“正常”损耗，只剩 3 克多。第三次加工就在前两个月，加工完后称重是 2 克左右。记者 17 日带着这枚戒指拿到市黄金饰品质量计量公证站一测，只有 1.53 克！

记者出手，被“黑”了

〔记者调查〕

17 日下午，记者带着这枚 1.53 克的黄金戒指，随机来到汉阳翠微路一金银加工店，准备改个式样。

该店和许多街头金银加工店一样没有店名，只在门口竖有“金银加工”的牌子。店内所挂税务登记证上注明经营内容：金银加工；地址：汉阳区翠微路 38 号；法人代表：程丽萍。

小店内只有一名 30 多岁的妇女，自称福建人。在记者的要求下，这名程姓女老板拿出一杆小秤称了称戒指的重量：1.3 克。

就这么一称，立马就“少”了 0.23 克黄金！

程老板为记者翻看柜台上摆着的几本戒指图片书，让记者选 1.3 克类的样式。

“1.3 克金还能改成 1.3 克类的戒指，没有损耗吗？”

“基本上没什么损耗，最多零点零几克。”

程老板开始找石膏模具，因为记者所选 1.3 克类样式的模具已用完，程老板建议记者改做 1.6 克类的样式。

“1.3 克的金子怎么做 1.6 克的戒指呢？”

“可以帮忙添点金子”，程老板说。

记者表示不愿加钱，程老板建议记者将本来有图案的戒指改成镜面。

这种改法不需要石膏模具，全凭手工打造。

程老板点燃焊枪将戒指熔化，待冷却后用钳子夹住小金团，放在一个正方形的钢桩上用钉锤打造成条状。后又用焊枪烧过几次，再反复锻打，放在清水中淬火，还放在一个不透明的杯中清洗。记者装作好奇，问杯里装的是什么，她称是清洗用的盐酸。

最后，程老板将小金条用工具圈成戒指，并焊好接口，放在刨光机中旋转分把钟，一个金光闪闪的戒指新鲜出炉。交给记者时，她还是用先前的那杆小秤称了称：“1.3 克，一点没少！”记者付了 5 元工钱。

整个加工过程约十分钟，程老板的动作十分老练，显然是个行家里手，记者睁大眼睛紧盯每一个环节，未发现异常。但记者戴上后紧了很多，再次拿到市黄金饰品质量计量公证站一称：果然只剩 1.3 克！

当记者带着前后两次的检测结果再次来到翠微路 38 号时，见势不妙的程老板夺路而逃，在随后的交涉中，她的丈夫提出愿出 20 元私了，遭拒绝后便慌忙拉门关店。

武汉金饰珠宝行业协会办公室负责人李油斌肯定地告诉记者：你的戒指被偷金！

根据损耗标准，记者 1.53 克的黄金戒指加工后，损耗最多 0.03 克。

那么，另外的 0.2 克哪去了呢？

业内人披露惊人内幕：眼快不如手快

1、“金傻”其人

认识“金傻”绝对是个意外，而他冒着“众叛亲离”的危险向记者抖露金银加工店的偷金黑幕，更是意外中的意外！

18 日下午，记者在汉口武胜路一带的金银加工店暗访时，巧遇“金傻”。他是某金银加工店女老板的弟弟，入行 10 多年，目前已退出，这两个月因为姐夫出了点事，帮姐姐料理金银加工店。

之所以被亲戚朋友及行内人称作“金傻”，是因为他从不“吃金”。他告诉记者，他是凭过硬的手艺为人打金，从不“吃金”。所以熟悉他的行内人士都说他“傻”，他姐为了阻止他抖黑幕，当面对记者称“他是个‘傻子’，莫找他谈！”

“你将我 4.7 克的金戒指称成 4 克就算精明？”面对记者的诘问，“金傻”的姐姐尴尬沉默。

“金傻”认为，偷金恶习败坏了整个打金行业！之所以不顾亲姐姐的阻止愿向记者揭露行内偷金黑幕，他说：“这是一个人的信仰问题，做偷金的亏心事于心不安。”

“金傻”今年 32 岁，10 多岁开始学打金，跑过山西、荆州、福州、北京、天津等地，因打金手艺不错，日子曾经红火过，因为办打金戒指的石膏厂，缺乏资金破产而退出打金行业，目前以卖烧烤为生。

不过他以前打金的一些工具尚留存于租住处，记者当即随他从武胜路车站乘车来到他汉阳七里庙不足 10 平方米的租住房。

2、现场演示偷金秘技

“金傻”从租住房里拿出尘封已久的钉锤和铁砧，为记者演示肉眼看不出的偷金秘技。

记者将事先准备好的铂金戒指交给他，该戒指明显变形，需要矫正。

只见他掰开活口，将戒指展平，左手捏着金条的一端，将部分金条置于铁砧上，右手扬起钉锤轻轻敲打。约半分钟后，他将金条调了个头，捏住另一端继续锤打，金条看起来平整了许多。

平整好金条后，“金傻”慢慢展开左手食指和大拇指，其间果然捏着一小段金片。

整个敲打平整过程中，记者瞪大双眼目不转睛，但仍未看懂他是如何偷金的。

他再次演示：用钉锤边角锤金条，或将金条置于铁砧的边角处用钉锤一锤，被锤处就会变成一条很薄的印迹，用手捏住此处，锤打金条的过程中，稍微晃动两下手，就可将其折断，捏在指间据为己有。

“金傻”说，很可能是记者试戒指指数时，女老板趁机下的手。

事后记者将“金傻”演示偷下的小金片拿到市黄金饰品质量计量公证站称重：0.072 克。由此可见，记者损失的 0.2 克金，是这块金片的三倍，很明显。

“金傻”介绍，加工过程中，或剪掉一点，或锉下一点，打磨时留下的金粉等，这些偷金手段已是业内公开的秘密，操作时动作隐蔽迅速，店主视情况而定，金多时就偷得多，金少时就偷得少，他所知道偷得最多的一次，别人拿来 100 多克金去加工，店老板一次偷得多达三四十克！偷多偷少，前来加工的消费者一般都发现不了。

3、遭遇偷金索赔难

不是每个消费者都有党女士那样的好运，能够要回被偷的金粒。也不会有人像记者做调查一样，准备好证人和证据，让翠微路 38 号金银加工店的老板无话可说，塞给记者 20 元钱作补偿被拒绝后，恳求“高抬贵手”。

遍及武汉大街小巷的金银加工店，大多条件简陋，经营不规范，记者走访汉阳显正街、汉口地质村、北湖的三个加工店（均无名）时，老板明确告知没有相关证照！

搭租一个门面，摆一张桌子，备一杆焊枪，一把钉锤、一个槽板、一些模具等一般性工具，业内人士告诉记者，千把元钱就能开个店。

记者发现，这些简陋的金银加工店，基本上都不出具票据。

事先店主一般都会试探顾客对饰品的重量是否心中有数，然后视情况短秤，加工时偷金。纵然加工前称得准确重量，做到心中有数，加工后店主玩秤，被偷金后的饰品照样能称出和原来一样的重量。

但当消费者拿到权威部门核称，发现金量减少后再找店方索赔，因为没有加工前准确称重的票据记载，便成了说不清的偷金事实。

在汉阳北城路某加工店内，记者看到一对夫妇拿着一一条金项链让老板加工成戒指，当时称都没称重，老板将其放在石膏模具里用焊枪烧熔，再用软泥一压，然后拿到柜台后面弄了一阵，一个带花纹的金戒指就做成了，事后同样没有称重。

顾客大都觉得自己守在旁边亲眼看着，认为不会被偷金。然而清洗、加工后一旦感觉金量变少，再找老板理论，因没有足够的证据，常常不了了之。

即使被抓住把柄也不要紧，大不了开溜，换个地方照样开店！

五大损招 招招阴毒

除“敲打时折金”的招数外，业内人士披露了五种更为隐蔽的偷金黑招。

秤上少金

记者探访了汉阳北城路、显正街、西大街、翠微路、汉阳大道，汉口的武胜路、利济路、北湖、六渡桥等地的 10 余家街头金银加工店，发现他们使用的计量器具基本上是小天平和小杆秤。

记者将 1.53 克的戒指拿到汉阳大道、翠微路的两处金银加工店称重，这两店都是使用的小杆秤，称出的重量让记者大吃一惊：竟都是 1.3 克！

“金傻”介绍，小杆秤的“机关”设在秤头：秤盘一般是由三根细线拉着，快到秤头时汇成一根线，这根线与秤头相接处，可贴放东西，这样就可以随意称出所要的重量。

武汉金银珠宝协会的李油斌告诉记者，三年前他随原市人民银行检查街头加工店时发现，玩秤的方法多种多样，有的在秤盘底贴上小磁铁，有的秤砣里面有空，可以任意塞东西改变称重。

记者带着一枚 4.7 克的铂金戒指在汉口地质村某金银加工店称重时，女老板竟称出只有 4 克。记者表明身份让她再称，只见她扭动天平上的旋钮，果然称出 4.7 克。

记者惊奇的是，同是 4.7 克的戒指，女老板为何可随意称出两个差别如此之大的重量呢？

“金傻”事后介绍：街头加工店使用的特制小天平，零位可以自由地调，表盘和旋钮也能随意旋转，正如记者亲眼所见：想称几克就可以称出几克！

武汉金银珠宝协会的李油斌告诉记者，玩秤天平被做了手脚：两个螺丝被下掉，取而代之的是贴上小海绵，这样就可以人工控制，称出想要的重量。

市计量测试检定所李先生告诉记者，除各大专业金店及综合商场金店内的秤经过强检外，街头金银加工店里的秤从没经过检验，的确让人难以信任。

“王水”剥金

正常洗金，即便用腐蚀性较大的盐酸洗，也不会明显减重。但如果你碰上奸商用“王水”偷金，“掉得大”不说，还蒙在鼓里。

“金傻”透露，某些街头金银加工店备有两个清洗用的杯或瓶，其中一个装的是盐酸、另一瓶装的是“王水”，前来洗金的人并不知道内情，只看见被洗过的戒指项链变亮了许多，却不知道被放在“王水”里溶解了部分金。

探访中，记者的确发现一些街头金银加工店的桌子上放着两瓶液体，其中一瓶呈褐红色，正如“金傻”所说的“王水”颜色。

据了解，“王水”由浓硝酸和浓盐酸混合而成，因可溶解黄金而得名。如果黑心老板借清洗黄金饰品之机用“王水”偷金，浸泡时间越长，金减得就越多。然后，可再用一些铁等金属物与溶解有黄金的“王水”进行置换反应，便可把黄金以固体状态置换出来。

模具留金

据武汉金银珠宝协会的李油斌介绍，有些店主还在买回来的模具里做手脚，挖出一点小空间，偷留少量的金，他们当着顾客的面把用后的废石膏模扔掉，造成一种石膏模中已无金子的假象，待顾客走后，再捡回取出金子。

加料掺假

有的不法首饰加工者在为顾客熔炼黄金的过程中，把一些如银粉、铜粉掺在除杂药粉中，与黄金一起熔炼，顾客表面看到的是加工者去除黄金中的杂物，实质上，他们是在借除杂物之名，往熔化的黄金中掺假，其目的主要是为在克扣黄金后，让顾客不易发觉分量减少。

李油斌介绍，黄金可掺铜、银等元素，铂金可掺镍、银等元素，消费者大多不内行，一般发现不了成色的变化。

以“次”充好

有的首饰加工店有成品黄金首饰出售，这些首饰多为自己加工，可能掺假，而出售时却当高成色黄金首饰出售。这些首饰多数经过硫酸蒸煮，看起来一般都非常光亮，外行极易被其外表蒙骗。

店主自曝：不“吃金”吃啥？

暗访中，部分店主并不隐瞒行内“吃金”现象。

汉阳显正街一无名金银加工店李老板告诉记者，以前一个活的加工费是 20 元，近年来 8 元钱就能加工一个黄金戒指，有的甚至只需 5 元加工费，这么低的收费，哪里还有赚头？

李先生的妻子评价街头金银加工店偷金现象时更通俗：“天下乌鸦一般黑！”

汉口地质村一无名金银加工店女老板被记者当面指出其少称 0.7 克金后坦言相告：“打金子的不吃金，吃啥？不管你拿到哪家去做，交给你时都不会超过 4 克！”

有老板为记者算了一笔平均账：一天接三五个活已算不错，一个活 8 元左右的工钱，除去 2 元的模具钱（有时做一个活还不止用一个模具），一天能赚个二三十元钱，除去月房租及其他一些费用，哪里赚得了钱？

然而，金银加工店却遍布武汉大街小巷。据武汉金银珠宝协会 1999 年的统计，当年就有 200 家左右。

街头店非法买卖金银

走访中记者发现，很多街头金银加工店不只是开展清洗加工业务，除偷金外，买卖金银时玩秤赚差价也很来钱，极少数金银加工店甚至沦为收购赃金的窝点。

在武胜路车站附近一无名金银加工店暗访时，女老板要求记者将手上的金戒指卖给她，而她的丈夫两个月前因收购小青年偷抢来的赃金而被警方抓获，至今尚未放出来。

北湖两家无名金银加工店，老板表示愿意收购记者的金戒指，也可卖给记者金戒指。其中一家店内，记者没有看到工商营业执照和税务登记证。

武汉金饰珠宝行业协会有关人士介绍，私人可以购买、持有、赠送黄金饰品，但国家不允许私人转让买卖。

中国人民银行武汉分行有关人士介绍，去年中国人民银行、国家经贸委、国家工商管理总局、国家税务局联合颁发的《关于规范黄金制品零售市场有关问题的通知》，其中第 10 条明确规定，个体户领取营业执照后可办理代客维修、以旧换新的业务，但不得买卖黄金制品。

提醒：贪便宜吃大亏

一周探访中，记者不时看到有市民到街头店加工首饰。究其原因，无非是工钱便宜、路近方便，亲眼看着加工放心。再就是，很多店做的都是熟人生意。

所谓的熟人，大多数只不过是面上的熟，或是通过熟人介绍。照党女士遭遇，就是一个例子。业内人士告诉记者，已养成偷金习惯的店主，熟人也一样偷，反而更不容易被发现。

武汉金饰珠宝行业协会办公室负责人李油斌认为，街头小店有市场，是因为一些顾客贪便宜，却不知道被偷金吃了大亏。

以新世界珠宝店的收费标准为例，黄金 5 克以内 10 元 / 件（戒指），超过 5 克的每克多 3 元的加工费；加工黄金项链 4 元 / 克，街头小店的加工费的确要便宜一半左右，但算上被偷的金，反而亏得更多。可见，记者 1.53 克的黄金戒指虽然便宜了 5 元的加工费，但却损失掉 0.2 克金，亏了 10 多元钱。

清洗加工最好到放心店

如何才能放心清洗、加工？市金饰珠宝行业协会、省金银饰品质量监督检验站、市计量测试检定所、省珠宝质量监督检验站等有关专业人士建议：到专业金店及综合商场的正规金店。

据了解，我市今年四月共评出 22 家金银珠宝首饰业放心店。翻新加工方面，街头店的手艺、设备、样式等都远不及专业金店。

在清洗方面，街头金银加工店一般是用盐酸清洗，腐蚀性大，而专业金店则是用滚珠抛光机、布轮抛光机等较好设备，配显影粉清洗。

街头美容店拉客去不得！两位姑娘在美容店 3 小时“花”了 5 万元

如果路边有人拉你体验免费美容项目，你会抱着试试看的心态去体验吗？相信大部分人不会轻信，但也有涉世不深的姑娘掉入“陷阱”，一步步被诱导消费，甚至写下几万元的欠条。

一天，小张与小李趁着单位放假，打算好好逛逛富阳城区。在经过超市一楼的某美容店时，她们进入了美容店内体验免费项目。

“你们两个皮肤底子都很好，就是缺了点气质。如果在我们这里做一番面部护理，你们的气质形象肯定不一样，找个本地男朋友也是分分钟的事。”美容师说中了小张与小李的心事。之后，不管美容师说什么，小张与小李都点头认可，还亲手拆开了 10 多种美容产品。

3 个小时后，两人体验完美容项目离开美容床，正准备离开却被前台人员喊住。“不是说是免费体验吗？”小张惊讶地问道。“面部检查是免费的，其他项目都是收费的。”前台人员回答。伸手接过消费单，两人彻底傻了眼：补水面膜 1000 多元、祛痘精油 5000 多元……两人加起来总共消费了 5 万元。

没有那么多钱怎么办？“那你们有多少先付多少吧，剩下的钱打个欠条，等你们有钱了再来还吧。”店员帮她们想了办法。

当时，小张与小李还认为美容店很“仁慈”，付不出钱还能先欠着。

但接下来连着几个晚上，两人都睡不着，悔恨当时怎么就轻信了美容师，几个小时就花了半年才能赚回来的辛苦钱。商量一番后，小张与小李决定向市场监管部门投诉。

一开始，美容店并不愿退还小张与小李在店内的消费金额，美容店认为所有消费都是小张与小李同意，而且产品也是她们自己亲手拆开的。经过城西所的多次调解，小张与小李退还全部产品，美容院同意扣除每人 1000 元产品和服务费用外，退还其余的钱，并撕毁两张欠条。目前，小张与小李分别收到了 22000 元与 300 元退款。

害人之心不可有，防人之心不可无。城西所也提醒所有消费者，天下没有免费午餐，遇到主动搭讪的陌生人要多留个心眼，宣传时的免费项目往往附加各种收费项目，定要详细了解免费项目和收费项目的种类。同时，面对诱惑消费也要懂得拒绝，谨防贪小失大。如若在消费中发现上当受骗，应该立刻向相关部门求助，并保留好消费证据，维护好自己的合法权益。

免费领手机骗局 11 岁男子掉进骗子陷阱被坑 2 万元

南京一名 11 岁小男孩想给过生日的爸爸送件礼物，在用手机浏览网页时，他突然看到了一条推送广告，称只要支付邮费就能领取全新手机一台。结果，小男孩为了拿到手机送给爸爸，一步一步落入陷阱，最终被骗了近 2 万元。

近日，南京雨花台区某银行保安报警，称银行大厅里坐着一个男孩好像被骗了，一直在哭。民警出警后了解到被骗男孩叫小乐(化名)，此前拿着爸爸的手机浏览网页时突然看到一条推送广告，称只要支付邮费就能领取全新手机一台。因为临近爸爸生日，小乐心想正好可以将领

取的手机当作生日礼物。小乐点击了此条广告链接,这时跳出了一条对话框,一番沟通后,当小乐还沉浸在免费领手机的喜悦中时,却被手机上接连不断的银行卡现金被扣的短信提示吓坏了。

经过粗略核算,小乐发现银行卡被扣了近 2 万元,他不敢告诉父母便跑到了银行想追回损失,于是便出现了开头的一幕。民警立即与反诈中心取得联系,并冻结了相关银行账户,可无奈的是,从银行卡上转走的钱已经被骗子取走。随后,民警通知了小乐父母至派出所制作笔录材料并报立刑事案件,案件正在进一步侦办当中。

天津街头惊现“砸金蛋”骗局 看完这些避免自己上当

你见过“砸金蛋”吗?这里说的砸金蛋,可不是央视“非常 6+1”那个金花四溅的游戏,而是发生在你我身边的砸金蛋抽奖。不过,看到这种抽奖,你可千万不要因为一时好奇就随便尝试。

近日,有网友反映,自己就中了砸金蛋的招!网友“喵小伊 bubu”称,前几天路过河东区沃尔玛广场,看到砸金蛋活动,好奇就参与了,没想到却是个大坑,“砸到所谓“惊喜”,需要花 999 元购买一个不知名的杂牌平板电脑(索立信),不买不让走!这种强买强卖的行为不是敲诈吗?”

这位网友告诉记者,当时对方打着某品牌代理商的旗号在做活动,自己正好路过,就参加了。在砸蛋前,对方虽然表示活动一旦参加就不能放弃,但由于语速很快,现场又放着很吵的音乐,自己也没太听清。“砸出奖品后,我上网查了半天,也没找到这个牌子的平板电脑,但是不买他们不让走,最后花了 999 元买了。”该网友表示,自己也想过报警,但由于当时还有事情,怕耽搁太长时间,只得付钱了事。

昨日,记者来到现场,在网友所说的地方,却并未发现有砸金蛋的活动出现。随后,记者找到现场保安,询问其中原由,才知道原来是砸金蛋砸出事了。

一听到“砸金蛋”三个字,保安立即脱口而出,“那都是骗人的!”并详细解释道,“砸金蛋的今天没来,因为昨天闹出事了,有人打了 110。当时好像有人砸出三等奖,但是不愿付钱买奖品,摊主不让人家走,最后人家就报了警。”据保安回忆,一看砸蛋的人报了警,摊主立刻就“软”了,急忙让人家走了,转天也没有出摊。

此外,保安还告诉记者,这里砸金蛋砸出事,已经不是第一次了,之前就有人报过警,摊主还被警察带走过,不过过些日子又卷土重来了。

砸金蛋究竟是一种什么样的骗局?其中的玄机又在哪里呢?记者调查发现,这种骗术在近年来层出不穷,江苏吴江、河南信阳、福建龙岩、湖北武汉、广西柳州、辽宁沈阳……砸金蛋的骗局几乎遍布大江南北,相关的举报和报道也屡屡出现。

据了解,这种骗局通常都是打着“免费砸金蛋中大奖赢大礼”的旗号,吸引到大量的受骗者。游戏通常设有多个奖项,一等奖往往是笔记本电脑、iPhone 手机等大奖,随后奖项依次为平板电脑、电冰箱、液晶电视、洗衣机、微波炉、电磁炉、充电宝等。不过这些奖品并非免费发放,通常摊位上会有一块宣传板,在每一个奖项后面,都附有该奖品需要支付的金额,大奖通常需要支付近千元,而小奖最低往往只要 1 元钱。砸蛋前,有些摊主还要收取一两百元的“保证金”,一旦中奖,砸蛋者就要支付相应金额购买奖品,如果反悔保证金将不予退还。

虽说奖品需要付钱购买，但由于标价看上去远远不及奖品的价值，还是让许多围观群众跃跃欲试。此外，摊主通常还会雇来几名“托儿”，让骗局更加逼真。这些“托儿”事先知道哪些金蛋是大奖，哪些是小奖，然后纷纷上前砸出各种小奖。如此一来，不知情的群众就产生了一种心理——被砸出的这些小奖品，只要花几块钱就能得到，十分便宜，同时由于小奖不断被砸出，后面出大奖的几率就会大大增加。在周围气氛的带动下，许多群众忍不住想要试试手气。

然而，一旦参与进去，就等于中了招，参与者们抽出的十有八九都是大奖。这时，摊主就会要求其支付相应金额来购买奖品。有的参与者“中奖”后乖乖付钱走人，而另外一些则发现奖品都是山寨货，根本不值数百元钱，便拒绝付款。此时摊主往往会原形毕露，以事先说好的规则为由，强迫砸蛋者付款，不买不许走。

尽管许多参与者及时报警避免了财产损失，但对于那些已经上当受骗的参与者，想要追回损失却面临着重重困难。根据此前媒体报道，全国各地许多砸蛋者发现被骗后，报警打算挽回损失，却面临着警方、工商、城管等部门管理范畴划分，以及涉案金额较小等问题，迟迟未能追回损失。而对于消费者来说，提高自身防范意识，切忌贪图小便宜，才是避免上当的最有效途径。

哈尔滨街头瞧瞧此人是如何坑骗路边瓜子摊 400 块钱的？

提起骗子骗钱，那手段可是五花八门。日前，在松北区松浦大道附近经营炒瓜子生意的小张，就遭遇了一个场精心策划的骗局。骗子从上午 11 时到开始，自导自演了一幕幕“桥段”，一直到晚上才“落幕”。虽然侥幸得逞，却不知自己的面目，被监控录像拍个正着。

第一幕：瓜子摊前来了位“大客户”……

事情发生在 5 月 1 日 11 时许。小张和往日一样出摊，摊位前来了一个男子，30 多岁、个子不算高。男子询问完价格后表示，他的战友明晚结婚用，花生瓜子各来 25 斤。小张一听来了个大买卖，心里十分高兴，就说给你每样每斤便宜一元钱，那个人十分满意，就拿手机和小张互留了电话，又互加了微信。

男子自称姓白，微信名字叫“走心”。然后告诉小张，你待会就给我炒吧，晚间过来取，说完就走了。由于互留了电话，又加了微信，小张就疏忽了没有留定金这一环节，开始炒瓜子和花生，还把自己的妻子叫来帮忙。等快炒完时，小张给”小白“打电话，让他过来取货，不一会儿小白来了，笑呵呵地说，”张哥嫂子辛苦了“，客气一番后又品尝了一下，然后说，”明天人多，每样再多添 5 斤吧“。于是小张两口子又开始炒。

第二幕：微信里没钱 串点儿现金

在这过程中，小白一边嗑瓜子一边说，”你们这里有批发糖的吗？“小张说这里贵，建议对方回市区买。对方就说：我开车去市里了，你们炒完后装好，马上回来取。

过了一个小时，小张把花生瓜子都炒完装好了，就打电话告诉”小白“回来取。过一会儿，小白回来了，说把糖放进车里了，过来看货。一边”看货“，小白一边和小张聊着天。不一会儿，”小白“又接到一个电话，说是他姑娘来的，在市里买东西钱不够了，让他转点钱过去，小白打电话说爸爸微信里没那么多钱，一会儿跟你张大爷在微信里串点儿，一会和瓜子钱一起算。

小张两口子也实在，听了这话，就在微信里转给小白 400 元钱。小白一个劲说“一会儿跟瓜子一起算”。这个过程中，他又称了一斤大枣，说给她媳妇买点，说他媳妇在交警队上

班，他是养大车的，在江北住。

第三幕：骗子的“成本”：两瓶饮料

正说着，突然又来了一个电话。放下电话后，“小白”说还缺几条烟，问哪里有。小张告诉他隔壁商店就有，他说我去买几条。

不一会儿，“小白”出来了，手里没有烟，反而多了两瓶饮料。他说：你两口子辛苦了，一人一瓶，算我的。

小张致谢后，小白边吃大枣边说：他家烟有点贵，别人家有没有啊！小张告诉他，往前走几十米仓买就有烟。他说看一下去，回来就算账拿走。小张心里想电话有，微信实名认证也有，跑不了吧。小张媳妇说：“你去跟一下他吧，别跑啦。”小张说不用啊，他不像骗子。这时候街面上人流多了，熙熙攘攘，小白消失在人群中。

第四幕：去“买烟”再也没回来

小张边卖货边等小白，半个小时过去了，“小白”也没有回来。这时候小张心里犯嘀咕了……难道真是骗子吗？他马上打电话问小白在哪里，小白说还在买烟、马上回来……电话就撂了。过了几分钟后，小张连续拨打电话问小白在哪里，他又说接他媳妇下班回来再来拿瓜子……之后打电话就再也没接。等到晚上 19 时许，小张再打电话，却已经被对方拉黑了，后来就连微信也拉黑了。到这里剧情结束了，小张被骗了 400 元。

紧接着小张选择报警，他希望警方早日把骗子绳之以法，防止他再去骗别人。这个真实的故事告诉我们，生活中时刻不能麻痹大意，遇到类似事件，一定要三思而后行，不要给骗子任何可乘之机。

南京某按摩会所 380 元按摩结账时变成 2000 余元！套路结账

“我当时看过价目单后，选了 380 元的全身按摩，结果中途不停有人问我是否要升级消费，我都拒绝了，但是最终结账的时候还是变成了两千多元，争执不下我就选择了报警。”李先生在江宁一会所消费后气愤说到。但是遇上这件事是可不止李先生一人，2018 年 10 月江宁警方数次接到类似报案，都是举报同一家会所强制提高消费，并且恐吓消费者不结账不给走人，但是很奇怪的是报案后不久，报案人又会主动再次联系警方，说事情已经处理好了，没有事了。这是怎么一回事呢？在一次警方的突击检查中，揭开了这个会所的消费秘密。

吴宁和王可在南京经营着一家按摩会所，并且招了数名按摩技师和导师为客人服务，同时吴宁和王可还会安排技师通过陌陌、微信等方式寻找消费人群。在会所里，按摩分为 180、280 及 380 等多个档次，客人来时，基本都会先说明自己需要哪个档次的消费，但是按摩过程中，技师会不停游说客人提高消费档次或者强烈推荐各类保养项目，即使客人明确拒绝消费，技师也会强硬提升消费范围，或找来导师再次进行游说，消费者一般都会以价格太贵直接拒绝，此时他们就会推荐客人充值办卡，而充值金额往往近万，此时客人再次强硬拒绝后，技师和店长、工作人员就会立刻“大变脸”。

不仅如此，这些客人在结账时候，往往发现明明两三百的项目莫名被提高到一两千，询问后得知，许多自己明确拒绝消费的项目其实都已经“被安排”消费了，一旦消费者拒绝支付，此时店长就会“出马”。一名技师在接受提审时说：“一般店长来了，这些人都会把钱付了，但是具体店长用了什么方法我也不知道。”但是，有的时候也会遇上“硬骨头”，有些客人对没有消费的项目坚决不付钱，并且选择了报警。此时，吴宁等人就会转变态度，从强硬

改为“柔和”，并且同意给客人打折，有些客人最终付了原价后走人，并主动取消报警。

检察官提醒，要有效应对强迫交易，首先要了解何为“强迫交易”。换言之，消费者应该事先了解相关的法律法规，了解作为消费者应该享有的权利，敢于用法律武器维护自己的合法权益，敢于对强迫交易行为说“不”。被强迫交易后，应注意收集保留相关证据，以便于事后维权，这是非常重要的一环。至于维权方式有多种，包括：（一）与经营者协商和解；（二）请求消费者协会或者依法成立的其他调解组织调解；（三）向有关行政部门投诉；（四）根据与经营者达成的仲裁协议提请仲裁机构仲裁；（五）提起诉讼。

“华为电子烟”现身北京街头地推，28 元一支，自称有华为背景

5 月 24 日下午，AI 财经社记者在北京国贸地铁站附近发现，有电子烟品牌在进行地推活动。该产品名为 Doo One，自称是“华为电子烟”，是一款雾化器式一次性电子烟。地推现场可免费试抽，售价 28 元一支，电商平台售价为 38 元一支。

地推导购告诉 AI 财经社，他们是“华为团队出来做的”。记者进一步追问对方是华为员工离职创业还是华为公司投资，对方含糊其辞，反复重复是“华为团队出来做的”。AI 财经社询问对方所指的华为是否是“华为技术有限公司”，得到了肯定的回复。

对此，一名接近华为人士向 AI 财经社表示，“假的”，称华为现有业务不涉及电子烟。

据公开信息显示，该电子烟品牌背后运营公司为深圳多客技术有限公司，注册时间为 2018 年 11 月，注册资本 300 万元，法定代表人及大股东是郭晓文。查询该公司法定代表人及高管信息，并未发现与华为公司的关联。

正值下班高峰，路人听到“免费”、“华为电子烟”等宣传纷纷前来围观。负责推广的导购介绍他们的产品可以实现戒烟的效果，许多人直接扫码购买。

街头上演“求助”大戏，利用田里挖出“金元宝”和遗书！ 专骗农村妇女的金银首饰

人生如戏，全靠演技！不过下面这两位，演技就太拙劣了点。为啥演技不在线呢？因为心术不正！

5 月 28 号上午，在宜昌城区一商圈门口，一名过路的老人家被两名女子拦下了。这两名女子自称来自农村，干农活时从地里挖出来一颗金元宝，与金元宝一起出土的还有一封遗书。

宜昌市公安局特警支队民警 向威：遗书是一个很旧的黄色的牛皮纸，上面写的是她的大儿子是一个高官，二儿子是一个富豪，三儿子是一个逃往台湾的人。当时为了逃往的时候，就将金元宝埋藏与此。

不但如此，两名女子还拿出了一张“中国人民银行出土金银暂扣清单”，以此证明金元宝为国家二类文物。此时，两人表示，自己要去银行将金元宝兑现，但是由于没有带身份证，希望将金元宝托付给老人暂为保管。

市公安局特警支队民警 向威：请给受害人暂为保管的时候，就要求受害人用身上的金银首饰作为抵押物，她在取回身份证以后再从受害人那里取回金元宝。并且她告诉受害人，她取回身份证以后会和受害人一起去银行兑现，同时给受害人一定比例的回馈，占金元宝总价值的 20%-30%，大概 3 万多元。

听说金元宝如此值钱，老人也没多想，就将身上佩戴的戒指和耳环取下，作为抵押物交给了两名女子，随后两人离开。老人等了两个多小时没见两人回来，才意识到被骗了，于是报警，民警迅速调取监控进行调查。

宜昌市公安局特警支队民警 向威：我们追踪到她住的一个小旅馆，并在小旅馆里排查出其中一个嫌疑人的身份信息。

5 月 29 号上午，民警发现两人已经乘坐火车离开宜昌，他们迅速与铁路警方联系，并成功在当阳站将两人拦截下来，没想到居然是“老熟人”。原来，这两人去年曾用相同手法在宜昌作案三起，为了抓住这两人，民警曾将两人的图像作为手机屏保。

宜昌市公安局特警支队民警 向威：她们去年作案也是多起，受骗的老人也很多 价值也很大，所以与之失之交臂有点遗憾，所以我就把她们的图像作为手机屏保，作为时刻提醒。犯罪嫌疑人再来的话，我这次一定要把她拿下。

据调查，两名犯罪嫌疑人均来自应城，每次出门都会携带 20 多个假金元宝，沿途作案。诈骗的对象主要为年纪较大的女性，骗取的也都是老人的金银首饰。目前，两人已被刑事拘留。

以假乱真，其实骗子的伎俩并不高明，演技也并不精湛。我们要提醒大家的是，只要牢记天上不会掉馅饼，提高警惕，骗子就会无机可乘。

职业骗子地铁骗讨 专“坑”大学生 事发武汉地铁

年纪轻轻，穿着打扮时髦，这样的女生过来搭讪，一般人多半都不会拒绝。武汉某大学的学生小杨就在地铁里遇到了这样的情况。这名女子表示，自己钱包丢了，差几十块钱买火车票回家，希望小杨能帮她一把。为了显示自己不是骗子，女子不仅主动加小杨微信，而且还郑重承诺最多两小时，她到了家就立马还钱。看她的样子也不像骗子，小杨当场就借几十块钱给她买车票。谁知钱借到手，就再也联系不上了。

接到小杨的报警后，地铁警方立即加大了巡查力度。当这名女子再次在地铁站里出现准备故技重施时，被民警抓了个正着。武汉轨道警方表示，目前警方已经启动专项整治行动，对地铁中的骗讨行为，发现一起，查处一起。

街头美容店拉客去不得！两位姑娘在美容店 3 小时“花”了 5 万元

如果路边有人拉你体验免费美容项目，你会抱着试试看的心态去体验吗？相信大部分人不会轻信，但也有涉世不深的姑娘掉入“陷阱”，一步步被诱导消费，甚至写下几万元的欠条。

一天，小张与小李趁着单位放假，打算好好逛逛富阳城区。在经过超市一楼的某美容店时，她们进入了美容店内体验免费项目。

“你们两个皮肤底子都很好，就是缺了点气质。如果在我们这里做一番面部护理，你们的气质形象肯定不一样，找个本地男朋友也是分分钟的事。”美容师说中了小张与小李的心事。之后，不管美容师说什么，小张与小李都点头认可，还亲手拆开了 10 多种美容产品。

3 个小时后，两人体验完美容项目离开美容床，正准备离开却被前台人员喊住。“不是说是免费体验吗？”小张惊讶地问道。“面部检查是免费的，其他项目都是收费的。”前台人员回答。伸手接过消费单，两人彻底傻了眼：补水面膜 1000 多元、祛痘精油 5000 多元……两人加起来总共消费了 5 万元。

没有那么多钱怎么办？“那你们有多少先付多少吧，剩下的钱打个欠条，等你们有钱了再来还吧。”店员帮她们想了办法。

当时，小张与小李还认为美容店很“仁慈”，付不出钱还能先欠着。

但接下来连着几个晚上，两人都睡不着，悔恨当时怎么就轻信了美容师，几个小时就花了半年才能赚回来的辛苦钱。商量一番后，小张与小李决定向市场监管部门投诉。

一开始，美容店并不愿退还小张与小李在店内的消费金额，美容店认为所有消费都是小张与小李同意，而且产品也是她们自己亲手拆开的。经过城西所的多次调解，小张与小李退还全部产品，美容院同意扣除每人 1000 元产品和服务费用外，退还其余的钱，并撕毁两张欠条。目前，小张与小李分别收到了 22000 元与 300 元退款。

害人之心不可有，防人之心不可无。城西所也提醒所有消费者，天下没有免费午餐，遇到主动搭讪的陌生人要多留个心眼，宣传时的免费项目往往附加各种收费项目，定要详细了解免费项目和收费项目的种类。同时，面对诱惑消费也要懂得拒绝，谨防贪小失大。如若在消费中发现上当受骗，应该立刻向相关部门求助，并保留好消费证据，维护好自己的合法权益。

1978-2020

中国骗术揭秘

第七卷：骗术大全 > 招生培训骗局

目录

成绩可提前查？军校有内部指标？高考后谨防五类骗术	2
高考在即！考生和家长看过来！招生骗术套路多	3
留学新骗术曝光：你可能上了一个“假”的学校官网 专骗学费	4
托人找关系花费 20 多万想入读知名大学 谁知道做了三年的旁听生	5
盐城明达职业技术学院虚假招生曝光 专业是假的，送手机送话费的小利套路	7
小里画室的各种忽悠_虚假宣传_在这里我来说真话	13
辅导班套路揭秘！常见 3 大涨价套路，家长们的钱究竟是怎么被坑的？	15
北京启程博运科技发展有限公司签订协议 承诺的包就业 居然是卖水果！坑骗数人 ..	17
月嫂的价位“水涨船高”培训市场乱象丛生：最快十天拿证，最低千元包过	20
花 40 万元就能上北邮？毕业时，他才发现是“套路”	21
韦博英语“交了 4 万多只学会 2 个单词！”南京一妈妈怒退英语培训班学费！结果..	23
我被大牛职业培训学校忽悠了！就这么被大牛教育坑了 950 元	24
啥套路！数百家长带着孩子前来参加一场略显神秘的“讲座”收费 1500	24
2019 年毕业季，打点费、培训费等就业骗局需警惕	25
名师直播课、一对一辅导...代号替实名 在线教师难辨真假	26

成绩可提前查？军校有内部指标？高考后谨防五类骗术

当心！成绩可提前查 军校有内部指标？高考过后谨防五类骗术

高考结束了，现在考生和家长最惦记的，就是查询分数和填报志愿。而每年这个时候，都有不少骗子抓住这个时机试图骗取钱财。下面，我们就来曝光诈骗分子常用的伎俩，考生和家长可以提前防范。

骗术一：谎称可提前查询成绩

高考成绩如何，自然是考生和家长最关心的。诈骗分子通过短信发送暗藏木马病毒的虚假查分网页链接，一旦点击，用户手机存储的通讯录、网银等关键信息就会被盗取。在此提醒：查分时应认准教育部门指定的查询方式及查分网址，不要轻易点击手机短信里来历不明的链接。

骗术二：办理“特长生加分”

骗子称能办理艺术、体育、小语种等各类“特长生”加分，甚至冒充高校招办工作人员，设立小语种、艺术类提前招生考试现场。在此提醒，考生高中会统一组织申报加分手续，没有“特殊途径”。

骗术三：谎称有“内部指标”

诈骗分子假冒军校领导、军队干部，吹嘘有“内部招生指标”、“计划外招生指标”，伪造军校招生公文、公章等手段蒙骗考生、家长。在此提醒，军校招生与其他地方高校招生一样，有严格的程序和规定，并没有内部指标，不可能计划外扩招。

骗术四：伪造录取通知书骗取钱财

近年来，常有考生接到“不请自来”的录取通知书，这些学校不仅在招生书籍上找不到，考生本人也未填报。诈骗分子一般通过邮局向考生寄送伪造的录取通知书，提供私人账号，让考生将学费、教材费等费用打入其银行账户。提醒考生一定多个心眼，不要贸然转账汇款，可在教育部门官方网站查询自己的录取信息，并打电话到录取学校进行确认。

骗术五：领取“教育补贴”

一些诈骗分子冒充“教育局”、“财政局”等工作人员，联系考生与家长，以领取“教育补贴”需先“激活账户”为名，引诱考生转账汇款。接到此类电话，考生和家长要第一时间与学校进行核实，谨记领取正规补贴绝不需要给对方汇款。

高考在即！考生和家长看过来！招生骗术套路多

“莎姐”检察官、志愿者向考生家长和刚参加完高考的学生送上宣传资料。

昨天下午，市检察院第一分院联合沙坪坝区检察院在重庆市第七中学外，开展以“警惕招生陷阱，预防升学诈骗”为主题的“‘莎姐’大普法·四百工程”之走进校园活动，两院“莎姐”检察官、3位人大代表和“莎姐”志愿者向考生家长和刚参加完高考的学生送上宣传资料，并现场进行法律宣讲，接受法律咨询，提醒广大家长和考生，除了关心考试成绩外，也要警惕针对高考进行的各类诈骗。

以“高考”为由的骗局层出不穷，“莎姐”检察官梳理出常见骗术，给考生和家长提个醒。

骗术1、制作虚假的查分网址

不法分子通过短信发送带有木马链接的虚假查分网址、制作虚假的查分网站等方式，盗取考生的银行卡、准考证号等个人信息，为之后的精准诈骗做准备。

“莎姐”小贴士：查分和填报志愿应认准教育主管部门指定的官方网站，不要轻易点击手机短信里来历不明的链接。若不慎点击，要立即卸载手机上的支付宝等软件，将手机重置或向专业技术人员求助。

骗术2、低分“跳档”录取

骗子自称能让不够一本线的考生录取到一本院校，不到本科分数线的录取到本科院校。

“莎姐”小贴士：全国各省市招生录用使用的都是教育部批准的统一信息管理系统，不可能存在所谓的“低分跳档”录取，不要轻易相信。

骗术3、“自主招生”保上大学

利用自主招生政策误导学生家长，声称花钱即可录取；或故意混淆成人教育、高等自学考试，声称只要肯花钱就可上大学。

“莎姐”小贴士：自主招生不是自由招生，高考所有招生计划都是由国家同意下达并向社会公布，未经国家批准或者向社会公布的，不能安排招生。

骗术4、以“内部指标”为诱饵

伪造军校招生公文、公章等手段蒙骗考生家长，以“内部招生指标”“计划招生指标”“军校扩招”为幌子向考生及家长寄发通知书，伺机骗取钱财。

“莎姐”小贴士：军校招生无内部指标，不可能计划外扩招，更不会向考生和家长收取上万元的高额费用。

骗术5、寄送伪造录取通知书

通过邮局向考生寄送伪造的录取通知书，提供私人账号，让考生将学费、教材费等费用打入其银行账户进行诈骗。

“莎姐”小贴士：教育部规定，普通高校录取通知书由招生学校根据省招生办审核备案的录取名册发放，并加盖省招生办录取专用章。考生拿到录取通知书后，可登录省招生考试信息网或到县市区招办查询自己的录取信息。

骗术6、“野鸡大学”坑你没商量

每年招生季，一些校名与知名院校相似的“野鸡大学”开始卖力宣传，打着“不看高考分数，进校包拿本科学历文凭”旗号招生，然而这些证书或文凭并不被国家或招聘单位所承认。

“莎姐”小贴士：对于有招生资质的高校，各省招生考试机构会发相关资料或在官方网站公示，考生和家长可通过多种方式核实。

骗术 7、“教育补贴”类诈骗

通过冒充成“教育局”“财政局”等工作人员，主动与考生、家长联系，并准确报出考生的学籍信息，骗取家长或学生的信任，以领取“教育补贴”需先“激活账户”为名，让其带着银行卡到 ATM 机上操作，从而盗取其银行账户上的钱。

“莎姐”小贴士：接到此类电话，考生和家长应第一时间与学校进行核实，涉及转账汇款等情况下更要谨慎操作，切莫贪小利吃大亏。

留学新骗术曝光：你可能上了一个“假”的学校官网 专骗学费

最近，BBC 等媒体就曝光了英国纽卡斯尔大学官网被不法分子仿制，然后发邮件给留学生，专门骗取其学费。

纽卡斯尔大学官网

纽卡斯尔大学的正规网址为：www.ncl.ac.uk

而这个钓鱼网站的网址则为 www.newcastleinternationaluniversity.com

NCL 官方也已经宣布假网站“纽卡斯尔国际大学”与 NCL 没有任何关系。

虽然两者网址大不相同，但是在对英国不了解的学生看来，这个假网站的真实性看起来可能比正规网站更高。

这个钓鱼网站的设计也是相当专业的，甚至有人认为比官网的还漂亮。它们不仅使用了和纽卡斯尔大学相似的校徽，就连填写的大学地址也和正版的一毛一样，若是不仔细还真分辨不出来。

（钓鱼网站）

这个钓鱼网站设计的非常专业，页面甚至比原装正版的官网更加漂亮正规。不仅使用了和纽卡斯尔大学相似的校徽，而且填写的大学地址也和正版一模一样，不仔细看，根本分不出差别。

这个钓鱼网站的诈骗套路主要有两种：

第一种是在学生注册，以及申请远距离课程的时候，直接收费。

第二种则是收集学生们的申请资料，比如：护照号码、手机号码、全名、出生日期，信

用卡信息等等，用于后续诈骗。

天啦噜，手段如此高明，我们究竟应该如何避免掉坑呢？难道要一个个校徽背下来？？
这里，【防骗维权网】小编为各位普及几种辨识方法：

01、看网址

英国大学的网址一般是以.ac.uk 结尾。比如纽卡斯尔大学的网址是 www.ncl.ac.uk。以.com 结尾的一般为企业域名。Com 为 Commercial 简称，表示作为商业用途，所以学校一般是不会采用.com 的域名的。

02、登录教育部涉外监管网核实学校名称和网址

有的钓鱼网站篡改学校名称，在学校名称里加一个 International，还有的加 city 等字样，有的则将 university 改为 College，反之亦然。当大家无法辨别一个学校是不是野鸡大学的时候，可以登录中国教育部涉外监管网 www.jsj.edu.cn 进行核实。

诈骗手段层出不穷，令人防不胜防。在此提醒广大的留学生们，一定要保持警惕，所有的信息都要再三审核确认无误，凡涉及到付款等信息的更要格外注意啦，做好防骗是留学的第一步，希望各位同学们要多加小心。

托人找关系花费 20 多万想入读知名大学 谁知道做了三年的旁听生

从昨天(7 月 7 日)开始,广东省普通高校招生录取工作正式开始。中国裁判文书网上近年大量的广东案例显示,往年这段时间是骗子们粉墨登场、“高光亮相”、密集轰炸的“黄金时段”,几乎每年都有广东考生及家长受骗。

这些广东的案例中,有的骗子自称有“内部关系”,家长交钱后孩子最终却只是当了几年名牌大学的“旁听生”;广州某大学教授自称认识教育部和学校领导能“活动”,还有的“招办主任”放言能把差生弄成“国家统招生”,实际都是一场场忽悠!

借你一双法眼,请你擦亮慧眼——

“能人”有“内部关系”可读名牌大学?实际是“旁听生”

陶某是一名高考生的家长,其通过同事介绍认识杨某平,后来到杨某平家中了解情况,“他不停向我吹嘘本事有多大,可以百分之二百搞掂,已经成功帮多少人办理入读武汉名牌大学,还出示帮其他学生办理好的毕业证。”陶某于是相信。

法院查明,杨某平声称能帮高考成绩不理想的考生办理入读名牌大学,骗取车某、陶某的信任,并在 2007 年至 2011 年期间,陆续收取车某所谓的入学办理费、学杂费住宿费 19.6 万元、陶某所谓的入学办理费、学杂费住宿费 22.9 万元,共 42.5 万元,然后找到彭某钊,要其利用“内部关系”,在车某的女儿车某玲、陶某的儿子方某东高考未达到录取线的情况下,向车某、陶某二人承诺办理车某玲、方某东入读华中科技大学,注册为全日制普通本科学生。

在杨某平介绍彭某钊认识车某、陶某后,由彭某钊在华中科技大学所在地湖北武汉接洽车、陶二人及两人孩子,并向车某、陶某出示某些所谓已安排入读大学的学生毕业证和伪造的车某玲被华中科技大学录取的“录取通知书纪念卡”,进一步骗取信任,又以暂时没有办成为由,使车某玲、方某东于 2007 年至 2009 年间先后辗转到华中科技大学武昌分校、华中科技大学本部、武汉大学等三所学校“借读”,实际是租借场地上课或旁听。自始至终,车

某玲、方某东没能注册成为上述高校的正式学生,后二人只得离开武汉返回原籍。

尔后,车某、陶某向杨某平及彭某钊追讨费用,要求该二人返还,该二人则陆续切断与车某、陶某的联系,隐匿外地。后车某、陶某报警,公安机关在陕西西安将彭某钊抓获。经向华中科技大学武昌分校、华中科技大学、武汉大学调查证实,上述三所学校均无车某玲、方某东的录取资料。经鉴定,车某玲所持的 " 录取通知书纪念卡 " 系伪造。

茂名市茂南区法院一审以彭某钊犯诈骗罪,判处有期徒刑三年,缓刑四年,并处罚金人民币二万元。

能帮高考成绩不理想的小孩读好学校?最终 " 一场骗局 "

王某,1982 年出生,大学本科文化,户籍地在广东省珠海市香洲区。2014 年到 2016 年,王某利用某大学附中体育老师的身份,虚构可帮助办理入学、转学或合作经营为由骗取多名被害人共人民币 54.336 万元,其中:2015 年 7 月起,王某虚构可帮助小孩入读澳门科技大学为由,骗取被害人汤某 8.5 万元。2015 年 6 月起,王某虚构可帮助高考成绩不理想的小孩入读北京师范大学珠海分校为由,并提供一张虚假金融专业的录取通知书,骗取被害人谭某 6 万元。

法院认为,被告人王某以非法占有为目的,捏造事实,诈骗他人财物,数额特别巨大,构成诈骗罪。王某利用教师身份,以办理入学为由骗取他人财物,不仅损害了教师形象,造成被害人经济损失,更是贻误孩子学业,给被害人家庭造成物质、精神双重打击,酌情予以从重处罚。珠海市香洲区法院、珠海中院一、二审均判处王某有期徒刑 13 年,并处罚金人民币 10 万元。

自称认识教育部和学校领导能 " 活动 "?结果 " 没法操作 "

蔡某经朋友介绍认识了自称是广州某大学教授的刘某平,刘某平称可以帮忙办理入读广州某大学,降分。蔡某称,其后来与刘某平约吃饭,提出想让女儿入读广州某大学,刘某平说要提前做功课搞关系,6 万元就可以完全搞掂,称其识教育部及广州某大学负责招生的相关领导。其信以为真,当场交 1 万元现金给被告人刘某平。" 刘某平承诺如果办不成此事的话,他会在两个月内将所有的钱退回给我。高考成绩出来后,其女儿分数达不到广州某大学的录取分数线,其按被告人刘某平要求,多次转款到被告人账号,共 18.6 万元,均是以帮忙办理其女儿入读广州某大学的活动应酬费、报名费、录取档案费、特招费、保证金等名义。后来,事情没有办成,被告人刘某平一直在以各种理由推搪并躲开我,手机号码也无法打通。2014 年初,我去到广州某大学找到学校领导,学校领导说刘某平已经于几年前离开该大学。"

法院查明,刘某平于 2013 年 4 月至 7 月间以能帮蔡某女儿入读大学虚构需要收取活动费、保证金、录取档案费等费用为由,多次骗得蔡某转账和现金交付共 19.6 万元。案发后,刘某平退赔了全部款项。

刘某平说,其接受蔡某委托后,就打了广州某大学招生办的咨询电话和广东省教育考试院咨询电话,都是对社会公开的咨询电话,除了打上这两个地方的咨询电话以外,没有其他途径,其只是咨询一下,没有实际操作,也没法操作。广州市越秀区法院以诈骗罪,判处刘某平有期徒刑二年,缓刑三年,并处罚金五千元。

交钱给 " 招办主任 " 就能成国家统招生?原来 " 纯属忽悠 "

杨某某是名母亲,2012 年其女儿王某棋参加高考。当年 7 月 2 日,她通过别人介绍认识顾某某,并于当日 10 时许相约在肇庆市端州区一家宾馆的房间见面。见面后,顾某某自称是广东某医科大学招生办主任,可以帮她女儿转入该大学临床专业学习,属于国家统招正式生,并称办理所有手续需交纳 16 万元。当晚,她将 3 万元转到顾某某银行账号上。之后,又分别转账。过了几天,她收到一份广东某医科大学教育中心动漫专业班的入学通知书。收到通知书后,她联系顾某某,说要读的是临床医学而不是动漫专业,当时他说读动漫专业不过是一个跳板,等入读后就会调整到临床医学专业。" 到了 9 月 5 日,我女儿入读广东某医科大学顺德校区动漫班。在军训期间,我女儿得知所读的专业不是统招生,只有结业证,没有毕业证,国

家不承认学历。”至此,杨某某发现被骗。

后来广东某医科大学保卫处出具证明,称顾某某等人非该校工作人员。

法院查明,顾某某为了图财,于 2012 年 7 月 2 日至 8 月 15 日期间,承诺为被害人杨某某的女儿王某棋办理入读广东某医科大学临床专业,骗取了被害人 16 万元。顾某某还被查明有其他诈骗行为。肇庆市端州区法院一审以诈骗罪对顾某某,判处有期徒刑三年,缓刑五年,并处罚金三万元。

三部委:录取信息要通过省级招办和招生高校指定渠道查询核验

教育部、国家网信办、公安部近日发布高考录取常见谣言及骗局时表示,教育部实施高校招生 “阳光工程” 已经多年,招生政策、录取结果都在阳光下主动接受监督,不要听信走所谓 “内部渠道” 的捷径,所有招生信息查询和录取均不向考生和家长收取任何费用。三部门表示:只要通过省级招办和招生高校指定渠道查询核验,“李鬼” 必会露马脚。

一是不能相信 “意外之喜”:高考结束后,不法分子利用考生和家长普遍存在急切、复杂、侥幸的心理,通过手机、网络发布各种上大学的诱惑信息,比如发放奖学金、补助金、录取通知书等。

二是不能相信 “钱学交易” 和 “特殊渠道”:每年总会有一些经过包装的所谓人脉广的 “能人” “厉害人” 在高考期间活跃,他们自称是高校或省招生办某领导的熟人,重点针对高考成绩不理想或落榜、家庭经济条件尚可的考生和家长,鼓吹能用钱买到 “校长指标”、“内部指标”、“计划外指标”、“点招指标” 等,或可以通过自主招生等特殊渠道满足考生 “低分高录”,让考生录取到心仪的院校、热门专业等,谋取不法利益。

三是不能相信 “野鸡大学”:近年来,总有不法分子使用近似正规高校名称或仿冒正规高校网站混淆是非,还有使用中国、北京、首都、华北、华东、财经、管理、经济等热门词汇虚构高校,在网上网下进行招生诈骗。

盐城明达职业技术学院虚假招生曝光 专业是假的，送手机送话费的小利套路

关于未来，李茹有很多想象，如今，它们都藏在一双黑色皮鞋里。

那是双款式老旧的高跟鞋，黑色皮面配黄色鞋底，用来搭配制服穿。在江苏省盐城市射阳县明达职业技术学院（以下简称“明达学院”）高铁乘务专业读书时，李茹买了这双鞋。那时，她指望着能穿上这双鞋走向更广阔的未来。

初中时，李茹成绩不好，属于“班里不起眼的那一类”，毕业后就到了这所学校，读五年一贯制高职。虽然说不清楚从高铁乘务专业毕业后，自己能过上什么样的生活，但她相信这是个新兴专业，凭着想象认为它在未来“一定会火”。

其中一名学生收到的高铁乘务专业预录取通知书，此后，该校没有发过正式的录取通知书。

谁也没想到，读到第四年，李茹和她的同学被告知，这个专业实际上并不存在，学校无

法为他们发毕业证和申报学籍，要求他们转专业。

包括李茹在内的 5 名学生把学校告上法庭，并签下了不调解协议书——按照学校目前的说法，这意味着他们会被退学处理，没有学籍，但他们想要的，是学校对以假专业招生的事“有个说法”。

以假专业招生再要求学生转专业，并非罕见的操作手法。前不久，南京应用技术学校在不具备护理专业教学资格的情况下，招收五年制大专护理专业的学生。多名学生透露，明达学院也并非只有这一批学生。该专业共招了 4 届，所有学生都面临着相似的处境。

学生家长说，他们交着远超家庭收入的学费，本想搭上“高铁”这班车，“跟着这个专业往上走”。可最终，梦想停在了还没开始的地方，他们连补票的机会都没有。

到现在他们还不知道下一步该怎么办。李茹已经离开学校 8 个月了。她家里没有一本课本，关于未来的很多想象，和那双黑色高跟鞋一起被收在家里一个角落，蒙上灰尘。

1

买那双鞋花了几百元，对一个月收入不足 4000 元的家庭来说，这不算小数目。李茹记得老师说过，高铁乘务专业“和其他专业不一样”，要提前买套装做准备——以后会有礼仪课，要实习，还有各种面试。

李茹并不知道高铁乘务的制服是什么样的，只能凭想象挑了那双鞋。她的同学，同在明达学院高铁乘务专业学习的林阳逛了整整一天，配齐了衬衫、裙子和高跟鞋，并一口气买了两套，觉得“以后肯定用得上”。作为男生，柳杰买的是西装三件套，他还想有机会再添一条领带。

所有人都在等待着穿上制服的那一天，坏消息却先来了：去年 9 月，明达学院给高铁乘务班发了转专业协议书。随后，2015 级高铁乘务班的学生和家长被通知聚集在学校的一间会议室里，校方宣布，学校没有开设这个专业的资质。

按照多名学生的说法，系主任和辅导员告诉他们，可以转到旅游管理专业，读完剩下的两年，拿个毕业证。如果不来上课，他们会因为违反学校管理规定而被开除，没有学籍。

最终，高铁乘务班的 35 名学生中，大部分在学校的安排下转了专业，去武汉实习，但实习的方向与所学的两个专业都不直接沾边儿。没签协议的，只有包括李茹在内的 5 名学生。

这些学生有自己坚持的原因——如果转专业的话，之前 3 年学习的内容就浪费了。而且转了专业就要外出实习，那样的话他们既不能凭原来的专业找工作，也没时间学习新专业的内容。

相比三年制大专，五年一贯制有自己的优势：初中毕业可直接上学，学制短，在整体的设计和统筹的安排下，学生的实际动手和操作能力等方面更符合企业需求。

可是，一旦遭遇假专业，优势变成了李茹他们要承担的风险——如果不转专业，执意维权并离开学校，读不完 5 年就没有毕业证。

一开始，学校安排旅游管理专业的学生进入他们的教室上课，在没课本的情况下，他们被迫跟着学习了 4 天。与老师僵持不下产生纠纷后，林阳被推倒在地。那之后，5 名学生一直待在家中。

这一待，就是 8 个月。

“就这么天天在家憋着，都把人弄木了。”柳杰的妈妈埋怨，此前，儿子活泼，挺受同学欢迎，现在半天说不上一句话，“人都蔫了”。

他们向学校讨说法，可除了转专业，学生提的其他要求一概不答应。去年 10 月，他们将学校告上了法庭，案件的结果还没等来，学校的决定却先到了。这些学生发现，学校在未征询他们同意的情况下，自行为他们注册了旅游管理专业的学籍。

2

在明达学院，这已经是李茹第三次被要求换专业了。

报考明达学院时，她本来选择的是幼师类专业，后来，校方称这个专业没有了，她选择了“看上去也不错”的护理专业。上了一年课，学校又以学生人数不足为由，要求李茹转专业。没征求意见，也没任何准备工作，李茹和一同学习护理的陈芳就被安排到了高铁乘务专业。

明达职业技术学院。中国青年报·中国青年网记者 王景烁/摄

李茹的父母都是初中毕业，一家三口少言寡语。他们相信学校，“老师说的话，哪儿还能有错哩？”李茹的叔叔李建国那时还觉得，“只要她喜欢，高铁乘务专业也挺好的。”

在她上学这件事上，叔叔更有发言权。因为跑运输，叔叔曾是这个家里挣钱最多的。按照他的话，自己也曾间接参与过高铁建设——他的车厢里装过满满的混凝土，那是要拉去建设铁路的。他相信“高铁这个行业以后肯定是要快速发展”。

没想到，两年后，这个梦想也破裂了。

除了李茹外，还有不少学生把希望寄托在这个跟高铁相关的专业上。按计划，他们将在毕业后拿到一个大专文凭。他们坚信这是最适合自己的了。在接受中国青年报·中国青年网记者采访时，没人能十分确切地说出高铁的具体情况，但他们都对这个穿着制服行走穿梭的工作充满向往。

那时候，这个县城的高铁站正在修建，相关新闻总是能在当地占据“焦点”位置。这条青盐铁路的开通被当地人寄予厚望，“将为射阳县的经济社会发展注入新动力”。

这些学生也相信，搭上高铁这班车，自己能去到更远的地方。“会遇见更多的人，有更多可能性。”林阳说。

只是，他们不知道这个计划从一开始就是不可能的。

去年9月18日，江苏省教育厅官方微博发布通报：江苏省教育厅只批准了明达学院三年制大专高铁乘务专业，没有批准该校举办五年一贯制高职高铁乘务专业。

负责明达学院招生审批的盐城市教育局招生考试中心表示，该校具有招生资质的专业在当年的中考指南中均有呈现——这本市教育局印发的名册里有当年学校通过审批的所有专业的招生计划。

遗憾的是，这些学生的家中已经找不到这本中考指南，他们对此也已经几乎没有印象了。

事后，他们只想起，那年高职招生是在中考前的5月份。明达学院的人带着资料进入了他们的班级。几句介绍凝聚成了几个关键词：学校环境好，包就业、包分配。学生们还记得，招生老师手里还握着一个手机，只要去明达，上学时就送手机和话费。有时候，他们还会放一段宣传视频，其中一帮穿着制服的学长学姐模样“格外惹眼”。

这些招生的人不仅进班早，宣传也卖力。“明达有时还带着学生以过来人的身份传授经验，强调学校全网络覆盖，除了送手机和话费，还说过要送油。”对于这些家里还没电脑，自己也没手机的学生来说，“福利是实实在在的。”

2019年南京市高中阶段学校招生咨询大会现场。视觉中国供图

按照明达学院的要求，林阳和班上的同学留下了自己的基本信息，包括电话和住址。

林阳承认自己的成绩并不好。她和李茹在当地排名中等的六中，这所学校能考上普通高中的学生不多。那些徘徊在普通高中录取线边缘的学生，多数选择念中职，或五年一贯制高职。

在当地，这样的学校只有3所。对于这些很少出远门的学生和家长来说，无论是占地面积近800亩，各种建筑50余幢的明达学院，还是招生老师提到的高铁乘务专业，都让很多人眼前一亮。

唯一“不足”的是，高铁乘务专业每年的学费达 7800 元，这个专业还需交 3 年每年 3000 元的特色课程培训费。如果再加上住宿费和教材、代办费，整个一学年的金额高达 12800 元。想想孩子的未来，很多人还是交了这些费用——这相当于很多家庭月收入的两倍。

“这一定是个人才供不应求的行业。”在林阳的想象里，穿着制服穿梭在高铁上“很气派”，以后工资也高；柳杰的母亲也接到了录取通知书，这个“作决定挺严谨”的家庭，本打算送孩子去盐城市里上学，比较了几轮最终改了主意。

中国青年报·中国青年网记者在盐城市招生考试中心官网上查到，2015 年 5 月 26 日，该网站发布的《盐城市 2015 年高中阶段教育招生计划》中“2015 年江苏省五年制高职（含师范院校非师范专业）教育分校分专业在盐城招生计划”上明确显示，当年该校只招机电一体化技术、模具设计与制造、应用电子技术、会计电算化、物流管理、旅游管理 6 个专业。

盐城市教育局招生部门的解释，按照规定，学校在录取学生后需上报录取名册，这份名册登记了学生被录取的具体信息，“可以查到究竟录的是什么专业。”

但当记者和家长来到明达学院寻求这本录取名册时，副院长周凯猛和办公室负责人均以案件在司法程序内为由，不方便提供相关信息，拒绝对此作出回应。

3

李茹和她的同学们起诉学校后，在庭审现场，明达学院的代理律师表示，2015 年录取这些学生开始，学校一直在和省教育厅申请五年一贯制的高铁乘务专业，“虽然学生入学时没有专业，但 3 年后填报学籍时怎么也可以批下来。”

这意味着，明达学院以“先上车后买票”的方式招收了这些学生，只是这一次，补票失败了。

某职业技术学院招生就业相关部门的负责人李林对于这种招生方式早已见怪不怪，他告诉中国青年报·中国青年网记者，招生乱象往往是因为官方和学生、家长间信息不对称，同时学校提供的招生信息又过载导致的——学校可能会引导学生报考，甚至干扰学生志愿填报。

浙江永嘉学院副院长王寿斌从事职业教育多年，他告诉中国青年报·中国青年网记者，这种乱象背后其实是生源危机。“尤其是县城职业院校生源流失较为严重。”

他解释，绝大多数民办职业院校的办学经费都要自筹，来源主要是学生的学费。招生人数不够带来的直接影响是学费减少，学校难以维持运转。并且，教育部门有对“普职比”（普通高中和中等职业学校招生比例，因五年一贯制高职是初中起点的大专教育，故可归为此类——记者注）的具体要求，高中阶段和中等职业教育都要占“半壁江山”，因此有些学校会被强加招生任务。

“有了强制指标就有了市场，也就容易被人钻了空子。在招不到学生的情况下，不排除学校先进行招生的运作。”他表示，五年一贯制高职教育国家只定大框架，具体规则一般由省定、市执行，学校有可能利用家长和教育部门间的信息差夸张承诺，最终如果这些承诺通不过审批没法实现，考生的利益就会被损害。”

中国青年报·中国青年网记者梳理，也是在这一过程中，衍生了超计划招生、违规高额收费、空挂学籍、克扣助学金、分招生人头费，甚至于出现招生代理一职等问题，更有部分民办院校在招生宣传中擅自变换办学性质或办学层次，欺骗考生报考。

据报考明达学院高铁乘务专业的多名学生回忆，按照老师的说法，高铁乘务专业与其他专业不同，根据“3+1”的情况分段，初中毕业后只需学习 4 年，毕业就能拿到大专文凭，还包就业和分配。

可事后，没手机，没油，连专业也没有。就连所谓的学制也是虚构的——根本没有“3+1”的四年制专业。

这些学生所在的江苏省是中国五年一贯制高职发展颇有特色的省份——是最早探索的，

论在校生规模、专业种类和办学成果，江苏也均在全国前列。

事实上，在招生、录取、学籍注册等环节，江苏省教育厅曾出台一系列规定。比如，《省教育厅关于进一步加强中等职业学校和五年制高职招生管理工作的通知》中明确提出，五年制高职录取通知书必须加盖市招办录取专用章后由市招办或招生学校统一发放；各招收五年制高职学生的院校应在当年的9月25日前把录取的学生名册、考生成绩等相关情况上报省教育考试院复核；各市要统一划定五年制高职录取分数线等等。

据学生回忆，明达学院从未提过该校的录取分数线，也未询问过他们的分数。对于这个较有特色的高铁乘务专业，前期没有老师过多地追问他们的具体情况，后期到校也只是进行了简单的面试。

“基本只要想上，都能来。”他们表示。

4

因为江苏省教育厅的通报，明达学院设置虚假专业的行为被媒体曝光。如今，只需打开搜索框，输入假专业，明达学院几个字就会出现在屏幕上。可学生家长发现，该校仍在宣传高铁乘务专业。

他们提交的一份新证据显示如此。中国青年报·中国青年网记者还获悉，明达学院与应届毕业生家长联系的招生老师中，微信昵称为“明达上铁刘老师”的人向前来问询专业的学生家长表示，“五年一贯制的话，女孩子我们推荐高铁乘务。”

明达学院的代理律师回应，高铁乘务专业现在是旅游管理专业的一个培养方向，属于“学校为了提高学生的就业竞争优势采取的培养措施”。

中国青年报·中国青年网记者联系到教育部职业教育与成人教育司，对方表示，设置高铁乘务专业必须报省级教育部门审批、教育部备案，但具体的专业方向可根据各省教育部门的要求，学校可自行设置。

但按照多所学校的实际情况，这个所谓的专业方向并不会写进毕业证，对学生就业求职而言，很难有实际的“加分作用”。按照江苏省另外一所五年一贯制高职院校招生老师的说法，两个专业的培养方向、课程设置等根本完全不同。

当家长表示，孩子成绩不佳，只有两三百分。“明达上铁刘老师”称，过来和领导具体谈，提前报名就可以走提前录取。学费交5年，第六年拿毕业证，还是统招的全日制大专学历，“没什么不一样”。

当家长进一步询问，为何要第六年拿证？学籍指标又是如何操作的？“明达上铁刘老师”没有正面回应。

如今，在射阳县，不少人通过电视和广播知道了假专业招生的故事。但即使如此，在资源有限的当地，明达学院还是成为了他们的最终选择。林阳家朋友的女儿今年初中毕业，在明达学院招生老师的宣传下也曾对高铁乘务专业“动心”，得知了他们的遭遇后，她和家长还是交了学费，“换个不出事的专业。”

中国青年报·中国青年网记者注意到，与射阳县不远的盐城幼儿高等师范专科学校，2017年也曾被曝出同类问题。该校2016级和2017级60多位学生反映，学校没有高铁乘务专业的办学资质，但却打着这个专业的名义招生，他们每年要交1万多元学费，到最后学籍只能注册到酒店管理专业。

据该校一名当事家长回忆，入学时，光是报名该校高铁乘务专业的学生就有200多名。“这个学校在同类的里面还数一数二呢。讨说法有什么用，孩子最后不是只能没学上？”

5

起诉学校后，李茹的叔叔李建国在庭审现场除了提出学校要对以假专业招生之事有个说法，对学生进行赔偿外，还要求学校积极配合学生处理后续问题，帮助学生转学。

明达学院的答复是，五年一贯制由于自身专业设置，基本不能转学，同时，学校也没有

帮学生转学的能力：学校只有三年制大专和五年一贯制高职，读3年拿不了任何凭证。

按照原计划，再过一年，李茹就能正式工作了。送她上学最多的数叔叔李建国，她曾向李建国承诺，挣到了第一笔钱一定要给他买双鞋。

虽然李茹的未来驶向了偏差的轨道，但这双近千元的耐克运动鞋还是穿在了李建国的脚上。这笔钱，是李茹从李建国给她的压岁钱里拿出的大头，现在，李建国穿着它在几个部门奔波。

这些学生中多数是在这段纠纷中成年的。他们还没适应成年人的身份。却要在极短的时间内作左右自己人生的决定。

庭审现场，审判员曾多次强调，你们已满18岁了，学籍还要不要？以后的路怎么走，想好了没有？

这是他们不曾预料到的。林阳自称不是一个有计划的人，但她想过，毕业了，拿着高铁乘务专业的毕业证，去找份相对对口的工作；如果有可能，还想再考个大学。可如今，自己的人生被学校“带偏了跑道，没有任何回头的机会。”

柳杰还有个军旅梦。按照原来的设想，大专一毕业，他先去当两年兵，回来后再从事高铁乘务的工作，“时间刚刚好”，可现在两头都耽误了，“事情有个说法前啥也不能干。”

李茹在两个月前结束了无所事事的日子。她找了份“不需要看学历”的兼职，就在县法院附近负责看小孩，维持班里的纪律，“还是个打工的。”

这些学生和家长，每个月最多要跑4次相关部门。为了照顾在家的孩子，一些家长不得不辞去了原本的工作。

他们的父母多数在乡镇读的书，凭着打拼在射阳县城刚刚站住了脚跟，勉强操着四不像的普通话。在他们的设想里，孩子待在县城或到市里都挺好，只要去有高铁的地方，“生活一定不会差了”。

可如今，高中毕业的李建国成了家里学历最高的人。李茹的父母勉强读到初中毕业，李茹又被打回了初中学历，3个人回到了一个起点。

“只有初中文凭，在社会上有啥用？”这些家长惆怅地摇了摇头，按照最低的时间成本，要么换学校重读5年，可孩子已经快20岁了，读不读得下去不说，中间空了的这3年，去哪儿能接收？

有关部门对假专业的问题已开始关注。前不久，针对南京应用技术学校在并不具备护理专业教学资格的情况下招收五年制大专护理专业学生的情况，南京东方文理研修学院院长、应天职业技术学院原党委书记王中平和南京市应用技术学校校长张璟，被南京市公安机关以在办学过程中涉嫌诈骗犯罪刑事拘留。

这些陷入迷茫的学生还不知道，这能否对自己的问题带来积极的影响。

不止一个学生，想象过自己穿着制服穿梭在高铁车厢中的样子。如今少言寡语的柳杰只有在谈论起高铁乘务专业时，音调会不自觉地提高一档，“虽然对这些了解不多，但我知道这绝对是个高薪的行业。”

有的学生最远只去过上海。在林阳看来，高铁乘务专业就像是为自己量身定做的，她大大咧咧的个性爱闯荡，这个专业能带自己“走四方”；李茹没那么远大的抱负，她幻想里的校园生活就是和要好的姐妹在一起。

初中毕业的那个暑假，学校承诺的手机没到位，但她握着妈妈的手机，和初中却合得来的陈芳每天打几个小时的语音电话，两个人约好了一起上明达学院，“进了学校后如何如何”是每天必不可少的话题。

她以为自己会上礼仪课，也将系统地学习化妆。如今，看到其他的乘务专业同学发布相关的朋友圈，这个鲜少主动谈起自己遭遇的女孩，会悄悄地按下一个赞。

去年事发时，这个县城的高铁站开通了，这在网络上被描述为“进入了高铁时代”，将

射阳推入了“全国经济综合竞争力百强县”。可对于这些学生来说，驶向光明的列车被迫停下。

在憧憬未来时，没人想过，这压根儿是个根本不存在的专业。

小里画室的各种忽悠_虚假宣传_在这里我来说真话

小里画室骗人的招数有哪些，大家说说？揭露骗子，是要担风险，考完了也许没时间再来说说小里画室。

提了小里画室您都恶心！我能理解，但是您忍住恶心，说一句真话，说说你在小里画室的经历，可以救好多人！！

好多本来前途无量的学生！！恳请大家说真话。最佳答案：

第一：做百度推广，只要你在百度输入“武汉美术培训”，“美术培训”什么的搜索关键词，他就会出现“小里画室最 xx 之类下面有“推广”2 个字可以证明。是出钱广告，没有监管！

第二：找人在网上骂对手，特别是牛逼的。比如之前的达达，德加，北艺，当然，最受害的是古枫。只因为古枫去年考了几个状元。成绩最好！骂人就会让人觉得他比被骂得好，至少是差不多！而实际上，他们都要比小里画室强。成绩，口碑都是最差！而只要对手回应它就达到目的，上位了！

第三：作假广告。这就太多了，举不胜举，你们就把小里画室的网站一看，把它都看成假的就行了。他们没有一个考央美清华的，联考只过了很少一部分人。美院代考都考不过。根本没有任何名头，任何人采访过，没有一句真话！小里画室会说真话，它就不需要办画室了，绝对全中国第一差。它要是说真话，他爸爸就不会晚上睡不着觉了！那时母猪也会上树了！！

第四：成绩作假。家长不会看也不会调查，搞两个真的，其他全部作假，想写多少写多少，还一年几个中央美院，他自己都考不过。弄个人在校门口照个像装，真是恶心死了都！

第五：自己吹自己，没出书，说出书了！不是美院老师说是老师

第六：吹小里画室最好，天下之大谎！！！！这也好那也好！！！！

第七：我提都懒得提，不想说了，有点反胃！！！！反正美院的老师提到他都走远，说不认识，都知道他是癞蛤蟆养的，丑，假，骗，装，的高级败类！！丑，自己长得丑，所以凡是长的帅的都要骂！假，自己作假，所以别人的成绩他都要骂！！骗，说话慢，不说话，网上变态再说，叫别人说，最阴险的一种败类！家长学生吃了亏还没处找他！！装，高级败类！！谁去小里画室谁上当！！选择就要货比三家，多看看！！找内行多听多问，这可关系到你孩子的前途。骂古枫，以表示自己和古枫在一个档次上。想得到古枫画室回应，呢就更好！

我总结一下：

1、花钱作假牌子，比如什么生源基地，什么权威，还湖美附中，附中本来就不行，是真的都不行，可见小里画室完全是想靠牌子骗家长和学生。

2、冒牌艺考委员会，这又是假的。什么艺考委员会，有什么用？还设在小里画室？怎

么可能？

3、成绩作假，他们的简章上有。作品也是假的，人也是假的就是欺负学生无法查询，找个内行问问，笑死人，假的到了让人发笑，什么考上央美清华，那几个人都是查无此人。网上下的照片。

4、老师作假，今年简章上还恶心一些，什么欧阳敏，高颖桥？在网上下的几张美女图片而已。真是不知道怎么说了，靠卖美女老师照片吸引学生，去年下几个帅哥，今年下几个美女。简直作假到了欺负所有学生智商的地步。

5、让农民来冒充中央美院教授。我想起李青以前把他爸爸弄来冒充中央美院教授，来画室忽悠学生的笑话了。

当然，我们笑，学生还听得很认真，可惜他们不知道教授是他爹，一个农民而已。

很悲哀！！

今年还忽悠外国人来画室玩了一下，外国人讲中国课，又把大家当傻子。外国人能将中国的高考？？？？

6、在论坛攻击有很高知名度的同行，摆出一些向优秀同行挑战的架势。依靠比较打开知名度，

7、然后在论坛和百度知道，等等，网上的自问自答，冒充学生，和家长发言说这里好，哪里差，瞎比较，瞎忽悠。

8、花钱找电视台做广告本没有什么，他却说成了由于成绩突出，惊动了相关新闻单位，对这个名师做了专访。我靠!!! 那那些电视上的卖药的，卖轮胎的，洗车的……采访都是成绩突出，都是惊动了新闻单位。

谁不知道，小里画室是最会吹牛的!!

谁不知道，电视台的惊动是要花钱的!!

9、自己出报纸，全部吹嘘自己好，还是说自己是专家。我想起了减肥广告中出现的专家，卖药的专家。

10、百度竞价排名，永远说自己最好。

11、伪造楚天都市报，楚天金报的报道。其实都是自己写的！P 的假的。

12、墙上挂到处收录的好画，忽悠家长说是学生的。

13、到处给回扣的鼻祖。恩施的，新洲的，应城的……哎呀!!! 现在学校一听说画室就头疼鄙视，其实就是冲小里画室开始的。2000 年收 400 给 200，，2002 年收 600，给 400 回扣。

14、现在看有的画室不给回扣，搞品牌，又来搞品牌!! 狂做广告，狂作假，狂装精，……狂骗人，骗钱，教育什么赚钱干什么，比如用文化课赚钱，怎么赚钱怎么干，就是完全不干教育！

15、忽悠老师，不信你们报名时偷偷问下不是接待的，比如代课的老师，他们的真实想法。

16、勾引无知女生**，这就不说了，网上很多，当年湖美的学生也都流传很广~

17、被湖北美院某院长报了官，打美院的牌子忽悠学生，抓到派出所交钱放人。自己不敢承认。

18、工商所罚款，交钱又搞定，所以，他认定，只要能骗更多的钱，交得起罚款，怎么搞都行!!!!!!

19、假冒美院正牌教师，说自己有关系，其实是在不存在的二级学院代课。都是临时工喜欢搞鬼。

20、想到了再说，反正不要去小里画室，不是说他一无是处，但是小里画室确实素质低，搞乱湖北的市场，害没害人是目共睹的。还是有学生考上大学，但是在别处会不会更好，

要不要多比较，相不相信小里画室的谎言，去不去，你们自己决定，如果最后选了不后悔就当我是放屁！

小里画室的成绩，一般画室都能考出来。

还意思说，到处晒~~~怎么没见其他画室这么干？？？因为没有他这么假，爱现~

我是很后悔当初信了他的广告，和专修的门面，挂的牌子，条幅，假的不能再假，门口搞得更洗浴中心开业一样，挂一些~~~

辅导班套路揭秘！常见 3 大涨价套路，家长们的钱究竟是怎么被坑的？

上月末，鱼 sir 在家长群里转发了国务院办公厅刚刚颁布的《关于规范校外培训机构发展的意见》，在一大堆官话套话中，家长们注意到了这么一条：

任何培训机构不得一次性收费时间跨度超过 3 个月。

有的家长说这是好事儿，好多一次性收费一两年的小机构，往往活不到一两年就人去楼空，这种事儿发生的可不止一次两次。

也有的家长认为，一次性多报课毕竟划算实惠，而且选择大一点、可信赖的机构，跑路的风险其实很低。

更有家长问：往常培训机构往往是一年调整一次价格，这项政策出台后，机构会不会因此改成三个月调整一次价格呢？

其实，关于政策会对价格有什么影响，鱼 sir 不太好回答。但机构在涨价前，一般都会通过各种包装来模糊家长对价格的认知，我在这里奉上机构涨价的几个套路，来供家长们参详。

1

涨价套路一：附赠法

绝大多数机构在招生过程中采用的是不同时、不同价的价格策略。

某机构课程 6 月开课，4 月报名的家长是一个价，5 月份报名又是一个价，等到开课后再报名，就只能原价了。

站在机构的角度上说，早报名的家长享受更多的优惠本就理所应当。

但家长们可不这么想，同样的课程，我凭什么要比别人多交这么多钱呢？

于是机构采取了另一种方法，多交钱的家长，机构会附赠一些礼品做补偿。可能是书籍、绘本、资料、网课、学习工具等等。

皆大欢喜是不是！很多家长都很通情达理，你这期课贵了 200 块，我也不指望你还我一个 200 块的礼物，能价值 50 块，我心里也很舒服。家长在意的不是那 200 块钱，在意的是机构给出的态度。

但问题来了，很多机构附赠的礼品，真的就只是意思一下，毫无任何价值可言。

比如它声称附赠 xx 元的教辅资料，当孩子上课把资料拿到手以后，家长才发现，这些资料不但人手一份，且本身就是上课需要用的。所谓的礼品，只是机构哄家长的一个“幌子”。

课都开始上了，很多家长也不会因为这种“小事儿”再去找机构的麻烦。

鱼 sir 这里建议，如果家长因为晚报名而需要多交报名费，应当借此机会主动争取一些有价值的补偿，比如赠送绘本、学习工具等等。上大班课的话，还可以让咨询师帮忙给孩子调一个好一点的位置。

这个时候家长提出的要求，咨询师一般都会答应。

2

涨价套路二：优先升学法

今年 8 月，株洲景炎中学贴出了一则声明，

事情起因如此，今年初，株洲一校外辅导学校声称自己有内部名额，在机构上课的学生，表现优异的可以获得“直升”景炎中学的资格。

这对家长来说，当然是个不小的诱惑。

凭借着所谓的“内部名额”，机构把价格大涨特涨。很多家长为了让孩子能够优先入学，咬咬牙也就付了这个钱。

没料到，钱刚收齐没多久，课才刚刚开始上，这家机构的老板就悄然跑路了。家长们群情激愤，找到了景炎中学，学校表示查无此事，这完全是培训机构自导自演的一起骗局。

那么，真的有学校委托教育机构代为招生么？

首先，这种行为是违规的！没有任何学校会在招生主页上写明这件事。

但不写明，不代表不存在。自从各种奥数竞赛被禁，不少中学为了选拔优质学生，开始委托校外培训机构帮忙选拔。这些机构一般在孩子四年级升五年级的暑假开课。课程专门针对某初中在次年 4 月的选拔性考试。家长们俗称“小五班”。

有的开设小五班的机构，是学校直营或者学校委托机构开课，这些机构是真的有一定量的“内部名额”的。

还有的机构，虽然没有内部名额，但他们精研学校的招生考试和政策，开设的课程确实能帮助孩子应对名校的选拔考试。

当然还有另外的一些机构，直接就是骗子机构。这些机构恨不得大喇叭里喊自己有 xx 名校内部名额，实际上既没有名额，教学水平又水。鱼 sir 时不时收集这些骗子机构的名称和行骗手段在家长圈发布，以便让更多的家长不再上当。

3

涨价套路三：明降暗升

培训界流传着这么一个公式：

$$(\text{原售价} - \text{成本}) \times \text{原销售数量} = (\text{新售价} - \text{成本}) \times \text{新销售数量}$$

运用好这个涨价公式，很多家长不但不会觉得涨价，反倒会觉得降价，不信你看。

假设一期课 ¥100/每人每课时，机构成本 ¥50/每人每课时，一期总时长 100 课时，售价 10000 元。

机构涨价到 ¥125/每人每课时，将课时缩短至 80 课时，售价依然是 10000 元。符合公式套路。

这个时候机构运用折扣策略，把 10000 元的课降低到 9500，家长反而会觉得便宜。

当然，鱼 sir 知道你会问：课时缩水这么多，家长不会发现么？

绝大多数真的不会。家长对价格的敏感来源于总价，而不是成本。在咨询时，咨询师只要避开这个问题，将家长的注意力落到课程特色、师资质量等其他关注点上，就很容易蒙蔽过关。

当然，如果这个法子蒙不过去，还有更高明的。我这期课的时长依然是 100 课时，只不过之前 1 课时=1 小时，现在 1 课时=45 分钟。这总没问题了吧。

要知道，机构向家长收费，是按课时算的；可机构跟老师结钱，算的可是小时。中间一进一出，有多大的差额，家长自己算算吧。

4

听了这些，家长们是不是觉得，那些明码标价要涨价的机构，其实反倒很可爱？

其实，谁也没有不理解机构。房租在涨，老师工资在涨，招生成本在涨，机构涨涨价，只要幅度在可接受范围内，大家都理解。

但是用上述方式，模糊家长对价格的认知的机构，鱼 sir 总觉得这样的机构很“猥琐”。行事不光明正大。

5

对于家长来说，我们对价格的敏感点，不在于机构的成本，而在于机构给孩子带来的价值。

机构老板虽然是商人，但毕竟在做教育，也要有教育的底线。有些商业性很强的机构，确实又很强的包装能力。一期 2000 块钱的课程，包装成 3000 块是基本功，包装成 4000 块是优秀，真有包装成 10000 块骗人的也不在少数。

我们在决定续费与否的时候，更要关心的，是课程给孩子到底能带来几分价值。

前些天鱼 sir 在家长圈里发了一张图片，这学期孩子的暑期课，到底有没有用：

北京启程博运科技发展有限公司签订协议 承诺的包就业 居然是卖水果！坑骗数人

安徽蚌埠经济技术职业学院旅游系学生在校方的牵线搭桥下，入学时花 1.6 万元与北京启程博运科技发展有限公司(以下简称：启程公司)签订就业协议，该公司将负责学生的“专业课教学”，以及实习、就业问题。

2016 级签订协议的学生三年后发现，启程公司安排的实习难以令人满意，承诺的工作也遥遥无期，在此过程中，还被实习单位收取各种押金。

蚌埠经济技术职业学院相关工作人员 7 月 8 日回应澎湃新闻称，院长助理周传军在积极联系学生，收集合同和缴费票据，准备起诉启程公司。

启程公司工作人员同日回应澎湃新闻称，该公司“是按照合同规定给学生安排的实习岗位”，得到了学校和学生“认可”，否认存在违反合同的情况。

安徽省教育厅民办教育处工作人员告诉澎湃新闻，已派专人到学校了解情况，督促学校进行处理。校方可能存在学生实习事项管理不到位、涉嫌违规收费的行为。接下来，安徽省教育厅将要求学校尽快依法依规地就学生情况与第三方的公司进行协商处理，维护学生的合法权益。

学生与启程公司签订的协议 采访对象供图
入学后签就业协议， 三年多缴 1.6 万元

蚌埠经济技术职业学院旅游系 2016 级学生飞宇(化名), 是反映情况的学生之一。他告诉澎湃新闻, 和他一样签订该协议的有 60 余人, 组成“高铁动车乘务班”。

学生们提供给澎湃新闻的《高铁动车乘务班就业协议》显示, 协议涉及三方, 甲方为启程公司, 乙方为学生, 丙方为家长。

上述就业协议显示, 为保证学生的顺利就业、同时适应市场的要求, 高质量培养社会实用型人才, 使学习与就业相结合, 现甲乙丙三方就乙方三年学业完成后的就业问题, 签订就业合同。

根据该协议, 启程公司为签约学生提供的“实习就业方向”包括北京、哈尔滨、武汉、山东、上海等地; “就业岗位”包括高铁乘务员、高铁动车餐车餐服员及北京南站 VIP 贵宾接待员; “强化技能及就业安置费”共收 16000 元, 其中第一、二学年各 5000 元, 最后一年 6000 元, 随学校学费一起缴纳, 实习时免住宿费。

协议规定, 启程公司负责签约学生第一、第二学年专业课教学, 第三学年实习、实训工作, 及期间的教学与管理; 签约学生就业前的职业指导及就业安排。签订协议后, 启程公司承诺确保学生在上述工作岗位中“拥有一个岗位”, “至于是哪个具体的岗位, 由学生竞争获得, 但学生不得自己指定岗位或工作的铁路局”。

此外, 启程公司在协议中承诺, 其提供学生毕业前进入企业实习期间往返火车费用, 免费住宿。该协议有效期为 2016 年 9 月 1 日~2019 年 6 月 30 日, 并规定协议失效前“甲方若不能将乙方安排到协议中规定的工作地区和岗位, 则退回所有费用”。

飞宇说, 三年缴费 16000 元, 第一次是启程的人过来收的, 后来就直接交到学校财务处了, 不过财务处给的发票和收据上, 盖的是启程公司的章。除 16000 元外, 学生每年还需向学校缴纳 7000 元学费。

实习、工作分配均未兑现

签约后的几年内, 学生们逐渐意识到“问题不对”。多名学生向澎湃新闻反映, 协议中所谓的“专业课教学”, 仅是每学年为期 4 天的“礼仪课”, 内容为礼仪、形体和化妆, 第一、第二学年的课程内容相同。“同学们普遍认为两年一万元的费用上这些课程, 价值十分不对等。但学校并没有给解释, 他们说这是启程安排的, 问启程去。”飞宇回忆。

等到大三, 学生前往启程公司安排的实习单位, 发现实习内容和专业“天差地别”。

飞宇告诉澎湃新闻, 今年 5 月, 他和部分同学被带到沈阳一家经营各类销售和餐饮保洁服务的商贸公司, 到达首日即被要求收取 5000 元押金, 对方未给予合理解释。不少同学拒绝缴费, 便被实习单位赶走, 回到学校等待第二次安排, 但后续安排的实习依旧需要缴纳费用。协议中承诺的交通、住宿免费也未兑现。

多米(化名)与其他 25 名同学被安排到青岛一家餐饮公司实习, 主要工作是“在列车上卖水果”。

多米告诉澎湃新闻, 实习前, 启程公司称, 仅有部分学生实习岗位为“乘务员”、其余学生则为“餐服员”, 到达后却被告知, 所有学生均为“餐服员”。到达次日, 启程公司便要求学生向实习单位上缴 5500 元, “用于考乘务员上岗资格证及服装押金”, 但学生们收到的却是 4000 元的收据。

澎湃新闻获得的通话录音显示, 有学生就此向启程公司相关负责人沟通, 询问“收据外的 1500 元”去向, 录音中, 相关负责人表示, 4000 元是给实习单位的押金, 其余 1500 元则是“黑钱”, 并称学校也知晓此事。至于这笔钱的具体去处, 该负责人则不愿谈。

多米说, 同学们在上述餐饮公司干了一个多月后选择退出, 押金至今未获退回。

另有一名学生表示, 2018 年 11 月其前往广州实习, 启程公司允诺的岗位为“餐吧员”, 他在广州南站接受了 11 天培训, 交了 1000 元后却被告知因为身高不够, 只能做地面保障员, 后被分到当地一家外包公司, “每天拖箱子、搬东西, 三天后便离职了”。

多名学生告诉澎湃新闻，因为对实习不满意，与启程公司产生纠纷，协议中承诺的“毕业后分配工作”尚未兑现。

该校 2015 级“高铁动车乘务班”学生筱燕(化名)告诉澎湃新闻，彼时启程公司承诺毕业后“到铁路局工作”，但其分配到的工作并非铁路局，工作也并不对口，而是武汉一家“外包公司”，“负责在列车上卖水果”。

“关于实习内容和合同不符，以及学生对分配的就业单位不满意，这些情况一直存在，但学校一直没有替我们解决。”筱燕表示，据其了解，毕业一年后，绝大部分 2015 级签约同学都脱离了启程公司分配的工作，另觅他职。

学校：准备起诉合作单位

蚌埠经济技术职业学院旅游系主任胡永告诉澎湃新闻，学校已经着手处理此事。“代表学校也好，作为本人也好，我们在积极地为学生进行下一步工作。我们在积极安抚学生，已经为学生做出一些承诺了。”胡永表示，学校会维护学生合法权益，以及学校的权益。

该校一知情老师告诉澎湃新闻，该校与启程公司的合作始于 2015 年，校企合作的企业资质核查以及学生实习、就业等事宜主要由胡永负责。“去年(2015 级)学生向学校反映过这些事，学校当时也在积极地联系启程，后来学生要出去实习，这个联络可能断了。但学校方面说，胡永主任一直在配合处理这件事。”

据上述老师透露，该校院长助理周传军在积极联系学生，收集合同和缴费票据，准备起诉启程公司。对于有学生质疑学校和启程“合作分钱坑学生”一事，该老师表示，“学校财务处没有收到过任何一分钱”。

周传军此前接受媒体采访时也称，除了规定的学费、住宿费、书本费之外，学校没有收取过学生的任何费用，也不会违背相关文件规定去做事。“除了前期的 16000 元之外，还有协议书中提到的往返车费、住宿费，以及学生另外交的押金等多项金额，都是我们的诉讼请求。”

启程公司：没有任何违法乱纪的行为

7 月 8 日，启程公司一任姓经理接受澎湃新闻采访时解释，该公司“是按照合同规定给学生安排的实习岗位”，得到了学校和学生“认可”，否认存在相关安排“不符合学校要求或者合同规定”的情况。“学生离校实习之前，启程会到学校进行岗前培训和情况说明，然后学校开出离校证明，(我们)才会安排实习。”

为何实习工作是到外包公司“卖水果”？任经理表示，高铁上的销售工作实行“轮岗制”，不管是销售纪念品、餐食还是销售水果、饮料，都是服务员的具体工作，只是分属于不同范围和岗位。

任经理解释称，有的同学去的实习单位并不属于高铁系统直签单位，而属于劳务公司或外包公司，但这并不代表启程没有履行合同中的承诺。“现在很多高铁用工人员和高铁站就是这种情况，而且都是合理合法的。”

至于“不退押金”一事，任经理称，这是因为同学们没能完成实习，在实习中途就退出了，且没有按照手续退回实习单位下发的制服、箱包等物品。

“在和学校达成合作前，启程通过了学校考察，关于合同签订、课程详情、收费标准等事宜，双方都有过沟通。每次招生，启程、学校以及学生、家长都会开一个会，说明情况，随后才会签订协议。”任经理强调，“我们不是强买强卖的。”

对于该公司是否和学校存在分账，任经理拒绝回答。“因为这个牵扯到合同里的一些东西，没有办法具体回答。我们和学校的合作毕竟还没有走到法律诉讼这个地步，但如果未来走法律诉讼途径或者教育部门来查证的话，我们手上有和学生的合同、和学校的合同，还有相关证据，看相关职能部门怎么去评定这件事儿。”任经理称，该公司没有任何违法乱纪的行为，其名誉也遭受损失，将保留追究相关方责任的权利。

安徽省教育厅：校方或管理不到位、涉嫌违规收费

澎湃新闻注意到，教育部出台的《职业学校学生实习管理规定》第十五条第六条规定，职业学校和实习单位要依法保障实习学生的基本权利，不得通过中介机构或有偿代理组织，安排和管理学生实习工作。

教育部职业教育与成人教育司 2019 年 3 月 5 日发布的《关于进一步加强职业学校学生实习管理工作的通知》第二条规定学校严禁借学生实习与实习单位、劳务中介机构之间进行利益输送，收取劳务费、中介费。

此事经微博博主爆出后，引起舆论热议，目前安徽省教育厅已介入调查。

安徽省教育厅民办教育处一名工作人员 7 月 8 日告诉澎湃新闻，月初在网上发现该舆情后，省教育厅非常重视，立刻向学校了解情况，并要求学校依法依规地协商处理，后派专人到学校了解情况，督促学校进行处理。

据安徽省教育厅调查，截至目前学校还在跟第三方公司磋商。在调查过程中，教育厅也发现校方在学生实习事项管理中可能存在着管理不到位、涉嫌违规收费的行为。接下来，安徽省教育厅将要求学校尽快依法依规地就学生情况与第三方的公司进行处理，维护学生的合法权益。

月嫂的价位“水涨船高”培训市场乱象丛生：最快十天拿证，最低千元包过

随着生活水平的提高及二孩政策的实施，月嫂的价位“水涨船高”，月工资动辄几千上万元。为了获取更好的工资，不少月嫂开始培训考证。然而，记者近日调查发现，月嫂培训市场乱象丛生。有的人到培训机构交上一两千元学费，培训 10 天便可上门“接单”了；有的投入稍微多点的，可学多门课程，培训 26 天便可拿“高级月嫂证”。

最快 10 天拿证上岗

在巨大的市场带动下，月嫂培训成为当前各地职业技能培训机构的一大热门。记者在网上以“月嫂”“培训”为关键词进行搜索，湘潭市有多家培训机构映入眼帘，其中部分机构打着“无任何学历要求，学成后颁发国家统一职业资格证书”的旗号招揽学员。学时设置在 10 到 15 天之间，收费标准从 1000 元到 3000 元不等，开设的课程包括新生儿照料、通乳、月子餐、小儿推拿等。记者以“报名培训”为由，联系了位于雨湖区韶山路上的一家培训机构。“培训只要 10 天，培训完考试包你过，不培训只考证也可以，证拿到手我们机构就可以推荐你就业。”培训机构负责人说。当记者询问授课老师的专业程度时，客服只告诉记者是妇产科大夫授课，便再无答复。

而在另外一家月嫂培训公司，除了速成班，还有不少进阶课程可供选择。记者从工作人员发来的培训套餐上看到，月嫂从初级到高级共分成 3 个等级，课程随级别增加而增多。初级月嫂课时 10 天，学费 1580 元，中级月嫂课时 15 天，学费 1980 元，高级月嫂课时 26 天，学费 2780 元。

证书含金量难以辨别

除了培训时长、课程各不相同,月嫂培训机构发的证书也不尽相同。岳塘区建设南路一家培训机构工作人员告诉记者,他们的证书分三种,一种是培训结业证,一种是机构颁发,比如“金牌月嫂证”等,还有一种是人社部的育婴师证。“考完试就出证书,全国通用。”而持有的证书越多,月嫂的级别越高。

另外几家称培训即发证的机构给记者发来的证书样本显示,有“湖南工商联”“中国人才研究会”“人事人才培训网”等机构颁发,每家都表示自己发的证全国通用。一位从事月嫂培训行业的业内人士说:“这个证不好说,培训个几天,看看书,就发个证。证都是什么证大家不言而喻,有的人拿着一堆证,到我们这里连换尿不湿都不会。”目前,收录在《国家职业资格目录》中的与母婴行业相关的职业名称只有“育婴员”“保育员”两种。业内人士看来,如今的月嫂证,懂行的一看就知道怎么回事。但因为需求量大,各式各样的证书太多,不懂行的宝爸宝妈们也就很难分辨。

相关链接：如何发现好月嫂？

好的月嫂能够掌握产妇及新生儿的特点,分辨正常、异常情况,以及一般异常情况的常规处理方法。一个好月嫂应该有一定的理论知识,充分了解产妇及新生儿的生活规律,并能够调整新生儿的生活规律及生活环境;掌握新生儿易发生问题的判断及处理(黄疸、湿疹、尿布疹、新生儿红斑、大小便的异常观察等),及新生儿的一般日常生活照料。产妇护理方面要重视母乳喂养、能掌握母乳喂养的好处;正确指导母乳喂养。如何保证充足的母乳;如何防止和缓解奶胀;特殊情况下人工喂养;奶胀的处理、产妇伤口的观察及一般处理、子宫复旧状况的观察、卫生指导及一般的日常生活照料。

如何检验月嫂证真伪?月嫂仅是家政行业的一个小分支,目前并不存在以“母婴护理”为名的职业资格证书,但凡印有“母婴护理职业资格证书”字样的证书必定是假的。也就是说,目前市场上普遍存在的各类“月嫂证”,是各家政公司或中介机构内部办理的培训证明,并非政府统一颁发的职业资格证书。而人们熟知的“高级月嫂”“星级月嫂”等更是仅属于企业内部行为。

政府统一颁发的母婴护理专项职业能力证书的颁发部门为××市人力资源和社会保障部局;证书名称写有“专项职业能力证书”字样;内页右侧印有“持证人参加母婴护理专项职业能力考核,成绩合格等评价性语言,没有具体的分数。如果考取的是母婴护理专项职业技能高级证书,内页会标明母婴护理(高级),若证书封面写有“高级”二字或是有具体的分数标明,则是假的。

花 40 万元就能上北邮？毕业时，他才发现是“套路”

辛辛苦苦高考完，总算解放了——成绩不错的，奔着理想的大学而去，但差几分能不能通融通融？成绩不理想的，都说艺考、军校有“黑箱”，能不能托关系？法院提醒考生和家长，当心高招诈骗陷阱。

据统计，2013 年至 2018 年间，本市法院共审结涉高考招生诈骗案 37 起，犯罪事实 107 起（即 107 人被骗）。其中，小张的案例尤为典型，辛辛苦苦读书，却上了一个“假大学”。

2012年7月,小张的高考分数公布,达到二本录取分数线,确认被沈阳化工学院录取。此时,张母听朋友说花40万元就能上北京邮电大学统招生的本硕连读,办成再交钱,便动了心。8月底左右,朋友拿来了北邮入学通知书,上面写着小张的名字和选择的专业。母女两人到北京邮电大学报道时,见到了真正的“办事人”,自称北京邮电大学校长助理的邢某,邢某说和校长是铁哥们儿,之前还送了好几届孩子来北邮上学。签约时,张母发现登记表中有网络教育、成人高考等相关内容,但邢某说毕业时都是统招的文凭,母女也就同意了。

军训后,小张发现学校有些课不让她上,老师的花名册也没有自己的名字,甚至住宿都不在学校内的学生公寓,而是在校外,种种和统招生都不一样。

张母问邢某,邢某说不用管,现在风声紧,但是系统内显示的是北邮的统招生,还给她看了电脑里显示的学籍。其间,邢某还给了小张一张学生证,和统招的不一样,不能买火车票,后来也被收回了。

2016年6月份毕业季,小张一直没有收到毕业证,邢某通知小张参加研究生考试,可是到了现场确认时,才发现根本没有报名,并且,现场老师说小张没有毕业证,不能参加考研。

小张报警后,警方经侦查发现,小张入读的是社会力量与校方联合举办的“人才委托培训班”,不是学历教育。而邢某以此手法共诈骗9人193万余元,后海淀法院以诈骗罪判处其有期徒刑11年,剥夺政治权利3年,罚金10万元。

陷阱揭秘:

陷阱1:关系户是真的么?甭听他吹!

罪犯常声称自己有能力、办成过入学以取信被害人,然而一方面,此类案件往往经过中间人层层转托(法院统计,61.76%的案件中被害人系通过多层转请托,中间人平均人数为1.71人),中间人为牟利往往夸大说辞,甚至中间人本身也是被害人,比如上述案件中,张母的朋友在赚取佣金同时,也是本案被害人,此时被害人无法核实罪犯言辞真实性。

另一方面,此类犯罪,犯罪团伙化越发明显。37起案件中2人共同作案3起,3人以上犯罪团伙6起,结伙作案情形不容忽视,最大犯罪团伙共9人。

另外,罪犯虚构身份一般为机关领导干部,将军、大校、部队政委、领导秘书等最为常见,其次为教育部、文化部、政协、人力资源部工作人员,再次为各高校教师,也有辅导机构人员虚构自身和高校有合作办学关系等涉案。

法官提醒家长和考生,不要因为神乎其神的说辞轻信他人。

陷阱2:学校就读就是真的么?多留个心眼!

虚假入学是近年来开始成形的作案手法,该种手法隐蔽性强、作案范围广、危害性大。

罪犯往往通过伪造录取通知书、安排学校附近入住、旁听学校课程、山寨军训、虚假学生证、就餐卡等造成录取假象。部分案件中,犯罪分子还制作了虚假毕业证、学位证、三方协议、报到证等,直到参加工作后,单位无法在教育部网上查找到毕业证书编号骗局才被识破。

该种手法中,为取信或捆绑被害人,罪犯会授意考生不参加高考、放弃填报志愿或背离分数报考、虚假就读,造成财产损失同时,会对考生求学造成不可逆障碍。

友情提醒,遇到此类情况,考生和家长要留个心眼,通过第三方途径及时核实,最简单就是直接向学校核实具体性质,不要因在学校内或周边“就读”而盲目轻信已经“上了大学”。

韦博英语“交了4万多只学会2个单词！”南京一妈妈怒退英语培训班学费！结果..

如今各种英语培训机构可谓生意火爆！今年2月南京市民姚女士花了4万多元给在上幼儿园的儿子报了一个英语培训班然而半年过去了孩子只学会了两个单词,无语的姚女士

想要退课退款,谁知遇到更堵心的……

半年才学会2个单词，家长提出退钱

今年2月，她在韦博英语南京万谷店（以下简称韦博英语）报名了一个小班课，每周上2节。

"3月份开始上课，半年下来一本书就学会了2个单词，26个字母还是在家我自己教会的。"她表示，每周的课程按照当时的合约是一节外教、一节中教，但实际上课期间老师换了几次，外教老师经常请假，之后也没有补回来。

8月中旬，在上34节课后，她向韦博英语提出了退课。"我们上的是小班，一个班总共4个孩子，有3个孩子的家长因为同样的原因提出了退费。"

韦博英语：辅课的钱不能退

经过协商，韦博英语同意三人退款，并出具了退学申请和退费细则。

这份日期为8月26日的细则上，有60节辅课不在退费范围内，理由是这些是赠送的课时。

△韦博英语一开始给出的退费方案

"2年的课程总共312节主课、60节辅课，辅课也是我们花钱购买的，怎么就成了赠送的？"姚女士等家长对此感到不解。

姚女士向记者展示了一份价目单，上面写着：

2年的课程共有312节主课和60节辅课，总价47600元，优惠3000元；3年的课程为468节主课加上120节辅课，价格为68600元，优惠5000元。

根据韦博英语的算法，退学申请单上应退还姚女士的学费为36906元。而根据姚女士的算法，应退学费为37634元。

想拿到退款，还要交11%手续费

另一位家长王女士表示，两者之间的落差有千把块钱，他们原本已经打算接受，但签字前韦博英语告知，实际到账的钱款可能会少一些，扣除的是手续费，约占学费总价的11%左右。

据悉，付款时三个家长都按照韦博英语的推荐，在某金融平台办理了贷款，用以支付学费，后期每月向平台还贷。"韦博英语说这笔手续费是金融平台收的，但金融平台给的说法是没有任何手续费。"

9月4日，现代快报记者致电该金融平台，客服表示，在与教育培训机构合作的贷款业务中，如果家长要退款，他们并不会收取手续费。但如果还款已经开始，此前分期产生的手续费无法退还。除此以外，不会扣除其他的任何费用。

南京市规定一次性收费不得超过3个月

却一下收了 2 年

根据姚女士提供的发票，2 月份在报名缴费时，韦博英语一次性收取了她 41420 元，是 2 年的学费总额。

然而，从 2018 年 11 月 1 日起，南京就规定校外培训机构一次性收费不得超过 3 个月。

9 月 5 日上午，在消费者协会的介入下，韦博英语和姚女士等三位家长就退款问题进行了协商。一名自称南京地区负责人的陈姓老师，在对话中承认，收费时确实违反了上述规定。

9 月 7 日，韦博英语向三名家长拿出了一份新的退款细则：

前一个月学费按照其收取的最低学费标准（6048 元）执行，同时退还剩余的学费，并不再收取包括手续费在内的其他任何费用，退款将在填完退费单后 45 个工作日到账。

△最新的退费方案

目前，现代快报记者已向市场监管部门举报该店的相关违规行为。

我被大牛职业培训学校忽悠了！就这么被大牛教育坑了 950 元

我于 2019 年 4 月份了解到这个机构的，因为一直没能读书很遗憾。所以心很急。因为这个所谓的谢老师一直告知我说明年政策会变，我考虑了很久，因为资金的问题，一直没有交费，就在上个月我决定报考他们这个机构，那个谢老师说要先交预定金，然后这个月再交剩下的钱。我也想着就这样决定了，可是这个月，我家里有人身体不舒服，忽然间很急需要钱，询问的时候，这个老师居然告诉我什么需要走流程，然后一直忽悠我。

啥套路！数百家长带着孩子前来参加一场略显神秘的“讲座” 收费 1500

昨天上午，浦东新区博成路 850 号，数百家长带着孩子前来参加一场略显神秘的“讲座”。对外，5 次半天的“讲座”，收费 1500 元；对内，微信群的家长心知肚明：传说已久的“兰生复旦小五班”终于举办了。

“小五班”不是明令禁止的吗？1500 元的讲座又能和兰生复旦中学挂上什么钩？本报

客户端今天的一则视频报道，揭开了其中的猫腻。据知情人透露，某培训机构本月初就悄悄放出 LS、XWB（“兰生”“小五班”的拼音）的风声，让家长填写孩子信息报名，讲座其实是培训和考试，且只是一个开始，先筛选出一批孩子，再进入下一轮的培训学习，然后再考试选拔……然而，兰生复旦中学昨天明确回应，学校与该教育培训机构完全没有关系。

这并不是“兰生复旦小五班”第一次被曝光。去年暑假，复旦求是进修学院竟招收了 1685 名学生进行学科培训，由于孩子太多，一部分被安排在地下室上课。而家长明知有安全隐患仍趋之若鹜，原因是“兰生复旦每年都从他们举办的‘小五班’中招收 100 多名学生”。很快，复旦求是的“小学兴趣班”招生及教学行为被叫停，校长被停职。同样，兰生复旦对传言予以否认：任何教培机构都跟我们没有关系。学校招生不需要“小五班”。

民办学校招生自有规范，但为何各种疑似“小五班”还是屡禁不止？为何每年暑假都有培训机构借此之名“顶风作案”？主要还是“利”字当头。培训机构利用家长的焦虑心态，违规开设各种超纲超常的课程培训，以博取巨大的利益。

在很多小学生家长心中，“兰生复旦”“华育”“世外”，都是“神一般的存在”。为了让孩子能够进入此类名校，他们可以不惜一切代价，哪怕是一张培训班入场券，都异常宝贵。他们眼观四路、耳听八方，密切关注各种教育公众号、微信群，神经绷得紧紧的，一有风吹草动，马上蜂拥而至，一掷千金，哪怕是假的也要试一试，生怕耽误了孩子一生。

可以肯定的是，违规办学的机构很快将受到职能部门的查处。同时，家长的心态和预期需要尽快调整，如果还是盲目跟风、追逐名校，浪费钱财、精力不说，大量超纲培训和考试，最终伤害的还是孩子。

而招生考试制度很快将有新办法。前天，中共中央、国务院印发《关于深化教育教学改革全面提高义务教育质量的意见》，明确指出，民办义务教育学校招生纳入审批地统一管理，与公办学校同步招生；对报名人数超过招生计划的，实行电脑随机录取。

届时，真假“小五班”还有生存空间吗？

2019 年毕业季，打点费、培训费等就业骗局需警惕

上午，北京市三中院通报近五年来辖区内涉及高校毕业生就业诈骗案件情况。据介绍，该院审理涉招生录取诈骗案共 22 件。犯罪分子利用毕业生急切找工作的心理，通常设“交纳培训费”“疏通关系费”等进行诈骗。

发布会现场。新京报记者 刘洋 摄

5 人假扮“剧组”人员 谎称送红包可多拍戏

上午，三中院通报了多起关于就业诈骗的典型案列。

据介绍，2017 年 11 月，司先生在某网站找工作并留下个人信息，之后接到自称为某文化娱乐公司人事部的电话，对方表示公司为某影视基地招聘拍摄助理、导演助理、道具场工等，通知司先生面试。

司先生面试后当场签订合同，并按照对方要求交纳前三个月伙食费共 4500 元，之后被

带到北京房山一院落。一名自称是“谷老师”的负责人表示，现在是淡季，很少有剧组拍戏，让司先生先交 2400 元住宿费，并收走司先生之前签订的合同，称之后会与住宿费一并返还。

与司先生类似，张先生花了 3 万余元进入该院落。当时有一名“闫主任”说，如果想要在更多剧组出境，则需给红包。张先生听后，给多位“导演”送了现金和中华烟，之后被带到某地做了 14 天群演。

一个月后，司先生没有收到任何返还的合同和相关费用，张先生也没有收到群演工资，当他们再次联系对方时，发现手机均已关机。

经查明，以上文化娱乐公司工作人员及剧组人员，均为刘某等人假扮。他们以为影视公司招聘化妆助理、导演助理等工作人员为名，在网上发布虚假招聘信息，骗取被害人支付证件、食宿、保密费、领导好处费等相关费用，并以合同需要更改等为由将被害人与其签订的合同收走、撕毁，实际上根本不能安排被害人到承诺的工作岗位。法院审理查明，在 2017 年 10 月至 12 月期间，刘某等人诈骗 14 起，共计人民币 21 万余元。刘某等 5 人犯诈骗罪，分别判处有期徒刑一年到三年六个月不等，并处相应罚金。

诈骗多借助于网络 毕业生需警惕不正规招工

据统计，自 2013 年 7 月 29 日至 2019 年 6 月 30 日，北京市三中院及辖区法院审理的涉招工录取诈骗案件共 22 件。大致可以分为两类：一是针对高校毕业生骗取费用类诈骗；二是针对高校毕业生及家长的特殊职业推荐类诈骗，即不法分子会谎称有内部渠道帮助应聘者入职到公务员系统、国企、航空公司、银行或者其他入职门槛较高的行业，以此为由要求应聘者及其家长支付“活动费”“打点费”。有的不法分子为取得被害人信任，会写下欠条，表示如果操作不成功便会退钱，实则将钱款挥霍，无力偿还。有的则以各种理由推脱后，直接卷款失联。

三中院介绍，除了发放纸质招聘材料，犯罪分子更多通过分类信息网站，甚至社交平台、购物平台发布虚假招聘信息。他们利用热门网络平台的客户流量和高校学生的搜索习惯，借助微信朋友圈、微博私信、评论区等，对被害人进行“一对多”的广泛宣传 and “一对一”的精准宣传，吸引高校学生关注。

其次，犯罪分子往往预先设置一些门槛较低的职位，招聘要求较为含糊、笼统，对应聘者学历、工作经历、资格证件等没有硬性要求。就此利用高校毕业生急于实现经济独立的心理以及对工作强度的担忧，夸大职业前景，许诺高额回报，承诺低工作强度。很多家长和高校老师也被欺骗。

法院表示，此类诈骗的招聘方式并不正规，一般不设置笔试、面试等招聘环节。即使设置考试环节，一般考试内容、地点、考官也具有随意性，录用后亦未签署劳动合同或办理其他入职手续。毕业生若发现不正规的招录情况，可拒绝提前交纳资金。

名师直播课、一对一辅导…代号替实名 在线教师难辨真假

名师直播课、一对一辅导……在线培训已经成为中小学生校外辅导的新选择。然而，在蓬勃发展的同时，在线教育规则缺失、经验不足等问题屡见不鲜，学生在线学习质量、学习效果能否得到保证，成为社会关注的问题。其中，在线教师的身份更是引发了广泛关注。

发展

一年增加 4600 万用户

据中国互联网络信息中心最新发布的《中国互联网络发展状况统计报告》显示，截至 2018 年 12 月，我国在线教育用户规模达 2.01 亿，较 2017 年底增加 4605 万，年增长率为 29.7%；手机在线教育用户规模达 1.94 亿，较 2017 年底增长 7526 万，增长率为 63.3%。

首先，在线教育移动化程度进一步加深，微信成为移动端学习的重要工具。报告显示，智能设备的快速普及、移动互联网的发展升级为在线教育创造更多机会，轻量化、碎片化、结构化的知识更适合移动端的学习场景。截至 2018 年 12 月，通过手机接触在线教育的用户占整体在线教育用户的 96.5%，较 2017 年底增长 19.9 个百分点。由于微信在流量获取、社群运营、用户规模与黏性等方面的优势，越来越多的教育产品开始借助微信生态探索新的服务模式，吸引用户通过微信群、公众号、小程序等工具在线学习，并进行持续性分享，以降低获得新用户的成本，提升用户黏性。

其次，直播技术的发展在很大程度上推动了在线教育行业快速增长。随着语音识别、云存储等技术的进步，直播课堂已能够营造良好的教学场景，趋近于线下学习模式，教学效果得到市场认可，受到各大教育平台及用户青睐。在线教育直播以一对一、一对多、双师课堂等方式满足用户多样化的学习需求，让教师和学生突破时空限制实时互动，进一步扩大教学覆盖范围。

国家教育行政学院助理研究员杨程认为，“互联网+教育”已经成为当下教育发展最主要的形式之一。可是，以互联网为基础的教育培训机构疯狂增长，培训质量良莠不齐，对当前的教育生态造成较大影响。杨程分析，原因主要有三：一是准入门槛相对较低，在成本、师资、场地等方面较传统的培训均有优势；二是政策体系不健全，表现为之前教育领域相关政策法规对在线教育规范较少；三是利润空间较大，一旦占领某个领域的市场，发展成为独角兽的机会较大，吸引了大量资本的进入。

资质

多数机构无办学资质

有数据显示，当下全国范围内的互联网教育企业几乎都在“裸奔”，99%的互联网教育机构都没有相关办学资质。51talk 首席运营官张礼明认为，所谓“没有资质”，指的是很多互联网教育企业只拥有工商部门颁发的营业执照，而缺少教育部门颁发的办学许可证。因为没有教育部门的前置审批，因此这些营业执照所允许的经营范围大多以“计算机咨询”“文化传播”等做外衣包装，打了教育培训的擦边球。记者查询发现，确如张礼明所言，多数在线培训网站均属“科技有限公司”。

不过，张礼明也表示，这也是很多在线教育企业面临的尴尬之处，并不完全是教育机构不想拿证，而是目前关于在线教育的审批流程尚不明确，互联网教育企业申请办学资质尚无法律依据。

对此，教育部部长陈宝生日前指出，教育部已经会同有关部门开始研制在线教育培训机构综合治理文件，不久就会发布。在文件出台之前，教育部将比照线下治理的政策措施，对线上培训进行规范。

“在线教育与线下教育有着完全不同的教学场景，具有一定的复杂性。比如，很多在线教育公司不同部门分布在不同地区，这种情况下，资质该由哪个地方颁发就需要更加明确的界定；再比如，对线下教育机构来说，要想拿下办学许可证，要过的难关包括面积、消防等，这些要求对于确保线下培训的安全必不可少。然而，对于线上培训机构来说，线下的治理政策并不完全适用。”北京四中网校校长黄向伟认为，在资质认定时，可能还需考虑到不同在线教育机构的不同的服务模式和产品类型。比如，有的专门提供课程、视频资源；有的提供在线实时辅导等。“我们希望相关政策制定时能够给在线教育一定的包容度，与线下培训机构

的要求有所区分。”

内容

超前超纲教学仍存在

超纲教学、超前教学是去年综合整治校外培训机构的重要内容。可是，记者发现，不少线上培训机构依然存在不少超纲教学的内容。

一家机构推出了“幼儿园大班数学能力与专注力系统班——春季班”，其课程涵盖平均分与除法、概率、加减运算、应用题等多个专题。客服人员介绍，这些内容可以帮助学生更好地适应小学学习。记者将课程内容发给本市某公办学校数学老师。这位老师告诉记者，列表中很多知识是小学一年级的数学内容，部分内容甚至还涉及到了二年级的数学学习。她认为，这些知识对于大班的孩子来说学起来还是有些吃力，“幼儿教育主要是形象教学，比小学低年级的教学还要直观”。

根据去年7月教育部印发的《关于开展幼儿园“小学化”专项治理工作的通知》，对于提前教授汉语拼音、识字、计算、英语等小学课程内容的，要坚决予以禁止。社会培训机构也不得以学前班、幼小衔接等名义提前教授小学内容。

师资

教师资格公示不规范

虽然目前还没有关于线上教育的规范意见，但是教育部在去年11月下发的《关于健全校外培训机构专项治理整改若干工作机制的通知》里，将线上教育纳入了监管范围。其中明确提到了一点，线上培训机构所办学科类培训班的名称、培训内容、招生对象、进度安排、上课时间等必须在机构住所地省级教育行政部门备案，必须将教师的姓名、照片、教师班次及教师资格证号在其网站显著位置予以公示。然而，记者调查发现，这一点对很多在线教育机构来说还需进一步完善。

三好网创始人何强表示，对于很多在线培训机构来说，教师资格证确实是一个短板。在他看来，与线下相比，整个行业对线上教育老师的要求其实更高，因为老师们除了需要具有基本的教育学、心理学等素质能力之外，还要有适应互联网扩张所要求匹配的能力。

按照教育部门的要求，如果培训机构教师在刚刚过去的2019年教师资格证考试中未能通过，那么将不再具有任教资格；这一定程度上导致了考试报名人数的激增。以北京地区为例，根据北京教育考试院社考办发布的数据，此次笔试共有58268人报名121718科次；考生人数比2018年上半年增加了40.5%。而大约20%的低通过率造成了“合格师资”的严重不足。

在记者调查的多个一对一平台中，约有一半的平台并未按要求对教师的教师资格证号进行公示。更有甚者，连教师姓名、照片也变成了“社交风格”：比如在记者咨询的某一对一平台中，虽然在认证信息中显示了已经进行“实名认证”和“资质认证”，但老师的姓名仅以“快乐的天使老师”“蒲公英老师”“三人行老师”等代号来显示，有的老师的头像甚至只是非真人的网络截图。此外，在某教育辅导APP的师资介绍中，还有教师将自己特色描述为“对××名校小升初相关教育培训选拔输送非常了解”或者为“在职任教”状态。

建议

教育教学评价待改革

三好网创始人何强认为，在线教育目前存在的一些不合规的现象与其发展阶段有关。作为一个新兴行业，从业人员素质和水平的完善需要一定的成熟时间。在他看来，作为在线教育的从业者，要心怀敬畏之心，回归“教育”本质；突破追求“电商规模化发展”的思路，而是要在规模化发展与保障服务能力之间达到最大化的平衡。

张礼明曾提交《关于建立针对互联网经营性民办培训机构行政法规的提案》。他认为，对在线教育的发展应该“疏”而不是“堵”，让其更好地发挥公办教育、学生个性化成长的

补充作用；出台的政策法规应该“接地气”，充分考虑到在线培训机构的不同类型以及细节认证的各个方面。作为在线教育的企业，应该发挥联盟、协会的作用，增强自律。

在中国教育科学研究院研究员储朝晖看来，在线教育培训只是教育评价、管理问题没有解决所引出的一个结果。教育资源不平衡，学生评价权力太集中、标准太单一的问题没有解决，无论是对线下培训机构还是线上培训机构的治理，都只能是“治标不治本”。“现在在线教育为什么会出现这么多的问题，并不是因为没有审查。审查了以后是不是就没有问题呢？由谁来审查呢？审查的这个人是不是在线教育真正的内行呢？或者说审查的这个人是不是对教育很内行？这些都是很难做判定的。在这种情况下我们就不能够寄希望通过审查让在线教育变得更好。”他认为，在教育评价、管理问题得以解决后，在线教育机构就不会围绕着“提分”打转，而是追求更加多样性的发展，“在线机构要想有竞争力，就必须要有自己独特的内容，有自己独特的知识产权。

1978-2020

中国骗术揭秘

第五卷：骗术大全 > 金融骗局

目录

济南某大学生受校园贷盘剥后摸清门道 转头成行业“佼佼者”	2
想贷款买车来套现？小心车未到手钱被骗！全国已发生 30 余起案件了	4
北京证监局警示场外个股期权业务风险，有些平台可能涉嫌诈骗	5
期权 50ETF 期权购太坑了！一天暴涨 192 倍，也终跌成了 0	5
以贷还贷最牛逼的人！装 250 个 APP “以贷还贷” 结果“坑”越填越大	7
2019 年最新 15 个金融大骗局，有人因此倾家荡产！！	9
注意！在无金融牌照小额贷款企业投资可能受骗	12
曝光现货原油/现货白银投资骗局，如何识别现货平台的真假？	13
重庆女子陷“中草药”骗局 14 万血汗钱被骗 欲轻生（绝笔信）	14
深圳男子投资被骗 40 万元 “学以致用”骗他人千万	15
网上理财平台先投 10 万见效，追投 403 万元 一周后竟全部消失	16
浙江男子微信“放贷”刷单返款 诈骗数人钱财达 15 万获刑 3 年	16
揭秘：炒黄金被骗过程 百人共亏损近 2500 万元	17
投资航天员专利项目能挣钱？男子骗得 500 万全部挥霍	20
“长红配资”跑路，涉案超千万 投资者损失惨重 近期多家配资平台跑路	20
每天收益 3% 的投资靠谱吗？揭秘光合华旅背后的惊人套路 有人被坑百万	23
揭秘“租金贷”到底有多可怕？来自焦点访谈的报道	25
套路！美女老板投资上当 倾家荡产后又骗他人 500 万	27
最流行的这六大金融骗局_每个都能让人倾家荡产	28
“资金掮客”套路深 村镇银行被骗 2 亿元 恒丰银行被指通道业务存疑	29
配资公司是如何挣钱的？曝光其三大操控手法获取暴利！	31
新京报曝：微交易骗局：号称胜率 90% 输赢被平台掌控	33
替人“养卡”风险大！南宁一女子被熟人套走了 200 多万	38
网络炒外汇坑人没商量 一夜暴富神话不可实现	39
股票群里的托，坑完我 263 万后就不理我了！买“数字货币”请注意	40
北京千佳圆投资基金欺骗投资者，800 多万元不翼而飞	40
资金盘太“脆弱”详解区块链“资金盘”骗局 就赌谁跑得快！	41
天天防骗！“优可生活”又一个代刷代还仿盘 别再上当了，后果很严重	46
兴业基金“举报门”牵出公募行业“拼单”潜规则	47

济南某大学生受校园贷盘剥后摸清门道 转头成行业“佼佼者”

作为在校大学生，他曾受校园贷盘剥，但那次经历让他摸清了其中门道，并成为校园贷行业的“佼佼者”，最终因催贷不成非法拘禁他人获刑。法庭上，他说——“我也曾是校园贷的受害者”

赵斌的校园贷业务范围遍布山东省内各大高校

非法校园贷引发的悲剧让人唏嘘不已，但零抵押、门槛低、放款快的贷款方式，仍吸引一些涉世不深的大学生饮鸩止渴。同时，有的头脑灵活的在校大学生看到了其中的“商机”，不仅自己放贷做幕后推手，赚取高额利润，遇到还不上款的学生，还会使用各种暴力方法催收。山东省胶州市检察院对一个利用校园贷网络平台、面向在校大学生从事非法借贷业务的团伙依法提起公诉，近日，胶州市法院作出判决，被告人赵斌犯非法拘禁罪被判处有期徒刑一年零三个月，被告人钱超和孙堂犯非法拘禁罪分别被判处有期徒刑八个月。

在校大学生放贷

20 岁的赵斌案发前是山东济南某高校大三学生，别看年龄不大，却已驰骋校园贷“江湖”两年多，不仅成立专门的工作室，在多个网贷平台上放贷，还雇用工作人员审核材料、催收欠款。平时赵斌负责招揽生意，其他人整理贷款人资料、收集通讯录、电话催收欠款等，业务范围遍布山东省内各大高校。

虽然还是学生，赵斌的信贷业务已相当老练。贷款学生通过 QQ 群或关注“同信圆”微信公众号找到赵斌，私下商量好贷款金额和利率后，在借贷平台上填写自己的真实信息，包括学校、专业、家庭住址、联系方式等，还要手持身份证自拍后上传照片、同步手机通讯录、截图父母微信等。赵斌和他的工作人员在学信网核实该人是否为注册在校学生，确认无误后，贷款人自书贷款合同，写明贷款数额、还款时限、利息等，手持合同拍照上传，然后签约贷款，最后钱汇入贷款人的微信钱包或者支付宝账号内。

一些女大学生为了获得普通额度 2 至 5 倍的贷款，不惜以手持身份证的裸体照片或小视频作为担保。赵斌落网后，办案人员在他手机里发现 200 多个裸贷照片或视频文件。

办案检察官介绍，虽然赵斌对学生放贷金额并不高，一般五六千元，有的一两万元，但收益惊人。他给出的周息一般是 30%至 50%，每周一结，放款时扣除当期利息和 10%的中介费，如果逾期不还利息翻倍。这就相当于借 5000 元到手时只有 3000 元，但是还款、罚息时都按照 5000 元执行，还不上钱时产生高额逾期管理费，甚至漫天要价。

红火的校园贷业务让赵斌从一个穷学生摇身变土豪。他和女朋友在校外同居，租住高档社区，购买奔驰车代步，各种大牌奢侈品傍身，实现了一夜暴富。“其实以前我也是校园贷的受害者”，回忆起如何接触校园贷，赵斌在法庭上说。

父亲在他上高中时，因为贩卖毒品被判处有期徒刑八年，他立刻感受到巨大的经济落差和周围人的鄙夷。从那以后他发奋图强，高考时成绩达到一本线。但是进了大学，经济上的窘迫，让他很难在同学中找到存在感。一次，他通过某校园贷平台贷款 1000 元，通过疯狂打工还了近 5000 元。但是这次经历让他摸清了其中门道，于是从中介干起，逐渐成了这个

行业中的“佼佼者”。

遭遇欠贷不还

在青岛某高校读大二的李悦，来自一个小康之家，和女朋友平时在校外租房同居，周末还要出去旅游，父母给的生活费很快捉襟见肘。李悦上了大学就开始接触各种校园贷，靠借贷维持高消费。2017年8月至9月间，李悦在“同信圆”上借了9万余元，当他打算再贷款时，正好联系到赵斌。因为李悦有过多笔不良贷款记录，信用度不高，赵斌没有放贷给他。

已经负债累累的李悦于是让女朋友周芳向赵斌借款1万元，周利息35%。拿到钱，李悦马上还了其他借款的利息，又找到同学郑祥、王文帮忙，让他们以自己的名义贷款，再三保证不用他们还款，没有任何风险。在李悦的操作下，郑祥、王文很快通过审核，虽然只借了5000元，却被要求在借条上写下“借到1万元，支付宝转账3000元，现金7000元”。

7天很快过去，郑祥、王文和周芳没能还钱，赵斌通过打电话、微信多次催要，李悦东挪西凑，让郑祥、王文各还了1500元，让周芳还款3500元。一周后，郑祥、王文和周芳又接到了催收还款电话，不接电话就收到短信、微信轰炸，甚至同学也收到了说他们是老赖的短信。

在多次电话催收无果的情况下，赵斌意识到打电话、发短信催收不起作用了，于是他找到同校老乡钱超和某体校学生孙堂，问他们想不想挣点外块。钱超和孙堂知道赵斌的“本事”很大，不假思索答应下来。

催贷不成非法拘禁

2017年10月8日是十一小长假返校之日，赵斌叫上钱超和孙堂一起驾车赶往青岛，走之前还复印了周芳欠钱不还的传单。路上，赵斌告诉他们，青岛某学院的几个学生借钱不还，打电话也不接，所以让他们帮忙去要钱，“能还钱最好，如果和那两个男生打起来了就使劲打，欠的钱也不要了，权当医药费赔给他们，如果那个女的不还钱，就在学校散发传单”。

赵斌一行三人来到青岛某学院，根据郑祥等人提供的个人信息，进入学生公寓楼，找到郑祥、王文，因为其他学生也在场，赵斌提出到外面谈还款的事情。随后几人一起来到学校附近的工地。赵斌让他们马上还钱，郑祥、王文拿不出钱来，赵斌踢了王文几脚。赵斌心生一计，想让他们通过其他方式贷款后还钱，于是强迫二人上车一起去青岛市经济技术开发区，在一家网吧过夜。

晚上，郑祥、王文的同学给他们打电话，问在哪里，为什么不回去，他们吞吞吐吐地说在开发区玩，遮掩了过去。赵斌拿走了二人的身份证和王文的银行卡，并嘱咐钱超和孙堂机灵点，看好他们。

10月9日下午，赵斌用郑祥、王文的手机下载某贷款App，折腾很久才通过审核贷到2400元。王文提出回学校，赵斌见暂时也要不回更多的欠款，就让他们录了一段视频，郑祥、王文分别一手拿一沓现金，一手拿借条，赵斌问：“你是否在我这里收到现金7000元？”他们回答“是”。随后赵斌给了50元让他们打车回学校。

之后，赵斌、钱超和孙堂返回青岛某学校散发传单，上面有周芳手持借条的照片，个人、父母的联系方式，对她贷款的事情大肆污蔑，发完传单后三人驾车返回济南，赵斌分别给了钱超、孙堂400元好处费。

周芳之前收到郑祥的短信，知道催债的人已经到学校，吓得躲在宿舍不敢出去，从同学那里看到传单后，只得报警求助。而回到学校的郑祥、王文见到警察后甚至不敢承认被胁迫。但是，赵斌纠集钱超、孙堂为强迫被害人再借款后还款，限制被害人人身自由累计24小时，已构成非法拘禁罪，很快在济南落网。

想贷款买车来套现？小心车未到手钱被骗！全国已发生 30 余起案件了

去年底，一些打着贷款旗号的不法分子谎称可以通过贷款买车，再转手卖车的方式来帮客户套取卖车款。但实际上，等卖车款一到手，便将客户拉黑删除，而安徽的刘先生就是其中的受害者。

2018 年 10 月份，刘先生因为急需一笔资金周转，他经人介绍认识了在上海做贷款的汪某，汪某称刘先生可以先到指定 4S 店购买新车，并到第三方金融公司以个人信用无抵押办理车辆贷款，随后会帮他卖掉新车套取车款。按照汪某的所谓指点，刘先生在上海购买了一辆价值 18 万元的车辆，按照首付 8 万元，贷款 10 万元的方式进行了付款。汪某告诉刘先生，他会以 16 万元的价格将车辆出售，扣除首付款的 8 万，还有 8 万，他提成 2 万并负责偿还一定周期内的贷款还款，这样刘先生能够拿到 6 万元，但需要负责后续的贷款还款。

刘先生：汪某告诉我这个是无息的贷款，也不用抵押，如果后面真的还不上，也不会有什么影响，我当时因为急着用钱，所以抱着侥幸的心理，反正先让汪某还一段时间，那么我想也没有什么损失，那么就照他说的这样做了。

双方签订协议后，汪某很快就将车辆变卖，然而，拿到卖车的钱款后，汪某却消失了。

刘先生：汪某把我骗回家以后，我一直等着去拿钱，直到贷款公司打我电话催了，要我还款，那我再电话联系汪某，联系不上他，那我这个时候才知道不对，上当了。

刘先生随即向上海金山警方报了案，警方通过调查发现，被骗的不仅仅是刘先生一人，全国多地均有被害人。

随着深入地调查，上海金山警方发现这是一个专门以贷款购车为幌子的诈骗犯罪团伙，他们在全国多地采用相同手法进行诈骗，而且选取的被害人无一例外地都有着相似点。

上海市公安局金山分局新农派出所民警曹毅玮：犯罪（嫌疑人）通常是选取这些无法从银行正常办理贷款的人实施诈骗行为。

经过侦查部署，专案组在上海市金山区山阳地区开展集中收网行动，成功抓获包括汪某在内的 5 名犯罪嫌疑人。

上海市公安局金山分局新农派出所民警曹毅玮：该案的被害人涉及全国各地，涉案 30 余起，涉案金额在 200 万元左右。

据犯罪嫌疑人交代，为了能够通过正常的贷款审核，他们会先与第三方金融公司进行联系，确认无误以后才会到指定的 4S 店办理提车业务。

犯罪嫌疑人汪某：（通过）上报它们（第三方金融公司）那个渠道，把你（被害人）的征信或者大数据进行审核，审核通过了以后就是批款，然后就是它们（第三方金融公司）所说的定到某一家 4S 店，把客户带过去交首付，然后把车提出来，然后把车卖掉。

上海市公安局金山分局新农派出所民警曹毅玮：因为这些被害人，他们都是以自己个人的名义通过第三方正常办理贷款的，所以他们还是要按照（相关）法律规定（先）来偿还这些贷款。

目前，5 名犯罪嫌疑人因涉嫌诈骗罪已被警方依法刑事拘留，案件仍在进一步办理中。

北京证监局警示场外个股期权业务风险，有些平台可能涉嫌诈骗

近期，我局发现许多互联网平台通过电话、网站、微信公众号等方式招揽个人投资者参与场外个股期权交易，引起大量举报投诉。对此，我局向广大投资者警示相关风险。

场外期权，是指在非集中性的交易场所进行的非标准化的期权合约，是根据场外双方的洽谈，按照双方需求自行制定交易的金融衍生品。目前国内场外期权吸引个人投资者参与的品种主要为个股期权，标的资产为股票，即客户仅需按标的股票名义本金支付一定比例的权利金，就能在约定的时间或该时间之前，以约定的价格买入或卖出约定数量的股票。

目前，开展场外个股期权业务的正规机构只有符合条件的证券公司以及期货公司的风险管理子公司，且自然人投资者不能参与上述机构提供的场外期权业务。因此，市场上的一些机构便自行开设互联网场外期权平台，面向自然人投资者开展此项业务（也有机构以远期策略等名义开展该业务），并对外自称为合法的场外期权平台。此类机构通过网络推广、电话营销等方式，以风险有限、收益无限、高杠杆为噱头，以免费推荐股票、保证收益等手段，隐瞒风险甚至进行欺诈，吸引个人投资者参与。

风险警示：这些开展场外个股期权业务的非正规平台不具备相应的金融业务资质，不受监管部门的监管，资金也不受监控，有些平台还可能涉嫌诈骗。一旦发生纠纷，无论投资者还是监管部门往往都无法联系到公司，投资者的权益无法得到保障。请投资者高度警惕，不轻信、不参与，以免上当受骗。如发生相关纠纷，建议及时向公安机关报案。

期权 50ETF 期权购太坑了！一天暴涨 192 倍，也终跌成了 0

【要豪赌一把的这波资金全赔光！从 3 元涨到 581 元 再跌到 48 元再归 0 仅用 3 天】
从 3 元到 581 元，一天暴涨 192 倍，2800 合约一度震惊市场；而 26 日又从最高 600 元跌到收盘 48 元，跌幅高达 91.74%；27 日，终于尘埃落定，预期成现实，价格也终跌成了 0。

不出所料，期权 50ETF 期权购 2 月 2800 合约，价格 27 日再度暴跌，收盘后价格归 0！

从 3 元到 581 元，一天暴涨 192 倍，2800 合约一度震惊市场；而 26 日又从最高 600 元跌到收盘 48 元，跌幅高达 91.74%；27 日，终于尘埃落定，预期成现实，价格也终跌成了 0。

192 倍的暴涨，实际上并非期权市场的常态，如此涨幅也是国内期权上线以来唯一一次，即使是 1973 年推出场内期权的国外市场也极为罕见。与此同时，虽然一天大涨 192 倍，但真正能从中大幅获利的人寥寥无几，远非有些观点刻意宣传的那般买期权一夜暴富。据测算买入深度虚值看涨期权的策略 2015 年至今，亏损概率几乎 100%，只会将期权的权利金白白输光。

由于期权到期，27 日 50ETF 购 2 月 2750、2800、2850、2900、2950、3000 等所有的虚值期权的价格均变成 0，即赌上述看涨期权的资金将全部赔光。

“不可否认，期权具备一定的杠杆性，但是风险管理才是期权最重要的作用，即帮助投资者进行头寸的风险对冲和套保。”亿信伟业基金管理公司首席顾问江明德表示。

不少券商也抓紧利用这个机会“科普”指数基金。

多个看涨期权价格归 0

27 日是期权 2 月合约的到期日，即期权的“生死日”。

26 日暴跌的 50ETF 购 2 月 2800 期权合约，27 日早盘开盘后随着市场的走强一度上攻，不过，最高也仅涨至 92 元。

午后随着股指纷纷跳水，标的 50ETF 一路下行，合约的内在价值为 0，时间价值也快速衰减至 0，价格一路大跌，最终跌幅 97.92%，数值上显示为 1，之后统统归 0，变成了废纸一张。

全天来看，50ETF 的标的价格最高仅为 2.782，即 2800 合约一直是虚值期权。

值得注意的是，除了 50ETF 购 2 月 2800 期权外，当日大涨 104 倍的 50ETF 购 2 月 2750 期权，27 日收盘大跌 99.29%，因为收盘 50ETF 现货价格低于 2750，所以买入 2750 看涨期权也变得一文不值，价格变成 0。

由于期权到期，时间价值为 0，50ETF 购 2 月 2850、2900、2950、3000 等所有的虚值期权的价格均变成 0。即赌上述看涨期权的资金将全部输光。

“特别是在高波动率市场里，一些虚值、特别是极度虚值的期权价格上窜下跳，很容易割掉一堆韭菜，衍生品是工具，不懂其原理的投资者要慎用。”私享基金总经理陈建德表示。

相反，25 日大涨后变成实值期权的，如 50ETF 购 2 月 2700 合约本周上涨 8 倍，50ETF 购 2 月 2650 合约本周上涨了 5.33 倍，合约到期后依旧存在价值，低价买入的资金将会收到回报。

赌即将到期的虚值期权，就是押注彩票

期权的价格可以拆分为内在价值和时间价值。以 50ETF 期权来举例，只有当 50ETF 现货价格超过行权价时，该合约才存在内在价值，数值为二者之差。

而时间价值，比较抽象，一般被定义为超出内在价值部分的价值。

举例来看，25 日收盘大涨 192 倍、价格为 0.0581 元的 50ETF 期权购 2 月 2800 合约，只有 0.016 元是这个合约的内在价值(内在价值为标的价格-合约行权价格，即 2.816-2.800)，其余的 0.0421 元是俗称的期权的时间价值，占比达 72%。

而越接近到期日，时间价值流逝得越快。例如 50ETF 期权购 2 月 2800 合约，27 日下午临近收盘时，50ETF 的现货价格不可能再到 2800 点，即输赢已定，其时间价值就越来越小并迅速流逝，最终变成 0。

深度虚值看涨期权的内在价值为零，即将到期合约的时间价值也非常低，因此 50ETF 期权购 2 月 2800 合约大涨前的一个交易日权利金仅为 3 元。

“25 日，大盘涨了 6-7 个点，近期整体涨幅超过了 10%，使得 2.8 以下的期权由虚值变为实值，由没有价值变成了有实际的内在价值，实际上类似于一种彩票策略，如果低概率的事件变成现实，必将获得大的盈利，这就是期权末日轮的威力。如果市场是单边市，期权的波动率大概率要上升。如果是震荡市，大概率波动率会下降。”厚石天成基金总经理侯延军说。

在江明德看来，192 倍的涨幅仅仅是特殊合约在特殊时间、特殊背景下发生的偶然事件，其他主流合约涨幅并没有如此夸张。出现如此惊人的涨幅主要有三大原因，第一，该合约属于即将到期的深度虚值看涨期权；第二，该合约属于非主流合约，价格易出现较大波动；第三，2 月 25 日全市场波动率出现罕见的普遍上涨情况。

据了解，上周五收盘时该合约持有者最多也就几十户，真正能在周一实现 138 倍收益的寥寥无几。其次，涨幅不等于实际收益。以 50ETF 购 2 月 2800 合约为例，当日成交均价为

0.0232，收盘价 0.0581，若以均价买入，当日收益率为 150%，即当天入场的大部分投资者实际上只获得了 150%的收益，与所谓的 100 多倍的收益相差甚远。

“投资者在期权合约即将到期时，买入深度虚值看涨期权，实质上是在豪赌市场在这几日出现大涨。据测算该策略自 2015 年至今，亏损概率几乎是 100%，只会将期权的权利金白白输光。”江明德说。

本质是风险管理工具

2 月初，上交所发布的《2018 年股票期权市场发展报告》显示，作为 A 股市场唯一的期权交易品种，上证 50ETF 期权 2018 年的日均成交张数 130.13 万张，较 2017 年增长 72.58%，投资者账户数达到 30.78 万户，较 2017 年末增长了 19.19%，单日最大成交 373.20 万张。

进入本周，50ETF 期权的活跃度更是激增。2 月 25 日，50ETF 期权日成交量达到 531.04 万张，再创新高。2 月 26 日，日成交量达 417.85 万张。

江明德认为，不可否认，期权具备一定的杠杆性，但是风险管理才是期权最重要的作用，即帮助投资者进行头寸的风险对冲和套保。试图使用期权，博取标的大幅上涨的微小几率，在实际操作中很难取得正收益。正本清源方能守正创新，只有抓住期权是风险管理工具这一本质特征，才能在交易中灵活运用期权，实现总体头寸的保值增值。

随着市场的发展，除了 50ETF 期权以外，金融期权品种的不断丰富也是大势所趋。

有行业人士称，未来将有更多金融期权品种上市，其中包括深 100ETF 期权及沪深 300ETF 期权可能会陆续上市，甚至中金所的各个股指期货期权也会陆续上市。

以贷还贷最牛逼的人！装 250 个 APP“以贷还贷”结果“坑”越填越大

“你缺钱吗？下载 APP，资金秒到账……”看起来非常诱人的广告，很可能只是一个“鱼饵”，如果你不小心上钩了，就有可能踏上一条“以贷还贷”的“不归路”。省会的王先生就是这样一条因一时心动咬了钩的鱼，从去年 11 月末首次申请 1500 元网贷开始，不断借新还旧，至今 3 个月时间，他的手机上装了 250 个借款 APP“以贷还贷”，欠款的“坑”也越填越大，至今已达 55 万元。

如今，他的生活因为 200 多家网贷公司的集中催款而陷入一片混乱。

正缺钱 收到了贷款短信

“如果时间可以倒流回 2018 年 11 月末，我一定不会去装贷款 APP，不去碰那第一笔 1500 元的借款。”谈起 APP 贷款，如今的王先生后悔莫及，恨不得坐上时光穿梭机回到三个月前。

三个月前，做生意的王先生正资金紧张，周转吃力，在他想方设法地筹措资金时，手机上收到了一条短信：“你缺钱吗？下载 APP，资金秒到账……”这让王先生心中一动，抱着试试看的心态，他点击了短信上的链接，按操作指引一步步下载、安装了一个名为“××钱包”的 APP，填写了自己的个人资料进行注册，包括身份证拍照上传，对着镜头点头、眨眼进行人脸验证，绑定手机号和银行卡，还填写家庭地址、家人和朋友的电话等，注册完成后，

系统显示他可以借 1500 元钱，他当即点击“借款”，几分钟后就有 1050 元到账(系统自动扣除 450 元手续费)，借款期为七天。七天后，王先生在 APP 上还了 1500 元。还款后，APP 显示他的借款额度提高到了 2000 元，王先生又借款 2000 元，到账 1400 元(扣 600 元手续费)，又是七天的账期。七天后，他还了 2000 元。

王先生说，APP 借款确实方便快捷，轻轻一点，资金马上就到，只要按期还上，额度还会提高。虽然借款利息很高，但他觉得短期周转下还能还得上。APP 的借款期限一般是七天，有时候一时还不上，他就再下载一个新的 APP 借新还旧，新的也还不上，就再下载一个继续借，不断地拆东墙补西墙，王先生的资金缺口也就越来越大。等到 2019 年 2 月份，他手机上用于借款的 APP 已达 200 多个，因为每天要还的钱太多，他制作了表格用于提醒自己每天还款。即使这样，借的钱仍然像滚雪球一样越来越多，到 2 月 22 日当天，王先生账面上该还的钱已达到 55 万元之多，远远超出了他的想象。这 55 万元欠款让他陷入了巨大的恐慌之中，他知道这条路不能再走下去了，必须收手。

谈到这三个月疯狂下载 APP 滚动还贷的历程，王先生说，他的感觉就是“刹不住车”，自己刚开始确实是昏了头，图个方便快捷使用资金，到后来还不上，就不得不“拆东补西”，而且这些贷款 APP 的个人信息好像是互通的，知道自己有需求，就不断地推送新 APP，到最后一发而不可收。

照片被做成遗像 威胁要群发好友

自从王先生决定不再安装新的 APP 以贷还贷，他就陷入了被催债的噩梦。

“催债的电话、短信狂轰滥炸，短信一会儿就 100 多条，电话一个接一个。”王先生说，他的态度还是挺诚恳的，会跟对方解释说自己现在实在没钱，会尽量筹钱还债，需要多些时间。但是即便如此，催债电话还是骚扰到了他的家人、亲戚、朋友。父亲、妻子知道此事后，筹措了几万元帮他还债，但这几万元一天不到就用完了。

几天时间内，王先生接到了无数个恐吓、辱骂的短信、电话，受骚扰的人群已经从他填写的联系人扩大到了他的整个通讯录，所有亲戚、朋友、同事、前同事都接到了催收电话。有的催收人员把他的照片制作成追悼会上的遗像，告诉他再不还钱，就群发给他的好友。还扬言要将他儿子的照片也做成遗像，群发好友。

王先生说，如今他的手机基本瘫痪，只有深夜才敢开机看看信息；所有的亲戚朋友也不敢再联系。而 APP 上的借款利息、滞纳金是按天计算的，欠款的雪球每滚一天就“胖”一层。他已经不知道怎么办了。

贷款 APP 沦为高利贷平台

据记者调查，网络上各种贷款公司、贷款 APP 多如牛毛，王先生手机上安装的 250 个 APP 仅仅是冰山一角。所有 APP 的主打优势都是“审批容易、放款快”，以此来吸引用户。对于用户来说，资金秒到账，可以迅速缓解缺钱的困局，但是，你付出的成本很可能是越来越还不起的高息。

以王先生的借贷为例，2000 元借 7 天被扣手续费 600 元，7 天的利息是 30%，如果折算成全年，年息超过 1500%。据业内人士介绍，这些贷款平台的生财之道就是高息，15 倍的高息足够抵消很多欠款不还的缺口。借贷平台直接对接催收公司，一旦客户逾期，资料进入催收公司，催收人员就会使用各种方法来催款，靠催收成功的额度来拿提成。

催收人员：每天要打 200 个电话

记者联系到了一家催收公司的专业催收员小张。小张去年大学毕业后应聘到一家小公司做了催收员，工作 4 个月，刚刚提出辞职。小张说，催收公司的主要业务就是代银行、贷款公司向欠债不还者催债，比如信用卡逾期不还、网贷不还等。催收公司有大有小，大公司从银行和贷款公司承接业务，再分包给小公司。他所在的就是一家小公司，有十来个催收员，每天的工作就是打电话、发短信，想各种办法催欠债者还债。

小张说，催收公司和催收人员良莠不齐，他所在的公司还比较正规，规定不许骂人，但每个人每天必须打够 200 个电话。为方便催收，公司会提供欠款人非常齐全的资料，甚至包括欠款人全部的手机通讯录以及通话记录，跟谁通话频繁、通话时长等，找准“软肋”下手，方便催款。在催款过程中，难免会有一些素质不高的催收人员使用非法手段来恐吓、辱骂对方，他觉得这个行业缺少监管，风气不好，所以不想干了。

律师：可与平台协商只还本金

对于王先生陷入的困境，北京赵鹏律师事务所的赵鹏律师认为，王先生可以与 APP 平台协商只偿还本金，免除利息。

赵鹏律师说，当前我国的金融行业实施的是许可准入制，王先生借贷的 APP 平台并没有取得准入资质，高昂的利息也违反了相关法律规定。根据《最高人民法院关于审理民间借贷案件适用法律若干问题的规定》，借贷双方约定的利率超过年利率 36%，超过部分的利息约定无效。因此王先生可以此为由与平台协商免除利息。但是，鉴于借款事实的存在，王先生仍然需要偿还借款的本金。如果拒不还款，对方起诉到法院，那么王先生就有可能被列入“失信者黑名单”，一系列行为将受到限制。

此外，催收公司的催收行为应在合法范围内，不得使用非法手段获取客户信息，也不得对客户进行恐吓、侮辱、谩骂等人身攻击。王先生如果遇到催款威胁，可报警求助。

另据记者了解，公安部日前专门召开新闻发布会通报打击“套路贷”情况，并首次将“套路贷”定性为新型的黑恶势力犯罪活动，表示将采取一系统措施严打“套路贷”违法犯罪。

2019 年最新 15 个金融大骗局，有人因此倾家荡产!!

金融诈骗时常发生在我们的身边，而且它已经涉及了金融业的所有领域，今天小编就为你整理了史上最全的金融骗局，让我们一起来看看，希望你能够引以为戒。

01

泛亚贵金属事件

2015 年 9 月 21 日下午 13 点 30 分，超过 1000 位来自全国各地的泛亚投资人聚集在证监会门口维权。他们身着印有标语的白色 T 恤，拉起横幅，高喊“活捉单九良，还我血汗钱”等口号。监管的缺失，人性的贪婪，令这家号称世界最大的稀有金属交易所，延续了数年疯狂的围猎资本游戏。最终资金链断裂，20 多个省份的 22 万投资者的 430 亿元资金难以讨回。

事发后，一个被北漂码农在微博撰文讲述自己与泛亚的悲情故事，一时间“你贪的是利息，人家要的是你的本金”传遍朋友圈。

02

金赛银事件

金赛银基金董事长王维奇，连环诈骗犯，金融圈的“岳不群”

9 月底，位于北京金融街上的中国平安集团北京分公司楼下，聚集了近百名投资人向平安集团维权，60 亿投资款不翼而飞。他们表示购买了中国平安北京分公司兜售的理财产品出现了兑付危机，而其背后则是产品发行方深圳金赛银基金的倒闭。

回过头来看，金赛银用了这些花招哄骗投资者的信任。一是装门面，其在深圳租了一个非常高档豪华的会所，给投资人以“高大上”的形象。二是傍官员，打着政府项目名义进行推销。三是以平安保险担保的幌子，投资者爆料称有 200 多名平安保险的业务员参与其中，很多投资者以为是平安保险的产品才买的。四是吹挂牌，不懂的人还以为有多牛，实际上在上海股交中心挂牌门槛极低，比新三板差了很多，更别提创业板和主板相比。

事后平安保险也对此事件进行了回应，称平安人寿业务员私下违规推介金赛银产品的规模约为 1 亿元左右。并且会积极配合调查，不会推卸责任，一切等待警方的调查结果……

03

MMM 金融互助

月息 30%，通过发展下线来维持，许诺高回报和高抽成，没有经政府核准的公司组织，只有一个复杂无比的网站，早在 20 多年前，就被定性为世界上最大的庞氏骗局之一，骗完印度又跑来骗中国…

但是！还有很多人趋之若鹜地参与，甚至下血本投资。他们抱着侥幸心理，觉得赚一把就跑，都无比自信地觉得自己不是那最后一棒。可是，淹死的都是会游泳的……

04

677 家 P2P 崩盘跑路

10 月左右，一篇名为《P2P 崩盘紧急提醒！677 家跑路了》的文章刷爆朋友圈，文章列举了详细的跑路公司名单，提醒着投资者其中的风险。

虽然跑路潮频现，但国家还是在支持互联网金融的发展。11 月 3 日，十三五规划建议发布，提到要规范发展互联网金融。这是其首次被纳入国家五年规划建议。互联网金融成为国家发展多层次资本市场中的重要一环。

其实，从这个角度来看，677 家 P2P 大跑路也不失为一件好事，随着国家的重视以及相关法律的完善，这都会加速 P2P 大洗牌，未来 P2P 行业将越来越规范、透明。

但是，毕竟目前 P2P 还处于洗牌中期，中间还有一批公司在浑水摸鱼。具体的投资技巧不多说了，网上一搜一大把。总之，投资者在做任何投资之前都要三思而后行，别搭上这跑路潮的最后班车……

05

民间借贷崩盘

一般以年利率 20%、30% 甚至更高的回报为幌子，投资者一开始投入几万后，尝到“甜头”便追加几十万，甚至几百万，最终借款人逃跑、企业倒闭。

比较出名的应该是，四川汇通担保事件。汇通担保注册资本 9 亿元，为四川省乃至西南地区注册资本最大的股份合作制信用担保专业公司之一。其伪造了大量的借款项目，注册了上百家空壳公司，并通过数十家投资理财公司从民间筹资，最后资金链断裂。据媒体报道，涉案金额在 100 亿左右，事发后，其高管潜逃出境。

不仅如此，汇通之后，四川民间金融依旧余震不断，老板跑路、失联、被抓成了四川民间借贷圈里的常态。同时，陕西、甘肃、河南等地也曝出投资公司、担保公司“跑路”事件。

另外，担保这块，值得一提的还有曾经国内第二大、河北省内最大的担保公司河北融投事件。其所担保的项目牵连银行、信托多家金融机构甚至民间借贷，可能造成不良资产达几百亿元。

06

“原始股”泛滥成灾

这年头，您手里不持有点儿原始股，是不是都不好意思了？在“无股权不富”的投资概念冲击下，一场场原始股售卖大戏开始集中上演。除了高回报、一夜暴富等收益诱惑外，“上市公司”这些个虚晃的光环给了非法集资更堂而皇之的马甲。民间资本链条崩裂之后，一批投资人开始讲述他们投资“原始股”，从一夜暴富的美梦骤然深陷惊魂乃至血本无归的经历。

报道得比较多的是上海优索环保和河南几家公司，都是在登陆上海股权托管交易中心后，开始售卖原始股，随后人去楼空。媒体戏称，卖原始股就像卖白菜一样。

谨记：挂牌≠上市，四板≠三板，天上不会掉馅饼。

07

银行理财“飞单”

银行飞单，即银行员工被投资公司的高佣金所吸引，私自与其他投资公司“勾结”，以银行的名义出售投资公司的理财产品，并过分夸大收益加以蒙骗，导致投资者上当。

几个月前，多位市民称在农业银行北京通州支行次渠分理处客户经理李某处购买理财产品，但到期后本金与收益均未兑现，共涉及 17 人 2248 万元，这起事件就是典型的银行飞单案。

在这里教你三招认清银行飞单：

第一，要看清相关理财产品合同条款，看清楚合同方是否有银行参与、是否有银行印章，还要注意鉴别印章的真伪；

第二，要仔细辨别理财产品收益。现在银行理财收益一般在 4% 左右；

第三，要仔细阅读理财产品说明书，明确了解产品是否保本，募集资金具体投向，收益、期限等等。

此外，还应该注意，一些银行销售兜售的所谓理财产品其本质就是分红险或者投连险。这类保险整体的保障功能不强，整体保费较高，期限较长，而且分红险中的分红并不保证，投资者要加以分辨。

08

高额贴息存款

前几日，萧山日报爆料称，一年多前，16 位来自萧山、杭州、宁波等地的存款人，把高达 2.88 亿元巨额资金存入中国工商银行甘肃省临夏东乡（县）支行，如今存款到期超过一个多月，竟然无法从银行兑付。事件大致的经过是这样的：当地一家大型民营企业的负责人魏某，先以高额贴息的方式吸引浙江等地储户到东乡县工行存款 3.12 亿元，然后勾结银行高官骗贷。多个资金中介人从中层层拿到数额不等的佣金，远高于存款人的贴息幅度。魏某组织有关人员伪造上述存款人的大额存单，再以假存单作质押，向银行骗得巨额贷款。

目前，警方已抓捕了一批涉案主要人员，涉案资金也已经被冻结。警方称，如果当事人能够证明存款资金来源合法正当，经调查核实才会逐步解冻存款。

09

张冠李戴的假信托

要么是在公司名字中加入信托字样误导投资者；要么盗用信托公司之名发布虚假产品。谨记，全国只有 68 家信托公司；正规信托公司推出的产品，可以通过信托公司官方网站或客户服务热线查询；信托都是百万起投的。

10

假民营银行

谎称已获得或正在申办民营银行牌照，虚构民营银行的名义发售原始股或吸收存款。现在，民营银行只有 5 家，包括微众银行（腾讯）、华瑞银行（均瑶集团）、金城银行（正泰集

团)、温商银行(天津华北集团)、网商银行(阿里巴巴),其他都是假的。

11

假基金

设计虚假的基金网站,随后在网络广泛张贴广告信息,承诺高回报,最后跑路。投资者在网络购买基金时,一定要到基金公司官网、银行官网以及正规的第三方基金销售公司。

12

假券商

使用虚假身份冒充国内知名证券公司开设钓鱼网站,带有“内幕消息”、“代理炒股”、“炒股软件”、“包赚不赔”等特征的炒股信息。股票开户要到正规券商机构营业厅或官网进行操作。此外还有打着境外投资、高新科技开发旗号,假冒或虚构国际知名公司设立网站,并在网上发布销售境外基金、原始股、境外上市、开发高新技术等。

13

打着境外投资、高新科技开发旗号骗钱

打着境外投资、高新科技开发旗号骗钱,或者假冒或虚构国际知名公司设立网站,并在网上发布销售境外基金、原始股、境外上市、开发高新技术等。

14

以投资养老公寓、异地联合安养为名

以投资养老公寓、异地联合安养为名,以高额回报、提供养老服务为诱饵,引诱老年群众“加盟投资”;或通过举办所谓的养生讲座、免费体检、免费旅游、发放小礼品方式,引诱老年群众投入资金。

15

现货白银投资

以高额回报诱惑客户开户,然后开始向你介绍现货白银,说现货白银交易更加灵活,可以双向买卖,涨的时候可以做多,跌的时候可以做空,盈利空间大,开户后,有专业的老师带着操作,做了几天可能会赚一些,然后会说你的钱太少来钱慢,又让投资者加大资金量,结果就是无休止的亏损。实际上就是一场对赌游戏,交易软件被后台人为操纵,交易所、会员、代理商层层设置陷阱,行情处于高位时不能平仓、本该下跌的白银价格,在交易软件上却直线飙升……势单力薄的散户们要想赚到钱,几乎是不可能的,亏损的钱都被代理商赚走了。

参与白银投资一定要选择正规的平台操作和交易软件,而且正规的平台均有模拟盘,方便投资者进行模拟实际操作。

在多地贵金属乱象之后,监管层下定决心开始下猛药整顿交易所乱象。经营“贵金属现货”的交易场所将被集中清理整顿,此类交易所最后在全国将被砍至 20 家左右。

经过一番罗列发现,所有的金融骗局都有一个典型的特征,就是高息。而其背后的本质则是人性的贪婪。最后还是用这句话来总结下吧:

你贪的是人家的利息,人家要的是你的本金,谨记谨记!

注意!在无金融牌照小额贷款企业投资可能受骗

广州市小额贷款行业协会近日发出风险提示,称近期有企业抢注“小额贷款”字样营业

执照情况，公众应警惕相关企业存在以营业执照作为金融牌照进行买卖、骗取企业或个人投资入股等企图，谨防受骗。

广州市小额贷款行业协会 1 日发布《关于广州市部分未经核准、自行在工商部门注册“小额贷款公司”的风险提示》，通报了近期广州市内有部分企业未经地方金融监管部门的核准，在工商管理部门抢注“小额贷款”字样营业执照的行为，认为严重扰乱了小额贷款行业秩序和经营市场。

据了解，小额贷款公司必须经地方金融监管部门核准设立并经开业验收合格后才能开展业务。只领取营业执照但未经核准的小额贷款公司，不具备开展小额贷款业务的资质。目前在广州市经核准的小额贷款公司及再贷款公司共有 110 家。

针对近期抢注册小额贷款公司执照的情况，广州市小额贷款行业协会表示，应警惕这些公司存在的几个企图：一是将“小额贷款”营业执照作为金融牌照进行倒卖，骗取买受人钱财；二是以营业执照作为开业经营的依据，非法发放贷款或引诱借款人交纳前期费用；三是用营业执照骗取企业或个人投资入股，进行集资诈骗等行为。

此外，该协会也提醒社会公众，成立正规的小额贷款公司，要先咨询所在市（区）地方金融监管部门，了解成立小额贷款公司的具体要求和流程，待核准后再到工商部门领取营业执照，切莫为了便利而走了弯路。

曝光现货原油/现货白银投资骗局，如何识别现货平台的真假？

今日 315 晚会，央视再次曝光现货诈骗，投资者巨额亏损，追讨无门

现货原油投资者章女士：将近一个礼拜的时间，我的实际亏损达到三百万。

现货原油投资者黄先生：交易了六个交易日，总共亏损了 157 万多。

现货原油投资者王先生：两个多月吧，亏了一百多万。

现货白银投资者张先生：不到两个百丽，亏损了 50 万元。

.....

但因为现货平台开展业务的方式和手段太具有欺骗性，仍然有很多人再陷火坑。

关于现货平台的真假，需要识别吗？

其实根本不需要，

因为几乎所有的现货平台都涉及非规非法操作，主要通过三种方式攫取客户的资金：

第一、高额的手续费、点差、延时费和隔夜费

第二、交易软件后台制造的滑点，慢刀子割肉

第三、控制数据，制造突发行情让客户爆仓

做服务的居然让自己的客户亏损，不理解吧？

因为，国内现货平台绝大多数属于做市商平台，即便有省级金融办批文的交易所，也都是做市商平台。什么叫做市商？简单来说，平台是庄家，投资人在现货平台做交易就成为赌徒。投资人的盈利就是平台的亏损。

但常识告诉我们，庄家怎么会让赌徒赚钱呢？

重庆女子陷“中草药”骗局 14 万血汗钱被骗 欲轻生（绝笔信）

荆楚网金融部（记者杨巍 见习记者潘倩）“这封信算是投诉书，也算是给自己的最后绝笔，给世人的一个警示！给亲人的最后留言！”近日，记者意外收到一封“绝笔”爆料信。

爆料的赵女士称，自己操作的“金银花”现货，被“湖北中草药贸易中心”和“广州鑫荣投资理财公司”合伙做空，全家人的 14 万血汗钱一夜蒸发，已走投无路。

“电话攀谈前期体验小赚一笔增加投入瞬间赔钱”这是许多网络受骗者的共同遭遇。仿冒知名投资理财公司，发展一批“代理商”，利用电话诱骗一些股民、期货投资者骗取钱财成为网络诈骗的基本套路。

截止记者发稿，有相同遭遇的受害者已有数十人，总受骗金额达 140 余万。

误信“中草药”骗局 一夜倾家荡产

来自重庆九龙坡的赵庆玉女士今年 50 岁，在家待业，平时爱好就是小炒股票。2013 年 8 月底，她接到一陌生电话，对方声称系某知名投资理财公司的业务员小田，和她“攀谈分析”现货形式，并怂恿赵女士改投“中草药”现货，可获得高额回报，且特别强调他们获得重庆易极付第三方的担保。

通过下载对方指定的软件（中草药贸易行情客户端）后，小田不厌其烦地多次协助“试水”，赵庆玉尝到甜头，渐渐放松警惕，先后往交易账户注资约 3 万元。在得知赵女士手上有弟弟妹妹打工赚来的 11 万存款后，9 月 9 日，小田声称有“高级”白老师操盘，可以明确知道现货盘面走向。

“9 月 10 日上午，我把全部的钱转入到中草药账户里，下午快收盘的时候，白老师打电话告诉我全仓做空，叫马上挂单上传截图，还叫我明天操作，我就照做了。”赵女士回忆，“谁知 11 日早盘高开，我打电话问老师，老师说没事，马上就跌下来，结果行情一路上涨，直至被强平仓。”

眼看钱没了，骗子也联系不上了，赵女士这才意识到自己被骗。她报警才知道“投资理财公司”和小田都是假的，“湖北中草药贸易中心”的电话也欠费停机。看着 QQ 满屏的对话框，赵女士傻了眼。

赵女士上网百度才知，被“中草药”现货骗得倾家荡产的人不止自己一个。至于诈骗的名目，无一例外，都是所谓的“中草药贸易中心”（www.zcybot.com）。

目前写下“绝笔信”的赵庆玉已向重庆九龙园派出所报警。

空壳公司强行平仓 分文不留

记者在中草药交易网站看到，硕大的“CCTV”合作单位十分显眼，各类导航栏目一应俱全，但点击查看发现，整个网站除了几篇放假通知，再没有其他内容。经查实，该网站上的备案号为假，没有实体公司，服务器架设在香港。

记者加入了相关的维权 QQ 群（“湖北中草药贸易维权群”）后发现，群内共有 8 名被骗者，被骗金额几万到几十万不等，最多的一天被骗 80 万，他们多数是在 8 月底进入圈套，9 月初被强行平仓。群主宁耀权说：“登录平台还能看到异常曲线，就知道，今晚又有受骗者了。”

“一夜亏空，钱就从我们账户转到骗子账户了。”受骗者宁耀泉说，“为防我们报警，骗子得手后还会和我保持联系一段时间，说帮我把钱弄回来，过两天人就蒸发了。”

受骗者都无一例外被要求登录骗子给的软件（中草药贸易行情客户端）和重庆易极付，并绑定身份证和银行卡。记者电话交易的第三方担保重庆易极付，对方反复强调：交易有亏有赚是正常的，中草药贸易中心在易极付有正规营业执照和组织机构代码证注册，并拒绝向个人提供具体交易信息。

“因为有第三方担保重庆易极付做担保，我们才放心。”赵女士说。

一个空壳公司为何能轻而易举地在第三方支付机构备案？提供的材料的真假是否有人检查？引人深思。

警方不回应 无法确定作案地点

11 月 28 日上午，记者联系重庆警方，九龙园派出所的警官称已经立案，案件已经提交九龙坡公安分局，具体案件进展程度，不太清楚。

下午，记者再次致电派出所。该警官拒绝回答案件的进度，并要求记者本人去重庆九龙坡公安分分局办理手续。当记者表明分局电话不通，询问是否有其他联系方式时，电话被挂断。再次拨打，被拒接。

由于其他受骗人比较分散，骗子的网络诈骗很难确定其作案地点，大部分受骗者到当地报警时，鲜有公安机关立案侦查。

网络投资需谨慎 天上不会掉馅饼

让我们再重新看一下骗子的伎俩：诈骗公司通过“代理商”寻找受骗者；先让受骗者赚点小钱，然后诱导其追加资金；待受骗者“上钩”，代理商会告诉客户一个具体点位让受骗者全部买入；完毕后，代理商就通知诈骗公司，后台会一瞬间通过涨跌停版的方式让客户血本无归。

记者提示，广大投资人不要相信“热心人”能实现“一夜暴富”，守住自己的钱包，遇到机会，多留心眼。

深圳男子投资被骗 40 万元 “学以致用”骗他人千万

深圳光明新区的王某在网络投资被骗之后，竟然将被骗经历作为“生财之道”，通过同样的手法诈骗他人。

警方介绍，身为工厂老板的王某在 2016 年偶然接触到了一个网络投资平台，最初的投资试探后，马上收获了丰厚的回报，投资回报率比起正常的经营更加快速诱人。于是王某前后共投资了 40 余万元。谁知刚投入不久，该网站就不能正常登录运行，王某血本无归。被骗的王某并没有选择报警，而是决定通过同样的方式对社会不特定人群进行诈骗。2017 年 2 月份，他找到一家科技网络公司的蒋姓男子，根据其要求开发相似投资平台。不久之后，该男子便为其开发了名为“帅王商城”的投资互助平台。之后一段时间里，王某通过建立微信群，发朋友圈、社会发放小广告等方式不断地吸引会员投资，并承诺会员以 3 天

为一个投资周期，到期按会员等级高低给付投资金额的 3%—7%作为利息。短短两个月之内，就有参与投资的会员三百余人，涉案金额高达一千余万元。

2017 年 4 月 10 日，警方成功抓获涉嫌集资诈骗的嫌疑人王某，王某对自己利用网络虚假投资平台进行集资诈骗的犯罪事实供认不讳。目前嫌疑人王某已被光明警方依法刑事拘留。

网上理财平台先投 10 万见效，追投 403 万元 一周后竟全部消失

近日，市民王先生经“好友”介绍加入了某理财公司的 QQ 群，在对方的蛊惑下在其平台投资 403 万元，没想到一个多月后该公司网站就“倒闭”，他投入的 403 万元打了水漂。

7 月 27 日，王先生到秦淮公安分局中华门派出所报警称，6 月份他被一个之前随意加的 QQ 好友拉进了一个群。群里很多人在问有关某理财平台的年利率问题，而他手上有不少闲置资金，就在群里询问了起来。很快一个管理员私下联系他。在对方的推荐下，王先生选中了一款理财产品，时间是 1 个月，收益是年利率 8%。出于谨慎的心理，王先生拿出 10 万元进行投资。1 个月后，看到 10 万元已经有收益且到账，王先生觉得这个平台不错，又介绍亲戚一起买，一共凑到 393 万元，加上之前的 10 万元，王先生总共投进了 403 万元。

但好景不长，7 月 21 日，他收到短信提示，网站升级维护，近几日不能查询收益。王先生一等就是一个星期，发现网站竟消失了，管理员直接退了群。种种迹象让王先生觉察到，自己可能上当了，急忙到派出所报警。

警方调查发现，网上登记的这家理财公司根本无法从工商部门查到，而王先生所说的群，里面大部分人其实是花钱请来的托。目前，警方已经立案侦查，相关工作正在进一步调查中。

浙江男子微信“放贷”刷单返款 诈骗数人钱财达 15 万获刑 3 年

浙江天台县男子徐某贝做所谓的 MMM 投资亏损殆尽后，竟通过发布所谓的贷款广告，假意让欲贷款者拿钱使劲“刷单”，并允诺贷款成功后如数返还“刷单”款以此骗取数人钱财达 155620 元。近日，由祁门县人民检察院提起公诉的被告人徐某贝诈骗案审结，其被依法判处有期徒刑三年六个月，并处罚金一万元。

2016 年 3 月 31 日上午，居民叶某到祁门县公安局刑侦大队报案，称 3 月 6 日他看到网名叫“早已、麻木”的微信号发布的一则贷款广告，由于自己手头正缺乏资金，便与对方取得联系，希望能够贷款 3 万元。可是，自称徐某贝的一男子则要求叶某帮助其在淘

宝店铺中“刷单”数万元才能获得贷款，并坚称完成消费交易后，立马将“刷单”的钱全部返还。因叶某没有淘宝账号，徐某贝便信誓旦旦地告知，先让其汇款至自己的账号，由他来替叶某刷单。随后，叶某按照徐某贝的要求，通过扫描支付宝二维码和“花呗”套现方式，先后向对方支付 4500 元、3600 元、12000 元、8000 元、2900 元，共计 31000 元。2016 年 3 月 30 日，被告人徐某贝通过网络上信用卡贷款中介，帮助叶某办理了 20000 元广发银行信用卡贷款。被害人叶某收到 20000 元信用卡贷款后，徐某贝又谎称其需要资金帮助其他客户办理淘宝贷款刷单等虚假事由，继续骗取了叶某 20000 元。至此，被告人徐某贝共骗取叶某 51000 元。不过，事后当叶某每每向徐某贝讨要刷单的钱款时，对方却以各种借口推脱，就是不肯还钱。直到此刻，叶某才发现自己被骗了。立案后，祁门县公安机关在黄山市公安局网安等部门大力支持下，相继获取了“早已、麻木”的有关信息，并查出其在浙江省台州市天台县。为尽快破案，祁门警方抽调精干警力，北上赶往浙江台州，在当地公安机关的协助下，进一步查明了嫌疑人的真实身份。同年 4 月 16 日，徐某贝在台州市区一家网吧里落网。

经查，时年 25 岁的男子徐某贝系一名无业人员。其犯下的案子还不止叶某这一桩。2016 年 2 月至 4 月，徐某贝即以昵称“早已、麻木”账号，在微信群中发布贷款广告，引诱对方与其联系贷款事宜，并谎称自己有专门做淘宝贷款的公司及专门的刷单软件，叫对方汇钱给徐某贝由其帮忙操作刷单。而徐某贝收到对方的刷单款没有用于给对方刷单，而是用于归还自己个人债务和消费。当对方追要还款时，被告人徐某贝便编造公司软件出现问题、公司财务人员携款潜逃等虚假理由，累计骗取包括叶某在内的 4 人款项合计 155620 元。案发后，被告人徐某贝在其父母、妻子的协助下，卖了名下的房产折成钱，从而退出全部赃款，如数退还了各被害人。

法院审理认为，被告人徐某贝以非法占有为目的，采用虚构事实、隐瞒真相的方法骗取他人财物，数额巨大，其行为构成诈骗罪。鉴于其多次进行诈骗，且系利用互联网对不特定多数人实施诈骗，存在酌情从重处罚等情节。同时，考虑到其具有坦白情节，庭审中表示自愿认罪，加之其退出全部赃款，遂依法作出上述判决。

揭秘：炒黄金被骗过程 百人共亏损近 2500 万元

你是否遇到过这样的事情，自己的 QQ 或微信突然跳出来一个陌生人加你好友，给你发炒股或炒期货的消息，号称自己有“大师”指点，包你赚钱；又或者是你莫名其妙突然被拉进一个群，群里有人很“热心”地为大家讲解炒股知识，正在举行股神争霸赛……如果你的回答是肯定的，那么这背后有可能是个陷阱，若是轻信它，等待你的或许是亏钱，而且会越亏越多。

这段时间以来，通过和讯 315 接到的投诉显示，目前全国各地已经有很多人中招，损失金额从几万，几十万甚至上百万不等。

来自广东的牛先生，从 2017 年 7 月份开始，因通过一家名为香港创利丰金业有限公司（下称创利丰金业）炒黄金，最终损失几十万元。

创利丰金业，通过百度搜索，其自我介绍“是香港金银业贸易场第 253 号会员。”但和讯 315 从香港金银业贸易场官网上发现，第 253 号会员是一家名为创利丰金号的公司。

对此，创利丰金业官网客服对和讯 315 给出的解释是“我们是合作关系，创利丰金业是做自然人投资者业务，创利丰金号是做机构投资者业务。”和讯 315 注意到创利丰金业的自我介绍里还有一句其是“香港金银业贸易场第 017 号 AA 类行员”，但和讯 315 搜索发现，第 017 号行员其实是另一家公司。

鬼迷心窍 沉迷骗局无法自拔

2017 年 7 月，牛先生被拉进一个叫“股友联盟公益群”的微信群，当时群里正在聊关于“金牛杯股神争霸赛”的话题。出于好奇，牛先生上网搜索了一下，发现该“股神争霸赛”是由一家隶属于深圳的咨询公司举办的，参赛选手有“陈建国”、“特力”、“学博”、“牛魔王”、“易中庸”五人。

“他们每天都会在一个直播间里讲股票，直播间的地址和密码会不定期更换，‘特力’以救助贫困山区儿童为幌子，招揽很多人支持他，并说自己稳拿第一。但是最后主办方公布的比赛结果却是‘陈建国’第一，‘特力’的“粉丝”和其他三名选手为其打抱不平，并要求主办方公布‘陈建国’是如何夺冠的。”牛先生对和讯 315 回忆当时的经过说道。

也许是应主办方及其众人的要求，第二天“陈建国”公布了他的投资计划书，并解释说自己采取了“股票+黄金”的投资模式，才使自己的盈利远超‘特力’。随后，该“老师”五人以回馈答谢粉丝为说辞，由“陈建国”制定“寻牛诀”活动计划，要求牛先生等群成员告知“老师”自己的个人资金情况，采取“股票+黄金”的模式来报答粉丝的支持。“此时‘特力’也前去香港创利丰考察，回来后说这绝对是一个百年老店，通过长达一个多月的洗脑，我们已对他深信不疑。”

A 股制度不公 炒股不如炒黄金？

聂女士所遭遇的经历与上述牛先生如出一辙，聂女士告诉和讯 315，“2017 年 8 月 1 日至 6 日直播间里五位‘讲师’不断讲解 A 股交易体制不公平，现货黄金的各种优势。‘陈建国’一再宣称自己操作水平高超，经过长时间被讲课人洗脑，鼓吹计划两个月翻 188%。8 月 10 日创利丰金业为我开立了黄金交易账户、QQ 开户专员也宣称账户资金通过银行第三方存管。”此时的牛先生和聂女士均被“老师”们的高额获利所动心。

据牛先生和聂女士两人反应，对方十分关心自己的入金情况。“我入金之后，‘陈建国’要求我们必须严格按照他的指令操作，并截图给组长审核。第一次我尝到了甜头，后面就开始催促我加大投入，怂恿我频繁重仓，我爆仓之后又继续要求我加大资金补仓，致使我在不知不觉间被他们骗光了钱。”聂女士如是告诉和讯 315。

2017 年 9 月，聂女士意识到自己可能被骗，随后发现所谓的老师全部消失，微信好友被删除。“我去银行打印对账单，发现所谓的入金是通过深圳智付电子支付有限公司（下称智付）做支付结算，备注显示为网上购物。”

（聂女士提供的交易明细）

牛先生向和讯 315 介绍：“入金有三个通道，第一个通道有微信支付、支付宝支付等；第二个是网银通道；第三个是智付支付通道。我当时通过微信支付通道扫描二维码支付了近 10 万元人民币，当时显示的是国内的某便利店，我开始怀疑，就咨询了创利丰金业的开户客服，他说这是国内的代理，没有问题。第二天再入金时，我就发现微信通道被关闭了，客服给出的理由是系统升级，让我通过银行卡 U 盾即第二通道进行转账，我当时又怀疑，就尝试出金 18.88 美金，并及时到账，这使我放松了警惕，就在后面几天又通过第二通道转入

了近 70 万元人民币。

第一次牛先生按“陈建国”的指导进行轻仓操作，获利 6000 美元，次晚由“牛魔王”重仓指导，亏损了 5 万多美元。之后其他几位“老师”轮番要求大家追加资金，并保证一定帮大家追回损失。牛先生在反复的“小赚大亏”的积累中渐渐亏损了巨额本金。不过牛先生还告诉了和讯 315 另一件事情，“期间我自己按照他们的指令反方向操作了一次，赚了 4 万多美金，9 月初的时候‘陈建国’又指导大家操作，导致我再次亏损。”

创利丰金业官网地址背后的蹊跷

再次经历亏损的牛先生痛定思痛，“整个晚上我都在思考前后全部过程，反复想为什么我按照他们的反方向操作就不亏，于是上网查了一下，我发现创利丰金业的官网隶属于北京锐行未来教育科技有限公司（下称北京锐行未来教育），并不是香港的百年老店。”

和讯 315 以创利丰金业的官网地址为搜索条件在“天眼查”上搜索发现，该网址的确属于这家位于北京市朝阳区霄云路上的北京锐行未来教育，但是其图标显示的却是“创利丰金业”五个繁体字，随后和讯 315 通过国家企业信用信息公示系统查询，北京锐行未来教育成立于 2016 年 07 月 19 日，注册资本仅 50 万元，经营范围包括技术推广、技术开发、数据处理、教育咨询等，目前已被列入经营异常名录。通过 whois 域名查询，和讯 315 发现该网址是在 2017 年 3 月 27 日创建成立，距牛先生、聂女士等人得知并开始接触创利丰金业不到四个月时间。

（以创利丰金业官网地址搜索“天眼查”显示的信息）

（聂女士提供的网站信息）

“我彻底醒悟之后，于 9 月初某天早上想把剩余的钱转出来，但系统显示不成功。我问创利丰金业的客服，客服答复系统升级，至少需要三天才能手动出金，此时我更加确定自己被骗，我就谎称自己先取出来周转一天，之后会加大资金投入，当天下午就给我出金了，是一个姓戴的给我打的钱。后来我再也没有往账户中汇款，就再未收到过他们发的操作指令。”牛先生说道。

香港金银业贸易场：创利丰金业冒认本场行员

聂女士告诉和讯 315，目前他们已经能联系上的创利丰金业的投诉者已经多达百人，共计损失金额近 2500 万元，唐女士也是这百名投诉者中的一个，因今年 8 月轻信“陈建国”等人，在创利丰金业亏损 30 多万元，其中有半数是在借的家里亲戚的钱。唐女士反应，创利丰金业的“老师”换了直播间之后还在继续喊单，她目前仍在积极寻求警方立案，且自己所在的维权群里的其他投诉者在努力提醒别人不要受骗，目前已经成功劝诫数十人避免上当。

外汇 110 网指出，创利丰金号的确是香港金银业贸易场第 253 号会员，但未登记网站。和讯 315 致电创利丰金号，欲了解创利丰金业与其具体关系，但无人接听，官方 QQ 也处于离线状态。

不过和讯 315 在香港金银业贸易场官网看到一则公告，公告内容显示“本场收到第 253 号行员创利丰金号有限公司报告，近日发现有公司以创利丰金业名义，冒认为本场行员，招揽个人及机构投资者进行黄金交易。”通过此则公告，可以看出香港金银业贸易场已对创利丰金号与创利丰金业的关系进行了否认，并就此事进行了报警处理。

外汇 110 网指出，“香港金银业贸易场只是行业协会，并不是政府的监管职能机构，没有任何的监管职权。香港证监会规定金融投资只能最高 20 倍杠杆，但香港金银业贸易场的黄金保证金公司基本都是 100 倍杠杆，大大超过了香港证监会规定。”此外，外汇 110 网

还提醒各位投资者，不论是创利丰金号还是创利丰金业，这两个网站“都没有监管，请远离。”专家指出，投资者要警惕以高息理财为诱饵的贵金属交易，相关监管部门也应依法依规及时约束，防止炒黄金的“黑平台”靠侵害投资者的利益做大。

投资航天员专利项目能挣钱？男子骗得 500 万全部挥霍

北京市第三中级人民法院一审以犯合同诈骗罪判处刘某有期徒刑十二年，处罚金人民币十二万元，并责令退赔人民币四百九十二万五千元，发还光彩公司。

后刘某以一审判决认定其犯合同诈骗罪的事实不清，证据不足为由，提出上诉。

其辩护人称，现有证据证明光彩公司实际控制人张某对于涉案专利合作的履行情况和发展脉络知情，因此不能认定张某存在错误认识。

张某报案求偿是要转嫁经营风险，意图让刘某承担全部投资风险。张某及光彩公司等人的陈述故意混淆了专利、远程医疗及健康管理项目在合作时间和合作内容的必然联系。一审判决确认刘某以非法占用为目的获利 492.5 万元依据有误。

北京市高级人民法院经审理认为，刘某以非法占有为目的，在签订、履行合同过程中，虚构事实骗取他人财物，数额特别巨大，其行为已构成合同诈骗罪。

经查，刘某在没有获得训练中心同意合作专利项目且在不具备偿还能力的情况下，私自使用伪造的训练中心印章与光彩公司签订虚假协议，多次收取光彩公司支付的巨额专利转让款后，用于其日常消费、偿还个人欠款等。

在光彩公司多次催促下，刘某得知因政策原因导致专利项目根本无法合作后，未告知光彩公司真实情况，也未归还已收取光彩公司的钱款，而是继续虚构事由骗取光彩公司支付专利转让款，用于其个人用途，给被害单位造成巨额财产损失，证明其主观上具有非法占有的故意，客观上实施了骗取他人钱财的行为，符合合同诈骗罪的构成要件。

至于刘某及其辩护人所提是光彩公司及张某因转移投资风险而举报刘某，仅是出于主观判断，没有任何证据支持。

在案证据已能够充分证明刘某所犯合同诈骗罪的具体事实和情节，刘某及其辩护人的上述意见缺乏充分的事实依据，且与在案证据不能相互印证。

在二审审理期间，刘某没有新的从轻、减轻处罚情节。故法院裁定驳回上诉，维持原判。

“长红配资”跑路，涉案超千万 投资者损失惨重 近期多家配资平台跑路

经过一轮熊市之后，投资者手里的资金也亏得七七八八。

然而到了今年“牛市”，本想加配资搏一搏，单车变摩托，别墅又靠海。

结果今年碰上个配资卷款跑路，本金也没了，真是牛市最悲伤的故事。

今天，又爆出一一起配资跑路的消息。

“长红配资”跑路，涉案超千万

据财经天下周刊报道，又一个配资平台暴雷，公司名字叫做“长红配资”，目前疑似跑路，网站已经关闭，交易软件无法登陆，平台客服也把投资者的微信拉黑而无法联系。

这是一家怎样的配资公司？基金君搜了一下，看到有一篇广告帖是这么说的：

长红配资是广州长红投资有限公司旗下一家专门做配资服务的公司，大额度的配资也是广大股民选择长红配资的一大重要原因。

长红配资可以为用户提供最高 10 倍杠杆的配资额度，无论是按天还是按月，都可享受最高 10 倍杠杆。

长红配资还强调，只需要一张身份证即可享受免费体验充值 100 元即可享受 5000 元的免费配资，平台内的所有交易都是 100%实盘交易，提现快捷，读秒到账，节假日不休息。充分实行体现 1 分钟、提盈 2 分钟、开户 3 分钟。

另外，长红配资还声称，用户也不用担心资金的钱被平台内部挪用，长红配资并不直接接触用户的钱，而是通过第三方平台进行托管，专款专用，流向透明，保障资金隔离。

结果，如今暴雷跑路了。

投资者损失惨重

据报道，在这轮小牛市里面，有投资者发起提现申请，结果状态一直显示为“请耐心等待”，微信客服也推脱称现在提现投资人较多，正在排队，还称由于证监会正严查配资，提现进度可能会延缓。

直到近期，长红配资的软件无法登陆，微信客服也无法联系，投资者这才确认自己被骗了。

在有广州市警方进驻的长红配资受骗微信群中，已提交交易信息验证身份的受骗投资者超过 37 人，涉案金额已超过 1000 万元。

在警方的协调下，大家开始在群里统计受骗情况，截至目前，一名来自江西的投资者受骗金额最大，在向长红配资投入的 690 多万元本金中，仅回收 210 万元，损失约 480 万元。

工商信息显示，长红配资平台的运营方为广州长红投资有限公司，注册资本 8000 万元，大股东邱胜禄认缴出资 7200 万元，拥有 90%的股权，王左出资 800 万元，持股比例为 10%。

在接到报案后，广州市天河区警方也曾前往长红配资的注册地址实地调查，但发现该公司的注册地址是一个即将被拆迁的库房，而库房里除了正在清理打扫的保洁大妈，已无其他人员。

而在天眼查平台上，也有不少投资者反映该平台暴雷了。

值得一提的是，在邱胜禄和王左的名下，还有一家名为广州中邦鼎盛投资的公司，运营另一个配资平台“必赢盘”。

而在必赢盘的官网中，显示“由于国家政策因素，为保证用户利益，公司决定退市”的声明，落款时间为 2019 年 3 月 22 日。

近期多家配资平台跑路

4月11日，证券时报报道，场外配资平台海南贝格富科技有限公司疑似跑路，至少数百位投资人本金被埋。对此证监会高度重视，4月16日，证监会回应本报报道称，坚定不移打击违法违规的场外配资行为，海南贝格富科技有限公司涉嫌以场外配资为名实施诈骗，公安机关已接到报案。

海口市警方同样快速启动了立案程序。4月17日下午，海口市公安局已立案侦查。立案告知书显示：海南贝格富科技有限公司涉嫌非法吸收公众存款一案，我局认为有犯罪事实需要追究刑事责任，现于2019年4月17（日）立案。

除此之外，还有一家配资平台暴雷，郑州法忆科技有限公司旗下的忆融速配。

公司介绍中写到：忆融速配系郑州法忆科技有限公司与郑州多尔美科技有限公司两家大型公司联合运营的股票配资平台，是国内互联网十大配资品牌平台，客户可以通过平台获得最高10倍杠杆，最高可配1000万操盘资金。据天眼查数据显示，郑州法忆科技有限公司成立于去年9月19日，注册资本1亿元，法定代表人陶林海。

有投资发起提现申请一直不成功，最后账户无法登录，手机和座机均被平台联系电话4006755751屏蔽。配资账号显示，蔡先生在该平台仍有59.58万元的资产。

在搜索引擎上查找“忆融速配”，可以看出公司的宣传十分老到，百度排名站、百度知道、各种贴吧、公众号、微博等平台都有其广告。

一篇所谓证监会官员、某市委宣传部副部长为其武汉分公司站台的文章仍赫然可见，文章写道：“法忆科技武汉分公司自成立以来，不仅在互联网配资行业上表现优异，更是积极落实监管政策，获得行协多项荣誉。希望法忆科技武汉分公司借公司更名契机，在国内配资行业的良好环境下，继续发挥公司优势，不断改革创新，发展成为武汉保险行业合资寿险公司的标杆”。

证监会紧急出手

4月16日晚上十点，证监会官微发文，针对场外配资。

问：近日，媒体报道场外配资平台海南贝格富科技有限公司疑似跑路，请问监管部门是否已经采取措施？

答：我会高度关注资本市场场外配资情况，坚定不移地打击违法违规的场外配资行为，坚决维护投资者合法权益和资本市场正常秩序。我会已关注到相关报道，并在第一时间组织核查。

经查，海南贝格富科技有限公司不具备经营证券业务资质。目前，公安机关已经接到多名投资者报案，反映海南贝格富科技有限公司涉嫌以场外配资为名实施诈骗。

我会将密切关注案件进展情况，积极配合案件查处，严惩不法分子。

在此，我们郑重提醒广大投资者，所谓的场外配资平台均不具备经营证券业务资质，有的涉嫌从事非法证券业务活动，有的甚至采用“虚拟盘”等方式涉嫌从事诈骗等违法犯罪活动。

请广大投资者提高风险防范意识，远离场外配资，以免遭受财产损失。如因参与场外配资被骗，请及时向当地公安机关报案。

3月7日，针对近期市场反映场外配资有所抬头的情况，广东证监局召集辖区相关证券营业部负责人座谈，了解证券经营机构所掌握的场外配资的模式、对象、趋势等情况，并对证券经营机构防范场外配资风险提出明确要求：

- 一是禁止与各类配资机构合作开展业务。
- 二是加强异常交易监控和技术系统安全防护。
- 三是深入开展投资者宣传教育等正面宣导工作。

3月8日上午，浙江证监局召开辖区证券经纪业务合规风控管理座谈会，督促各证券经营机构增强合规风控意识，夯实内控，未雨绸缪，严格执行证券经纪业务及融资融券业务客户适当性管理，加强客户异常交易管理，做好技术系统安全维护，并重点强调了当前证券经纪业务合规风控管理的具体监管要求，并提出了以下四方面具体要求：

- 一是全面落实“了解你的客户”原则。
- 二是深入开展投资者宣传教育工作。
- 三是切实做好交易信息系统安全防护。
- 四是严格禁止参与非法场外配资活动。

针对卷土重来的场外配资，证监会2月25日表示，对此密切关注，指导有关方面依法加强对交易的全过程监管。各证券公司要严格执行经纪业务及融资融券客户适当性管理，加强异常交易监控，认真做好技术系统安全防护。同时，也希望广大投资者理性投资，防范投资风险。

每天收益 3%的投资靠谱吗？揭秘光合华旅背后的惊人套路 有人被坑百万

投10万元，15天后能赚4万元；投50万元，10天后能赚近15万元，每天收益3%左右。如果有这样的投资项目，你是不是会很动心？如果你要投的还是国家政策扶持的新能源项目，又有顶级担保公司确保投资稳赚不赔，你是不是会更动心？但是动心之际千万要当心，因为这很可能是一个精心布置的骗局。

从2018年下半年开始，很多人在网上都看到一个叫做光合华旅的新能源投资平台，说它既安全又赚钱，还特别强调该平台专门投资国家政策扶持的光伏发电、风力发电等新能源项目，是新的暴利产业，不容错过。

据光合华旅官网介绍，公司于2017年10月成立，在国家和地方工商部门都已备案，证件一应俱全。光合华旅宣称自己实力雄厚，注册资本高达五千万元，在中信银行存有八千万元企业风险备用金，并且由香港金马投资担保有限公司等顶级机构提供风险控制。有14万人通过它进行了投资，金额高达13亿多元，已平稳运营了480多天。更让人感到放心的是工商注册信息显示，它的母公司光合文旅控股股份有限公司还是一家新三板上市公司。

不少人都动心了，决定试试看。要投资很容易，在手机上装一个客户端，选好要投的项目，把钱打到指定账户就行了。投资的方式也很灵活，时间短的一天，长的四十多天。比如这个玉门关风电场项目，投资10万一天就能赚4080元，日利息高达4.08%，折算成年化利

率将近 1500%，而正常的银行存款年利率才 1.5%。

真金白银到手让很多人相信光合华旅确实是一个可靠的投资平台，于是加大投入。虽然明知道有风险，但大家却心存侥幸，不相信自己会是这个击鼓传花游戏中最后那一个人。

平台为了吸引更多的投资人，还制定了各种奖励政策。于是越来越多的人加入到了这场疯狂的资金游戏中。1 月 21 日，正当大家沉浸在这场投资盛宴时，突然发现钱提不出来了。客服说，要想保证本息能及时提出来，就必须缴纳一定的保险报备金。

一位受害人说：“我投资了 20 多万，他说你要交 50%，也就是说还要交 12 万多块钱，本金到期才能够提现。”

另一位受害人说：“投了也没用，当时他们就问客服，说为什么投了报备金还不能取呢？然后他们又有一套说辞，说要交个人所得税。”

2 天后，大家发现干脆连手机客户端都打不开了。光合华旅一夜蒸发，所有人彻底傻了。

像这样的受害者还有很多，分布全国各地，数量难以统计。仅记者掌握的就有 250 多人，总金额上千万，其中投资 10 万以上的就有数十人。还有很多人没在统计表内。比如，一位网友她通过私信告诉记者，她一共投了 91 万，至今不敢告诉家里人。

那么这究竟是怎样的一个骗局？骗子们到底用了什么招数，让这么多人短时间内上当受骗呢？首先骗子把自己包装成一家公司——光合华旅产业投资发展(深圳)有限公司，注册地址上写着入驻深圳市前海商务秘书有限公司。

前海商务秘书有限公司是全国首个提供公司托管服务的机构。在这托管的公司多达 14 万家。它为很多想创业的人提供了便利条件，但也被某些不法之徒钻了空子。2017 年，光合华旅报备的办公地在布吉新村 A16 栋 701 室，经查这是一个虚假地址。

虽然光合华旅报备的是一个虚假的地址，但由于当时管理较为宽松，所以没有被发现。随后记者又查阅了光合华旅的工商注册信息，发现虽然注册资本有 5000 万元，但实缴却是为零。换句话讲，其实它就是一家空壳公司。

光成立公司还不够，为了让广大投资人相信自己是一家有资质的投资公司，光合华旅还出示了一份融资性担保机构经营许可证，上面写着发证机关是深圳市金融办公室。后经深圳市人民政府金融办公室确认，这也是假的。

为了让投资人相信自己抗风险能力强，光合华旅还出示了一份在中信银行的 8000 万元企业风险备用金存款单，实际上账号和户名不符。

但是一般人不会去到银行求证，而往往会选择相信。尽管如此，有人还是会担心投资有风险，于是光合华旅又找来一家所谓的顶级担保机构——香港金马投资担保有限公司，还在合同上承诺这家公司担保投资万无一失。那么它的真实情况是怎么样呢？记者在香港公司注册处查询了一下，发现这家所谓的顶级担保公司根本不存在。

此外，为了迷惑大家，光合华旅还在网上发布了大量推荐文章，宣称自己有实力，还特别强调新能源是朝阳产业，如果投资将来会有巨大收益。

但这些推荐文章，其实都是光合华旅花钱打的广告。一个编辑回忆了当初光合华旅在他们公众号上投放广告时的情景：“我总共接了两次理财广告，我是看别的大平台也发了，对方还是三板上市公司才接的，没想到出事。”

公司是空壳，证件是假的，担保公司是假的，那么那些所谓的新能源投资项目呢？光合华旅官网上写着所有项目都可以通过媒体等公开渠道核实。但实际上所有的投资项目都故意写得很含糊，连个准确地址、承建单位等必要信息都没有，让人根本无法核对。费尽周折，

记者通过图片找到了几个项目。比如这个所谓山西新能源创新中心，真名叫“启迪大同能源产业创新中心”。该公司对记者的采访做了书面回复，“项目目前没有对外融资，项目公司负责团队也并不知道您提到的光合华旅，未与他们有接触或合作”。尽管这是一个漏洞百出的骗局，但是大家还是相信了它，最主要的原因就是因为投资能立竿见影，而且收入颇丰。

受害人杨先生说：“一个月结一次可能会有担心，它这个是日结的，会打消很多顾虑。我刚开始投了 4 万块钱，10 号投进去的，11 号就取了 1800 块钱。”

当真金白银真的到手时，再质疑的人也不会犹豫了，于是纷纷往里投钱。那么投资人的钱到底去哪了呢？光合华旅官网上说，平台不设资金池，资金是交给第三方进行托管，但根据受害人提供的信息，记者发现事实上资金汇到了三家关联公司，分别位于肇庆、东莞和西安。首先我们找到了肇庆市谷盈科技有限公司，注册地址是广东肇庆市跃龙南路 1 号夹层。而它其实是一个中小學生托管中心。

托管中心工作人员说，他们开了已经有十年了，没有听说过谷盈科技有限公司。

谷盈科技也是一个子虚乌有的公司，那么汇给它的钱去了哪呢？

记者调查发现，钱都汇到了中国农业银行肇庆市中原支行一个尾号为 7778 的账户里，户主正是谷盈科技有限公司。银行工作人员告诉记者，这个账户涉嫌诈骗，已经被冻结了。

随后记者又赶赴东莞，寻找另外一个关联公司——东莞亿华广告有限公司。注册信息显示，它位于东莞市梨川路 23 号。这又是一家无法查到下落的空壳公司。

第三家关联公司是西安联染商贸有限公司，注册地在西安市莲湖区西大街唐人街小区 1 幢 3 单元 601 号。而实际上 1 号楼根本没有 3 单元，物业也没有听说过西安联染商贸有限公司。

调查到这里，这个骗局的基本思路已经搞清楚了：首先光合华旅成立了一家空壳公司，找来各种虚假证明以及担保公司，还虚设了大量新能源项目，然后在网上大肆宣传，通过高回报让大家上钩，用后面投资人的钱支付前面人的利息，造成钱生钱的假象。最后平台一关，所有公司和个人全部消失。

通过记者调查得知，光合华旅新能源投资平台就是一个彻头彻尾的骗局。目前警方正在对此事进行调查。无独有偶，在调查期间记者还收到许多其他平台受害者发来的信息，比如：和中融资租赁、广西融资租赁，尚依凡新能源等等，它们也都采用了几乎同样的诈骗手法，甚至连一些道具都一模一样。目前这些平台都已关闭。再次提醒大家，在面对高回报投资诱惑时，切记心明眼亮！

揭秘“租金贷”到底有多可怕？来自焦点访谈的报道

按时还房租，却被房东赶了出来，近期《焦点访谈》讲述了一位青年小鑫在实习期租房的遭遇。

租过房的人都知道，想要租房一般都是找中介公司来寻找房源，并在中介的见证下，与房东签订租房协议，支付给中介公司一定的中介费用。但，小鑫遇到的“好心”中介，不收中介费！

不收中介费，但必须先注册一个分期软件。小鑫同意了，虽然房租的支付方式有点不太

一样，但是每月支付金额并没有区别。事情很快发生了转折，按时交租的小鑫却被房东赶了出来，而房东则称已经超过一个月没有收到房租了。

这是怎么一回事？原来，他们遇到的就是此前曾被曝光过的“租金贷”。

何为“租金贷”

去年，我爱我家集团前副总裁胡景晖曾预言长租公寓爆雷：“长租公寓爆雷，一定比 P2P 爆雷更厉害，对这些长租公寓而言，一旦下一轮融资进不来，就会有爆仓的可能，届时业主租金无法兑现，承租人会被驱赶，几十万人需要找新的居所。”

为什么长租公寓暴雷危害更大？中介对房东承诺包租，钱由中介按月支付，收租是个麻烦活，由中介统一包办放心多了，中介代管的租赁房源，现在的长租公寓也是这个玩法。

中介和租客联系，号称押一付一甚至无需押金来吸引客源，只需要一点服务费就可以，通过种种诱导租客签了合同后才发现，每个月的租金不是打给房东的，甚至也不是打给中介的，而是打给一家金融公司的，而租客的服务费，也是交给这家金融公司的。原来中介诱导其签下的，是一份贷款合同，租客以个人信用做承诺获得了金融公司一年的租金贷款，金融公司一次性把 12 个月的租金全部打给了中介，然后租客一个月一个月慢慢的还钱给金融公司，同时还要支付 5.8% 的“服务费”。

此时，租户和金融公司构成借贷关系，这是租客自己签字的。那么中介拿了贷款之后有没有全部给房东呢，没有，中介一般是按季度付给房东租金，也就是三个月一次付给房东，其他的钱全部扣在他们手里，用于继续扩张。如果他们扩张失败，那么租客的钱并没有交给房东，房东收不到钱赶人，租客就需要另外找房了，而此时其又已经背负了贷款，如果不还是要上征信的。

所谓的长租公寓暴雷，其实就是前文中小鑫所遭遇到“租金贷”。

风控不严

长租公寓的暴雷影响很大，一时间引发社会高度关注。

据不完全统计，杭州鼎家宣布破产波及平台上 4000 余房东、租客，以及 6 家网贷平台；随后上海寓见资产管理资金链断裂，寓见爆雷事件影响的房东房客预计上千人；在之前也有媒体报道，在上海拥有 4000 间长租公寓的“爱生活爱公寓”，承认资金链断裂，尝试通过股权出让的方式寻求融资，其资金链断裂波及的租客超过千人，初步估算金额在 1500 万-2000 万之间。

长租公寓暴雷导致海尔消费金融、华融消费金融、晋商消费金融等持牌消金机构陷入波。在一场业内论坛上，晋商消费金融的首席运营官赵巍敏反思，公司只考虑了 C 端的风口，并没考虑到 B 端，也没有跟产品直接做对接，他坦言得到了教训。

中原消费金融的总经理周文龙评价说，一旦消费金融机构引入场景、B 端，那么风险核心特征立刻就从小额分散变成了依赖于 B 端的核心性风险。他认为技术场景会严重异化人的动机，当用户选择用贷款来支付房租，其心理动机也就随即发生了变化，这两家公司是合作的关系，如果长租公寓倒闭了，那么用户自然会认为自己可以不用还钱了。

风控相关的人士对「消费金融频道」表示，业务合作方会在一定程度提供前期风险分析，甚至风险承担，针对不同的合作方式，会采用不同的风控手段，但是从总体风控标准来说不会降低。“租金贷这件事确实是风控不严，但其实人的问题更多，有对应合规的风控手段能解决，但是只是没有做或者很弱化的去做了。”

对于如何提升风控，他也给出了自己的看法，如果从单技术的角度来说，还是需要更多

维的数据，更精准的场景化的模型，以便更全面的进行风险评估和风险定价，当然数据要合规，管理要合法。

那么，遇上了这样的事情要怎样去解决呢？

如何维权

除了“租房贷”，同理还有“租车贷”、“培训贷”等各种渠道进行着同样的套路。

一旦陷入这种套路，将会面临多方推诿，想要维护自己的合法权益，需要付出的时间和精力，可能会比损失的金额还要高。当期节目中《焦点访谈》也去了相关部门询问，专业人士做出的评语也很中肯，大概的意思是：不要把全部希望押在监管上。

此前，「消费金融频道」对此也做个相关报道，多数人都遭遇了多方推诿。去报警，但警方表示这属于“经济纠纷”不予立案。放款方说放款正常，必须要中介还了款才能结清；分期平台则说应该去早中介解决问题...

对于其中涉及的法律问题，融孚律师事务所的律师陆开宇向「消费金融频道」表示“如果中介机构没有履行完合同，租户可以通过向对方发函宣告解除，或提起诉讼等方式请法院判决解除，并要求返还还未履行的资金。同时，他强调通过中介办理的贷款并不能解除，一般贷款是需要申请人签字的，签了字就具有了法律效力，如果因为疏忽了，是不能解除贷款合同的，只有还清方可解除。”

对于“租金贷”「消费金融频道」采访了不同的人，他们的经历即有相似也有不同，你可以[点击这里跳转](#)，了解更多情况。

为一次缴纳高额房租的人提供分期服务，这件事出发点是好的，只不过在实践操作上起了一些变化。

如果把租金贷直接发放到个人的账户呢？为什么就只能一次性的打给中介呢？也许又会引发更多的风险，就像前文的风控人士所说的，最大的问题还是在人。

套路！美女老板投资上当 倾家荡产后又骗他人 500 万

几天前，南京市公安局鼓楼分局汉中门派出所接到一起报警，报警人称抓到一名诈骗人员，随后民警火速赶往现场将相关人员带回所内进行调查，经过连续数日的讯问，今天（4月18号），这起涉及500万的诈骗案件有了最新的进展，真相让人唏嘘不已。

被报警人抓获的女子为曹某，90后，曾任美容店店长一职，丈夫在本市做工程，家中育有一子由父母照看。这本是一个幸福的家庭，一切却因2018年5月的一个夜晚全部改写。

曹某告诉民警，2018年5月，一个微信名“子睿”的陌生人申请添加她为好友，她也没有多想就通过了申请加了对方便为好友，但没想到这就成了噩梦的开始。添加对方微信后，两人在聊天过程中双方相见恨晚，很快对方便取得了曹某的信任。一次聊天中对方告诉曹某自己有个稳赚不赔的投资项目，只要将钱打给投资贸易公司后面坐等收益即可，不仅年收益高达30%，而且投资利息结算方式还“与众不同”，对方告诉曹某将钱转给投资公司后，第二天就能拿到30%的利息本金只要合同期满就会自动转到账户中。

居然还有这样的“好事”？曹某与对方素未谋面，当时还保持着警惕，将信将疑给对方转账了一万元“试试水”，第二天曹某的账户中多了 3000 元利息，没多久合同到期之后曹某也拿到了之前投资的本金。初尝甜头的曹某愈发信任对方，经不住对方的“糖衣炮弹”，曹某开始一步步加大投资，两万、三万...一次次的试探曹某已经完全相信对方，对这位陌生人十分信任。

一段时间后，曹某决定一次投入二十万。一切和往常一样，利息准时到账，但隐患已初现端倪。合同到期的时候曹某按照以往正常取款发现钱竟然提不出来了！曹某立刻通过微信联系“子睿”询问情况，对方告诉她现在公司资金短缺，想要收回本金只能继续投资，而且追加投资利息也会更高。深陷迷局的曹某头脑一热，将个人全部财产投入了进去，结果可想而知，血本无归。进退维谷的曹某迫切地想追回自己投入的所有资金。

恰好去年 9 月份，曹某通过其姐姐认识了朋友赵某，姐姐介绍赵某的本意是给她介绍一名美容店的投资人，支持曹某的店面运转。然而那时候的曹某一心扑在自己投资的血汗钱里，此时的赵某在曹某的心中就宛如一根救命稻草般，为了能顺利借钱，曹某先后编织了投资美容店、带顾客去韩国整容、父母患病等诸多理由，甚至在网络上寻找 PS 人员进行修图，伪造病历、机票、聊天记录等内容以博取赵某信任，从 2018 年 10 月至 2019 年 3 月，短短的五个月时间内，曹某先后骗取了赵某几十笔共计 500 万元。

今年年后，当赵某细看美容店账目时，才发现问题的重重，当她向曹某询问情况时，曹某闪烁其词，之后，曹某就人间蒸发了。直到几天前，赵某听到风声，曹某在南京出现了，在朋友的帮助下，将曹某找到，并报警求助。

在民警的追问下，曹某如实供述了自己一步步从自身财产受骗到骗取他人财产的经历，当谈到这骗来的 500 万元的时候，曹某流下了悔恨的泪水，她凭着一丝的侥幸和贪婪的欲望将骗来的钱款全部打给了贸易投资公司，最终覆水难收。

目前，曹某因涉嫌诈骗罪已被鼓楼分局刑事拘留。在此，民警提醒广大老百姓，投资需谨慎，切忌轻信网络上认识的陌生人，在上当受骗后一定要主动报案，切不可心存侥幸扩大投资，最终连累亲朋好友。

最流行的这六大金融骗局_每个都能让人倾家荡产

骗局层出不穷
很多时候并不是
因为骗子有多高明
而是人们无法克制贪欲
总相信一夜暴富
固执地把骗子当作偶像崇拜...
↓↓↓
收好这份防骗指南
看见这些骗局就绕着走！

十招防范金融骗局

- 1、不要盲目追求高收益！
- 2、所有贴息存款都是违法的，千万别碰！
- 3、陌生短信不要回，陌生链接不要点击！
- 4、有人跟你借钱一定要电话核实！
- 5、所有包赚不赔的炒股、炒黄金软件都不要碰！
- 6、商场或饭店刷卡一定要亲自刷，输密码时用手遮住！
- 7、短信验证码比密码更重要，对任何人都不能泄露！
- 8、去银行存款或买理财产品，不要被忽悠买保险了！
- 9、不要所有的账户都用一个密码！
- 10、手机里千万别存身份证照片！

“资金掮客”套路深 村镇银行被骗 2 亿元 恒丰银行被指通道业务存疑

山西万荣县汇民村镇银行行长贾清泰本想帮关系户融资贷款，不料却遭遇资金掮客“套路”，结果 2 亿元担保存款被恒丰银行划扣，贾清泰也因犯违规出具金融票证罪、违法发放贷款罪，被判处有期徒刑 13 年，并处罚金人民币 20 万元。

“资金掮客”王某等人所涉嫌的犯罪已依法向相关机关移送犯罪线索。

日前，贾清泰违规出具金融票证罪、违法发放贷款罪二审刑事裁定书披露了该案细节。

值得注意的是，恒丰银行因为在此案中开展通道业务而牵扯其中，并因恒丰银行在该案中委托信托公司做贷款业务和利率问题，被汇民村镇银行指为“很不正常”。

对此，《华夏时报》记者 3 月 28 日先后致电两家涉案银行。汇民村镇银行办公室相关工作人员对本报记者说：“该案二审宣判后，银行领导正在开会研究是否继续追究恒丰银行的相关责任。”

记者拨打恒丰银行的客服人员提供的该行新闻中心电话，但电话一直处于无人接听状态。该行客服人员表示，关于该案的情况已经记录并将上报给银行的有关部门，会有专人回复记者的问题。但截至发稿时为止，记者没有收到恒丰银行的回复。

村镇银行被骗贷 2 亿元

万荣县汇民村镇银行于 2010 年 12 月 24 日注册成立，股东包括阳泉市商业银行股份有限公司及贾清泰等 17 人。贾清泰担任行长，负责全行日常经营管理工作。

二审刑事裁定书显示，贾清泰在担任汇民银行行长期间，违规向其关系户发放了多笔贷款。为应对运城市银监局、阳泉商业银行的监管和检查，急于给其关系户“运城关东公司”进行融资贷款。2015 年 12 月，贾清泰通过朋友的介绍，认识了山西鑫华信企业管理服务有

限公司董事长王某，意欲通过王某给其关系户“运城关东公司”融资贷款，用以偿还其任职期间违法发放且造成无法偿还的大量贷款。

王某以前在光大银行及小额贷款公司工作，都是做金融服务业务。2015年10月份左右，王某等人在山西省工商局注册了“山西鑫华信企业管理服务有限公司”，注册资金5000万元，经营范围是企业形象及营销策划、企业管理咨询服务、会展服务等。公司只是领取了执照，没有经营业务，其实就是一家帮企业进行融资的中介公司。

王某向贾清泰提出融资的方式，即“同存质押”大额信托贷款业务，并具体介绍了“同存质押”大额信托贷款业务的主要操作流程：即由汇民村镇银行存款（即所谓的同业存款）至第三方上海恒丰银行，再由恒丰银行委托国投泰康公司发放与同业存款等额的信托贷款至贾清泰指定的企业，同时汇民村镇银行要以存入上海恒丰银行的同业存款给该行提供担保。贾清泰表示同意。

此时，王某及其合伙人正在帮助“颐源阳光工贸”、“佳宇丰化工”两家企业融资贷款。于是，贾清泰与王某商定，给贾清泰指定的“运城关东集团”发放贷款2亿元，给“颐源阳光工贸”、“佳宇丰化工”各发放贷款1亿元。

当时汇民村镇银行并不具备给他行同业存款2亿元的资金能力，钱从哪里来呢？这时王某显示出过人的“能量”。自2016年3月8日至3月24日，王某及其合伙人组织浙江、宁夏等地1200余名储户在汇民银行存款5亿多元，其中定期一年存款2亿余元。

王某通过朋友拟定了以汇民村镇银行名义出具的“颐源阳光工贸”和“佳宇丰化工”两家企业经济实力和偿债能力较强等内容虚假的《企业金融业务尽职调查送审报告》、《说明函》，同时，上海恒丰银行所派人员持拟定好的，由汇民村镇银行以同业存款给恒丰银行提供担保的《受益权转让暨保证金质押协议》，来到汇民村镇银行。贾清泰在未报经该行上级部门授权及董事会、股东会研究同意的情况下，采用欺瞒的手段取得汇民村镇银行公章，并擅自决定在上述《企业金融业务尽职调查送审报告》、《说明函》以及《受益权转让暨保证金质押协议》上盖章。

随后，汇民村镇银行分两笔，先后给上海恒丰银行存入同业存款各一亿元。收到存款后，恒丰银行先后与国投泰康信托投资公司签订国投泰康信托鸿雁1881号、1882号单一资金之资金信托合同，国投泰康信托投资公司与“颐源阳光工贸”、“佳宇丰化工”签订国投泰康信托鸿雁1881号、1882号单一资金之资金借款合同。该合同主要约定，恒丰银行委托国投泰康信托投资公司给“颐源阳光工贸”和“佳宇丰化工”发放贷款各1亿元，贷款期限一年，贷款利息按季度支付。

因为银监部门进入汇民村镇银行进行检查等原因，贾清泰本想给“运城关东公司”融资的2亿元没有做成。

“颐源阳光工贸”、“佳宇丰化工”各自拿到1亿元贷款后，支付给王某等人中介费3500万元，向国投泰康信托投资公司支付两个季度的利息之后，即不再归还利息，随后上海恒丰银行即将汇民村镇银行的同业存款2亿元予以扣划。贷款期限一年届满后，“颐源阳光工贸”、“佳宇丰化工”未归还借款本息，造成汇民村镇银行2亿元存款损失的严重后果。

恒丰银行通道业务存疑？

2017年3月，汇民村镇银行向运城市公安局举报“佳宇丰化工”、“颐源阳光工贸”与贾清泰、王某及恒丰银行经办人姜某等人内外勾结，采用违法、违规对外签订《受益权转让暨保证金质押协议》的方式，骗取汇民村镇银行贷款2亿元。

据汇民村镇银行法律顾问讲，该行是在2016年12月28日年底结算时，发现该笔同业存款的利息未正常支付，贾清泰说已将二亿元存款作了质押担保，给“颐源阳光工贸”、“佳宇丰化工”两家公司各放了一亿元贷款，该两公司未付恒丰银行贷款利息，所以恒丰银行就不付汇民村镇银行同业存款利息。汇民村镇银行了解到，“颐源阳光工贸”和“佳宇丰化工”

仍处于停产、半停产状态。

汇民村镇银行表示，“我行也不清楚恒丰银行为何不直接做贷款业务，而是委托信托公司做贷款业务”。正常情况下，在符合贷款条件前提下，并且提供足额的抵、质押担保，恒丰银行就可以办理相关贷款业务，而不需要再委托信托公司办理信托贷款业务。“按业内常规来讲，恒丰银行向汇民村镇银行支付的同业存款利息是年化 3.8%，这个数字远低于同期同业市场利率，同期的利率是年化 4.5%左右，我行发起行(阳泉市商业银行)和其他银行做同业业务的利率就是年化 4.5%，这笔同业存款形成利息倒挂(赔钱)这是‘很不正常’的。”汇民村镇银行认为。

对于汇民村镇银行的举报，操作这笔通道业务的上海恒丰银行金融同业部负责人姜某则持不同意见。姜某认为：“我行和汇民村镇银行的同业存款质押业务是符合我行投资要求的一种低风险担保投资业务，汇民村镇银行和两家企业是怎么商定的我不清楚，是汇民村镇银行签订《受益权转让暨保证金质押协议》以及出具的两份《说明函》，同意以同业存款质押为两笔贷款业务提供担保，我行才同意做这笔业务。”

姜某表示：“同业存款签了两份合同，账户是在我行总部上海开的。我行收到 2 亿元同业存款后，给汇民银行出具的是《开户证实书》。我行给汇民银行的年化利率是 3.8%，国投信托的年化利率是 4.890%，我行赚 1% 的通道费。”

事实上，关于这笔同存质押业务存在的风险，多位当事人都是心知肚明的。其中参与这次融资的梁某的证言显示，作为恒丰银行，在这两个业务中是放款银行，在做这类业务中必须要求有同业担保，来降低他们的放款风险。做这类业务前提是担保银行必须以同业存款作担保质押，质押银行才给企业放款，也就是说，所有的风险都在担保银行，这两笔业务风险全在汇民村镇银行身上。

配资公司是如何挣钱的？曝光其三大操控手法获取暴利！

当配资公司放胆操纵市场，注定是一场无法全身而退的豪赌。

伴随着 A 股市场回暖，股票配资活动有所抬头。6 月 24 日，证监会网站公布一起配资

公司操纵市场案，涉案人通过操纵 45 个账户、运用资金优势连续买卖、虚假申报等方式，致使操纵个股股价在 13 个交易日内累计上涨 26.35%，获利超过六千万。

从处罚结果来看，两名涉案人员合计罚没金额近 2.65 亿元，创今年以来罚没金额之最。

根据证监会行政处罚决定书，此次涉案的责任人分别为一名“80 后”(张平)和“50 后”(孙忠泽)，二人联手导致了这次操纵市场案。

决定书指出，为从事配资买卖股票业务，张平、孙忠泽等人成立了上海万毓投资咨询有限公司作为运营平台。从分工上来看，张平负责股票交易决策，孙忠泽参与寻找交易账户及资金划转。

天眼查信息显示，万毓投资成立于 2016 年 1 月，注册资本为 1000 万元。其中，张平为持股 32% 的二股东；孙忠泽为持股 28% 的三股东，且在公司任职监事。

决定书显示，根据万毓投资交易员指认、与张平、孙忠泽合作的配资中介指认及提交的

相关证据、相关证券账户中资金来源或去向、委托下单的 IP、MAC 地址等证据，可以认定在 2016 年 11 月 10 日至 28 日期间，张平、孙忠泽控制 45 个证券账户进行证券交易，采用连续交易、在自己实际控制的账户间交易、虚假申报的手段操纵“柘中股份”。

就具体操作金额来看，两人累计买入 3427.56 万股，成交金额 8.27 亿元，累计卖出 3427.56 万股，成交金额 8.95 亿元，扣除交易税费后获利 6618.99 万元。

对此，证监会决定：对张平、孙忠泽没收违法所得 6618.99 万元，并处以 1.99 亿元罚款，其中，对张平没收违法所得 5295.19 万元，并处以 1.59 亿元罚款；对孙忠泽没收违法所得 1323.80 万元，并处以 3971.39 万元罚款。

此次案件，涉及法律条文：

《证券法》第七十七条：禁止任何人以下列手段操纵证券市场：

（一）单独或者通过合谋，集中资金优势、持股优势或者利用信息优势联合或者连续买卖，操纵证券交易价格或者证券交易量；

（二）与他人串通，以事先约定的时间、价格和方式相互进行证券交易，影响证券交易价格或者证券交易量；

（三）在自己实际控制的账户之间进行证券交易，影响证券交易价格或者证券交易量；

（四）以其他手段操纵证券市场。操纵证券市场行为给投资者造成损失的，行为人应当依法承担赔偿责任。集中资金优势迅速拉盘，3 大操纵手法曝光

操纵市场的“套路”大多一致，但对于一次性可操控大量账户的配资公司而言，其“路子”之野仍令人惊讶。

根据证监会行政处罚决定书，涉案人张平、孙忠泽通过控制 45 个账户，共通过三大手段操纵“柘中股份”：

一、集中资金优势、持股优势连续买卖。

携大额资金之势杀入市场联合连续买卖，是每个操纵市场案的第一步。而从买入量、卖出量、实际控制流通股份数量等数据来看，此次涉案人操纵“柘中股份”程度匪浅。

证监会指出，在 2016 年 11 月 10 日至 28 日的 13 个交易日期间——

买入量：涉案账户组买入成交量占当日市场成交量的比例超过 10% 的有 6 个交易日，超过 20% 的有 3 个交易日，其中在 2016 年 11 月 11 日买入成交占比达到最高，为 31.53%。

卖出量：账户组卖出成交量占当日市场成交量比例超过 10% 的有 5 个交易日，超过 20% 的有 3 个交易日，其中在 2016 年 11 月 24 日卖出成交占比达到最高，为 30.24%。

持股量：账户组实际控制的流通股份数占“柘中股份”当日实际流通股份总数比超过 10% 的有 9 个交易日，超过 20% 的有 5 个交易日，其中在 2016 年 11 月 17 日持仓占流通股比达到最高，为 25.88%。

在 13 个交易日中，账户组在 12 个交易日有买有卖，在多个交易日中多次委托买入价格高于委托前一刻市场成交价，甚至高于委托前一刻卖委托第 5 档价格，或委托买入量高于委托前一刻市场前 5 档卖出委托总量。

二、在自己实际控制的账户间交易。

证监会指出，在 13 个交易日中，账户组在 8 个交易日存在在自己实际控制的账户间交易的行为，在多个交易日存在以高于委托前一刻卖委托第 1 档价格、甚至高于委托前一刻卖委托第 5 档价格对倒成交的情形。

三、虚假申报。

在 13 个交易日中，账户组在 4 个交易日存在虚假申报行为，具体方式为：一是在涨停价买盘远大于卖盘的情况下，反复、大量以涨停价申报买入“柘中股份”，继而撤单后再申报；二是在申报买入委托部分成交后迅速将仍在 1 档的买入委托撤销。

在涉案人一系列违规操作下，“柘中股份”股价实现了迅速翻红。据决定书数据显示，

2016年11月10日至28日期间,“柘中股份”累计上涨26.35%,期间最大涨幅达到68.18%。同期中小板综合指数累计上涨1.21%,”柘中股份”累计涨幅偏离中小板综合指数25.14个百分点。

在此次操纵市场案中,涉案人孙忠泽提出申辩意见称,自己不知悉张平具体交易股票的情况,且证券账户和资金由张平操作,配资协议也由张平签字,认为自己未参与操纵“柘中股份”,请求免于处罚。

对此,证监会认为,孙忠泽在与张平合作炒股过程中,参与出资和盈利分成,知悉张平的交易情况,参与寻找账户和资金划转,应当认定张平、孙忠泽构成共同操纵“柘中股份”,对孙忠泽的意见不予采纳。

据证监会披露数据显示,2018年全年,证监会共作出行政处罚决定310件,同比增长38.39%;罚没款金额106.41亿元,同比增长42.28%。操纵市场类案件38起,且大案频出,罚没款金额也屡创新高。其中,北八道控制包括配资账户在内的301个证券账户操纵多只股票被处罚,罚没款总额超50亿元;自然人高某通过信托计划等方式放大资金杠杆,对“精华制药”实施了操纵行为,罚没款共计17.95亿元。

券商中国记者根据公开信息不完全统计发现,除此次处罚外,今年以来另有5份涉及操纵市场的行政处罚决定书公布,合计罚没金额约在6800万元。其中4起行政处罚公布时间集中于年初,均涉及操纵开放性指数基金。

针对操纵市场案例,陕西证监局此前提示称,投资者进行证券投资时,应树立价值投资和理性投资理念,对市场、行业和公司情况冷静分析,警惕市场操纵者兴风作浪,制造虚假繁荣。如果盲目跟风炒作,极易被市场操纵者利用,造成惨重损失。跟风炒作、追涨杀跌就是刀口舔血,小心天上掉下来的“馅饼”变成市场操纵者的“陷阱”和“利刃”,成为市场操纵者的高位“接盘侠”。

值得注意的是,随着今年以来A股市场逐渐回暖,股票配资活动有所抬头,各种场外配资公司通过各种形式开展“营销”,违法违规行为也时有发生。此次公布操纵市场案的违法事实虽发生在2016年,但仍给市场敲了警钟。

2月25日,证监会新闻发言人表示,证监会对场外配资报道增多的情况将密切关注,并将依法加强对交易的全过程监管。而在4月16日,证监会再次提醒广大投资者提高风险防范意识,远离场外配资,以免遭受财产损失。除证监会外,青岛、江西、天津、广东等多地证监局也积极做出关于场外配资活动的风险警示。

证监会新闻发言人表示,所谓的场外配资平台均不具备经营证券业务资质,有的涉嫌从事非法证券业务活动,有的甚至采用“虚拟盘”等方式涉嫌从事诈骗等违法犯罪活动。证监会高度关注资本市场场外配资情况,坚定不移地打击违法违规的场外配资行为,坚决维护投资者合法权益和资本市场正常秩序。

新京报曝：微交易骗局：号称胜率90% 输赢被平台掌控

微交易平台页面。

微交易平台页面。

商家称搭建微交易平台，数据后台可以控制。

一位代理在群里发广告。

网上提供微交易平台搭建的商家。

数万元可搭建微交易平台，业务员称后台可以控制数据；有虚假平台诱骗投资者交易，后台控制涨跌

“我在网上看到他们的广告，就抱着试一下的心态去看看，没想到半小时就亏了 2000 元。”赵先生告诉新京报记者。

赵先生所说的是网上一种被称为“微交易”的投资模式，又被称作“微盘”。宣称只用手机微信扫一扫就可以参与股票、外汇、商品期货的交易，只要赌对涨跌方向就可以盈利，据称收益可达 80%甚至 90%以上。

如果有帅哥美女在微信上告诉你这样的投资信息，你会不会心动？但很可能，你花光钱只是买了个教训。

证监会 2017 年在清理整顿各类交易场所部际联席会议上就指出，“微盘”交易涉嫌赌博。新京报记者调查发现，事实上，不少投资者在接触微交易之时将其看作赌博，赌是涨或是跌。有搭建微交易的商家称，数据可以通过后台控制。也就是说，投资者的输赢其实是被平台掌控着。

投资提醒

提高对非法交易的识别能力

面对此类微交易，李振武律师提醒投资者不要被高收益诱惑，更不可以把自己的资金打到不了解的账户，此外，投资者需要加强自身的学习，提高对非法交易的识别能力。

“遇到交易平台关闭交易系统、销毁客户交易数据、转移涉案财产，投资者应当及时向公安机关反映这些非法交易平台的犯罪问题，请求公安机关及时冻结涉案资产。同时，也可以向人民法院提起民事诉讼，在起诉后申请财产保全，由人民法院直接冻结被告的资产，防止官司胜诉后面临不能执行的风险。这些措施均有助于投资者在司法程序上挽回经济损失”，李振武解释。

江西、重庆警方提醒投资者，一定要擦亮双眼识别正规平台，一般违规平台既没有接受权威金融监管，也没有第三方银行资金存管，还存在违规操纵交易结果、人为设置出金门槛等诸多问题，通过肆意侵占投资人合法收益谋取暴利。对于冒充“高手”喊单带单，让投资人赚钱降低防备心，此类微交易多半是骗局。

监管方对此类违规交易产品也在严厉打击。2018 年 6 月，深圳市网信办会同市金融办对腾讯公司微信产品中存在的“微盘”等互联网金融违规交易行为进行专项清理整顿。深圳市网信办要求腾讯公司通过专项清理整顿，建立“微盘”交易平台动态监测举报清理和处置机制，切实履行法律赋予的主体责任、社会责任和法律责任。

1

号称投资胜率 90%，不买“老师”服务就亏？

赵先生是在网上看到微交易让高中生都挣了大钱的文章后，对微交易心动的。他之前投资亏了不少钱，后来加了这篇文章附带的微交易“老师”的微信号。

这位微信名为“客服总监（王老师）”的人自称是金属交易中心的金融分析师，先前有

许多人投资亏得血本无归，后来跟着他玩微交易后钱不仅翻回来了，还大赚。“王老师”保证，只要按照他们的指导投资理财，赚钱就是小菜一碟。

在“王老师”的指导下，赵先生尝试了两次，赚了几百元，紧接着，“王老师”告诉他，要想得到专业老师指导，必须入群或者申请VIP，才能得到更好的指导。入群费需要1000元，申请VIP一对一指导要10000元，只要购买，就保证带着赵先生赚钱。

考虑再三，赵先生拒绝了加群的邀请，在后来的交易中，赵先生屡屡受挫，连续多次亏损，不久就亏掉两千余元。

在微交易中亏损上万元后的杨先生认为，“微交易说白了就是靠运气。”

杨先生家住贵阳，他告诉新京报记者，“每次买卖就算赚也只能得到投资的80%，其他20%是‘分析师’的提成，套路就是最初这位老师肯定是要让你尝到甜头，后面如果不买他们的服务，只靠运气的话十有八九都是亏。”

杨先生总结说，微交易说白了就是靠运气赚钱。这些“老师”积极拉人头，赚取的就是客户的亏损和客户每交易一次支付的高额手续费。而客服人员通过诱导客户频繁操作从而提高交易手数的形式来实现。

新京报记者发现，高收益率、简单的操作方式吸引了这些投资者。

在QQ群中，不少平台公然打出新玩家90%胜率，以及返币、奖励金等宣传口号。

一个主做“美式币圈”的趣投微交易平台号称，微信扫码充值10元，秒赚126元；买涨、跌，操作简单；新玩家首玩胜率90%。

90%胜率也在众鑫交易所等多个微交易平台的宣传语中频频出现。

除了本金、手续费，这些平台还有类似于股票市场的“分析师”，据多名投资者反映，在进行微交易时，收到来自平台的缴纳入群费、VIP课程费、“老师”提成的要求。

2

60秒“定输赢”，微交易涉嫌赌博

“就像是赌博，最开始的时候投的钱都少，输了会想挣回来，赢了还想继续赢，所以就越陷越深”，一位投资者说。

一些微交易平台对外称，微盘交易平台是一款基于微信程序的微型交易平台，无需额外下载手机应用程序。投资者通过扫描二维码就可进入界面，在注册登录、充值后即可进行交易，交易完成后可对充值金额进行提现。交易品种包括外汇、比特币、白银、黄金、原油等。

在交易机制上，微盘交易的营销员宣称其为T+0交易，在交易时间内可以随时建仓平仓，大部分微交易的一般起步金额为10元。投资者通过对走势图的分析，判断接下来的时间段内会涨或是跌，然后“下注”涨或跌的一方。有些微盘交易平台提供5-10倍杠杆，符合部分投资者“以小博大”的心理。

新京报记者随机进入一个微交易QQ群“亿汇投教”，目前该平台主打“贵金属”及“外汇”交易。交易周期少的不过60秒、多的5分钟。选择“60秒”，就意味着该笔订单将在60秒后完成结算。投资人做出买涨或买跌的决定，选择购买金额然后下单，单笔最小订购金额为10元，60秒后根据价格走势，判断正确即为赢，判断错误就是亏损。10元的订单需要投资者提供1.5元的手续费用。

有投资者表示，最初就是因为仅仅需要10元就可进行交易，才上了他们的“贼船”。

“没有人因为100元倾家荡产，却有人因为100元实现梦想！没有人因为100元一夜暴富，却有人因为100元白手起家！真正的以小博大”。一位来自“中部微交易”的客服小郭一再诱导记者在她所在的平台投资交易。

小郭告诉记者，与平常的投资理财不同的是，微交易的交易金额更小，一分钟买涨买跌，不会爆仓，收益也高，100块一分钟可以赚77元。并称，“你不要把它当成赌博来看待。”

一位资深理财师表示，参与现货交易的投资人，开始可能是几百元的尝试，越陷越深就

开始砸钱，同时所谓的业务员（或者老师）不断地向投资人灌输赢钱和扳本的概念，放大投资人赌博心态，这些人才可以从中抽成。

记者尝试在亿汇投教平台充值交易时，按照其要求，通过支付宝向其提供银行账号转账，但转账成功 30 分钟左右，记者注册账户余额依然为 0。记者随即以充值未成功联系平台，但截至发稿未有任何回应。根据平台提供的联系方式拨打其客服电话，但被提示该号码已停机。截至发稿，充值没有被退回，也未能充值进该平台账户之中。

2017 年 1 月，清理整顿各类交易场所部际联席会议第三次会议在北京召开。会议指出，“微盘”交易涉嫌聚众赌博。2017 年 5 月，清理整顿各类交易场所“回头看”工作交流会在福建召开。会议要求，对于“微盘”交易平台、严重违法违规的交易场所、违法违规且拒不整改的交易场所、未取得省级人民政府批文的非法交易场所要下决心取缔关闭。

3

数万元可设微交易平台，后台能控制数据

这样的微交易平台，在成本上却仅需数万元。

记者通过一家专门从事数字货币交易系统、股票配资系统、交易所系统等软件开发的科技公司处了解到，想要开发一个专门从事微交易点位交易的平台，仅需要 3 万元。

据该科技公司内部人士小卢介绍，想要做一个类似的微交易平台，需要准备电话号码、项目名称、logo 和在微交易上的产品，即贵金属、外汇、期货品种等。而对于是否需要注册公司，小卢并未多问。

小卢称，盘面确定后可与科技公司详谈价格，盘面不同价格差距不会太大，一个星期的时间交易平台就可以正式上线。

小卢告诉记者，在交易平台上的数据，可以实现在后台进行修改操作。换句话说，在投资者投入资金后，是涨是跌，可以由平台方在后台控制，想要投资者挣钱或是亏钱，平台说了算。

新京报记者在淘宝上搜索“微交易搭建”，发现不少从事微交易平台搭建的商家。记者随机联系了其中一个自称专业从事微盘（微交易）平台搭建的卖家。

简单介绍之后，这位卖家请记者移步微信联系。据其介绍，做成一个微交易 app 大约需要 1 万元，时间仅需要 3 天。在 app 中可以放如美元、日元等多个品种。1 万元主要包括“app+服务器+域名+服务器安全+短信+对接支付”，此外，后期需要每月续费 2000 元，用以进行服务器、app 签名及人工维护。

当记者询问对接支付的问题时，该卖家说，支付通道要自己找，并指出可以用收款码代替。

在数据来源问题上，这位卖家称，数据源将接入外界数据，如新浪。在记者追问下，他表示，数据可通过后台进行控制。“直接点输赢”，甚至可以设置为自动，即“设置盈亏比例”。

江西公安 4 月份在微信公号一篇《当心！“微交易”藏着大骗局》的文章中揭开了这种骗局套路。“犯罪嫌疑人通过某科技公司购买仿效股票、期货交易、买涨跌等可篡改数据的微交易平台系统，然后在互联网上建立一些虚假微交易平台。在这些虚假平台上，可以进行外汇、黄金、石油、楠木等交易品种，并分为 30 秒、1 分钟、3 分钟、5 分钟倒计时方式买期货品种涨跌。”“交易中，很多受害者认为平台的数据是跟国际大盘同步变化。实际上，这个平台指数涨跌和国际大盘毫无关系，页面上呈现的数据完全是虚假的，后台可以根据嫌疑人谋利需求，随意修改数据，随意涨跌。”

警方在微交易上的打击也未松懈。

据重庆警方 2018 年 8 月通报，江北警方破获了一起特大微交易诈骗案，抓获涉嫌违法犯罪人员 79 名，打掉犯罪团伙 3 个，捣毁犯罪窝点 3 个，查扣涉案电脑 40 余台、手机 100 部，涉案金额 1.3 亿余元。

据悉，犯罪嫌疑人钟某某向广州某科技有限公司购买仿效股票、期货交易买涨跌并可控制修改数据的虚假微平台系统，在互联网上架设服务器，发布炒亿盛、亿星平台外汇、石油、楠木等能获取高额回报为诱饵，诱骗大量微信用户注册亿星、亿盛平台账号并充值进行微交易。

同时，犯罪团伙利用平台管理账户对平台进行控制，篡改数据，致使平台注册会员亏损或诱导注册会员频繁交易，收取手续费的方式进行诈骗，从中谋取大额收益。

交易中，很多受害者认为平台的数据是跟国际大盘同步变化，实际上，这个平台根本没有连接国际大盘，是一个假构的交易平台。

现在，记者在亿星国际残留的微信公众号上，还能看到其宣传语：“30秒收益80%，一分钟收益85%，三分钟收益87%，最低100RMB即可交易，365天×16H开市，出金T+1次日到账”。

此外，记者发现，一个名为“泰登微盘交易群”，在QQ进行过企业认证，认证企业为重庆泰登网络科技有限公司。记者通过国家企业信用信息公示系统查询，这家企业实际上已经注销，且被纳入工商部门经营异常名录。但该泰登微盘交易QQ群中依旧活跃。

工商资料显示其经营范围并不具备金融、交易等方面的相关资质。记者除在多个微交易平台未发现具体公司名称外，在有公开公司信息的多个平台上，记者发现其工商认证的经营范围并不包括金融投资、交易、投资顾问等。

4

损益不过是数字？律师：微交易涉嫌欺诈

资深理财师介绍，投资人在微盘上进行交易，哪怕投资上百万元，但实际上仅仅是在微盘交易账户上有显示，可能并没有进行真正的投资。投资者投入的资金在投入之后可能就被平台提走了，投资人在微交易平台上的操作，所有损益都只是一个数字而已。

江西公安在上述文章中还提到，犯罪嫌疑人在购买系统、建立虚假平台之后，往下面就发展数十个代理公司，每一个代理公司下面有几十个员工，也就是业务员，这些业务员再去联系受害人，通过加微信或打电话的方式，引诱受害人到他们平台进行交易。平台业务员还会建立一个虚假微信群，在群里发布各种虚假信息，诱骗受害者加大投入。部分微交易平台也会在微信公众号、各大财经论坛发软文吸引客户，甚至把微交易包装成可以赚钱的微信手游。

业内人士表示，目前市面上的理财产品，货币基金的投资回报率约在5%以内，债券类年回报率约在3%-10%，股票类投资收益率不好估算，随市场波动而波动，风险较大、门槛较高。而微交易所打出的能够达到80%甚至90%以上，这种承诺的收益率从一定意义上说，可以算得上金融诈骗。

徐州景来律师事务所律师李振武表示，这种交易的风险在于交易机制不是合法有效的，交易方式存在欺诈和虚假行为。

《商品现货市场交易特别规定(试行)》中明确规定，商品现货市场交易对象包括：实物商品；以实物商品为标的的仓单、可转让提单等提货凭证；省级人民政府依法规定的其他交易对象。而商品现货市场交易可以采用下列方式：协议交易；单向竞价交易；省级人民政府依法规定的其他交易方式。

“对比微交易平台采用的交易方式，平台实际并没有任何实物商品以及实物商品凭证进行交易，仅仅是在判断价格走势，以此判断买入还是卖出。”李振武表示。

“目前微交易的交易模式确实存在虚假宣传、诱导性交易等行为。”安杰律师事务所律师王胜利认为，如一些微交易平台通过电话、微信、QQ群、股吧、网页、直播室等多种渠道进行宣传造势，以“1分钟收益75%”、“24小时T+0模式”等字眼诱导客户开户交易；存在诱导性喊单的问题；更为严重的是极个别平台通过虚拟资金操纵交易或直接操控K线图

来获利。

王胜利表示，一方面，如果业务人员在经营和招揽客户过程中，对未来效果、收益或者与其相关的情况作出保证性承诺，明示或者暗示保本、无风险或者保收益等，属于违反《中华人民共和国广告法》第 25 条的规定，但并不构成刑事犯罪。如果喊单人为了获取高额手续费，通过喊单诱导客户频繁交易的行为，应该构成诈骗行为，情节严重的，构成犯罪。另一方面，相关人员通过虚拟资金操纵交易或直接操控 K 线图来获利属于以不法所有为目的实施欺诈行为，应该构成诈骗行为，情节严重的，构成犯罪。

王胜利还称，如果微交易方依据交易系统的规则进行交易，客户的每一次交易，都存在盈利和亏损两种可能性，现实中也存在不少客户确实赚了钱，或者是赚了钱之后又进一步交易而产生亏损等情况。这种情况下客户交易的行为并不导致相对方必然获得收益和客户受到财产上的损失的情况发生。即使发生交易的客户损失，应属于正常的投资风险和损失。

李振武则认为，因微交易标的并非贵金属或原油、外汇本身，而是以此为基础而设置的电子合约。其次，这种交易的价格来源机制是不透明的，交易软件是可以人为在后台操控的，且这种交易很大可能实际上是在封闭电子盘内运行的地下盘，这些交易场所的交易品种和交易规则并未得到任何有权政府部门的审批。

替人“养卡”风险大！南宁一女子被熟人套走了 200 多万

南宁市西乡塘区苏卢村的苏先生等人把自己的信用卡交给熟人韦女士“养卡”，结果信用卡被刷爆，对方还利用他们的身份证信息办理网贷，导致他们欠下 200 多万元债务。对此，有律师建议，网贷的钱可以先不还，等网贷平台起诉到法院后，再以他人盗用自己身份信息所办为由进行抗辩。

韦女士给苏先生写的保证书。受访者供图

轻信熟人 欠下贷款

苏先生告诉记者，韦女士是他大哥的前妻，曾在南宁市明秀路开有一家保健按摩店，他在店里做事，去年 6 月该店转让了。

2017 年 2 月，韦女士找到苏先生，自称因投资急需资金，找他借信用卡套现，并承诺一个月后还钱。苏先生见是熟人，就把两张信用卡交给韦女士，等对方套现完后把卡拿了回来。一个月后，韦女士如数还了钱。

过了一段时间，韦女士又找他借信用卡套现。“她说借来借去太麻烦了，叫我把信用卡直接放在她手里‘养卡’，她自己刷、自己还，不用我操心。”苏先生说，他很相信韦女士，便把信用卡都交给她。

去年 10 月 1 日，韦女士再次找到苏先生，称资金周转不过来，因国庆节放假，公账取不出钱，希望他借身份证让她进行网贷，无需抵押，每个月由她还钱。他二话没说，就把身份证交给韦女士。

今年 4 月起，苏先生不断收到银行催款信息，他才知道韦女士从去年 12 月起就未还钱，共欠 6 万多元，其中一张信用卡逾期严重，银行还发来律师函。如今，他已被列入银行征信“黑名单”，不能买票乘坐火车和飞机。此外，韦女士还利用他的身份证在 5 家网络平台贷

款共 8 万多元。

不少亲友 先后上当

苏先生说，除了他，还有 8 人被韦女士以同样手法骗钱，涉及资金 200 多万元。受害人中，要么是韦女士的亲戚，要么是韦女士的朋友。

其中，苏先生的小姨因此欠债 50 多万元，还有一名韦先生被韦女士利用身份证在 12 家网络平台办了网贷，共计 60 多万元。“一下子欠了这么多钱，我这辈子都还不完。”韦先生叹气道。

“我被网贷 8 万多元，昨天半夜还收到正在申请借款 7500 元的信息，应该是她还在利用我的身份信息进行网贷。”其中一名受害人蓝女士告诉记者，她和韦女士原本是玩得很好的朋友，当时借信用卡给韦女士，是想帮助她渡过难关，“没想到好心没有好报”。

苏先生称，今年 4 月，他找到韦女士要求还钱，对方称没钱，还给他写保证书，约定了还钱日期。后来，他就找不到韦女士了，且电话也联系不上。

7 月 1 日下午，记者拨打韦女士的手机，手机可以打通，但始终无人接听。

“养卡”属套现 为法律禁止

7 月 1 日，苏先生等人到南宁市公安局明秀派出所报案。值班民警了解情况后，称这是民事纠纷，建议他们到法院起诉。

针对此事，广西一家律师事务所的陈律师分析说，首先，所谓的“养卡”就是将信用卡透支后，在支付一定手续费后，由“养卡人”先垫付透支费用，在自备的 POS 机上刷卡虚假消费。“养卡”实际上是一种套现行为，为法律所禁止，且极易造成信用卡信息泄露，被不法分子用来牟利。

其次，从法律上来讲，无论谁使用信用卡，最终都要持卡人偿还欠款。苏先生等人的信用卡是他们自己申领的，如果借给他人使用，相应的后果则由他们本人承担。所以，信用卡的欠款应由苏先生等人先偿还，他们可持证据起诉到法院，要求韦女士还钱。

针对网络平台贷款，如果不是苏先生等人亲自申领，他们可以先不偿还，建议先收集好不是自己贷款的证据，等网络平台起诉后，再主张是别人盗用自己身份证信息所办，最终由法院判决谁来还钱。

网络炒外汇坑人没商量 一夜暴富神话不可实现

日前，国家外汇管理局公开通报一起非法网络炒汇平台案例，并强调境内监管部门未批准任何机构在境内开展或代理开展外汇按金业务。网络炒汇究竟是什么？为什么会吸引这么多投资者参与？

“网络炒汇实际上就是以高收益作为诱饵，引诱风险意识淡薄的投资者进行交易”。中央财经大学金融学院助理教授陶坤玉介绍，网络炒汇在我国是明令禁止的，所以一些机构为了实现在境内开展交易赚取利润的目的，做了很多包装，比如在境外架设服务器在境内通过注册一些虚假的壳公司，表面上是做商品贸易的，比如小商品贸易，背后是为了通过这些商品的交易，将投资者资金进行归集和转移。

“网络炒汇其实就像盲目的炒股是它是一种短期的投机行为，它主要是采取保证金加杠杆的一个模式”。中国互联网金融协会综合部主任周国林指出，投资者识别违规外汇按金交易或者是虚假外汇按金交易，后者其实就是集资诈骗，其实方法很简单，牢牢记住一点，“加

杠杆的外汇按金交易都是违法的。”如果确实有相关需求，建议一定到银行等持牌金融机构购买经监管部门批准的投资品种。

股票群里的托，坑完我 263 万后就不理我了！买“数字货币” 请注意

股民常常收到这样的信息，“顶级私募老师开群讲股”，“XX 股商联盟群，两个月本金翻倍”这不，常州市民小敏就被人拉进了一个股票群，结果群里除了自己全是骗子，钱没有赚到，反而被骗走 263 万余元。

今年 4 月中旬，常州市民小敏（化名）被人拉进了一个股票群，群里一个叫“文曲星”的人，向小敏推荐了一个所谓的“GIT 数字货币交易所”，称这个项目交易快容易赚钱，紧接着群里的其他成员纷纷现身说法，表示自己从中赚了不少钱。经不住众人的诱惑，小敏信以为真，便参与到项目中。他根据“文曲星”提供的二维码，添加了一个叫“孙静”的开户专员，在孙静的指引下，小敏逐一点开网站链接、注册账号、下载交易所的 APP。待一系列操作完成后，小敏成功在该 APP 里购买了法币（USDT 币）进行交易。购买完成后，小敏在该 APP 里先中了几个币商，并通过这几个币商花 263 万余元购买了一个名叫“MAY”的数字货币等着升值。直至 6 月初，小敏发现之前股票群里的“文曲星”、“孙静”都不理他了，感觉情况有点不对劲，便立即打开交易所的 APP，结果发现里面的币商都撤场了，小敏这才发觉被骗，于是立即报警。

民警提醒广大群众，投资理财要谨慎，特别是对于“低投入高收益”的投资理财，务必保持清醒头脑，要被高额回报率所诱惑，更不要轻信网友、经纪人、投资经理“天上掉馅饼”的承诺，要了解产品具体形式和模式，很多宣传高收益的产品可能存在陷阱。

北京千佳圆投资基金欺骗投资者，800 多万元不翼而飞

2019 年 4 月，一幕令人痛心疾首的事件在天津发生。

2017 年 8 月，为保障身患重度残障的儿子后半生经济来源，家住天津南开区年过半百的吴女士(以下简称甲方)变卖名下唯一房产连带毕生积蓄共计人民币 700 万元，用以购置由天津春天影业投资发展有限公司与北京千佳圆投资基金管理有限公司(以下简称乙方)联合推出的一款名为《千佳圆影视专项私募投资基金 1 号》的影视文化基金。

按照双方缔结的合同所示，甲方在合同到期日，即可获取除本金外的影视制作分红收益，约 100 余万元人民币。

然而原本一场看似正常的投资行为，却出现了不可思议的一幕。

2019年4月，甲方与乙方所缔结的投资合同到期后，因甲方患癌病故，甲方代理人向两家公司提出收回本金及相关受益，却遭到乙方拒绝。这对甲方家庭而言，无疑是雪上加霜。

看似正常的合同行为，为何在到期时，却出现这样的变故。身为合同缔结主体的乙方缘何可以无视合同所具备的法律效应拒绝兑付呢？

带着这个问题，记者走访了涉案乙方，天津春天影业投资发展有限公司及北京千佳圆投资基金管理有限公司，发现天津春天影业投资发展有限公司确与北京千佳圆投资基金管理有限公司有一定合作往来，但其与甲方在缔结投资合同时存在争议。

首先乙方在与甲方缔结购买基金合同之前，曾向甲方出具了加盖天津广播电视台及广东广播电视台公章的《应收账款确认函》，而非只加盖乙方公司公章，因此变相的让甲方错误的认为该基金是由天津广播电视台及广东广播电视台委托或授权乙方筹建；

其次，据消息人士称，乙方所加盖的天津广播电视台及广东广播电视台公章系私刻伪造，存在一定的故意欺骗行为。因此该《应收账款确认函》事实上不存在相关效应；

这场因投资引发的人间惨案，时刻拷问着我们。涉案中的天津春天影业投资发展有限公司及北京千佳圆投资基金管理有限公司，有何胆量私刻天津广播电视台以及广东广播电视台公章？是对法律的彻底亵渎，还是另有隐情，我们暂不得而知。但被“利用”的天津广播电视台和广东广播电视台，在案发后，缘何没有出来澄清，与涉案乙方撇清干系，也值得我们进一步探究。

当影视文化市场蓬勃发展的今日，投资影视拍摄无疑是一个拥有较高回报的方式，但是在巨大的利益面前，或许我们也要睁大雪亮的眼睛，避免被别有用心的人或企业利用。本案中的甲方为了一个及其朴实的理由——为重度残障儿下半生考虑，沦入了一场无形的骗局之中。

这一切，除了谴责设套方的无耻之外，对于广大投资人也敲响了警钟，在进行投资之时，在缔结合同之时，需谨慎对比投资产品回报，投资产品生产方相关资质认证，并对合同条款进行逐一阅读，特别是在合同中是否注明投资性质、投资回报、投资内容等等条款进行再三理解，并审慎签署合同，从而确保自己的合法权益不受侵犯。

而另一方面，本案的发生，也同样敲响了私募基金监管部门的警钟，如何保障社会主义投资市场有序发展，保障投资客商的合法权益收到保护，任重而道远。

鉴于本案涉及的当事人较多，目前当事人已经向有关部门进行了实名举报。相信很快就有有一个满意的结论。一起看似简单的“投资”案件，牵动了多方的心，在此忠告各位投资者，资产请看好，投资需谨慎，适当获取一些法律知识，如果有条件的话，聘请专属律师团队进行详细审查

在缔结合同，签署相关文书时，认真核实每一个细节，避免类似的悲剧发生。

资金盘太“脆弱”详解区块链“资金盘”骗局 就赌谁跑得快！

李强（化名）至今还不愿相信自己居然也踩了雷。“我是个比特币的矿工，自认看过了

上百个资金盘，也绕过了很多坑。没想到最后还是栽在了波场（超级）社区。”

继 80 万会员注册的 Tokenstore 被爆“跑路”后，“币圈第一大盘” PlusToken 和宣称与波场有关的波场超级社区疑似崩盘，彻底让一众币圈人士震惊于资金盘的“脆弱”。

“之前就算有各种资金盘跑路的消息，但我一直觉得它们两个肯定没问题。”一位币圈玩家对记者表示。

实际上，这些资金盘最核心的特点就是用高额返利，吸引玩家拉人头。“这类项目，就像击鼓传花，你永远不知道（项目）在谁接盘的时候就崩了，不过唯一可以确定的是，越晚入局的人，风险越大。”一位投资者形容。

而玩家并不是不了解其中的关窍，只是在跟“盘主”赌，赌谁跑得快。新京报记者发现，虽跑路频发，但资金盘仍在活跃，花十几万元就可以成为“盘主”，进而“割韭菜”。

资金盘是指以资金流通形式，拆东墙补西墙，用后加入会员的钱支付给前面会员的网络传销形式。中伦文德律师事务所高级合伙人陈云峰曾公开表示，区块链会受到资金盘的青睐主要有三个原因：匿名性、热度高、用户重叠。

6 月 28 日，北京市互联网金融行业协会发布《关于继续警惕投资虚拟货币市场的风险提示》，提醒广大投资者增强风险防范意识。

新京报记者了解到，目前，尚有多多个涉嫌传销性质的项目正在运行中，也有人对记者表示，自己正积极参与新盘的建设。

孙宇晨项目遇“李鬼”：波场超级社区疑似崩盘

自 6 月 30 日晚起，波场超级社区的 APP 就只能打开，不能登录，有玩家查询在平台上存储的波场币，发现疑似已被转出。

李强说，波场超级社区的奖励制度、运行机制跟其他的资金盘并没有本质不同，但是因为该项目对外宣传时标榜跟波场以及孙宇晨的紧密关系，因此才觉得“靠谱”。

孙宇晨，波场创始人，被部分媒体称为“马云最年轻的门徒”，其最近的一次集中曝光是 6 月初以破纪录的天价拍下巴菲特慈善午餐。

“波场超级社区”一直对外宣称是 uTorrent 公司做的项目，而 uTorrent 是波场 27 个超级代表之一。

一位玩家给记者提供的项目宣传资料介绍，“μTorrent 超级社区，从波场拿到十块钱的奖励，拿出 9 块奖励给加入 uTorrent 超级节点的波粉。因为有这些小节点加入，超级节点才会拿到更多奖励和收益。”

更令玩家感到信服的是，今年 5 月波场超级社区线下活动的合影中，除了 13 位社区核心成员，还有一位号称是 μTorrent 超级社区运营经理 Jeffe。

“宣传资料中的节点我们查得到，也有运营经理背书，我们自然就相信这个平台跟波场有关”，李强说，正是看到 5 月份的合影，他最后才决定加入该平台。

记者查询波场官网发现，uTorrent 确实是波场 27 个超级代表之一。但值得注意的是，波场超级社区的名称是“μTorrent 超级社区”。

而“uTorrent”与“μTorrent”是不是同一社区？孙宇晨曾在今年 6 月 12 日回复网友提问时表示，“这个骗子明显玩了文字游戏，你看 u 是怎么写的”？

7 月 1 日上午，也就是 APP 疑似跑路后一天，孙宇晨发微博警示资金盘风险，并提示投资者们警惕资金盘风险，“作为全球最为知名公链之一，全世界（不仅限于中国）存在一些打着波场名义做纯资金盘的项目，这就跟索罗斯巴菲特孙正义马云每天‘被投资’传销盘一样。我们态度是明确的，官方不支持传销盘、资金盘，大家也要警惕传销盘、资金盘，务必注意资金安全。”

7 月 9 日，波场发布公开声明表示，所谓“波场超级社区”假借波场 TRON、BitTorrent

和 uTorrent 官方的名义，许以高额返利，进行违法犯罪活动。波场 TRON 官方对于受骗者的心情与处境表示理解与同情，坚决反对一切打着区块链技术幌子的传销盘和资金盘行为；自 2019 年 1 月发现有“波场超级社区”冒用波场 TRON 官方名义进行资金盘诈骗以来，波场 TRON 官方不断通过微信群、微博官方渠道、微博群和抖音等渠道进行辟谣，引导投资者谨防诈骗，注意资金安全；网传波场未辟谣或波场官方与其有关系的谣言，波场官方保留追究其诽谤与造谣法律责任的权利。

一字之差，是“李逵”与“李鬼”的区别。

记者在多个波场超级社区维权群中发现，多数玩家此前都认为该项目是“孙宇晨的项目”，因此才信心满满地入局。

花式奖励“拉人头”，有人自掏腰包发展下家

根据维权群中玩家的统计，5 个月的时间，玩家已达几十万。按照近期波场币 0.24 元左右的单价，涉及金额近 10 亿元。

短时间内这么快的扩张，与波场超级社区的类传销模式有关。

王波（化名）接触到波场超级社区，是因为他所在的多个资金盘微信群。今年 5 月，项目参与者(也就是他以后的“上家”)宣传的奖励制度打动了。

根据波场超级社区推广群中发布的奖励制度，收益由两部分组成，静态收益和推广奖励。

首先，以用户在 APP 上激活的波场币 (TRX) 数量为准，将用户分为三类：激活数在 1000-30000 个的用户为一级节点；激活数 30001-100000 个为二级节点；激活数在 100000 个以上是三级节点。节点就是用户的等级，后期收益与用户等级直接相关。静态收益为节点分红奖，将波场币存入波场超级社区 APP 获取利息，目前返利水平一般为 0.8% 每天。

“炒币我要去担心比特币今天价格高了，明天价格低了，这个项目有静态收益，收益水平也比较合理，我更踏实”，王波说。

更让他心动的是，除了分红，如果他能成功将项目推荐给“下家”，收益会更高。根据奖励机制，“下家”在 APP 上储存波场币并激活后，王波获得的推广费用将分为两部分：一次性的推广奖，计算方式为“下家”激活 TRX 数量乘以相应的返利比例，一到三级节点，返利比例分别是 5%、10%、15%。“我是二级节点，我推荐的人存了 1000 个币，我获得的比例是 $1000 \times 10\%$ ”，王波解释。

推广费的另一部分则是每日产生的，按照下级会员每日的静态收益计算，项目方将会给参与者开出社区运营奖。以参与者等级决定代数，以下级会员每日节点分红 TRX 数量为基准：一级节点的一代返利额度为 20%；二级节点的返利额度为一代 20%，二代 10%；三级节点的返利额度为一代 20%，二代 10%，三代 20%。

除了以上奖励，还有所谓的绩效奖、专属推广激活奖、新增业绩奖、扩代运营奖+绩效奖、群主奖、帮扶奖、BTT 空投奖等各种。“这些奖励的目的，就是让你多拉点人”，王波说。

不过，这样的奖励机制的确鼓励了很多玩家积极发展“下家”。一位玩家表示，他自己投资了价值 300 万人民币的波场币，发展了近百个“下家”，“下家”累计投资金额达 1000 多万。

王波发展的 80 多个“下家”，是他“自掏腰包”：王波给每个人在 APP 上赠送了 1000 个波场币。根据波场币近期徘徊在 0.24 元人民币的单价，他送出的波场币价值约 2 万元。“就是让大家体验一下，如果他们觉得好，可以继续充钱”。

他告诉记者，如果算上各类推广奖励的返利，大概一年就能“回本”，如果有“下家”自行充钱，回本速度就会更快。

击鼓传花：永远不知道在谁接盘的时候崩了

张磊（化名）手机里 50 多个资金盘的微信群几乎 24 小时响个不停，不断有人推荐新的项目。

随着今年 3 月起币圈的回暖，一众资金盘也开始活跃起来。

张磊今年初开始投资资金盘，在十数个资金盘里投资了 200

有人接盘，有的项目遭遇跑路，血本无归。“折腾了将近半年，几乎不赚不赔”。

最近他开始变得更谨慎，“主要因为最近一两周跑路的资金盘不仅数量多，而且规模都相当大”。

除了前面提到的波场超级社区，号称“币圈第一大盘”，资金规模达 200 亿的 PlusToken 也在近日疑似崩盘。

根据玩家赵明（化名）的介绍，PlusToken 一直对外宣称自己是“币圈余额宝”，智能搬砖钱包，也就是通过在多个交易所，利用价差高卖低买获利。与波场超级社区类似，PlusToken 为了“拉人头”，也颇为“慷慨”，账户分四个等级，直推一层可分得 100% 全额奖励，二层到十层的各分 10% 奖励，十层之外奖励 15%。只需要用户花 500 美元开启智能狗，然后不断发展下线，一旦达到“创始”等级，便能获得 150 万美元奖励。

“当时我投资 50 万元，我的上家告诉我复利一年就能赚到超 300 万元。”赵明表示，她在今年 4 月，经朋友介绍在 PlusToken 投了 50 万。

湖南省地方金融监督管理局官网显示，实际上，早在今年 3 月，长沙市天心区文源派出所已对当地“PlusToken 区块链钱包”宣传窝点进行查处。警方表示，“PlusToken 区块链钱包”假借区块链名义，收取门槛费、发展下线、层层奖励，具备传销的典型特征。

而一个名为“比特狗”的平台，把传销资金盘包装成区块链娱乐宠物平台。该平台称，“比特狗”是由“狗狗币”开发团队联合游戏开发公司以及美国 Bitdog Games 基金会共同研发的区块链娱乐宠物平台。据平台数据，“比特狗”体验版自 6 月 5 日上线不到一个月内，参与者已将突破 2 万人，每日新增超 2000 人。

其运作方式也离不开“拉人头”。“比特狗”平台规定，参与者需要通过推荐人推荐才能注册成为普通会员。普通会员想要通过喂养“比特狗”挖矿赚钱，需要先通过推荐人创建一个“比特狗”账户，并支付 99 元领养一只“比特狗”。然后购买喂养套餐喂养“比特狗”，在喂养的过程中，“比特狗”就能通过每天挖矿产生 BTGS 虚拟货币。

记者发现，众多平台最显著的特点就是通过层层奖励机制，鼓励玩家发展下线。

“这类项目因为没有实际业务，要想让盘子变大，就要不断圈钱，进来的钱一部分用于支付前期高额的返利，目的是吸引更多人入局，另一部分就被‘盘主’套现。一旦当资金盘没有足够的资金用于支付提现的时候，基本就会崩盘，”张磊说。

律师王德怡表示，有的资金盘在经营过程中，以发展下线、复式计酬方式进行业务推广，而这些资金盘没有真实的项目或产品为支撑。

财经评论员肖磊认为，资金盘其实是传销的一种变体，由于很多标的具有标准化和交易的便捷性，导致资金盘能够在很短的时间内吸引更多的资金聚集，比以前靠拉人头的方式来集资的方式危害更大。传销的话有很多法律层面的界定，比如超过三级返利体系等，但目前看，资金盘往往更具有隐蔽性，但可以达到传销的效果，由于拉盘导致前期进入的人更容易获利，这些人为了更多人进来拉盘，就会用拉人头的方式去传销式营销，跟传销的本质逻辑是一致的。

“你知不知道，这些项目做的是传销？”面对记者的提问，张磊显得并不介意，“目前很多区块链资金盘都是这样，你可以认为它是传销，但我认为也会有真正在做事情的项目方，我也能赚到钱。”

“实际上这类项目，就像击鼓传花，你永远不知道（项目）在谁接盘的时候就崩了。不过唯一可以确定的是，越晚入局的人，风险越大”，王波说。

十几万就能设计资金盘，拼的是谁跑得快

钱浩（化名）是一位比特币场外交易员，在之前的一场“非吸案”中，被卷走了 200 多万。最近，他对记者表示，开始考虑参与资金盘，并拉了一个百人的微信群准备推介项目。

“我之前认识了一个打算当‘盘主’运作资金盘的人，我打算作为早期参与者投资，也帮他拉人头。”钱浩说。

据他介绍，发行一款虚拟数字货币就是坐庄，目前有一些“外包商”提供矿机，每天能产出币，同时还提供资金盘 APP 开发的服务，可以帮庄家设计交易系统。系统可以租用国外的服务器，把 APP 和网站都存储在国外。

“其实很简单，一般十几万左右就可以让一个外包商帮你设计一个资金盘，一般包装成理财产品，最近这类（理财）非常多”，钱浩表示。

钱浩表示，当盘主不仅可以收取交易手续费，前期还可以囤币，等到价格上涨后卖出赚差价。而像他们这些早期投资者，也会跟庄家一起囤币，然后主动拉群宣传。针对如何抬高虚拟币价格，他说，“还是要给人一种项目很有前景，供不应求的感觉，价格就起来了”。

是否会担心项目跑路？钱浩表示，即使后来项目跑路了，他也不会赔钱。在他看来，他是跟庄家“打天下”的早期会员，要与盘主一起囤币等到高点抛售，因此，短期内利益是相通的。“庄家感觉赚够了，项目的确有可能下线，但那时候我早就退出来了，这类项目都是赌博，拼得就是跟盘主比谁跑得快”，他说。

当记者问起项目名称时，他表示不愿意透露，但已经准备好白皮书，即将上线。

区块链投资人王丰（化名）表示，实际上资金盘运作套路很类似，在推出新盘早期，他们不仅会向市场抛售高额的报单虚拟币，还会给前期投资者几十倍的回报率，使其“尝到大甜头”。这样一来，会有更多的人随之入盘投资，圈住更多资金。然而当盘主觉得赚够了的时候，这个资金盘就会变成“死盘”，投资人也无法提现，被套牢。

“更有甚者，盘主可能会开个新盘，让被前个资金盘‘套牢’的投资者的资金中的部分投到新盘再启动运作。此时，一些投资人甚至会因为钱‘重新活了’而喜出望外，可能会抱着挽回损失的心态再次投资”，王丰表示。

根据记者调查，目前尚有多个带有传销性质的项目处于运营状态中。

投资者维权难

亲朋好友介绍，进退两难

记者通过在 PlusToken、波场超级社区的多个维权群中观察发现，与大多数传销类似，很多参与者都是经亲人、朋友介绍加入的。这就导致在项目跑路时，不少人表示如果报警，“感觉对不住亲朋好友，怕最后查起来，让他们被罚钱，甚至面临牢狱之灾”。但是，不报警又想追回本金，因此进退两难。

也有玩家会在群中公开劝告：“有没有想过，主动报案协助调查，和包庇犯罪的区别，还有报案可以以传销、非法集资来追回自己的资金。早报案，早追回，控制团队头目。”一些投资人决定报案。

实际上，早在 2017 年 9 月，央行、银监会、证监会等七部门就发布了《关于防范代币发行融资风险的公告》，公告明确表示，任何代币融资交易平台不得从事法定货币与代币、虚拟货币相互之间的兑换业务，不得买卖，不得为代币或虚拟货币提供定价、信息中介等服务。

该公告还指出，代币本质上是一种未经批准非法公开融资的行为，涉嫌非法发售代币票券、非法发行证券以及非法集资、金融诈骗、传销等违法犯罪活动。

知名律所合伙人肖飒公开建议投资人要收集证据。为了后续的维权道路，最现实的是收

集一切自己与该平台之间存在的关系，比如平台充值、投资明细记录截图，加盖公章的银行流水等。其次，由于这种案件属于涉众案件，单独一个投资人遇到的问题可能代表不了什么，但是如果很多人都存在类似的情况，那么可以建立维权群交流情况，分享信息，也方便去公安局办案，引起重视。

针对此类案件将以什么罪名立案，寻真律师事务所律师王德怡表示，根据《最高人民法院、公安部关于公安机关管辖的刑事案件立案追诉标准的规定（二）》中规定：[集资诈骗案（刑法第 192 条）] 以非法占有为目的，使用诈骗方法非法集资，涉嫌下列情形之一的，应予立案追诉：（一）个人集资诈骗，数额在十万元以上的；（二）单位集资诈骗，数额在五十万元以上的。

根据裁判文书网显示，涉及“资金盘”的刑事案由的裁判文书有 139 个，其中一般涉及组织、领导传销活动罪涉及案件数最多，达 86 个；非法吸收公众存款罪以及集资诈骗罪有 12 个，剩余为其他类型罪名。

王德怡表示，当前诸多借区块链技术做资金盘的项目崩盘跑路，而投资者难以追回损失。出现此类情况投资者难以通过民事诉讼途径维护自己的权益，只能请求公安机关予以刑事立案。而此类案件的“受害人”分布在全球，这些资金盘的幕后控制人有可能在境外或者隐藏了真实身份，投资者投入的资金或代币很可能被对方通过技术手段转移了，因此，即便有公安机关立案侦查，相关案件的办理也很可能十分漫长。

天天防骗！“优可生活”又一个代刷代还仿盘 别再上当了，后果很严重

近期，微信群和朋友圈又有一个有关信用卡的项目火了，开元就被拉进了好几个这个项目的群，并且和之前开元曝光的“叮咚智还”、“叮咚生活”几乎一模一样，这个项目就是“优可生活”。

宣传方面，和叮咚生活如出一辙，都是用信用卡剩余 5% 的额度经过很多次的刷还来进行偿还上一期的账单，这样就把账单延期到了下个月，以此类推，循环往复操作。并且只要设置好也是无人值守，自动完成。

这也只是自己使用，如果进行推广也能赚钱，就需要投资 331 元成为正式会员，并且会员也分了很多等级，包含了各种咖，名字几乎和叮咚生活都一样，“优可生活”级别的名字都起一样的，也真够省事的，没有一点创新精神。

适合人群方面包括：①卡奴，自己还款有压力。②无业，想赚钱又吃不得传统工作的苦。③有工作，但是收入没有消费高。④店主，有自己的实体店。⑤没有人脉。开元认为这才哪到哪还不够，应该还包括想创业的，想贷款的，想赚大钱的这些应该都加上。

当然，要想使用“优可生活”这个信用卡还款神器，必须注册并实名认证，进行人脸识别，如果识别不了，就需要提供身份证正面照片、身份证反面照片、手持身份证照片、注册电话号码。这样又一次把自己的重要信息给了别人，结果可想而知。

实名认证之后就需要把自己的信用卡绑定在“优可生活”这个 APP 上，到此就可以使用了，但开元要提醒的是在叮咚生活的一幕可能又要重现了。为什么这么说呢？请大家看下开

元曝光“叮咚生活”的文章。

骗局揭秘：“叮咚生活”真的是养卡神器？真这样刷卡你可就惨了！

项目追踪：“叮咚生活”大肆封号，合作的第三方支付平台出事了！

项目追踪：“叮咚生活”被湖南台曝光，钱被盗刷，警方已介入！

“叮咚生活”首创的这个模式，刚开始帮会员还款，运营一段时间后，开始盗刷会员的信用卡，致使很多会员的信用卡被刷爆，逾期未还，这不仅仅是赔会员费的问题，而是影响到了会员们的征信，以后很多方面都会受到影响，在此个人征信的重要性开元不必多说了，这才是最大的损失。

在此，开元有必要给大家普及下银行发行信用卡是怎么赚钱的。

(1)刷卡费用：这笔费用是银行向商户收取的，手续费为 0.6%。

(2)账单分期手续费：虽然银行称没有利息，但有手续费，为每月 0.75%。

(3)年费：有的免年费，有的刷够次数免年费，但有些白金卡等是不免年费的。

(4)取现手续费：一般为每日 0.5%。

(5)滞纳金：一般为每日 0.5%。

(6)商品分期付款利息：分期付款，每期都会包含一部分费用，各银行不等。

(7)分期还款手续费：每期都会包含一部分费用，各银行不等。

了解了以上银行怎么用信用卡赚钱后，那么，信用卡套现是不允许的，更是违法行为，更不要说，每次刷的金额都一样，怎么能不引起银行的注意，轻则降额、封卡，重则列入黑名单，对自己影响就大了，得不偿失。

总结：“优可生活”其实就是叮咚生活的仿盘，只是换了一个名字而已，套路几乎一模一样，叮咚生活就是前车之鉴，都说吃一堑长一智，就算以前没有做过叮咚生活，现在知道这类项目的结果难道还要上当，当韭菜吗？不要真正损失大了在后悔，老铁们别再上当了，后果很严重。

兴业基金“举报门”牵出公募行业“拼单”潜规则

兴业基金“举报门”牵出公募行业“拼单”潜规则“因为 100 万才能投资，所以不乏出现几个员工一起凑 100 万出来，然后让一个人代持投资。”

7 月 11 日，一份围绕兴业基金某管理人员的情感、财务纠纷的举报信在业内广为流传。

举报人在这份举报信中称，被举报人未返还 85 万元“汇添富理财拼单产品”的本金与收益。其声称，上述资金来自亲朋好友的集资所形成，给她带来一定的生活压力。在上述举报信流传的当日，该被举报人职务已被兴业基金党委宣布免除。

事实上，这一细节所透露出的，正是公募行业广泛存在的“员工拼单”潜规则。

拼单江湖

所谓“员工拼单”，是指公募机构或其子公司发行含有预期收益率的固定收益类产品时，面向员工开放募集额度，但由于私募产品具有 100 万元起投的投资者门槛限制，不少公募员工号召亲朋好友，以某一员工代持方式进行集合投资。

“因为 100 万才能投资，所以不乏出现几个员工一起凑一个 100 万出来，然后让一个人代持投资。”北京一家公募机构市场人士表示，“这种模式能够降低投资风险，并享受到相对更高的收益，通常也会签订代持协议。”

“这个现象是业内普遍存在的，其实是个双赢的事情，因为公募需要发行产品，员工需要找到相对稳健且低门槛的投资标的，拼单降低了投资门槛，让员工以更低的投入投资到高收益产品中。”北京一家公募机构子公司负责人也表示，“2014年-2016年期间，这一类产品的收益率大多在8、9个点以上，最高还有11、12的。”

“举例来说，某公募机构向员工内部发售其子公司发行的专项资管计划，但员工小A只有50万投资，于是拉来小B和小C，大家凑足100万满足投资准入门槛，进而实现认购。”北京一家基金子公司渠道人士表示，“这种情况在业内非常常见，大家也司空见惯了，参与拼单的员工通常也非常相信公司，认为如果是公司的项目，作为员工实际上能够获得优先受偿权或代偿权。”

值得一提的是，拼单活动除在基金公司内部员工参与外，亦有部分员工集合亲朋好友等存在社会关系的人士加入拼单大军，而部分销售人员在推荐产品时，也会暗示或鼓励不满足条件的投资者可以拼单参与。

“之前项目收益高的时候，很多项目都拿不到那么多的份额，所以才优先给到员工，一些员工再拿份额给亲戚朋友一起来买。”上述渠道人士称，“毕竟真的要找100万以上的投资客群并不容易。”

刚性兑付的蛋

事实上，不少员工积极拼单参与投资此类产品的原因，仍然在于固收类资管的刚性兑付。

“资管新规之前很多产品都是含预期收益率的，很多员工基本上也是当保本的理财产品来买，而且认为真出了事还有公司兜底。”上述公募机构市场人士表示，“但在资管新规落地后，取消预期收益率安排，并且逐渐打破刚性兑付，这种拼单的现象有所收敛。”

在业内人士看来，拼单行为本身与《基金法》等法律法规存在相悖，原因在于通过代持方式规避了投资者适当性管理，亦有可能突破产品持有人人数上限。

根据《基金法》、《私募投资基金监督管理条例》等规定，私募产品的投资门槛起点为100万元，且单一产品的持有人人数最多不超过200人。

“私募产品有自身的投资者适当性管理要求，比如起投资金要在100万元以上，但这种‘拼单’行为让一些原本不满足资格的投资者成为了合格投资者，一旦发生风险，这些投资者的风险承受能力可能没有合格投资者高，进而引发次生风险。”一位公募机构合规人士表示。

该人士同时表示，如果部分投资者通过代持拼单行为投资私募产品，亦有可能出现某私募产品实际投资人数超过私募规定的200人上限。

“假如一个专项计划的投资人达到200人上限，但某一个人背后有5、6个投资人，那么这个产品背后实际的持有人则会更多”上述合规人士表示。

“这种绕开投资者适当性监管的一种做法，按照实质大于形式原则，存在违规嫌疑。”上述合规人士表示，“其实不出风险还好，但一旦出了风险，基金公司是否存在客户调查失职的问题，也有可能被追究。”

1978-2020

中国骗术揭秘

第四卷：骗术大全 > 江湖骗局

目录

喝下“赌博粉” 牌桌上输掉 100 多万 小伙被朋友做局	2
套路深！同安一男子用消字笔写借条？结果被一秒识破啦！	2
奇葩！为骗拆迁款，这伙人竟用这东西冒充遗骸造假坟！	3
投资 2000 元月底连本带利还 3200 元，湖南男子先后被坑 21 万	5
TST 庭秘密美容产品或涉嫌传销！赵薇范冰冰等曾卖力为其宣传	6
江苏 5 名男子设计“碰瓷”骗局 有受害者也有谈判专家	8
无业男子冒充谈判专家诈骗女硕士 13 万元	9
一个想落户杭州，一个想给房子“镀金”，两男子玩“套路”被警方带走	10
权威揭秘“复制电话卡”骗局，花钱能买别人手机卡信息？	12
女子陷入鉴宝骗局:10 块钱金币“专家”估价 1100 万	12
合肥一酒吧老板被骗 31 万 骗子谎称可帮增加营业额	16
每天 1 亿日元！“特殊诈骗”专盯老年人下手并且骗术日益多样化	16
一本残疾军人证牵出制售假证犯罪链条 男子高调亲测证件仿真度	17
搞笑！株洲一女子花 4 万元买二手宝马，居然还送“驾驶证”	18
乐清大龄痴情男给未婚妻转账 4.5 万元后 发现她是骗子	19
女子虚构纳斯达克投资项目骗到手 1100 余万元 两年内“挥霍”一空	20
送子大师骗术 大师解释：是大仙借用我的身体施法	21
美国 25 岁女子谎称患癌 4 年骗得 1 万美金 不惜剃光头装化疗	22
新疆男子网恋被骗 23 万，报警发现“女友”是自己弟媳	23
骗子以帮人卖车和升职为由，诈骗他人巨额财物近 30 万	23
在武汉火车站冒充“接站司机” 骗走 97 岁老人 1400 元被抓获	24
临时演员谎称自己是某影视城股东用古天乐新戏《明日战纪》诈骗 3 万元	25
弱智！无业游民假冒军人行骗 15 年，被抓后才发现自己不是少将	25
为了骗钱男子自断锁骨，还主动打“110”？碰瓷新骗局	26
深圳龙岗女子一人分饰四角与闺蜜“网恋”3 年骗走 50 万	26
呼和浩特口才培训女老师沉迷赌博 为偿还高利贷诈骗老同学 10 万	27
帮朋友转钱，结果损失了 4500 元 玩的是什么套路？	28
出境旅游陷阱套路多 谨防中招“固定套路”	29
骗子谎称“上面有人” 以介绍工作为名骗 87.46 万获刑	30
女子虚假产权骗走朋友 80 万 友谊的小船说翻就翻	30
23 岁小伙扮医生骗女室友 穿梭在杭州某医院各个科室无人怀疑	31
免费算命骗局_准确预知前程、趋吉避凶，如此神乎其神竟然还不收钱？	34
珠海一男子赴女性朋友饭局酒中被下“赌博粉”，骗走 2.8 万	35
南京老板好心聘她当服务员 她骗老板 60 多万	35
诈骗朋友 60 万！男子上演现实版“农夫与蛇”潜逃 6 年终落法网	36
身高 1 米 6 他同时交往多名女友 还骗走她们 80 多万	37
女子冒充狱警诈骗 29 人 3300 余万元被判无期	37
多起因身份证丢失后身份被冒用，网贷催收人员“找上门”	38
海南一女子涉嫌诈骗闺蜜 3 万余元被铁警抓获	42

喝下“赌博粉” 牌桌上输掉 100 多万 小伙被朋友做局

喝下“2月12日上午，浙江湖州吴兴区公安分局爱山派出所对外通报称，近期破获了一起利用“赌博粉”实施诈骗的案件：24岁年轻小伙被人下药后，一晚上就在牌桌上输了一百多万，直到第二天才迷迷糊糊感觉不对。”牌桌上输掉100多万 小伙被朋友做局

1月29日，在桐乡乌镇一酒店工作的戴某来到爱山派出所报案，称自己被人下药后欠下了巨额借款。警方侦查后发现，在前一天晚上，戴某的朋友汤某找到他，相约一起去湖州玩。共有6人，除戴某外，其余5人都是一伙的，他们相互做局假装在浴室偶遇，随后相约一起去一家火锅店吃夜宵。

根据犯罪嫌疑人的供述，趁被害人戴某去配调料的过程中，趁机把“赌博粉”加入了戴某的啤酒当中。

所谓“赌博粉”，是一种新型混合类毒品，主要成分是甲基苯丙胺，也就是冰毒。服用之后人会失去自我控制，变得恍惚、兴奋甚至狂妄自大。成功下药之后，6人又相约一起去浴室赌博。由汤某提出来说要和戴某一起坐庄。此时的戴某已经成了待宰的羔羊，他们使用出老千的方式，使庄家总共输了114万。

最后，由戴某和汤某两人分别写下57万元的借条后，赌局才结束。第二天犯罪嫌疑人便赶往戴某家讨要这笔债务。戴某被逼无奈选择报警。警方在桐乡抓获了这伙嫌疑人。

目前，案件正在进一步审理当中，警方也提醒广大市民，切勿参与赌博。

套路深！同安一男子用消字笔写借条？结果被一秒识破啦！

在法治的殿堂里
法律千万条，守法第一条
若是在法律面前
想试图靠“小手段”蒙混过关
不妨这个案例了解一下
事情是这样子的……

2019年1月初王某到同安法院申请强制执行。原来，他与厦门某新科技有限公司的合同纠纷一案，法院已经做了调解，但该公司却没有及时履行法院生效调解书确定的义务。

执行过程中，
该公司法定代表人戴某一改过去
不理不睬的态度
主动与承办法官沟通

并表示愿意与申请人和解

这是为何？

火眼金睛的法官立马发现了
被执行人的“小秘密”

2019年1月22日，双方依约到同安法院进行调解。经调解，双方达成和解协议，戴某当场用他人银行卡转账人民币1.5万元还给王某，并主动要求以个人名义立下借条，承诺在2019年5月前将剩余款项还清。

申请人王某见被执行人公司的法定代表人如此真诚，便主动与法官沟通要求撤回该案件的执行。于是，承办法官准备撤销执行申请的相关手续，要求申请人签字确认。可就在这时，细心的承办法官发现戴某正在使用自带的签字笔写借条，该笔颜色有异样，待双方打好借条后，法官还是不放心，就拿出戴某自带的笔细细查看，果然发现端倪，戴某用于签字的笔为传说中的“消字水笔”。

为了不恶化双方关系，承办法官以借条内容有误为由，不动声色地将该借条内容重新用电脑打印，并要求双方必须用法院准备的水笔进行签名，戴某见状不再多问，讪讪的签字按手印，主动将该案件的执行费用提前交清。

之后，法官将此事与申请人沟通，王某表示愿意给对方机会，对此事不再多追究，戴某则表示自己可能将家中孩子的练字笔拿出来了，事先不知情该笔的特殊性，并承诺将会按期还款，该案件妥善执结。

法官提醒

消字笔又叫自动褪色笔，其外观与普通水笔无差异，写出的字迹也与其他签字笔没区别，但由于其采用特殊墨水，因材质、温度、湿度、书写速度等差异，书写内容会在短期（30分钟至2日）内消失。

在签订重要文件如定合同、打欠条等过程中，最好出具打印的材料，如果必须手写，最好自带黑色碳素签字笔，必要时加盖印章或手印。如果不幸遇到借条上字迹消失的情况，大家也别担心，经过专业技术人员的特殊处理或进行字迹鉴定，都能让“消失的借条”痕迹复原。

最后警告心存歹念之人

不要故意使用此类消字笔签订文件
因为你的行为可能构成诈骗罪

奇葩！为骗拆迁款，这伙人竟用这东西冒充遗骸造假坟！

去年11月18日，一男子到新湖街道办
申报、认领了两处墓地（共四个“金塔”）。
工作人员发现其申报的两处墓地
并没有埋藏任何遗骸，
而是牛骨及瓦片石块。

随后，新湖街道办报案

警方介入调查此事。

这到底发生了什么事？

怎么“亲人遗骸”变成了牛骨和瓦片石块了呢？

原来这是一场四人精心设计的荒唐骗局

牛骨瓦片假扮亲人遗骸

光明科学城是推进深圳高水平创新的重大工程，需要进行大面积土地整备。在首期开展的启动区项目土地整备过程中，有个别人为博取高额赔偿款，弄虚作假。

记者从光明警方获悉，去年 11 月 18 日，家住新湖街道的张某荣（男，49 岁）到新湖街道办坟墓迁移办公室申报、认领了两处墓地（共四个“金塔”）。但在现场审核过程中，工作人员发现其申报的两处墓地并没有埋藏任何遗骸，而是牛骨及瓦片石块。

2019 年 1 月，新湖街道办将线索移交给光明公安分局新湖派出所调查处理。在民警的询问调查下，知晓事情败露的张某荣向民警供述了实情。

四人合谋欲骗取 11 万赔款

据张某荣交代，其申报的两处假坟并非自己所有，是由胡某兰（男，39 岁）搭建，其本人只负责申报、认领。

光明警方经调查得知，胡某兰曾于 2016 年在新湖街道新羌社区的荒地随意找了两个点，放下几个空罐子准备为日后迁坟所用。

2018 年 11 月，胡某兰看到政府公示的迁坟公告及高昂赔偿金后心动不已，便与叶某敬（女，56 岁）、张某荣、张某建合谋，准备骗取迁移坟墓赔偿款 11 万元。

四人商议，所得赔偿金胡某兰分一半，剩余部分由其他三人平分。

四人在确认地址后，对假坟稍加修饰，由张某荣假冒坟主申报办理迁移坟墓手续，并申领了赔偿款。

就在四人等待赔偿款到手时，工作人员发现了其中“猫腻”。

经审讯，胡某、张某荣、叶某敬对自己搭造假坟骗取赔偿款的犯罪事实供认不讳。目前，该三人均因涉嫌诈骗，已被光明警方依法刑事拘留，另一名嫌疑人张某建也被依法网上追逃，案件正在进一步侦办中。

警方：对于欲铤而走险博赔的人将严惩不贷

光明科学城项目迁坟组副组长张明诚

光明科学城项目迁坟组副组长张明诚在接受记者采访时表示，科学城启动区项目是光明区 2019 年一项重点工作，为整个光明区特别是新湖街道新羌片区描绘了很好的蓝图。自该区土地整备项目启动以来，迁坟组根据土整统一安排，严格按照流程推进迁坟工作。

目前，绝大多数居民已经完成坟墓搬迁，当中也有个别居民存在涉嫌冒领坟墓行为。张明诚希望辖区全体居民都能支持科学城土地整备工作，并强调对于个别存在侥幸心理欲铤而走险博赔的人，将严惩不贷。

光明警方也提醒市民，光明区的整体建设关乎整个光明的福祉民生，市民切忌通过违法，甚至犯罪的方式去骗取各种赔偿款项。

"自作聪明"最后等你的就是法律制裁！

投资 2000 元月底连本带利还 3200 元，湖南男子先后被坑 21 万

投资 2000 元，
月底连本带利还 3200 元，
这么好的事？
还是熟人介绍！
那就试试吧！
这事儿发生在郴州的邓先生身上
.....

首次入坑

男子邓某在郴州从事沙石生意，2017 年 4 月 10 日与同小区的刘某在一家福利彩票站认识了，一来二去，两人熟悉起来。

2017 年 4 月 20 日，刘某邀请邓某到家里玩，说自己在做服装生意，资金短缺利润很高，只要投资 2000 元，月底会连本带利还给他 3200 元，邓某心动了，立即给他拿了 2000 元现金。

再次入坑

4 月 27 日，邓某找刘某拿回 3200 元时，刘某却说自己有个更大的订单，只要投资 8000 元，邓某本想作罢，刘某却说：“怕什么我的家都在这里，还怕我少了你这几千块钱，你做的生意又不赚钱，抓不住机遇，以后想做都没机会了。”

邓某说自己要回去考虑几天，思考过后，邓某告诉刘某自己不想继续做下去了，只想拿回本金，刘某却说现在不继续做下去 2000 块的本金也拿不回。邓某只好继续投钱，为了使邓某放心，刘某还给邓某写了欠条。2017 年 7 月份至 10 月份，邓某又先后通过微信转账 10 万余元给刘某。

实际上，刘某写的欠条并不正式，而且为了让邓某安心，刘某写的欠款数额是按照邓某实际“投资金额”的数倍写的，比如：邓某投资 2000 元，刘某便写个 3 万元的欠条。

更夸张的是
这些欠条不在邓某手中
而是由刘某手持欠条拍照
给邓某做“纪念”
.....

继续入坑

2017 年底，邓某眼见自己投资的钱一分没返，不仅欠条是一纸空文，而且刘某也不见踪影，有些心急的邓某便到小区找刘某，这时才了解到，刘某的房子是租的！邓某又只好跑去刘某老家找他，可对方一直无法联系上。

2018 年 3 月份，刘某主动联系了邓某，说自己贪心，之前投资失败，货物积压导致亏

损，一直给邓某道歉，并说只要邓某再投资 1 万，就连之前的钱也还给他，还说自己是讲信用的人，为了还给邓某钱所以才想办法赚钱。

邓某家属都劝其不要跟对方来往了，但邓某身上已所剩无几，为挽回损失，于是继续给刘某打钱，只希望刘某遵守承诺。

又双叒入坑

之后，2018 年 3 月至 9 月，刘某又各种理由找邓某，为了拿回本钱，相信刘某承诺的邓某，只好一再打钱，先后又给刘某转了近 9 万元。

刘某最后一次联系邓某，是在 2018 年 11 月 9 日，说由于公司财务出了问题，邓某打给自己的钱连同自己公司的钱已经全部冻结，之后便彻底失去联系。

邓某彻底清醒！于是，来到了北湖派出所报警：“2017 年以来，我陆陆续续被人诈骗 20 余万。我现在已经绝望了，不知道何时才能把钱要回来，恳请公安部门为民除害，把这害人精、大骗子绳之以法，以免害更多的人，危害社会。”

警方出动

接警后，北湖派出所民警立案侦查，并依法将刘某上网追逃。2019 年 2 月 8 日，警方接到线索，嫌疑人在长沙出现，民警于当天赶到长沙，将刘某押解回郴州。

在对嫌疑人进一步调查中，民警发现刘某经常以话费欠费、没钱买车票等理由让邓某打钱。长期下来，邓某的积蓄早已花光了，最后不得不向亲友借钱或用信用卡套现。自 2017 年 4 月份以来累积转给刘某 21 万余元，其中微信转账 15 万余元，银行卡转账 6 万余元。

至于刘某说的那些投资项目，

根本都是假大虚空，

而且

刘某自始至终只发过一次

8.88 元的红包给邓某

.....

目前，嫌疑人刘某已被依法刑事拘留，案件正在进一步审理中。

TST 庭秘密美容产品或涉嫌传销！赵薇范冰冰等曾卖力为其宣传

1 月 24 日下午，上海市青浦区举行百强企业和创新创业人才表彰会。台湾明星张庭、林瑞阳夫妇的上海达尔威贸易公司，成为上海青浦区的纳税冠军，获得最高纳税奖。

令人惊诧的是，一个直销企业的纳税，竟然排在了大名鼎鼎的物流企业中通、申通、韵达和家化明星企业上海家化（29.340， -0.34， -1.15%）之前。

轰炸式夸大宣传遭遇质疑

在 TST 自己的官网上，页面上就是护肤品排行前十名的排行榜，TST 排名第一，不知道这是哪一个权威机构评选的？

不过 TST 庭秘密的代言人阵容庞大，台湾明星林志玲是其代言人，徐峥、曹格夫妇也曾是 TST 的股东，赵薇、范冰冰、刘涛、张馨予也都在社交网络上或多或少的为其宣传过，2018 年 11 月 23 日，台湾著名主持人吴宗宪发布微博，同时宣称自己入驻 TST 平台。

在 TST 庭秘密品牌故事中有这样的宣传:20 年前,林瑞阳在法国发现了一种活菌并把它带回台湾，尝试将活酵母运用到护肤品中！

“发现了一种活菌并将活酵母运用到护肤品”，这是科研人员应该做的事啊！众所周知的是,林瑞阳曾经号称台湾第一小生，早年出演过琼瑶剧《一帘幽梦》，红遍两岸三地。淡出演艺圈后，林瑞阳进入大陆从事文化交流业务,无论是网上,还是他在节目中,抑或是他在接受采访中,从没有查到其从事过任何科学研究等活动。

招代理还是在招人头？

这夫妻俩经营的 TST 庭秘密美容产品，虽然在内地 2018 年的纳税额为 12.6 亿元。然而，在网上负面消息却层出不穷。

网上输入 TST，满眼都是招收代理的广告：“总之，我是金卡代理，我可以招代理，但是我不像别的纯微商的代理商，给你造一个只要加入马上变身白富美，马上月入过万的泡沫美梦……”

据媒体报道:近日，还有美妆代购宣称，TST 之所以这么挣钱，是因为张庭公司产品的成本极低，低价进货，高价卖出。一张面膜售卖 298 元，然而进货价却只有 14 元。

要说这个钱全是张庭、林瑞阳夫妇赚走,这绝不客观,他们采用的直销方式，其实很多利润让中间代理人拿了，很多传销组织会分成一级代理、二级代理、总代理等，同样，TST 庭秘密美容产品的销售也是采取的分级代理，上述的金卡代理，可以随便招收其他代理，其招收的代理人赚钱的同时要给上线提成。

TST 对外宣称以做微商为主，有直销牌照，有一套成熟的奖励机制。实际上还是用的层级代理制，代理级别越高，抽成越高。但这种行为，却是国务院《禁止传销条例》明令禁止的。

是过敏还是在排毒？

TST 宣传产品时，称自己采用了一种来自法国的活酵母，添加活酵母的产品成为他们的销量冠军、美容神器。

另外，TST 多次出现质量问题。网上有网友曾表示，用 TST 的产品烂脸，过敏发炎：“我后妈在用这个,满脸斑 满脸痘 还依旧认为是上火长的。还在坚持用坚持订购。我侧面跟她说过她觉得我骗她排挤她……她们会认为这是排毒阶段……”

网友你萌死了 ig 说:脸出了问题就说是排毒—— 我有个朋友用了这个活孝母,用了一个星期就过敏 问了微商 微商说是排毒 现在用了半年 彻底烂脸了 微商说:排毒还不够彻底 还得继续排。

还有网友自称曾经做过代理在网上发言：“TST 产品越做越差了，我之前也是一个小小的代理，无奈产品几天出点新款，我自己都买不起了，根本跟不上公司更新的速度，，，【我也承认自己笨笨哒，不过好多代理酱紫说的】团队也有人反应，收到的产品每次颜色和味道都不一样，一次买两瓶，用第二瓶的时候颜色就泛黄了【就是说的 VC 那个美白肤色的】公

司在确保销量和更新的同时，对产品质量没了保证，失望……”

最大的问题是,对于用户提出过敏等问题,TST的解释一概是这个产品起作用了,你们在排毒,混淆过敏和排毒的概念。事实上化妆品的皮肤过敏比比皆是,据悉无论如何高级的化妆品、保养品,都不外乎是由着色剂、油脂香料、酒精等基础上添加各种药物成分混合而成,彩妆品或保养品的基本组成和香味物质都有可能导致皮肤敏感的不适现象。

说到底,皮肤过敏是一种皮肤对外界刺激后一种异常反应,当过敏源接触机体后,促使机体产生相应的抗体,而根据中医理论和最新的研究成果表明,过敏主要是风、湿、热邪蕴于血液和肌肤所致,或因血热又感外风而发病,即与人体中的血液中含有一定的毒素有相当关系。其实过敏就是毒素的外露现象,但到了TST的解释中,就变成了排毒。

是传销还是直销?

其实传销在国外就称直销,一般是指企业不通过店铺经营等流通环节,将产品或服务直接销售、提供给消费者的一种营销方式。

现在中国大地直销很多,主要利用群众消费心理尚不成熟,信息不对称等,利用传销具有组织上的封闭性、交易商的隐蔽性和传销人员的分散性等特点,非法经营、销售假冒伪劣产品。特别是前一段时间查处的权健集团,夸大产品功效,商品价格严重背离商品本身的实际价值,有的商品根本没有任何功效,纯属虚构,欺骗消费者,并造成伤害。

国务院《禁止传销条例》规定下列行为,属于传销行为:

(一)组织者或者经营者通过发展人员,要求被发展人员发展其他人员加入,对发展的人员以其直接或者间接滚动发展的人员数量为依据计算和给付报酬(包括物质奖励和其他经济利益,下同),牟取非法利益的;

(二)组织者或者经营者通过发展人员,要求被发展人员交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用,取得加入或者发展其他人员加入的资格,牟取非法利益的;

(三)组织者或者经营者通过发展人员,要求被发展人员发展其他人员加入,形成上下线关系,并以下线的销售业绩为依据计算和给付上线报酬,牟取非法利益的。

TST庭秘密美容产品是否属于传销,可能要等权威执法部门认定,不过从上面的条例规定,和他们销售之手法,特别是代理招代理之间的报酬给付,都符合传销的特征,唯希望权威部门尽快查清事实真相,如果是传销坚决取缔,如果不是,也要尽快还TST庭秘密美容产品的清白。

江苏5名男子设计“碰瓷”骗局 有受害者也有谈判专家

规划线路、实地踩点、寻找目标、现场实施、事后谈判,一个由5人组成的“碰瓷”团伙精心设计步骤,游走在柯桥、上虞等地街头,而且专门向电动三轮车下手。昨天,记者从柯桥区人民法院获悉,团伙之一的孙某被判犯诈骗罪,处拘役4个月10天,并处罚金1000元,其同伙也将先后接受审判。

去年6月,江苏人姜某带着老乡孙某到上海一家租车公司,租用了一辆浙E开头的银白色轿车。姜某曾因“碰瓷”被抓,刑满释放还没多久,因为找不到稳定的工作,于是就决定重操旧业。他找到同样没有工作的老乡孙某,两人一拍即合。

同时,姜某拉来了在网吧认识的“90后”卢某,充当“碰瓷”实施后的“谈判人员”,还“招聘”了两个身上原本就有伤的年轻人充当“事故受害者”。

去年 7 月的一天傍晚，孙某开车载着姜某、卢某和其中一名带伤的年轻人从上虞区出发。一路上，姜某在车内观察着沿途适合作案的地点和对象，当车子开到钱清镇和安昌镇交界处时，姜某将目标瞄准了骑电动三轮车的邵师傅。

经过姜某“指导”，带伤年轻人先下车，从车上拿出事先准备好的自行车，骑行起来，并假意靠近邵师傅的电动三轮车右侧，孙某则驾车开在邵师傅三轮车左侧。开了 10 米左右，见电动三轮车和自行车距离接近，左侧的孙某突然加速向右挤电动三轮车。

由于情况突然，邵师傅本能地向右侧避闪，只听见“嘭”的一声，骑自行车的年轻人已倒在地上。邵师傅心想，自己并没有碰到年轻人，于是继续向前开。就在此时，早已从孙某车上下来的卢某拦住了邵师傅的去路，称自己是“被撞者”的朋友，邵师傅撞人逃逸，自己全都看见了。

看对方伤得也不重，邵师傅答应带其去医院检查。检查结果一出来，邵师傅傻眼了，检查单上写着对方手指骨折，医生说治疗费用要七八千元。经过讨价还价，最终邵师傅赔偿了该年轻人 6000 元。

回到家，邵师傅把事情经过向家人一说，大家越想越感觉不对劲，总觉得世上没有如此巧合的事情。家人商量之后，决定向公安机关报案。直到孙某等人落网时，他们一伙人已多次采用这一手段对三轮车夫进行“碰瓷”，他们认为三轮车夫文化水平不高，遇事急于私了，这样就容易得逞。

无业男子冒充谈判专家诈骗女硕士 13 万元

给自己冠上“常德市公安局巡特警支队中队长”和“特警处突谈判专家”的头衔，再加上一张巧舌如簧的嘴，一名仅有初中文化程度的汉寿县无业游民，竟靠这些对一名获得过大学硕士学位的 34 岁陈姓女子骗财骗色。在其两人恋爱同居期间，先后三次以新房装修、做生意需要本钱等各种理由骗走陈某 13 万元而后消失。让人吃惊的是，上当受骗的还不止陈某一名女性。6 月 6 日，常德市公安局武陵分局三岔路派出所民警以涉嫌诈骗罪将此入刑刑事拘留。

巧遇“特警谈判专家”

今年 44 岁的犯罪嫌疑人彭某是汉寿县龙阳镇人。2012 年 6 月份，彭某用假名制作了一张人民警察证，冒充“常德市公安局巡特警支队中队长”和“特警处突谈判专家”。经人介绍，认识了常德市某单位工作的 34 岁的离婚女子陈某。同为汉寿老乡，加上通过花言巧语，彭某博得了陈某的欢心，认识不久后两人就同居了。

陈某对彭某的特警中队长和谈判专家身份十分仰慕。让彭某居住在其家中，并好吃好喝的照料彭某的生活。彭某为取得对方的信任，经常穿着警察制服，并把假警察证和几张标有巡特警支队工资表等放在十分显眼的地方。他还告诉陈某，他办了不少大案要案，比如去年 2 月 7 日鼎城区武陵镇那起震惊全国的吸毒瘾君子持枪劫持人质被当场击毙案等。他的这些传奇经历吸引了陈某，也越发让陈某对彭某身份更加深信不疑。

半年时间被骗走 13 万元

彭某还不时制造一些浪漫事情。去年 3 月，陈某正在长沙出差，刚回到下榻的宾馆大厅，彭某便突然手捧鲜花出现她面前，她甚是感动，也让同事们十分羡慕。

饭后，彭某面露难色，像心中有话不好说。细心的陈某发现后，问其有何心事。他说自己在市公安局有一套房子，现在要办理产权证，没有钱，说着拿出了一张落款为常德市公安局后勤科的催款通知书，递给了陈某。“还差多少钱？”“不多，2 万元。”第二天一回到常德，陈某便将 2 万元钱转到了彭某户头上。

2012 年 9 月 5 日，彭某拿出一张常德市公安局办公室装修房屋的通知单，面露难色的又称“局后勤科规定，所有房屋要统一标准装修，现在要首次交 5 万元。”一听装修房屋急需钱，而陈某一时手头又没有那么多，便直接找她弟弟借了 5 万给彭某。

2012 年 10 月中旬，彭某一回家，便十分兴奋地告诉陈某，现在有一个赚钱的好事。他说他的一个朋友开矿需要一批导火索和雷管。由于导火索是公安局管理的，一般人很难搞到，如果做这笔生意，可稳赚三四万元。有这么好的事，陈某高兴坏了。第二天便从银行取了 6 万元钱给了彭。钱到手后，彭某便借口到广州办案抓人为由，拿着钱到益阳桃江县逍遥快活了很长一段时间。

转眼一个月过去了，陈某仍不见彭某回来，每次打电话联系时总是暂时无法接通。这时她才意识到可能受骗。赶紧跑到常德市公安局查询得知根本没有这个人，更别说是队长和谈判专家了。

男友原是无业男

今年 5 月 6 日，常德市公安局武陵区分局三岔路派出所接到陈某的报警后，迅速展开侦查，根据陈某的描述，警方很快锁定了现年 45 岁家住汉寿县龙阳镇大南门社区的彭某。仅有初中文化的彭某，家中有妻子和一个 9 岁的儿子。1989 年至 2005 年，他曾先后在汉寿多个派出所当过联防队员。2006 年被清退后，就一直混迹于常德市武陵区、鼎城区和益阳等地，凭借三寸不烂之舌，靠诈骗过日子。6 月 5 日晚，民警获悉彭某在武陵区洞庭大道某医院女护士刘某家中，立即赶到该医院宿舍将其抓获。

经审讯，彭某对其骗取陈的钱物的犯罪事实供认不讳，并交代了其在与陈某同居时，又寻觅到了新的猎物，比陈某经济条件好且年轻的市某医院女护士刘某。彭某同时周旋在两个女人中间，当他发现陈某没有太多的油水后，便决定从陈某的视线中消失。在桃江过了一段时间，他认为风头已过，便又折回武陵区，与刘某过起了甜蜜的夫妻生活。但还没等到他出手时，便落入了法网。

一个想落户杭州，一个想给房子“镀金”，两男子玩“套路” 被警方带走

一个想落户杭州，一个想给房子“镀金”，这些本来都属于正常的需求，但是这两个男子偏偏想玩“套路”，竟没想到双双被警方识破。

拿着“技师证”来迁户口，

户口没迁成竟等来了民警

高华（化名）44 岁，租住在杭州半山街道，从 2008 年开始一直在杭州一家汽车 4S 店做机修工。

他有一个梦想，就是能够在杭州落户，成为一名“杭州人”。

在杭州，特殊人才可以经“人才引进落户”，其中有一项就是“高技能人才落户”。高华

打听到，45周岁以下具备二级技师资格资格的人员才符合高技能人才的标准。

眼看自己马上满45周岁了，高华想赶上这趟“末班车”。于是，前些日子，他带着户口簿、身份证、公租房租赁合同、社保证明和他的汽车修理工二级技师职业资格证书来到拱墅区公安分局半山派出所户籍室申请迁移户口。

很快，派出所工作人员受理了高华的申请，并告知他受理15个工作日后出审批结果，没问题的话就可以给他发放准迁证。

没想到，正喜滋滋地沉浸在已然是一个“杭州人”的憧憬中的高华没等到派出所户籍窗口的电话，却等来了派出所的民警，因为他在户口迁杭申请过程中使用的汽车修理工二级技师职业资格证书是假的。

据高华供述，这张“技师证”是他两年前通过不法渠道“考取”，并对使用伪造国家职业资格证书的违法行为供认不讳。

目前高华已被拱墅警方行政拘留处罚。

为了在拆迁时多赔一点

他竟给自己办了一张“营业执照”

为了获得更多的拆迁补偿，富阳大源的俞某竟然也动起了歪脑筋，竟然私自刻了两枚“公章”给自己办了一张“营业执照”。

2月19日，富阳区市场监督管理局在办理一起旅馆营业执照申请的业务时发现，审批表上所使用的村、镇相关部门所盖公章“长”得和以前使用的不太一样，经过核对和对接发现村、镇相关部门并没有更换过公章，而且近期也没有审批过这项业务。

富阳区公安分局大源派出所接到富阳区市场监督管理局的报案后，立即展开调查，并于2月20日将犯罪嫌疑人俞某抓获。

面对审讯，俞某交代称，因为年前听说自己在大源的房子将要“拆迁”，为了获得更多的补偿，就像办理一张宾馆的营业执照，给自己的房子“镀镀金”。

但他也知道相关申请表格需要到村里、镇里审批，而且既然要拆迁，这营业执照肯定办不下来。

左思右想，俞某就想到去网上平台“寻宝”。没想到他还真的在网上找到了一个能刻章的地方。于是，俞某花了三百元钱刻了两枚公章。收到公章后，俞某在审批栏上大笔一挥，自己签上了“同意”，然后咚咚地敲上了两个“公章”。没想到这一敲就把自己“敲”进了看守所。

一个想落户杭州，一个想给房子“镀金”，两男子玩“套路”被警方带走

因为涉嫌伪造、变造、买卖国家机关印章，现俞某已被公安机关依法采取刑事强制措施，目前案件正在进一步办理中。

警方提醒，伪造、变造、买卖国家机关公文、证件、印章属于违法行为，严重破坏社会管理秩序。如若在办理相关手续需要公章证时，应通过合法的正规渠道和部门办理，绝对不能为贪图一时私欲借助违法手段走“捷径”。

权威揭秘“复制电话卡”骗局，花钱能买别人手机卡信息？

“想知道你老公跟谁聊天吗？想知道你的生意对手有什么新创意吗？报出他的手机号，我们能复制出一张和他号码相同的手机电话卡，能知道他的通信内容和地理位置，对方不会察觉，全国送货上门。”

类似这样的短信，很多人都收到过。刘先生就是为了得到债务人的手机卡信息，被人骗走了 700 元。

买债务人手机卡信息 转账 700 后被拉黑

刘先生是一家公司的高管，一年前将三万余元借给其高中同学张某。可是到约定的还款日期张某总是声称自己在外地出差，刘先生多次与张某联系可是对方多次推脱，不肯还款。

刘先生的手机里偶然收到一条短信，声称可以复制一张相同的手机卡，可以得知对方的定位，还可以随时窥探对方的聊天记录。

刘先生想利用这种方式获得张某的信息，抱着试试看的态度和对方取得了联系，对方表示需要先支付 700 元的定卡费用，将卡邮寄到刘先生手里。收到手机卡后再付余款，但是需要等待三天左右。

信以为真的刘先生将钱通过对方提供的收款码转给了对方。可是三天过后，刘先生并没有收到复制的手机卡，等联系对方的时候，发现对方已将自己拉黑了。

“复制电话卡”实际上 是伪基站骗局

沈阳公安反电信网络犯罪查控中心介绍，手机卡信息是机主的个人隐私，各大运营商都在想尽办法对该信息进行加密保护，根本不可能有人会通过技术手段获取，并且盗窃个人隐私信息是严重的违法犯罪行为。

网络流传的“复制电话卡”实际上也是一种诈骗骗局，是网络诈骗分子通过伪基站向手机用户发送短信，声称可以复制同样的手机 SIM 卡，将手机卡安装在用户手机中，便可实现窃听、定位等功能。

待到用户联系后，对方称需要缴付一定比例的定金或办卡费用，实则用户无法收到复制的手机卡，甚至在支付完定金后，便遭对方拉黑。

警方提醒：技术上读取 别人手机卡不可能

沈阳公安反电信网络犯罪查控中心提醒广大网友和群众，每张 SIM 卡都具有独立卡号和独立密码，存放在 SIM 卡不可读取的区域，具有极高的安全性，“复制手机卡”获取信息是不可能的。

当涉及到转账时，切记要留神，严防财产损失。

女子陷入鉴宝骗局:10 块钱金币“专家”估价 1100 万

八月上旬的一天，周女士急匆匆地来到上海杨浦公安分局经侦支队报案，说她被骗走了两件价值不菲的藏品和几万元的现金。

那么，藏品是什么？骗她的又是什么人呢？

女子报案两件藏品和几万元现金被骗

周女士想筹钱供孩子出国，正准备拍卖一枚金币。这是两年前，由一个河北的朋友送给

周女士表弟，再由表弟转送给周女士的。这次如果不是急需用钱，周女士也舍不得卖。

受害人 周女士：他说我们是满族人，他说有的是盗墓来的，你看我们家是皇帝后裔，我上网一查，这东西挺值钱。

通过网络，周女士找到了上海一家叫“秦汉堂”的拍卖公司。根据网上介绍，这家公司业务遍布海内外。

受害人 周女士：宣传特别好，拍卖资格都有，他们老板特别有背景，就是能找到特别特别有钱的人，说百分之百能给卖出去。

除了成交率高以外，更吸引周女士的是对方能够慧眼识宝，而且不压价。

受害人 周女士：业务员说去年买过一个，“秦汉堂”卖过一个，他说是 800 万还没有我这个好。

秦汉堂公司的工作人员仅仅看了照片就给出了 800 万的估价，这让周女士欣喜若狂。于是，她立即赶到了这家位于杨浦区五角场镇上的拍卖公司。接待周女士的是一名自称王经理的年轻女子。

受害人 周女士：她自己拿手里看，她说你这东西，我拿在手里手都在抖，太真了，太好了。

在这名王经理的引荐下，周女士见到了据说是来自故宫博物院的鉴定专家。经过这位专家鉴定，这枚金币的价值在 1100 万元左右。

受害人 周女士：他说这个是慈禧太后做的，他说慈禧太后要求身边大臣，给她做了 2000 枚，后来没流通，慈禧就赏身边的亲戚朋友了，属于母币，最值钱的就是母币，用它做模具，再做同样的银币和铜币，当时听到 1000 万的时候，我们挺激动。

正当她心怀喜悦的时候，这名王经理提出，要委托他们进行拍卖，需要缴纳一笔服务费。这个费用为 5 万元。

和 1000 万元相比，5 万元算得了什么？周女士爽快地支付了 5 万元的服务费，并且按照对方的要求把这枚金币留在了拍卖公司，然后回了家。

钱币被估价上千万元被害人欲继续买入△央视财经《正点财经》栏目视频一枚他人赠送的金币竟然被估价上千万元，这让周女士不禁喜出望外。于是她立即打电话给老家的表弟小韩，并把整件事情的经过原原本本告诉了他。然而令周女士没想到的是，小韩告诉她，这样的金币还能够弄到更多。

据周女士的表弟小韩所说，接到表姐的电话之后，他立刻联系了之前那个送给他金币的朋友，表示想再买些金币。

这个朋友告诉小韩，他手上的金币分两种：一种是之前给的单枚金币，另一种则是更有收藏价值的成套金币，五枚不同重量的金币为一套。前者售价 2 万元，后者售价 5 万元。

受害人 周女士：我就问我弟弟，我说上网一查这东西挺值钱，为什么不自己卖呢？觉

得自己捡了个大便宜。

受害人周女士表弟 小韩：劝她，我们整钱，买吧没事。

听了表弟的这番话，周女士二话不说，立即将自己名下的一套房产抵押、并且借了小额贷款，最终买下了一批金币。

受害人 周女士：我买了一共是 32 枚，特别小心。我们去租了银行保险柜，把这个钱币，全放在保险柜里。

周女士回到上海后，拍卖公司又向她推出了一位重量级人物，而周女士似乎也离美梦成真仅有一步之遥了。

回到上海没多久，周女士就接到了“秦汉堂”公司王经理的电话。王经理说，公司将在近期举办一场专家推介会，而之前留在公司的那枚金币恰巧被专家组的一位高老师看中了。

受害人 周女士：国家最有名的考古的高老师，说高级客户是高老师的朋友，他专门介绍你这个东西，你就好卖，要不就不好卖。

王经理随即向周女士提出，如果决定委托高老师推介，就提前到公司办理下委托手续，并且还需要缴纳一笔 2 万元左右的意向金。

周女士由于把钱都花在了买金币上，对于委托手续费只能一拖再拖，所以在推介会上，自己的那枚金币就无法被推荐拍卖。错失良机，周女士懊恼不已。就在此时，王经理向周女士提出了另一个方案。

受害人 周女士：再给她 2 万元钱，我还可以再带另外一样东西来，她可以帮卖。就拿了一个犀牛角杯，我们邻居都说塑料的，鉴定师看了之后，说我这是非洲犀牛角杯，他说最低最低 150 万元，我想邻居也许不懂。

就这样，周女士这次支付了 2 万元的服务费，并委托“秦汉堂”公司对这件新的藏品进行拍卖。可是，在之后的两个月里，周女士不但没有等来藏品成交的好消息，而且连王经理的电话也打不通了。情急无奈之下，周女士立即向杨浦公安分局经侦支队报了案。根据周女士反映的情况，民警马上对这家拍卖公司的运作情况进行了调查。

调查中警方注意到，除了周女士之外，全国各地已经有 1000 多人在与秦汉堂等一些公司的业务往来中出现了类似的问题。这些人手中无论是哪种类型的藏品，经过这些公司的推介，全都身价暴涨。

受害人 刘先生：定窑，一上来是估 1050 万元，我自己要求改为 750 万元。

受害人 付先生：我说多少钱，200 万元，我说这个铜币那么值钱吗？

而这些藏品被估出一个天价、当事人也支付了相应的鉴定费之后，却一件都没有拍卖成功。

根据已经掌握的情况，警方推断，这是一个专门针对藏品拍卖进行诈骗的团伙。

经过排摸调查，警方认定，公司是被一个以雷某为首的犯罪团伙所控制的。犯罪嫌疑人雷某，现年 33 岁。事发之后，雷某已经逃离上海。

在陕西警方的配合下，犯罪嫌疑人雷某在家中落网，这个团伙中的另外 24 名涉案人员也先后被警方抓获。

嫌疑人到案供述假鉴宝真诈骗犯罪事实

犯罪嫌疑人雷某到案后，向警方供述了假借鉴宝拍卖，实则诈骗的全部犯罪事实。

犯罪嫌疑人 雷某：心态要平衡，你花 1 万块钱买的，想卖几十万，不可能的事情。

在雷某公司的一间办公室里，藏品堆满了整间屋子。据他说，平日里收到客户委托之后，他们会挑选一些看上去相对比较有价值的用于展出。其余的则被长期堆放在这间屋里。

犯罪嫌疑人 雷某：古董这个东西，因为我不懂这个东西，我真的是小白。

事实上，公司里每一个看起来非常专业的业务员也和雷某一样，对古玩行情仅仅是一知半懂，那些所谓的鉴定专家也是如此。

犯罪嫌疑人 贺某：公司会有一个培训的资料，还有一个藏品的介绍，还有一个大概估价，会给到我们，我们就按这个，东西给客户念就是了。

上海市公安局杨浦分局经侦支队情报技术室 张文良：他们事先有准备，知道你拿过来是什么文物，然后通过网上面，包括书上面去查询一下，大概地了解一下，就是一种临时抱佛脚的情况，然后再会跟被害人侃侃而谈，说这个文物的情况，让被害人感觉他们很专业。

既没有正规的鉴定资质，又没有专业的鉴定团队，经过警方的核查，这伙人为了牟取利益，以诈骗的手段，已经非法获利 3000 多万元。

周女士也领回了那枚所谓的大清金币，经过专业部门的鉴定，这枚金币其实并不属于有价值的藏品。

受害人 周女士：这东西值十块钱，还得碰到愿意买的。

上海市公安局杨浦分局经侦支队 阙祥：自己手上有一些藏品的群众，不要轻易地相信天上掉馅饼的情况，提高自己的分辨能力。

合肥一酒吧老板被骗 31 万 骗子谎称可帮增加营业额

近日，合肥一酒吧负责人将一面锦旗送到包河刑警一队的民警手中。据了解，去年 10 月 17 日，该负责人来到包河刑警一队报案，称其被骗 31.5 万元。由于涉案案值巨大，民警立刻开展侦查，并迅速冻结涉案银行卡，经过不懈追击，终将嫌疑人抓获归案。

据报案人介绍，一名男子孙某主动联系他，并称其可以组织 15 人营销团队到其酒吧帮忙招揽生意，增加其营业额，并给出 15 人团队成员名单。根据约定，在与营销团队签订合同之后，酒吧负责人要将所谓的“入场费”及保底奖金转给团队负责人，用于购买服装、鼓舞士气等。通过初步核实名单上的人员加上有他人担保，酒吧老板迅速和孙某签订合同，并转账 31.5 万元人民币。打款第二天，酒吧老板就联系不上该男子，电话不接，微信不回，于是只好报警求助。

民警通过调查犯罪嫌疑人孙某的银行卡及微信消费记录，研判其可能逃窜至滁州市来安县。于是先后两次奔赴滁州来安县。今年 1 月 25 日，民警终于在一家火锅店内将犯罪嫌疑人抓获。经查，犯罪嫌疑人孙某之前在南京、合肥等地娱乐场所工作过，行业名声并不好。业绩不佳，但平时衣着高档，工作收入难以供给其消费。之前也在合肥某娱乐场所以同样的手法骗过酒吧业主，由于数额不多，业主并没有报警，让其尝到甜头，遂再次作案。

在审讯时，孙某拒不承认其诈骗行为，声称正在组织营销团队帮老板开展业务，认为最多算合同纠纷。警方通过调查其银行卡上资金走向，发现有 13 万元被其转入个人微信，用于偿还赌债及生活消费挥霍，并没有发现有与其声称的营销团队成员有任何经济上的联系。民警又与其名单上的 15 人营销团队成员逐一联系核实，他们纷纷表示孙某人品很差，自己并没有同意加入其营销团队，也绝不会加入。

经进一步查明，孙某在收到转账当天就立即更换了手机号，逃离合肥，躲避酒吧负责人。在铁一般的证据面前，犯罪嫌疑人孙某最终承认其诈骗的犯罪事实，近日，他已被检察院批捕，等待他的将是法律的审判。涉案的 31.5 万元通过警方迅速冻结银行卡，及时止损，目前已追回 18 万元。

在抓获孙某之后，办案民警特意选择在酒吧营业时间押送犯罪嫌疑人孙某指认现场，震慑犯罪分子的嚣张气焰，增强群众的安全感，也体现了合肥警方向人民汇报，创平安合肥的决心和信心。

每天 1 亿日元！“特殊诈骗”专盯老年人下手并且骗术日益多样化

随着电信技术的发展，电信诈骗也随之蔓延，日本也不例外。据日本警察厅 21 号发布数据，2018 年日本人因电信诈骗平均每天被骗大约 1 亿日元，约合人民币 606 万元。

在日本，“特殊诈骗”是指借助电话、传真、电子邮件等形式骗人汇款的行为，也就是我们所说的电信诈骗。

日本警察厅表示，2018 年日本因“特殊诈骗”造成的经济损失为 356.8 亿日元，约合人民币 21.6 亿元，比 2017 年减少了大约 38 亿日元。从数量上看，2018 年日本共发生 1.6 万多起“特殊诈骗”案件。虽然从全国范围来看，案件数量有所下降，但首都东京及附近埼玉县和神奈川县却出现了大幅增加。此外，统计还显示，65 岁以上老人占到了受害者总人数的 78%。

2018 年，共有 2747 名涉嫌电信诈骗的嫌疑人遭到警方逮捕或讯问，这一数字刷新了纪录。其中未成年人 754 人，占到嫌疑人总数的 27.4%。

此外，警方还发布了 61 处诈骗团伙经常作案的场所，包括出租房屋和写字楼办公室、汽车、卡拉 OK 包间等。警方认为，犯罪场所不断变化意味着诈骗犯的骗术日益多样化。

日本警察厅表示，将加大对电信诈骗犯罪团伙的打击力度，与金融机构合作及时提醒老年人不要提取大笔存款，谨防上当受骗。此外，还将对无业青少年提供就学和就业援助等，以防止青少年参与诈骗犯罪。

一本残疾军人证牵出制售假证犯罪链条 男子高调亲测证件仿真度

央视网消息：沈阳铁路公安局延边铁路公安处最近捣毁了一个伪造、贩卖假证件的窝点。这个犯罪团伙在一些特殊证件上动起了歪脑筋。

延边铁路公安处珲春站派出所副所长 金林权：“他拿着军残证，来到售票室的 3 号窗口进行购票，在购票途中有客运员发现军残证没有磁条，刷不出来磁。”

病句连连 证件细节却引起注意

这一幕发生在 2018 年 11 月 5 号的吉林省珲春站。持残疾军人证购票的人姓韩，是一名聋哑人，他用手语向民警解释，刷不出个人信息是由于磁条消磁所导致的。但证件的一个细节却引起了民警的注意。证件中“残疾情况”一栏对他致聋原因的描述，可谓是病句连连。

延边铁路公安处珲春车站派出所民警 魏建：“1992 年，赶到四川地区抢救工作，意外房屋倒塌事故，震伤头脑和耳聋，因公负伤，经批准退役，由医方评审为八级残疾。”

随后铁路民警向证件上标明的发证部门进行了核实，确认韩某所持的为假证件。而民警将韩某的身份信息输入到铁路售票系统后，却发现他此前竟有多次成功购买半价票的记录，且出票时间和地点，多集中在春运期间的一些大型火车站。随后，韩某被公安机关依法处以行政拘留 5 天的处罚。

假证从何而来 循线追踪

那么韩某持有的假证件又是从何而来的呢？据韩某交待，这是两年前他在一个聋哑人的聊天群中通过一个自称“龙少爷”的人，以 600 元钱的价格买到的。沿着这个线索，延边

铁路警方成立了专案组，经过十余天调查，初步确认了“龙少爷”的身份，该名男子姓王，居住在湖北武汉市，他是专门负责招揽“生意”并进行销售的。而假证的制作人则是住在辽宁省黑山县无梁殿镇的杜某。

为显示仿真度高 网上晒购票全程

随着案件调查的深入，警方发现，这是一个通过网络相互联系，伪造、变造、买卖国家机关公文的犯罪链条。为了增加假证好用的可信度，犯罪嫌疑人还经常在网上晒出自己成功半价购买火车票、机票的全过程。

视频中，王某持假残军证到来到售票窗口，并向售票员出示了证件，售票员将证件放到验证机上进行查验，在读取了磁条信息后成功出票，出票后王某还非常得意的对着镜头竖起了大拇指。演示完购票过程后，他还向镜头展示了自己成功购买的多张半价车票，并表示新制作的假证件也已经完成发了货。

这些视频被王某发到自己所在的多个聋哑人聊天群中，用以招揽买家。一旦有买家购买，再由辽宁的杜某负责制作。与高调的王某不同，杜某则是谨小慎微，并且十分狡猾。在警方赶到黑山县实施抓捕之前，他已经暂停了制假证的业务，但调查过程中，警方已经充分掌握了王某和杜某的犯罪证据。2018年12月27日，湖北、辽宁两地的办案民警同时实施了抓捕行动。

查获大量半成品证件 造假种类繁多

在杜某的复印店中，警方发现了他制作的大量半成品证件，包括残疾军人证，残疾人证、军官证、身份证、护照等。据杜某交待，他两年多以前在聊天群中认识了同为聋哑人的王某，二人商量好，由杜某制证、王某负责推销。在这两年多里，出自他们之手的假证销往了全国各地。

目前，杜某和王某二人已被刑事拘留。警方通过快递线索，已经追缴回部分发往各地的假证件，其余假证也在进一步追缴中。

搞笑！株洲一女子花 4 万元买二手宝马，居然还送“驾驶证”

现代人，因为工作节奏比较紧张，所以不少人办事都喜欢找中介，最近，来自茶陵的刘女士在长沙，通过中介办理了驾驶证，可没想到，直到被交警拦下检查，才发现驾驶证竟然是假的。

这到底是什么情况？

20 号上午 11 点半左右，天元交警大队六中队在株洲大道莲花路口进行巡查，这时从缉查布控系统传来报警，一辆湘 A 白色宝马车没有年检。得知这一情况后，交警将其拦截了下来。

据了解，驾驶员姓刘，茶陵人，车上除她之外，还有丈夫以及女儿。面对交警的检查，刘某显得非常淡定，但是看到交警的检查结果，她就慌张了。

六中队民警龙伟："在正常查车过程中，我们根据经验发现该车驾驶员出示的驾驶证是本假证，然后通过警务通对驾驶证进行查验，发现这名女性属于无证驾驶，没有取得驾驶证。"

原来，刘某根本就没有取得驾驶证。而她的驾驶证，是花 4 万元买这辆二手车时，通过中介帮忙办理的，她以为是真的驾驶证，直到被民警查获，才得知自己被骗了。

目前，刘某已经向长沙公安报警。同时，根据道路交通安全法规定，刘某因无证驾驶被处以罚款 1000 元，因使用伪造的机动车驾驶证驾驶机动车被处以罚款 3500 元，而她还将面临行政拘留处罚。

根据《道路交通安全法》规定，申请机动车驾驶证，应当符合国务院公安部门规定的驾驶许可条件；经考试合格后，由公安机关交通管理部门发给相应类别的机动车驾驶证，不要轻信代办驾照信息，以防被骗。

乐清大龄痴情男给未婚妻转账 4.5 万元后 发现她是骗子

单身 30 多年的大龄男青年小黎，去年通过远方亲戚的邻居小张介绍认识了“真爱”，他对“真爱”嘘寒问暖，还时不时用自己多年的积蓄讨好对方，两人差点就走进婚姻的殿堂。可小黎怎么也没想到，自己的“真爱”原来就是小张假扮的，目的就是想骗他的钱。小张为了实施诈骗逃脱罪名，甚至连自己的闺蜜都坑了。

近日，乐清市人民法院以诈骗罪、诬告陷害罪判决小张有期徒刑二年，并处罚金 3000 元。

大龄剩男遇上“真爱”

小黎今年 36 岁，乐清人，家住洞头。由于性格内向，小黎一直单身，成了亲戚朋友眼中的大龄剩男。为了解决小黎的个人问题，亲戚朋友们到处给他物色合适对象。

通过层层关系不断介绍，2018 年 5 月，小黎一个远方亲戚的邻居小张给他推荐了自己到了适婚年龄的表妹“小思”。两人一拍即合，小黎和“小思”谈起了恋爱。

在小黎眼中，“小思”是个开朗活泼的女孩，性格正好与自己互补。两人如胶似漆，陷入热恋，每天聊得十分火热，还发展到谈婚论嫁的程度。

虽然没有见过家长，也没见过面，但小黎已经将“小思”当做未婚妻了，他倾尽积蓄讨好“小思”。如她手机坏了，马上打钱买新的；她妈妈生病了，马上打钱付医疗费；她做生意没本金，又打钱帮忙解决……小黎试图用这样的方式，让“小思”离不开自己。

终于，小黎发现，自己的付出有了回报。那天，“小思”主动提出要订婚，但是按照温州习俗，要小黎出 2 万元的见面礼。小黎很开心，立即给心上人转了钱。之后，“小思”又提出要购置礼品需要 8000 元，小黎也毫不犹豫地给对方转账。

转完账后，经过多次要求，“小思”终于答应见小黎一面。而见面后，小黎对自己的未婚妻十分满意。

发现上当受骗

其实，这个“小思”，真实身份就是小张本人。原来，小张得知小黎要找对象后，看中了对方的老实巴交。原本就有男友的小张，决定假装跟小黎相亲，骗点钱花花。

虽然两个人在一起很甜蜜，但小黎总觉得哪里不对劲。比如，“小思”老是将他当成“银行取款机”，动不动就找他要钱，还总是躲避他见面的要求。

就算见面了，小黎也没安全感，“小思”总是借他手机偷偷删掉两人之间的聊天记录。种种迹象让小黎感觉到，这个未婚妻并不是自己想的那么真心实意。

2018年8月，“小思”突然将小黎的微信、手机号码拉黑，小黎怎么也联系不上对方，这才意识到自己上当了。

于是，小黎和家人来到“小思”家，发现根本没有这个人。小黎只好找到当初的介绍人小张，眼见小张支支吾吾给不出解释，小黎只好带着小张到派出所报了警。更有意思的是，小黎当时并未认出小张就是跟自己见过面的“小思”。

诬陷闺蜜图脱罪

到了派出所，小张见事情已近败露，便声称是自己的闺蜜小芸用自己的手机和微信冒充“小思”与小黎谈恋爱，而她只是根据闺蜜的要求和小黎见面并帮助实施诈骗。

由于小黎并不确定小张本人就是和自己聊得火热的“小思”，也有人证明小张是有男朋友的。以当时的证据情况来看，公安机关认为小芸确实有共同实施犯罪的嫌疑，于是依法对小芸采取了刑事强制措施。

小芸被抓获后，更是十分冤枉：“我已经一年多没和小张联系了，怎么可能和她策划诈骗犯罪呢？”后来，小芸的丈夫和辩护人提交了小芸在外地工作的考勤表，证实小芸在2018年全年一直在外地工作，没有去过小黎家附近，为她洗清了嫌疑。

此后，民警便对小张发动心理攻势。在强大的心理攻势面前，小张终于承认这一骗局其实是她一个人自编自导自演的。

诈骗4.5万元终获刑罚

据了解，小张今年35岁，柳市人，暂住温州洞头，以微商为业。经审查，小张假扮“小思”与小黎谈恋爱，陆续以各种理由诈骗对方4.5万元以上，其中有部分钱款还打给了她男朋友李某。

“她只是说这些钱是做微商赚来，没想到她背着我做了这些事情。”案发后，李某主动将小张给她们的7000元返还给小黎。

2019年1月21日，乐清市人民检察院依法以诈骗罪、诬告陷害罪向乐清市人民法院提起了公诉。

女子虚构纳斯达克投资项目骗到手1100余万元 两年内“挥霍”一空

80后女子苏某谎称自己熟悉一个美国纳斯达克资金链投资项目，以高额收益诱骗被害人不断向这个项目投钱，合计骗取1100余万元。近期，经徐汇区检察院提起公诉，徐汇法院依法以诈骗罪判处詹某有期徒刑14年，剥夺政治权利4年，并处罚金30万元。

2016 年年底，詹某在一次直销活动中认识了苏某，为人热情大方的苏某给詹某留下很好的印象。在两人后续的聚会上，苏某介绍她有渠道可以投资美国纳斯达克股票市场的“资金链”项目，收益相当可观，并保证年回报率高达 70%到 80%。在苏某的多次鼓动下，詹某决定对这个项目投资。

但是退休后做保健品营销的詹某自己手上并没有多少存款，于是就私下瞒着家人把家里两套房产抵押，并将获得的贷款全部汇给苏某。贪心的苏某在收到第一笔投资款后，还不断催詹某继续追加投资，经统计，2017 年 12 月至 2018 年 5 月期间，詹某陆续打给苏某钱款累计 1100 余万元。

根据苏某的介绍，美国纳斯达克资金链投资项目是通过低价投入高价卖出，以此获益。期间让詹某一直追加投资就是为了把资金链炒上去。然而詹某左等右等，却始终没见苏某的分红款，加上苏某从未展示过投资操作的流程，也未说明过收益亏损的情况，这些行为引起了詹某的怀疑。当詹某问苏某投资具体内容的时候，苏某更是含糊其词，不愿正面回答。

实际上，苏某从詹某处获得钱款后，并没有把钱投入到所谓的“资金链”项目中去，反而开始频繁出入高档场所消费、旅游，俨然成为别人眼中的阔太。2018 年 7 月初，苏某一次性花费 22 万购买名牌包包，认为自己皮肤老化的苏某还先后花费 100 多万光做皮肤护理、干细胞美容等。案发后，警方在詹某的住所查获大量奢侈名牌手提包、手表、首饰以及电脑等物品，苏某承认上述物品均为用诈骗款购买。经统计，直至案发，1100 余万的诈骗款在短短两年内被苏某用于偿还个人债务和个人消费等，只剩下 40 余万。此外，苏某还收了个干儿子，并以零花钱的名义多次给干儿子 5000 或 10000 元不等的钱款，累计 10 万元左右。

纸终究不包住火，察觉苏某行为异样的詹某，以与家人为投资的事情闹翻了为由，想让苏某退钱。但是没有钱的苏某一直在想方设法拖延，甚至为了获取詹某家人的信任，主动提出与詹某签署一个协议，双方在协议中写明“自 2018 年 2 月 13 日至 2019 年 2 月 12 日为期一年，合作投资经营‘2017_2019 美国资金链’，共享收益、共担风险，当中明确詹某投资金额为 1342 万元，无论盈亏，其都能获得投资收益的 56.3%，此外利润按投资比例进行分配”，进而达到其继续骗取钱财、拖延退款的目的。

该案中，苏某以非法占有为目的，虚构事实骗取公私财物，数额特别巨大，其行为已触犯《刑法》，应以诈骗罪追究苏某的刑事责任。

送子大师骗术 大师解释：是大仙借用我的身体施法

现在，大家都是崇尚科学。那些所谓的“世外高人”自然也就没这么好混了。但是不乏有一部分人被“大师”抓住了弱点，就上了“大师”的圈套。

安徽的于女士一直都很烦恼。自己和丈夫结婚多年，没有孩子。检查是于女士的输卵管堵塞，治疗似乎也没什么成效。夫妻两人因为孩子的事情有些许疏远。这天，有个男子敲开了于女士的家门，说自己是“送子大师”，而于女士曾在安徽老家也听过这位大师。

刘某说自己身上偶仙姑，是仙姑指示他来拯救于女士的。在家摆好贡品之后，刘某开始“施法”。然而，刘某所说的这些情况都是于女士很烦恼的，这让于女士渐渐放下了戒备心。刘某说，第二天还要施法。于女士心想，让弟弟一起过来观礼，心里也踏实。

没想到，弟弟一见刘某就非常激动，他说自己能结婚都是托刘某的福。刘某为弟弟看了手相，说了些症状都是弟弟最近有的，这让于家人更相信刘某。刘某交代于女士，要想怀孕，就要煮 66 个鸡蛋，染成红色，每天早晚各两个。再用红绳子缠在腰上，以此来拴住孩子。一个星期后就会怀孕。

但于女士没有怀孕。此时刘某说只能用最后一个办法，那就是与刘某发生关系。于女士当然不同意。但是刘某说不是与他发生关系，是与他体内的大仙。为了孩子，于女士答应了。可没想到，刘某至此就消失了。于女士这才觉得不对劲，把事情告诉了丈夫张某，张某很是气愤，立刻报警了。

警方很快就抓到了刘某。在警方面前，刘某没有了一点“法力”。他承认了自己骗人的事实。并且交代自己是于家的远房亲戚，早就知道于某不孕的事情。所以才来招摇撞骗。目前，刘某已经被刑事拘留。对于这样的事情，大家还是要有防备心理。你觉得呢？

美国 25 岁女子谎称患癌 4 年骗得 1 万美金 不惜剃光头装化疗

美国肯塔基州 25 岁女子杰西卡（Jessica Marie Krecskay）骗同事自己得了卵巢癌，并且癌细胞已经扩散至全身。为此，她甚至不惜剃光头，以求看上去像是在化疗。

好心的同事们信以为真，替她工作还为她筹钱医治。直到看到一则北肯塔基州大学学生装病骗钱的新闻后，大家才开始有所怀疑，并请警察进行调查。

经过长期调查后，警方证实杰西卡并没有得癌症，因此所有的善款均不合法。同事查阅了监控后发现，大家发现杰西卡“晕倒”前，她躺在地上发短信，听到电梯声后丢掉了手机，假装自己晕倒在地。

得知真相后，曾经帮助过杰西卡的好心人觉得受到了冒犯，因为还有很多真正的病人等待大家的帮助。过去四年杰西卡装病一共骗得 1 万美元（约 6.7 万元人民币），目前她正面临欺骗偷盗罪的指控，或将因此遭到十余年监禁。

新疆男子网恋被骗 23 万，报警发现“女友”是自己弟媳

据新疆昌吉回族自治州公安局微博消息，通过微信相识的女友迟迟不与自己见面，昌吉小王怀疑自己被骗决定报警，但是让他万万没想到的是，这已网恋半年的“女友”竟是自己的弟媳……

2018 年 6 月，昌吉市居民王强(化名)在微信中结识一名叫“周梦诗”的女子，与其确定恋爱关系后，“周梦诗”以各种理由向其要钱，王强先后给对方汇款 23 万元后“周梦诗”消失，王强于 2018 年 11 月报警。

接警后，昌吉市公安局刑警大队电诈中队迅速对案件进行调查，并第一时间指派侦查员赶赴深圳开展工作，经过不懈努力，最终确定嫌疑人的身份，于 2019 年 2 月 22 日在昌吉市某小区内将犯罪嫌疑人李玲(化名)抓获，让侦查员感到意外的是嫌疑人竟是被害人的弟媳。

经侦查查明，犯罪嫌疑人李玲与丈夫经人介绍于 2018 年 2 月登记结婚，李玲婚后怀孕便没有再上班工作，丈夫平时靠打工挣钱养活一家，渐渐因为家中车贷、房贷的等经济压力增大，一家人的生活也紧迫起来。期间犯罪嫌疑人李玲的丈夫在与其哥哥王强聊天时说让李玲帮着介绍一个女朋友，丈夫将此事告诉犯罪嫌疑人李玲后，李玲心生贪念便产生假冒相亲对象骗财的想法。

李玲先注册一个微信号，取名“周梦诗”，将微信头像和朋友圈进行了伪装，后将该微信号通过丈夫推荐给被害人，被害人便开始与所谓的女朋友“周梦诗”谈起网恋。在随后交往的几个月时间，犯罪嫌疑人李玲假扮的“周梦诗”多次以“家中急用钱”“被派出所抓住要保释金”“天气热买空调”等借口为由向被害人王强索要钱财，当王强陆陆续续将自己准备结婚的 23 万元全部汇款给“周梦诗”后，王强发现自己提出见面、微信视频等要求全部被拒绝，怀疑自己被骗，但是王强怎么也没有想到诈骗自己的是其弟妹，现李玲已将诈骗所得的钱财全部挥霍一空。

目前，犯罪嫌疑人李玲因怀孕被昌吉市公安局取保候审，案件正在进一步侦办中。

骗子以帮人卖车和升职为由，诈骗他人巨额财物近 30 万

2 月 26 日，记者从井陘县法院获悉，该院近日公开开庭审理了一起诈骗案，被告人胡某以帮人“卖车”“升职”为由，诈骗他人巨额财物，被依法判处有期徒刑 6 年，并处罚金

3 万元。同时，责令退赔违法所得 27.37 万元。

2016 年初，车主尹某委托张某出售其名下的一辆“路虎”越野车，被告人胡某以帮张某卖车为由，从张某处提走车辆。同年 2 月 15 日，胡某指使一熟人伪造借条，编造车主因欠款将该车抵押的谎言，将该车抵押给刘某借款 23.17 万元，抵押期限一个月，胡某将借款用于偿还其他债务。抵押到期后，胡某既不还款赎回涉案车辆，也不告知车主车辆下落，造成涉案车辆几经流转。车主报案后，2016 年 5 月 19 日“路虎”车被扣回，经鉴定，涉案“路虎”车价值 75.6 万元。

不仅如此，2015 年 11 月份，被告人胡某告诉晓伍（化名），答应托“能人”给晓伍办理晋升工作职务。胡某以办理升职跑关系需要钱为幌子，先后两次骗取晓伍现金共计 4.2 万元，同样用于偿还个人债务，并未给晓伍办理升职之用。之后，胡某变更联系方式及住址，躲避到山西省阳泉市。

法院认为，被告人胡某以非法占有为目的，虚构事实，骗取他人财物，数额巨大，其行为已构成诈骗罪，事实清楚，证据确实充分。法院依照《刑法》相关规定，判处被告人胡某有期徒刑 6 年，并处罚金 3 万元，同时责令退赔违法所得 27.37 万元，分别返还两名受害人。

法官表示，2011 年，最高人民法院、最高人民检察院《关于办理诈骗刑事案件具体应用法律若干问题的解释》第一条对诈骗数额作了认定：“诈骗公私财物价值 3000 元至 1 万元以上、3 万元至 10 万元以上、50 万元以上的，应当分别认定为刑法第二百六十六条规定的‘数额较大’、‘数额巨大’、‘数额特别巨大’”。被告人胡某符合“3 万元至 10 万元以上”的标准，因此认定为“数额巨大”。根据诈骗数额、诈骗手段和认罪态度，在“处三年以上十年以下有期徒刑，并处罚金”的量刑范围内，因此被判处有期徒刑 6 年，并处罚金 3 万元。由于被告人胡某将诈骗财物用于偿还个人债务。按规定，法院同时责令其退赔所有违法所得，分别返还两名受害人。

在武汉火车站冒充“接站司机” 骗走 97 岁老人 1400 元被抓获

97 岁老人来汉看望战友，却被冒充接站司机的嫌疑人骗走 1400 元。27 日，洪山警方公布，已在铁路警方配合下将嫌疑人彭某抓获，破获系列诈骗案一宗 6 起。

2 月 22 日，一对湖南老夫妻坐火车抵达武汉，准备与战友相聚，因丈夫 97 岁、妻子 79 岁均年事已高，老先生在武汉的战友特地安排自家孙子到武汉站来接两位老人。

刚走出出站口，夫妻俩就见一名男子主动上前，自称是来接站，并表示家中长辈要他买东西一同带回家但自己没带现金，需要向老夫妻俩借钱。老夫妻错以为男子就是前来接自己的战友孙子，就将随身携带的 1400 元现金借给此男，不料“买东西”的男子却再也没回来，老夫妻这才意识到被骗马上报警。

接警后，武汉市公安局洪山区分局武汉火车站派出所立即组织民警展开调查，在与铁路派出所串并案件时发现，此男子近段时间以相同手法在武汉火车站周边作案 5 起。民警通过视频追踪，研判出该男子的活动特点，推断男子极有可能在此继续作案，于是安排警力在武汉火车站东、西两个广场便衣巡逻。通过 3 个昼夜巡控，2 月 25 日下午 3 时许，终于发现

嫌疑人踪影，民警迅速出击将其擒获。

经查，男子彭某，今年 32 岁，湖北仙桃人，曾因吸毒、诈骗、非法拘禁多次被警方打击处理。彭某交代，2 月 22 日下午，其在火车站广场看见这对刚刚出站的老夫妻正在打电话，从对话内容可以听出是等人来接他们，于是上前搭讪，称自己就是来接他们的。老人见到彭某第一句话就问“你是我战友的孙子吧？”彭某顺着老人的话点头称是，取得老人信任，将钱骗到手后离开。在警方的深挖后，彭某还交代出其他 5 起犯罪事实。

目前，彭某因涉嫌诈骗，已被洪山警方刑事拘留。

临时演员谎称自己是某影视城股东用古天乐新戏《明日战纪》 诈骗 3 万元

昨日，深圳市检察院通报了一起以投资拍电影为由诈骗的案例。李某原来是一名临时演员，2017 年 2 月份，李某在为剧组介绍临时演员赚取“人头费”的过程中，了解到《明日战纪》是由古天乐主演的大制作科幻电影，于是萌生邪念。他谎称自己是某影视城股东，他找到了当事人阿虹，以拍电影缺乏资金为由，“三个月翻倍，包赚不赔”为诱，骗取阿虹 3 万元。近日，法院判处李某有期徒刑一年，缓刑二年，并处罚金人民币 2000 元。

弱智！无业游民假冒军人行骗 15 年，被抓后才发现自己不是少将

钱生存，他想到了一个好办法。他将自己伪装成军衔不高不低的职位，再弄来一套假的军证军徽，还将自己的名字也改了，叫做董大维。他的诈骗目标就是对准那些想送孩子去当兵，去参加军校的家长们。

从那以后董大维开始了自己的行骗生涯。到处跟被人说自己在军队里的军衔，并且给什么军校有什么关系，当然光他一个人演戏表演是不行的，董大维还置办了一个假公司，还雇一群人穿着迷彩服，墙上也挂着很多伪造的军队照片，来参观的家长看到这么一个大阵势，便无条件的相信了他。

等他们圆满毕业以后一定能给孩子们安排个工作，但是到那个时候董大维早就不知跑到哪去继续行骗了。就这样董大维陆陆续续行骗了十五年，总共骗取金额大概四百万，可是后来董大维就像得了职业病一样，自己还飘了给自己升了个少将军衔，说的他自己都相信了，骗人的时候也不慌不忙。

为了骗钱男子自断锁骨，还主动打“110”？碰瓷新骗局

佛山司机警惕！

近日，南海盐步出现碰瓷新骗局

嫌疑人为了骗人不仅自断锁骨

还假冒“110”

一不注意你都可能会中招！

2月25日，一小车正在盐步某路段正常行驶。突然迎面驶来了一辆自行车。“嘭”的一声，

自行车上二人应声倒地，小车车主马上回头查看二人伤势。

被撞两人中其中一人表现得十分痛苦，说要到医院鉴定伤情。于是，一行人来到盐步医院，经医院检查，伤者肖某锁骨骨折。经车主与肖某等人讨论，车主承诺赔偿8000元给肖某。

为了保险起见，车主决定要拨打110请警察到场见证。可这时肖某等人却开始急了，主动拨打“110”电话。电话接通后，自称是“警察”的人竟然说：“你们私了就好！不要找警察麻烦！”

不过，这个答复让事主产生了怀疑，事主决定亲自拨打110。这次，指挥中心指派交警快速到场处理，获悉情况后，觉得事有蹊跷的民警决定先把肖某带回交警中队调查。

经民警长达2小时的审讯，肖某终于承认，原来他根本就是“碰瓷党”；在“栽”在南海公安手上之前，短短四天已在广州佛山碰瓷得手两次，敲诈共计22000元！

这伙人的手段有多狡猾？

↓↓↓

1、为碰瓷，先断骨

医院检查出的锁骨骨折确实是真的，但是，是肖某与同伙事先合谋打断的，如此手段，也只是为了让事主上当受骗。

2、预先设好假“110”号码

肖某主动拨打的所谓“110”电话只是一个备注了“110”为名字的电话号码，是他们为了骗人事先准备好的。

目前，肖某因涉嫌敲诈勒索，被公安机关依法刑事拘留，案件在进一步审理中。

深圳龙岗女子一人分饰四角与闺蜜“网恋”3年骗走50万

都说“姐妹情深”，但深圳龙岗有一名女子可谓“不熟不吃”，竟然一个人在微信上分别饰演4个角色，以介绍婚恋为由坑骗闺蜜，在长达三年半的时间内，骗取了女闺蜜近50万元的财物，真实上演了一出电影中都难得一见的剧情。

手上戴满戒指，手腕上还套了好几条金链，画面上这位穿金戴银的妇女并非富婆，而是在上月27日被警方抓获的诈骗嫌疑人。故事还要追溯到2015年6月，在深圳龙岗经营一家服装店的姚女士，与嫌疑人叶某芳相识，随后两人熟络起来成为“闺蜜”。叶某芳主动将自

己的哥哥介绍给了姚女士，她口中的哥哥在美国做医生，条件相当不错。

很快，叶某芳的"哥哥"就主动加了姚女士微信，两人感情不断升温，还发展到以老婆、老公相称的地步。紧接着，叶某芳的"母亲"、"侄子"也都主动通过微信对姚女士嘘寒问暖，让姚女士更加深信不疑，把对方都当成了家人。在三年内，她陆续给男友和他的家人转了近五十万的财物。

直到今年春节，姚女士有亲属病重，向叶某芳的"哥哥"提出拿钱应急，没想到连同叶某芳和他的"母亲"、"侄子"都在同一时间集体"失联"。此时，姚女士才意识到被骗向警方报案，一场"线上+线下"配合的骗局终于浮出水面。

民警介绍，嫌疑人叶某芳本是一名无业人员，现年 41 岁，2015 年结识事主姚女士后，发现对方有一定的经济实力，且思想较为单纯，便一人分饰四角，用网上找来的图片视频扮成其他角色，骗取事主财物，再用于自己日常消费挥霍。

目前，犯罪嫌疑人叶某芳已被刑事拘留，此案正在进一步审理之中。

呼和浩特口才培训女老师沉迷赌博 为偿还高利贷诈骗老同学 10 万

口才女老师沉迷赌博欠下数十万元高利贷,为偿还贷款公司欠款,竟然假称哥哥是某机关人事处长,以帮助老同学调换岗位为由,诈骗对方 10 万元。近日,内蒙古自治区呼和浩特市回民区检察院以涉嫌诈骗罪对被告人陈某提起公诉。

现年 39 岁的被告人陈某,是一家口才培训机构的老师。从 2017 年起,被告人陈某沉迷上了赌博,且越输越多,为了翻本贷款赌博,最终欠下了 20 多万元高利贷。由于贷款公司天天到单位要账,这让被告人陈某很是没面子,便打起了骗钱还债的歪脑筋。

通过一次老同学聚会,被告人陈某与多年没见的同学王某联系了起来,陈某得知老同学想调整岗位,但是一直苦于没有关系,便打起了歪主意。几天后,被告人陈某约王某吃饭,席间佯装自己的哥哥打电话,为其办成了评职称一事。随后,被告人陈某假称哥哥是某机关人事处长,有强大的社会关系网,可以帮助老同学调整岗位。在之后的几天里,被告人陈某以跑关系、送礼物等名义,向老同学王某索要人民币 10 万元。

然而,半年后王某调整岗位一事迟迟没有着落,陈某以各种理由推诿后玩起了失踪。不得已,王某私下向某机关人事部门求证,最终得知上当受骗后向警方报案,被告人陈某对犯罪事实供认不讳。

帮朋友转钱，结果损失了 4500 元 玩的是什么套路？

朋友银行转账跟你换钱

你会同意吗？

朋友想让你帮忙辅助申诉

换一下绑定手机

你会出手相助吗？

举手之劳，何乐而不为？且慢，此处有陷阱，2月26日下午，玉环20多岁的姑娘小张

和小刘就遇到了同样的网络连环诈骗，骗局接连发生，两姐妹却浑然不觉。

换钱事小，“换人”事大

姑娘小张是玉环市沙门镇的一名上班族。

2月26日下午2点半，小张收到朋友小刘发来的一条QQ消息，“我朋友在医院要做手术急需用钱，让我微信转他，可是我微信上没绑定银行卡，我直接银行转账给你钱，你帮我微信转他一下可以吗？”

小张看到小刘的消息心想，这也是举手之劳的事，便爽快地答应了。

随后，小张收到了一张微信收款码图片。小刘表示情况紧急，随即发来了一张银行转账截图，说明自己已经给小张转了1200元钱。

“因为我银行卡没带在身边，就把男朋友的银行卡号发了过去，看到截图上的付款人名、收款人名和收款人账号都没错，我就通过那个微信收款码转了钱过去。”小张回忆，由于自己手头只有300元，另外900元还是向朋友借来凑的，一共转了1200元过去。

过了一会儿，小张又收到小刘的消息，想让她继续帮忙换下钱。随即，小刘发来了银行成功转账1500元的截图。小张一看钱都打过来了，很放心地又转了1500元过去。不一会儿，小刘又求助，称朋友抢救费用还差1800元，并发来一张朋友在医院抢救的照片。在小刘的再三请求下，小张又转账过去1800元。

“之后，她还问我要了一次，这都第四次了，我没给。”小张感觉不对劲，因为平时朋友借钱都是一次到位，可这次小刘却是不断地要换钱，异于往常。

小张心存疑虑，赶紧联系上男友。不料，男友表示并没有收到钱。小张又电话联系了小刘，才得知其QQ被盗。小张发现自己被骗后，就再也没有联系上“假小刘”，4500元钱也打了水漂。

更换绑定，是骗子的第一步

小张遇骗后，跟小刘倾诉自己的遭遇。两姐妹一聊，没想到牵连出了隐藏在这个骗局底下的又一个骗局。

“在小张受骗的头一天，我一个朋友发了张截图给我，说他想把QQ绑定密保的手机号换一下，正在申诉，想让我帮个忙。”小刘说，她根据对方要求编辑短信，把代码“bd4783”发送到“1069070069”，谁知第二天QQ就被盗了。

“我也收到了一模一样的截图，是骗子通过小刘的QQ发给我的，也是说要好友帮忙辅助申诉更换QQ密保绑定号码，但是我因为不懂操作就直接拒绝了。”小张说，她们遭遇的骗局太像了，“难道骗子是同一个人，搞连环诈骗？”

2月27日，从玉环市沙门派出所了解到，小张和小刘遇到的骗局属于老套路，但这样

环环相扣的诈骗手段不常见，骗子通过盗取个人账号和信息进行朋友圈诈骗，然后利用朋友间的信任继续通过该手段进行循环“撒网”。目前，此案正在调查中，骗子还没落入法网。

警方提醒

网上转账交易虽然便捷，但也存在风险，朋友求帮忙，换钱事小，“换人”事大，核査清楚对方的身份很重要，不能轻易相信任何转账截图，不要随意发送代码，网络愈发达，诈骗手段花样愈是层出不穷，一定要提高警惕。

出境旅游陷阱套路多 谨防中招“固定套路”

随着旅游市场的快速发展和消费者法律意识的提高，签订旅游合同成为消费者旅游出行普遍选择的保障方式，也成为消费者维护自身权益的重要手段之一。

记者日前了解到，某些不公平、不合理的条款往往隐藏于冗长的合同条文之中，具有一定的迷惑性，让消费者难以发现。而消费者往往没有认真阅读或详细了解条款内容，就在旅游经营者预先拟定的“格式合同”上草率签字，直到发生纠纷才发现落入了某些精心设计的“固定套路”，给后续维权造成障碍。

据《中华人民共和国合同法》第三十九条规定，“格式条款”是“当事人为了重复使用而预先拟定，并在订立合同时未与对方协商的条款”。

赵女士与某旅行社签订了《出境旅游合同》，并预先支付费用 15000 元。出行前，赵女士因家中老人病重无法继续行程，欲解除合同，自愿承担合理损失，并要求旅行社退还剩余费用。

赵女士提出解约时，距约定出发日期尚有 4 日。按合同约定，“旅游者出发前 4 日至 6 日退团，按旅游费用总额的 70%赔偿旅行社损失”。但旅行社表示，合同约定的金额不足以赔偿旅行社的实际损失，应按条款“如按上述比例支付的业务损失费不足以赔偿组团社的实际损失，旅游者应当按实际损失对组团社予以赔偿”来执行。赵女士认为有失公允，诉至法院。

法院经审理认为，旅行社提供的“格式条款”明显加重了旅游者的责任，有失公平。故对旅行社减轻自己责任的条款不予采纳。

北京市西城区人民法院民一庭法官田晓昕介绍，按照《中华人民共和国旅游法》第六十五条规定，在旅游者解除合同的情况下，旅行社应当在扣除必要的费用后，将余款退还旅游者。最终法院判令旅行社扣除必要费用后将剩余团费 10500 元余款退还了赵女士。

北京市律师协会民法专业委员会主任、北京宸章律师事务所主任吴晨说：“在旅游市场高度发达的今天，若交易双方不通过‘格式条款’来固定权利义务关系，每次签订合同都进行长时间的反复协商并不现实。”

“‘格式条款’不等同于‘霸王条款’，有其存在的合理性。”吴晨说，“格式条款”的主要功能是在大量的交易中反复使用，将不同的消费需求予以统一规范，提高交易效率。因此，格式条款具有“单方制定”“未经协商”的基本特点。

吴晨介绍，提供“格式条款”的一方应当遵循公平原则确定当事人之间的权利和义务，并采取合理的方式提请对方注意免除或者限制其责任的条款，按照对方的要求，对该条款予以说明。

记者了解到，提供“格式条款”的旅游经营者，在专业知识、信息资源以及市场地位上都具有一定的“优势”，而这些“优势”造成了消费者与旅游经营者之间的不对等状态。

“如果法律不对‘格式条款’的利用进行必要的限制，就可能有违民法‘自愿’‘公平’‘诚信’的基本精神。”田晓听说，若“格式条款”约定不够明确，发生歧义，应从保护消费者的角度出发，由提供格式条款的旅游经营者承担不利后果。“这也是‘合同法’的基本理念之一。”

受访专家提醒，旅游者在签订合同时应结合自身实际情况，在出行前做好充分准备，确定行程中需要特别关注的问题，以便在签订旅游合同时更有针对性。此外，审查合同要认真，对合同中没有约定的重要事项，或虽有约定，但不明确、有歧义的，应及时向旅游经营者提出，要求其给予相应的解释说明。必要时，可通过补充条款的形式进行特别约定。（完）

骗子谎称“上面有人” 以介绍工作为名骗 87.46 万获刑

宿州一男子谎称自己和市公交公司某董事有很铁的关系，以能介绍工作为名诈骗多人钱财计 87.46 万元。近日，宿州市中级人民法院对这起诈骗案件进行了二审宣判。

李某系宿州砀山县人，2015 年间，李某通过网上认识被害人魏某并发展为恋爱关系，后李某谎称认识宿州汽车运输集团有限公司(以下简称宿州汽运集团)领导，能够安排魏某到宿州汽运集团工作，后李某以安排魏某、魏某父亲工作需要送礼、买汽运集团内部房需要交首付款、发生交通事故急需用钱、买房办证、办理文凭等事由，多次骗取魏某财物。至案发，共骗取魏某人民币 40.36 万元后挥霍。在此期间，李某为了获取魏某信任，以宿州汽运集团名义为魏某发放 5 个月工资福利及一套工作服，共计约 1 万元。在此期间李某又对魏某的小姨韩某、魏某父亲的朋友蔡某以及韦某、袁某承诺可以为其子女安排至宿州宿州汽运集团工作，至案发李某共骗取韩某 13 万元、韦某 12.7 万元，蔡某 9 万元，袁某 14 万多元。2018 年 4 月 23 日，魏某报案称被李某诈骗，遂案发。2018 年 6 月 20 日 22 时许，宿州市公安局埇桥分局朱仙庄派出所民警在宿州市砀山县索菲特酒店将李某抓获归案。一审埇桥法院经审理认为：被告人李某的行为构成诈骗罪。李某归案后如实供述其罪行，依法可对其从轻处罚。依法判决：一、被告人李某犯诈骗罪，判处有期徒刑十二年，罚金人民币十万元；二、责令被告人李某退赔所有被害人钱款。李某不服上诉至宿州中院。

宿州中院经审查认为：上诉人李某以非法占有为目的，采取虚构事实、隐瞒真相的方法，多次骗取被害人魏某、韩某、韦某、袁某、蔡某等人钱款共计 87.46 万元，数额特别巨大，其行为已构成诈骗罪。原判认定事实清楚，证据确实、充分，定罪准确。审判程序合法。依法驳回上诉，维持原判。

女子虚假产权骗走朋友 80 万 友谊的小船说翻就翻

闺蜜巧设陷阱，利用好姐妹高度信任，伪造虚假产权，骗取其 80 余万元挥霍。近日，南京市公安局江北新区分局成功破获一起买房诈骗案，抓获嫌疑人严某，涉案金额 80 余万元。

职场初遇 一见如故成好友

家住江北的小邹高中毕业后，去了自家亲戚的公司上班，初入社会的她对新工作有些不适应，所幸同事严某对其十分照顾。一段时间的相处，两人很快成为无话不谈的好闺蜜。为了追求生活独立，小邹还特意从家中搬了出去，与严某同住。一起生活的这段时间，小邹很庆幸自己可以遇到严某这样的好朋友，但是她怎么也没有想到，这位在工作和生活中一直对她照顾有加的“好朋友”，早在 2018 伊始因沉迷赌博，欠下巨额赌债，借下几十万的高利息贷款。

假房产证 连续骗了多名好友

2018 年 6 月，无力偿还贷款利息的严某，开始四处借钱来填补这个无尽的窟窿，同住在一个屋檐下的小邹自然成了严某的借款对象。起初两次，一听自己的好朋友有困难，家境优渥的小邹没有多想，直接将钱借给了严某，每次金额都在一两万元。拿到钱的严某立刻去填了贷款的利息，可利息就像雪球一样越滚越大，无论怎样都填不完。

再也无力偿还巨额债务，严某动起了歪脑筋，她制作了一套市值 200 多万房产的假房产证，作为抵押交给小邹。她告诉小邹，如果以后自己不还钱的话，小邹可以把房子卖了抵债。初入社会的小邹对严某十分信任，对手里的证件从未起疑。从 2018 年 6 月到 10 月，短短四个月的时间内转账给严某 56.7 万元，还有 15 万元现金。发现有了这个假证骗钱实在容易，严某找到了自己的好友萱萱，以同样的理由，借走了对方 10 万元。

三年友情成泡影 大梦初醒来报警

小邹借给严某的这 81 万刚好还清了她在外欠下的所有外债，随后严某便将小邹的所有联系方式拉黑，突然人间蒸发了，直到这时小邹才开始起疑。2018 年 10 月 25 日，小邹在表哥的陪同下来到了桥北房管局，现场的工作人在核实了小邹提供的房产证后告诉其，该房产的实际所有人并不是严某，丘权号对应的也并不是该处房产。

看着三年朝夕相处的友情最终居然变成一场骗局，2018 年 10 月 29 日，小邹来到南京市公安局江北新区分局泰山新村派出所报警。接到报警后，民警立案展开调查，通过小邹提供的身份信息和转账记录，很快锁定了已经逃往外地的严某。今年 1 月 18 日，办案民警经过 6 个小时的蹲点，在外地一宾馆内将嫌疑人严某抓获。

落网后，严某对自己诈骗他人钱财的事实供认不讳，现已被公安机关刑事拘留。目前，该案件还在进一步审理当中。

23 岁小伙扮医生骗女室友 穿梭在杭州某医院各个科室无人怀疑

近日，西湖区北山派出所接到辖区内一家医院的报警，说有人在医院里假扮医生。接警后民警根据现场证物展开调查，锁定了嫌疑人。眼前这位穿着白大褂，挂着工作证的男子就是嫌疑人，证件上显示他是该院的副主任医生，还是副院长。

民警将 23 岁的嫌疑人邵某传唤到派出所，一问才知道他根本不是这家医院副院长，而且就连本科也未毕业。2016 年 8 月，还因诈骗罪被判刑两年，2018 年 4 月刚出狱，现在做着一份临时工作，只在周末上班。

他穿成这样又是为什么呢？原来是打起了合租女室友的主意。因为平时看到邵某每天不固定出门上班，女室友就打听起了他的工作，邵某一本正经地说自己是医院的副院长，刚刚调过来所以这段时间没什么事，还出示了工作证。

一听对方是副院长，女室友就问他们医院招不招工人，自己想找工作。而邵某正好在网上看到过这家医院刚好有招聘，就答应带上女室友去应聘。在医院里，邵某熟门熟路地穿梭于各个科室，事后，他告诉女室友她被录取了，不过医院招聘名额满了，暂时没法工作，为此女室友还请他吃了顿饭。

过了段时间，女室友见工作没着落就回了老家，邵某也不再演戏，可他留在医院里的白大褂上还放着伪造的证件。身份信息被识破后，医院报了警。目前邵某因制作假证被依法处以行政拘留 7 天的处罚。

山西一男子买越南媳妇被抓 揭秘越南新娘骗婚内幕

近日，山西一男子因买越南媳妇被抓，据悉，因近年来农村娶亲难等问题凸显，有人乘机做起了买卖越南媳妇的不法勾当。

4 月 30 日，宝鸡市公安局刑侦支队民警来到大荔县公安局羌白派出所，称他们近期侦办的一起拐卖妇女案件中，有一名越南女子被拐卖到大荔。闻讯后，羌白派出所民警在辖区 30 多个自然村逐个展开调查。

经过熟人介绍，大荔一男青年从人贩子手中花 5 万元，买来一名 19 岁越南女孩。5 月 1 日，大荔警方协助宝鸡警方将女孩成功解救。

当晚，在辖区一村庄中得知一男青年近期买了个外地媳妇。经调查，正是宝鸡警方寻找的越南女孩。警方介绍，今年春节前，这名越南女孩在云南被一名人贩子拐到宝鸡市，人贩子又通过熟人介绍给大荔县羌白镇侯某，侯某花 5 万元购买女孩。

5 月 1 日，在该村警务室人员配合下，将被拐的 19 岁越南女孩成功解救，买卖人口的侯某和人贩子被抓获。

在聊城冠县、河北馆陶一带，一些急于找媳妇成家的大龄农村男性，在四处托人说媒、出了高价彩礼后，终于娶来了外地媳妇。可这些媳妇，却无一例外地在婚后不久便忽然不见了踪影。事后他们才明白，这些外地媳妇是经人介绍专门来骗婚的。

相关新闻

男子买卖 14 名越南新娘

现在国内许多男子面临娶妻难问题，于是催生了各种越南新娘、老挝新娘。据报道，一男子竟然买卖了 14 名越南新娘，目前，已抓获犯罪嫌疑人 24 人。

灵璧男子张某建自 2011 年至案发时，数次前往云南，购买越南女子，给灵璧县当地多户人家做老婆。每个越南女子购买价格在 6 万元左右。到案发共帮助买卖 14 名女子，

其中一人成为张某建自己的老婆。张某建帮助他人买卖新娘，案情惊动公安部，被列为公安部全国打拐督办案件。记者从灵璧警方获悉，目前，已抓获犯罪嫌疑人 24 人。其中，涉嫌拐卖妇女 4 人、收买被拐卖妇女 21 人，解救被拐卖越南新娘 10 人。以下为张某建自述部分内容：

先是受工友鼓吹，给自己买老婆

2011 年农历 8 月，我在江苏丹阳打工，认识一个工友，他也是安徽省人，他说他老婆是云南人，因为我左脚以前受伤不能出重力，一直没找到老婆。他就问我可想找老婆，我和我父母都同意了。

然后那工友就从手机里找出一张女的照片给我看，也就是我现在的老婆，我同意了。接着他就带我到了云南富宁县，那个工友又带我找到一个四十岁左右的男的，然后我们三人从富宁坐车到普阳。在普阳我老婆住地见到我老婆后，工友就说给那个男的四万九千八百块钱就行了。我付给那个男的四万九千八百元之后，我和我老婆、工友、当时自称我老婆的爸(后来知道不是她爸)及一个年轻的小伙子一块开车到富宁，在富宁汽车站附近吃过晚饭，我就和我老婆、工友三人坐公共汽车到南宁，又从南宁乘坐公共汽车到南京，又从南京坐汽车到丹阳。第二天也就是农历八月初二，我和我老婆坐汽车到家了。

另外，在到云南买我老婆之前我就给工友六千块钱，也是他问我要的，是介绍费，在买过车票之后他要的，我也就同意了，但来回的一切费用也都是我的。我老婆说她今年 22 岁，说她家是云南文山市的一个叫木兴(音)的地方的，我也没去过。2011 年买来的，老婆一直没有回云南老家。刚开始老婆想回去，但我怕她回去不回来了，就看着她不让她回去。现在有小孩了，就不想回去。

结婚当天，舅妈委托给其外甥买老婆

我结婚那天，我的舅妈问我可能给她外甥买个女的，就是花钱买老婆的意思，我答应了。因为之前云南那边就跟我联系过，问我们这边可有买老婆的，叫我跟他们联系。后来，云南那边发来一张女孩照片，我舅妈的外甥小威(郭某威)看后，当时都同意了。

在我还在云南给小威选女孩时，我家门房里的婶子打电话给我联系，叫我给她外甥乐某乐买个女孩做老婆，因为在我这趟去云南之前，我婶子在俺家就看过那个手有残疾的女孩照片，我在电话里给俺婶子说小威没看上，我婶子就说这个还可以。

我从云南把小威老婆带到家后，我姨夫打电话给我说有个亲戚也想叫我给他家买儿媳妇，我就去了。在我姨家，我见到那家男孩照片，余桥那家也愿意跟我去云南买人，我就说先联系再说，之后我跟姓熊的联系，姓熊的说，过几天再给我联系。

过三四天时间，姓熊的给我发一张女孩照片过来，那家愿意。最后谈好价，总共得六万多块钱，这六万多块钱包括介绍费一万块，我五千、云南中间人五千。没过几天，我就约杨疃后姜那家和姜庄余桥那家一起，都是父亲带儿子去云南买媳妇的。

我们一行五人还是按以前的路线到云南文山市普阳，还是通过姓熊的买的女孩。

警方 出动 140 余名警力抓捕嫌疑人、解救被害人

就这样，张某建通过他的上线，往返云南灵璧之间十余次，帮他人购买 14 名越南女子。张某建涉嫌拐卖妇女案立案后，2015 年 12 月 4 日，灵璧县公安局组织刑警、巡警、18 个派出所约 140 余名警力，对张某建、收买人进行集中抓捕，在抓捕的同时解救被害人。当日下午 5 时许，主要犯罪嫌疑人张某建被秘捕到案。当晚 8 时许，各抓捕组根据专案组的统一部署，分别对 9 名女孩的收买人同时进行抓捕，当晚解救被拐卖女孩 7 人，抓捕涉嫌收买被拐卖妇女的犯罪嫌疑人 8 人。

张某建到案后，专案组对张某建进行突审，据张某建交待，2011 年还拐卖几名越南籍女孩到灵璧县的姜庄镇，2015 年 12 月 6 日晚，灵璧县公安局又组织十个派出所的 50 名警力对姜庄镇的涉案人员及被拐卖女孩进行抓捕和解救。当晚解救越南籍妇女 1 人，抓捕

涉嫌收买被拐卖妇女的犯罪嫌疑人 5 人。

张某建等人涉嫌拐卖、收买越南籍妇女案，共到案涉嫌犯罪嫌疑人 24 人，其中涉嫌拐卖妇女罪的犯罪嫌疑人 4 人(注：张某建上线 3 人已被云南省富宁县公安局审查起诉)、涉嫌收买被拐卖妇女的犯罪嫌疑人 21 人，被拐卖越南籍妇女 14 人，现已解救 10 人，4 人已从嫌疑人家中逃离不知去向。

目前，灵璧县公安局到案的 21 名犯罪嫌疑人中，已移送审查起诉 21 人

免费算命骗局_准确预知前程、趋吉避凶，如此神乎其神竟然还不收钱？

骗人的道具

准确预知前程、趋吉避凶，还可替你消灾解难，如此神乎其神竟然还不收钱？近日，佛山禅城汾江中路一带出了位“哑巴大师”，仅仅凭借一把软尺和对手掌的观察，便可助人消厄解困。然而，看完手相的信众却无一例外地大呼上当，还被骗了钱财。8 月 20 日，禅城公安通报，民警经缜密侦查，近期成功打掉了一个以“算命”为由的街头诈骗团伙，抓获全部成员 5 名，缴获“算命工具”一套。

今年 7 月底，佛山禅城公安接到市民举报，称在汾江中路佛山市中医院一带，有团伙以“量尺算命”“吊香算命”等方式实施诈骗。禅城公安祖庙派出所接报后，立即抽调警力组成专案组开展走访调查。据悉，该团伙成员共 5 名，行骗时间多为早上 8 时 30 分至中午 12 时 30 分左右，而为躲避城管执法检查，他们每隔一段时间便会换一个地方，以“打游击”的方式行骗。

8 月 16 日上午，专案组民警对该团伙开展了收网行动，成功在汾江中路中医院对开路段抓获吴某等 5 名嫌疑人，并缴获软尺一把，菩萨画像三幅，铃铛和粗香各一个。

经讯问，头戴帽子、身穿灰袍，假装“哑巴大师”的为覃某，充当翻译的是吴某，剩余的刘某、王某、龙某等 3 名团伙成员则充当“托儿”或负责望风。据专案组民警介绍，该团伙一般利用市民的从众和迷信心理，专挑出入医院的病人及其家属、女性及中老年人下手。

在开摊时，该团伙会在路边摆开一张印有三个菩萨的画像，上面注明“算命不收费”，并以此为噱头吸引市民。当行人渐渐增多，充当托的 3 名团伙成员会上前算命，并连连点头称道，吸引一旁好奇的市民观看。一旦有观众上当，“哑巴大神”便使用软尺为其量度手掌，以为民消灾为由派发所谓的护身符，最后索要“香火钱”实施骗财。而当受害人提出没有现金时，扮演路人的同伙甚至借钱或者怂恿微信转账，引人上当。

据“哑巴大师”覃某供述，“量尺算命”根本就不存在，更遑论消灾解难了。覃某用尺量度不过是装装样子，只要见到市民手掌上有“叉形状”的手纹（一般人都会有），他便会发出信号，由同伙适时地“翻译”，一般为“有灾难即将降临”“收下护身符可助你消灾”等。目前，覃某等 5 人已被依法行政拘留。

警方提醒，市民一旦遇到路边的“算命大师”，请勿轻易相信，更不要因好奇而围观或尝试，慎防落入骗局，而一旦发现被骗，请立即报警求助。

珠海一男子赴女性朋友饭局酒中被下“赌博粉”，骗走 2.8 万

广东珠海男子欧某受女性朋友邀请赴饭局，没想到酒中被下“杀猪粉”，因此被骗 28600 元。近日，珠海金湾公安分局三灶派出所侦破了这起案件。

网络配图，图文无关

欧某称，他于 3 月 2 日 19 时，其应女性朋友袁某的邀请，与两名男子吃饭，后意识模糊被引导到酒店进行赌博，共计被骗走人民币 28600 元。

接报后，分局、派出所两级公安机关高度重视，立即召集刑侦、合成作战中心以及派出所精干警力成立专案组。专案组民警认真对案情进行分析研判，根据受害人欧某提供的地点，马不停蹄进行人员走访、调取视频监控。通过细致入微的筛选排查，专案组成功锁定了一个涉及 3 男 1 女的诈赌团伙，侦查工作有序进行中。

3 月中旬，专案组民警奔赴湖南郴州汝城县进行抓捕行动，并于 3 月 25 日将嫌疑人黄某奎（男，37 岁，湖南郴州人）、黄某奎（男，26 岁，湖南郴州人）、黄某奎（男，39 岁，湖南郴州人）等 3 人抓获。随即，专案组转战佛山，成功将本案关键嫌疑人袁某洁（女，23 岁，湖南郴州人）抓获，该犯罪团伙成员无一漏网。

经专案组民警连夜攻坚审讯，4 名嫌疑人对其犯罪事实供认不讳。据嫌疑人供述及民警调查结果，嫌疑人利用袁某与受害人欧某两人存在暧昧关系，通过袁某邀请欧某吃饭，期间伺机在受害人欧某酒杯中投入“杀猪粉”（俗称“赌博粉”，含有冰毒成分）。待受害人欧某饮用后，又引导其到酒店房间，趁其意识模糊、情绪亢奋之际，采取“斗牛”方式赌博，并在赌博过程中使用老千骗术将受害人 28600 元现金“赢走”，随后 4 人进行分赃。

目前，4 名嫌疑人已公安机关被刑事拘留，案件仍在进一步办理中。

警方提醒：广大民众特别是青少年，遇到陌生人提供的不明饮料、零食要仔细查看，加强防范，不要误食误用。更不要为陌生人携带、传递可疑物品。

南京老板好心聘她当服务员 她骗老板 60 多万

近日，南京秦淮警方破获一起诈骗案，嫌疑人已被批捕。

刘女士是一家餐馆老板，其孩子从两三岁开始盗汗失眠。2016 年，餐馆聘用了服务员梁某。她告诉刘女士有一种进口中药能彻底治愈刘女士孩子的顽疾，18000 元一瓶。刘女士便在梁某处长期购买此药。日前，刘女士产生疑问，经医院检测，发现该药成分与桂龙药膏相似，于是报警。梁某交代，她卖给刘女士的所谓进口中药其实就是桂龙药膏，价值也就几

百元一瓶，两年多共骗了刘女士六十多万元。

诈骗朋友 60 万！男子上演现实版“农夫与蛇”潜逃 6 年终落法网

俗话说的好，患难见真情。
自己有难，朋友伸出援手，
帮自己一把，理应心生感激
可今儿小编要说的这位
竟将黑手直接伸向了帮助自己的朋友！
诈骗好友 60 万后，逃之夭夭！

1 月 13 日，烟台市公安局开发区分局刑侦大队民警在莱州某小区内将陈某抓获。至此，

隐瞒事实真相欺诈他人，利用签署借款合同诈骗，潜逃 6 年的犯罪嫌疑人陈某归案。

案件回顾

事情要追溯到 6 年前，2013 年 1 月 4 日，烟台警方接到柳某的报案，称其在烟台与陈某签署了一份借款合同，自己将 60 万元借给了朋友陈某，借款期限是 3 个月，当时陈某用其位于莱山某小区的房产证做了抵押。

让柳某没想到的是合同到期后，
陈某却不见踪影，联系不上，
查询其抵押的房产证发现竟是假的。
这时，才知道自己被骗了。

警方接警后，陈某因涉嫌合同诈骗罪，将其列为网上逃犯。几年来，民警始终没有放弃追逃工作。直到今年 1 月 13 日，民警梳理判断，陈某可能回老家，并根据线索赶往陈某老家，成功将其抓获。

据陈某交代，2013 年欺骗柳某钱财后，自己直接躲到了南方，一待就是 5 年。一直潜逃在外，陈某战战兢兢但又非常想念亲人，以为过了这么久，不会有事。让他没有想到的是，刚到家门口就被民警抓获。目前，犯罪嫌疑人陈某被移交给案发地警方处理，等待他的将是法律的严惩。

朋友好心为你分忧解难，
你却背后“使诈”，拿钱跑路！
只可惜，天网恢恢疏而不漏。
等待他的必将是法律的严惩！
最后小编也提醒大家
帮助朋友时一定要擦亮眼睛！
尤其是涉及到钱财一类，谨慎点没错，
莫让自己的一片好心被利用！
行业千万种，守法第一条，

坑蒙拐骗偷，铁窗两行泪。

身高 1 米 6 他同时交往多名女友 还骗走她们 80 多万

相信每个姑娘心里或多或少都有一个“灰姑娘”的梦想，也许哪一天就能等到自己的白马王子，从此过上幸福快乐的生活。

然而在现实中“白马王子”难觅，假冒的王子倒是不少……

去年 7 月份，31 岁的阿雯在朋友组织的饭局上认识了一名自称“张浩”的富二代，跟阿雯有着同样经历的，还有 38 岁的李小姐和 29 岁的婷婷。在这些女性看来，张浩这个人出手阔绰，说起做生意头头是道，有着丰厚的家底是一个不折不扣的富二代。

这是张浩微信朋友圈中晒出来的个人照片，可以看出张浩这人长相普通，身高也矮了点，据说刚到一米六。

阿雯等人对他的外形条件其实是不满意的，不过他的商业头脑和殷实家底给他加分不少。确立恋爱关系之后，阿雯等人的确是收到过张浩赠送的小礼物，在交往的过程中，张浩时不时表现出可以带女友一起做生意的想法，这对她们来说吸引力还是很大的。

然而好景不长，交往之后没多久，张浩就开始变着法儿向这些女性要钱了。这样的状况维持了几个月之后，这些女性的积蓄都被张浩给掏空了，据警方统计她们总计给了张浩 80 多万元。

当她们察觉出异常，开始催着张浩还钱时，总被张浩以权当投资为由搪塞了过去。到后来，张浩索性对这些女子不理不睬了，无奈之下，她们只能向警方寻求帮助。

民警经过反复筛查仔细甄别，发现此人根本就不叫张浩，他母亲也不是什么服装厂厂长，父亲更不是南京大型苗圃的老板。非但如此，张超这个人根本不是单身，这些女子实际碰到了一个以恋爱为幌子骗财骗色的假富二代，而犯罪嫌疑人张超将从她们身上敛取的财物，全部用于个人挥霍。

在此小编提醒，渴望美好的生活并没有错，谈恋爱时考虑对方的经济状况也是人之常情，但姑娘们千万不要被表面现象迷惑，凡事还是要眼见为实，毕竟灰姑娘的故事只存在于童话之中。

女子冒充狱警诈骗 29 人 3300 余万元被判无期

女子冒充北京市监狱管理局工作人员并私刻公章，谎称可以从单位低价购买到中石化、中移动等储值卡，诈骗王某等 29 名被害人货款共计 3300 余万元。新京报记者今日（3 月 13 日）获悉，女子田某因犯诈骗罪一审被北京市二中院判处无期徒刑，没收个人全部财产并责令退赔被害人损失。

田某伪造的警服照片。网络图

自称狱警出手阔绰 老公也被忽悠

2018 年 11 月 16 日，田某在北京市二中院受审，案发前处于无业状态。在司法机关查处田某的时候，她生活阔绰，名下有房、宝马车，劳力士手表和 23 个奢侈品包。

最初，被害人王某是在 2015 年 4 月做旅游团领队时认识的田某，田某告诉王某自己是狱警，还发穿警服的照片。2016 年，田某通过微信告诉王某，自己有中石化储值卡，是单位福利，可以 8.5 折卖给他。因每隔一段时间，田某就发各种证明她单位的照片，王某深信不疑。还以 7.5 折到 9 折不等的折扣多次从田某处买卡，但只得到过一次上万元的储值卡，后来的卡都被对方以“单位储值卡变少”为由没有兑现。通过交易记录，王某被骗 700 多万元。

其他受害人的经历都比较类似，都是先收到过打折卡，然后再打钱过去后就都没有兑现了。在大家要卡时，田某还编造自己可以从上级领导那里拿到 1 个亿额度储值卡的谎言，拖延时间。

而田某的丈夫刘先生也蒙在鼓里。他说，2010 年左右，田某说通过父亲关系调到北京市监狱管理局工作。田某还说过通过单位能拿到低折扣加油卡，他知道田某卖卡的事情。家里有田某给丈夫买的表，有一些奢侈品包，夫妻二人还买了宝马车。

田某庭上交代称，车辆是价值 300 多万的宝马 5 系。其丈夫刘先生称，买宝马车时，他出了 10 万，剩下的钱都是妻子出的。

田某用赃款购买的奢侈品包。网络图

法院认定诈骗 29 人 3300 余万

庭审中，田某对罪名无异议，但对诈骗金额提出异议。她说自己是原价购买储值卡，部分低价兑付给对方，而剩下的卡就“欠着”，直到最后难以填补窟窿，债主找上门来。辩护人认为，田某高价买入、低价卖出行为并无非法占有的主观目的，不构成诈骗罪；此外，认为公诉机关指控田某金额有误。

经法院审理查明，被告人田某于 2016 年至 2017 年 11 月间，冒充北京市监狱管理局工作人员，私刻该单位公章，谎称能够通过内部政策低价购买到中石化、中国移动等储值卡，先后骗取被害人王某、冯某、商某等 29 人货款共计 3300 余万元，后将钱款用于个人消费。2017 年 11 月 29 日，王某、冯某等人将田某扭送至公安机关。

法院认为，田某构成诈骗罪，虽然如实供述基本犯罪事实，有认罪悔罪表现，但诈骗行为造成被害人损失特别巨大，不足以对其从轻处罚，遂作出上述判决。

多起因身份证丢失后身份被冒用，网贷催收人员“找上门”

身份证丢失五年后，网贷催收人员“找上门”

引言：2019 年初，中国青年报·中青在线记者陆续报道了多起因身份证丢失后身份被冒用的事件，包括被注册成为公司法人代表、高管，被冒用身份假结婚骗礼金等。最近，我们又接到读者来电，表示自己在银行被冒用身份开户，并在网贷平台借钱。

吴慧的生活被一通催收还款的电话给搅乱了。

今年 6 月 11 日，端午节后的第二天，吴慧一如平常地上班。到了下午，她被领导叫去了办公室。

领导将办公桌上的电话递给她，电话那头的人催她还钱。对方说自己是网贷平台委托的催收人员，因吴慧借钱不还，才打电话“上门”。

丢失的身份证因何能在银行开户

根据电话里催收人员的说法，2016~2017 年，在一家叫招联好期贷的网贷平台上，吴慧先后借款四次。

到了第二年，有三笔借款未还，连本带利共欠款 5000 多元，逾期记录已经上了央行征信。但吴慧告诉中国青年报·中青在线记者，自己从未在招联好期贷上借过款。

招联好期贷委托的催收人员在电话里告诉吴慧，借款的账号有一个电话，号码是 13160930303，吴慧发现，这是一张归属地为广东佛山的电话号，目前已经是空号。同时，吴慧的账户绑定了一张招商银行的银行卡，有两笔借款正是打到了这张卡上。

吴慧向记者表示，2013 年年底，自己在长沙外出游玩时钱包被盗，身份证就在钱包里。随后，她回湖南老家补办了一张身份证，新的身份证上起始日期从 2014 年 1 月 13 日开始。

今年 6 月 12 日一早，在杭州工作的吴慧跑到就近的招商银行杭州高教路支行核实，找到自己名下确实有一张银行卡，是在 2014 年 3 月开户的，开户点是在广东招商银行中山分行古镇支行。

“从开户日期看，当时我还在长沙读书，有人能作证，我没有去过广东省中山市。”吴慧说，这张银行卡从开户到 2017 年 6 月之间产生了许多笔小额交易，其中就有通过网贷平台借款转进来的钱，“金额最大的时候达到 3000 多元。”

招商银行杭州高教路支行的工作人员和广东招商银行中山分行古镇支行询问核实后，确定了这张银行卡当年是在柜台办理的，但当时古镇支行开卡的时候没有拍头像。

吴慧后来询问古镇支行的工作人员为什么会发生这样的事情，银行工作人员表示，开户是开户，和网贷没有关系，如果被冒用，可能是因为对方长得和吴慧像、年龄相仿，而 2014 年时科技不发达，银行还没有人脸识别。但在吴慧看来，这完全就是古镇支行的失职，“如果没有这张银行卡，后来的一切都不会发生。”

银行人员还说，银行卡开户时的视频记录因为时间太久已经没有了，但是开户时曾留下过两个电话号码，归属地分别是广东深圳和四川攀枝花。吴慧打过去发现，这两个号现在都是空号。但吴慧表示自己可以通过核对银行开户时的签字、比照新旧身份证上的日期，证明自己是被冒用的。

催收人员还称，吴慧当年是通过支付宝账户进入招联好期贷页面借款的。吴慧问过支付宝客服后，才发现自己除了日常使用的支付宝账号，身份证还关联了三个支付宝账号，觉得应该是当年有人拿着她曾丢失的那张身份证，在支付宝上注册了其他账号通过了身份认证，又去银行开户办了银行卡，接着在这个支付宝账号上绑定了银行卡，从网贷平台借款。

几次报案派出所都不受理

在中国政法大学传播法研究中心副主任朱巍看来，有人声称自己身份证被冒用时，首先要有关部门或机构核实是否被冒用，这是解决后面一系列问题的抓手，“何时被冒用也很重要，这是判定责任承担的关键，如果被冒用发生在身份证被挂失之后，那当事人不应该承担

责任。”

目前，吴慧的央行征信报告上显示有三笔未还款的记录。此外，上面显示，2017年5月，另一家网贷机构曾经查询过吴慧的个人征信情况，“那时候不法分子还在继续尝试通过其他平台用我的名义借款。”

今年2月，吴慧换工作的时候，曾因央行征信报告上有逾期记录，导致自己没被录用，“那时候我就知道自己征信出了问题，还报案了，可是警方不受理。”

催收电话并没有因此停止，吴慧不明白，这些贷款发生在两年前，为何中间没有人找过自己，逾期了好几年才来催收。“我刚换工作两个月，(催收人员)怎么会知道我新单位名称？”吴慧猜测，可能是通过社保等信息了解到的。吴慧感叹，现在大数据太强大了，自己一个身份证上的信息，就能被查到目前所在单位。

后来，催收人员在电话里暗示，如果不能还款，就要去找吴慧的家人。吴慧希望网贷平台先停止催收，于是和招联好期货客服人员联系，对方表示，可以把吴慧账户先冻结，由平台业务专员先去调查，建议吴慧向警方报警。

但没有派出所受理。

吴慧最先去自己在杭州市余杭区居住地的派出所，警察表示不受理，后来又去自己工作地所在的派出所，警察也不受理。两边给的理由差不多——因为身份证当年不是在杭州丢失，开户的银行也在广东省中山市，要去那边报案。

吴慧打电话给古镇支行所在地的古镇派出所报案，接电话的警察最初表示她应该在所在地报警，但吴慧表示当地不受理的时候，古镇派出所的警察说可以让古镇支行的工作人员到派出所报案。但银行方面回复吴慧，未有帮用户报案的先例，无法报案，只能给吴慧销户，让吴慧手抄一份“持卡人声明书”，上面明确吴慧本人声明该张银行卡非本人及本人意愿开户，现要求银行进行伪冒销户处理，并对此账户内资金放弃所有权。

填好声明书后，吴慧拿到了一个销户的回单，但她也不知道这个回单拿给网贷平台认不认，如果不认，催收电话可能还要继续打来。

催收人员曾劝她，欠款不多还是自己“掏腰包”早点解决，否则时间成本上不划算。最初，吴慧也想要不把本金还了，能早点解套，但催收人员表示还本金不行，必须要还些利息才给销户。

吴慧说，目前自己发现除了招联好期货平台，还有人冒用她身份在另一家网贷平台上借款。是否还有没发现的？因为丢失的身份证还能再用，吴慧不知道是否还会再产生其他风险。

6月21日，针对此事，中国青年报·中青在线记者向招商银行古镇支行、招联好期货和支付宝三方发去采访函，对此事进行了解。

支付宝表示，已联系了第三方网贷机构告知此事，请他们在确认用户确实被冒用身份证借款后进行处理，取消贷款、消除央行的征信记录将由第三方网贷机构处理。

支付宝进一步告诉中国青年报·中青在线记者，该事件发生在2017年前后，当时第三方支付平台无能力直接识别银行卡是否系冒用他人身份办理，最终的核实需由发卡银行确定。

但目前，支付宝的安全系统会根据账户的操作行为等信息进行风险判断，对部分疑似冒用银行卡绑定账户的行为，会进一步借助人脸识别等技术，提高认证门槛，确保用户权益不受损，而随着近年来支付宝风控系统的升级，类似的案例已经很少发生。

招联好期货表示，2017年发生逾期后，因产生借款时注册的手机号码并不能联系上吴慧，所以经过很长时间后，才通过其他渠道联系到吴慧的单位。而投诉身份被冒用的客户中，不排除本人申请，通过投诉等方式以规避还款责任的行为，招联好期货表示已有专人团队跟进调查，如确认吴慧为被盗用者，不会向她催收欠款，会为用户妥善处理，充分保障用户的合法权益。

同时，招联好期贷表示，目前公司采用多维度信息交叉验证策略保证身份信息真实性，对客户操作行为进行实时评估，对于高风险的借款申请将做拒绝处理，疑似异常申请则会加强核实。

截至发稿前，招商银行古镇支行一方并未有回复。

6月24日，记者陪同吴慧一起来到居住地所在的派出所第四次尝试报案，这一次，派出所民警表示，可以给吴慧做笔录，之后将相关情况、材料转给中山市古镇派出所。

平台应加强账户关联和清理审查工作

事实上，冒用他人身份证在银行开户的案件并不鲜见，百度搜索“冒用身份证 银行开户”，可以在资讯频道中看到媒体曾报道的多条因冒用他人身份证在银行开卡获刑的新闻。

在炜衡律师事务所合伙人潘利勇看来，如果发生身份证被冒用在银行开户，然后通过支付宝关联银行账户，再在第三方网贷平台借款，导致征信受影响的情况，权利人维权确实要面对很多困难。

“因为在这个过程中涉及的法律主体太多，银行、网贷平台、权利人、冒用权利人身份信息的违法犯罪嫌疑人等”，潘利勇表示，由于各法律主体基于自身利益的考虑，不愿意承认过错和承担责任，特别容易出现各主体推诿扯皮的现象：如银行会称开户过程中已完全尽到审核义务；第三方网贷平台则说只知道欠钱的人就是身份证上的那个人，是不是被冒用身份证不是他们考虑的问题。

潘利勇认为，冒用他人身份证的嫌疑人已经涉嫌诈骗或合同诈骗犯罪，如果身份证丢失没有及时发现的，等到被催款时才意识到问题，权利人要及时到公安机关挂失并报案说明情况。

“如果要通过刑事报案解决，很多地方公安机关会认为权利人并不是真正的刑事受害人，应该由第三方网贷平台来报案。”潘利勇认为，如果不报案，权利人通过民事途径维权，同样会面临起诉谁、证据如何获取等难题。在潘利勇看来，如果银行审核把关不严或不到位，相当于为不法分子后续在第三方支付平台上绑定银行卡、申请借款大开绿灯，“银行应该尽到把好第一道关的责任，开设个人账户必须本人到场，预留电话是要通过本人身份证实名认证的号码，更要通过人脸识别技术，弥补银行柜台人工识别不准确的漏洞和缺陷。”

中国青年报·中青在线记者今年2月初曾报道过贩卖身份证件的黑产现状和身份证丢失后仍能正常被识别使用的技术问题。目前，一些盗卖身份证的人在出售时，就会帮助不法分子选择和其本人年龄相仿、长相相近的他人身份证，进而造成一些职能部门人工辨别困难。

而更大的问题在于，现在使用的第二代居民身份证里装有芯片，这个芯片会存储简单的身份识别信息，如果不进行外界擦除和修改，身份证中的身份识别信息是不会改变的。铁路、工商、银行等部门的读取系统和设备，仍然可以读取身份证中的身份信息。

为了堵住这个漏洞，2016年，公安部表示已建成失效居民身份证信息系统，并开始在银行试点。朱巍认为，近年来，这些因身份证被冒用产生的风险已经在许多领域中暴露出来，公安、银行、工商和民政等一些部门也在加强失效身份证的信息共享。

“但这里有一个空窗期的问题。”朱巍指出，现在媒体报道的冒用身份证进行违法活动的行为是许多年前发生的，当时职能部门间信息共享还不畅通，而事发是在几年以后，当事人是在被催收、成为老赖后才发现身份证很早前被冒用，这些“存量”问题如何有效解决，正是现在各部门工作的重点。

此外，最大程度减少违法犯罪，亟待各方共同努力。在朱巍看来，目前各主流社交平台、第三方支付平台应该加强账户关联和清理审查工作，加强动态审核。如第三方支付平台上一个身份证号下面关联多个账号，很多时候，身份证本人可能并不知道，应该进行各账户之间的信息关联共享。如一个账号出现了登录、交易等行为，其他账号也能收到相应的提示，“这样能帮助当事人了解自己身份证被使用的真实情况，及时注销不是本人注册的账号，防止风

险产生。”

此外，职能部门也应建立相关功能。朱巍表示，在银行开卡都是要求本人持卡开户，但一些犯罪分子可能利用照片对比难题钻空子。“即便本人持身份证开户，也要和该用户以前在银行注册的电话号码等相核实，可以通过手机短信等方式发送提示，或发送验证码，这样进一步防止违法行为发生。”

海南一女子涉嫌诈骗闺蜜 3 万余元被铁警抓获

虽然网络上一直有关于塑料姐妹花的梗，但是谁料得到现实中竟也存在这样的事情。记者今天从海口铁路公安处琼海车站派出所了解到，琼海车站派出所抓获一名诈骗案网上通缉犯庞某，可受害人却是庞某的好姐妹阿诗。目前，庞某已移交三亚市公安局吉阳分局进行下一步处理。

原来庞某和阿诗是认识多年的朋友，2017 年 12 月份，庞某突然找阿诗，称自己最近手头有点紧，想和阿诗借 308100 元周转一下，她愿意将自己的房产证作为抵押。到 2018 年 2 月份阿诗准备催庞某还钱时，却联系不上庞某，将庞某的房产证拿去房管局核实，竟被告知房产证为假证。于是阿诗便向三亚市公安局吉阳分局报案，经初步侦查取证核实案情后，三亚市公安局吉阳分局将庞某进行网上通缉。

琼海车站派出所经前期工作得到的线索，得知因涉嫌诈骗被网上在逃的通缉犯庞某就在火车站附近活动，随后派出所迅速组织警力进行抓捕，2 月 16 日 11 时，民警成功将庞某抓获。

1978-2020

中国骗术揭秘

第二卷：骗术大全 > 加盟骗局

目录

微商常用套路：先骗你做微商，再套代理升级费	2
进口超市加盟会被骗吗？骗子的常用手段有哪些？警惕	2
餐饮加盟套路大透漏：80%都是皮包公司，看你是不是被坑了	3
这样的加盟套路你见过吗？半年损失 60 万，千万别掉陷阱了！	6
陷阱！陷阱！陷阱！加盟创业的套路你需要知道这些	7
加盟套路揭秘！零经验加盟必须要懂的几个套路	8
古洛奇电动床垫加盟后各种奇葩事情 导致无法开展业务 骗子	9
皇者集成墙饰骗局 798 从不兑现承诺 多人都在投诉	10
佛山皇家公馆集成墙饰加盟合作的坑骗行为值得警惕	11
喜来快递加盟靠谱吗？网友说他们实质是收取加盟费	12
套路满满！合肥智梵荣事达新材料集成墙板再玩文字游戏坑骗加盟商	12
加盟“纸塑分离回收项目”，老板却“蒸发”了 多人 2.9 万被骗	14
加盟“遇蔬捞烫”麻辣烫花费 42800 元 三天 14 单 套路骗局？	16
加盟有钱赚？茶颜山饮品加盟损失我的血汗钱 如何追回来？	17
馋嘴公主休闲零食多次被加盟商投诉 倒闭后才知道整个过程的辛酸	18
合成液化气，用黄金造白银的技术	19
彩色钥匙，创意虽好难免创业失败	21
懒人阁是骗子吗？懒人用品骗子多	22
上门洗车，是黄金项目还是垃圾项目	23
秸秆气化炉(汽化炉)加盟，你也被骗了吗	27
电热水龙头加盟请留意骗子	30
秸秆造煤，一个被金钱扭曲的疯狂的加盟项目	32
空中楼阁,汽车节油器加盟骗局	33
我从"一根火柴点燃蜂窝煤"项目上当受骗后学会的	35
关于咖啡店加盟骗局	36
深度分析_中国最可怕的骗局：连锁加盟（开店的朋友一定要看）	37

微商常用套路：先骗你做微商，再套代理升级费

团伙成员分演微商上下家，制造假销量，诱使受害人代理该产品，从而骗取层层代理费用。2月14日，南京玄武警方通报摧毁了这个诈骗团伙，涉案的28名成员被依法逮捕。

去年11月，南京板仓派出所陆续接到多位市民报警，称在网上代理微商产品被人骗了钱。23岁的何小姐是被骗者之一，她报案称去年8月中旬，一名自称叫“范雅文”的人主动加她为好友，询问其是否是微商，并提出做互推宣传。何小姐告诉民警，因为自己的产品销量不好，于是便接受了对方的提议。“她卖的是‘桑叶茶’，她把宣传软文、图片和二维码发给我，又让我把我的产品资料发给她，我们就在朋友圈互相发了推广。”

没想到第二天就有3个人加何小姐为好友，并开门见山地表示，要买她朋友圈里宣传的那款保健茶。虽然何小姐只作为中间人转达了顾客的需求，但很快就产生了2盒的销售。这时“范雅文”建议何小姐可以试着做代理，称这样每盒能赚66元。见保健茶销量如此之好，何小姐缴纳了1840元费用成为了直属代理。

何小姐告诉民警，第二天又有人买了3盒，而之前那名顾客小杨竟然主动提出也要代理这款产品。因为公司有“同级之间不能销售”的规定，何小姐为了发展下家，又缴纳了6000元升级为分销代理。第三天另一名好友小李提出要买80盒，于是何小姐向上家补差价5780元订购了这批货。“可是我收到货之后，小李又不要了，之后就再也联系不上他们了。我觉得根本不值296元一盒，也就是几元钱的茶包。”何小姐说，她前前后后支付的代理费加货款共16920元。

随着调查的深入，民警于伟发现，何小姐的上家还卖一款口服液产品，行骗套路雷同，从直属代理到总代共分为6级，代理费从1380元到96000元不等。经过警情梳理，民警发现有一名杭州的女士竟被骗了近6万元还不自知。民警告诉记者，因为不断有送上门的销量，受害人便从宣传者变成了代理商，而不同等级的代理所拿产品数量是有限制的，为了能拿更多的货满足下家的需求，他们便不断交钱升代理。可是，升到一定级别之后，上下家都玩起了失踪，从此热销产品便再也无人问津。

办案民警展开多方调查，将几起案件串并，发现案件有诸多共同点和破绽。一是都以母亲和孩子的头像增加亲切感，其次微信互推后都会有“一销”、“二销”、“三销”通过搜索微信号加好友来扮演顾客，并且要求看授权书，迫使受害人先成为代理。

为了将该诈骗团伙一网打尽，警方经过近一个月的循线追踪，锁定了多名犯罪嫌疑人。今年1月上旬，30余名警力前往南昌，经过一周的工作，将28名犯罪嫌疑人抓获。

进口超市加盟会被骗吗？骗子的常用手段有哪些？警惕

现在开店最常见的方式就是连锁加盟，而现在进口食品市场一片大好前景，许多老板们都看着肥肉心里痒痒，而想啃进口食品市场这口肥肉又无从下手，担心被骗了还替别人数钱的事在自己身上演绎。那么是不是进口食品市场太火热了，加盟进口连锁超市反而容易被骗呢？毕竟骗子就是盯着最红火的行业行事，各种使诈，行骗手段层出不穷，害得别人叫苦不

迭，他们却卷钱跑路了。俗话说，害人之心不可有，防人之心不可无。特别是做生意，更要防之慎防才行，否则一旦亏损，身败名裂是小，更有甚者，妻离子散，家破人亡，惨不忍睹。今天防骗维权网小编就给大家讲讲加盟进口连锁超市你可能遇到的骗局。

1、明星代言。明星代言价格一般都很高，不是中小型企业能请的动的，市面上一些连锁品牌使用明星代言，不能说全不靠谱，但是越大牌越有可能是假的，不是很知名的明星反而有可能靠谱。影帝影后天王级别的就更难说了，代言费高昂，如果不从加盟商身上赚钱怎么能养得起？还有各种优惠各种补贴，想想就觉得不寒而栗。中了这招的，叫做贪图虚荣。

2、自作聪明。很多人习惯比较，自以为能比个高低出来。结果，由于竞争的关系，有些品牌方就不会老实了。再以帝诗卡特的经验举例，在运营招商的过程中，经常遇到客户要求提供报价单。说 xxx 都提供了，你们为什么不能提供？看似有道理可言，实际上你已掉入陷阱。首先，商品货单是加盟店的最机密最核心的部分，不应该对任何非加盟商开放，如果开放了，只有两种结论：一个是这个货单是假的，只为用低价吸引你，另一个就是这个企业非常之不负责任，不管加盟店的利益。以这种愿意提供报价单的为例，报价特别低，实际合作以后却根本就不是你想象的那个报价。

3、利用假名义。为了彰显实力，一些连锁品牌会误导投资者。比如用上市的名义诱导其投资，让加盟商放心合作。企业上市那得有多大的规模，仅您几千几万最多几十万的小投资就想加盟上市企业是吗？这个上市的概念你自己都没搞清楚，就相信，很难不被骗。时下很多中小企业宣称上市，确实可以叫上市，但此上市非彼上市，不是港股也不是沪深股，而是所谓的 E 版，这个是专为中小企业开放的，大概 2 万元起即可“挂牌上市”，国内很多地方都可以。令人讽刺的是，如果了解的朋友，恰恰能通过对方所谓的“上市”知道这是中小企业的标志，而不是彰显实力的大企业。

4、低价吸引加盟，高价收取设备。“定金交一万抵两万”、“本月优惠，加盟费减半”，这些你是不是眼熟？这都是高级骗子的常用手段，没到手的東西，比如设备，正式合作后必须得购买对方的，市场价 2000 块的设备，给你按照 1 万的去收，交了钱，签了合同，你敢不合作吗？

餐饮加盟套路大透漏：80%都是皮包公司，看你是不是被坑了

对于餐饮人来说，遇到好的餐饮加盟品牌，能加盟开店那是共赢的事情，但是如果遇人不淑呢？

餐饮加盟现在确实很乱，加盟设局骗加盟成为常态，主要有几种方式：

- ①找人排队，冒充生意好，看着红火不赚钱，只为骗加盟。
- ②找人流大的地方开店，租金很高，虽然看着火，但除去租金没有钱赚。
- ③没有直营店，找一家加盟店冒充直营店。
- ④没有店面，用样板间招商。
- ⑤山寨名牌，看哪家生意火，直接冒名顶替。

尤其是那些现象级的品类，如以前的黄焖鸡米饭重庆小面、小板凳火锅，还有现在正火

的小郡肝串串、杂面条（尤其是杂面条，由于门槛低，易复制，牌子很多，加盟要谨慎）等，都有可能利用你的外行和急切心里，懵得你晕头转向。

有点积蓄，厌倦了朝九晚五的上班，怎么办呢？开个餐厅吧，人人都要吃饭。但是没有经验又想赚钱，那就找个火爆的加盟品牌吧。从选址、买设备、培训、营销，甚至品牌知名度都有了，真的很省事。事实上呢？并非如此！

花了 58 万加盟费，赔了 160 万

陈女士通过电视的加盟广告，与某餐饮管理有限公司签订了一份加盟代理合同交了 58 万加盟费，取得了该品牌在区域代理。

陈女士在经过选址、装修等方面的准备工作花了 70 万元，打算大干一场的时候，却发现这家餐饮品牌所谓的品牌菜肴、烧烤配料等味道根本不适合本地。店铺里的回头客少，每天只赔不赚。

陈女士和总部交涉希望该菜品调味和菜式，但是总部却以品牌统一性拒绝了。最后亏得不能再亏了，不得已，陈女士将投资了 160 万元的餐厅关门停业。

通过广告轰炸，或者做火一家店将个案当范例骗加盟的事件还真不少。好与不好永远都是相对的，能选择到一个靠谱的公司或品牌去加盟，是有一些方法和技巧在里面的。下面整理了一些常见的骗加盟的套路，大家可以引以为鉴。

1、开了一家店就加盟，收钱不管事

有人这样说餐饮加盟，目前 80% 的加盟品牌都是以圈钱为目的的皮包公司，剩下只有 20% 的才是真正有心做连锁的企业。

这 80% 的皮包公司基本没有什么项目可言，可能有一两家直营店，也可能没有店，挂羊头卖狗肉是常有的事情。

有些餐饮品牌，自己的店开业不到一年就已经谋划要开放加盟。而实际上，该品牌从装修到菜品都没有什么过人之处。开放加盟的含义，不言而喻。

还有一些皮包公司，他们可能只有一家直营店，有点甚至一家都没有。当创业者去实地考察时，接待人员说什么话，旁边经过什么人，甚至连扫地大妈都是经过精心安排的。他们设一个套，等的就是创业者去总部考察。说他们在圈钱，不如说是在骗钱。

2、打一枪换一地，坑完改头换面

建一个品牌，搞一、两家直营店，加盟上百家，目的只为一个：利用虚拟信息，在市场上大量套取现金，当最后某个时期加盟达到饱和，然后发生大规模的亏损连锁反应，而品牌总部早已挣得盆满钵满，于是一逃了之，重新注册一个品牌，再来一轮圈钱大战。这就是大部分黑心加盟公司的运营模式。

而且为了把套下得更深，有的奸商通过中介花钱买一家已注册但没经营的公司，通过股份转让、变更企业名称、增加经营范围等方式转成自己的公司。这样就把自己的包装成了有历史、有底蕴的加盟公司。

3、免费加盟，卡死你的进货渠道，卖设备和原材料

还有一类加盟公司，它既不是收了你的钱就消失，也不是搞个流行项目圈钱，而是从另一个角度坑加盟商的钱：进货渠道。

王琳加盟了一个奶茶品牌，每杯均价在 12 元以上，但是开了大半年就关门了。为什么呢？

因为原材料价格太高。因为品牌定位高端，但是这个是在北上广深的价格，但是王琳的店则是在 4 线城市，这个均价 12 元本身生意就不好。而由于原料是从总部发物流过来，自己的销量不大，每次进货的单位价格就居高不下。

后来经过当地奶茶原料经销商的比价，他发现总部本身提供的原料价格就比当地经销商高了 30% 甚至更高。

虽然总部给的是贴牌产品，但是经销商提供的同一个厂家的产品比对之后，发现口味差别微乎其微，消费者更是感觉不大。于是，王琳放弃总部大部分原料，改用当地经销商提供的替代产品。只有杯子等少数产品向总部购买。

4、产品单一，后期缺乏跟进

餐饮的核心竞争力是产品，加盟店也一样。但是很多加盟公司自己本身产品就单一，虽然承诺会研发新品，但是从来没有兑现过。

加盟前：亲生的，各种服务什么的全包了！包扩开店选址、技术支持、全程运营指导之类的。

加盟后：垃圾堆上捡来的，培训完技术后，你就哪来哪去吧！全程指导？别逗了，应付了事！

阿全加盟了一个砂锅品牌开店，但是开业没多久就发现生意不好，主要是当地人消费习惯，点菜喜欢多样化。阿全多次向总部反馈希望能研发其他菜式，但是都被拒绝了。阿全自己偷偷增加了小炒、烤鱼还有焖锅，生意好了，但是却因为被总部发现罚了一笔钱。最后，阿全决定自己注册一个品牌单干。

那么，如何选择加盟？餐饮业资深人士梳理出来选择加盟连锁五条锦囊：

1、查询你想加盟的店有没有注册商标，注册的商标是否有加盟资质，这是最大的法律风险；

2、有没有品牌打造能力，包括店面装修设计的品质感，持续不断的传播投入等；

3、有没有持续的产品设计与升级能力，有些店纯粹跟风模仿别人，没有持续升级能力，很快就会被风潮淹没；

4、有没有加盟连锁管理经验，最直接的方法是考察他们是否有做成功过的连锁餐饮案例，如果没有，就要当心了；

5、有没有固定的办公场所和稳定的团队，有些借机想赚钱者没有办公场所、没有团队，肯定持续不了。

不想加盟被坑，留着三个心眼：

1、开店前做市场调研

"没有调查，就没有发言权！"这句话用到餐饮行业再恰当不过了。加盟前总部让你去考察可以去，但是事后记得自己找几家加盟商再去一次，还要偷偷地调查这家公司的可信度。千万不要做了冤大头！

2、记得要一定要靠自己！

总部总会有什么八大、十大承诺，这个可以信但是不能全信。选址得靠自己，经营和营销也是。员工培训和菜品刚开始可以依赖总部，但是后期一定要自己抓。

总部虽有成套的管理体系，但商业模式、产品等是需要场景来支撑完成的。该套体系也许在香港合适，但在北京可能会由于客流、口味、文化差异等诸多原因，会出现水土不服等情况。如果不知道变通、事事依赖、盲目听从总部，那只能是鞋子合不合适只有脚知道了。

3、做好养店心理准备

加盟是可以让你前期比较轻松，但是后期的经营却最为重要。很多餐饮创业者一般都资金有限，怀揣着"抱大腿"的心理，为了开店基本花掉所有积蓄，甚至四处举债。餐饮店面经营一遍都存在 1-2 年的回本期，稍有不慎就会满盘皆输，甚至连内裤都剩不下，所以在加盟之前也要留有储备资金，做好打坚持战的准备。

这样的加盟套路你见过吗？半年损失 60 万，千万别掉陷阱了！

想创业做餐饮的人，选择加盟一个成熟的品牌可以说是一条捷径。不过要是遇到不良商家挖坑，那就不光耽误了时间，还会损失大量的钱财，自己的精力也会被白白消耗。

今天小编就以其中的一个比较有代表性的案例，来给大家揭秘餐饮加盟的套路，让大家避免上当受骗。

“自从签了加盟合同之后，生活就进入黑暗的漩涡。”损失了近 60 万后的李军发出一声悲叹。

2017 年 3 月份，李军怀揣着创业梦想加盟了一家名为“XX 茶”的奶茶店，在加盟前李军还心存警惕，但招商顾问告诉他这个奶茶品牌为某知名茶饮品牌 XX 水吧的子品牌。

李军心想着，“虽然消费者可能没听过“XX 茶”，但其母品牌却有一定的知名度和影响力，有个成熟的大品牌作为背书，可信度肯定很高。”

招商顾问见李军还有一些犹豫，便诱导李军说这个品牌很受欢迎，还把门店前排长龙的照片展示给李军看，并拍着胸脯向李军保证“年收入 100 万+不是梦想”。

如此高回报的项目很难不让人心动，李军随后转了 6 万的加盟费和 1 万的保证金给招商顾问，就开始筹备起自己的门店。

然而，店开起来之后，生意并不没有宣称的那样火爆，反而经常是冷清到门可罗雀。

李军心想着会不会是自己经营方法不善才导致这样的结果，他向总部寻求了帮助。招商顾问给他提供了 2 种方案，一种是让他升级做区域代理，这样就可以收加盟商一部分的加盟费；另一种则是帮他把加盟合同转让出去。

李军选择了前者，又交了 9 万升级为区域代理，幻想着可以收新的加盟商一笔加盟费。

但 3 个多月过去了，李军心心念念盼望的局面并没有到来，反而在区域代理的微信群里发现，该品牌在全国的经营状况普遍较差，甚至一些地区的商场还不让这个品牌入驻。

倒闭的加盟门店亏损金额达到几十万，甚至上百万的大有人在，而其中很多人都是倾注了自己所有的财产去做加盟的，糟糕的门店经营让他们赔尽了本钱。

而李军的花费包括近 20 万的装修费、3 个月 5 万的房租、8 万左右的材料费以及其它管理费、经营开销等，奶茶店经营半年不到损失近 60 万，高额的亏损金额让李军追悔莫及。

打着知名品牌的旗号来招商是餐饮加盟的套路之一，很多初涉餐饮行业的创业者不了解餐饮的经营方法，以为只要有品牌的知名度就能够为门店带来转化，但单看到品牌表面的影响力时不够的，还要看总部对品牌的支持力度。

其次，在对品牌考量的过程中，切忌轻信品牌方的一面之词和门店火爆的照片，尤其是零风险和高回报的宣传词，如此漂亮的话里面含的水分可不少。

此外，案例中提及到很多加盟商是倾注血本做餐饮加盟，这种创业理念并不可取。创业风险，期间还可能遇到更多未知的困难，创业者一定要提高风险意识，为自己铺好复本的退路。

你被餐饮加盟套路过吗？

陷阱！陷阱！陷阱！加盟创业的套路你需要知道这些

大家是否还记得“雕爷”这个人，说不定有人认识，这就是阿芙精油的创始人孟醒。看看他的过去，可以说会给我们带来惊喜，他从不在于外界对它的看法，敢说自己过去的一切，就算曾经做过传销也毫无避讳。

说到传销，那不得不提及加盟项目了，乍一看两者毫无关联。但其实加盟和传销有着扯不清的关系。越来越多的年轻人对创业的选择倾向于加盟，毕竟投资小，有实体。我们从网上也不难看出那些关于加盟的信息真的太多了，例如：早餐类，奶茶类，小吃类等等。但今天我们就来聊聊关于加盟的那些套路。

加盟的费用少则几万，多则几十几百万。当然，他会告诉你这些钱里含有什么品牌使用费啊，品牌管理费啊，产品咨询费等等等等。但有一个套路就是加盟后是不退钱的。虽然他们说的比唱的好听，给你扶持，帮你管理，各种好处，但其实根本没用。

加盟费里还有一个附加费用（保证金），美名其曰怕你串货或者卖假货，这钱在合同表面上是可以退的，但你要是能退回来，我直播吃翔。因为每个加盟合同厚的想一本书，里面会想尽一切办法让你发现不了这钱是退不回来的。例如，店铺必须开满五年或者营业额达到多少或者在总部进多少货。如果亏本或者保本，你能坚持开五年？如果赚了，那就继续合作。总之一句话，进来的钱别想出去了。

你看这些套路一个接着一个，你以为没了？我要继续和你说说黑心总部的事：加盟完以后要买设备，只能在他家买，美名其曰别人家技术不一样，不能用，其实自家的也是市场买回来的，贴个牌再高价卖给你。设备他们要赚钱，那选址装修他们还要赚你一笔钱，这些没了还有进货等着你。如果你想做甩手掌柜，那他们还要赚一笔。好了，这些可以正式开店了吧？你想的美，新店宣传营销推广，哪样他都要赚钱。

说了半天，你知道你加盟的到底是为了什么吗？可能大部分会认为加盟就是为了学习技术或者品牌或者经验一类。但其实这些都不对，加盟是为了加强竞争壁垒。

我们先来说技术，如果你加盟了为了技术，那我要告诉你目前很所有的加盟都在宣传他们的配方是绝密配方，但很多这样的配方在网上随便就能找到，就好像绝味鸭脖一样，很多的冷菜摊上的鸭脖和绝味的味道一个样，那为什么冷菜摊成不了绝味呢？就是因为绝味的品牌形成了竞争壁垒，通俗点说就是我们一看到绝味就知道它的味道，而找冷菜摊则需要运气。所以你加盟一个只有味道没有品牌的小吃，不如自己去找几个配方自己研究一下。

你又说是为了品牌，但很多人对品牌有个误解，打个比方，最近蹿红的网红泡面，而它对外招商打得就是品牌的牌，告诉你这是目前最火的品牌。但其实它最多算个网红品牌，是网红代表了品牌，而不是品牌成就了网红，这样的店铺是没有影响力的。试想一下，如果现在再出一个网红凉面，网红泡面立马就凉了。这个网红不火了，那这个点也就凉了。其实这些网红店真的一文不值，迅速蹿红导致缺少品牌沉淀，还缺少消费者的认可，更缺少市场验证。应了那句话：你敢加盟，就离死不远了。

最后一个经验，很多的加盟根本没有任何经验，突然间的蹿红其实他们自己都是懵的，所以贸然加盟会出现很多问题，例如水土不服，因为这些“品牌”本身就缺少经验，缺少对

同地区不同市场的调研，所以你去加盟怎么可能赚到钱呢？想学经验不如找几个老师傅教你的多。

归根结底，这些所谓的加盟也主要是为了收割韭菜，人家赚着你的钱，还笑你傻。所以告诫任何想要通过加盟创业的朋友，你加盟到底是为了啥？我是项目营销策划师李心瀚，如果你对互联网创业感兴趣，不防点个关注支持一下我！最后，大家不防在评论里说说遇到过哪些坑人的加盟。

加盟套路揭秘！零经验加盟必须要懂的几个套路

经常有人问某某项目可以加盟吗？某某项目值得做吗？等等，而且问这些问题的很多就是没有经验但是想加盟的人，老实说因为每个地方的经济条件不同那加盟的要求也不同。不过总的来说加盟有几个套路应该得到重视：

加盟费用多还价，有很多加盟品牌都会将加盟的价格公布出来，其实要知道实际投入的费用比宣传的要高很多，所以在加盟前一定要了解各项具体投入成本，比如设备的费用、装修的费、保证金等等，在加盟的时候一定要试图和对方讲价，有些设备能不从对方手中购买尽量不要购买，有要求能提尽量提等等，总之一定不要不好意思，这样下来可以节省很多的成本。

所有承诺保证一定要细化并落到合同上。要知道大多数在交加盟费之前，品牌商都会给你承诺很多的东西，让你觉得真的很划算，但是结果往往不尽人意，不仅可能得不到应有的保障，而且还可能上当受骗，所以加盟的时候一定要将对方的责任与义务等等尽可能详尽的列出来，到时候对方没有做到就是违约，是需要承担法律责任的。

实地考察结果不能全信。加盟前一定要实地考察成为每个加盟者必做的功课之一，但是考察结果不能全信，很多品牌商为了吸引加盟的人往往会在总部的城市开一个样品店，这个店是专门用来展示的因此生意很火爆，于是很多加盟者立马就交钱加盟了，殊不知其他加盟店的生意惨淡无比。还有一种就是在某一段时间，某个品牌突然就火了起来，加盟这样的店铺也要三思而后行，那种一夜之间遍地开花的店很多都是有专业的人在进行炒作，能不能赚钱真的得不到保障。

一般情况下想要加盟的人都是想赚更多的钱，很多甚至都是拿出自己的全部身家，所以在加盟的时候一定要多注意，一定要找到靠谱的创业网站，那些不了解、没听说过的品牌尽可能的不去碰，加盟的套路太多，只有了解这些套路才能不被他们“套路”，才能赚到钱。

古洛奇电动床垫加盟后各种奇葩事情 导致无法开展业务 骗子

2018 年 1 月 3 日，我在今日头条 APP 的推广当中看到浙江古洛奇寝具股份有限公司推广的一个智能床垫共享的项目，对此颇有兴趣，于是与该公司招商办的小刚（手机：17311314740[畅通]）取得了联系。4 月 26 日，我的合伙人去到绍兴市上虞区实地了解古洛奇的共享项目，这种共享床垫，床垫连着一个控制面板可以升降床头和床尾，有震动和恒温功能，微信扫码享受增值服务，24 小时消费 19.9 元。古洛奇公司当天就叫我们加入合伙人，承诺我们无上限的免费发放床垫，由合伙人把它铺到酒店里。我们觉得这个项目可以运作，于是当天网上银行转账 60000 元到古洛奇公司的对公账户。

回来后我在 5 月 11 日将剩下的 140000 元转到同一对公账户，两次共计 200000 元。原先公司承诺的营销培训之类的一直没有开展，我们这边开始去酒店谈合作，公司承诺我们的床垫产品完全成了空话，例如推说公司的产品还没有开始生产，要么就说产品要重新设计升级，尺寸不能按照酒店方要求生产等，除了 7 月份发了一张展示用的 1.2 米床垫外，根本就没有真正投放产品。期间公司一直在更换对接人员，6 月份的时候，原先跟我们对接的人员突然全部撤换，原先的产品投放要求公司单方面更改，当初承诺免费发放床垫由合伙人把它铺到酒店里，变成了必须投放的酒店先交 6880 元的合作费用。由于我们前期已经合作的酒店不会接受，等于前期花费的时间、精力和金钱全部没有作用。

9 月份时候，其他地市的合伙人因跟我们的经历相同并浙江家报案，经侦部门也立案了。古洛奇公司刚更换的对接人员又全部撤离，并发出一份通知，说经侦部门立案调查公司一切业务暂停，等调查结果出来后再决定怎么处理。我们等到现在也没有个说法。公司法定代表人李学民（手机：18682477595[畅通]）、副总郝中义（手机：18088887375[畅通]）两个人的电话从来不接听，我们投了那么多钱却根本无法经营，恳请相关替我们维权，谢谢！

绍兴古洛奇寝具股份有限公司

注册地址：浙江省杭州湾上虞经济技术开发区

免费电话：400-076-0009

浙江古洛奇寝具股份有限公司

注册地址：浙江省杭州市江干区富亿商业中心 1 幢 723 室

免费电话：400-076-0009

座机号码：0571-8733721087866771

上海

联系地址：上海中山北路 3300 号环球港 B2 层华润万家（收银对面）

免费电话：400-115-4488

手机号码：18616873273

1、通过国家市场监督管理总局核查，古洛奇电动床垫运营单位绍兴古洛奇寝具股份有限公司前身为绍兴古洛奇寝具有限公司，注册地址为浙江省杭州湾上虞经济技术开发区，法定代表人：张志刚，股东：浙江新益控制系统有限公司、傅苗娟、张志刚，经营范围为：床、其他家具及家具部件制造、加工、销售（松木及松木制品除外）；进出口业务。通过国家市场监督管理总局核查，投诉人合同签订单位浙江古洛奇寝具股份有限公司成立于 2017 年 1

月 9 日，注册地址为浙江省杭州市江干区富亿商业中心 1 幢 723 室，法定代表人：李学民，股东：郝中义、李学民，经营范围为：批发、零售：家具，家居用品，床上用品，酒店用品，金属制品，五金交电，办公用品，净水设备，汽车配件，汽车用品，家用电器，第一、二类医疗器械，日用百货，预包装食品。

2、通过国家商标局和商务部核查，绍兴古洛奇寝具股份有限公司虽已注册“古洛奇”第 21102495 号第 20 类床垫商品商标，但绍兴古洛奇寝具股份有限公司和“古洛奇”品牌没有进行商业特许经营备案。

皇者集成墙饰骗局 798 从不兑现承诺 多人都在投诉

2018 年 9 月 17 日，我在网上看到皇者集成墙饰的招商广告，感觉还不错，于是和家人一行五人 10 月 2 日前往考察，地址在广东省佛山市顺德区北滘镇伟业路 2 号。到了之后，佛山皇域新材料科技有限公司负责皇者竹木纤维墙板的张经理（手机：18598133555[畅通] 微信：abc142100[存在]）和负责轻钢别墅的罗经理（手机：18688268373[畅通] 微信：a18688268373[隐藏]）接待我们，并介绍了他们的代理政策，承诺了很多代理方式和优惠条件，但是后期一点都没有做到。

首先，他们承诺只要我们预存 9.88 万元货款加 0.5 万元品牌服务费，就赠送我们 8 万元的货，也就是说我们在他们那边总共有 17.88 万元的货款，而且这 17.88 万元的货可以一次性或分多次拉走，不用放一部分钱在那边慢慢抵扣。我们当天支付 4.38 万元，10 月 6 日将剩余的 6 万元打过去，但是等我要把这些货都拉回去的时候，他们的客服却告诉我只能拉回 3 万元的货，其余的 14.88 万元要放在他们公司慢慢抵扣，每次只能抵扣货款的 10%。其次，他们承诺这 17.88 万元可以在他们公司购买厨具、卫浴、家具、家电等所有建材材料，但是等我要买这些的时候，他们又说他们不做这些，所以也不卖这些产品，他们只做墙板，这些钱只能买墙板，要买其他建材要去 E 淘商城买，类似于淘宝商城。E 淘商城里面的东西很贵，根本不是批发价，比市场价还贵。

再次，他们承诺我只要代理皇者集成墙饰的产品，他们就免费帮我们设计，每套房子都免费，可是设计了两套房子之后又不肯设计了，说只免费设计 2 套，超出 2 套按每平方米 50 元钱收取设计费。最后，他们承诺交 0.5 万元的品牌服务费，他们会派人过来培训，并协助推广，会在当地公交车、电视台上面免费给我们做广告，但是后面他们只派人过来教我们量尺寸，教了一个小时怎么安装，然后就走人了。

我们也争辩过，但是他们说一切按合同办事。皇者集成墙饰代理合同里面的文字都是模糊的，合同上写我们进货享受额度 10% 预存货款奖励，但后面变成他们拿我们的钱奖励我们自己，之前让我签合同的时候他们说这 10% 是我每次进货，他们额外奖励我货款的 10%，以货物的形式给我，合同里真正的意思跟招商经理给我们解释的意思完全不一样！我们当初签皇者集成墙饰的代理合同是看他们厂子规模挺大，还请了明星何军代言，也在央视做过广告，所以才会信任他们，但没想到却是这样的结果。

佛山皇域新材料科技有限公司

注册地址：佛山市顺德区北滘镇顺江居委会工业园伟业路 2 号 A 栋 1 楼 101 室（住所申报）

免费电话：400-8330-360

座机号码：0757-22131141

1、通过国家市场监督管理总局核查，佛山皇域新材料科技有限公司前身为佛山市顺德区创吉电器有限公司，注册地址为佛山市顺德区北滘镇顺江居委会工业园伟业路2号A栋1楼101室（住所申报），法定代表人：闫锋，股东：佛山逸典新材料科技有限公司、闫锋，经营范围为：生物能源的技术研究、开发；新材料的研发；建筑工程的技术的基础科学研究服务及试验发展；建筑材料专用机械制造；建材、装饰材料制造、加工及批发（监控化学品、危险化学品除外）；房屋租赁；自有房地产经营活动；室内装饰、装修；建筑劳务分包（不含劳务派遣）；建筑防水补漏；建筑物空调设备、通风设备安装服务。

2、通过国家商标局核查，截止2018年12月14日佛山皇域新材料科技有限公司及其法定代表人闫锋，股东佛山逸典新材料科技有限公司、闫锋没有注册“皇者”商标。

3、通过商务部核查，佛山皇域新材料科技有限公司和“皇者”品牌没有进行商业特许经营备案。

佛山皇家公馆集成墙饰加盟合作的坑骗行为值得警惕

2018年7月初，我在电视上看到皇家公馆集成墙饰的广告，广告宣传合作福利好，产品质量好、价格低。我被他们的广告所吸引，7月11日就来到佛山市顺德区北滘镇伟业路2号（中腾产业园）的佛山皇域新材料科技有限公司考察。招商部经理胡亮（手机：18688266927[停机]）接待我，他说交的钱可以当货款用，交98800元预存货款和5000元服务费就可以代理皇家公馆集成墙饰，随时提货，公司提供免费装修设计，还赠送60000元的材料。我当时考察下来感觉还可以，就交了5000元定金，第二天又刷卡交了8800元，之后的7月16日-23日共计转账90000元交齐款项。

8月1日，我通过立新物流收到第一批皇家公馆集成墙饰的材料，总价值40884元。在我提完第二批货的时候，竟然被告知再打钱才能发货。我很奇怪，自己交的钱还没有用完，怎么又要交钱？于是我打电话询问胡经理，他说我的货款每次只能抵用百分之十，钱要留在账上慢慢返还，直到返完为止。我算了一下，要想将我交的钱全部返回，必须销售上百万元的才行！并且公司赠送的材料是按照市场价，也就是出厂价的三倍给我的，等于基本上没送什么东西。之前承诺的免费设计也要收费，和当初去公司考察时说的完全不一样。

我们当初去考察皇家公馆集成墙饰的时候，那些销售员根本没有告诉我实情，说预存货款可以一直用，现在竟然全部转变说法。售后打电话动不动不接，客服也不回信息，我真的无语。去找公司要求退钱，居然说扣我一半的钱，货的价格也要上调，基本上把我交的预存货款扣完了，那还退什么钱？

佛山皇域新材料科技有限公司

注册地址：佛山市顺德区北滘镇顺江居委会工业园伟业路2号A栋1楼101室（住所申报）

免费电话：400-8698-982

手机号码：13022066337

1、通过国家市场监督管理总局核查，佛山皇域新材料科技有限公司前身为佛山市顺德区创吉电器有限公司，注册地址为佛山市顺德区北滘镇顺江居委会工业园伟业路2号A栋1楼101室（住所申报），法定代表人：闫锋，股东：佛山逸典新材料科技有限公司、闫锋，

经营范围为：生物能源的技术研究、开发；新材料的研发；建筑工程的技术的基础科学研究服务及试验发展；建筑材料专用机械制造；建材、装饰材料制造、加工及批发（监控化学品、危险化学品除外）；房屋租赁；自有房地产经营活动；室内装饰、装修；建筑劳务分包（不含劳务派遣）；建筑防水补漏；建筑物空调设备、通风设备安装服务。

2、通过国家商标局和商务部核查，佛山皇域新材料科技有限公司虽已受让“皇家公馆”第 13909842 号第 19 类木板条商品商标，但佛山皇域新材料科技有限公司和“皇家公馆”品牌没有进行商业特许经营备案。

喜来快递加盟靠谱吗？网友说他们实质是收取加盟费

2017 年 9 月底，我通过招商广告及招商会了解了喜来快递，9 月 30 日就加盟了，先向西安喜来快递有限公司缴纳押金 5000 元，10 月 21 日又缴纳加盟费 33000 元，共计 38000 元。11 月收到公司发来的一套衣服和一台打印机。此后公司没有任何消息，导致我加盟喜人感觉只招商收加盟费，后面的事根本不管。我向公司索要说法，他们拖来拖去不给任何说法。

之后经我了解，全国加盟喜来快递的有 3000 多人，投资金额少的三五万，多则上百万，卖房、卖车，有的为此欠下高利贷。当中有的和我一样始终未开业，有的开业营业不下去，都血本无归，甚至想不开自杀的。因顾及时间和维权费用，大多只能自己认栽，哑巴吃黄连，有苦说不出。之前公司尚有电话和个别人员王永平(手机：13013128526[畅通])在西安，后来西安公司倒闭，改头换面又去了上海，改名为上海喜来快递有限公司。

该公司利用当前快递发展趋势，虚构公司发展前景，不少人被此蒙蔽。他们公司有自己的法律团队，所定的合同对加盟商毫无好处，所以多次向相关部门举报未果。2019 年下旬，上海的公司也人去楼空。希望相关部门能帮助我们受害者维权，还我们公道，并追回我们的全部投资。以上所述句句属实，绝无半点夸张成分，如果需要相关证据我也可以随时提供出来。

1、通过国家市场监督管理总局核查，西安喜来快递有限公司注册地址为西安曲江新区雁翔路以东南三环以北雁翔路 3001 号华商文化中心 1 号楼二层，法定代表人：唐汉清，股东：新疆华商盈通股权投资有限公司、西安智发网络科技有限公司、拉萨时欧实业有限公司、刘栋、陈焕庆、陈建、郑旭光、王奋武、唐汉清，经营范围为：国内快递(邮政企业专营业务除外);市场调研;商务信息咨询;会展服务。

2、通过国家知识产权局和商务部核查，西安喜来快递有限公司虽已注册“喜来快递”第 39 类邮购货物的递送服务商标，但西安喜来快递有限公司和“喜来快递”品牌没有进行商业特许经营备案。

套路满满！合肥智梵荣事达新材料集成墙板再玩文字游戏坑骗加盟商

本人王利军，陕西横山人，本人在此实名曝光合肥智梵新材料科技有限公司(原名合肥快装装饰科技有限公司，2018年更名为合肥智梵建材科技有限公司)利用虚假广告及空口承诺来诱导诈骗加盟商的诈骗全过程。本人对以下叙述，确保真实有效，否则本人愿意承担由此带来的一切法律责任。

本人2017年下半年在网上看到荣事达智梵集成墙板全屋整装的广告，感觉他们这是绿色环保产品，又是荣事达的产品，市场空间应该不错，于是便于联系了荣事达智梵的业务经理张化祥，2017年12月25日去了合肥荣事达集团，张化祥带我们在荣事达水工业集团办公楼上与王华正见了面，介绍了王华正的法人身份，我要求要看价格表，王华正说你放心荣事达产品都是全国统一价，从二十几到八十几的都有，因为我们还没有合作价格表暂时保密看不到。我要去工厂看看，他说工厂在肥东好远，来回要几个小时呢，下次来了一定带你去看。当时我想荣事达是一个几十年的民族品牌了，应该不会有问题就签了合同，交了两万元定金，我交完定金看到收据不是荣事达集团的财务专业章，而是合肥快装装饰有限公司，我问王华正为什么不是荣事达的公章，王华正说荣事达是总公司，合肥快装装饰有限公司是荣事达的分公司，智梵是品牌名字，就像荣事达还有品冠一样，你大可放心，不然我们能在这个地方办公吗？

题外话：现在才知道，合肥智梵这家骗子公司，就是标准的皮包诈骗公司。当时他们说他们公司是荣事达旗下的子公司，看他们办公的地方附近也有许多厂房车间，他们说这些都是他们荣事达集团的，(对于荣事达这个品牌，我们以前知道这个品牌是做家电的，在国内有一定的影响力，再加上看他们那架势，也确实像干实体的企业，感觉这么大的公司不会跟我们加盟商有啥圈套套路....没想到，正是这些表面的假象迷惑了我们——后来才知道，智梵这家公司只不过在荣事达工业园区租的办公场地，他们跟荣事达没有一毛钱的隶属关系，但却弄虚作假打着荣事达的旗号，拉大旗作虎皮，利用荣事达工业园区的办公生产厂房做道具，到处做虚假广告，招揽有意向投资的加盟商诱骗意欲投资的加盟商。

拉大旗作虎皮，虚假广告宣传弄虚作假，也便罢了——做生意不离谱的吹嘘我们尚且睁一只眼闭一只眼。但关键的一条是，他们吹嘘他们的产品属于绿色环保产品，有绿色环保认证，但在我签完合同回西安租赁家居商场店铺开始装修时，他们却迟迟拿不出相关环保手续，以至于我无法在商场经营，并直接租金损失达六万元之多。于是我们要求智梵终止合作并退还我们交的15万元进货款，但合肥智梵的骗子们却迟迟对我们不予理睬，打电话不接，接通了又相互推诿.....

接着回到前面的经过叙述：就这样我放心的回到西安，遵照荣事达智梵对店面要求，在西安的一家大型家居商场找好了店面，并按商场要求向荣事达智梵的业务经理张化祥索要厂家相关必备证件，但张化祥说这些证件全有，只是你现在只交了定金我们还不能提供，要求先付款再提供证件，并保证全部证件都有。于是2018年元月3日我通过转账付了13万元，加上定金在内共计15万元，并约定剩余15万在我店面装修定稿后付清，智梵随后发货，三个月后我方再付剩余的20万。

然而首付了十五万后，智梵除了提供了营业执照，授权委托书之外，其他相关手续包括他们公司的环保认证却迟迟提供不了，导致商场不允许我方入驻该商场，从而致使我无法正常开展店面装修及后续相关代理经营工作。

我们一再催促智梵荣事达要求提供环保认证等相关证件，但他们却迟迟推诿拿不出这些相关证件，僵持了一段时间之后，我被逼无奈于是再次去所谓的我心目中的荣事达集团(其实现在才知道，合肥智梵新材料有限公司与荣事达没有一毛钱的关系)找王华正协商，王华正拿起他们自己做的牌子说这就是环保认证，我说商场要的是国家相关部分颁发的环保认证，不是你们自己做的这个牌子.....

王华正，这个不行，你就做一个假的给商场应付一下，我不同意，我俩僵持不下，

然后王华正离开办公室十几分钟后回来，手里拿着一把用黄色胶带裹着的军工铲，立在办公桌旁边，恶狠狠的盯着我说，你这样要不行 我也再没有办法了。你爱咋咋地。我一个外乡人，在这样的气氛中只能忍气吞声，默默地离开，感觉是那么的无助.....

协商行不通，我第二天去了律师事务所，说了大概情况，给律师看了合同，律师告诉我，这个合同本来就是设置了层层陷阱，对你非常不利，你打官司也赢不了。

万般无奈我去了合肥市长丰县市场监督管理局以及长丰消费者保护委员会，请求他们出面帮助协调解决此事，尽管工作人员也陪我们去了所谓的荣事达，可是智梵的王华正还是毫不在乎，不同意退款，消费者保护委员会的工作人员告诉我，这是合同纠纷，他们没有强制执行让荣事达智梵退款的权力，再一次失败。

然而合肥荣事达智梵不但不予以退还我们交给他们的 15 万元进货款，并说不再继续和我们合作了，说这是我们违约了。

真是叫天天不应叫地地不灵啊!没办法，我找第一次陪我一起去考察的朋友，他跟王华正见过，让他去协商，结果这个智梵骗子只答应退我十万元的进货款，并且只能先给我们九万，那一万只能等半年之后再给我们.....当时我们被逼无奈(钱在骗子手里骗子就成了大爷)，只能先答应他们，但现在即使等到了半年时间还是迟迟没有收到那一万元退款，我多次打王华正电话不接，打张化祥电话，张化祥说他不在智梵干了，直至今日荣事达智梵对这件事还是无动于衷，从加盟荣事达智梵开始，被骗的钱加上我店面空置房租，来来回回的差旅费用损失了相近二十万，本来还信心满满准备好好干一番事业，谁知道遇到这个骗子搞的倾家荡产.....

这就是合肥智梵新材料科技有限公司的真实嘴脸!我就想不明白，在当前中国依法治国，打黑除恶的大环境下，竟然还有如此猖狂嚣张诈骗团伙，是谁在给这些诈骗团伙们的底气了?难道就没有人没有部门能管得了他们吗?

今天本人王利军，选择了曝光这个骗子公司，只是为了让跟我一样想创业的人们，多一些谨慎不要盲目投资。

本人王利军，陕西横山人，本人对以上所有陈述确保真实确凿，若有半点虚假，本人愿意承担因带来的一切法律责任，特此声明。

加盟“纸塑分离回收项目”，老板却“蒸发”了 多人 2.9 万被骗

现在很多人都想着创业，自己干点啥，期待多挣点钱。滨州市滨北镇单家村的小单，在 2018 年的 7 月份，花了 2 万 9 千元加盟了纸塑分离回收项目。加盟之后，甲方承诺提供机器和原材料，并以市场价回收加工之后的材料。小单考虑到成本不大，项目收益也不错。于是就投了钱，可没万万没想到，这投钱容易，想要挣钱可就难了。

加盟“纸塑分离回收项目” 是商机还是陷阱？

记者在小单家里看到，这台机器已经落满灰尘，当时跟着机器一块运过来的，还有一些加工材料，但是自从这个机器进行过第一次测试，看是否能正常运转之后，到现在为止就再也没有启动过。

每次看到这个放在家里大半年，却一动没动的大家伙，小单的气就不打一处来，都怪自

己当初太大意，轻易相信了手机上的一条广告。

小单说：“他在手机上发了一个短信，好像是群发。我们从手机上看到一个招商加盟的小广告。年利润十五万招加盟户，加工牛皮纸袋子，免费提供原材料，签订回收合同，不动火，不动水，无污染，环保过关，适合家庭创业，也适合扩厂加工。”

活轻松，干净无污染，关键是收益还不错。抱着试试看的心里，小单拨通了广告里的电话，并进行了实地考察。这一考察，小单发现项目还真不错。加盟之后，甲方免费提供原材料，免费提供机器，还对加工之后的材料以每吨一千四的价格，进行回收。而且甲方还承诺，不会耽误乙方生产。这样看来，这确实是个不错的项目，于是小单就交了钱，签了合同。可是甲方给了机器后，就一直也不露面，也不给提供原料，直接找不到了。

小单和甲方曹经理签订了为期一年的合同，合同上写着甲方承诺不耽误乙方生产，但是并没明确约定送原材料的时间、数量和频次。联系不上曹经理之后，小单一打听才发现，原来跟他有同样遭遇的人还真不少。滨州市博兴县庞家镇的小杨、滨州市小营办事处朱全村的小胡都交了两万五，小胡说甲方偶尔送一次原料，袋子又脏又烂又湿，里面装的还有工业垃圾，根本没法开工。

虽然，他们几个都是 2018 年签的合同，但是跟小单不同的是，小杨和小胡交了 2 万 5 千元的加盟费，还收到过一两次原材料，也被回收过加工后的材料。但是，慢慢地也联系不上曹经理了。

小单说接这个活的可不少，光他知道的就有七八十个人。有人甚至听送货的司机说，甲方还找托卖机器，卖一个机器提成五百元。

听到这种说法，小单他们越想越觉得不对。而且当时交加盟费的时候，曹经理也没给任何收据。其中有一位姓张的先生，多次催要才给了一张收据，但是收据上备注并不是加盟费，而是订购分离机器的费用。

分离机是三无产品 存在安全隐患？

滨州市小营办事处朱全村的小胡说：“机器来的时候，也没有生产厂家的合格证，也没有铭牌，我之前要过合格证，说合格证自己都拿走了。我咨询过电工，电工说危险系数比较大，最起码得需要有连地线，这个机器的小轮子是尼龙轮子，它不连地，有触电的危险。”

滨州市博兴县庞家镇的小杨说：“我们就想要个说法，花了好几万块钱买了，不能光在家里放着。”

多次要说法 老板却“蒸发”

现在小单他们最大的诉求，就是希望找到甲方曹经理，希望他出面给个说法。可是现在这位曹经理电话不接，微信不回，根本就联系不上。记者跟着小单他们到当时考察的滨州北镇苏家村去找一找，看是否能找到有效的线索。结果，院子里空空荡荡，记者敲了半天门，并没人回应。这时，记者又见到了一位专门从博兴赶来讨要说法的加盟商，他也是交了钱再也没有见到曹经理。

记者尝试通过电话联系曹经理，但始终无人接听。随后，又在周边打听了一圈，但是大多是外地人租的厂房，彼此之间并不认识，知道的有效信息也很有限。

小单说：“你看他签的合同，说得很好，说给供应原材料，现在他不给供应原材料，又不接电话，不就是被骗了吗？如果他接电话正常面对这个问题的话，那我们可能感觉他也可能资金问题，也可能货源问题，那我们自己给自己有个解释，但是现在他直接就不接电话，不见人，就这样锁着门天天，有时候好不容易来了看到个人，还偷跑了，这不就赤裸裸被骗了吗。”

市场监督管理局：正在进行调查

跟着小单他们一起，记者来到了滨州市市场监督管理局。工作人员说，对于此事，他们已经接到了投诉，并在第一时间进行了调查。

滨州市市场监督管理局张玮称：“接到这个情况之后，我们市场监管局非常重视。领导立刻安排我们公平交易局的执法人员赶到现场。当时已经没有人在现场生产。曹某，我们在市场监管局的系统里查询，没发现曹某办理相关营业信息。他这是非法经营，属于无证经营。”

由于目前无法联系上曹某本人，所以他是否存在诈骗行为，还不好界定。市场监管部门也向公安部门进行了通报，两部门将联合调查。

律师提醒：投资加盟需谨慎

想投资，除了看收益和承诺，还应该多方面考察，律师提醒：在选择加盟商或者选择投资的时候，一定要长一个心眼看一看合同、营业执照。有条件的话一定要到市场监管部门，去核实一下登记信息以及经营业务范围。再一个如果是经营金融业务的话，必须具备相关经营资质，社会上大部分的公司是不允许经营金融业务的，所以这种情况可能是变相地吸收存款，打着这种加盟的幌子，也是违法的。所以希望大家一定要擦亮眼睛。

加盟“遇蔬捞烫”麻辣烫花费 42800 元 三天 14 单 套路骗局？

女子花 42800 加盟麻辣烫，开店才 3 天就做不下去了：一共才卖 14 单

开店做生意，是门不小的学问，每个行业都有每个行业的规律，作为新来者，贸然上手很难入行。所以，现在很多人都会选择各种品牌店加盟，在付出一定的加盟费后，请品牌经营方来驻店指导，可以说，这是一个双赢的模式。但凡事都有风险，杭州的彭女士就在加盟了一个品牌麻辣店后，只开了三天，就做不下去了。

彭女士加盟的是一个叫做“遇蔬捞烫”的麻辣烫品牌，店面位于杭州一个商场内，经营方式以外卖为主。本以为有了总店的扶持，又有技术师傅驻店指导，自己的生意会有保障，但没想到，运营三天后，总共才做了 14 单，让彭女士直叹做不下去。

彭女士说，自己是去年年底找的一个叫“华焱品牌管理”的餐饮公司做的加盟，当时自己看中的是他们旗下一个叫“粥饭世家”的品牌，为此还交了 38800 的加盟费，但在选店址的时候，双方产生了分歧，彭女士选了不少的地段，都被公司以“区域保护”为由否定了。

当时公司给彭女士的解释是，“粥饭世家”有品牌保护措施，一家店周边三公里都不能开新店。为此，公司给彭女士推荐了一个叫名“遇蔬捞烫”的品牌，主要以经营麻辣烫外卖为主，并给她选定了现在的店址，而加盟费也提高到了 42800 元。

让彭女士感到困惑的是，公司给她选定的店址离公司直营店相差只有 1.5 公里，为什么之前自己要开“粥饭世界”时被公司以品牌保护为由拒绝，而现在开“遇蔬捞烫”却没有这个问题？而公司给出的解释是，彭女士的店是离公司总店近一些，公司方面会对稍微让一些利，如果是旗下其他加盟店则是不被允许的。

虽然店子开了起来，公司方面也派了驻店师傅进来指导，彭女士还是觉得自己像没有加盟一样。她说，驻店师傅进店后，有单就做单，没单时就坐着玩，也不会教她们如何操作。而驻店师傅则表示，这是因为她的店里没有订单，没有订单就没法操作，这是没办法的事。

而对“遇蔬捞烫”这个品牌的效应，彭女士也表示怀疑。她说，自己原先看好的“粥饭

世家”，在外卖平台上会在名字前面显示有“品牌”两个字的认证标签，而“遇蔬捞烫”则没有这个标签，她觉得自己做的这个品牌有水分。

店面运营成本也是让彭女士感到不满的地方，在外卖平台上销售 20 元的订单，自己店里实际拿到的只有 10 元。而自己一年的房租就要 7 万多，更不用说汤底材料全要从公司里订。而店里每做一个订单，单单汤底加餐盒的成本就要 4 块多，这让她感到压力很大。

对此，公司方面声称，自己的材料也是从厂家进来的，进货成本加上公司的利润，这个价格并不过分。而对彭女士认为“遇蔬捞烫”的品牌效果不佳，他们说这是因为该品牌的直营店未达到认证的要求，但对品牌运营并不会有什么影响。

而彭女士则不同意公司方面的说法，提出取消加盟退还自己加盟费的要求，但公司认为已经提供服务，无法退款，但可以让驻店师傅延长驻店时间。而彭女士如果还有其他意见要求，可以具体提出来交给公司进行协商。

丫头想说：做一个行业一定要自己去考察清楚，不要看着别人赚钱你就去做，每个行业都是有很多外人看不到的门道的，还有商家说的并非完全是实情，甚至会夸大，不要盲目的相信，否则让自己陷入进退两难的局面，还可能让自己多年的积蓄付之东流。

加盟有钱赚？茶颜山饮品加盟损失我的血汗钱 如何追回来？

我是来自四川农村的，由于家庭贫困，15 岁就来到广东省东莞市打工。22 年过去了，现在算是稳定下来了，大儿子在读高中，小儿子在读小学，一家子的生活还算不错。但是这种幸福的日子在 2019 年 4 月份就彻底的改变了，当时我刷抖音的时候无意中看到茶颜山饮品加盟广告，就按照提示留下了电话号码。接下来就有自称是广州凯美投资管理有限公司的招商经理李朋（手机：1814***5678[?]) 不断地打电话来介绍，经过多次通话，我自己也觉得做这个加盟有钱赚。

4 月 28 日我跟家人一起去了他们公司实考察，地址在广州市白云区机场路 1718 号悦成商务中心 511-545 室，当时是他们公司的商务经理周萍华（手机：1820***3564[?]) 跟我们洽谈的，还让我们品尝了茶颜山饮品的产品，并介绍了奶茶的成本，杯子 1-2 毛钱，一杯奶茶（除了水果奶茶外）70% 大概就在 1 元-1.5 元左右，20% 的在 2 元-3 元，10% 的在 3 元-4 元之间。她还介绍了签订茶颜山饮品区域代理如何的好，有物料返点、加盟返点，还说下午有个李女士跟她老公也来考察，也是在我打算开店的那个地方，这样一来你们马上就有返点了。她还说茶颜山饮品的成本低，他们有专业的团队，放心去做一天 200 杯，平均 10 元一杯，一个月下来就有 60000 元的毛利，除去 20000 元开支，还有 40000 元，总共最多 160000 元的投资，4 个月就能回本了。就在他们这些说辞下，4 月 28 日我们正式签订茶颜山饮品服务协议书，我们选择了广东省东莞市塘厦镇的茶颜山饮品的区域代理，加盟费 79000 元，是通过刷卡支付的。5 月 1 日-5 月 3 日进行了培训，3 日下午就考试合格了，然后就跟他们的结业经理中林结算开店的物料，一共要 7 万多元，大概用一个多月的物料，他们再通过打折优惠合计 63000 元。

当时我们看到这个数字就傻眼了，不是说成本很低吗，怎么一个半月的物料需要这么多的钱。然后我们就重新打算成本，结果就光是杯子的成本就是 9 毛左右（连吸管和袋子）。随后我们就马上问他们原因，他们就说是我们听错了，这样一来我们就谈不下去了。当天下午我们就从他们公司回到了东莞，接下来一直在沟通，可都没有什么效果。然后我们就提出不做了，售后经理谭道伟（手机：1500***2699[?]) 就说我们违约，不愿意退回茶颜山饮品的加盟费。我们向律师咨询，律师就说在广州市白云区这个片区有很多这种搞加盟店的，

客户很多都是第一次做生意，大学生刚出来创业的，也有很多都上当了，拿他们这些老板都没办法。因为表面上我们双方都是自愿的，实际上他们都是通过说辞才让我们签订了茶颜山饮品的加盟合同，然后再拿出他们自己所拟定的合同，跟我们说法律，这让我们这些年来的积蓄有去无回。现在我发微信他们都不理睬了，谁能帮我们追回 79000 元的加盟费。

1、通过国家市场监督管理总局核查，广州凯美投资管理有限公司注册地址为广州市白云区机场路 1718 号 545 房，法定代表人：邓龙龙，股东：周萍华、邓龙龙，经营范围为：预包装食品零售；预包装食品批发；中餐服务；西餐服务；韩式餐、料理服务；日式餐、料理服务；茶馆服务；咖啡馆服务；冷热饮品制售；小吃服务；甜品制售；商品批发贸易（许可审批类商品除外）；企业管理服务（涉及许可经营项目的除外）；市场调研服务；陶瓷、玻璃器皿零售；专用设备销售；家用电器批发；香精及香料零售；厨房用具及日用杂品零售；厨房设备及厨房用品批发；供应链管理；食品科学技术研究服务；市场营销策划服务；通用机械设备销售；餐饮管理；通用机械设备零售；商品零售贸易（许可审批类商品除外）；日用家电设备零售。

2、通过国家知识产权局和商务部核查，广州凯美投资管理有限公司虽已受让“茶颜山”第 19597553 号第 43 类咖啡馆服务商标，但广州凯美投资管理有限公司和“茶颜山”品牌没有进行商业特许经营备案。

馋嘴公主休闲零食多次被加盟商投诉 倒闭后才知道整个过程的辛酸

本人 2017 年通过网上查询零食加盟，弹出一个微信号和电话，通过微信了解和电话咨询，知道了秦皇岛馋嘴科技有限公司的馋嘴公主休闲零食项目。当时，我和朋友准备合伙开个饭店，觉得零食店干净、轻松，就去考察馋嘴公主休闲零食了。我们去的时候是 10 月份，大概是 10 月 14 日去，10 月 15 日到秦皇岛市。

当时带我们去的是一个姓孙的女士，带到公司，接待我们的是内蒙的一个小伙子，说是正好搞活动，有优惠条件，能节省 5000 元加盟费。对方一番吹捧，承诺货源好、价位低，给店铺各种支持，并且三年挣不回来全额退款。我们就现场刷卡 5000 元交了定金。后来公司催交加盟费，不然 5000 元不退，我们看了各种零食店，生意都还可以，最后说定金也交了就加盟吧！于是我们合伙投资馋嘴公主休闲零食店，10 月 15 日我们在河北省秦皇岛市正式签订馋嘴公主休闲零食合同书，合作区域为新疆维吾尔自治区塔城地区乌苏市，最后又通过银行打款加盟费 3 万元。

当时去考察，公司承诺公司扶持，货源新颖，价位利润空间在 40%-60%，结果加盟后就不是这样了。馋嘴公主休闲零食产品实物和公司说的相差太大，价位虚高，运费还要我们承担。说好帮选址，来了几天就瞎转悠，最后定下一个地方，租金很贵，根本不适合当地消费情况。但是公司人说地段好，我们考虑租金贵不合适，能不能另外选，人家就生气。没办法，想着已经加盟，贵就贵吧，只要利润可观，房租高点也可以，但是事实证明我们错了！

说好的开业辅导根本没有来人，说是下店培训，从开业到倒闭也没见公司配人来过，要货价位高不说，稍微销量好的根本要不到货。我们要货都通过市场部微信（微信：cz***cb[?]）联系，各种不配合，货配不齐，开业好久货架还铺不满。当时我们加盟就问过公司，新疆会不会偏，货源供不上？公司人员说新疆有片区，有仓库，没有问题。结果从开业到倒闭公司也

没有保证货源的供应。我们最后没办法去乌鲁木齐批发的地方调点货，不然货架总是空的，最后没有办法坚持了一年倒闭了。加盟馋嘴公主休闲零食，房租 65000 元，加采暖费将近 70000 元、装修按公司要求统一门面 45000 元、加盟费 35000 元、公司进货六七万，总共搭进去二十多万，血本无归。

1、通过国家市场监督管理总局核查，秦皇岛馋嘴科技有限公司成立于 2017 年 4 月 17 日，注册地址为河北省秦皇岛市海港区北二环 439 支 4 号，法定代表人：许康，股东：许康、许攀，经营范围为：计算机软件的技术开发、技术咨询；计算机网络工程；计算机系统服务；预包装食品、食用农产品、服装、鞋帽、针纺织品、日用品、文具用品、办公用机械、通讯终端设备、电子产品、家用电器、其他机械设备、家具、建材、五金产品的销售；企业营销策划；企业管理咨询；会议及展览服务。

2、通过国家知识产权局和商务部核查，秦皇岛馋嘴科技有限公司虽已受让“馋嘴公主”第 21356141 号第 31 类坚果（水果）商品商标，但秦皇岛馋嘴科技有限公司和“馋嘴公主”品牌没有进行商业特许经营备案。

合成液化气，用黄金造白银的技术

办合成液化气站的广告说得好，看似是个好的创业项目（凡是骗子都这样宣传!）：

投资小：设备投资 5000 元，即可建一个 3000 户供气站。

利润高：以建一个 3000 户小型气站为例，日产可达 1.5 吨。每瓶利润 18 元，年利润可达 60 多万元。

项目特点：“液体合成气”以普通化工原料为主料，成本仅为石油液化气的一半，燃烧后无残液。燃烧时无毒、无污染、无异味、无黑烟、无积碳、热值高、火力猛。原料易得，各地化工商店出售品或依本公司规定加入物流统筹。

——该技术已通过国家 CMA 检测，是一种理想的民用燃料替代品。

可是，实际上：

重要材料不易得：

大家都知道，普通液化气的成分是丙烷和丁烷，而新型合成液化气厂家在技术描述的时候只是提到“原料易得，各地化工商店有出售”，并没有指出原材料具体是什么。而原材料却是生产的关键！实验室里“合成液化气”的使用的原料其中一种是易燃烧的石油液体戊烷，与另外一种易挥发的液体物理搅拌在一起，形成气体燃烧。戊烷本身不仅稳定性差，安全隐患多。而现实中，曾有人交 5000 元买了此技术，回到当地一问才知道，生产所需要的原料戊烷属于危险品，不允许私人买，市场上也几乎买不到。

原料价格高于成品价：

即使有投资者在市场上找到了合成液化气的原料，也是后悔莫及——合成液化气需要的戊烷、丙酮等属于宝贵的化工原料，每一种的价格都大大高于液化气的市场售价！也就是说，这是一种“逆向”生产，即用宝贵的单质去制造混合物，经济上毫无可行性。招商广告在赢利分析只给出生产成本只是原材料成本，而产品的全部成本包括原材料成本和经营成本。如果不把经营成本算准确，有些项目可能“算起来赚钱，干起来赔钱”。

例：武汉某 X 公司，说他们的主料成本是 2600 到 2800 元每吨不可能是真的？从他们申请号/专利号：200510018278 中可知道轻烃碳五是主料，这个价格从中国石化全国各地分

公司的问价中得知都是在 6500 到 7500 多之间，这样生产出的合成液化气根本不可能有利润？纯粹是拿黄金造白银，做得多亏得多！

专家指出，所谓“合成液化气”技术，现场演示或者在实验室配置是容易的，但并不意味着可以投入生产，要形成一定规模又是另外一回事。首先要一个以 C5 为原料加工的专门生产企业：一个石油炼制基地为前提，那可不是投资 1.5 万就能建的。

从以上案例中我们发现，这些项目有一个共同的特点，它们都在极力宣传“投资小，短期获利高”。用高利润引诱消费者。当面对此类项目时，应注意以下几点：

看是否具有正式合法的营业执照及相关许可证。注意核对营业执照上的经营范围及其合法性；看技术及其产品的本质。运用基本常识，判断一个技术项目或产品；在市场上寻找其同类产品，考察其价格及销路，对不易、不宜进行社会化生产或生产成本高于市场价格的技术、产品，要有较清醒的认识，不要轻信厂家宣传。

看经济状况。有实力的高科技公司，一般有属于自己的房屋，租房办公且成立时间较短的公司，无论是技术实力还是信誉度都较差，一遇麻烦，便会逃之夭夭。另外，一个正规企业一定会有生产场所、销售部门，且销售部门会有较好的经营业绩。市民在考察时，可以提出考察生产部门和销售部门的要求，如提出一定要亲自去看看所谓的生产车间在哪里。

看财务制度。有实力的单位往往有比较健全的财务制度，对较大数额的款项，一般通过银行办理，谨防现金成交；。

看身份。要注意核对与你交易的人员身份，成交前要核对对方身份证，如有必要，可向警方求助。

看发明专利及发明人的真伪。专利技术必须有正式的国家专利发明证书，鉴别真假的方法就是从专利局查证，国家专利局网址为 www.sipo.gov.cn

受骗案例：

为了验证其真实性，然后我到国家专利网站去查了确有此专利产品，而且该公司在武汉工商局也有注册，但是该机器仅能表明用原料能够生产出液化气，但是成本极高，根本就是用黄金造白银，整个原料加起来成本已经远超过市场液化气的销售价！

在已有不少上当受骗的客户，纷纷反应并向相关部门投诉！

去实地考察时，它会让你先交 300 定金还是什么费用，然后告知你如果要做实验需先缴一半的费用(总费用是 1 万 3 千 8 百元，有的人反应可以讨价还价，有的标的是 1 万 2，讲价后可以降到 1 万)，后交了 3000 元后才把原材料及比例说出来！

其实生产液化气的原料就是：轻质油，甲醇，石脑油，乙醇，二茂铁，二甲醚，丁烷

特别是二茂铁价格极高，而且我查询过多家公司，少量的根本就不卖，起码要 10 吨以上才发货。（注意如果你是 10 几 20 万根本就不够）

该公司行骗了几年，并先后曾三次改名，曾在武汉大学校内租赁了房，假称与武汉大学通力合作开发的项目，后经人举报，特改名了继续行骗！

现在该骗子公司的地址是：武汉市江岸区解放公园路 45 号，华通互联网大厦 6 楼

该公司曾三次改名：

武汉高校求是节能技术有限公司

武汉高校创新科技发展有限公司

武汉佳能景程环保科技有限公司

我把自己的被骗的经历写出来，希望大家不要再上当受骗！同时也希望有关部门能打掉这样的骗子公司，毕竟农民工挣钱不容易，这样被骗了，有说不出的苦梦！

彩色钥匙，创意虽好难免创业失败

现在，很多创意好，看起来也挺美的创业项目似乎都有着一个美好的前景（象我现在说的彩色钥匙），其它不然，就如同阿将前面所说的“树叶画”、“人体克隆”，大部分都是叫好不叫座的玩意，最多也只是一阵潮流，掀不起什么风浪，在你赚到钱之前就已经过去了。所以，对于想小本创业的我们，对这些项目要保持警惕，不要轻易就被广告忽悠了！

如今，时尚的装饰品遍及生活的方方面面，钥匙，也成为了时尚大做文章的载体。彩色钥匙，既保留了传统钥匙的实用功能，又具有时尚绚丽的外表，它是不是一个绚丽的商机呢？

2004年8月，小李看准了彩色钥匙这个小本经营项目，经过认真的考察和细致的分析之后，选择了一个叫千色的彩色钥匙品牌，成为它的加盟商。虽然千色彩匙成本较高，但贵在质量值得信赖，小李认为，作为主要卖点的彩色涂层是每个消费者首先关心的问题，在图案花色相差不大的情况下，相对于那些甚至可以用指甲刮脱表层图案的产品，选择一个质量有保证的品牌，对于在消费者接受这个产品的过程中建立起他们的消费信心是至关重要的。

千色公司的加盟费是三千元，配送卧式和立式配匙机各一台，两套工作服，四个小饰品展架，名片和宣传画等物品，首次进货必须在三千条匙胚以上，而普通匙胚单价加上运费和损耗相当于2.1元。小李走访了一些配匙点，找好常用的匙型订了货，又向千色公司进了一些钥匙包、钥匙扣等小精品，付了加盟费和货款共计一万两千元，接下来又在市中心最旺的商业步行街租下了一间约六个平方的小店面，月租金二千八百元，押金是两个月租金，租期为半年。小李预计每天的营业额在四百元左右，产品成本和销售费用约二百三十元，净利润可达每月五千元，五个月即可收回全部投资。挫折在开业之前，小李请人到各大学校、商业旺区有目的地派发了宣传单，每张宣传单上都标明了店铺地址和开业日期。他原来预计每天销售彩色钥匙四十条左右，但实际上每天只能销出十余条。一方面彩色钥匙有数百种图案，五十余种匙型，上万种搭配，有喜欢的图案吧匙型却对不上；有合适的匙型吧，却不喜歡那些现有的图案；另一方面，各地的钥匙型号千差万别，不同的型号之间往往有非常细微的差别就会对不上，于是有的顾客在一大串钥匙里只能配上一两条的情况下放弃了消费。努力经过一番思考，小李把单品价格从十元降到了八元，又请那些没有找到合适匙型的顾客留下联系方式，跟千色彩匙公司定制了以后再通知顾客购买，但效果还是不理想。顾客对于单价十元到八元的价格降幅并不敏感，以每盒五十条为单位的进货方式使积货越来越严重。

最令小李头疼的是因为没有专业技术，没办法做到以相似的匙型改制成所需的匙型。而且彩色钥匙的材质是超强硬度的合金，不但对配匙机有相当严重的磨损，而且对于加工者的技术要求也更高，即使是请熟练的配匙师父也无法避免配出的钥匙开不了锁的情况。特别是使用立式配匙机配制的电脑匙、防盗电脑匙以及特种电脑匙等二十余种匙型经常会出现这种情况，修整和重配都不能解决就只好退款给顾客，蒙受了不少损失。

小李想到一些精品店和配匙点做彩色钥匙的批发业务，但在推销过程中发现，精品店没有配匙服务根本无法销售，而配匙点又兼营修单车、补皮鞋等业务，彩色钥匙陈列在那样简陋的摊点上也无法以精品的价格销售。批发的利润每条只有约0.6元，每个月能批出去六百条左右，这笔三百多元的收入还不够支付交通和通讯费。失败虽然使出浑身解数，小李每天的营业额只有一百余元，可是营业开支却需要近二百元，在苦苦支撑了三个月之后，小李最终放弃了彩色钥匙的经营。

其实彩色钥匙这个项目的构思可谓很有创意，也并非没有前景，它无法避免的弊端在于：

第一，彩色钥匙决不是一个所谓投入几千元就可以开展的小本经营项目，以均价两元计算，每盒五种图案共五十条，五十种匙型就需要五千元，这是基本应该入的货。常用的匙型还必须要备多一些图案，一种匙型搭配数百种图案，就按最常用的六种计算，每种两百款图案就需要二万四千元。货品只有达到相当的花色种类才能满足大部分顾客的消费需求。再加上加盟费和其他费用，最低需要投入五万元左右。

第二，由于原材料和现有技术的原因，产品成本还保持在一个比较高的水平，也不可能单纯为了降低成本选择价廉而质量差的产品，顾客的消费信心和经济承受能力存在一定的冲突。

第三，彩色钥匙定义为实用型精品是个十分尴尬的概念，作为精品项目专项经营，单靠配制彩色钥匙无法支付商业旺区的高额租金，并且必须雇请有经验有技术的配匙师父操作，营业收入往往不能维持开支。作为批发业务来操作，它的经营路线太不明晰，货品的走向成了一个无法解决的难题，只有它的生产成本接近于普通钥匙才能走大众化路线，达到相当的销量来保证获利的目的。

失败经验：

通过这次失败的创业经历，小李深深体会到了创业的艰辛，但她仍有信心继续自己的创业历程，失败之后亦有所得：

- 1、创业之初，资本未必要多雄厚，但运作资金要充裕；
- 2、事前要做好详尽的市场调查研究；
- 3、选择投资项目只有新意是不够的，更需要产品具有市场基础；
- 4、要深刻分析消费者的心理，不能主观臆断制定销售方向和产品价格。

懒人阁是骗子吗?懒人用品骗子多

懒人用品骗子多！这是一句大实话，当然出处是不知道了。现在，又出了一个懒人阁，在网络上疯狂的发广告，但如果你们问阿将，懒人阁是骗子吗？我的回答是我也不知道！为什么，因为这是一家新出现的懒人用品公司，在网上还搜不到什么投诉信息。

注意：如果有人告诉你他有个项目能够让你发大财，那你的第一个反应应该是捂住自己可怜的钱包！

因此我只能重复告诉大家几点，其实识别一家公司是不是骗子，这几点也就够了：

1、加盟前先打电话给该公司，要求他提供其他已经加盟商的地址和联系方式，如果它提供一些（不只一家两家商家）资料，让你考察，这个公司一般是可靠的，不是骗子。如果公司以企业秘密不提供，只要求你到他的公司去考察，一般都有骗的嫌疑！

在这里提供一个识别骗子的例子：

刚才童博士公司（广州的一家卖加盟的公司）和我打电话了，一女的打过来的，先问我是哪儿的，我不说，反问他们在广州有没有加盟店，她说没有，我又问他们哪儿有加盟店，她反问我是哪儿的。我说是河南的，她说河南暂时没有，加盟店都在大西北。我又问，我正好在西安，西安有吗？她说没有，东北有很多店，我说：滚你的吧，瞎话都编不好，还来骗人！直接挂了电话。

2、如果你要加盟的品牌在公司所在地（就是你去考察的地方）没有两家以上的实体店，那它就是骗子！无论它如何解释你都不要相信！

记住，是去看实体店，而不是样板店，也不是名为实体店其实是样板店的店铺。这两个店铺，开业至少超过 1 年，营业正常：看清骗子加盟样板店的真面目

3、一定要看你准备加盟品牌的生产车间（或工厂），和他们的仓库，看他们待发的货物实物！无论他们把厂址和库房说的多远，你都一定要去看看！你可以这样养算一下：是被骗去几万元好呢，还是花几百块路费去看一下好呢？

看实物时，注意实物的批发价格。写加盟合时要有批发价格表作为附件。

4、骗子公司一般多采用，诱导式，用小猫钓鱼的方法引你上钩。比如，赠送小礼品，减少加盟费，返现金，返装修费等等，然后催促你快快加盟，迟一步就没机会了。当这些情况出现时你就要小心了！

现在在网上卖懒人用品加盟的企业，作得比较久的一般都被投诉了，但由于注册一个公司实在太容易了，很多公司是换个名字接着骗，是真是假也分不清楚了。

其实懒人用品经营门槛并不高，他们批发的东西一般在网上都找得到，公司也不过是类似批发公司而已。但懒人用品公司动辄数万的加盟费，实在是让人心跳不已。

对懒人用品公司投诉最多的就是批发回来的产品质量差，批发价格比零售价格还要高，根本就卖不出去，但加盟合同又没注明，打官司也打不赢。

朋友，如果你想做懒人用品这个行业，可以去找一下你所在的或周边县、市，有作这个项目的，去看一下他们店的生意怎样，找他们店里的人聊一下，问问前景如何！或者干脆就找到店铺的老板，坦言说你想做这个项目，把自己的全部身家都压上了，一般人会给你说实话的。

祝你一路好运！

上门洗车，是黄金项目还是垃圾项目

如一夜春风，上门洗车业已经蓬勃发展起来了，可喜可贺！

这是因为两点：1、由于环保需要，传统洗车业用水过多的弊病让国家深恶痛绝，不断加以限制。

2、现在人的紧张生活、工作让车主想节约更多时间，而传统式洗车难免会在其中浪费其时间。

上门洗车业所标致的环保、方便完全适应了这个潮流。

目前，已经有数十家加盟商经营上门洗车加盟，细数起来，主要有：洗车人家，车保姆，车护士，我爱我车，车洁士，车立洁，中科亚欧，乐洁，雅士洁，车博士，洁中洁.....

从加盟公司的众多可以看出这个行业的暴利程度，但这并不是上门洗车加盟者的暴利，而是出售加盟品牌的加盟公司的暴利。

但加盟商的利润怎样呢？请百度一下：上门洗车转让！

众多的上门洗车转让信息预示着这也不是一条很好的生财路。

请先看一条新闻：

洗车是一件比较麻烦的事情，要把车子开到洗车行，有时碰到洗车高峰期还得排队。现在，市区出现了多家“新式”洗车行，它们没有洗车场地，只有一个简单的门面，因为它们提供的是上门洗车服务。

新开张的这些上门洗车服务店，宣传的是只要一个电话，就可以上门服务。到底他们的服务如何呢？记者昨日就上门洗车进行了一番体验。

过程简单 清洗效果不错

昨天中午 12 点，记者根据宣传单上的介绍，拨打了一家上门洗车行的电话。5 分钟后，两名洗车工来到了记者停车的地方。他们身穿工作服，头戴工作帽，各自骑着一辆自行车，自行车后座上放着一个醒目的工具箱。要不是工具箱上写着“上门洗车”的字样，乍一看，两个人还真像送外卖的或是送快递的。

洗车工打开后座上的工具箱开始工作。记者看到箱子里有刷子、毛巾、清洗剂等。首先是用一个小型手提洗车机，给车子喷上少量的水，对车身进行简单地清洗。接着，用干布将车身擦干净。然后，用洗车蜡再进行擦洗。车身清洗完毕后，再用专门的清洗剂擦洗车窗玻璃，而轮胎边的轮毂则用另一种清洗剂清洗。车身清洗完毕后，用清洗泡沫对车内和地毯进行清洗，然后用小型吸尘器进行吸尘。

20 分钟后，车子清洗完毕。从整个清洗过程来看，只是第一道工序用了少量的水，其他工序用的都是专用清洗剂。单从直观的洗车效果上看，记者感觉不会比普通的洗车行清洗的效果差。

主要靠清洗剂 节约用水

记者还走访了其他几家上门洗车店。

通过了解记者发现，这些洗车店基本都是外地上门洗车服务品牌的连锁店。这些洗车店不需要大场地，都只是一间简单的门店，外加一套适合上门服务的洗车工具。车主一个电话，即可上门服务。洗车可以不受场地限制，就地进行。洗车的方式当然有别普通洗车行，不是靠大量的水和清洁剂，而是各自品牌的清洗剂。一般情况下，清洗一辆车子只需要 1 升的水，跟普通洗车行比，确实是极大地节约了用水。从环保的角度看，应该大力推广这样的洗车方式。

在收费上，基本都是清洗车身 10 元/次、车内 5 元/次，跟普通洗车行价格一样。另外，如果办理次卡或月卡等会员卡，则有适当的优惠。

从这条新闻可知，上门洗车一次需要 2 个人，路上时间来花费 5 分钟，洗车花费 20 分钟，加上回去的时候，最少花费 30 分钟，收费 15 元。

计算一下，2 个人合计一个小时工时，目前人工按每月 1200 元，每天 8 小时工资约 47 元，每小时人工成本即为 6 元。要知道，每月 1200，在城市中算很低的，在小城市里面还可以。

1 升水不算钱，清洁刹，洗车腊等成本未知，设备损耗未知，加上来回都得开车，这些加起来，至少不低于 1 元吧！也就是说洗一部车的毛利为 8 元。

这 8 元是建立在每天 8 个小时不停有车洗的基础上的。当然，如果生意好，每天不仅仅只 8 小时的生意。

从这则新闻上来看，上门洗车还是有利润的。尤其是一次购买十套洗车设备的情况下。

但是，上门洗车并不真象你想象的那么好。

其实，上门洗车的核心技术就是几年前在市场上风行一时的“微水洗车”或“蒸汽洗车”，通过移动洗车设备和专门的洗车液并佐以 1.5 至 2 升水的微少量水就把一辆车洗干净，因此这种方式也被戏称为汽车干洗。

而“微水上门洗车”曾经风靡一时，但很快没落下去，因为“微水上门洗车”也有着自己的局限性，更有着不可克服的缺点：

1、运营成本并不便宜。上门洗车虽然减少了旺铺店面的成本支出，但加上车辆来回、设备运输，人力浪费，单洗车的综合成本并不比汽车店低。

2、由于是微水，即使有清洁刹、养护液之类的产品，但是对于满身泥泞的脏车仍就无能为力。因此它只适合在大中型城市小区里经营，能够真正清洗干净的小车数量有限。如果是在地方城市，由于路况和周边环境，上门微水洗车无法进行。

4、无水洗车剂洗不了车的底盘和一些很难触及的地方，这些地方照样是脏的。

4、由于水太少，擦拭车漆时，毛巾或海绵和车漆上泥沙直接摩擦，和砂子在车漆上摩擦没有什么区别，长期接受微水上门洗车的车漆，车漆表面会出现明显的划痕，车漆会变得越来越暗淡。越来越多的爱车族意识到，上门洗车虽然节省了时间，但相较之对车漆造成不可挽回的损毁实在不值。在国内上海、北京这样的大城市，越来越多的高档车主开始拒绝这种服务。这更限制了上门洗车业务的开展，而此种印象的形成，即使是中低档车，接受这种业务也比较困难。

而由于加盟公司的短视和宣传，也造成了上门洗车从业者观念的误区，让大家忽视了业务开展的难度，事实上，任何一个创业项目都有其优点，但也相对来说有着不足，对于一些创业新项目更是如此。而加盟者误以为一加盟就会财源滚滚，但现实是残酷的，没有做好精神准备的他们很容易就会倒下去。

加盟公司的宣传存在以下误区：

误区 1：“洗车主要卖的是服务，产品越简单越好，投入少，易成功。”

投资者当然想投入资金越少越好，可消费者却不这么想。

“没有金钢钻，就不要揽这瓷器活”。没有专业的洗车设备，如何能做到专业化的服务？提着水桶、抹布，手拿几瓶洗车液，如何让人相信这就是专业化的服务？

“拿一个象‘玩具’一样的东西，洗我这价值几十万的车？”换位思考一下，如果是你自己的车，你也不愿意接受这不专业的服务。更用甚者，拿着个（象扫帚一样的）塑料刷子，在车漆上刷，车主不被吓跑才怪。

在消费者面前，只有“专业”才能让他们信服。产品专业、服务专业、形象专业，在经营过程中三者缺一不可。

我国的服务业整体水平不高，众多经营洗车的老板服务意识不强，没有站在客户的立场想问题，在认识上有诸多不足之处。

对洗车而言，高压力是至关重要的。只有高压冲洗方式才能打消顾客对服务质量与效果的顾虑。因为在顾客面前，事实是最具说服力的。

由于作业条件的限制（如噪音、污染、流动），可选择专利产品移动式蓄电池高压洗车设备。当着客户的面用高压方式，瞬间打掉车身泥沙，不仅效果能让消费者认可，同时也提高了工作效率。

以说，要想投资少，一定是以确保成功为前提的。

误区 2：“这产品概念好，市场前景好，迟早会火爆。”

商家的过激炒作，曾忽悠了不少创业初期的年青人。在经济活动中，一切均以市场为导向，以消费者的认知为主，而不是所谓的概念。

消费者并不关心“有水”还是“无水”，而首先关心：效果、效率、服务品质、收费等。设备不够专业、服务无法让人信服，还一直宣传“无水”，不是越发让消费者不放心？

按理说，这类产品很早就能进入传统洗车场所，却在刚上市时，经商家的包装炒作，错误的将市场做了分类和定位，使令此类产品走入了“环保”陷阱，失去了业内市场竞争力，无法顺利进入汽配汽保这个销售渠道，同时也无法吸引洗车场老板的目光。但在台湾、韩国、日本等国，同类产品众多，已全部溶入手工精洗（车）这个市场中。

我国洗车市场一直是在初期阶段，缺乏正确导向和理性消费。而大多商家却一不想做科研，二不懂做品牌，三不愿搞服务，只想炒概念、快圈钱、发大财。

但没培养出成熟的市场，没有经营品牌的意识，没有完善的服务体系，如何能发财？如何能做大？

误区 3：“我的经营模式好，你复制过去，一定能发大财。”

别人的成功，真的就能让你轻易复制出来吗？

从某种意义上说成功是不可复制的。我们都知道，‘海尔’做的好，很多人仿，可出来第二个‘海尔’了吗？‘蒙牛’发展神速，很多人跟，大家看到第二家‘蒙牛’了吗？

每个人的条件不同，所处环境不同，起点不同，目标不同……，要找到最适合自己的模式才是关键。

随着市场的细分再细分，出现上门服务也是商业发展之必然。在发达国家 Mobile car wash 已发展数十年了；英国的社区服务已深入生活；香港的夜间上门洗车已有十多年的历史……但其它国家的模式，我们只能借鉴。但在中国，一定是中国特色。每个城市有着不同消费方式与价格，每个小区有着不同的条件限制，投资人各有不同的优缺点……因此我们坚信：“适合的，才是最好的！”

随着竞争的加剧，服务业的生存环境充满着压力。对投资者来讲，目标市场定位是否准确、有针对性的营销方案、市场操作的零经验、运营的技巧、不同营业场所的局限、物业的苛刻条件、技术如何熟练、收费的方式和人员管理报表等等。

这些待解决的问题，均须根据当事人的自身情况来量身制订，不可能是“一招吃天下”。

误区 4，消费习惯和环保陷阱。

“环保”是个笼统概念，做环保也要兼顾消费者的感受，更要考虑市场与商业模式。再好的产品如没有适合的营销方案与服务，一样无法占领市场，

如果有人说“为了环保，从现在开始我们吃饭不能用筷子，改用刀叉”，大家肯定骂他是神经病。筷子我们都用了几千年了，想一朝改掉，是不现实的。洗车也是一样，水都用了几十年了，想改成“无水”，概念对冲太大。再说，你洗毛巾洗手还是要用水吧？车主怀疑、不接受是正常的。

所以，当产品在服务中出现了明显“不适”的时候，一定要有相应补救方法，尽量使“缺点”转变“优点”。而不是一味的鼓吹“环保”、“高科技”这些空理论，与传统消费习惯产生了对冲，造成车主消费障碍。

国外上门洗车服务却是大行其道，但在国内流行的国内不一定能够马上流行起来，因为国内外在洗车消费上有着显著不同的地方：

1、出发点不同：国外大多为自己洗车，象洗衣服一样平常。手工无水洗车用品在国外是家庭个人洗车用品，而国内许多人却用此个人用品去营业洗车，让人感觉产品不够专业，在开展业务时客户自然要跟传统水洗的相比较。其实，消费者并不关心“有水”还是“无水”，而关心你的服务质量。服务都无法让人信服，还一直宣传“无水”，越发让消费者不放心。

2、环境条件和生活习惯不同：发达国家的城市卫生环境比我国好，路况好，车况也好，洗车又勤。在台湾、韩国、新加坡、香港等地，如果有人开着很脏的车出门，大家对他一定有看法。在日本，夫权至上的社会里，如果老公开的车不干净，是做妻子的羞耻，因为她们认为那是老公的脸面。

3、消费习惯和要求标准不同：手工无水洗车做为个人用当然是越简单越好。而车主要求的专业化洗车是用具越复杂越好。我国车主的爱车之心是可以理解，毕竟汽车是“大件”。同消费者已认可的方式（高压水洗车）做竞争，一定要有全套过硬的产品和服务。

4、成本不同：传统水洗车的耗材成本在 0.1 元左右，水费特贵的城市必竟为少数。而手工无水洗车要 1-2 元。我司生产的“欧邦士”牌传统无水洗车产品也要 0.7 元左右（大量出口欧美及澳洲）。

5、效率不同：高压水洗两个人 10 分钟内搞定，手工无水洗车两个人要 18-30 分钟才能真正洗干净。

因此，无水上门洗车叫好不叫座的现况也就可以明白了。

面对这样的市场，加盟公司依旧采取夸大其辞的宣传，宣传所谓的月赚数万，零风险，真是让人汗颜。

月赚数万的只可能是加盟公司，而不会是加盟者。

数千元一套的设备，过万元的加盟费，其实，这些设备随处可见，而所谓的加盟品牌更不值钱，反正是谁也没听说过的，也许唯一值钱的就是运营经验和方案，但不能够给加盟者带来的运营经验和方案又值几何？

加盟者如果自己单购机器，花费不过数千元，但是他们却白白浪费了一万多元，而这一万多元足以让他们度过创业路上初遇的寒冬。

所以说，上门洗车业决不是宣传中的黄金项目，但也不是垃圾项目，而是一个普通的实业创业项目，这需要创业者精工细作，在进入这个项目时要有充分的思想准备，不要存在马上赚大钱的想法，踏踏实实的去做实事，认真的去克服困难，你一定会成功！

秸秆气化炉(汽化炉)加盟，你也被骗了吗

秸秆气化炉，一个如日中天，看似前景广泛的项目。无数的工厂、公司都声称自己拥有专利的技术（气化炉的专利到目前为止总共有 361 个，其实大多数是无用的），成熟的产品，和广阔的市场。甚至，连中央电视台也播放了使用秸秆气化炉的电视。一时之间，秸秆气化炉散发出要取代液化气的气势无与伦比，它带着普及农村用气的伟大愿望，吸引着无数创业加盟者，但是，他能真正的帮助你发家致富吗？

秸秆气化炉：号称以秸秆、林木废弃物、牛粪等动植物原料为燃料，在炉中经过物理、化学作用产生可燃性物质的器具，它是一种取之不尽，用之不竭的再生资源。在目前，我国目前农村能源结构（秸秆燃气、天然气、液化气、沼气、太阳能、电、原煤、蜂窝煤，原植物燃料）当中，唯独有秸秆燃气最经济、最方便、最节能、最适用，不仅使用安全，而且清洁卫生。每个农户每天只需植物原料 3-5 公斤，方可解决全天生活用能（炊事、取暖、淋浴），并且像液化气一样燃烧，完全可以改变我国农村烟熏火燎的生活方式，完全可以取缔传统柴灶，替代液化气。

这就是关于秸秆气化炉的介绍，一个看似很好很强大的创业项目。而气化炉的广告宣传也颇得人心：什么“只买炉子不买气，随时随地用燃气”“家家都需要，户户买得起”。

但是，气化炉加盟推广已经这么久了，好象还是很少农民在用这个炉具。更重要的是，以前曾经用过这种气具的农民，也都将它弃之一旁了。

这是因为秸秆气化炉并没有多大实用价值，具体有三个原因：

1、目前作为秸秆气化炉的燃料的，一般是密度小的植物，如方木康和花生壳，而象稻草等软质秸秆需要勤加料，硬质秸秆则必须要将进行碎料，如果你用木料，那只能用如锯末的才能真正产生气体燃烧。这对于农民来说是一件比较困难的事情，总不成我还得买个碎木机吧！而且有些气化炉即使是碎料也只能烧中间那部分，造成浪费很大，因为灰烬和料混在一起，料也不能再用。重新装料重新点火，很麻烦。尤其麻烦的是退灰时很慢，特别脏。

2、比较好一点的产品，刚买回来时很好用，但用不了多久（大约十天左右）就会在管内产生焦油味，非常难闻，而且异常坚硬，很难清除，让人再也不想用它了。请听一下使用者的描述：“味道呀起码要你的命，刚开始用不觉得，用久了那房间和周围 20 米以内都是焦油味道，卡住你的喉咙难受呀，你的衣服都去不了那味道，整天都闻到，形容它就是味道浓得强烈，保证你发疯。”

3、秸秆气化炉并不象广告中说的不断火一样，容易熄火（时间加料点火后 30 分

钟到 60 分钟之间)，你怎么点都不起。那时候你就麻烦了，不用煮饭炒菜光去侍候这气化炉了。会摸得房间都是烟，估计摸够 10 多分钟又可以用了，但那辛苦呀，用几次后保证你不想再用它了。

虽然秸秆气化炉的广告吹得那个响，反正怎么说就怎么吹，就象以前什么药一样，包治百病的那种样子，只要你交钱加盟就会发财。

但这些广告全部都是针对加盟者的。

其实认真想想，如果真正是成熟的技术，优质的产品，生产厂家用得着搞什么加盟，只收一次性秸秆气化炉技术转让费，就把市场让给你吗？如果他作出成品出来出售，可想而知这个市场有多大？整个农村数亿户农家，足可以使这个工厂赚到以十亿计的金钱，让他变成中国赫赫有名的超级大公司。

所以，只有尚未完全合格，并不能真正使用的产品才会有厂家搞技术转让，而技术成熟的工厂、公司，一般是不会转让技术的。所以即使可能有成熟的秸秆气化炉生产厂家，但他不会是加盟工厂的一员。这是我们在进行类似加盟时一定要知道的，明白了你就不会被广告欺骗，而相信天上会掉馅饼。

请看媒体的有关报道：

报道 1：

众多杂志上有很多秸秆气化炉的广告，家家都宣称自己掌握了最先进的技术：“每次只要将木柴、秸秆、锯末、树叶、稻壳、牛羊粪等任何有机燃料 2-3 公斤投入炉膛，即可持续燃烧 3 个小时以上，火力比液化气更猛”。还有的甚至“郑重承诺”：“如宣传与事实不符，如找到更加先进的同类产品，我厂奖励 10000 元”，引起很多投资者的兴趣。实际情况是如何呢？

有一位龙先生，抱着试一试的态度，花 1000 元钱，买了一台气化炉。当初决定购买前，龙先生查阅了这个厂家的网站、执照、技术监督局的证书等，亲眼观看了“发明人”用气化炉烧水、做饭。初步感觉不错，觉得在当前煤价较高的情况下，在农村还是会有销路。但当他把炉子带回家试烧的时候，完全不是这么回事。原来，气化炉使用的燃料是非常苛刻的，必须是粉末状的锯末、秕谷类才行，因为只有这类燃料才容易压实，在燃烧过程中不产生明火。农村最多的树叶、稻草、麦秆投入炉中后，反复压实，能产气 30 分钟左右。树枝类不能压实的燃料，完全不能使用。因为在燃烧的过程中，很容易就产生空隙，出现明火。

发现实用价值不大，龙先生再与“发明人”联系时，“发明人”语气完全变了：“当初是你亲眼看到的，我又不是变魔术”，匆匆忙忙挂了电话。再也不提什么燃料都可以，再也不提奖励之事，完全露出了一副骗子的嘴脸。

报道 2：

面对来自首都 20 多家媒体的记者，北京市平谷区大华山镇挂甲峪村村民老范显得有些兴奋和紧张。在他家干净整洁的小院子里，一台生物质气化炉正冒着火苗，这是平谷区农村能源服务中心在他家进行新能源推广示范用的生物质气化炉。与能源服务中心主任助理王保才的热情介绍相比，老范的态度还透露着尴尬。

“这个气化炉产生的烟雾少，燃烧也比较充分。”老范说，“但是，点火比较麻烦，而且火力也比较小。真正用它来烧饭做菜，还是不方便。”从老范的话中，不难看出目前农村新能源大规模利用尚需时日。

在村民老范家里做示范用的生物质气化炉，是一种利用生物质能做饭、取暖的新炉具。这种炉具的工作原理是使切细后的树枝、秸秆等生物质在厌氧、高温环境下气化，生成一氧化碳、甲烷、氢气等气体，并燃烧产生热能。

王保才说：“生物质能可以就地取材，除了基础投入外不需要额外费用。相对太阳能和沼气，生物质气化炉利用能源的成本还要低，而且清洁。”他认为，生物质气化炉是推

广农村可再生能源发展的又一个好的切入点,也是平谷区今后在农村推广新能源的着重点之一。

据介绍,目前挂甲峪村的可再生能源在其总能耗中的比重已经达到 30%。这是一个不小的数字——就全国而言,目前可再生能源占能源消费总量的比重仅为 7%,根据最近公布的国家可再生能源发展规划,到 2020 年,这一比例也不过有望达到 15%;欧盟的 2020 年可再生能源占比目标是 20%。

生物质气化炉是农村新能源利用的一个好模型,许多专家学者都曾呼吁大力推广使用类似设备。但是与专家和政府的热情相反,生物质气化炉遭遇了尴尬。

据王保才介绍,在挂甲峪村试用的几种气化炉的性能和特点各不相同,没有十全十美的。有的气化效果好,但点火技术不易掌握,而且燃烧不充分;有的燃烧充分,热效率高,但加料费时费力,使用起来非常不方便。

在另一户村民家中,记者看到了在天井里闲置的另一种类型的气化炉。村民说,生物质气化炉再怎么先进,还是传统炉灶省事。烧传统炉灶,随便抱起一把柴,往炉膛里一扔就完事;生物质气化炉用柴,必须切成小段,确实不方便。而且,现在村里年轻人大多外出打工,家里生火做饭的都是老人和孩子,技术含量稍高一点或者费力气稍大一点的事情就是难题。

此外还有经费问题。这几种气化炉单价都在 700 元左右。按王保才设想,推广使用时,政府解决 30%,让农民掏 500 来块钱。但要村民掏钱买一个使用起来并不方便的气化炉,显然不可能。

挂甲峪村欲在村中建沼气池一事,也因经费问题搁浅。据了解,建设一口沼气池大约需要 3500 元,平谷区现行做法是让农民出 1500 元左右,政府出 2000 元左右。但政府规定,只有每口沼气池建成验收合格后,2000 元才能补贴到位,之前只能由农民集体垫付。

“这一垫付,就挡住了很多人。有些基础好一点的村还好说,否则全让农民掏钱,是根本不可能的。”王保才说。

“告诉村民说,直接烧柴污染环境对身体有害,但他们并不觉得有多严重。”王保才说,即使真有村民理解环保,也不会自己掏钱买气化炉,“希望政府再加大相关补贴”。

其实,自己都做个秸秆气化炉,他的原理并不复杂,如果你有较强的动手能力,自己都可以制作,很简单一个东西:汽油桶、调速开关、40 瓦的鼓风机、一些 20#管子、阀门、灶头。

原 理:保证锯末不会烧出明火,这时候产生的气体即可燃烧。 产品成 本:不超过 200 元。

成品主体用汽油桶,水泥预制都可以。保证密闭好,下设通风口,上设出气口,再准备一个 40 瓦的鼓风机、吊扇用的电子调速开关,一些 20#管子、阀门、一个灶头就成了。很简单,没有多大技术含量。也许就因为这样,所以它成为众多骗子公司爱好的骗子项目。

也许已经有一些秸秆气化炉公司克服了我上述所说的技术难题,所以,如果你确实是想学技术,在去考察的时候一定要注意:

1. 建议:想做市场经营“秸秆气化炉”应选购全模具,流水线作业生产的产品。其产品在直观看起来是外表统一、美观大方。不用刷漆光滑而洁净。手感没有焊接凸凹点。最好选购不刷漆的产品,可回去后刷漆打上自己的名称.电话。或提货时让生产单位代刷漆(因手工造不刷漆不行.就不象个商品。)

2. 点火:这也是最关键的。质量好的炉具不用排烟,加料后一分钟内即可产气,点燃所有秸秆不需粉碎,粗料.细料均可(直颈 23cm—长 50cm 以下均可使用)。如果想做市场经营“秸秆气化炉”必须自己亲自装料.,亲自点火。有的几千里之外跑过去考查,看到的是正在燃烧过程中的纯正火苗,蓝色火焰,看上去强劲有力,但我告诉你不行。燃烧前你看

到了吗？装的是啥料？建议自带秸秆材料，到他们仓库任选一台炉子，自己安装，自己装料，自己点火，烧水（烧开一锅 10 公斤以上的水用时 10-15 分钟）炒菜做饭 3-5 天（免费）不需任何费用。等试验结果自己认为满意，合格会使用后提货，可物流代收款或货到付款！更不要交什么加盟费，代理费，保证金，定金.....如果对方不同意那就免谈了。切记！有用的技术谁都不会转让！天上不会掉馅饼.....

3.最好：你到他的公司的加盟点去考察，问问具体情况，要不，到他们销售的产品的居民家庭里去，看他们怎么使用的，使用效果怎么样..... 这样，虽然麻烦了点，但对于你即将付出的金钱来说，我想也是必须的吧！如果厂家根本就不给你看，那么你凭什么相信他？除非你是傻瓜。

结束语：秸秆气化炉总的来说是一个有待完善，尚未成熟的产品，如果你有兴趣研究的话可以研究下，但如果在现阶段想用他来自主创业，发家致富那就不要想了。

另外，不要相信什么专利不专利的，以前我也信这个，但自从我的公司申请成功了十几项专利之后我就明白，不再相信了。

有想试用气化炉的网友可以到淘宝上购买一个看看，价格不过 390 元，也有 360 元的，式样不同，功能可能也有差异：

网上卖气化炉的不过几百元，也不知道其实用价值有多大，有想做的可以买来分析看

电热水龙头加盟请留意骗子

电热水龙头，一种新型的实用型小电器！有了它确实很不错！方便、快捷。不过，第一步也曾经花费 100 元在网上购买过这种电热水龙头，没用几天便将它扔进废品箱里，今年初已经处理掉了。为什么呢？呵呵，有两点：

1、热水不热，只可以说是稍温一点的水。当时天气还不冷，如果是冷天的话，可能出水温度还要低。

2、电热水龙头装在普通的自来水龙头上，总是装不稳，出水稍快点整个水龙头便掉下来了，带电的东西如果掉在水里，怕发生触电，所以更不敢用了。

其实在它的销售广告上也做得挺诱人的，但是产品.....如果，你做这种产品的加盟商，结果会怎么样呢？千万留意。不要轻易相信广告！更不要相信任何招商广告，包括电热水龙头。

目前，一种新型的能够完全代替普通水龙头的快热式电热水龙头逐渐揭开了面纱，其最大的创新在于：接上电源打开水龙头的瞬间就能产生热水，而且节能。其安装方式也很方便，只要把普通的自来水龙头拧下，装上电热水龙头，插上电源便可使用。而在水龙头的接口接上淋浴头后，就能代替电热水器用于淋浴。其节能的原理在于，采用特种钛金与其他耐腐高强磁性材料制成芯片，使水在高强磁场的作用下瞬间升温发热。水龙头还可依据流量来调节功率，以适合不同季节所需的水温供应。

这样一个全新的产品，任何想自主创业的人见了都会动心。很多厂商抓住人们的这种心理，假冒制造厂家的名义，伪造产品认证证书，以招商的方式欺骗客户，导致许多经销商捏到了烫手的“山芋”。如何来识别这些厂商的真面目呢，下面的内容也许会对有所帮助。

国家对电热水器产品的制造生产和销售有明文的行业标准规定和强制认证要求，没有“3C 认证”的家电产品一律不得制造、生产和上市销售，否则将遭到各地技术监督

局重罚并查没。有些电热水龙头商家提供给客户的是一份所谓的“质量检验报告”，实际是在糊弄对此缺乏专业了解的业外人士。该“质量检验报告”只是一份产品送检的检验报告、而非抽检结果，也就是说，任何人只要拿任何一个厂家的产品送检都可以获得该报告，而报告只对送检样品负责，根本不具备法律意义上的标准认可，在实际销售过程中则根本不被认可。

而“3C 认证”是必须的强制认证，它不仅是国家对该型号产品的安全认证，也包含了对制造厂家的制造能力及相关检测设备的认证，是目前中国电热水器行业最权威、也是唯一的强制认证，只发给符合此审验标准的制造厂家，不发给任何形式的非制造厂家。经过国家“3C 认证”的企业都会获得一个企业编码，该编码为企业独有。另外，经过国家“3C 认证”的企业生产的每个型号的产品都必须有一份“3C 证书”，有多少型号就有多少认证，证书内会标注获得认证许可的产品型号，如果证书中没有列及该型号产品，就说明该型号产品没获认证，是不可以销售的。

某些电热水龙头招商企业的产品表现形式为品种齐全，有的多达几十个型号，结果上网一查，没有一个型号的产品是他自己生产的，全部来自于浙江的制造商，只是更换了商标品牌，而这些企业无一不是以生产厂家自居，其实没有一个是真正的厂家。如果你细心一点，在网上搜索一下“电热水龙头”或“即热式电热水器”，你就会发现这些产品的图片来自于哪里？谁才是这些产品真正的制造商。

有业内人士指出，此类商家不同于真正的贴牌贸易商，其目的是在以招商名义圈钱。最明显的特征是将产品的功率标示为 800—1000w，以所谓的低功率引诱客户上当，行业人士都知道，电热水龙头因其水流量控制出水温度的即热式原理，根本就不可能生产出低于 1800w 的产品，全球也没有任何一家企业生产低于 1800w 的电热水龙头产品，如果有，极有可能就是骗子，目的不纯。建议你在选择此类厂家时多动动脑子。

此类商家在招商时，最大的特点就是产品报价极低，其实低报价也是商家的一种销售策略，但此类商家的低报价很明显不是为了销售，目的是想干什么不言而喻。北京一家公司在其全国招商方案里一款电热水龙头产品的供货报价为人民币 39 元一台，该型号产品模型机供应价为 20 元一台，按照生产厂家正常的行业毛利润 30% 来算，每销售一台产品的不含税利润为 11.70 元（厂家不可能不赚钱），该台产品的制造成本应为 27.30 元，目前市场上做一条最普通的不锈钢电加热管的最低价格是 26.80 元，这是电热水龙头产品的主要机件，其它的配件你都可以不装，这玩艺不装就出不了热水，扣除这个成本还剩 5 毛钱，5 毛钱可以干什么？电线、插头、水箱的成本都还没有算上。商家报价的该型号产品模型机供应价为 20 元一台，如果再按此计算，一个空的水箱已经 20 元了，其它的全部配件只占 19 元……20 多元钱就可以生产的电热水龙头谁敢用？一个卖一台产品赚 11.70 元的商家，在广告里承诺“交 3 万多元的钱，免费铺 5 万多元的货”，他根本就在赔本和你做生意，那么他赚什么？

电热水龙头行业刚刚起步，的确存在很大的市场需求与潜力，但由于行业技术性能的要求比较高，目前尚未形成市场规模效应。笔者从国家相关部门了解到，国内电热水龙头产品制造厂家现阶段获得正式认证和注册的不超过 7 家，大多实力弱小，而且全部制造厂家分布在浙江、福建两地，国际品牌制造商一家（全球最大电热水龙头制造商），其制造基地设在广东的番禺（广东省唯一厂家），除上述三地外，其它省份都因不具备制造条件而无任何制造商存在。因此选择具有综合实力与知名品牌的厂家产品做代理非常重要，不然把一个炙手可热的项目给弄成了烫手的“山芋”，就得不偿失了。

秸秆造煤，一个被金钱扭曲的疯狂的加盟项目

一个 13 岁的天才学生，发明了《多功能秸秆造煤机》，然而，由于这项尚不成熟的技术，竟然被骗子们发展成一个成熟的行业，无数个所谓的发明者蜂拥而现，而导致大批量的创业者上当受骗，他们以为找到了一个前景广阔的创业项目。但是，要知道，一项发明，从开始发明到真正应用，都要经过无数的试验，更何况这样的对国民经济起着极大影响的项目。

想想看，如果秸秆造煤的技术真的已经成熟，国家怎么不会大力推广呢？以下正文：

在全国第 10 届少儿书画大赛上，来自天津市静海县汇才中学，13 岁的邓中杰，凭借这幅《多功能秸秆造煤机》获得二等奖。他说，由于人类对煤矿的无度开发，煤资源会枯竭用尽，所以，我想发明一种“多功能秸秆造煤机”，可以把农村秋收以后被农民认为没有多少用途的向日葵、玉米、棉花等农作物的秸秆经过采集、加工、转化为人们生产、生活所需要的煤……变废为宝，造福人类。

秸秆造煤 一哄而上

如今邓中杰的梦想似乎一夜之间，被某些能源开发企业给扭曲了。他们打着“秸秆变煤，利国利民”的旗号，宣称它的问世，必将改变全球能源格局，是世界能源领域的重大突破，是一项影响深远，意义重大的伟大发明。他们声称，煤炭作为不可再生能源，已经濒临枯竭，中国的煤炭价格一直上涨，社会对煤炭的需求量却逐年增加，与此同时在农村有大量的农业废弃物(秸秆、麦秆、玉米秆、芯、棉花秆、稻壳、锯末、野草、树枝等)却白白浪费掉……他们运用化学和物理技术手段，经过反复试验，终于攻克了一系列难题，并形成了一整套科学而完善的工艺和理论，使废弃的植物能在一天的时间内变成与普通民用煤媲美的燃煤，也就是所谓秸秆煤。专家指出：如果秸秆造煤得以实现，无疑相当于开发了一座取之不尽的可再生循环的“绿色煤田”。

据了解，我国探明煤炭保有资源总量 1 万亿多吨，其中可直接利用的储量 1890 亿吨，按全国年产 19 亿吨煤炭计算，可以保证开采上百年，随着勘探程度的提高以及科技进步，剩余的基础储量和资源量，可以部分转化为经济程度较高的储量，进而开发利用。可见我国的煤炭资源相当丰富。据古生物专家介绍，煤炭是千百万年来植物的枝叶和根茎，在地面上堆积而成的一层极厚的黑色的腐植质，由于地壳的变动不断地埋入地下，长期与空气隔绝，并在高温高压下，经过一系列复杂的物理化学变化等因素，形成的不可再生的黑色可燃化石。因为煤炭的成因相当复杂，所需要的条件相当苛刻，因此想要人工合成，目前还比较困难。

能源专家介绍说，秸秆在现实生活里是不能变煤的。就是作为替代品，一块秸秆做的蜂窝煤燃烧的热量绝对远远小于一块普通蜂窝煤的热量。秸秆在燃烧过程中，如果燃烧不充分，可以炭化成类似于木炭的物质。这种物质含灰份较重，与普通的木炭比，热量低，燃烧时间短，跟直接燃烧秸秆的能量相当，与煤之间还有相当大的区别。

梦想和现实的差距

那么这些企业所宣传的“添加成煤剂，便可以将大自然原本要上万年才能走完的路，缩短到一天时间……”又到底是怎么一回事呢？

一位对秸秆造煤项目相当有兴趣的读者，拨通了声称拥有“秸秆造煤”全套技术的北京 XX 研究院电话：“我可以到你们转让技术的厂家考查吗？”

“不行，为了我们的利益，只能在我厂考查。你听我说……”一个小姐张口就说个没完。读者刚想插话，那小姐又说：“你不想听就算了吧”啪！挂上了电话。读者不甘心，又接通了该研究院某技术老师的电话：“我认为到你们转让技术的厂方去看才更有说服

力。”

“都是转让给农村的一家一户的，人家不让看噢。我们只搞技术转让……”

据知情人士介绍，目前秸秆造煤项目主要分两种方式在推广，一是技术转让，二是购买设备。技术转让费用从几百元到上万元不等，设备投资也是最低 200 元即可投入生产。推广的企业更是鱼龙混杂，让投资者难以分辨。其实对这个项目只要动动脑筋，便可得出结论：在能源日渐紧张的今天，为什么没有得到国家的大力推广，为什么每年还有大量的秸秆被点燃……

目前，在秸秆的再利用上，一些地方已经有了比较成熟的方法。在山东邹平县，许多农民都将自己家的棉秸秆，以每吨 200 元的价格卖给三龙集团。三龙集团投资 100 多万元引进了秸秆生产生物煤的技术和设备，并将这一工艺技术进行了改进。将收集起来的秸秆经过粉碎、添加粘合剂、助燃剂并压制后，就会制成一块块可燃烧的生物煤，目前这种无污染环保型生物煤已经投入批量生产。

三龙集团负责人介绍：由秸秆生产出的生物煤，由于添加了助燃剂等辅助燃料，热量已经接近普通块煤，而且无烟无味，粉尘排放中不含二氧化硫，粉尘排放低于国际标准、低于原煤；另外，生物煤燃烧后残留的灰渣，富含钾、镁、磷，是很好的钾肥，可以全部还田。价格反而要比传统块煤便宜。同时他也表示，秸秆制生物煤技术并不是某些企业所宣传的“秸秆造煤”，也不是制成真正的煤炭，只是一种煤炭的替代品，而且投资很大，技术含量较高，如果规模过小，将很难做起来。

创业第一步小本创业指南网忠告：凡是参与这些例如秸秆造煤之类的新技术新项目的加盟，一定要提起十二分小心，通常骗子们都是将一些尚不成熟，或者说是制造成本极高的技术高价出售，所以，你一定要看到实际生产地或者是已经加盟的公司看到他们生产出实用的产品，要不然，你买回来的，也许是一堆废铁，也许是“用一两黄金来生产一斤黄铜”的笑话了。

空中楼阁,汽车节油器加盟骗局

汽车节油器的广告经常被看到，但是，这不是做给消费者看的，而是给经销者看的，一般都是吹得如何如何好，如何如何赚钱，但我们身边的有车的朋友却很少听说，更少用过。

根据经验判断，凡是只做招商广告，不做产品或者是做得很少产品广告的加盟公司，十有八九都是骗子，他们的产品一般都是经不起消费考验的东西，汽车节油器就是这样一个例子。

“博 X 节油器，卖疯了！”一直关注节油器市场的很多朋友一定都注意到了，从去年年底到今年上半年喊得最疯狂的安徽“霸 X 节油器”最近销声匿迹了，取而代之的就是以本文开头为宣传口号的在各种媒体上疯狂招商的“博 X”了。之前经营“霸 X 节油器”的销售商们全都目瞪口呆，他们怎么也想不到，公司竟然通过这种“换汤不换药”的方式来聚敛钱财，而且从来不顾他们的死活。

其实这只是目前节油产品市场混乱场面的一个缩影。据知情人士透露，节油产品目前只是搞概念研发，而且圈钱厉害。

节油器招商 广告天花乱坠

这是一份常见的节油产品的招商广告。产品特点：结构合理，安装快捷，不改动原车结构，降低油耗，增强动力，有效延长发动机使用寿命，减少火花塞积碳。一次投入，终车回报。适用范围：适用于各种内燃机(汽油、柴油、天然气等混合燃料)的车辆和设备，如：

小轿车、大中型客货运输车辆、摩托车、拖拉机、铁路内燃机车、轮船、燃油发电机、燃油锅炉等内燃设备。

使用效果：1、减少油耗，节省开支。2、提高车辆动力加速性能，享受驾驶乐趣。3、尾气环保达标，年检无烦恼，为绿色环保做贡献。4、减少发动机噪音与振动，减少积碳，维护动力，保护发动机。5、减少维修费用，延长大修里程。6、天热开空调，动力加速有保障。7、寒冬天气车辆启动快。节能效益：节油率 22%-30%，按最低节油率 22%计算，如摩托车每天用油价为 107L，则每天可节省 2.20 元，每年可节省 700-800 元；家用柴油车每天使用油价为 50 元，则每天可节省 11 元，每年可节省 3500-4000 元；汽车每天用油价为 120 元，则每天可节省 26 元，每年可节省 8000-9000 元。

销售效益：中国人多，车多，摩托车拥有量突破 2 亿辆，农用车 1 亿辆，汽车 5 千万辆。当前仍以平均每年 200 万辆的速度增长。每年按 1/10 的速度推广安装，全国一年即可销售 3000 万套，为国家节省能源 15 亿元。安装一套节油器，一人仅需 10 分钟，以每天推广安装 10 套节油器计算，平均按每套节油器获利 40 元计算，每天可赚 400 元，按最低每月安装 300 套，可获利 12000 元。坚持常年运作，利润非常可观，是目前市场利国利民利己的最佳项目之一。该产品已通过国内多家权威机构检测认证。

所有节油器均玩花招

从这份招商说明来看，节油器产品本小利大，市场一望无涯，并且是国家大力推广的节能项目，谁做谁赚钱。看到这样的产品招商广告，你会动心吗？如果你意志力稍微薄弱点，很有可能就掉入了招商陷阱。

无论是我国还是世界上其他国家，汽车专家们一直都在研究汽车节油技术，也从未放弃过对节油产品的关注。作为相关测试国家专业实验室的高级实验师高力平，有着丰富的所谓节油装置的测试经验。“从 1996 年到现在，我们做过上百个节油装置的实验，不过没有一个有效。”高力平介绍说，诸如打着红外线、微波、伽马射线、阿尔法射线、还有一些矿石的、包括磁场、电磁场等旗号的节油装置全部都没有任何节油的实际效果。

这些所谓的节油器到底凭什么能够声称节油呢，而是否真正能够实现节油效果呢？清华大学庄人隽教授接受《每周质量报告》采访时介绍说，燃烧效率在电喷的汽油机和柴油机上都已经达到了 95%到 98%，已经没有多大的空间可以在燃烧改进上做文章了，现在这些装置都提的是改进了燃料的状态然后去改进燃烧，也就是说最大它也可能只有 2%到 5%的空间，所以提出超过这个数值的那都是另有文章。

价的权威机构是“中标认证中心”，该中心技术委员会委员岳宗文披露，“到目前为止，我们还没看到一份真正有节油效果的检测报告。”

一款名为 XX 的汽车节油器，宣称节油率可达 35.8%，经过权威机构检测，安装后汽车不仅没节省一滴油，反而比原来更费油。”这是央视“每周质量报告”最新曝光出来的黑幕，也是对目前所谓的节油产品的一种讽刺。

笔者调查：经营者叹气 消费者生气

近来，面对油价飙升的困惑和节油的诱惑，一些车主方寸大乱。福州市不少汽配店趁机推出琳琅满目的节油产品。有关人士披露，很多节油产品商家在昧着良心赚钱。

笔者近日在福州汽配市场调查发现，销售的节油产品，主要是节油添加剂、节油贴、节油器三大类。在福州茶会附近的几家汽配店，当听说笔者打算买节油产品，店员热情地介绍各种名为“省油专家”的产品，还特别推荐一种金属瓶装 100 毫升的节油剂。这种名为“燃油精”的广告宣传单上说：可省油 15%至 30%。另外一种外置节油设备，只需吸附在油管上，可节油 10%以上。

福州某汽车美容行的技术总监陈先生说，他曾代理销售过几种汽车节油产品，但客户反映都不好。他认为，目前市场上的汽车节油产品节油率只能达到 5%—10%，虽然销售商

都能拿出各种机构的检测结果证明高于 10% 的节油率，但往往是夸大其词，误导消费者。如果真有这么好的省油办法，汽车厂商肯定会直接运用在汽车技术上。这些“三无产品”之所以能有市场，经销商的一大手段就是拿出一大堆的证书：某检测站的检测结果、某保险公司的承保产品、某协会推荐的环保产品等。

车主张先生这几天都在网上查找节油产品的有关信息，也在一些汽配市场逛了好几天。他告诉笔者，有几位开出租车和货运车的朋友已经买了几种正在试用，但是几乎没什么效果。倘若是伪劣产品，花钱是小，损坏了自家的汽车麻烦就大了。

福州市质量检测部门的有关人士说，目前国家还未对汽车“节油产品”制定过统一的国家标准和行业标准，此类产品在市场上的销售相当混乱。

所以，在没有正式有效的证据之前，请不要做任何汽车节油产品，包括汽车节油器，包括省油丸！

我从“一根火柴点燃蜂窝煤”项目上当受骗后学会的...

事情还得从我的一次上当经历说起。1997 年 9 月份，求富心切的我，从报刊上得知，湖北省武汉有几家大学和技术公司同时推广小型家庭方便面生产线，当时，方便面在我国市场刚刚兴起，各厂家还没有分定天下，我也深深体会到蕴含的商机，就匆匆赶到了武汉。到此一看，设备的确很简单，投资也不大，但产品质量能否达标，值得怀疑，走了几家，设备大同小异，但有一点完全一致，就是不交技术转让费，不能开机实验。在我心凉半截时，撞进了湖北省专利技术实施公司（你说牌子硬不硬），他们倒是摸准了我的心思，没有刻意向我推荐方便面生产线，向我展示了“一根火柴点燃蜂窝煤”。

从燃烧的实验上看，“蓝色火苗，一尺多高，可以代替液化气用，火柴能够点燃，10 分钟后无烟”。当时我很惊奇，认为是个很好的项目，因为他们向我出示了“某博览会获金奖”的文件，发明人是他们实施中心的主任，我就花天价 6800 元买断了山东省淄博市的独家使用权。回到家按配方实际一做，远没有样品燃烧得好，电话咨询，原因是煤不纯（试问市场上哪有不含杂质的煤？），需加大添加剂（易燃剂、补氧剂）的量（成本无限扩大），更难处理的是，蜂窝煤机根本无法机械化批量生产。手工模具通风孔多，要增加煤机的模孔，就改变了机械的稳定性，很不安全。更可恨的是到了 1998 年，还没等我正式调试好生产，全国各地到处是转让“一根火柴点燃蜂窝煤”的技术公司，价格狂跌到了 1000 元，如今，这项技术的函授资料费只值 50 元，也没听说哪个人实际批量生产成功。我为此却付出惨重的代价，从买技术，到建厂地、买设备，赔了近四万元钱。

从这次经历起，我就非常留心各大媒体上撩人心动的广告，“致富信息，致富技术，致富项目”，发现其中哗众取宠的多，实际能操作的少，当然其中也有好的，这就需要你仔细地去辨别。下面是我切中要害的体会。

一、“投资少、效益高、市场好”的项目，如果是世人皆知的产品，看投资规模。投资越少，越不可信，试想，路边有棵果树，人人举手可到，又没有成熟的果子？如果是新产品，听我进一步剖析。

二、“科技新产品”，冷静地去看产品是生产所需还是生活所求？一般来说，生活所求的东西像如吃穿容易打开市场，如果你是个人或者是小企业，最好不要打生产所需的主意，工业原料一般小资金不能打开市场。

三、“致富新技术”，关键看能不能省工省料。新技术，一般不能改变原有产品的性能，只是改变工艺，改变流程，变革就像探路，有可能走近了，也有可能走远了，也有可能碰到

自私的人和你兜圈子，就想赚你的问路钱。

四、“科技新项目”，是科技新产品的把兄弟，除了看产品有没有市场外，还要看投资规模，看好市场的产品，投资越大，风险越小，投资越小，风险越大（和人们常规思维正好相反），原因在于市场竞争，好项目谁都想上，大投资上的人少，小投资上的人多，人人分羹的行业没有利润。难以预测市场的项目，技术工艺再新也不能上。

五、“专利新项目”，关键看产品，再次看成本。有了专利的保护，最大的好处是容易垄断控制市场，大小资本都可介入，但要看准新产品的进步性，和老产品相比，有没有降低成本，如果廉价的替代品，满大街都是，专利也无法帮你开辟市场。

六、“高利润行业”，是非垄断行业的无稽之谈。市场经济决定了资本流动快，没有大资金或者专利等技术手段垄断，就没有持久的利润。再说，推荐项目公开的成本，都隐匿了外行不易看到的成分，售价都是按零售价计算的，中间不知差了多少。

七、“有实力的中介公司”，是有经验的媒婆。在撮合结缘的同时，他们看重的是中介费，看他们提供的技术和项目，如同看婚纱艺术照，个个都是大明星，并且美的雷同，张家有的技术，李家也有，谁也保证一个市场只转让一家，但你接手后，就会发现，“唯一”的是一群人，不是你自己。

我再啰嗦，肯定有人更骂我，自古好人难当。我崇尚“君子爱财，取之有道”。我自己有一份实业，不是卖弄笔杆子的人，常在海中弄潮，身上自然粘了些海水的原味，其中咸淡，由你去品说。

关于咖啡店加盟骗局

我印象中有不止一百个人问过我们:你们的咖啡小镇可以加盟吗?我们的回答始终是:不好意思,我们暂时不做加盟.然后就是问:为什么呢?我在哪里哪里,和你们又没有冲突,你们在外地多一个分店不好吗?刚开始的时候我还会和别人解释说道:首先,我们现在还不成熟,没有一个稳定的系统能保证让加盟者一定成功.其次,我们还没有想好怎么做加盟,因为我们对其他咖啡公司的加盟程序太熟悉了,所以不想和别的公司一样,后来就不愿意在解释很多.因为有很大一部分人的想加盟的理由让我明白了为什么会对那么显而易见的陷阱视而不见:其实,赚不赚钱倒是其次,我理想中一直就想拥有像你一样的小店.看见你的店仿佛就看见了我的理想.....

其实很多人想开咖啡店或者是咖啡器具店最初的动机仿佛都是源于纯洁的理想.只是咖啡店或者咖啡器具店也是一种商业行为,在纯洁的理想驱使之下,我们也要睁大我们的雪亮眼睛,避免被别人利用了我们的单纯动机.否则,理想可能会变成一种伤痛.

我觉得防止加盟骗局很容易只要拿几个标准来衡量一下就知道了,下面列几个标准供大家参考,希望每个人都能完美地实现自己的理想:

一个硬指标:自己有没有直营店.并且是开业一年以上,运转良好?我觉得一个很显浅的道理被很多人视而不见:你自己都没有一个店怎么能帮助人家开店并且保证赢利?你是在意大利某某公司中国总部 法国某某品牌登陆中国 英国某某女皇代言 不管他!!有没有实体店?经营状况如何?没有?那就让他自己开了实体店在来找你吧.

第二:公司规模?你能相信在一个写字楼里租两间办公室的公司就是国外某公司全权授权在中国的总代理?某某品牌的中国总代理就是这么寒酸?不到 10 个人?星巴客在 CBD 一个偏僻的地方有一个非常小而不起眼的咖啡店.整个楼层只有三层,星巴客在一楼,但是谁又知道整个二层和三层都是星巴客总部的办公地方?就是说虽然不起眼,但整个楼都是星巴

客的.因为一个有几十上百家店的公司是需要这样一块大的办公区域和一定的人数的.

第三:人员的专业度.这一点也是让我个人很迷惑的地方的.和一些做业务做的非常之好的同行们接触的时候,聊了几句就能知道他对产品的专业及熟悉度,确实是让人不敢恭维,但是业务做的非常的好,有时都让我眼红,他们的常用语是:这个...绝对没有问题 我的....是最好的 我们公司在....方面是国内最专业的 我就是你的售后客服 你担心什么?诸如此类 没有一句话是我可以理直气壮地说出来的.但是不可否认地是他们的东西卖的比我多的多.用我的一个现在还在加盟公司做事的朋友的话说:有些时候,能忽悠住就忽悠住了,忽悠不住,那也没办法.....我觉得有一个标准:那就是专业点的人员,一般不会在一些靠不住的加盟公司里做,因为,如果真的专业,大家一般都会靠正当的手段去赚钱,因为,靠正当手段去赚钱其实很容易.但这一点不带有普遍性,因为每个人都会变得很专业,专业里面还要看人品才行,并不是每个专业的人都认同靠正当手段赚钱很容易.所以这一点要靠个人斟酌或者判断.

第四:如果你对咖啡一无所知,一定要找个在行内做了几年的人先了解一下,这和你即将投入的几十万相比,一定都不过分而且也不困难,

最近又有报道说某成立两年多的咖啡加盟公司高层人间蒸发了,随之蒸发的还有加盟者的 700 多万.是啊,700 多万靠卖咖啡要卖多少杯多少年呀,所以,高层的蒸发我们可以理解的,但是不能理解的是,新的咖啡加盟店还在前仆后继地开着.开了倒,倒了开.这让我们变得更加谨慎,没有至少 5 家实体店并且都运转良好,所谓的加盟,还是在等一等,市场,是永远都做不完的.

深度分析_中国最可怕的骗局: 连锁加盟(开店的朋友一定要看)

在当今的中国,各形各色的骗局可以说是五花八门,数不胜数!抛开一些小的街头骗局,大型的骗术就有传销骗局,短信中奖骗局,信用卡中奖骗局,连锁加盟骗局等等!

如果我要是问你这些骗局中哪种最可怕、最暴力、最可耻、最害人、最有诱惑力?相信大多数人会回答是传销或中奖骗局.因为前者有着严密的组织,可怕的洗脑,一夜暴富的诱惑!

后者利用人性的贪婪和愚昧!的确是两种高明的手段,能够设想出这两种方法的创始人甚至可以说是天才!但是我想告诉大家当今中国最可怕的骗局是各形各色的连锁加盟骗局!

之所以说它是最可怕的是因为它不但具有前两种骗局的本质,它还拥有前两者所不具备的无敌的,可怕的,得天独厚的优势——合法!

本人是一家服装连锁加盟品牌的高级招商主管,鉴于目前仍然在职,所以不能以真实身份透漏(说的严重些可能会有生命危险)。

我今天想把我的亲身经历公布于众,我虽然不知道有没有用,但我愿尽全力来唤醒广大网友的帮助——救救那些可怜的加盟商(或准备加盟者)吧!

至于动机我会在后面提到的!如果你已经看到现在那么请你坚持把它看完!我在此向您真诚的恳求!

我是河北人,2001年毕业于北京的一所民办高校,学的是营销。家里的条件很不好,父母都是下岗工人,真的希望能够在北京站住脚,把父母接过来享享福!毕业后才发现想在北京立住脚真的很难!

在三年时间里我换了四份工作。不是我喜欢换工作，也不是我工作不努力。我工作一向很拼命，做事又灵活擅于找方法，以便做到事半功倍的效果！可是要么公司无法使我获得可以立足京城的薪水！

要么就是公司不公平，总之总有一种怀才不遇的感觉！现在回想起来，还是自己当时太年轻，个性太强了！2004年的九月一个偶然的机会我在报纸上看到了我现在就职的这家公司。

我被它那挑战高薪的招聘条款所吸引，加上我本身好强，自信的性格！我递了求职信，第二天参加了面试！

在面试的过程中我表现了相当的自信和良好的口才，面试结束后我的面试官（一位优雅的中年女士，后来知道是我们公司的副总）对我说：你的口才很好，公司处在发展之中，需要你这种人才！

我当时很感飘飘然！随后她向我介绍我的工作职责，她说公司的品牌服装是从某国引进的，生产基地是在广东，北京是招商中心。我的职责就是给有意向加盟的顾客打电话，邀请他们来京加盟！

这工作并不难，前两天只是听听周围的同事们怎样和顾客电话沟通，熟悉了之后再自己打！我们的薪水是底薪加提成！

底薪并不高，收入大半靠提成！每招来一位顾客来经考察有一定的提成，来京的顾客有招商主管接待，谈成了我还有一笔较高的提成！所有新员工都是从普通的话务员做起！就这样我开始了一段难忘的生涯！

我们的办公地点是一座位于繁华地段的商业写字楼，五间办公室。一间话务室，一间接待室（内隔为八小间，每间全封闭，环境幽雅，密闭吸音，可同时由八位主管在此接待来访者），一间财务室，一间总经理办公室，还有一间是我们的样板示范店（供顾客参观）！

我们话务室当初只有十几个人（现在已经有近五十人），每人一张办公桌，一台电脑（可上网），一部电话机！

我被领到了我的办公桌前，副总叫我听一会适应一下，就走了！周围的人没人搭理我，都在不停的打着电话！起初我想找人打听一下工作的注意事项，想一想还是忍住了！

我用心的听了一会，这份工作真的不是太难！首先，公司在各大招商网站都发布了招商信息，吸引顾客留下联系方式！我们公司从各网站那里拿回顾客的资料（花钱的），再分发给我们的。

我们只要照着联系方式打过去，向顾客介绍我们的服装品牌怎样好，加盟的细节啊等等，最后邀请顾客来京进行实地考察！难点在于怎样能够通过语言打动顾客！

再听了周围同事打了一天电话之后我大体上明白了整个流程，只是关于公司的一些细节不太懂，我整理了大概十条：公司的历史，品牌的历史，已加盟店面的数量，分布情况，如何回答顾客提出的一些刁难性问题等等！下班后我拿着这些问题去找副总（以下简称韩总）！

韩总听了我提出的问题，微微笑笑，没有正面回答，只是问我：你想不想拿高薪？我回答当然想！于是她递给我一本招商画册：晚上回去，把这个看熟，顾客问的时候照答就是！其它的以后工作中慢慢体会！

我带着满腔的疑惑回到我的出租屋，仔细的看完了画册！上面说我们的公司已经成立了三年多，现在代理的这个品牌在国外已经有几十年的运作经历！服装的款式怎样新颖，材质怎样好，加盟有巨大的利润空间，在国内的很多电视台都有我们的广告……等等。

加盟的方式是收取3万元的加盟费（法律规定不退的），首批货款3万元（首批货是不允许顾客自己挑选的，只能是由公司配给，公司的说法是要了解当地的市场。如果顾客卖不动可以全部返还公司调换）！

如果卖得好公司年底会奖励多少多少钱！说实话，当时看完画册连我都心动了，要是有钱的话，我都想回家开一家！我觉得这个项目真的很不错！我想我找到了一份很适合我的工作！

我一定能够这里实现我的自我价值！下定了决心后，我连夜找了一间网吧想查多一点公司的资料，以及竞争对手的资料！想干好一份工作必须要做好充分的准备，就像打仗一样，知己知彼方能百战百胜！

当我在百度输入公司的名称后，一下查出了几千条的相关资讯，我点开了前几十条到多数都是各招商网站的信息以及公司的主页。不看不知道，一看招商网我才真是吓了一跳！

举个例子来说就只一家 U88 招商网就有近万家公司在招商。总类真可谓是五花八门，有服装，饮食，首饰，小商品，甚至连赌术都有！只要你能想到的人们需要的包罗万有！我点看了其中一些，都是在介绍自己怎样好，怎样赚钱，怎样无风险！

看多了，我的疑惑就产生了！这些连锁加盟品牌所用的方式方法和我们公司都是差不多，细节上可能有些出入（有的是不收加盟费，但有别的费用比如说保证金啊，权益金等）本质上却都是一致的——给顾客一种感觉“你加入了肯定挣钱”！

这些会不会是骗子啊？这个念头出现在我的脑海里！我不由自主的在公司的名称后面加上“骗子”两个字，再一次的点击搜索。这次又搜出了近千条的链接。我看了很多，大多数是介绍我们公司是一个皮包公司，目的就是骗取加盟商的加盟费！

有一些介绍的相当详细。还有一些是已经加盟的顾客讲述上当的经过，想讨回一个公道！看完之后，我心里已经明白了公司的性质，但是我不愿意相信！我想：这是不是竞争对手的恶意中伤呢？

我又点看了一些其它公司(包括服装之外的一些)。当我在这些公司的后面加上“骗子”进行搜索后，无一例外的搜出了大量的链接！再看了一个通宵之后，我彻底的明白了“连锁加盟”这类公司是多么的丑恶（此时我还不明白这些公司的具体操作步骤）！

我不知道自己是怎么走出网吧的，心里充满了失落的情绪！看看上班的时间快到了，我却不想去了！然而想到我昨天已经把身份证，毕业证等的复印件交到了公司，我还是要去一次，把那些要回来！

来到公司，我就韩总叫住。她又叫过来一个中年男士，姓王，向我介绍说是我们公司的高级主管。让我以后在工作中有什么不懂的地方向他请教！

由于心里正想着怎么开口说辞职，我有些心不在焉的敷衍了一声！可能是看出我情绪不高，王主管拍了一下我的肩膀，说：小伙子，精神点！来，我带你去参观一下我们的样板示范店！

我想：反正今天也没什么事，就在公司在呆一天！看看到底是怎么回事吧！就这样我随他去了样板间。

这是我第一次来样板间，进门的第一感觉是真的很漂亮，很有品味和档次！各式服装分类明晰，层次分明，色彩搭配很有视觉冲击力！无论这样一个店放在任何的市县，只要有一个不是太差的铺位，相信都会顾客盈门！

只可惜我通过在网上了解知道，在这里吸引眼球的那些漂亮服装在顾客加盟以后都是拿不到货的（至于为什么拿不到我当时并不知道）！在样板间，正好碰上公司的售后（后来知道那就是一群痞子）来送新样品，是一批款式很新颖的服装。

王主管招呼我帮忙，将这些新样品挂了上去，替下了一些老款的样式！在整理的过程中，我摸了摸一些衣服的质地，都很不错！

翻看了一下衣服的标识，也都是公司的牌子！这是怎么回事呢？既然我们公司有这么些货为何加盟商说拿不到货呢？

难道真的是竞争对手的打击？之所以当时我会有这么多的疑问，其实都是因为在之

前我对服装行业一点也不懂！恰好此时售后的人拿出一张交收单交给王主管！随后售后的人就走了。

而王主管和我则继续整理样板间，这时我很想把心底的疑惑向他问个清楚，又不知如何开口。而王主管却和我亲切的聊起了家常。问了我很多问题，哪里人，来北京几年了，以前干什么的等等（和查户口差不多）！

通过聊天发现我俩竟然是老乡，这样一来顿时感觉亲近了几分！这时为了弄清楚我心的问题，我表现出对这份工作很有兴趣，请他多关照！并提出中午想请他吃顿饭！他一口答应了！

快整理完样品间的时候，我无意中看到了王主管随手放到地台上的那张交接单。上面写着衣服的型号、颜色、标码、价格。价位一般是 150 至 300 元不等！我弄不清楚这是供货的价格还是零售的价格？没关系，中午的时候我会一并问他！

从样板间回到话务室，王主管告诉我今天仍然不用我打电话，继续听其他同事打！这回再听的时候，我用了心去观察每一个人，我发现每一个同事在跟顾客交流时都有一套自己的东西。

有的跟顾客套感情，有的装专业，有的甚至威胁顾客（告诉顾客如果在不尽快来京考察就没有名额了），还有的竟然自称是公司副总（称可以给顾客优惠的加盟条件）！

这才真是八仙过海，称之为群魔乱舞可能更确切些！试想一个正规的品牌哪会让招商者如此信口开河呢？我听得都快忍不住发笑了！到了此时，我就算不问王主管也知道这家公司不怎么地道了！

但是好奇心还是驱使我在中午时和王主管来到了公司附近的一家餐馆（我想弄清楚一些细节）。饭桌上我问他能喝酒吗？他平时不可以，但今天是我第一天正式加入公司，破例可以喝，但不能过量！

就这样我们每人喝了三瓶啤酒！看得出来他酒量并不大，三瓶下肚已经有些晕了！这时看时机差不多了，我给他敬了一支烟。

再次表达了我对这份工作的“期待”，又对他进行了一番恭维，然后向他讨教工作“心得”！一小时后我已经弄清了我想知道的所有问题！

我们公司说白了就是一家典型的皮包公司！但是却是经过合法注册的！法人代表姓朱（其实朱只是一个退休多年的老头），公司真正的老板就是前面提到的韩副总！

公司根本就没有生产厂家，所谓的品牌也是凭空捏造出来的（也经过合法注册）！

在样板间里那些打眼的衣服是我们公司从各个名牌服饰里购回来吸引顾客的！上边的商标是我们公司送到广东，浙江的一些工厂里撕掉原来的标签后把我们的商标在贴上去！至于顾客加盟后我们发给他们的货是从大红门，动物园等服装批发地淘来的积压货，顾客如果想换货，换的还是那些积压货（这些衣服也是公司重新贴过标签的）！

价格却涨了不止三倍！试想一下，加盟商拿到的货姑且不论样式多么老，质地多么差，光是他们的拿货价就已经高于市场的零售价了！怎么还能挣钱，怎么还能不倒闭呢？

上这些是王主管对我说的“肺腑之言”（他原话不是这么说的，还是很说的比较“艺术”的，我在这里给他直白的翻译一下）！

接下来他又向我传授了一些“工作技巧”。比如说有的顾客在考察时想看我们的实体店，而我们在北京是不让人加盟的（如果北京有店，顾客去了一问我们就露馅了），这是我们就告诉顾客自北京开店投入太大，房租太贵，面积有严格要求（少于一百平不行），等等！

其它理由也行主要就是要顾客看不到！顾客要是想看别的地方的店，也要想尽一切办法推脱！看工厂就说在浙江，顾客要是提出去考察，就说工厂不对外开放，不让参观！

如果顾客就是要看实体店，那么要分析这个顾客是否真的会加盟，如果希望不大，干脆赶走！如果是很想加盟的就给他一两个地址让他去（这些地址的店是还没有倒闭的，公司会

事先和当地打好招呼让他们说好话，承诺如果他们促成了这个意向顾客会给他们一定好处，当地的加盟商本来就在苦苦支撑，往往会同意！这就是为虎作伥！）除此之外顾客的其它要求都会尽量满足！目的就一个——让他们交钱！（可以优惠，可以许诺全程指导等等）

最后，王主管对我说：这行别的不难，机灵点，会说点就行。难的是刚开始时的心理压力（就是良心问题）！

他告诉我他刚进入这行的时候，也不想干，后来想通了就好了。这个社会就这样想生活的好一点，就不能讲良心！弱肉强食，适者生存是不可改变的法则！

下午上班的时间到了，我又回到了话务室！当时我并没有把王主管的话当回事，我已经决定明天就不来了！我只是想在这个下午再欣赏一下这些小丑们的表演！可是我万万没有想到我的人生在这个下午将被改变，我也变成了一个小丑！！

到了下午五点，就在快下班时（我也欣赏够了准备回家时），正好赶上公司发工资！为了激励员工的竞争，公司采取薪水公开制！

十几个话务员工资最低的开了 2000 多，最高的开了 6000 多元，六位主管最低的拿了 5000 多，最高的竟然开了 2 万多！

天啊！我真的没想到这行的工资竟然比一般的白领还要高！我被深深的震撼了（是被钱震撼的，当时我没想到有多少钱就意味着有多少受害人）。

晚上回到家，我心里有一种说不出的滋味！眼前晃动的都是那一沓沓的钞票，那正是我最缺的东西啊！难道我就这样放弃这份工作吗？在北京这个到处讲学历，将工作经验的地方，我很难再找到这样一份工作了！可是如果干的话，我的良心真的受不了啊！

从小到大，我不敢说自己是多么高尚的一个人，但是我敢说我从没坑过人，从没害过人！每天晚上睡觉我可以说都是问心无愧的！可是那诱人的金钱又是我根本无法抗拒的！而且我相信如果我干的话，我会做到最好的！当晚我连晚饭也没吃，一直躺在床上不停的在想。

脑海里各种各样的念头不停的翻滚着！我想起了含辛茹苦的父母，想起了嫌弃我穷离我而去的初恋女友，幻想着有钱的风光，痛苦着道德的谴责！想着很多很多.....我不知道是怎样睡着的！

第二天一早，我迷迷糊糊的起了床，鬼使神差的又去了公司！站在公司所在的大厦外，我连抽了四支烟！当我掐灭最后一支烟，迈步走进大厦的那一刻起，我下定了决心：什么道德，什么正义，什么良心，都特么的见鬼去吧！我没饭吃的时候谁又管过我！

人不为己，天诛地灭！我在心里这样告诉自己！就这样我开始了我的小丑生涯！

如果说当我打出第一个电话时心里还残留着一丝不安，话说的有些结结巴巴，那么在下午下班时，我已经打的非常流顺畅了，无数的谎言从我的嘴里狂泻而出！

在正式入职第三天时，我就完成了自己的第一份业务——邀请到了一位陕西某县的投资者来京实地考察！我至今仍清晰的记得那是一对在外打工多年的夫妻，存了一点钱，在家乡的镇上租了一间门面，打算开个小店自己当老板！

他们来到公司，我将他们带到接待室，告诉他们：这是我们公司的副总（王主管）由他接待你们！在王主管向他们介绍项目时，我没在场！但是半小时后，我看见王主管带他们去了样板间！

从样板间出来后，我看见那对夫妇脸上充满着激动的神情（也可能是兴奋）！随后他们很快的和公司签了合同，然后急匆匆赶回家去准备“发财”了！

我想他们在回家的火车上一定会沉浸在兴奋之中，夫妻俩可能还会一起策划一下美好的未来！但是残酷的现实会给他们好好地上一课的！过了不到两个月，我又接到了那对夫妻的电话。他们在电话里向我大声的斥骂，说我们公司欺骗了他们！

我平静的听着（此时的我对这种情况已经很麻木了，可以说没有任何感觉，即不生气也不激动）等他们骂够了，我用一种温和的语气告诉他们：有什么问题可以拨打我们的客服部

（就是售后），电话号码是*****！然后我就挂了电话！

这种说法是公司要求的！当顾客把电话打到售后时，为非是一些发给他们的货差，质量不好，价格太高，在店里看到的样品没货啊什么的！售后的回答往往是公司的货就这样，爱要不要！

想退货，退加盟费？门都没有！不服尽管来北京告我们！公司之所以敢这样的猖狂，最重要的就是因为我们是“合法”的！

公司和顾客签的合同就是一个没有任何缝隙的网，只要你签了，就等于掉到了陷阱里面。基本上所有的加盟商到最后都会倒闭，只不过是时间长短的问题。到那个时候你拿出合同会发现，里面没有一条能帮的上你，而你想去告他也 100%会输。

而连锁加盟行业往往对顾客群体的定位是很准确的！大多数的加盟者都是没什么钱的，真正有钱有势的人是不会看上这种小生意的！

所以公司一般情况下加盟费（有的公司是保证金或权益金等各种说法）都是不高的，往往不会超过 12000—30000 元，就算加上首批货款也不会超出 6 万！

这点钱对一个想开店的人还是拿的出来的（实在不够顾客也会借的）。加盟者都是外地的，就算想告我们公司，也要上京来打官司！

这时公司的“合法”作用就开始体现了！首先检查愿会依据法律法规认定这不是诈骗案而是合同纠纷！

然后就是漫长的调查，调节，审理。公司有专业的律师队伍帮公司从合同、说辞等方面规避责任，少数不服气想讨回损失或为损失讨个说法的投资加盟商，很容易被公司拖跨或轻松击溃（前面说过大多数是平头百姓又都是有家的人，不可能长期号在北京）。

整个“局”做得极其机巧、奥妙无穷，也极其容易快速逃脱法律的监管和惩罚，甚至巧用法律作为保护伞，出了事无比强悍的律师将受害者和法律玩于股掌之间，镇定自若地一边打官司一边诈骗，根本犯不着撤离市场放弃既得利益惊慌逃跑，让绝大多数投资加盟商防不胜防！政府机构单单从法律条文上也奈何不得我们。

在公司的第一个月我就进了业务销量的前三名！在此期间，通过我的“好学”“聪明”，我很快的掌握了这行的要点！一定要分辨出有效顾客——有店铺的！

这些投资者往往已经租好了铺面，正在考察投资项目！他们的心态往往很急（店租每天都是钱啊），此类顾客最宜邀请来京。

只要他看到了我们公司的招商广告，留下了联系方式，那么在我们将电话打过去时，只要我们抓住顾客心理：诱人的利润，短期赚大钱，动人的承诺，公司加盟前后的指导帮助等等！

顾客大半会被打动，来京考察！当投资者来到公司时，我们的招商主管就会进一步对顾客进行洗脑——“利润与赚钱速度，夸大公司名头，精美的样板店，真诚的指导，完善的售后服务，庞大的广告宣传等等”使一切看上去像是上天安排给顾客的赚钱机会，于是在发热大脑的驱使下，众多投资者会不由自主掉进我们的圈套！

对于此类顾客我们一向是“穷追猛打”！一次沟通不行就打第二次，第三次……总之，不到顾客翻脸不罢休！对于那些暂时有名有店面的顾客我们将之列为“可发展型”和“扯淡型”。

“可发展型”的就是还没有店面却正在找或应经有了合适铺位只是在等找好项目再租的。这类顾客我们一般是催促他们尽量快租店面，也可以先来京考察签约。

顾客一旦认准了我们的项目，不用我们在催（实际上他只要交了钱，店爱开不开，我们都不会再过问的），都会疯了一样的找店面！至于“扯淡型”的就是压根只是随便问问的（有的可能是想开店，但是最少也要一年后的），或者根本就是闲扯的！

对此类顾客我们心情好的时候会把公司的主页发给他，让他详细的了解一下！过几天再给他打个电话问一问，看看有没有可能发展！

如果碰上我们心情不好，有确定他是没戏的，我们一般会“问候他妈（他爸，祖宗）一下”，没关系的，反正他不能追到北京来打我一段！工作需要发泄吗!!!

我在工作中不断的吸取周围同事在和顾客沟通时的一些“精华”为我所用，又在此基础上不断的“创新”（比如说为公司虚构出一些美好的未来，游说顾客和公司“一同发展”，为顾客“出谋划策”，指导一些所谓的营销策略等）。

通过自身不懈的“努力”，我在不到一年的时间里，几乎每个月的“业务量”都名列前茅，公司破格将我提为招商主管（一般必须入职满两年才有机会提升）！

按理说我应该很高兴才是，但是我却并没有什么感觉！只是我知道自己的收入又会有一个大幅度的提升而已。

其实，做主管和话务员本质上并没有太大的区别，只是前者需要和顾客面对面的“交流”，后者只是通过电话！如果说最大的区别就是作为主管我开始接触到公司一些核心的机密！

1

在北京类似我们这种性质的连锁招商公司大概有一万多家（行业不同，本质无二）。

大多数都挂着一国内外合法注册，挂着集团、连锁加盟总部、国际集团、国际连锁机构等令人崇敬向往的“头衔”（现在想到台湾、香港、韩国、日本、法国等地去注册一个公司很简单）！

在这些大量的公司之间，相互都有着千丝万缕的联系。很多家公司的幕后老板都是同一个人。比如说我们公司的韩总除了我们这家服装品牌外，还有三四家饰品啊，玩具啊类的连锁公司！

2

我们公司的规模在这些公司中只是中小型的，那些大的公司一般都会请一些当红的影视明星来做代言！

普通加盟商很难相信那样的公司竟然会是假的！基本上所有此类公司的法人代表都不会是幕后老板，都是一些老头老太太，这些“法人”大多数都不知道自己竟然是“公司老板”。

目的是一旦真的出现了意外情况司法机关无法调查下去！一般此类公司在北京都会找一两个政府人物做后台，想动这些公司和反腐败难度差不多！

3

包括我们公司在内，既然披着合法的外衣，就必然会牵涉到税收问题！在我当上主管后了解到：凡是加盟商在交钱时，公司都会给他一个帐号，让加盟商把钱打进去！

这些帐号的持有人都是私人的！在公司的账面上根本就见不到钱！这样就逃避了税收！而加盟商交完钱后是拿不到发票的，只会给他们一张收据！说法是打到公司账户转账慢，给公司工作人员的私人账户汇款，发货会比较快。

4

几乎每一家此类公司除了一些专用的律师外都还有一批打手（平时的名义就是售后）。遇到上当的加盟商来京讨说法，合法的就让他随便去告。他找公安机关反映，公安机关说这属于合同纠纷。

找工商部门反映，工商部门则说他们只能对该公司虚假宣传予以处罚。他如果起诉那最好，先别管官司输赢，托也托死他了！如果他还不服，上公司来闹事，对不起，这时我们的“售后”就该上场了！

现把他暴打一顿，再送到公安局说他扰乱我们正常工作，连药费都不给！是实话这样的顾客是很少的！

大多数的加盟商在知道讨要无望后，都回吞下这颗苦果！大部分只能关门大吉，小部分把我们发给他的货当破烂处理了，然后自己上点散货继续撑下去！

到今年为止，我已经在这个行业里混了两年多了！我个人的存款应达到了二十万块，

平均每月都在一万以上！

可是这俩年里我却没有一天是真正开心的。我的心，我的思想，我的感情仿佛都失去了知觉！我经常想的是可能这就是有所得就必有所失吧！

最近一年来，网上对这一行业的投诉和揭露越来越多，有一些媒体也点名揭露了几家骗得太凶的公司内幕！

按常理说应该对那些想创业的人起到了警示的作用，可是结果恰恰相反，这一行业反倒是迅猛的成长起来！到现在为止，北京大概已经有近 2 万家此类连锁招商公司！

每一家（包括我们公司）生意额都是“蒸蒸日上”！除此外在全国各大省市都开始出现类似的大批公司！

有时候我真的不明白，那些投资者只要在网上对要加盟的品牌认真的查一查，都会明白个大概。

那么为什么还是有这么多的上当者呢？我分析了一下：大多数的投资者都是一些乡镇在外务工人员，年纪大了，打算回乡安定下来；还有一部分是下岗人员打算自己创业；还有其他各形各色的人，为了一个发财梦！

这些人可能不会在网上搜索查询，也可能查到了但是不相信，还有些人产生了疑惑但是被我们打消了（我们针对网上的打击有各种各样的说法：对手的恶意攻击啊，其它都是假的我们是真的，我们有注册商标啊，能在某某权威网站(国家的)（真的可以查到，我们花了钱的）查到我们的资格认证啊等等！）

投资者往往觉得自己是有眼光的，别人被骗了是别人太笨，他自己是不会选错的（当他明白时黄瓜菜都凉了）！经济的社会里，金钱的魔力越来越大，越来越多的人已经在金钱的诱惑下迷失了（包括我自己）！

还有一个原因就是现在我们这类公司也越来越注重媒体的宣传！在网络、报纸、杂志等媒体上你随处会看到我们这类公司的广告（包括权威的报刊，杂志；著名的大型网站：甚至各电视台），甚至开始频繁地出现在全国各地的正规连锁招商展会上，而且动辄以豪华装修、庞大阵容出场，甚至锣鼓喧阗、呼天动地到了令人咋舌的地步，比一场马戏表演还热闹，其中实质在上演一场心理暗示催眠下的诈骗狂欢。

通常展会开始半天之后，大大小小的加盟意向名单开始挂满了展台四周，到三四天的展会结束，加盟意向名单中很大一部分已经换成了投资加盟名单；其实两类名单都很难详细考证，做“托”的，受骗的，混杂其中，让你难辨真伪。

在这样场合下受骗加盟的投资者，哪怕旁边亲朋好友如何规劝、提醒，都很难回头，和赵本山大叔《卖拐》忽悠得找不着北的范大厨状态差不多。展览公司介绍这些企业出展费最爽快，因为骗钱实在太容易，犯不着在那点展会费用上和主办单位罗罗嗦嗦。

我们公司从成立到现在不过三年左右，到现在为止，已加盟的客户已将近六百家！

在这里我算了一笔账：一位加盟商我们公司的平均收取是 6 万元。其中 1000 元提给其话务员，3000 元提给接待的主管，6000 元（多算的）用来拿货发给加盟商（算做 3 万元的货）！

剩余的 5 万元进入老板的腰包。这样算来三年来我们老板从这家公司就进账三千万！去除写字楼房租，广告费，和一些杂七杂八的费用最少能够净剩两千万！平均每年 700 万！

我在前面说过，我们公司只是中小规模的！按照我对这行业的了解，北京 2 万家此类公司，平均每家每年能够净挣 1000 万左右！全北京此类公司每年“净挣”2000 亿！全国呢？我算不出!!! 可怕吗???

在平常的工作中，同事之间的关系很冷漠，大家在聊天时很少谈到自己的生活！说的都是客户之间的事。更小心翼翼的避免谈到道德，良心，报应之类的话题！就在我越来越麻木的时候，发生了一件事！

正是这件事惊醒了我，才有了今天的这篇自白！~~~~那是今年八月的一天，我们公司又来了一位考察者。当时由我们主管中一位姓叶的主管接待！

那天我看到的那位考察者的第一眼，心里就一震——那是个残疾人（具体特征我不能细说，公司看到会知道我在写他们），穿的衣服很土（但是还算干净），一看就是个民工。说实话，我当时觉得他应该不会交钱的（我也不希望他受骗，不管我已经变得多麻木，我还是很同情残疾人的）。

可是在一系列的“程序”（诱惑，讲解，参观样品间，再次深入诱导）之后，他竟然交钱加盟了！叶主管给他办完手续后，将他送出了大门。这时，正好韩总来我们办公室巡视。

叶主管邀功似的对韩总说起了这笔“生意”！当时我们几个主管都在场，我正好听了个详细。那个残疾人姓于，是江苏省某市某村的一个农民。长期在外打工，是家里的主要经济来源。

年初的时候在工地上发生了事故，落下了残疾！工地赔了他一笔钱，他老婆不再让他出门干活，但是家里的两个孩子都在上学，很需要钱。他们夫妻俩商量用赔偿金加上家里微薄的积蓄在镇里开个店。

店铺看好了，想做服装生意，可是又苦于没经验！很偶然的机会，老于在家里的一本杂志上看到了我们的招商信息。除了被我们的项目所吸引，还有就是被我们所承诺的“全程指导”给打动了。

按照上面的招商热线打过来，又被接电话的话务员一顿营销，终于还是来了北京！在看完样板间后，老于很满意。但是出于种种的顾虑还是不想立刻交钱，这时，叶主管抓住了他担心没经验的这个弱点，一再的承诺我们会怎样对他进行帮助（包括给他出装修方案，开业指导，营销培训啊等）！

终于，老于被搞定了（他不知道所有我们承诺的这些其实就是一张光碟）！听完叶主管的讲述，韩总对他狠狠的表扬了一番！望着叶主管那得意的脸庞，我忽然感到一阵恶心！我隐隐的觉得我那麻木的心开始有了一丝感觉！在以后的日子里我开始留意打听老于的消息。

一个月后，我听到了他开业的消息！又一个月后老于再次来到了公司！他就是想让我们把钱退给他，如果实在不行退一半也行，他声泪俱下的一再强调着那是他全家的救命钱！

公司对待他和对待其他加盟商没什么两样，他们让老于去告公司，老于竟然说：我不会打官司啊！最后，被老于纠缠的不耐烦的公司叫售后的那帮痞子们将老于像拖死狗一样拖出了公司！我不知道他们有没有打老于，但老于再没有来过！

事后，叶主管常学着老于的腔调说“我不会打官司啊！”来哗众取宠。常常换来哄堂大笑！我一次也没笑过！我感觉到一种锥心的愤怒！老于被拖出去时那张绝望的面孔时刻浮现在我的眼前！我麻木的心由于无尽的愤怒而彻底觉醒了！

人在做一件缺德的事的时候，如果一直没有去想它，那就没什么感觉！而如果一旦开始反省的时候，你就再也无法不再去想！即使你去强制自己不去想也没用！

“老于事件”使我彻底认清了公司的嘴脸，也认清了自己的嘴脸！想一想这两年我都在做些什么啊！一直在不停的欺骗！我甚至都不敢告诉父母我在北京到底是做什么工作的。

我也记不清楚这两年里我到底骗了多少加盟者。他们之中会不会也有像老于那样被骗之后陷于绝望的境地呢？我不知道！

从那之后到现在，我已经快三个月没有签一张单了。公司已经开始对我很不满了。我不在乎！在此期间我探听到了老于的详细地址，给他汇过去了6万元（匿名的）。我希望这能够减轻我犯下的罪孽。

我很想补偿我欺骗过的所有加盟者，但我能力有限！我也很想站出来揭发公司，但我不敢，我毕竟也是一个怕死的普通人。我所能做的就是将我的经历公布于众，希望广大的正义网友能够将之广为转载！

最后我以自己的经验告诉大家几条识别连锁加盟骗局的有效方法：

1

试着在百度里以项目名称加骗子两个字搜索一下，如果没有发现投诉，基本上项目就可以相信，如果投诉多，就是骗子了，适用于任何项目，这是一个基本的判断。

2

如果你要加盟的品牌在公司所在地（就是你去考察的地方）没有两家以上的实体店，那它就是骗子！无论它如何解释你都不要相信！

3

骗子公司一般多采用诱导式，用小猫钓鱼的方法引你上钩。比如，赠送小礼品，减少加盟费，返现金，返装修费等等计量。当这些情况出现时你就要小心了！

4

一定要看你准备加盟品牌的生产车间（或工厂），和他们的仓库！无论他们把厂址和库房说的多远，你都一定要去看看！你可以这样算一下：是被骗去几万元好呢，还是花几百块路费去看一下好呢？

所有的加盟者只要遵照以上四条就绝不会被骗，遗憾的是你可能会发现在一万家品牌中竟然找不出一家真的！可悲，可叹！

写完这篇文章后，我会在公司看一看能不能引起有关部门的反应，会不会遏制一下丑恶不堪的连锁行业！

无论怎样我会在一个月内辞职，我卡上剩下的十几万元我不会再动用，希望有朝一日能够用来帮助我骗过的人！

我想我再也不会找到这么“高薪”的工作了！我想我就算去餐厅端盘子也可以干的很开心了！我想我可以做一个好梦了！

但愿人间能够少一些丑恶，但愿我的罪过能够还清，但愿国家出手荡清这丑恶的行业，但愿所有好心的网友们能够四处宣传这个帖子！

1978-2020

中国骗术揭秘

第十二卷：骗术大全 > 购物骗术

目录

90 后未婚夫妻销售假冒佩奇获刑 法官这样提醒广大的年轻朋友	2
在“汽车之家”购车被骗经历，大家以后千万不要被骗了！	3
成都“6 折购车”人去楼空，公司高层人间蒸发，数百名消费者上当受骗	5
贪便宜打折 4-6 折买车，却被“套路”贷款 8 万 重要的事情说三遍	5
兴业阜新银行被坑 1.4 亿 骗子用几十吨“白银”质押贷款 竟全是锌	7
优惠 1000 元买苹果 X，官方检测有问题，客服：我也有质疑	9
姐妹团伙谎称买票“差 4 块”骗钱 建微信群互通信息	10
话说交 699 元可得苹果手机 靠这套路他们骗了 48 万	10
二手车买卖“套路多”：贷款合同竟变融资租赁合同	11
济南一大妈 5 年花 50 万购买收藏品 遭遇投资拍卖连环骗	12
合肥马鞍山路卓玛护肤造型充值五万多 消费价格有疑惑	14
300 万买了 700 台 iPhone 6 Plus 全变模型机 十年白干！	15
茅台镇白酒“免费领”骗局_收取高额“配送费”快递公司替活动方代收货款	16
网购天然海蓝宝石被骗_被坑 5400 元！鉴定为注胶，商家三倍赔偿 v	18
武汉萌大叔信息科技有限公司 o 首付购车陷阱_车被抵押还背了一身债	19
36 元选购了一件儿童雨衣 后来被骗走 7 万元 看套路	21
微信朋友圈手串骗局 长达一个多月的经营，只为卖 618 元的手串	21

90 后未婚夫妻销售假冒佩奇获刑 法官这样提醒广大的年轻朋友

风靡全球的“小猪佩奇”动画，形象深受广大群众喜爱。又因 2019 年中国农历新年为猪年，不少中国民众戏称是“佩奇”年。市面上关于“小猪佩奇”的商品琳琅满目，虽都打着正版官方的旗号，但其中不乏未经授权将“小猪佩奇”形象和名称使用在玩偶、食品等产品上的情况。13 日，镇江经济开发区人民法院发布一起案情，近日该院就依法审理了一起侵犯“小猪佩奇”注册商标权的案件，两名被告人因销售假冒注册商标“小猪佩奇”的商品，被以销售假冒注册商标的商品罪判处有期徒刑十个月，缓刑一年，并处罚金。

院方介绍，被告人张某（男，22 岁）、吴某（女，19 岁）是一对年轻的未婚夫妻。初中毕业后，两人共同决定不依靠家里照顾，自主创业。2018 年 3 月，经商议两人在阿里巴巴网站上注册名为“义乌市某电子商务商行”的网店，租用义乌市某小区内住宅作为经营场所。

而为了尽快多赚钱，两人“突发奇想”，决定销售假冒的名牌商品。

2018 年 4 月至 8 月，两人从义乌市北下朱小区的商铺购买假冒“小猪佩奇”注册商标的手表带奶片糖、驱蚊手环等产品，加价后通过网店和微信进行销售。据统计，销售金额 81664 元，共计获利 4 万余元。

法院经审理认为，被告人张某、吴某销售明知是假冒注册商标的商品，数额较大，其行为已构成销售假冒注册商标的商品罪；两被告人在共同犯罪中均起主要作用，是主犯。归案后，两被告人有坦白、退赃情节，依法可以对两被告人从轻处罚；两被告人均为初犯，结合他们的犯罪事实、性质、情节、社会危害程度，对二被告人均可适用缓刑。

综上，法院以销售假冒注册商标的商品罪判处被告人张某、吴某有期徒刑十个月，缓刑一年，并处罚金。

法官也在此提醒广大的年轻朋友：年轻人艰苦创业的初衷可以理解，但千万不要走错了路子。本案中两位年轻的被告人，本意只是为了挣钱致富，但由于缺乏基本的法律常识，这才“误入歧途”，最终受到法律的制裁。希望年轻的朋友们以此为戒，“生财有道”，只有合法经营，方能财源广进，生活幸福。

此外，记者还从法院获悉，2016 年至 2018 年三年间，镇江经开区法院共计审理知识产权刑事案件 25 件。案由主要包括假冒注册商标、侵犯著作权、销售假冒注册商标的商品等，非法经营数额达七百余万元。被侵权的包括“天之蓝”、“海之蓝”、“五粮液”、“中华”等知名品牌商标，通过依法、公开的审判，极大地震慑了造假者，有效地维护了商标所有权企业的合法权益，并具有较强的示范意义。

延伸阅读

中消协“双 11”网购体验报告发布 三成“海淘”商品涉嫌假冒

“海淘”的物品靠谱吗？中国消费者协会今天上午发布“双 11”网购商品价格、质量、售后服务调查体验报告，结果显示，三成“海淘”商品涉嫌仿冒。

中消协于 2017 年 10 月至今年 1 月组织开展“双 11”网购商品调查体验活动，对 16 家网络购物平台 9 大品类调查体验，主要涉及价格追踪记录、7 日无理由退货操作、“海淘”商品真假鉴定、非“海淘”商品质量测试以及快递面单查验等。

调查体验还发现，近 8 成商品价格“双 11”并不“最优惠”。

9 个“海淘”包 5 个“涉假”

本次调查体验实际购买了 93 个“海淘”商品，涉及 37 个品牌。截至目前，有 19 个品牌商标的权益人或授权人对 53 个样品出具了鉴定结论，其中 38 个为正品，16 个样品涉嫌仿冒。母婴用品、电器样品均为正品。

化妆品涉及资生堂、兰蔻、雅诗兰黛、倩碧等 7 个品牌 19 个样品，鉴定发现，11 个样品为正品，8 个涉嫌仿冒。聚美优品“极速免税店”销售的雅诗兰黛特润修护肌透精华露、拼多多“jdf 美妆”店铺销售的资生堂洗颜专科洗面奶与该平台“雅纯美妆”店铺销售的雅诗兰黛 ANR 眼霜、“卡莱雅护肤世家”店铺销售的资生堂安耐晒防晒霜、网易考拉海购平台“自营直邮仓”销售的雅诗兰黛 ANR 眼部精华霜，均涉嫌仿冒。

鞋类涉及 Adidas、沙驰、爱步、斯凯奇 4 个品牌 10 个样品，经鉴定，7 个为正品，3 个涉嫌仿冒。包括：贝贝网阿迪达斯/Adidas 品牌入驻商销售的 Adidas 三叶草史密斯鞋、“海昆运动专营店”销售的 Adidas 贝壳鞋、拼多多“蔡小姐的鞋”店铺销售的 Adidas 椰子鞋。

箱包类别涉及 coach、Michael Kors 两个品牌 9 个样品，鉴定结论 4 个为正品，5 个涉嫌仿冒。分别是：当当网“奢淘全球购专营店”销售的 coach 购物袋、“欧尚奢侈品箱包专营店”销售的 coach 波士顿女包、“佰旺海外专营店”销售的 Michael Kors 玳瑁包、拼多多“ishop 轻奢一号”店铺销售的 coach 贝壳包、“月月小姐美国代购”店铺销售的 coach 波士顿女包。

“花花公子”等名牌上黑榜

101 个非“海淘”样品中，18.8% 存在质量问题。其中，网购服装类产品质量成为“重灾区”，涉及的知名品牌有拼多多“舒朵服饰专营店”销售的标称“俞兆林”牌打底裤甲醛含量超标；网易考拉海购平台“大朴家居专营店”销售的标称“大朴”牌床上用品、当当网“韩都衣舍旗舰店”销售的标称“韩都衣舍”牌牛仔裤起毛起球指标未达标；“名品服饰专营店”销售的标称“花花公子”牌羽绒服，羽绒种类为陆禽毛，而其商品宣称为 90% 白鸭绒。

聚美优品“啄木鸟皮具”店标称“啄木鸟”牌女包，在检测中侧提把连接件断裂；当当网“OSDY 箱包官方旗舰店”销售的标称“OSDY”牌拉杆箱，在跌落试验中，箱体开裂。

此外，部分网售食品不够“安全”，如“我买网”自营的标称“西域美农”牌烘焙腰果，“唯品会”自营的标称“贡天下”牌玫瑰鲜花饼，钠检测值超标。拼多多“福裕隆酒类专营店”销售的标称“贵州茅台镇”牌白酒，塑化剂残留量超标，被人体吸收后会对人体带来潜在危害。

在“汽车之家”购车被骗经历，大家以后千万不要被骗了！

2017 年 11 月，计划购车，看中了哈弗 2017 款改款 H6 1.5T 智尚版，一直在汽车之家关注，汽车之家也开启了车商城，看着价格挺优惠的，就在线与商家取得联系，商家给了联系人。并到店查看，有实体店，于是就电话谈价格，多次协商谈好价格准备购车。

2017 年 11 月 29 日在汽车之家网上商城下订单购买宝晨星达汽车的一口价汽车 121000 元。11 月 30 日提前中午跟商家一直联系的李经理联系，说我在网上订的，一会到店提车，打车滴滴与朋友到店提车，之前已经与商家电话沟通过价格，谈的裸车价格是在网上价格 121000 元的基础上再优惠三千(118000 元)，购置税按汽车票价 13 万的 7.5% 计算(9750 元)，商业保险 6117 元，还赠送装饰，共计：133867 元，这个价格到店进一步进行了确认，我同事可以作证。店家说假一赔三。店家说需要先交 1 万元订金，不买可以退，到 4s 店抵

扣车款，然后开了收据。我交款后，店家开收据，然后我签字，后来店家私自在上面写了不购买车不退字样（被骗事后才发现的字体与说的不一致，如果当时不继续购买，这个一万定金会直接被骗走）。

交完款让我们看购车协议，说上半部分对我们有效，下面是贷款内容与我们全款购车没有关系，看了不到半分钟，让我们签字就走，就说拉我们上车去正规 4S 店购车，说车在外面等着，回来再看。我说协议你给我一份，他说提车回来给我，那我说我照张相，他们为了诈骗我，勉强让我照了一下协议就直接上车了。协议上写的是 148800，说购车后就退还 1.5 万元是惠民补贴，算下来还是 133800 元。谁知直接拉到唐山 4S 店购车，买车后说交尾款 138800，协议中写的是 148800，其中的惠民补贴 15000 元购车后两个小时内就退。

交纳尾款由于我的钱不够，我说不是退一万五吗，回去直接顶账就可以了。他们说不能顶，得按流程来，你先缴纳全了才能走下一步。骗子不信我没有钱，让我拿卡多次刷。刷卡多次从 5000.4000.3000.2000.1000 一直尝试我的两张卡，都显示余额不足，他们才肯罢休，说让我先欠着，回去补。当时他们还以给我缴纳商业保险为由，想骗取扣押我的汽车发票等资料，说他们先拿回去给我上保险，我说我自己带着吧，才逃过一劫。

当时我们回到北京已经晚上八点多，到他们店已经关门，电话联系让他们退 1.5 万，他们说让我缴纳齐了就退款，多次沟通无果，我们只能先回家。回头想想他们步步都是坑，都在骗人。

提车后第二天再电话联系，商家狡辩说协议下面的内容跟我们有关，惠民补贴需要完全购买装饰后退还，也不叫惠民补贴，叫装饰补贴。装饰费用让我们自己购买，合同写的也只是免费安装。以前说的统统都不算数。被诈骗了。税也只是车船税，不包括购置税，因为大家在正规 4s 点买车，都要算购置税，他们就以此为饵引诱你计算总价。商业保险也变成了只是交强险。一下他们就骗了多少钱。

商家应该是惯犯，不只一个人上当了，我请求支持。因为是全国都能看到的信息，如果别人是外地来的，更会被骗，我不希望更多的人被骗。他们号称全国都可以购买车辆上牌，越远的外地人他们越高兴，诈骗的越干净。

从 11 月 30 日下午一点多到店购车，不到两点被带上高速。晚上七点多返回。去 4s 店的路上我还在确认装饰的问题，他们说的装饰都是免费。去的路上，司机还说出门没有带钱包，过路费什么的都是我付的，有发票为证，去的过路费 65+15，加油钱 100 元，加上回城给他们司机 100 元，又被骗取几百元。

后来多次跟商家确认，商家都不给退钱，还辱骂我，对于以前说的都不承认了，而且还曾经要挟我生命。说协议中只是车船税和车款，没有其它的，车价 13 万，购置税 1 万。我想作为一个正常人，有还价往高的还的吗？我还价从 12.1 万还到 13 万，这个不正常呀。商家骗人。幸亏没有贷款，如果贷款，商家说上门服务，我的家庭信息就暴露给商家了，然后他们想怎么收费就怎么收费，装饰费我也得给补贴上。当时他们说的装饰是赠送的，不收取任何费用，提车后变成了收费的，如果不是我确实没钱了，估计装饰费还得按他们标注的全部安装完，骗取我更多的钱，要不就按家庭来要挟我。

协议中并没有标明每一项的具体费用，只是写了一个总价格。而且协议中混淆消费者，上面只写了一个保险，具体在下面小字坑人，也没有标明多少钱。车船税也没有标明价格，只是协助办理，下面的小字说与我无关的地方，最下面解释了具体内容，上下都是坑。

这是一个以实体店为依据的诈骗团伙，手段极其恶劣，在北京利用汽车之家网络诈骗钱财。商家具体地址：北京市朝阳区东五环大鲁店北路 20 号红军公园对过。

红军公园对面都敢骗人，不知道红军什么时候收拾他们。求扩散，希望大家以后都不要被骗。求扩散。

成都“6 折购车”人去楼空，公司高层人间蒸发，数百名消费者上当受骗

前段时间成都一家以信用六折购车的新模式在整个汽车市场掀起了的巨大热潮，面对这样诱人的购车模式，很多消费者非常心动，从而选择了他们 6 折购车。比如在 4S 店需要 10 万的汽车通过他们平台购车只需要 6 万就可以提车回家，但是自己名下有一个百分之 70 的汽车贷款，这个贷款每月由这家中介汽车公司来偿还。近日很多消费者发现他们名下的汽车贷款没有按时偿还给银行，发现可能上当受骗，当找到这家公司的时候已经是人去楼空，公司高层人员也人间蒸发了。

其实当听闻有这个 6 折购车的消息的之后，小编也有一定的兴趣小编也与这家 6 折购车的销售联系过，但是了解之后觉得里面隐藏着巨大的风险，与销售聊天截屏如下：

这个 6 折购车的具体模式是怎么样的？我们一起来了解了解

6 折购车的整个模式是这样的，去 4S 店选择你中意的汽车在 4S 店谈好价格之后，把 4S 店的价格报给这个 6 折购车公司的销售，这个时候 6 折购车公司就会按照 4S 店价格基础上打 6 折和消费者签订合同，比如 4S 店 10 万的车，你只需要支付 6 万即可提车，而且后期没有任何费用，但是消费者名下会有一个百分之 70 的银行贷款，这个贷款是由这家 6 折购车公司每月来偿还。听起来这种新的购车模式还是非常吸引人的，但是随着这家公司倒闭，消费者上当受骗之后正是印证了“天下真的没有免费的午餐。”

其实这种购车模式是一种赌博性的购车，如果这家公司能够长期的经营下去或者经营至少 2 年，那么这个天上掉下来的馅饼还是能够吃到嘴里的，如果这个公司一旦资金链断了，公司跑路，消费者将无偿承担百分之 30 的购车风险。

现在被骗的车主们总算意识到了，天上没有掉馅饼这样的好事，因为贷款的名义是自己的，现在只能自己每个月偿还给银行贷款了，希望有关部门能够抓住这群欺世盗名的江湖败类，给消费者们一个说法！

贪便宜打折 4-6 折买车，却被“套路”贷款 8 万 重要的事情说三遍

贪小便宜吃大亏，很多商家就是利用了消费者的这种贪便宜心理，以低价吸引消费者。同时，消费者也很容易被低价吸引，上当受骗。俗话说得好，天上不会无缘无故掉馅饼，掉下来的肯定是陷阱。这不，杭州的小陈反应，他买了辆北京现代车，当初承诺裸车价 65 折，

他很心动就买了车，但现在看来是自己有点贪便宜了，我们一起来看看具体情况。

小陈反应，2017 年年底，他在车行买了一辆北京现代名图。当时这家车行有一个优惠很大的购车方案，客户可以以五折或六五折的裸车价格购买到车。条件是，车行需要以车主的名义做抵押分期，抵押得来的这笔钱车行拿走，每个月分期还款也由车行还，车行抵押贷款的金额是裸车总价的 70%，即是 8 万元。按照优惠折扣计算，小陈购买的这辆车算上税费和保险等总共付了 10 万元左右。

可是，车行还了几个月按揭后，从今年 6 月份开始突然就不再还了。和小陈情况一样的还有几位车主，他们都遇到了一样的情况。小陈说，贷款是挂在他们名下的，车行不还，他们就得自己还了。他和那几位车友联系过车行的工作人员，可是都联系不上了，于是小陈找到记者帮忙。

记者和车主们来到了他们之前买车的车行，可是门店已经搬迁。门店隔壁修理厂的员工表示，车行已经搬走两个多月了，至于为什么搬走他们也不清楚，他们也不知道搬到哪里去了。

后来，有个车主打听到车行目前所在位置，记者和车主们一起赶到了那。车行的负责人段总表示，之前他们的确有这样一个购车方案，是他们杭州总公司和一家网络金融平台合作推出的。这个购车方案简单来说，就是车行把抵押贷款来的款放到这个金融平台上来赚取一定的收益。不过今年 5、6 月份的时候，这家网络平台出现了一些问题，放在里面的钱取不出来了。也就是说这家平台倒闭了，不能还款了。

段总解释说，因为他们跟车主签的有协议，车子是从他们那卖出去的，他们肯定会和车主协商，既然这个平台倒闭了，那他们多收的共享金会退还给客户。段总表示他们一直在沟通协商此事，尽量减少双方的损失。

目前总部给出的初步解决方案是，车主先前享受的 65 折优惠可能要取消，也就是说车主需要再补交一定的车款，与此同时，以车主名义抵押贷款的钱，惠行总店和永康店会尽快还上的。段总还表示，目前和他们签过协议的车主有十几位，都已经交给总部了，董事长回来签过字后就开始安排打款。

小陈表示，他觉得这个方案不行，有损他们的利益。对此段总表示他会尽量向公司争取，能争取下来最好，争取不下来，该采取什么手段就采取什么手段。同时记者试图联系车行总公司，但对方电话一直无人接听。

小编提醒，买车一定要到正规的 4S 店，只有一些二级经销商才会采取低价策略，但其实所谓的低价策略也不过是为了吸引消费者消费，实则背后隐藏着更大的陷阱。身为消费者，应该擦亮眼睛，毕竟买车不是一件小事。

兴业阜新银行被坑 1.4 亿 骗子用几十吨"白银"质押贷款 竟全是锌

近日中国裁判文书网公布了一起贷款诈骗案，有坏人把几十吨金属锌冒充银，把银行坑了超一亿元。

其中阜新银行沈阳分行沈北支行被骗了 8000 万元，兴业银行沈阳分行被坑了 5765 万元。

两家银行究竟是如何被骗的？我们来看一看。

两银行被坑了近 1.4 亿元

据裁定书文书，这单案件的主角叫刘建革，男，1969 年 12 月 28 日出生于辽宁省沈阳市，汉族，高中文化，原系沈阳宏辉铜业有限公司法定代表人。

2013 年 10 月至 2014 年 4 月，刘建革作为宏辉公司的法定代表人与杜某生（在逃）二人以宏辉公司名义，以事先购买的 35193.5 千克锌锭冒充银锭作质押，骗取阜新银行沈阳分行沈北支行贷款并获得总额 1.6 亿元的银行承兑汇票，通过李某 5 将汇票贴现后归还所欠李某 5 的欠款及利息等，致该行实际损失 8000 万元。

2013 年 12 月至 2014 年 6 月，被告人刘建革与杜某生以宏辉公司名义，以事先购买的 29273 千克锌锭冒充银锭作质押，骗取兴业银行沈阳分行的贷款并获得总额 1.153 亿元的银行承兑汇票，致该行实际损失 5765 万元。

骗子用几十吨白银质押贷款竟然全是锌

据阜新银行沈阳分行沈北支行市场部经理的证言：

2013 年 10 月宏辉公司实际控制人杜某生以 34000 千克银锭作质押向我行申请 8000 万元的综合授信，经我行审贷会审议通过后，阜新银行沈北支行与宏辉公司签署综合授信协议，并签署最高额保证合同。2014 年 4 月 9 日我行与宏辉公司、中外运对宏辉公司质押给我行的银锭进行盘库取样，放贷前我行对该批银锭进行割角儿取样，经鉴定银含量不小于 99.99%。同年 4 月 15 日我行给宏辉公司签发一笔票面总额为 1.6 亿元的承兑汇票，其中 8000 万元作为保证金，给宏辉公司的授信是 8000 万元，约定于 2014 年 10 月 16 日还款。2014 年 9 月我行发现杜某生已出国并失联，后来兴业银行、中信银行分别起诉宏辉公司导致其质押给我行的银锭被查封。承兑汇票到期后，宏辉公司尚未归还敞口金额 8000 万元。现我行得知该批银锭是假的，故到公安机关报案。

据兴业银行沈阳分行营业部员工的证言：

2014 年 1 月宏辉公司以 29000 千克白银作质押，从我行开出一笔 7000 万元的承兑汇票，同年 6 月又开出一笔 4530 万元的承兑汇票，期限均是六个月。汇票到期后找不到宏辉公司的实际控制人杜某生，尚未归还敞口金额 5765 万元。我与公司同事于某、刘某 4、闵某在中外运公司检验质押物时，宏辉公司的刘建革、刘某 2 也在场，曹某和另外一个人在集装箱里负责割角儿，他们说有火星，让我们在集装箱外看着，所以没看到割角儿过程，我们拿他们给的割角儿到中科院下属的金属检测中心做鉴定。后来公安机关找到我们说宏辉公司可能存在诈骗犯罪，故我行对宏辉公司提供的质押物白银重新鉴定，才发现质押物实际上是锌。

几十吨锌如何瞒天过海

按理说，是锌还是银，仔细取样做鉴定应该可以避免被坑骗，那么此案中，银行员工是如何蒙在鼓里？

据被害人宫某的陈述，验货（质押物）的过程中是这样的：

我方随机抽取 3 块银锭，由宏辉公司的员工负责切割。我同事欲捡起掉落在地上的割角儿，对方员工提出割角儿温高，待冷却后再将割角儿交付我方拍照保存，此过程由我及白某 1 全程监督。当日我方将三个割角儿拿去鉴定，检验结果为白银纯度大于 99%。

据另外一个被害人刘某 1 的陈述：

2014 年 6 月 11 日，我经王海东介绍，在冠鼎公司的办公室见到杜某生，其想以 13527 千克纯银作质押向我借款 3000 万给冠鼎公司，宏辉公司作担保，月息 2%，期限三个月。杜某生对我说其是冠鼎公司和宏辉公司的实际所有人，借款实际上归其个人使用。杜某生向我出示了冠鼎公司从葫芦岛强盛金属有限公司购买该批银锭的《销售合同》及强盛公司出具的该批白银的权属证明和质量证明书。同年 6 月 13 日，我去验货，对方公司的丁某、刘建革、刘某 2 及两个工人在场。我从宏辉公司的库房里拿出一块儿银锭，刘建革提出用电锯切割银锭后拿割角儿做鉴定，两个工人背对我切割银锭。刘某 2 对我说：“大哥，你往外站点，别崩你身上火星儿。”我往外走几步，割角儿工人和刘某 2 将我挡在外边故没看到切割过程。

据被害人张某 1 的陈述：

冠鼎公司和宏辉公司的实际控制人杜某生诈骗我 5000 万元，冠鼎公司的法人是丁某，宏辉公司的法人是刘建革。2014 年 5 月我经王海东介绍认识的杜某生，其想以 21293.013 千克纯银作质押向我借款 5000 万给冠鼎公司，宏辉公司作担保人，月息 2%，期限三个月。我从库房里拿出一块儿银锭，刘建革提出用电锯切割银锭后拿割角儿做鉴定，两个工人背对我切割银锭，刘某 2 对我说割角儿时有火星就没让我进去，我没看到切割过程。我拿割角儿到辽宁省宝玉石质量鉴定检验中心鉴定，鉴定结果为金属含量 99.9% 的白银。同年 7 月 15 日，杜某生未向我支付利息也找不到其人，借款给杜某生的刘某 1 也找不到其人。我们对存储在中外运的质押物重新抽样鉴定，鉴定结论是锌。可能是在中外运割角儿时银锭被掉包了。

来看看是如何掉包的。

据裁定书内容，曹某是刘建革的员工，据他的证言：

2013 年开始，刘建革和刘某 2 陆续找我去公司为取样割过四、五次角儿，最后一次割了 16 个角儿。他俩告诉我切割的是银锭，刘建革还让我别多问，按照他们的要求割角儿。我在杜某生、刘建革及杜某生秘书张某 3 的办公室都割过，刘某 2 希望我尽量每次割的角儿都一样，割下来的角儿都被刘某 2 拿走了。我到中外运割过几次角儿，每次刘建革、刘某 2、金增发还有个被称为“高某 3”的人在场。每次去中外运割角儿的前几天，刘某 2 都找我先到公司割角儿，然后再到中外运割角儿。刘建革在他的办公室告诉我按照前几次在公司割角儿的大小切割，在中外运割角儿时我发现切割的金属很硬，与在公司割的金属不一样，刘某 2 和刘建革不让我瞎问。我按照他俩要求割角儿的大小切割，每次快切割完时“高某 3”戴手套将割角儿直接掰下来扔给对方，我发现“高某 3”扔在地上的角儿与我现场切割的金属不一样，他扔的应该是我之前在公司里切的角儿。我在中外运现场切割的金属比之前在公司切割的金属质地硬、颜色发青并有黑点。在中外运现场没人发现高某 3 扔出去的角儿与我切割的金属不一样，刘建革和刘某 2 不许我多说话，我第一次在中外运的仓库中割角儿就发现“高某 3”掉包了。

刘建革被判无期徒刑

沈阳市中级人民法院根据原审被告人刘建革具体犯罪事实、性质、情节及对社会的危害程度，认定：被告人刘某犯贷款诈骗罪、合同诈骗罪，判处无期徒刑，剥夺政治权利终身，并处罚金人民币六十万元。责令被告人刘建革退赔各被害人经济损失。

宣判后，刘建革不服，提出上诉。

辽宁省高级人民法院认为：

上诉人刘建革伙同他人，以非法占有为目的，以锌锭冒充银锭作质押骗取银行贷款，数额特别巨大；与他人签订借款合同，骗取他人财物，数额特别巨大，其行为已分别构成贷款诈骗罪、合同诈骗罪。依法应数罪并罚。原判认定事实清楚，证据确实、充分，定罪准确，量刑适当。审判程序合法。裁定如下：驳回上诉，维持原判。

优惠 1000 元买苹果 X，官方检测有问题，客服：我也有质疑

导读：如今我们的生活已经离不开电子产品了，而且电子的产品样式和种类也越来越多。这必然让不同的购买渠道产生不同的价格，毕竟市场就是这样，谁有诱惑力，谁就能赢得客户。不久前，杭州的小金就被网上一款低价的苹果手机所吸引，本打算买来给父母用的，可是自己试了几下，发现有卡顿的现象。于是自己就去做了一个检测，结果让他有些气愤。

小金说：自己是在网上看到这家手机店，他买的苹果 X 手机比别的地方要便宜 1000 元，之所以这样便宜是因为他们的进货渠道不一样。但保证是正品。于是小金便花了 4800 元，买了这个手机。可是自己刚用了不就，就出现了卡顿的情况，尤其是手写的时候。这本是给父母使用的，这样卡顿肯定会让父母使用的不舒服，于是小金就打算退机，可是卖家却不同意。

为此，小金觉得不能接受。不过，他还是找了一个手机店准备做维修。结果维修人员看到他的手机后，却直接说：不用修了，这是翻新机。这让小金很诧异，随后他再次联系了网上的店铺，对方仍旧不同意退还。于是，小金也较真起来。便把手机拿到了苹果专卖店进行检查，结果还真让他发现了问题。

小金说：当时专卖店的工作人员口头对他说，这款手机是一款展示机，而且还被改装过，不应该被销售的。但是，在书面的检测报告上，只写明了，这款手机的电池与原始序列号不符；设备保修状态在维修系统中异常；设备层多次运行屏幕更换后测试。而且，通过和正常的同类型手机相比，小金的这款手机屏幕整体泛黄，屏幕出现 FaceID 等泛红。但由于没能拆机，所以没能检测出是不是原装屏幕。

有了这份报告，小金可以确定自己是上当受骗了，可是想要维护自己的权利却有点困难，因为商家上深圳了，而自己在杭州，而且对方还是一个网店。他先后找了深圳地方的监管部门和消协，还有杭州地方的监管部门以及消协。结果一直没有人管理，直到最后折腾了一大圈，深圳的市场监管才说该他们处理。

姐妹团伙谎称买票“差4块”骗钱 建微信群互通信息

“帮帮我吧，我想买回老家的车票，只差四块钱了。”相信不少人听到这句话，都会动恻隐之心，一些不法分子也正是利用这一心理，欺骗钱财。近日，上海铁路公安处的民警就抓获了以此方法进行乞讨行骗的“姐妹团伙”。

监控画面显示，2月14号，在苏州站出站口，一名黑衣女子和一名灰衣女子拦住一名男性旅客并与其攀谈，不一会便从其手中接过现金。然而，一转身，两名女子转身又盯上了另一名旅客。短短的1分钟，两名女子已到手上百元。

在掌握证据后，苏州站派出所将两人抓获。经审讯，张某萍、张某英两姐妹行骗已非法获利数千元。

而为了提高诈骗成功率，他们还组建了微信群，互通信息。

目前 张某萍、张某英因涉嫌以滋扰他人的方式乞讨，已被上海铁路警方依法行政拘留。

上海铁路公安处上海站派出所副所长袁鼎：“比如有些冒充聋哑人士，博取旅客同情，骗取旅客财物，也有的是自称丢失钱包丢失财物，/如果发现有类似情况，（乘客）及时和公安机关联系。”

话说交699元可得苹果手机 靠这套路他们骗了48万

只有小学文化的“80后”男子庄龙加入到一家诈骗公司担任话务员，通过假冒4G网络推广中心赠送苹果手机的名义实施诈骗。在诈骗两个月后，庄龙自己开始“单干”，其与另一名仅有小学文化的“80后”李志民一起成了一家新的公司，继续按照此前的方式进行诈骗。诈骗半年多后，两人先后从该公司退股，但该公司仍继续实施诈骗。

2016年底及2017年初，庄龙、李志民先后被警方抓获。其二人此前经营的诈骗公司，共诈骗既遂金额48万。

湖南省涟源市人民法院一审判处庄龙有期徒刑10年6个月，李志民有期徒刑10年。

二人随后提出上诉。2019年2月20日，湖南省娄底市中级人民法院终审裁定，维持原判。

一审法院审理查明，2015年7月华中裕公司成立后，招聘庄龙等人作为话务员，冒充4G网络推广中心，以赠送苹果手机为名实施诈骗。自2015年8月14日庄龙进入该公司，到2015年9月15日离开，其共对外发货80单，每单诈骗699元，其中被害人签收20单，既遂金额13980元，未遂金额41940元。

2015年10月，庄龙开始“单干”了，他和李志民等人注册成立了志诚宏图公司，该公司系假冒4G网络推广中心，利用软件收集被害人手机号码，通过语音短信群呼系统，向被害人群发赠送苹果手机和手机话费的语音诈骗短信，然后安排话务员通过群呼系统，人工逐

个拨打被害人的电话，骗被害人登记个人信息，以邮政发货、代收货款的方式向被害人索要“个人所得税”699元实施诈骗。

后来，庄龙和李志民两人先后从志诚宏图公司退股，但未制止该公司继续实施诈骗。

据多名被害人在庭上陈述，其接到自称是4G网络客服的电话，话务员提出可以赠送苹果6S手机和700元的话费，通过邮局邮寄，只需要交699元的费用。领到包裹后发现手机和充值卡是假的，根本不能使用。再打电话就联系不上对方了，才知道是上当受骗。

法院审理查明，志诚宏图公司经营期间，共对外发货3245单，被害人签收669单，既遂金额481831元，未遂金额1899824元。其中2015年10月至2016年4月30日，共对外发货2111单，被害人签收527单，每单诈骗699元，既遂金额368373元，未遂金额1107216元；2016年5月1日至2016年8月22日，共对外发货1134单，被害人签收142单，每单诈骗799元，既遂金额113458元，未遂金额792608元。

一审法院认为，庄龙、李志民以非法占有为目的，采取虚构事实、隐瞒真相的手段，骗取他人财物，其行为均构成诈骗罪。该案系三人以上为共同实施诈骗而组成较为固定的犯罪组织，系犯罪集团。庄龙、李志民系首要分子，应当按照集团所犯的全部罪行处罚。庄龙在华中裕公司诈骗犯罪中系从犯，依法应当从轻处罚，且有部分犯罪未遂，可以比较既遂犯从轻处罚。

据此，判决庄龙犯诈骗罪判处有期徒刑10年6个月，李志民犯诈骗罪判处有期徒刑10年。

一审判决后，庄龙和李志民均提出原审量刑过重，由辩护人提出上诉意见。但被二审法院驳回，该案维持原判。

二手车买卖“套路多”：贷款合同竟变融资租赁合同

杨女士花了近19万元，买到辆二手“问题车”

前不久，封面新闻曾报道，成都市民杨女士在成都市双流区白家一二手车交易市场内，买到辆“问题”奥迪车一事。随着进一步调查取证，上一任车主告诉她，该车已被盗好几年了。而拿到相关证件后，杨女士发现，说好的贷款合同竟然变成了融资租赁合同……

杨女士将这些情况反映至相关部门，并找到车行讨说法。可几番沟通下来，双方都以争吵结束。2月22日，在西航港市场和市场监督管理所的见证下，杨女士和售卖该车的万里通车行老板又进行了协商，但由于在赔偿细节上未达成统一意见，最终她打算选择走法律途径解决。

以为是贷款却变融资租赁 问题二手车“套路多”

由于刚买车时，杨女士并未拿到贷款合同、保险单等相关证件，所以她心里很没有底。

“车行当时回复我还在办理当中。”之后，杨女士要求车行将这些证件都交给她。但在拿到证件后，她却发现当初说好的贷款买车合同，摇身一变成了融资租赁合同。

据杨女士说，刚开始车行老板跟她说签订的是贷款合同，这让她以为走的是正常贷款买车流程。可直到合同拿到手，她才发现，双方签订的是融资租赁合同。

记者在杨女士提供的《风险提示及融资租赁确认书》《收车及处置授权书》以及一份补充协议中看到，甲方为凯枫融资租赁(杭州)有限公司，文件右上角，印有“优信金融”四个大字。

对此，杨女士称，当初签订这些合同时，她以为是正常的贷款手续，但事后她才发现，融资租赁和贷款是有区别的。

车主要求退车退款赔两万 车行只愿赔偿两到三千元

杨女士为了买这辆二手车，已经花了近 19 万元。在 22 日与车行老板的沟通中，她提出了三个要求：“第一，退车退款、撤销所有合同(包括贷款)。第二，支付我请律师的费用 1 万元。第三，支付因为这个事情产生的费用(误工费、交通费等)1 万元。”也就是说，杨女士要求车行退车退款，并赔付两万元损失。

但车行觉得杨女士是在漫天要价，拒绝了这些要求，并提出了三个解决方案：“第一，不退车不退款，赔偿杨女士两到三千元；第二，可以退车且退款 14 万多元，其中 5 万元损失由杨女士承担；第三，给杨女士替换一辆同等价位和品牌的车辆。”

双方就这几点进行协商，但最终未能达成统一意见。杨女士说，她已不指望私下协商，下一步，将走法律途径解决。

济南一大妈 5 年花 50 万购买收藏品 遭遇投资拍卖连环骗

退休金只有 2000 余元，却在 5 年时间里，从 7 家收藏品公司购买了上百件所谓收藏品，花费高达 50 多万。但是，这些她视若珍宝的藏品，经过鉴定只是“小学五年级水平的画作”，上万元的字画最多也就值两三百元。58 岁的济南市民张若溪(化名)，看着房间里堆积如山的“收藏品”一脸愁容，不知道该如何处理这上百件字画、玉玺、钱币、纪念币……

张若溪的两个房间内堆满了上百件收藏品

推销藏品套路多 捆绑理财玩新花样

2 月 25 日上午，记者来到张若溪家中，她讲述了自己购买收藏品的经历，并展示了两个房间里堆积如山的上百件收藏品。不仅有名人字画，还有各种钱币、玉玺等物品，这些收藏品大部分没有打开包装。

出生于 1961 年的张若溪是济南某企业的退休职工。“2014 年年底，我的一个朋友给我介绍了收藏钱币的公司，我就买了几套外国钱币。”张若溪说，最初那家收藏钱币的公司位于济南山大路数码广场附近，名叫济南华藏阁商贸有限责任公司，她去之后还领到过免费的礼品。

“每次去都能看到工作人员招揽老年人免费领礼品。”谈到收藏品公司的套路，张若溪说，所谓的免费礼品就是一个诱饵，他们真正的目的还是向老年人推销收藏品。

张若溪的两个房间内堆满了上百件收藏品

“推销人员说收藏品有很大的升值空间，甚至价格可以翻好几番。”张若溪在退休以后的主要收入来源是每月 2000 多元的退休金，而她之所以下决心购买收藏品，就是想要赚钱给儿子结婚。“推销人员还承诺，他们可以帮忙把这些收藏品卖出去，要不是这样我是不会买的。”张若溪说。

最初张若溪花费 4 万块钱购买了两套乌克兰钞票，之后又被该公司的工作人员推荐了一个理财项目，并称可以用等价值的收藏品作为抵押，投资的安全性比较高。

张若溪投资的产品是一套名为开国元帅的“收藏品”，价格 2 万元，其 1 个月的收益率达 10%。在收藏品公司工作人员不断鼓动下，张若溪又取出了还未到期的 8 万元国债投资收藏

品。

然而,仅过了半个月,这家收藏品公司就关门了,工作人员失联。后来该公司也被市场监管部门列入了经营异常名录。

张若溪展示部分收藏品

藏品被鉴定为假货 公司早已关门失联

按照常理来说,有了这次购买及投资收藏品的经历以后,张若溪应该不会再去做所谓收藏品了,而她却又在收藏品公司的“亲情牌”上败下了阵。

“一家名叫博爵文化收藏品公司的工作人员经常给我打电话,提醒我天冷了就要多穿衣服等等。”张若溪说,工作人员的“亲情牌”让她一心软就决定再次购买收藏品。

一份印有博爵文化的收据显示,张若溪于 2016 年 10 月 25 日购买了 3 幅“升值空间巨大”的“名人画作”,每幅 16800 元。抱着名人字画可以升值的想法,张若溪在博爵文化收藏品公司购买了 20 多万元的收藏品,这里面不仅有字画还抗战邮票、大阅兵宝玺等。同时,张若溪还着了魔似的在其他收藏品公司购买收藏品。

“后来,有专家到济南来鉴宝,我拿着一些藏品给专家看,专家说是假的。”2016 年年底,张若溪拿着 5 万余元购买的字画去做鉴定,然而专家的鉴定结果让她感到很失望。于是,张若溪又带着所谓的名人字画到济南大观园附近的古玩店做鉴定,结果画作被称是“小学五年级学生画的”。

不过,最让张若溪伤心的是,她拿着视若珍宝的字画去古玩店及济南英雄山文化市场去售卖的时候,买家称上万元的字画最多值两三百元。

上万元购买的名人字画在英雄山文化市场只能卖 200 多元

然而,张若溪再次来到博爵文化收藏品公司的办公场所时却发现大门紧锁,里面空无一人。“这些收藏品公司都是这样,卖了收藏品没多久就关门了,有的直接一走了之,有的会换一个写字楼重新注册一家新的公司,但是工作人员却是原班人马。”张若溪说。

张若溪展示部分收藏品

再遇拍卖连环骗 明知骗局还往里跳

“5 年花了 50 多万元。”看着自己在过去的五年里疯狂购买的收藏品,张若溪不知所措。

如何处理这些收藏品呢?张若溪原本打算在济南英雄山文化市场或者古玩店售卖这些收藏品,不过价格太低她根本接受不了。就在她不知如何是好的时候,拍卖公司主动找上门来。

张若溪展示部分收藏品

“拍卖公司的人问我有没有哪一件藏品,还给我的收藏品估了值。”张若溪说,拍卖公司工作人员给出的收藏品估价很高,甚至超出最初购买价的好几倍,并且对方承诺拍卖不成功不收费,拍卖成功他们收取 10% 的好处费,不过前提是先交用于拍卖的费用。

“我接到了 5 家拍卖公司的电话,先后交了 3 万多元的拍卖费,现在已有 4 家关了门,一件藏品还没卖出去。我也知道这是骗局,但是如果他们不给我拍卖,这些收藏品该怎么处理?”张若溪说,她曾尝试向市场监管部门投诉,也向派出所报了警,但是她购买收藏品的钱却打了水漂,她仍寄希望拍卖公司能卖掉她所购买的上百件收藏品。

张若溪展示部分收藏品

针对张若溪的遭遇,相关专业人士表示,收藏品市场需要更好地监管,有些所谓收藏品公司其实是打着“收藏品”的旗号专门坑骗老年人。

“如果张若溪在购买收藏品时只有收据没有签合同的话,她维权的难度比较大。”该专业人士建议市民注意保留合同等证据,遇到类似问题及时拨打 12315 进行投诉,市场监管部门会提前介入协调。

那么,张若溪所遇到的收藏品公司是否涉嫌违法呢?山东诺邦律师事务所律师贾晓颖称,她认为相关收藏品公司已经涉嫌诈骗,张若溪可以报警维权,也可以起诉维权,即便收藏品公司关门了,法院也可以缺席宣判。

合肥马鞍山路卓玛护肤造型充值五万多 消费价格有疑惑

合肥:“卓玛”充值五万多 消费价格有疑惑(一)

现在有很多美容美发店实行会员制度,本来对顾客来说,是一件可以省钱的事儿,对于商家来说,也可以留住顾客。可是对于合肥的杨女士来说,她觉得自己非但没有享受到优惠,还有种被骗的感觉。

合肥马鞍山路上有一家卓玛护肤造型,杨女士说,她从 2018 年 11 月开始,在这里消费。开始是理发,后来听说店里还有按摩项目,她便办了一张 VIP 金卡。

杨女士说,她和爱人在分别充值了两张会员卡之后,一直没有关注过每次的消费金额。直到有次听身边朋友说,“卓玛”消费有猫腻,她这才留了个心眼。

除了理发、按摩,杨女士的爱人还花了两万多元,买了 30 次的头皮护理。

杨女士和爱人越想越觉得不对劲,便找到店家打算把卡里剩下的钱退了,但是店员给出的退款条件,让杨女士更加生气。

合肥:退款,需要本人出面 退款金额还需商议(二)

2 月 27 号下午,记者和杨女士一起去到了这家卓玛护肤造型包河万达店。这位穿黑衣的男子就是一直与杨女士协商的店长,他表示关于退款一事,需要杨女士的爱人本人到现场。

紧接着,这位店长又称,当初杨女士在充值的时候,他们赠送了一些免费项目,杨女士也有体验,如今杨女士想要退款,他们觉得不能接受。

在协商了近半个小时之后,这位店长表示,他们同意杨女士的退款要求,但是具体要退多少,该怎么退,还需要公司领导和杨女士另约时间见面商议。记者询问是否可以现场给理发店店长口中的这位领导打电话,店长表示领导现在在外地,不方便通话。

300 万买了 700 台 iPhone 6 Plus 全变模型机 十年白干！

新款苹果 6S 手机正式发布，“果粉”们都盯着新机，准备开抢。而做手机生意的老板们不这么想，这正是旧款最后一波热潮，决定好好赚一笔，但万万没想到生意人也会着了道！

杭州通信市场的几位老板也抓紧时机，提前进了一批苹果 6Plus 手机，因为每次苹果手机发布新款时，旧款就会降价，有不少客户会因为差价关系，选择入手旧款手机。

不过，令这些商户没想到的是，当他们把 300 多万元的货款打给经销商后，收到的却是一批根本不能用的“模型机”！想想也觉得肾痛啊！

700 台手机全是模型机

昨日上午，记者来到位于上塘路的杭州通信市场。市场里的大部分商家都听说了这件事，“太倒霉了，据说被骗了好几百万的货款，昨天还来了好几个民警呢。”其中一户商家告诉记者。

根据市场内商家的指引，记者来到了一楼某商户，这家店主营各类国产和进口手机的批发业务，店内堆放了大大小小 14 个纸板箱，显得非常显眼。

“这些箱子里，就是昨天下午我们收到的苹果模型机。”店主袁先生告诉记者。

当着记者的面，袁先生从箱子里拿出一盒“模型机”，又从柜台里拿出一盒苹果 6P 的真机，记者接过两盒手机一掂量，两盒手机的分量大不相同，“模型机”的分量大概只有真机的一半。

再对比外包装，“模型机”包装盒上的字体模糊，颜色较淡，而真机盒子上的字体颜色较深，印刷清晰。

模型机里面都是泡沫

“这其实就是一个空壳子，就是手机卖场上放在柜台上的样机。”袁先生告诉记者。

记者了解到，昨天下午到货的这批“模型机”一共有 700 台，涉及通信市场 4 家商户。

4 家商户已付 300 多万

袁先生和妻子经营这家手机专营店已经有十几年了，这么多年来，生意一直做得稳稳当当，但昨天下午的遭遇，给了他们当头一棒。

“9 月 9 日，我把 100 多万货款打给了温州一家手机专营公司，从他们那边购买了一批 iPhone 6 Plus 手机。昨天下午，我们收到了货物，打开箱子，就知道惨了。

据了解，整个杭州通信市场，还有 3 家商户和袁先生一样从温州的这家公司进了货，4 家商户一共订购了 700 台苹果 6P 手机，每台价格大概是 5500 元左右，总共的货款超过 300 万元。

袁先生透露，他们和温州的这家公司已经合作 1 年多了，以前也常有大单来往，但从未出现过问题。

看外包装，图左字迹模糊的为模型机，图右字迹清晰的为真机

“我们已经和对方交涉了，对方说也不清楚为何货物中突然出现了模型机，他们也在查。”

袁先生说，在他看来，这件事有好多种可能，有可能是温州的公司从其他渠道进来的货也是一批模型机，也有可能是在运输过程中被调包，当然，还有可能对方就是存心想诈骗，故意送来一批模型机。

昨天下午，杭州拱墅警方收到这个消息后，也派了几个民警前来了解情况。但目前尚未对该起事件立案，因为这几家商户想先自己调查下，到底是哪个环节出了问题。

“我们想先自己了解下情况，如果发现真的是一起诈骗案，我们会马上向警方报警。”

茅台镇白酒“免费领”骗局_收取高额“配送费”快递公司替活动方代收货款

近期，消费者廖先生从手机上看到一则免费送“茅台酒”的广告，在告知地址几日后，快递公司果真送酒上门，但索要 198 元的“配送费”。“白酒免费，配送很贵，这 198 元究竟是酒钱还是快递钱？”廖先生不免发出疑问。最终，他在家人劝阻下做了退货处理。

“免费送酒”现象在网上存在已久，为了解其实情，新京报记者最近按照推送广告提示，“免费领取”了一箱标称贵州省怀仁市民族酒业有限公司生产的“赤诚名酱 1983”53 度白酒，同样被收取 198 元“配送费”。

活动方工作人员宣称其产品质量不逊于贵州茅台酒，一箱原售价达数千元，目前是通过“免费送”做宣传。但民族酒业向新京报记者证实，这款产品是公司低端产品，官方售价即为 198 元/箱。另经证实，所谓“配送费”实为快递公司替活动方代收的货款，“免费送酒”并不免费。律师指出，上述“免费送”行为已涉嫌诈骗。

198 元快递费实为代收货款

“热烈庆祝贵州民族酒业周年庆典，为快速占领市场份额，今天凡是看到公告的酒友，可以免费领取白酒一箱。每人限领一箱，只限今天一天。”近期，一则“免费领取”茅台镇 53 度白酒的广告从新京报记者浏览的页面上弹出。

点击后的广告内容显示，可以“免费领取”的白酒名叫“赤诚名酱 1983”，产于“北纬 28 度的酒都茅台镇”，“每一瓶均采用核心原浆以酒调酒，以 7 个轮次、不同香型、不同年龄的陈年窖藏原酒和三年基酒勾调而成，不添加任何物质，是典型的纯粮固态发酵原酒勾兑。”

“免费领取”公告。图/网页截图

在这则广告页面的开端、中间、结尾处，各有一个领酒信息填写表单，如欲申领，消费者需输入姓名、电话、地址等个人信息。而中间的表单下面，有一行“邮费与物流保价费自理”的文字提示，但并未标明具体费用。

“您通过手机订了我们赤诚名酱一款酒，我来跟您确认一下地址发货。”下单次日，新京报记者接到了一通来自贵州遵义的电话。当向其确认酒水是否免费送时，对方表示，“酒水是免费送的，物流收 198 元。”新京报记者随即对高昂物流费用提出质疑，对方解释称，“这款白酒属于易碎、贵重物品，所以会收取您一定费用。”

该工作人员还表示，“‘赤诚名酱’不比（贵州）茅台差，上网都能查到”，“原来一瓶售价 598 元，一箱（6 瓶）就是 5600 元（编注：应为 3600 元）。现在是酒水淡季，免费送，做个宣传。”

几日后，快递公司人员将一箱“赤诚名酱”送至指定地点。当新京报记者索要 198 元的运费发票时，该快递人员称没有发票，“钱是我这头一签收，发货人就直接从系统里扣了，我们就是挣个送件钱，你的快递费不可能是 198 元。”新京报记者注意到，该酒外包装箱粘贴的快递单上也写有“代收金额 198”字样。

快递送到的“免费领”白酒。 新京报记者 郭铁 摄
律师称商家行为涉嫌诈骗

产品包装信息显示,“赤诚名酱 1983”(53 度,500ml)生产方标称贵州省仁怀市民族酒业有限公司(简称“民族酒业”)。经天眼查查询,该公司与贵州民族酒业(集团)销售有限公司为兄弟公司,控股股东为贵州民族酒业(集团)有限公司(简称“民族酒业集团”)。

民族酒业集团官网展示的产品包括“坛子”、“赤诚”、“荷花”、“年代”、“国运”、“茅台”系列等。其中,“赤诚”系列分为“纯粮封藏”、“私藏”、“1983”等产品。

民族酒业集团。 图/官网截图

“赤诚名酱 1983”是否真如前述工作人员所说售价高达数千元一箱?7 月 17 日,新京报记者以商家身份从民族酒业方面了解到,“赤诚名酱 1983”属于该公司的低端产品,目前官方售价为 198 元/箱,在一类、二类电商都有售卖。销售渠道既包括电商平台,也会采用其他营销手段。而“1983”的含义与“原酒”“基酒”年份无关,仅代表民族酒业成立时间。另据民族酒业办公室人员介绍,目前“赤诚名酱 1983”确实有免费送酒的活动。

北京市汇佳律师事务所主任邱宝昌认为,民族酒业上述免费送酒的行为属于“挂羊头卖狗肉”,涉嫌与快递公司联手欺骗消费者。消费者遇到这种情况可以拒付所谓的快递费,并要求卖方免费送酒,如果卖方不履行承诺就涉嫌诈骗。

7 月 17 日,上述快递公司回应新京报记者称,商品费用代收服务在快递业比较正常。如果发件人涉及网络诈骗,站点快递员一般不敢参与,事先知情的可能性很少。

民族酒业相关负责人则回应新京报记者称,此次“免费赠酒”不是集团行为,“经初步调查,是民族酒业之前一个代理商拿了一批货说是做推广,在公司的备案资料是‘物流费、保价费、人工费和包装材料费’。我们要调查一下是业务员表达得不严谨,还是代理商故意这么说的(编注:指 198 元是物流费的说法)。”

曾被茅台集团状告广告侵权

官网信息显示,民族酒业前身为 1984 年成立的民族酒厂,目前在茅台镇核心产区拥有酿酒基地 6 个,窖坑 600 余个,基酒储量 6 万吨,年产酱香白酒 1.5 万吨,“为国内某大型国有酒业集团代工 13 年,是贵州商业银行在白酒行业中的战略合作伙伴”。

值得注意的是,民族酒业“茅台系列”酒分为“红茅”和“金茅”两款产品,其中“金茅”包装正面使用了与贵州茅台旗下飞天茅台有一定相似性的飞天仕女图。而民族酒业京东官方旗舰店的显著位置写着“做茅台镇第二瓶好酒”,借势贵州茅台的意思不言而喻。

民族酒业的“金茅”酒。 图/官网截图

事实上,民族酒业与中国贵州茅台酒厂(集团)有限责任公司(简称“茅台集团”)并非毫无关系。据民族酒业方面证实,其官网所称代工 13 年的某大型国有酒企正是茅台集团。而且,民族酒业还与茅台集团存在一定的关联关系。天眼查显示,民族酒业持有贵州茅台集团健康产业有限公司 5%的股份,民族酒业的法定代表人、执行董事兼总经理杨顺勇也在其中担任董事;而贵州茅台集团健康产业有限公司由茅台集团全资子公司贵州茅台酒厂(集团)保健酒业有限公司持有 51%股权。

相关企业图谱。 图/天眼查

不过,双方同样存在纠纷。裁判文书网显示,近两年,茅台集团先后以知识产权权属、侵权,侵害商标权为由,3 次起诉民族酒业集团。尽管法院一审判决茅台集团败诉,但民族

酒业的“花式营销”手法也浮出水面。

2017年8月，茅台集团发现民族酒业在某省级电视台播放“茅台镇原浆酒”电视购物广告，给出的优惠价是“6瓶/箱，原价2388元/箱，现价199元/箱”。茅台集团诉称，民族酒业在其生产、销售的“茅台镇原浆酒”中将“茅台”字样突出使用，还在视频中播放了茅台集团的实物广告《茅台酒瓶》，因此认为民族酒业构成商标侵权。但法院一审判决认为，民族酒业上述行为仅是介绍产品产地时的合理使用，因此未构成侵权。

此外，2019年1月，酒鬼酒股份有限公司以不正当竞争纠纷为由，将民族酒业集团此前持股33%的茅台镇天地人和酿酒有限公司（2019年7月退出）告上法庭。

网购天然海蓝宝石被骗_被坑 5400 元！鉴定为注胶，商家三倍赔偿 v

网购五千余元的“天然海蓝宝石”手镯，收货后被国家珠宝玉石质量监督检验中心鉴定与宣传不符——为注胶“宝石”，为此石先生将网络平台和商家诉至法院，退还货款并赔偿三倍损失 16200 元。北京市通州法院今日（7月22日）通报，经审理判决支持原告向商家三倍索赔的诉讼请求。

网购天然宝石被鉴定为注胶宝石

石先生说，2017年12月28日，他购买了一只海蓝宝石手镯，支付了 5400 元。该店铺对该商品的介绍为，产自巴西的天然海蓝宝石，包边为 G18K 金，品级为高优品。还出具了鉴定书。

到货后石先生花了 300 元鉴定费委托国家珠宝玉石质量监督检验中心鉴定，根据该检验中心出具的《珠宝玉石首饰鉴定证书》，鉴定结论为 18K 金海蓝宝石（处理）手镯，贵金属检测：18K 金，放大检查：气液包体、气泡，备注：填充处理。

认为与宣传不符，石先生将商家所在的网络平台和商家均诉至法院索赔。

平台和商家均辩称不应担责

庭审中，平台公司辩称仅是网络交易平台的提供者。平台公司不属于买卖关系的交易双方。平台公司作为网络交易平台提供者，已审核了入驻商家的经营主体资质信息。综上认为石先生的起诉缺乏事实和法律依据，应依法驳回。

商家则辩称，出售的涉诉商品不是假的，珠宝行业有相关规定，海蓝宝石允许进行处理，并非经过处理的产品就不是天然的。即使石先生陈述属实，其购买手镯花费 5400 元，其中海蓝宝石的价格比例为 30%，18K 金的价格比例是 70%，故不应以全价的三倍予以赔偿。

承认宝石注胶 被认定为欺诈

法庭经询问，商家承认涉诉商品确实经过了处理，灌注了极其少量的胶，但称国家是允许的。

法院认为，商家虽然对石先生的鉴定结论不认可，但明确表示不再重新申请鉴定，且国家珠宝玉石质量监督检验中心有相应鉴定资质，故法院对国家珠宝玉石质量监督检验中心出具的鉴定结论予以确认。鉴于涉诉商品系“18K 金海蓝宝石（处理）手镯”，明显与商家所介绍的“材质天然海蓝宝石”不符，故商家的行为构成欺诈。鉴于商家在销售涉诉商品时存在欺诈行为，故对石某要求商家退还货款 5400 元并赔偿损失 16200 元的诉讼请求，法院予以

支持。

鉴于平台公司已向石某提供商家的真实名称、地址和有效联系方式，且不存在《中华人民共和国消费者权益保护法》第四十四条规定的网络交易平台提供者承担连带责任的其他情形，故法院对石某要求平台公司承担连带责任的诉讼请求不予支持。

武汉萌大叔信息科技有限公司 o 首付购车陷阱_车被抵押还背了一身债

因资金周转需要，汉阳的常先生找到武汉萌大叔信息科技有限公司（以下简称“萌大叔公司”）帮忙，该公司法人王某称可以提供零首付购车，提车后帮他申办首付贷变现，并提供与车辆等值的信用卡。当常先生通过王某贷款购买了一辆 33 万元的轿车后，发现王某并不能使用车辆办理贷款和等值信用卡，购买的车也被抵押出去，用于偿还王某在提车时垫付的 10 万元费用。

对此，萌大叔公司称，公司通过正规途径和手续办理业务，常先生没有按要求按期还款 3-6 个月，导致业务没有办好。

记者采访获悉，与常先生有类似经历的超过 5 人。目前，汉阳警方正在调查此事。

资金周转需要男子零首付购车

今年 2 月底，常先生决定创业，需要资金周转。他没有房产抵押，达不到银行贷款要求，就想找一家公司申请贷款，通过朋友介绍，找到了萌大叔公司。得知常先生需要资金想办贷款，公司推荐他“做零首付购车，利息低至 1 到 4 厘，可以用车抵钱。”

“我当时主要需要现金，并不是为了买车。”常先生说，公司法人代表王某向他承诺，通过零首付购车后，可以立马帮他办理两笔共 18 万元的贷款，还能获得与车等值的信用卡。这样既买到了车，资金也能得到周转。常先生表示同意，并与公司签下协议，不过协议并未将王某的口头承诺下进去，且协议只有一份，由公司保管。

2 月 28 日，王某收取常先生 2.4 万元手续费。3 月份，又以办理车辆登记手续为名分两次收取他 2.6 万元。3 月 16 日，王某带他来到江岸区竹叶山一家车行。车行要收取 10 万元的提车费用，常先生说，此前王某说提车前不会再收费，他本身就有资金压力，前面已交了 5 万元，又要交这么多钱，他实在拿不出。

经过商定，王某垫付提车的费用，提车后王某帮忙办理两笔首付贷 18 万元，并向银行申请一张大额信用卡给常先生。同时，王某与常先生签下汽车质押借款合同，由常先生把车贷还清，并过户给王某，王某付给常先生 15 万元，减去提车费用 10 万元，只需补 5 万元。4 月 2 日，常先生与王某到车行提到一辆沃尔沃 SUV 轿车，办理了手续，上了车牌。为了提车，常先生贷款 33 万元，直接转到车行账户。此后，这辆新车一直由王某使用。

车被抵押人背了一身债务

提到车后，首付贷迟迟未办成。公司帮常先生在网上申请贷款，还去了一家银行提交个人征信和流水资料办理信用卡，但都杳无音信。

常先生说，王某没有按承诺给他办理贷款和信用卡，还要他立即偿还提车费用。拿不出钱，他被王某叫到公司续签合同。5 月 5 日，到了公司后，王某要求常先生签下借款合同，

把车抵押给他人，再用借来的钱还王某垫付的 10 万元。常先生不同意准备离开未果，拨打 110，民警认为这是民事纠纷。

当天，他被困在公司到凌晨近 2 时，最后迫于恐吓，他签下合同。“车被抵押给一名任姓男子，他转到我账户上 11.5 万元，合同上显示借款 17 万元，随即就要求我转给王某。”常先生说，他提车时办的车贷第一期当天到期，需还款 9918 元，王某口头说 5 个月内的车贷由他代还。这样一来，常先生背上了 17 万元的欠款。

5 月 12 日，车贷账单显示，常先生第一期车贷并没有还清，已产生滞纳金。他与王某联系后，王某还了车贷，滞纳金未偿还。至此，因为零首付购车，常先生拿出 5 万余元，还背负了两笔共 50 万元的贷款。购买的车被抵押出去，他最初希望用车换取资金周转的想法已然破灭。眼下，更是无力偿还债务，每日被电话逼债，身心俱疲。

有类似遭遇的不止一人

无助之下，常先生再次报警。6 月 25 日，常先生在汉阳公安分局汉阳经济开发区派出所发现，有其他几人的经历与自己类似。他们也是在通过王某办理零首付购车过程中，背负了数十万元的贷款，车子也被抵押出去。不同的是，王某没有给他们垫付提车时的费用，而是直接让他们把车抵押给别的公司，再用抵押借款付了提车费用。他们有的连合同都没有签，有的只签了购车服务协议，大家纷纷怀疑遇到了套路贷。

今年 3 月底，蔡甸的夏先生需要资金周转，通过他人介绍认识了王某。“他说可以帮忙零首付购车，用车辆进行贷款，还能够办理与车辆等值的信用卡。”夏先生说，他通过王某买了一辆 31 万元的轿车，之后发现王某并不能使用车辆贷款，也不能办理等值信用卡，王某还以车行提车需要交 9.4 万元手续费，将车以 11 万元抵押给另一个公司。

无独有偶，萌大叔公司也给广水的陈先生提供了零首付购车的项目，目前贷款没有批下来，车也被抵押出去。

“萌大叔”公司否认套路贷

记者来到汉阳区龙阳时代广场 B 座 7 楼的萌大叔公司。该公司法人王某外出办事，工作人员介绍，车子在常先生等人名下，提车手续、抵押合同都是他们自己签的，公司给他们垫付的钱肯定也要他们归还，都是通过正常途径和手续办理。公司也并非不能帮常先生等人办理首付贷和信用卡，在最初就跟他们说过，需要他们拿到车后正常还款 3-6 个月，征信没有逾期才能申办。他们自己没有按要求配合协助，出现逾期导致业务没有办成。该工作人员还强调，现在是法治社会，凡事都要有依据，如果他们觉得是套路贷，建议报警，也可以直接找法院起诉。

“还款 3-6 个月，王某跟我们有的人说过，有的没说过，不过我们因为急用钱才找的他，怎么可能会答应这种条件？”常先生等人称，他们不清楚具体流程，有的甚至连合同都没签，即便签下的合同相关条款也未涉及，口说无凭的东西现在无法证实，但几个人都遇到这种事，该怎么说呢？

国家企业信用信息公示系统显示，萌大叔公司经营范围为：软件开发，数据处理，商务信息咨询，企业管理咨询，并不包括贷款、金融等项目。

记者了解到，汉阳警方已注意到此事，目前正在调查中，具体结果后续再对外发布。

36 元选购了一件儿童雨衣 后来被骗走 7 万元 看套路

最近咱济南要迎来雨季了
这不市民王女士就想着网购个儿童雨衣给自家孩子
没成想 这买个几十块的雨衣
竟然买出了大麻烦

王女士说，上周末她从网购平台上花 36 元，为自家孩子选购了一件儿童雨衣，在等到快递的时候，王女士突然接到了一个电话称，送快递的车出问题了，要给王女士理赔。

王女士说，自己购买的订单号、购买的产品，对方都能准确无误的说的出来，王女士也就相信了对方！

●“可以给我赔款，但是问我的芝麻信用，我的才 600 多，对方说必须要 750 分以上才能退款！”

王女士说，当时自己就花了 36 元，想着这钱退不回来也就算了！没成想，对方在电话里说这个问题很好解决，只要王女士按照自己说的做就可以了！

●“他就让我弄了好多贷款，说是可以提升芝麻信用！因为这个钱还是到我自己储蓄卡里，我也就没想那么多！然后，他又给了我个二维码，让我扫一扫。”

（▲王女士自己列的清单）

王女士说，当时她也没多想，就按照对方电话提示一步步操作，不料半小时过去了，非但信用没有提升，反而自己的两张储蓄卡竟然被划走了 7 万多元！

可当王女士再给对方联系的时候，对方已经无法接通了。无奈的王女士求助了我们栏目，记者帮助王女士联系上了该网购平台的客服！客服给出的建议，是先报警。

王女士说，她已经报警，下一步只能是先将被骗的款项如期还清，至于后续问题，她还是会找网购平台继续维权。

提醒各位市民
一定注意保护好个人信息
接到陌生电话
必须提高警惕
谨防上当受骗

微信朋友圈手串骗局 长达一个多月的经营，只为卖 618 元的手串

事件是这样的，一次偶然的的机会，有个陌生人加了我，然后说是某某介绍的，有点事问我，我说加错了，然后她就说那会不会删掉她，作为广交好友的小编，怎么会做如此之事呢，所谓四海之内皆兄弟。

然后说，这个是她工作微信，她有个私人的微信，叫我去加。小编作为老实人，就直接信了，然后就加了，可是一通过后，就微信上有提示了，与对方发生资金来往可能会产生风险，我立马就警醒了，此刻我就知道这个人肯定是骗子了，然后就想看看她接下来怎么玩。估计对方心里在想，又一个上钩了。

所谓套路，必定是一环连一环的，问了问我干啥的，然后就开始了完美的故事情节，而这个情节必定跌宕起伏。

首先，她极力表现出她在工作中的所收获到的喜悦、成功，好像把你当做朋友一样，分享给你，让你感受到她的此时此刻的心里，原来小时候的梦想现在正一步步在工作中实现了。然后又时不时的来勾搭产生链接，问我留长发好还是短发好，又想剪又不想剪的，我真的想说，哎，当个看戏的真累，我也要专业的装下去。

通过各种方式，一直粘着你，感觉成了多年好友关系一样，我只想说，你想骗我，我也想看看你的套路，实在因为我之前就看到过或者遇到过差不多的，幸亏小编机智。

事情的转机开始来了，估摸着要开始收网了，我严重怀疑她是加了 N 多好友，然后都是群发，一块经营，毕竟这一两个月去经营一个客户成本太大了，而且不一定成功。故事的开始是这样的，营造了一个男友联系不上，然后紧接着收到男友的分手信息，痛诉自己多么难受，什么满脑子都是他，我心里是难受的，真是造假太真了，还不赶紧上个你们的收割方式，我也好解脱了。

故事的结尾就是去旅游散心，去到一个所谓的老爷爷那里，看看制作手串，我心想难道不卖茶叶卖手串了吗？反正我仍然没有回复她，我也觉得之前回复那么多了，也是花了我很多心血的，现在你是主演了。

果不其然，终于露出尾巴了，还装模作样的说什么爷爷生日，居然还拍个视频过来，不过我也看了那个视频，那个什么爷爷面无表情，估计心里在想，这么老了还出来行骗，真不容易啊，笑不出来。那个手串要我花 618 元买，我当场就怒了，我演这么久，还没向你要片酬呢。不过出于支持，我向其提出 6.18 元，我还能支持下，然后就没有然后了。

现在的网络诈骗真是防不胜防啊，幸亏小编头脑清醒才幸免于难，这个估摸着全是弄好了的图片视频以及文字，只要换个身份就可以接着干了。

1978-2020

中国骗术揭秘

第十卷：骗术大全 > 网络骗术

目录

「净网 2019」曝光网带您一起拆穿网络骗局，拆穿网络领养宠物骗局	3
美女为监控男友 远程克隆手机卡被骗 16 万	4
替别人在朋友圈发个广告，每天都能领“佣金”，诈骗陷阱等你跳	5
答案在这,好友宝、微多猫赚钱套路！好友宝是不是骗人的?能赚钱吗?	5
咖啡屋陷“女人花”坑，669 见女网友竟入诈赌局	6
正规网站打开后是非法广告 此页面何以“神秘”登陆正规网站	7
洛阳一女子通过微信认识“美国大兵”被骗走 3 万多元	8
美媒：“浪漫骗局”是美国最常见的欺诈	8
针对网约车出租车的骗术 重庆已有司机中招！小心	9
公众号、小程序办“车辆年审”藏猫腻 车主信用卡被盗刷近万元	9
租衣服靠谱吗？共享租衣“多啦衣梦”陷困局：会费不退 旧衣服凑	10
远离数字货币陷阱，告别资本的区块链如何决胜新世代?	12
手机定位骗局_男子网上找人定位前妻 却遭遇连环骗局损失 3500 元	15
网络诈骗花样多千万别上当！兴义一女子被骗十五万救命钱	16
上游新闻记者体验高薪招聘抖音快手点赞员_招聘骗局	16
单身美女网上结识“高富帅”被骗十几万【婚恋网防坑】	18
大庆一男子恋上美国维和“女军官” 被骗 49 万元后遭拉黑	20
南京 5 名大学生网络贷款刷单被骗 陪同报警的同学竟是骗子同伙	21
网络红包为何难提现？法律专家：“薅羊毛”不等于违反规则	22
视频网站套路深 买会员服务 你被“套路”了吗?	23
道缘新能源 App 投资诈骗黑幕曝光 涉案金额 600 多万 百人被坑	24
警惕！用假电子转账凭证“遥控” 骗 23.6 万元电子产品	26
重庆女子相亲网遇“暖男” 被诱买假彩票损失 4 万元	28
虚构退货快递单号诈骗商家_注册 62 个淘宝账号操作!	29
江苏多名男子打赏主播遭遇金钱损失 网络直播变“直骗”	29
6 旬老人投资电子货币 骗子以“高收益”“高回报”为噱头	30
微信朋友圈手串骗局 长达一个多月的经营，只为卖 618 元的手串	31
学习类 App 缘何游走灰色地带 诱导充值暗藏不良内容	32
失恋卖茶女诈骗 主角全是大汉 惊讶吗	34
网络理财骗局 上海一菜商网上理财“入圈套”，4.5 万存款全没了	38
比特币大骗局揭秘 央视曝光比特币骗局了吗	39
陀螺世界是骗局吗？说说我的看法	40
揭秘“网络黄金”骗局：新传销混淆视听 半年敛财 109 亿	41
警惕！“注销网贷账号”骗局来了	44
套路！年轻宝妈买尿不湿被骗好几万！只因骗子一句：我先打钱给你	44
数年老套路还有人上当！网络赌博赢 1 万提现却要再充 15 万?	46
游戏代练骗局_想做个代练我是如何被坑骗了 40000 元钱的?	46
小伙为了快点找到前女友 网络购买定位软件被骗近 4000 元	47
南京市小女子购买“定位软件”被骗了几千块 真实傻傻的!	47
回收手机平台刷单诈骗的套路曝光 被骗 200 人 金额较大	48

网售 2800 元“当兵专用”中专毕业证，有关部门已介入调查	49
原价每个“烯量币”15 元，半年后只有几分钱了 六万元打水漂	49
警惕！珠海现“怀孕少女被男友抛弃”骗局！女子几分钟损失近 5000 元	50
新型网购平台代付刷骗局曝光_被广东警方破获【代付软件】	51
男子被骗 2 万想追回，网上搜到“北京网警”又被骗 1 万	51
套路太深！怕妹妹被网友骗 姐姐探虚实也被骗!还有这种操作？	52
支付 198 元配送费 免费茅台送上门！警惕类似的骗局_茅台镇酱香酒	53
粉丝掏千万给大 V 刷单被骗 事发：哔哩哔哩视频平台_货款成借款	54
注销网贷的骗局需警惕！根本不存在注销，能注销的肯定是骗子	55
降信誉、店被锁？小心新骗局！南京一网店店主被骗 4900 元	56
刷单挣生活费真的靠谱吗？刚生完孩子的宝妈陷入套路贷被骗 24 万	56
王者荣耀游戏账号买卖诈骗 只因 17 岁大学生生活费不够花	57
以出售游戏账号为幌子 一男子多次诈骗领刑罚	58
微信很多“美女”推销白酒是真的吗？背后竟全是套路在这里	58
套路！私开炒股 App 诱骗散户投资“优质股”属于新型电信网络诈骗	60
乱象：微博流量明星数据造假，“转发过亿”骗得了谁？	61
铂涛旅行 App 上参与抽奖活动 手机变房券 铂涛酒店被诉虚假营销	62
网络红包为何难提现？法律专家：“薅羊毛”不等于违反规则	62
视频网站套路深 买会员服务 你被“套路”了吗？	63
江苏多名男子打赏主播遭遇金钱损失 网络直播变“直骗”	65
帮朋友转钱，结果损失了 4500 元 玩的是什么套路？	66
电商平台叫卖拆婚中彩等符咒 实属非法行为	67
失恋卖茶女诈骗 主角全是大汉 惊讶吗【警惕卖茶女】	68
台湾一诈骗团伙假扮“高富帅” 专骗大陆女性	72
又是一年 315：也来说说近年网络流行的坑钱套路	72
被 APP 出卖得明明白白！开通 WIFI 权限，你在哪间房都能知道	77

「净网 2019」曝光网带您一起拆穿网络骗局，拆穿网络领养宠物骗局

毛绒绒的小动物十分惹人喜爱，选择饲养宠物来陪伴自己或家庭的人士越来越多，在如今“领养代替购买”的倡导下，许多爱宠人士会通过网络平台领养一只跟自己有眼缘的宠物，但往往就有不法分子利用爱宠人士的善心坑蒙拐骗，真是既破财又伤心。今天，就从两起典型案例入手，跟大家聊聊网络免费领养宠物的诈骗套路！

案例一

前段时间，小张在网上看到一则免费领养宠物猫的信息。因养猫心切，于是立即加了对方的 QQ 联系。猫主人却说自己身处外地，并要求小张承担 200 元空运费。领养免费，花点运费很正常。小张便将地址发给对方。很快，对方发来一个物流公司网站订单号，并让其和网站“客服”联系支付费用发货。然而，客服却告知小张运费为 1000 元，其中 800 元是笼子钱。对方还表示，如果收到猫后不要笼子，800 元可以退回。于是，小张便扫码支付了 1000 元。但付完钱后，“客服”又以小张操作不当导致刚刚的 1000 元款项被“冻结”为由，让其重新支付 2000 元“解冻”。小张表示自己搞不清楚究竟如何付款才能成功，于是对方向其索取了银行卡账号和密码，称由他们来操作。很快，小张收到银行发来的网银转账验证码，卡上被转走了 2000 元。这时，“客服”又问卡上余额还有多少。这才意识到被骗了，但对方却不再回应。

案例二

无独有偶，最近，大学生小王也因免费领养宠物被骗了，小王一直想养宠物犬，但不菲的价格让他望而却步。在无意浏览网页时，一条“免费领养茶杯泰迪犬”的信息让他心动不已，于是立即联系犬主。同案例一中小张遇到的情况一样，宠物的主人也以宠物在异地为由，需要小王支付 1000 元空运费。比起市面上一只茶杯泰迪犬动辄五六千元的价格，这笔费用并不多，于是小王便爽快地将“空运费”转至对方账户。不久，对方又声称必须为宠物注射疫苗方能托运，而疫苗费用为 600 元。小王欣然应允，如数转账。结果，小王在支付完 1600 元后，发现对方久久不回复信息，再联系时已被拉黑。

套路分析

上述两起案件的均属于典型的“免费领养宠物”骗局。一般饲主会在宠物论坛、同城网站、二手平台等网络空间发布需要领养宠物的信息和精美照片，并声称因搬家、怀孕等原因不能再继续饲养，只要对宠物好，就可免费领养，并可赠送全套宠物用品和食品。甚至还会仔细讲解宠物的饮食习惯、日常趣事、性格爱好等，以突显自己对宠物的用心，骗取领养人的信任。但是，唯一的要求就是领养人要支付 200-1000 元不等的空运费，以此步步深入诈骗爱宠人士的钱财。

防骗维权网提醒

免费领养≠天上掉馅饼，面对网上发布的“免费领养”信息时，需要仔细辨别，最好是

选择同城认领的方式，若是非托运不可，一定要自己选择物流公司货到付款，切勿盲目相信他人而上当受骗。

美女为监控男友 远程克隆手机卡被骗 16 万

“专业远程克隆手机 SIM 卡，窃听对方通话、截取对方短信、探听商业机密、掌握情人行踪必备……”这样的短信，你收到过吗？世上真有这样的好事？只要提供对方的手机号码，就能把自己的手机变成一部“窃听器”，进而掌握对方的一切秘密？其实，这只是一场骗局，我市一名女子为了监控男友，想要购买一张复制的男友手机卡，结果被骗 15 万。此类骗局一次被骗 15 万，在全国也属罕见。

经过 5 个多月侦查，几天前，新北警方在湖南长沙、广东深圳，将涉嫌电信诈骗的沈某夫妻抓获，同时收缴了一批作案工具。

今年 6 月份的时候，22 岁的李女士接到了一条短信，说是可以复制他人手机卡，以此来监听监视对方的通话内容及行踪。看着这条短信，李女士心动了。原来，李女士怀疑她的男朋友和其他女性发生性关系，而且那个女性还怀孕了，她就想通过这种复制 SM 卡，来接收她男友的信息。

于是，李女士便按照对方留下的号码拨了过去。对方答应她第二天将她男友卡复制好。果然，第二天，对方打来了电话，李女士手机上显示的是男友的手机号。李女士一看的确复制成功，就按照对方要求汇了 1600 元复制 SM 卡。

新北刑警大队民警巢迪告诉记者，骗子骗了 1600 块钱后，开始了一轮又一轮的诈骗，“骗子提出运输卡要 8800 块钱，附送一个手机，这个女的当时觉得受骗了，对方威胁她说，如果你不交这 8800 块钱的话，我现在知道你男友电话号码了，可以通过打电话给你男友。”李女士无奈只好把 8800 直接汇过去了。

接着，骗子以支付保证金的名义骗了 3 万；以送手机卡要给公司押金又骗了 5 万；以不给钱的话就找黑社会找她麻烦的借口骗了 3 万；以复制手机卡要支付网络公司 3 万元等等名义，一共诈骗了 15 万块钱。据嫌疑人沈某交代，平时他们作案，受害人一般在被骗了千把块钱，或几千块钱就不会再上当了。像受害人李某这样被骗 15 万元的，嫌疑人自己也没有想到。当时，一下子骗了这么多钱，沈某知道这回要出大事了，平时家都不敢回，一直在外地打游击。但最后还是被警方抓获。

警方告诉记者，其实，受害人李某收到对方用男友手机号码打来的电话，只不过是嫌疑人用一些改号软件搞的鬼而已。骗子正是利用了人们的猜忌心和窥探他人隐私的心理行骗，万万不要再上当。

替别人在朋友圈发个广告，每天都能领“佣金”，诈骗陷阱等你跳

替别人在朋友圈发个广告，每天都能领“佣金”，还有这等好事？

最近，一种利用微信朋友圈实施网络诈骗的新手法被披露出来，提醒广大用户“天上不会掉馅饼”，切莫轻信“动动手指就能赚钱”的骗局。

据介绍，市民钟女士在近期刷朋友圈时看到有一微信好友天天都发五条“电影广告”，钟女士觉得好奇就询问对方。对方表示，只要这样“简单动动手指”，每天就可领 27 元的“佣金”。

闲来无事的钟女士便向对方索要了“业务员”的微信。添加后，“业务员”称自己与某推广公司合作，每天只要转发 5 条电影广告链接到朋友圈帮助推广，就有 27 元“佣金”。不过对方表示，在此之前，需要钟女士先缴纳 380 元“押金”。

就这样，钟女士交了 380 元的“押金”后被拉进一个“工资结算群”，在这个群里钟女士确实领到了“佣金”。之后“业务员”又称公司与某直播平台有合作推广项目，缴纳 699 元“押金”后，每天发 6 条广告到朋友圈，可以领取 69 元的“佣金”。“业务员”还怂恿钟女士“发展合作伙伴”，每介绍一个朋友参加转发活动，就可以得到 80 元的“奖励金”。

直到 1 月 5 日，做完“任务”的钟女士才发现自己被踢出了“工资结算群”，并被“业务员”拉黑，这才意识到上当受骗。钟女士前后共计付款 5836 元，扣除收到的“佣金”“奖励金” 454 元，一共被骗 5382 元。

曝光网提醒：凡是涉及“转发朋友圈领佣金”“兼职刷信誉”等为借口开展的所谓“推广活动”均为网络诈骗，天下没有免费的午餐，不要轻易向陌生账户转账，如遭遇此类诈骗行为，可第一时间向微信客服举报，或向当地反诈骗部门报告。

答案在这,好友宝、微多猫赚钱套路！好友宝是不是骗人的？能赚钱吗？

历史总是惊人的相似，套路只是在简单地重复。每年成千上万个新项目，但隐藏在背后的套路却始终从未更改。

我们在学校可能喝了太多的成功学励志鸡汤，但现实却一次次把你打入深渊。人们喜欢盲目跟风的本性千百年来一直延续。

微多猫去年比较流行、好友宝这两个月见得较多，两者其实在本质上是相同的。除此之外，还有很多拉人头项目均是如此。通过拉人头，发展代理，赚取佣金，然后一张赚钱截图被传来传去。其实没人知道那张截图是商家找人 PS 的。说道这里有没有一种似曾相识的感觉，当年这是微商惯用的套路。

好多人可能还不知道微多猫、好友宝是什么？阿乐就简单粗暴的解释一下：就是一个聚合了多种没什么卵用的鸡肋营销工具，通过拉人头赚取佣金的所谓的网赚项目。

这个所谓的项目唯一精明的一点就是借用流量就是财富这一深入人心的名言来讲故事。自动获取人脉，人脉变财富，然后迎娶白富美，从此走上人生巅峰的暴富故事。这是多少屌丝梦寐以求的事情，竟然只需要几十上百块钱就可以实现，为何不试一下？正是利用人性赌徒心理。但是你忽略了一点，这场赌博，你胜的概率是 0。

接下来说一下微多猫，微多猫虽说和好友宝使用的同一个套路，但是微多猫开发成本要甩好友宝不知道几条街。注册过微多猫的朋友都知道，自从你注册的那一天起，短信就会不停的提醒你错过了多少邀请好友机会，错过了多少佣金。

阿乐注册微多猫 4 天，从未主动邀请过一个人，但是短信告诉我，阿乐已经错过了 985.25 佣金，邀请了 10 个人。不得不说这个套路真不要脸。有多少小白傻傻分不清套路，稀里糊涂就冲了 498 会员（只有开通会员才有赚取佣金权限）。

至此，挣个项目的套路已经展示在大家面前，想要提供服务，踏踏实实卖产品，估计这个团队老板会饿死。因此才有了这个拉人头赚钱的套路。当然，如果真的想玩，某宝几十块钱买一套源码，自己做金字塔的顶层不更好？

往往暴利行业并不是产品本身暴利，而是其中的商业模式，如果再加上一点点人性在里面，这个项目就更厉害了。

咖啡屋陷“女人花”坑，669 见女网友竟入诈赌局

网上聊天很谈得来，结果一见面就被拉着打麻将，“三缺一”变“三吃一”，稀里糊涂被骗成千上万元。日前，嘉定警方经过缜密侦查捣毁一个诈骗团伙，抓获犯罪嫌疑人 3 名，破获一月以来系列案件 5 起，涉案金额 6 万多元。

今年 1 月，家住闵行马桥地区的徐先生通过一款手机交友软件，认识了一个网名叫做“女人花”的中年女网友。两人在网上拉拉家常挺谈得来，“女人花”还告诉徐先生，自己是个家庭主妇，老公在外地做生意。2 月 11 日下午，两人相约在茹水路的一家咖啡屋见面，刚坐下不久“女人花”就打电话叫来了一男一女两个朋友。他们提议一起打麻将，徐先生不好意思拒绝，结果没多少时间就将自己身上的 2400 元全输光了。“女人花”又提议可以通过网络支付兑现，为了不扫大家的兴，徐先生通过网络转账兑现 3000 元硬着头皮继续，没多久又差不多输光了。下午 16 时许，正当徐先生一脸踌躇的时候，新成路派出所民警来到咖啡屋包厢，将他们三人抓捕控制，并传唤到派出所，直到这时徐先生才恍然大悟，是落入骗子的圈套了。原来，新成派出所之前接到相关报案，经过缜密侦查发现了这伙犯罪嫌疑人。当天发现三人正在实施作案，就一举将三人捉拿归案。经查，三名犯罪嫌疑人通过以中老年网友为诱骗对象，先通过网上聊天约见面，然后以搓麻将诈赌的方式骗取被害人钱财。目前，三名嫌疑人已被警方刑事拘留，案件正在进一步侦查中。

警方提醒，随着手机互联网的兴起，各种交友软件曾出不穷，网络交友已不再是年轻人的专利，一些中老年朋友也在网上聊天交友，线上交流、线下见面却存在各种各样的隐患。

本案中，被骗的大多都是步入中老年的男性，骗子往往利用中老年人寂寞、渴望与人交流的心理，将自己伪装成善解人意的女子，设局诱骗他们入局。所以，网上交友一定要谨慎，遇到类似情况要擦亮眼睛，谨防被骗。

正规网站打开后是非法广告 此页面何以“神秘”登陆正规网站

江苏警方日前公布一起利用黑客软件发布非法广告的案件，涉及约 10 万个正规网站，此案已由警方移交检察机关审查起诉。

2018 年 2 月，江苏省南通市如东县公安局接到报警，有公司网页遭到黑客攻击，网站响应速度降低，查询网站后台发现，在眼花缭乱的数据代码中，被人植入一句话。根据这句话的内容进行检索，找到的却是一个招嫖网站。如东县公安局网安大队通过技术分析，确认该公司网站遭黑客攻击，黑客使用了一系列黑客软件。

“运用这些黑客软件，不法分子能获取正规网站的后台管理权限，然后植入木马程序，让网站为自己所用。”如东县公安局网安大队副大队长徐峰介绍，攻击者并非要篡改这些网站的网页内容，而是利用这些正规网站的信用值，来给非法勾当“站台”。

在网络上，每个网站都有自己的信用值，信用越好的，在网络搜索中的排名就越高。“黑客通过控制这些网站，在网站后台中植入内容，就能提升所发布的非法广告的网络搜索排名。”徐峰介绍，经初步侦查，有约 10 万个网站遭到攻击，这些正规网站都成了办假证、代孕、赌博、招嫖等违法广告的“帮凶”。由于网页内容没有变化，很多网站管理员还被蒙在鼓里。

经侦查发现，对这家公司网站进行攻击的嫌疑人藏身湖南娄底。在湖南警方协助下，嫌疑人朱冈（化名）被抓获。今年 33 岁的朱冈其实是个“宅男”，平时足不出户，整天泡在网上。虽然只有初中文化，但他对计算机技术十分感兴趣，经常在多个黑客技术网站学习黑客技术。

朱冈通过一 QQ 群接触到黑客工具，然后做起非法广告推广业务。据其介绍，网上非法广告推广已成为一条黑色产业链，他属于末端应用，就是购买黑客工具攻击网站。短短几个月内，他攻击多家网站，获利数万元。

根据朱冈交代，这个黑客工具的制作者是黑客圈的“大牛”，无人知道他的真实身份。10 多天后，这位黑客圈“大牛”在广东的长途大巴上被警方抓获，让人惊讶的是，这名“大牛”是年仅 24 岁的广东籍男子刘小强（化名）。

据办案警察介绍，刘小强认为帮别人打广告，并没有从事做假证、卖淫嫖娼、赌博等违法犯罪行为，所以不算犯法。“这是他无知，利用黑客工具攻击网站并牟利，本身已违法。”

经调查，刘小强仅有初中文化，是计算机技术爱好者。通过自学掌握了软件制作技术，并以此谋生。一开始，刘小强只是在网上帮别人制作一些正规软件，但来钱很慢。他发现有很多非法广告推广需求后，便开始开发黑客攻击软件卖钱，并建立 QQ 群进行售后服务，短短 1 年便获利上百万元。

南通市公安局网安支队相关负责人说，专案组循线追踪，很快在湖南、上海、广东、四川、河南、山东等 20 多个省市抓获犯罪嫌疑人 51 名。这些犯罪嫌疑人分布于黑色产业链条

上的各个环节，有做赌博网站的，有非法买卖公民个人信息的。

目前，刘小强因涉嫌提供侵入、非法控制计算机信息系统程序、工具罪，其他涉案人员涉嫌非法控制计算机信息系统罪，已由警方移交检察机关审查起诉。针对此类作案手法，警方提醒广大网络管理员，平时要定期检查网站后台，升级防火墙，一旦发现异常要及时报警处置。

洛阳一女子通过微信认识“美国大兵”被骗走3万多元

昨日，记者从我市警方听说一件事儿：女子晓玫(化名)在网上认识了一个“美国大兵”，对方在获得她的好感后，开始设局行骗，最终骗走她3万多元。

两个月前，一男子添加晓玫为QQ和微信好友，他自称是美国大兵，名叫John。聊了一段时间后，晓玫认定John是个值得同情和信赖的人。John告诉她，自己的妻子3年前在车祸中去世，留下一个女儿，因自己在叙利亚维和，已经两年没见过女儿了。

本月初，John通过微信告诉晓玫，他准备于近期休假，到时候先回美国看望女儿，再来中国见晓玫，但需要晓玫以他未婚妻的名义把休假申请书转发给负责审批的人。于是，晓玫添加了一个微信号，对方很快回复称John的休假申请已批准，但需要交3.5万元的保险费。John告诉晓玫，他的工资被暂时冻结，希望晓玫能先垫付这笔钱，他到中国后会立即还钱。出于信任，晓玫通过银行转给对方3.5万元。

第二天，John又发微信，让晓玫转给他1300元机票钱，晓玫没有犹豫，当即转了过去，John却说转账金额不对，应该是13000元，这时晓玫才起了疑心，拿起手机报警。

美媒：“浪漫骗局”是美国最常见的欺诈

美媒称，美国联邦贸易委员会在2月12日发布的“数据聚焦”中称，与恋爱有关的诈骗活动是美国最常见的消费欺诈，而且数量逐年增长。

据美国沃克斯网站2月13日报道，美国联邦贸易委员会2018年收到2.1万起婚恋骗局的报告，远多于2015年的8500起。这些骗局的财务后果也越来越严重，上报的损失从2015年的3300万美元增至2018年的1.43亿美元，翻了两番。

报道称，“浪漫骗局”的定义比较宽泛，但这份报告关注的是一个人假装对另一个人感兴趣以从中捞取钱财的情况。

该报告解释了浪漫交友骗局的基本模式：骗子用虚假的网络个人资料诱惑他人，常常从网络下载照片来塑造自己有魅力、可信赖的形象。报告说，这种做法不仅常见于交友约会的应用软件，也存在于不那么明显用于约会的社交媒体中。“例如，许多人说骗局是从脸书网站的一条留言开始的。”

据美国联邦贸易委员会称，这些骗子通常要求将钱汇给他们，或者通过礼品卡转账。他们的理由听上去都很紧急：如健康问题或“其他不幸”，或是假装需要钱才能亲自前去见面。

针对网约车出租车的骗术 重庆已有司机中招！小心

众所周知，网约车一般搭乘乘客到目的地，鲜有单独为乘客运送物品，诈骗分子最近开始创新诈骗手段，以较高数额运费为诱饵，通过滴滴车运输贵重物品实施诈骗。近日，家住九龙坡谢家湾的滴滴车司机赵师傅为乘客运送苹果手机，结果被假转账方式诈骗一千元。

司机好心却被骗

8月1日凌晨0时许，赵师傅驾驶自己的滴滴车行驶至九龙坡区袁家岗时接到一个单子，下单的男子电话中要求赵师傅在袁家岗附近取一个刚维修好的苹果iphone7手机送到江北区，并先行垫付维修费，男子口头承诺手机送到后如数付清垫付的维修费，并额外支付200元运费。

赵师傅考虑后，感觉还比较划算，且有苹果手机在手也不存在多大风险，就按对方要求找到了一个自称叫黄语的男子，支付500元的维修费用。随后，赵师傅就驾车赶到江北区庆业九寨印象大门口，见到了下单的男子，男子上车后拿回iphone7手机，并要求赵师傅送其到朝天门。

途中该男子以微信额度受限为由，提出从他银行卡转1500元给赵师傅，赵师傅扣除运费后再转800元到男子的微信上。赵师傅爽快答应，并告知了男子自己的银行卡号。

在朝天门批发市场附近下车时，男子用手机银行转账给赵师傅1500元钱，并告诉赵师傅等一会就会收到手机短信提醒。赵师傅看到男子成功转账的界面后，就给男子微信转账800元，随后男子离开。

但接下来赵师傅一直没有收到到账信息。赵师傅又驾车赶到袁家岗寻找交付手机的黄语，也不见踪影。赵师傅这才顿悟，自己可能遇到骗子了，急忙拨打110报警。

警方：通过“假转账”的方式行骗

警方介绍，该案件是一起新型的、专门针对网约车司机的骗局，骗子先让滴滴车运输手机等贵重物品，并承诺较大数额的运费，让受害者放松了警惕之心，再以种种借口向司机借钱，而且借款数额并不是太大，让人一般不会拒绝。最后通过手机“假转账”的方式使受害者相信已转账成功，来骗取受害者的钱财，随后逃之夭夭。

民警提醒：广大出租车、滴滴车等驾驶员朋友搭乘乘客时，一定要加强安全防范，在无法核实乘客所说是否属实的情况下，最好不要轻易将数额较大的资金、手机等物品借给乘客，特别是遇到对方微信或支付宝余额不足，先借钱再手机转账的请求时，必须收到实时转账成功的信息后，才可借钱给对方，否则一律不借。一旦被骗，一定记住对方的体貌特征和逃离路线，即到就近的公安派出所报案。

公众号、小程序办“车辆年审”藏猫腻 车主信用卡被盗刷近万元

近日，广州市警方发布紧急提醒，提醒广大市民警惕不法分子冒充广东交警向车主发送车辆年审短信，诱使车主关注其微信公众号，而后发送钓鱼网站链接套取车主银行卡信息实

施盗刷，仅一天时间就有 4 名车主上当，损失 4000~10000 元。

据广州市反诈中心工作人员测试后发现，不法分子首先会发送短信称事主车辆免检即将到期，要求事主关注“广东车辆核审”、“广东车辆查审”等微信公众号，然后通过微信公众号发送钓鱼网站链接。用户在点击链接并输入车辆信息后，页面会跳转至伪造的银联页面，一旦用户按页面要求输入银行卡号、密码、身份证等个人信息，其账户就会遭到不法分子的盗刷。

图：钓鱼网站上的信息录入界面

据 360 安全大脑提供的数据显示，最近 30 天内与“车辆核审”相关关键词的短信有近 5000 条。对此 360 手机卫士安全专家葛健分析到，由于各地运营商对诈骗信息拦截力度的加大，一些不法分子开始尝试通过 QQ 或微信等社交平台账号实施诈骗。相较以往的短信直接发送钓鱼链接的诈骗手段，不法分子通过个人认证的微信公众号冒充官方身份发送链接更加具有迷惑性。此类短信多通过 1065 或 1069 等短信通道发送，此类短信发送平台不仅范围更广，成本也更低，且短信发送平台也疏于对发送信息内容的审核以至于被不法分子利用。目前 360 手机卫士已针对相关关键词上线拦截提醒，届时开启 360 手机卫士，收到此类可疑信息能够及时识别、拦截并进行风险提示。

图：360 手机卫士上线识别拦截发布风险提示

安全专家提醒广大车主，车辆年检服务可拨打当地车管所咨询电话，或通过当地车管所官方网站及 APP 等途径进行预约办理，或致电 114 进行查询。切勿轻信来路不明的所谓“快速代办”、“速审通道”等第三方车审服务。一旦遭遇诈骗应第一时间报警，及时止损。

租衣服靠谱吗？共享租衣“多啦衣梦”陷困局：会费不退 旧衣服凑

“多啦衣梦”微信公众号已为自动回复模式

小蒋收到的旧衣服

从去年开始使用共享租衣软件“多啦衣梦”的大三女生小蒋不久前发现，APP 出现异常、无法正常使用。更让她担心的是交了 2688 元会费，也退不了。

在一个“多啦衣梦”用户的维权群中，60 多人经历相似，在 APP 无法使用后，平台给出一种选择：退钱不行，会员费可以兑换双倍价值购衣券。一位会员兑换衣服后却发现，收到 6 件全是旧衣服，且尺码不合，只有一件勉强能穿。

一名公司员工向成都商报记者证实，“公司已经资不抵债”“成都公司只剩两人”。稍早时候，公司 CEO 梁亮在短信中告诉媒体，“在转型升级”。

/想退会费/ 却只换来几件旧衣服

小蒋是四川建筑职业学院的一名大三学生，最近天气寒冷，她想通过“多啦衣梦”租衣服时，发现 APP 出现异常，无法正常使用。更让她担心的是，她之前交了 2688 元会费，会

员有效期是 2019 年 9 月 3 日。

2015 年 6 月，小蒋到成都找同学耍，在校园内看到“多啦衣梦”搞宣传推广，觉得“共享租衣”新颖，于是尝试。“当时感觉还可以，非常好用，去年双十一办了会员。”小蒋介绍，缴纳 2688 元/年会费，可送一年半的会员服务。

今年 9 月 13 日，小蒋收到“多啦衣梦”的通知，“因公司洗涤中心所在园区受到检查影响无法正常运转。”通知中称，从 9 月 14 日起，将暂停发货，会员费可兑换双倍价值购衣券。

接到通知，一些即将到期的会员选择兑换购衣券，小蒋则选择等待。和小蒋一样选择等待的还有来自浙江杭州的郭女士，她也是该公司会员，会员有效期是 2019 年 6 月 17 日。

10 月底，郭女士发现，曾与自己联系的“多啦衣梦”工作人员正重新找工作。询问后，对方私下告诉她“公司快倒闭了，员工开始重新找工作。”随后，陆续有客户得知消息后开始进行维权。

小蒋提供的一份与“多啦衣梦”客服“薇薇”聊天记录中，对方称“现在公司已申请破产，交给律师在受理了”“我也希望能你（客户）能够挽回一些损失。”

按照“薇薇”提供的信息：“押金以实际缴纳的为准，剩余的服务费以系统记录的实际扣费为准（赠送部分不支持兑换）。”用剩余的服务费换购衣服标准为：夏装 50 元一件，秋装 100 元一件，冬装 150 元一件，款型尺码随机。在多方投诉没有结果的情况下，郭女士用剩余的会员费换了 6 件衣服“都是客服随机发货，3 件春装，3 件冬装，全是旧衣服，而且尺码不合，只有一件勉强能穿。”

最后，小蒋也用会员费换了 7 件衣服，“衣服都是卖剩的，旧的，和地摊货差不多，根本没法穿。”

/经营异常/ APP 无法加载 官微久未更新

在一个“多啦衣梦”维权群中，有 60 多人有这样的经历。问题集中在 APP 无法加载、租金无法退回的情况，面对用户的退钱要求，“多啦衣梦”回应：要钱没有，用衣服来抵。多数人选择用旧衣服来抵，但对此都不满意。

成都商报记者了解到，“多啦衣梦”和共享单车一样采取押金方式，但它与共享单车有所区别，还附带了会员。用户下载“多啦衣梦”APP 后，需每月缴纳 299 元，同时用户还可选择充值成为会员，从而享用该平台提供的服务。用户给账户充完值后，可在平台上选择 3 件衣服，且一个月内可无限次换衣服，只要总数不超过三件。用户租过的衣服如要寄回商家，会有顺丰上门收取，用户不需要出运费。回收后的衣服，“多啦衣梦”会交给洗衣厂清洗干净并再次转租。

11 月 29 日，成都商报记者尝试从苹果的 APP store 中下载“多啦衣梦”，但已找不到这款应用；用安卓系统的手机还能下载，但无法顺利登陆。“多啦衣梦”的官方微信最后一条更新于今年 8 月 17 日，官方微博的最后一条更新为 9 月 2 日，账号主体均为成都必酷科技有限公司（简称：成都必酷科技），在微博其下方，评论区有不少类似“难道要跑路吗”之类的留言。通过官方微信联系客服，已处于自动回复模式。

/公司回应/ 有员工称资不抵债 “多啦衣梦”创始人说在调整

“多啦衣梦”的运营公司信息显示：成都必酷科技成立于 2015 年 1 月，是位于成都的一家高科技企业，注册资本 1315.79 万元人民币。经营范围为软件开发；设计、销售电子产品；饰物装饰设计服务、时装设计服务；服装鞋帽、饰品的生产、洗涤、租赁和销售，公司类型为自然人投资或控股。

据媒体公开报道，截至 2016 年底多啦衣梦有 6 万付费用户，从 2015 年创业至今获得两轮投资，第一轮是在去年 3 月份，获得 4800 万元 A 轮融资；第二轮是在今年 3 月份获得 1200 万美元 A+轮融资，由君联资本领投，拉夏贝尔跟投。获得 1200 万美元 A+轮融资后，

关联人在杭州成立 4 家公司，“多啦衣梦”总部也从成都搬到杭州。

成都商报记者拨打“多啦衣梦”客服电话，语音提示：对不起，无此业务号码。“公司确实经营苦难，很多员工在 9 月份就离职了，留下一些留守的。”记者以客户的身份致电“多啦衣梦”曾经员工王女士，她介绍称，自己在今年 9 月底离职，9 月份时很多顾客得到消息，可以用会员费兑换衣服。

“我们成都公司现在只剩两个人。”一名自称姓冷的员工介绍称，衣服和会费已无法退了。“公司一直都没有盈利，没有赚到钱，欠债太多，已经资不抵债。”冷女士介绍。

《每日经济新闻》记者曾联系“多啦衣梦”的创始人、CEO 梁亮，对方在短信中这样写道：“在做转型升级，过段时间调整好了再给大家公布。”此后，成都商报记者多次电话和短信联系梁亮，但截至发稿，梁亮没有进行回应。

远离数字货币陷阱，告别资本的区块链如何决胜新世代？

当互联网时代的大幕缓缓拉上，我们便开始寻找新的出路。这一趋势在不同行业里都在发生着，电商、互联网金融、共享经济无一例外。互联网技术作为一种驱动传统行业的外部技术力量正在失去原有的生机与活力，寻找新的破局点成为摆在人们面前的首要课题。作为一种“反互联网”的技术，区块链时代的来临给人们提供了一种思考未来发展的全新视角。

数字货币世界的神秘和独立让我们看到了区块链技术本身蕴藏着的巨大潜能，用区块链技术去解决那些互联网技术无法解决的痛点和难题，正在成为越来越多的人关注的焦点。或许，正是人们习惯了区块链在数字货币应用上的既定逻辑，因此，我们看到几乎所有的区块链项目最终都会落脚在发币或者 ICO 上。

的确，对于习惯了互联网式的发展模式的人们来讲，将区块链项目应用到传统行业身上，再借助发币或者 ICO 的方式来募集资金继续发展无可厚非。然而，如果仅仅只是将区块链的落地和应用局限在发币或者 ICO 上，必然限制了区块链的应用，甚至可能会把区块链的发展带入到死胡同。告别以数字货币为终极目标的发展方式，寻找更多新的应用方式，正在成为区块链未来发展的主要方向。

数字货币并非全部，区块链的基础作用在于广泛

不可否认的是，区块链诞生于数字货币，并且是数字货币让我们看到了区块链的巨大魔力。但是，如果我们仅仅只是将区块链的应用困囿于数字货币身上，甚至将区块链所有应用的可能性都局限在数字货币身上的话，那么，区块链的发展势必会陷入死胡同里。

作为一种相当基础性的应用，区块链的未来在于拓展基础性的应用，而非仅仅只是将应用仅仅局限在数字货币身上。因此，我们看到一味地将区块链的应用局限在数字货币身上的做法不仅极大地限制了区块链的应用，甚至还将区块链的发展带入到了死胡同。当下区块链市场正在经历的寒冬期，正是这种趋势的直接表现。

盲目地依赖数字货币，极大地束缚了区块链的发展。由于人们习惯了互联网时代的短平快的发展模式，因此，当区块链时代来临的时候，他们同样会用互联网的思维模式去套用区块链的发展，寻找区块链行业短平快的发展模式。尽管这种方式能够让区块链行业得到快速发展，但是如果仅仅只是将区块链的应用局限在数字货币身上，无疑将会极大地限制区块链

应用的更多机会。

我们必须明白数字货币作为一种独立的数字货币，它完全独立于现有的货币体系之外，当下的数字货币市场已经被各种狂热的气氛所笼罩，暴富、割韭菜、逃避监管等诸多词汇都开始与数字货币联系在一起。如果将区块链与一个已经千疮百孔的事物里联系在一起的话，那么，区块链的发展势必会陷入到困境里。

理性审慎地看待数字货币以及它与区块链之间的关系，才能让区块链行业的发展带入到一个全新的发展阶段。仅仅只是把数字货币看成是一块试验田，通过它，找到区块链落地和应用过程当中弊端和问题，通过解决这些问题，我们将区块链的应用带入到一个更加理性的发展阶段。因此，数字货币是区块链应用的一部分，而非全部。将数字货币看成是区块链应用全部的做法不仅极大地限制了区块链的发展，更加放大了数字货币的负面作用。

收割韭菜并非区块链的初衷，深度赋能才是区块链的未来。提及区块链，人们更多地联想到的是“割韭菜”这个词，如果我们仅仅只是把区块链的作用局限在“割韭菜”的层面，那么，无异于将区块链的应用仅仅只是局限在数字货币身上。作为一种基础的技术，区块链最大的作用并非对于流量的收割，而是在于对 B 端行业的深度赋能。

当人们对于区块链的认识开始深入和全面，他们开始将区块链与大数据、云计算和人工智能联系在一起，看作是未来给行业发展带来驱动的新动力——ABCD。在深度赋能日渐成为各行各业都在不断加持的全新风口的当下，将区块链的应用更多地拓展到深度赋能上来无疑能够让区块链行业的发展找到更多的可能性。

尽管数字货币的局限性最终让那些真正想要借助区块链对 B 端行业进行深度赋能的区块链从业者不敢大张旗鼓地进行区块链应用的尝试，但是这丝毫都不能否认区块链作为一种全新赋能手段本身所蕴藏着的巨大潜能。因此，收割韭菜是人们投机取巧的心理在作祟，并非区块链的功能和作用能够得到最大发挥的本质所在。只有真正将区块链的发展与当下正在进行的深度赋能结合在一起，才能让区块链的发展回归理性的轨道。

数字货币仅仅只是让我们认识了区块链，但它并非区块链的发展方向。尽管对于数字货币的定位问题人们依然有很大的争议，但是我们并不能否认数字货币在让我们认识区块链的过程当中发挥的重要作用。正是由于数字货币的迅猛发展以及它对于传统货币体系的颠覆和重塑才让我们去探究赋予它能量的区块链技术。可以说，没有数字货币就没有区块链。

然而，我们并不能因为区块链在数字货币的卓越表现就将区块链与数字货币深度绑定在一起。数字货币仅仅致死为我们打开了一扇认识区块链技术的大门，未来的区块链技术想要获得重大突破，必然需要将区块链的应用拓展到数字货币以外更多的领域里。

数字货币只是为我们提供了一个思考区块链应用的样本，通过深度思考区块链在数字货币身上应用的得与失，我们能够找到更多的发展方向。可以确定的是，以数字货币为终极导向的区块链的应用仅仅只会把区块链的发展带入到越来越狭窄的领域。只有找到区块链与外部更多行业的结合点，只有真正拓展区块链落地的可能性，我们才能真正找到区块链应用的最佳方案。

一味地将数字货币看作是区块链的终极发展目标，只会将区块链的发展带入到死胡同。同时，盲目地将区块链的发展局限在数字货币领域里，只能说明是互联网思维和资本导向的发展逻辑在作祟。认清区块链的价值，找到区块链应用的最佳方式，或许才是决定区块链未来发展和走向的关键所在。

资本时代落幕，区块链如何决胜应用大时代？

同互联网时代的发展逻辑基本相似，资本对于区块链的驱动力仅仅只是让人们看到了区块链本身蕴藏着的巨大的生机与活力。未来，真正决定区块链究竟能够走多远的关键在于它到底能够在多少的领域得到应用，究竟能够给行业的发展带来多大的驱动力。那么，当资

本不再是决定区块链走向的主角，未来真正决胜区块链战场的元素究竟有哪些呢？

技术始终都是区块链行业的根本，缺少了技术的丰富和完善，区块链只能是一个概念。无论区块链究竟能够给行业发展带来多少的颠覆性，我们始终都不能忘记了区块链是一种新技术的本质特征。既然是一种新技术，我们必然需要始终把区块链的技术创新看成是真正驱动区块链发展的根本动力源泉。通过不断丰富和完善区块链技术，我们能够找到未来它的更多落地的可能性。

事实情况却是区块链的技术依然仅仅只是停留在数字货币的层面上，并未得到最大程度的丰富和完善，最终让区块链的应用仅仅只能落地到数字货币身上。因此，区块链遭遇当下的发展困境最为根本的原因是区块链技术的发展并未真正进化到一个新的阶段，所以，我们只能在数字货币的领域里去寻找有关区块链应用的可能性。

当区块链行业的发展从资本回归到本身的时候，我们应该看重的是区块链技术的丰富和完善，而不是仅仅只是对那些孪生于数字货币身上的技术的“反刍”，真正把区块链技术的创新看成是未来强化区块链应用的驱动力。只有这样，区块链行业的发展才能避免沦为一种概念，真正变成一个由新技术驱动的全新存在。

与此同时，我们同样需要借助区块链技术的不断丰富和完善来找到更多的应用空间，为区块链在资本之外找到新的发展可能性。当下，我们看到的蚂蚁区块链、百度超级链等诸多互联网巨头的区块链应用都是基于技术的创新和丰富着手，通过技术来驱动区块链应用的再度进化。

赋能行业而非收割用户，区块链应用的关键在于为传统行业提供新的发展动力。基于数字货币的区块链的应用所导致的一个直接结果就是收割韭菜，贩卖流量，并未对行业的发展带来任何实质性的影响。当区块链行业的发展从资本驱动进入到技术驱动的时候，我们更加应该关注的区块链究竟能够给行业的发展带来多少的驱动力，区块链给行业的发展带来多少的颠覆性，区块链能够从改造传统行业上获得多少发展的可能性。

当资本退潮之后，人们开始探索有关区块链的新的变现可能性。一味地主打区块链的概念已经不行了，已经被收割了无数轮的韭菜们早已失去了当初对于区块链推崇备至的心境。他们开始更多地将目光聚焦在区块链实实在在的应用以及由这些应用所带来的收益上。于是，区块链行业的发展开始进入到应用阶段。

当区块链的发展开始进入到应用阶段的时候，决定区块链成败的关键在于我们究竟能够给传统行业提供哪些新的发展动力，我们究竟能够给传统行业的发展带来多少的颠覆性。对标大数据、云计算和人工智能的应用，我们可以很明显地看出优化传统产品的供应方式，满足用户消费升级的需求，破解平台化和中心化带来的效率下降是未来区块链能够给传统行业带来全新发展动力的关键所在。

区块链的应用在于生态多样性，不能一味地“唱独角戏”。将区块链的应用仅仅只是局限在数字货币身上，其实已经背离了区块链作为一种基础性技术的本质奥义。对于一个基础性的技术来讲，区块链的最大意义在于应用的生态化和多样性。

将区块链的应用落地到更多的行业上，从而建构一个以区块链为基础技术的应用生态体系，才能真正把区块链的发展带入到一个全新的时代。当区块链行业的发展从资本驱动进入到应用驱动的时代后，我们应该更加关注区块链应用的多样性上，通过不断完善区块链的应用体系打开区块链变现的大门。我们看到现在的区块链已经开始从数字货币身上转移到法律、保险、食品溯源、保险等诸多领域里，这些领域的应用在让人们看清区块链的强大作用之外，更是为区块链的发展找到了全新的方式。

区块链技术的应用在于多样化和多面手，而不是一味地“唱独角戏”、“走独木桥”，只有真正把区块链的发展应用到更为广泛的领域里，我们才能真正找到有关区块链应用的更多的可能性，从而把区块链技术的发展带入到一个全新的时代。当区块链技术的应用不再单一，

一个真正能够给我们带来想象力的区块链应用新时代才能真正来临。

盲目地将区块链的发展局限在数字货币上的做法，只会把区块链的发展带入到死胡同。当资本时代落幕成为主流的当下，区块链行业的发展将会开启聚焦应用的新篇章。当区块链挥手告别数字货币，一个充满生机，光怪陆离的区块链画卷正在徐徐展开。我们深度参与其中，我们同样将会享受区块链时代带来的全新改变。

手机定位骗局_男子网上找人定位前妻 却遭遇连环骗局损失 3500 元

2 月 19 日，小曹向南京秦淮警方求助，称其因找不到前妻，便在网上寻找办法，本以为能通过定位找到前妻，不曾想却遇上了骗子。

小曹告诉民警，他和前妻离婚后，本应该由前妻来带小孩，谁知对方不管不顾，小曹便想找前妻好好谈一谈这件事，谁知前妻一直躲着他，怎么也联系不上。万般无奈之下，小曹灵机一动想通过一些技术手段来寻人。于是，小曹在网上搜索了手机定位的相关信息，很快小曹看到了一条广告链接，点开之后小曹看到了一张图片，上面写着具体信息要添加微信进行咨询，抱着试试的心态，小曹添加了对方的微信。

通过好友请求后，对方给小曹发来了一张图片，上面简单写着他们提供的服务内容，其中包括定位找人、通话记录查询等等。其中定位找人是按照 500 元两次进行收费的，小曹便询问能不能通过手机号找人，对方告诉小曹可以查单，但是需要小曹先缴纳 100 元的定金，之后他们会帮助小曹进行定位。交完钱过了十分钟之后，对方给了小曹回复，称已经定位到了，现在要收取尾款才可以把具体位置告诉小曹。

寻人心切的小曹没有多想，将钱转了过去，很快他得知前妻目前正在太平南路上，于是小曹赶紧带着孩子赶到了这一地点，可是左找右找也没有看到前妻的身影，小曹赶紧求助对方再次定位，根据对方的提示，小曹又来到了常府街某酒店，但是依旧没能找到前妻，小曹只好继续向这人求助。对方告诉小曹说还有一个实时定位的服务，只要 1000 元就可以实时查看对方的定位，这样很快就能找到人了。小曹一听，又将钱转了过去，但是对方却又说担心小曹找到人以后闹事要收取 2000 元的保证金，为了赶紧把人找到，小曹想也没想就把钱给付了。

不料对方还是没有帮他定位，还要再收取 3000 元的保证金，听到这里小曹不乐意了，对方却解释道是因为这种定位模式风险比较大，所以刚刚收取的保证金不够，这下小曹意识到不对劲了，赶紧叫对方还钱，并向秦淮警方报了警。见小曹起了疑心，对方便将小曹拉黑了。

目前，洪武路派出所已对此事进行调查。

网络诈骗花样多千万别上当！兴义一女子被骗十五万救命钱

2018年9月时，家住兴义市桔山镇的严女士，通过网络认识了一名男性朋友周某，周某冒充博彩公司工作人员与严女士接触，诱骗严女士到博彩网站购买彩票进行诈骗，抱着试一试的想法，在18年9月到18年11月这期间，严女士分十多次向周某提供的账户转账累计达149450元。严女士因病急需资金，发现在该网站注册的账户中资金无法提现时，方知被骗。知道被骗的严女士立马到丰都警方报了警。

接到警情的丰都派出所立即引导严女士向黔西南州反诈中心求助，反诈中心也立即对严女士被骗的资金进行快速处置，通过“警银联动”，第一时间对接收账户实行紧急止付，冻结涉案资金70余万元。

在2019年2月，严女士被骗的近十五万元被黔西南反诈中心和兴义市刑侦大队共同追回，并及时返还到严女士账户中。目前，该案件还在进一步办理当中。

知道自己的钱被追回后，激动的对民警表示了感谢，还特地为反诈中心送来了“慧眼识骗局，维护公民利益”的锦旗。

防骗维权网小编提醒大家：我们日常生活中一定要谨慎交友，对从未见面的网友不可失去提防之心，特别是在经济往来、合作投资等方面需要尤为注意。网络诈骗让人防不胜防，我们必须养成不轻易相信他人、不轻易向陌生人账户转账、不轻易扫描任何付款二维码的意识，从根本上杜绝通讯网络诈骗发生在自己身上。

上游新闻记者体验高薪招聘抖音快手点赞员_招聘骗局

“招聘600名抖音、快手视频作品点赞员，工作内容：给商家指定的快手抖音用户作品双击点赞，帮作品上热门涨粉，一单0.5-3圆，日薪100—180左右没有问题，月入3000-

4000……”年后招工高峰期，这样的信息突然刷屏了不少人的微信群和朋友圈。不少人一眼就能看出，这是此前“淘宝刷单员”骗局的另一种模式——用时下流行的抖音快手等APP做引子，实际上是旧瓶装新酒。不过，还是有人对此表示怀疑，“万一是真的呢？”

记者以求职者的身份，与“招聘者”进行沟通，发现整个招聘过程都有流程——进群后“全体禁言”，求职者只能与“工作人员”联系，连交流的言语都是“定制版”。

朋友圈里的招聘信息 他差点中了招

△朋友圈招聘信息

“招聘600名抖音、快手视频作品点赞员，工作内容：给商家指定的快手抖音用户作品双击点赞，帮作品上热门涨粉，一单0.5-3圆，日薪100—180左右没有问题 月入3000-4000……”2月23日，家住巴南区的周先生在朋友圈里发现这样一条招聘启示，让他有些动心。

随后，他根据消息上的信息加入了一个QQ群。后来群里的人给了他一个链接，先是让

他试着给某个抖音作品点赞关注。周先生一一照办。随后对方表示，如果要正式入职工作，必须要交 200 元保证金。

“还没工作就要先给钱？”周先生马上警惕了起来，随后，他来到附近派出所询问，民警明确表示，这是一种新型诈骗，提醒周先生千万不要给钱。

进群“全体禁言”只能和“机器人”交流

根据周先生提供的信息，记者也加入了这个所谓的招聘 QQ 群。该 QQ 群名为“官方认证录入群”，群名中间还加了些特殊的符号。进入该群后，记者发现群聊对话框显示“全员禁言”，群员无法在群中说话，只有一名 QQ 名为“十号接待任务老师”的人发消息，要求应聘者单独找其私聊。

△群里只有“管理员”能发言

在与“十号接待任务老师”私聊后，对方先是发出一段模版式的留言，询问应聘者年龄，每天空闲时间。做出应答后，又一段模版式的话语发出，询问应聘者可以胜任的平台，“抖音回复 4，快手回复 5。”这样的问答形式，让人觉得对方更像是“人工智能”。

△对方通过 QQ 发布任务

选择过后，对方表示为了测试应聘者对平台的熟悉程度，需要先尝试一下，并发来第一份任务：打开抖音 APP，搜索抖音号“9602xxxx”，并点赞关注，这就完成了第一单任务。

完成后，对方又发来一段文字，称会给应聘者安装专门接单用的工作软件，现在可以暂不收押金，但是需要应聘者将招聘信息，转发到朋友圈和 10 多个微信群中。但完成了这一系列任务后，对方就不再理会应答。

据网络搜索，有不少上过当的网友介绍，这种情况是诈骗的一种模式，首先观察你的年龄和受教育程度，如果感觉你不会安心交押金，就让你转发信息，用你本身的交际平台做资源，扩大影响力，再诓骗更多的人。

防骗维权网（www.8-008.com）提醒>>

年后招工高峰，也是这三类电信诈骗高峰

年过完了，不少市民开始投入精力到工作中，这其中不乏正在寻找工作的求职者或是创业者。不少骗子也抓住这一时机，利用求职、创业者急于开展工作的心理，设置诈骗陷阱。

对此，巴南警方提醒大家，务必要提防以下三类电信网络诈骗手段，以防上当。

一是高薪招聘刷单员、点赞员。“招聘 539 个抖音、快手视频作品点赞员①工作内容：给商家指定的快手抖音用户作品双击点赞，帮作品上热门涨粉②点赞一单 0.5-2 块，日薪 80 到 150 没有问题……”以上这些信息，除了 QQ 群不同，其他的都是相同的文案。这样的信息，之前曾经以“淘宝刷单员”的形式出现，现在只是旧瓶装新酒，换了一种形式。骗子只不过是把在阵地从“淘宝”转移到了“抖音”等时下流行的 APP 中，但万变不离其宗，最终的结果就是向求职者索要高额的“保证金”，一旦诈骗成功，对方马上就“失去联系”。

二是招工骗局。节后，务工人员返城，找工作的需求量必将加大，这又给了骗子可乘之机。有的骗子通过“招聘短信”、小广告、招聘网站等渠道发布虚假信息，骗取报名费、中介费、服装费等；有的假冒中介机构，骗取求职者信任后收取费用；还有的骗子谎称有关系、有路子，以为求职者疏通关系为名诈骗钱财。

三是网上贷款诈骗。新的一年，对于很多要自己创业但又限于资金短缺的创业者来说，很多人会选择网上贷款的方式来解“燃眉之急”，但网上贷款也存在风险，犯罪分子通过互联网网站、手机短信、微信等途径发布“无抵押贷款”、“低息贷款”、“免息贷款”等虚假贷款信息，广泛猎取侵害对象。待受害人与其联系后，便谎称可以无抵押无担保贷款，并且以较低的利率申请到贷款取得受害人信任，再诱骗受害人通过银行转帐形式预付利息、保证金、

保险费等费用，从而达到诈骗目的。

警方提醒：1、刷单兼职不可信，切不可盲目交“押金”或是“保证金”。2、不要轻信电话及网络贷款信息，不要轻信无息、低息贷款，也不要随意在网上留下个人联系方式等资料，以免被不法分子“盯上”。3、所有正规的金融机构和用人单位都不会在放贷或是用工之前，提前收取任何费用，牢记这一点，可以避免90%的骗局，更不可轻易给对方转款，防止上当受骗。

单身美女网上结识“高富帅”被骗十几万【婚恋网防坑】

犯罪嫌疑人被押解回深。

犯罪嫌疑人盗用的“个人生活照”。

犯罪嫌疑人和受害人的微信聊天记录。

2月21日19时许，江西萍乡高铁站出口。身着便衣的深圳市公安局坪山分局坑梓派出所王警官在出站的人流中远远看见两个“小鲜肉”正迎面向他走来。“衣着光鲜，全身名牌，一个拖着行李箱，一个背着双肩包，在人群中显得特别扎眼。”王警官事后向深晚记者描述道。

当时，王警官随即向执行配合抓捕任务的萍乡高铁站铁路民警递了个眼色，两位身着公安制服的铁路警察立即把住了出站口。当两个“小鲜肉”刚走出闸口，立即被两位铁路警察截停：“对不起，麻烦你们出示一下身份证。”两个“小鲜肉”一怔，互相对视一眼后，有些不太情愿地把身份证掏了出来。两位铁路警察扫了一眼他们的证件，回头对王警官点了点头。早已胸有成竹的王警官一挥手，十几名深圳便衣警察猛地从四面一拥而上，转眼间将两个“小鲜肉”死死按住。

“你们干嘛抓人？”两个“小鲜肉”惊恐地叫道。

“老实点儿！我们是深圳公安，黄××！段××！我们等你们很久了！”王警官一声低喝之后，两个“小鲜肉”颓丧地低下了头。

黄某和段某被押上警车后，很快又听到了一个“坏消息”：4个小时以前，他们的“亲密战友”、“同乡+同党”漆某，已经在长沙南站被另一组由深圳警方和长沙铁路警方组成的抓捕组抓获归案。

至此，这个躲在中缅边境缅甸一侧疯狂作案，导致深圳、江苏、浙江、江西、湖南等多地让多名受害人被骗的网络诈骗团伙的3名主犯全部落入法网。

“这个犯罪团伙实施的就是近年兴起的‘杀猪盘’诈骗手法。所谓‘杀猪盘’，就是先和受害人建立起较为融洽的关系，摸清他们的底细，然后让受害人在愉悦的心情中心甘情愿地走向他们的‘屠刀’，被‘杀’后还找不到‘屠夫’在哪。因此，他们把那些感情寂寞的诈骗对象叫做‘猪’，把骗取对方感情和信任的过程叫做‘养猪’，把最后的诈骗叫做‘杀猪’。”王警官向记者介绍说。

1、为了脱单，网上结识“高富帅”

让这个犯罪团伙走进坪山警方视线的，是一系列不同寻常的诈骗案。

在坪山区某教育培训机构工作的大龄单身女青年小娟（化名）这个春节过得很伤心。年前，小娟在国内某婚恋网站偶遇一位“高富帅男友”，其对自己百般关爱，小娟满以为从此就将脱单。可让她万万没想到的是，这竟是一场噩梦的开始，不但自己一年辛苦打工的5万元积蓄血本无归，还被骗欠下了10多万元的高利贷。

小娟2012年从老家甘肃到深圳打工，凭借良好的教育背景，在坪山某教育培训机构谋得一份较为体面的工作。也许是心气高，眼看都三十六七了，还是单身一人。这些年，她也尝试着谈了几次恋爱，但始终没有找到心仪的对象。面对父母的催促，同事异样的眼光，她自己心里也很着急。年前她在家里上网，无意间浏览了国内某知名婚恋网站，她决定在上面碰碰运气，就上传了个人资料信息。

不久，网上一个名叫“阿杰”的男子引起了小娟的注意。“阿杰”自称毕业于云南某名校，做外汇生意。在接下来的时间，“阿杰”每天晚上都在线主动找她聊天，随着彼此夜聊深入，小娟了解到“阿杰”在云南开了家外汇投资公司，“阿杰”还给她看了个人生活照片，照片上的“阿杰”不但人长得帅，还很富有，不是开着豪车，就是在世界各地旅游，小娟觉得，“阿杰”脾气性格与自己也很相投，讲话都是直截了当，两人感情在短短三五天就迅速升温，彼此加了微信。在小娟看来，未来的幸福生活似乎已经在向自己招手了。

2、跟着“男友”投资让她从天堂跌到地狱

在随后几天网聊和微信聊天中，“阿杰”有意无意说起正在投资的外汇生意，称他炒“福运彩”，一晚都能赚几万元，有时形势好，一晚就能赚十几万元。刚开始小娟还半信半疑，但经不住“阿杰”反复劝说，小娟根据“阿杰”的指导，在阿杰发给她的“福运彩”的网址上注册成了会员，绑定了银行账户。

一天晚上，“阿杰”说让她投点钱赚个宵夜费，小娟就说投1000元，“阿杰”劝她说刚开始不要投那么多，投500元就行。让小娟没想到的是，第二天她就赚了一百多元。拿回了本金和收益后，小娟开始动心了：自己在深圳还没车没房，不如每晚固定和“阿杰”投一点，也许真的就能“发达”起来了。

第二天晚上，她主动找“阿杰”投了3000元，没想到又赚了七八百元。第三天晚上，她加大注码投了一万元。“阿杰”说这几天手气特别好，自己都赚了四五十万元，你投这点钱太少，他让小娟多筹个十几万元，一次投进去，赚的钱都可以购车交个首付了。小娟一狠心把自己一年的积蓄5万多都取出来交给“阿杰”，但“阿杰”还说钱少，让她去朋友那里借借，到网上各种借贷公司贷款。看着“阿杰”每晚发给她巨额进账的微信截图，她最终一狠心，向朋友及网贷公司借了12万元，全部投了进去。

可接下来的事情让小娟始料未及：当晚把钱投进去，“福运彩”网站账户显示就亏了7万多。小娟当时就蒙了，赶紧微信联系“阿杰”，阿杰劝她不要急，让她再多筹些钱，一下就可以翻身。六神无主的小娟东拼西凑又借了几千元，可是越投亏得越多。随着自己经济陷入困境，“阿杰”竟然对自己也越来越冷淡，直接将她微信拉黑，至此她才想明白，自己是上当受骗了。

3、跨省追捕抓获3名诈骗团伙主犯

小娟的遭遇，让坪山警方倍感压力。因为自去年5月以来，坪山警方已经接到多起同类的诈骗警情。在市公安局刑警支队反诈中心大力支持下，坪山公安分局刑警大队和坑梓派出所组织成立了专案组全力侦破。经过多方研判，警方发现嫌疑人在缅甸、台湾等地有多笔转账记录，并锁定了该犯罪团伙在云南边境靠缅甸一带活动的轨迹。但专案组在中缅边境侦查蹲守了近一个月的时间，终因跨国侦办难度较大导致抓捕行动失败。

接到小娟的报案后，坪山警方增加精干警力，强化侦办攻坚、案件线索梳理和犯罪团伙

成员轨迹掌控。春节后，坪山警方终于成功掌握了该团伙主要犯罪嫌疑人在江西老家过完年，正准备从江西乘高铁到长沙转乘飞机返回缅甸这一重大线索。2月20日晚21时许，由深圳市公安局刑警支队、坪山公安分局刑警大队和坑梓派出所组成的抓捕组连夜乘高铁赶赴湖南长沙，在当地警方积极配合下，专案组21日分别在长沙机场和长沙南高铁站进行伏击蹲守。

21日15时许，嫌疑人漆某出现在长沙南站出口。专案组果断下令，在出站口当场将嫌疑人漆某（22岁，江西萍乡人）抓获。

然而随着时间一分一秒过去，其他嫌疑人却一直都没有出现，而且长沙飞云南的航班已经起飞，并没有出现嫌疑人员名单。如果让犯罪嫌疑人逃脱，将给下面的抓捕打击带来更大难度，所有参战警力都感到前所未有的压力。

经多警种合成分析，查看高铁人员进出录像，专案组判断其余嫌疑人并未出高铁站，极有可能有所警觉，很有可能重新潜逃回江西。坪山警方一方面协调江西铁路公安协助抓捕，同时立即兵分三路向嫌疑人江西居住地及高铁站急驰。所有参与抓捕警力与时间赛跑，最终于22日下午7时多，在江西萍乡高铁站将另外两名犯罪嫌疑人黄某（19岁，江西萍乡人）、段某（20岁，江西萍乡人）成功抓获，并于23日下午安全押解回深。

经审查，3名犯罪嫌疑人供述了该诈骗团伙以黄某、漆某、段某为骨干，在云南中缅边境缅甸一侧，与另外4名团伙成员在一台湾人参与指导下，以国内各大婚恋网站大龄女青年或离异妇女为作案目标，假冒“成功人士”实施婚恋投资诈骗的犯罪事实。经坪山警方初步侦查，该犯罪团伙在深圳、江苏、浙江、江西、湖南等全国多省市作案10余起，涉案金额150余万元。

目前，坪山警方对此案仍在进一步深挖审理中。

大庆一男子恋上美国维和“女军官” 被骗49万元后遭拉黑

网络配图

大庆一男子恋上美国维和“女兵”，为帮助对方将资产转移到中国，共计垫付了49万元“关税”，然而……

2018年9月，大庆男市的男子柳霏（化名）通过聊天软件上认识了自称是美国驻阿富汗维和部队的女军官“爱丽丝”，柳霏在“爱丽丝”聊天平台里看到对方不但面容姣好，而且经常出入国外高档场所，误以为自己遇上了“白富美”。

“爱丽丝”还精通中文，经常与柳霏聊天，时间长了，两人便确定了男女朋友关系。

聊天时，两人规划着未来的生活。“爱丽丝”提出退役后要到中国生活嫁给柳霏，但要先把自己的资产转移到中国，资产包括美元、黄金等。

“爱丽丝”提出，自己因为在阿富汗有维和任务，无法办理相关手续，只好委托他人办理，现在紧急需要缴纳关税，问柳霏能不能先垫付，等资产到了中国全部落到柳霏名下。

柳霏深信不疑，陆续给“爱丽丝”提供的银行卡账号存入人民币49万元。在无法从柳霏身上得到更多转账资金后，“爱丽丝”将其拉黑了，柳霏才意识到自己上当，随后向大庆警方报案。

目前，此案正在进一步侦办中。

南京 5 名大学生网络贷款刷单被骗 陪同报警的同学竟是骗子同伙

网络刷单诈骗已不是新鲜的骗局，近日南京有 5 名大学生刷单被骗，玄武警方调查之后发现，他们之所以上当，是因为带着受害人去刷单的介绍人，不仅是受害人的同学，还是骗子的同伙。

5 名大学生网络贷款刷单被骗 1 月 15 日，南京新街口派出所接到在校大学生岳某的报警，称自己和另外两名同学在做兼职的过程中被骗了。民警经了解后得知，2018 年 12 月，岳某经朋友介绍认识了两名自称做网络贷款的男子。这两名男子告诉岳某最近公司需要用刷单来冲业绩，只需提供自己的身份信息做一笔网络贷款，公司就会给他们一笔“辛苦费”且不需岳某偿还贷款，因为“业务员可以将系统账目做平”。听闻轻松简单就可以拿到“辛苦费”，岳某立即将此“好事”告诉另外两名同学小王与小李，二人欣然同意，跟随岳某一起去了珠江路某大厦。

在珠江路，三人受到了两名网贷业务员的热情接待，业务员逐个带他们去了一家网络贷款公司办理业务。小王告诉民警：“有个操作员问我索要了手机、身份证以及银行卡，给我的手机下载了一堆网络贷款的 APP。我之前听岳某讲的只是刷单而已，后来才反应过来是办贷款，操作员给我在捷信、拍拍贷、分期乐上开通了三笔贷款，总计 19096 元。这些钱都在贷款下发后通过支付宝或者银行转账的方式给了岳某介绍的那名业务员。”

小王此前曾在媒体上看到过网贷被骗的新闻，心里不禁产生了怀疑。但是后来岳某安抚他，称两名业务员都事先承诺过不用本人还贷。一个月后，第一期网贷到期，小王和小李都发现自己收到了还款通知，二人找到岳某讨要说法，岳某联系不上两名业务员，无奈之下，带着小王和小李到新街口派出所求助。

民警立即就此事展开侦查，由于受害人无法说清两名犯罪嫌疑人的真实身份，民警遂前往小王当时做网贷的地点调查，通过网贷公司提供的相关资料，结合受害人提供的嫌疑人联系方式，明确了两名犯罪嫌疑人侯某（男，21 岁，南京人）、时某（男，19 岁，南京人）的真实身份。1 月 22 日晚上 10 点，办案民警在珠江路将两人抓获。民警发现，二人没有固定工作，长期以办理网络贷款刷单为名引诱在校学生前来办理网络贷款，并且冒充公司员工拿走所下款项，用于花销。

在后续调查中，民警发现前来报案的岳某并非本案的受害人，而是两名嫌疑人的同伙。“据嫌疑人交代，岳某每拉来一个客户，侯某和时某就会给他 1500 元的提成。在小王和小李之前，岳某还拉过其他的同学去办过网络贷款。而岳某与侯某、时某早在 2018 年 9 月份就认识了。”办案民警介绍说。2 月 20 日，在掌握了充分的证据后，民警将岳某传唤到派出所。

目前，侯某、时某、岳某三人因涉嫌诈骗已被刑事拘留，警方初步核实到 5 名受害人，被骗金额 5 万余元，本案还在进一步调查当中。

网络红包为何难提现？法律专家：“薅羊毛”不等于违反规则

今年春节期间，很多网络平台为了聚拢人气，都推出了老用户推荐新用户下载软件赠红包的活动，但最近几天，有的网民发现自己获赠的红包无法提现。过节期间，小王用手机参与了某网络平台发起的抢红包活动，老用户把这家网络平台的手机客户端推荐给新用户，可以得到一定金额的红包，但自己在准备提现时却遇到了问题。小王（化名）：抢到二三百红包，可能被网络平台拦截了，系统识别出来了，没有到账。记者：所谓的识别是什么意思？小王：就是我提现一直不到账，别人正常两三天就到了，我十几天都没到。为了尽可能多地抢红包，小王加入了一个专门交流抢红包技巧的QQ群，里面的一些专业术语很有讲究。小王：有朋友就把我拉到“跑码群”里面做一些薅羊毛的活动。记者：这个“跑码”是什么意思？小王：“跑码”就是有些手机验证码、身份证号、设备号都会在这里，一般的抢红包活动都会要你的手机号验证登录，然后注册。除了“跑码群”，手机软件市场里的所谓分身软件也是“薅羊毛”一族抢红包的常用手段。据技术人员介绍，通过所谓的分身软件，用户可以在同一台手机上生成多个同样的软件图标，模拟新用户注册，从而能够抢到更多的红包。网络平台风险控制技术工程师：我可以添加制作我手机上目前安装的任意一款APP，进入之后我可以改变任何一个软件分身的名字，这就是一个全新的手机APP。为了模拟真实的手机用户，分身软件在制作同样图标的同时，甚至还可以让用户随意选择用户的手机型号、注册地址和手机识别码。网络平台风险控制技术工程师：比如说我可以任意地选择品牌，摩托罗拉以及它的型号，手机唯一识别码、序列号我都可以改。记者：骗过对方的服务器。网络平台风险控制技术工程师：对对对，你这么改之后对方其实就很难判断你是不是一个模拟的用户。甚至我还可以改我的GPS定位，比如说我真实的定位可能在北京，那我可以去通过这个软件改到其他地方。据了解，通过网络平台的系统识别，这些不能提现的网络红包背后，往往都是来自技术手段“制造”出来的虚拟用户。对此，法律专家表示，薅羊毛和技术作弊完全是两码事，手机用户在抢红包时必须遵守规则。各大网络平台在推出抢红包活动的同时，都会向手机用户推送规则说明，其中一条就规定：抢红包的手机用户必须是真实的。法律专家表示，用户是否真实，成为“薅羊毛”一族和通过软件作弊制造虚拟用户的本质区别。中国消费者协会专家委员会专家邱宝昌律师：薅羊毛不是不当得利，是利用你的规则获利，如果你通过这些软件和技术，把一个手机号一个用户通过这种虚拟的场景技术变成了十个或者更多，这就违反了规则，轻则是一种民事欺诈，严重的有可能是诈骗。法律专家同时表示，如果真实的手机软件新用户红包提现时遇到困难，也就是遭遇了所谓的“误伤”，仍然可以根据“谁主张谁举证”的原则，向网络平台申请提现。邱宝昌：用户要想领这个奖励也很简单，提供推荐的手机号码、手机的型号、手机号的机主，这样他就是一个真实的用户。我认为一个最基本的诚实信用是我们民事活动最基本的原则，大家都要诚信。

视频网站套路深 买会员服务 你被“套路”了吗？

趁着新春优惠买了视频网站会员，但一些新近上映的电影却需要另外付费，在电视上看视频还要购买超级影视 VIP 会员；因为不想看广告，所以购买了会员服务，但买了之后还有会员专属广告；没注意视频网站默认勾选了自动续费，到期后又“自动”买了一年……

近日不少市民向记者吐槽视频网站套路深，买了会员服务的消费者感慨一不小心就“被套”。

套路一：会员看电影还要再付费

市民潘先生告诉记者，今年春节他花 208 元买了某视频的 VIP 会员（一年），但当他想看某部近期上映的电影时，页面却提示“您已经是 VIP 会员，可优惠购买单片观看”。根据潘先生提供的截屏，记者注意到，该页面提示可以 3 元购买，原价 6 元。

而当潘先生想在电视上观看电影时，又发现无法在电视上观看。于是，他再次点开“我的 VIP 会员”，才发现该视频 VIP 仅仅适用于非 TV 用户，超级影视 VIP 才属于 TV 全屏通会员。“如果要升级成超级影视 VIP，一年要再交 488 元会费（春节优惠价 268 元）。”潘先生说。

记者调查发现，包括该视频等视频网站在内，其 VIP 会员观看一些体育节目、近期上映的电影时仍需要另外付费；在 QQ 音乐等一些在线视听服务中，部分音乐下载即便是绿钻会员，依然要另外收费。

套路二：VIP 会员还得看专属广告

“我一共开通了优酷、爱奇艺、芒果 TV、腾讯视频的会员，每次充值会员的原因大概是因为热播网剧或者综艺节目，一年算下来一千多元。不买会员的话，每一集之前都有 110 秒左右的广告，谁受得了？”潘先生表示，另一视频网站在没有购买会员之前，打开视频后页面显示出“会员跳广告，首月仅 6 元”的提示。去年为了追该平台的一部热播剧，他充值购买了会员，但在看视频的过程中依然会出现广告。“虽然广告可以点击关闭，不过每次出现还是很烦人。”

对于加入 VIP 会员后仍让看广告一事，优酷方面表示，VIP 专属广告非必现形式，且具有选择性，可根据个人意愿选择观看或者关闭。爱奇艺相关负责人解释称，这是内容推荐，推荐的贴片内容涵盖热门内容推荐，抽奖、礼品赠送等 VIP 会员福利活动，不是付费广告，每天最多被推荐一次。腾讯视频方面表示，其 VIP 会员权益说明里明确标明，“加入 VIP 会员仍可能提供不同的广告服务”。

套路三：默认勾选了自动续费

记者在采访中发现，消费者对于视频网站会员服务投诉较多的还有默认勾选自动续费问题。在爱奇艺视频网站，如果选择连续包年服务是一年 218 元，但下面默认勾选了“到期自动续费，可随时取消”这一选项。如果选择连续包月服务，是首月 6 元，“后续每月 19 元自动续费，可随时取消”。

在腾讯视频网站，系统推荐的是“自动续费，可随时关闭”的选项。如果不想自动续费，需要向右滑动选项，不少消费者可能发现不了。

“不知道怎么取消 VIP 会员”，有用户接受采访时这样说，看热播剧就必须开 VIP 会员，看完后却总是因为找不到取消“自动扣费”，就一直续费了。此外，记者发现，想要取消或者关闭会员也并非易事。有网友反映在个人中心页面完全不知道怎么取消自动续费，被扣费数月后打客服电话才取消。还有一部分网友认为，VIP 会员还没到期呢，到期时再去取消“自动扣费”也来得及。实际上，不少在线视频网站都是提前扣费，提前大概 1 至 3 天。

律师：涉嫌侵犯消费者知情权和选择权

那么，购买了会员之后依然会有广告是否侵犯消费者权益呢？对此，有律师表示，视频网站在有关细则条款里已经说明了“可能会有其他形式的广告”，因此不存在侵权问题。但中国法学会消费者权益保护法研究会副秘书长陈音江对记者说，如果视频网站没有以加粗字体或加大字号等显著方式告知，仍然涉嫌侵犯消费者的知情权和选择权。

广东法制盛邦律师事务所合伙人陈亮律师指出，视频网站作为条款提供者不但不能私自以默认的方式擅自确定消费者选择购买的商品或者服务，而且其还有义务以显著的方式提醒消费者注意如何选择。

陈亮提醒，在付款前一定要仔细浏览页面内容和相关条款，避免被套路。若消费者认为自己的合法权益受到了损害，有权就此向政府市场监管局、消费者协会等部门检举、控告，并要求追究经营者的法律责任。

道缘新能源 App 投资诈骗黑幕曝光 涉案金额 600 多万 百人被坑

不过四五个月的时间，因为一款投资理财 App，杨先生的 4 万多元钱便打了“水漂”。

杨先生是河南人，2018 年 9 月份，他开始接触甘肃的道缘新能源 App，被其中的“高收益”所吸引，杨先生共投入约 4.3 万元。但是在 2019 年 1 月 19 日这天，这款 App 却突然打不开了。

据受访者提供的统计表显示，这款 App 的受害人数已近 150 人，分布在全国各地，累计受损金额达 600 多万元。

河南商报记者从汝州市公安局洗耳河派出所了解到，接到群众报案后，已经以诈骗案进行立案。

投资理财 App 打不开了

2018 年 9 月份，通过一篇微信公众号文章，河南的杨先生接触了道缘新能源 App，他介绍，在这款 App 上有一二十种投资项目，可以自己选择，收益很高。

那时，他并没有马上投入资金，而是观察了一个多月，直到 2018 年 11 月份才开始投入第一笔钱——8000 元。“这个项目的投资周期是半个月，每天的利息是 70 多元。”就这样，每天返利 70 多元，半个月期满时，杨先生连本带息共收回了 9000 多元。

在第一笔投资中尝到了一点甜头的杨先生，对道缘新能源 App 这款理财产品的信任度增加了。

又观察了十几天之后，连同已经收回的 9000 多元本息，杨先生又投了一笔钱，共约 4.3 万元，选择了四个项目，周期为一个月，等到 2019 年 1 月底到期的时候，他就能收回一笔不小的回报。

但是，就在 2019 年 1 月 19 日这天，道缘新能源 App 却突然打不开了，页面显示“数据不存在”。察觉到异样，他和另外两个朋友立马就在汝州老家报了案。

全国约 150 人，都受其所害

与杨先生有同样遭遇的，还有三门峡的张女士，她同家人共投入约 5.6 万元，其中一个投资项目的电子合同书显示，张女士投资 6000 元，60 天后就能收回本息 17088 元。在这份合同中，管理方为：甘肃道缘新能源有限责任公司，担保方为：香港太平洋投资担保有限公司。“既然有担保公司，我想着应该是没问题的。”目前，张女士已经在青岛报案。

而汝州市的姚女士表示，她也在这款 App 中投入了 3 万元，目前也已经在汝州报案。

河南商报记者在受访者提供的 App 截图中看到，投资项目很多，有风能新手体验项目（200 元起投）、分布式能源项目（6000 元起投）、三周年年庆福利项目（8000 元起投）、矿产资源开发利用项目（20000 元起投）等，各个项目的投资周期不等，收益较高，主要通过扫描微信二维码进行付款。

据受访者提供的一份“道缘新能源受害者名单”显示，约有 150 名来自全国各地的投资者都遇到一样的情况，累计受损金额达 600 多万元。

据张女士介绍，他们都是从一些微信公众号推送的文章中，才得知这款 App 的。河南商报记者在微信中进行搜索，关于道缘新能源 App 的信息已经不多，仅在两个网站上仍能找到这款 App 的推介文章，其中提到，甘肃道缘新能源有限责任公司成立于 2016 年，道缘新能源是国内领先的新能源理财平台，投资稳健、收益快。

负责人：公司名称系被人利用，建议赶快报警

那么，这款投资理财 App 到底出现了什么问题？它跟甘肃道缘新能源有限责任公司又有啥关系？

据天眼查信息显示，甘肃道缘新能源有限责任公司的法定代表人为金鑫，公司的注册地在甘肃白银市平川区，经营范围主要为光伏太阳能领域，目前的状况为“存续”。

2 月 26 日下午，河南商报记者联系到该公司的法人代表金鑫。

“那个是骗人的，年前就打不开了。”金鑫说，甘肃道缘新能源有限责任公司的经营范围主要是太阳能和光伏板安装这一领域，并没有任何投资产品。“可能是我们倒霉吧，公司比较小，让人家给利用了，不是别人给我打电话，我都不知道。”他表示，这应该是诈骗团伙打着公司的名义进行诈骗，目前，他已经向白银市公安局平川分局提交证据，进行过报案。

金鑫建议，如果遇到上述情况，可以抓紧时间向当地派出所报案。“如果钱转给我了，那肯定跟我们公司有关系，但现在，钱也不是转给我的。”他表示，希望能还公司一个清白。

随后，河南商报记者联系了白银市公安局平川分局，相关工作人员表示，关于案件的任何情况，若未经过允许，还不方便进行透露。

链接：在理财 App 上被骗，此前已有报道

2 月 22 日，河南商报整版报道了弘山财富 App 关闭一事。

在此前的报道中提到，弘山财富 App 里的项目也收益不菲。一个名为“年度最强福利”的项目，起投额为 10000 元，项目周期为 5 天，日分红 2019 元，而且每日返息，到期还本。而另一个“电场风电项目”，起投额 8000 元，项目周日 7 天，每天分红 334.4 元。

其中，一位段先生表示，从 2018 年 11 月底到 2019 年 1 月中旬不到俩月时间里，他一共在弘山财富 App 投资了 22000 元，获得的收益达 11000 元左右。“我只取出了 4000 元本金，剩下的本金和收益还没来得及取，App 就打不开了。”

那时，河南商报记者从银川市公安局金凤区分局官方微博“平安金凤”发布的相关警情

通报中得知，已按集资诈骗案进行立案。

汝州市公安局洗耳河派出所：已经立案，确为诈骗案件

河南商报记者通过对比发现，两款理财 App 的套路如出一辙，先是通过微信公众号或者网站将 App 传播出去，利用“高收益”吸引投资者，投资者先是通过短周期投资尝到甜头后，继而投入更多的钱，投资更多的项目。最终，投资周期还未满，钱还没来得及取出，App 就突然关停。

那么，道缘新能源 App 是否构成诈骗？

河南商报记者从汝州市公安局洗耳河派出所了解到，近期，洗耳河派出所确实收到过关于“道缘新能源 App”的案件，一位警官表示，目前已经立案，确认为诈骗刑事案件。

他表示，这类电信诈骗案件，针对的并不是某一个区域，而是全国性的，他建议，一旦遭遇到上述情况，应该尽快就近向当地派出所报警。

同时，他介绍，如果是用虚拟的公司、或者冒用其他公司的名字，那么，就视为诈骗。但是，如果公司确实存在，也有相关的理财产品，仅仅是公司经营不善，导致破产，则属于民事案件。

他提醒广大群众，对于理财产品，如果属于高收益、低风险类型的，一定要谨慎对待，查询公司信息，提前进行了解、咨询，不可贸然投资。

警惕！用假电子转账凭证“遥控”骗 23.6 万元电子产品

卖电子产品的小朱怎么也没想到，22 部苹果手机，外加笔记本电脑等价值 23 万余元的电子产品，会被一个未曾谋面的“大客户”给骗走。最憋屈的是，这些货物还是他亲自送上门的。

朋友介绍的女子

微信上说要帮公司买 22 部手机

小朱说，1 月 13 日上午，一个卖名品包的朋友说曾在她那里买包的一位客户着急要买手机，便将该女子介绍给了他。当日上午对方便添加了小朱的微信。

“她在微信上说要帮公司买 22 部苹果 XSMAX（256G）手机，下午开年会时要作为奖品发给员工，还要了一台苹果笔记本电脑，和一部华为 mate20RS 保时捷红色，还有些零碎的配件等电子产品，总价 23.6 万余元。”小朱说，女子要得急，又称自己人在三亚的分公司，表示可以派公司同事上门取，或者让他送货到公司也行。

中午配好货，该女子便通知公司派人来取货了。同时给小朱发来了一张转账的电脑截图。小朱将货搬到楼下时，来接货的居然是一名滴滴司机，“虽然转账凭证给我了，可我还是有些担心，毕竟钱没到账，便给对方说可以跟着司机将货送到公司。她便让司机往南门开，后来又让司机开到围墙巷，说接货的人就在路边。我问她公司地址在哪里？她含糊着没回答，只说有人接你的货就行了。”小朱说，车子绕了一圈，该女子又在电话里说，到年底了，大家都很忙，让司机把货送到西安电子科技大学长安校区里，让她在那里上学的表弟把货先收了。

“我当时想，只要能见到收货的人，这总归心里有底，对方也说了，一会儿就会把转账凭证发来。”最终，小朱在西安电子科技大学长安校区将货交给了学生白某，他还拍了白某的身份证，并问了 3 遍白某与买手机的女子是何关系，对方都说那是他表姐。

迟迟不见钱到账

原来电子转账凭证是假的

小朱出示的该女子发来的网银转账回单显示，转账时间为1月13日12时51分交易的，转账金额为236630元，付款人为鸿达商贸有限公司，开户行为中国光大银行华阳支行。小朱说，得知被骗是4天以后了。

“一直到1月17日，我都没收到钱。”小朱说，这期间他每天都追问该女子，问何时钱能到账，起初她还说会问公司财务，后来说，财务将转账设置了延时3天到账功能，让再耐心等待。“在这期间，我也顺着她发的转账回执单的信息查了一番，先打银行客服，了解到转账的这家公司名下有很多个账号，需要拿公司的组织代码才能查具体的转账记录。”小朱说，从银行没有查到，就只能等，一直等到第4天都没收到钱时，他就知道对方发的转账凭证是假的了。

然后，他也去找了收货的那名大学生，对方说是同学托他收的货，后来就有人来将货取走了。

昨晚，华商报记者就此联系了这名收货的学生，该学生称，他并不认识什么女子，当时只是同学说，他的初中同学的表姐有批货要帮着收一下，还给他转了190元的辛苦费。

报警时

该女子已被三亚警方抓获

1月17日晚，小朱报了警。1月18日，西安市公安局高新分局就小朱被诈骗一案进行立案侦查。

正当高新警方调查此案之时，小朱在网上搜索到一则新闻，是海南一家媒体报道的，说一名大学本科毕业的90后美女开宝马、穿名牌，出手阔绰，却骗人6部苹果手机被抓了。

新闻中有骗子的照片，三亚警方介绍该女子的真实姓名叫梁某云，被抓时自称马林，其社交网名为“贝尔”。“买我手机的那名女子网名叫贝儿。”小朱说，虽有一字之差，但为了进一步确定，他赶紧找卖包的朋友确认，朋友看后当即便说，她就是梁某云，他认识，而且在他们店的会员登记中，真实姓名就是这个。

华商报记者注意到，该新闻于1月24日就已发布，是三亚公安局天涯分局向社会通报的。据三亚警方介绍，该女子诈骗金额近500万元，其在天津涉嫌诈骗70余万；在郑州涉嫌租车诈骗300余万元后落网，因怀有身孕被取保候审；取保候审期间，又在河南洛阳诈骗100余万元后逃到海口；2018年7月，梁某云在海口生下一名女婴，又于同年11月26日在海口骗取了6部苹果手机。其骗手机的手段，同样是发假的转账截屏，与骗小朱的手法如出一辙。

昨日，办理此案的公安高新分局兴隆派出所民警也说，经过确认，被三亚警方抓获的梁某云就是骗小朱的女子。年前已经批完了刑拘手续，只待对其上网追逃，后来他们也了解到其被三亚警方抓获，又因其处于哺乳期被取保候审了，所以将于近日前往三亚对其讯问，一切都会按照程序进行。

如何追回被骗损失？

律师这么说

那么，被骗的赃物警方能否尽快追回呢？民警说按程序办，可日子越久，追回的东西就越不值钱，该怎么办呢？

就此，陕西恒达律师事务所高级合伙人赵良善律师表示，该女子以非法占有为目的，通过欺骗的方式，在全国范围内实施多起诈骗行为，数额较大，符合诈骗罪的犯罪构成，诈骗所得手机属于赃物，应当及时予以退赃或者退赔，受害人可向公安机关依法申报诈骗物，并积极配合公安机关追赃，若涉案赃物手机尚未被变卖或者处理，则公安机关依据申报人的申报情况在所追得的赃物中予以如实退还。

若涉案赃物在追赃过程中已被变卖，则应分析赃物持有人（即第三人）获得赃物的途径

及方式，以确定第三人是否应当配合返还。若第三人是通过合法渠道、正规手机销售点、通过合理价格购买，此时适用我国民法的善意第三人制度，第三人无需退还，受害人仍应向犯罪嫌疑人主张退赔。

若第三人明知是非法渠道获得的手机仍予以购买或者以明显低于市场的价格购买，则涉嫌故意犯罪。根据《刑法》第 312 条之规定：“明知是犯罪所得及其产生的收益而予以窝藏、转移、收购、代为销售或者以其他方法掩饰、隐瞒的，处三年以下有期徒刑、拘役或者管制，并处或者单处罚金；情节严重的，处三年以上七年以下有期徒刑，并处罚金。单位犯前款罪的，对单位判处罚金，并对其直接负责的主管人员和其他直接责任人员，依照前款的规定处罚。”以掩饰、隐瞒犯罪所得、犯罪所得收益罪对第三人定罪量刑，第三人应将手机退还。

重庆女子相亲网遇“暖男” 被诱买假彩票损失 4 万元

说到网上相亲，相信大龄青年们都不会陌生。春节期间，开州一女子杨某，就在网上找到了梦寐以求的“暖男”，然而后来发生的事，却让女子发现事情似乎变了味。

27 岁的杨女士是重庆开州区白鹤街道人，春节期间，因为熬不住亲人们的“催婚”，就在“珍爱网”上注册了一个相亲账号。几天过后，她还真的在网上认识了一位男士。因为男子很是体贴，杨女士迅速坠入爱河。男子不仅每天都在微信里嘘寒问暖，还给她介绍了一些赚钱的小窍门儿。

“他跟我说有一个赌博网站，晚上某个时间段有漏洞，稳赚不赔。他给了我一个账号，教我怎样做。我就按照他教的方法，往他的账号里投了几千块钱，结果，赚了几百块钱，这个钱也取得出来。”既遇到了暖男，又找到了赚钱的法子，杨女士顿时觉得生活如此美好。双方一商量，决定在赌博网站上多投点儿钱，然后见个面，说说结婚的事儿。

杨女士说，对方一直劝她多投点，说是稳赚不赔。于是她就投了四万多，结果后来网站打不开了，钱也没了，人也找不到了。

这时，杨女士感觉到事情不对劲，就向当地公安机关报警求助。警方调查后发现：杨女士在珍爱网上遇到的这个暖男，身份信息不实。而那个赚钱的方法，也完全是骗子糊弄人的伎俩。

开州区公安局刑侦支队侵财大队民警王富友说，警方了解情况后，经过侦查和研判，发现这个犯罪嫌疑人的窝点很可能藏匿于广西南宁市。

办案民警介绍，这个诈骗团伙一部分成员负责冒充“暖男”、“靓女”实施诈骗。得手后，就由专门人员在全国各地取款。同时，他们还自建赌博网站，诱骗受害者上当。

2 月 24 日，警方经过综合梳理，掌握了诈骗团伙和取款团伙骨干成员的信息，并于当天在全国多个城市同时收网，当场抓获了 10 名嫌疑人。

开州区公安局刑侦支队侵财大队教导员曾辉介绍：“我们这个案件抓获犯罪嫌疑人十名，查到包括全国多个省市的被害人共几十名，金额达到一百多万以上。”

警方提醒：网络交友需谨慎，切勿被所谓的“爱情”冲昏头脑。

虚构退货快递单号诈骗商家_注册 62 个淘宝账号操作！

“平安潮州”微信公号消息，近日，潮安警方破获一起虚构快递单号网络诈骗商品案，抓获犯罪嫌疑人 1 名，缴获被骗商品近 1000 件、作案工具手机 1 部、电脑 1 台，涉案金额约 50 万元。

1 月 22 日，潮安警方得到线索，浙江一网络有限公司在数据审计时，发现有人利用大量账号购买商品后退款，但没有将货物退还给商家，而是从“空包网”购买收货地址相同的虚构物流单号，骗取商家信任退款，致多家商家上当受骗。

接到线索后，潮安警方迅速开展案件侦查工作。侦查民警一方面根据线索进行分析研判；另一方面对涉案人员身份进行细致排查，后发现古巷镇人苏某峰有重大作案嫌疑，通过进一步走访摸查，确定嫌疑人的落脚点。

2 月 19 日，侦查民警在潮安区古巷镇枫洋某村抓获犯罪嫌疑人苏某峰，缴获被骗商品近 1000 件、作案工具手机 1 部、电脑 1 台。

经查，犯罪嫌疑人苏某峰（男，30 岁，古巷镇人）自 2018 年 3 月份以来先后注册 62 个淘宝账号用于向淘宝商家购买商品，在收货付款之后虚构快递单号虚假退货，进而骗取淘宝商家货款和货物。

目前，犯罪嫌疑人苏某峰已被刑事拘留，案件正在进一步审理中。

江苏多名男子打赏主播遭遇金钱损失 网络直播变“直骗”

现今，在网上看直播是再平常不过的事情，很多人还会打赏一下主播。28 日，记者从江苏省反通讯网络诈骗中心(以下简称“江苏省反诈骗中心”)获悉，随着网络直播的流行，不少骗子已经潜伏进这一行业，让直播变成了“直骗”，致使多名男子受骗造成金钱损失。

前不久，苏州市民董先生在家中看网络直播，因为觉得主播很不错，于是想打赏一下。这时，在直播间里有一名自称是主播的人联系董先生，称现在打赏还有返现活动，让其和场控联系。董先生觉得很新鲜，自己打赏后还能拿返现。于是，他立即和“主播”指定的场控联系。对方告诉董先生，返现需要充值达到一定金额。董先生想着反正自己是要打赏的，充点钱进去还能得返现，划算。于是，他根据对方要求，通过微信转账、微信扫码的方式陆续转款 8000 多元。然而，他不仅没有得到任何返现，而且钱也没有进自己的账户。当他想再联系“主播”和场控时，发现自己已经被拉黑。接到报案后，苏州警方经初步调查发现，和董先生联系的“主播”是骗子假扮的。

无独有偶，常州市民韩先生在看网络直播时收到私信，称直播平台有活动，充值可返利 40%。韩先生通过微信扫码，先后 2 次共支付了 1500 元后发现被骗。无锡市民刘某的遭遇和董先生、韩先生略有不同。他在看直播时，发现有人在直播间打广告，销售微信前置摄像头偷窥软件。刘某很快通过微信跟对方联系。对方表示可以将软件卖给刘某，但除了需要交

纳购买费用外，还要提交保证金、保密费、网络传输费等费用。刘某分 7 次共转账出去 1 万多元，但对方根本没有发货，还把他拉黑了。

“毫无疑问，上述三名受害人遇到的所谓‘主播’‘场控’‘微商’都是骗子假扮的。”江苏省反诈骗中心相关负责人表示，此类骗局的作案手法十分简单，就是冒充他人身份。由于在网络直播平台这个特定的环境内，很多网友往往会错误地以为，在直播间的人就是直播平台的工作人员，从而放松警惕。通过警情梳理，江苏省反诈骗中心总结，利用直播平台的诈骗手法主要有三种：一是骗子假冒主播和受害人联系，引诱其打赏，从而达到诈骗的目的；二是骗子一人或伙同他人分饰多角，以“主播”“场控”“工作人员”等多种身份编织谎言，诱导受害人汇款；三是骗子在直播间内，以微商身份出现，贩卖一些违禁品，事实上，他们根本没有这些产品出售，一旦有人上钩，他们收到钱后便会直接消失。

针对此类骗局，江苏省反诈骗中心提醒广大市民和网友，看直播应尽量选择正规、合法的直播平台。对于直播观众发布的购物广告不要轻易相信，网购还需通过正规网购平台。同时，对于主播、场控等发起的各类活动，应谨慎参与，特别是遇到要求直接微信扫码支付的，基本可以判定是骗局。一旦发现被骗，应第一时间和直播平台取得联系，进行举报，或者直接报警。同时，警方也提醒，各类直播平台应设立严格的准入机制，对进入平台直播的人员进行审核把关。平台需要对平台本身投放的广告进行梳理审核，不允许有诈骗嫌疑的广告在平台播放。对于主播或者场控私下投放诈骗广告或者参与实施诈骗的行为，应该对其予以处罚。

6 旬老人投资电子货币 骗子以“高收益”“高回报”为噱头

现如今，各类“理财产品”均以“高收益”“高回报”为噱头，试图吸引市民投资。不过，来自“好心邻居”的“消息”，那可就要多长个心眼了。

2 月 26 日上午，66 岁的沈阿婆来到农行上海闸北沪太支行，想要赎回自己购买的一款金融产品，并做其它投资。经客户经理了解，沈阿婆的邻居介绍她投资某平台经营的电子货币。这个细节，引起了客户经理的警惕。经过详细问询，沈阿姨说出了实情：这个邻居经常上门游说，号称自己已经从该平台中获得巨额回报，让沈阿婆抓紧时间投资。

上个月，沈阿姨听从该邻居的建议，已经投资了 20 多万元。然后，这个邻居还号称已经帮沈阿婆在平台上操作买入了电子货币，并信誓旦旦地表示，仅仅一个月，已经帮她赚了 6 万元收益。不过，要一年之后才能取出来，并让沈阿婆去其他银行转账，再多投资一些。

由于沈阿婆是该银行的老客户，客户经理比较了解她的情况，便立即判断，阿婆很可能被卷入了电子货币的骗局当中，便急忙向网点经理汇报了情况。

两人花了一个多小时，轮番给阿婆做思想工作。老人才同意，暂时不转账。网点工作人员了解到，老人在其他银行也有资金，生怕老人还会去其他银行转账，网点经理立即联系了片区民警。

民警到场后，一方面进一步劝说老人，另一方面，联系到了老人的儿子儿媳，让亲人们来一起规劝老人，不要盲从偏听，老人这才打消了追加投资的念头。老人的家人对银行工作人员和民警尽职尽责的工作态度表达了感谢，并表示，以后也会多关心老人，远离不怀好意的诈骗分子。

微信朋友圈手串骗局 长达一个多月的经营，只为卖 618 元的手串

事件是这样的，一次偶然的机会，有个陌生人加了我，然后说是某某介绍的，有点事问我，我说加错了，然后她就说那会不会删掉她，作为广交好友的小编，怎么会做如此之事呢，所谓四海之内皆兄弟。

然后说，这个是她工作微信，她有个私人的微信，叫我去加。小编作为老实人，就直接信了，然后就加了，可是一通过后，就微信上有提示了，与对方发生资金来往可能会产生风险，我立马就警醒了，此刻我就知道这个人肯定是骗子了，然后就想看看她接下来怎么玩。估计对方心里在想，又一个上钩了。

所谓套路，必定是一环连一环的，问了问我干啥的，然后就开始了一个完美的故事情节，而这个情节必定跌宕起伏。

首先，她极力表现出她在工作中的所收获到的喜悦、成功，好像把你当做朋友一样，分享给你，让你感受到她的此时此刻的心里，原来小时候的梦想现在正一步步在工作中实现了。然后又时不时的来勾搭产生链接，问我留长发好还是短发好，又想剪又不想剪的，我真的想说，哎，当个看戏的真累，我也要专业的装下去。

通过各种方式，一直粘着你，感觉成了多年好友关系一样，我只想说，你想骗我，我也想看看你的套路，实在因为我之前就看到过或者遇到过差不多的，幸亏小编机智。

事情的转机开始来了，估摸着要开始收网了，我严重怀疑她是加了 N 多好友，然后都是群发，一块经营，毕竟这一两个月去经营一个客户成本太大了，而且不一定成功。故事的开始是这样的，营造了一个男友联系不上，然后紧接着收到男友的分手信息，痛诉自己多么难受，什么满脑子都是他，我心里是难受的，真是造假太真了，还不赶紧上个你们的收割方式，我也好解脱了。

故事的结尾就是去旅游散心，去到一个所谓的老爷爷那里，看看制作手串，我心想难道不卖茶叶卖手串了吗？反正我仍然没有回复她，我也觉得之前回复那么多了，也是花了我很多心血的，现在你是主演了。

果不其然，终于露出尾巴了，还装模作样的说什么爷爷生日，居然还拍个视频过来，不过我也看了那个视频，那个什么爷爷面无表情，估计心里在想，这么老了还出来行骗，真不容易啊，笑不出来。那个手串要我花 618 元买，我当场就怒了，我演这么久，还没向你耍片酬呢。不过出于支持，我向其提出 6.18 元，我还能支持下，然后就没有然后了。

现在的网络诈骗真是防不胜防啊，幸亏小编头脑清醒才幸免于难，这个估摸着全是弄好了的图片视频以及文字，只要换个身份就可以接着干了。

学习类 App 缘何游走灰色地带 诱导充值暗藏不良内容

诱导学生充值暗藏不良内容名义上为学习实质是玩游戏

学习类 App 缘何游走灰色地带

随着移动互联网的迅速发展,各种各样的 App 逐渐走进校园,在给学生和教师带来方便的同时,也出现了一些问题。

不久前,教育部办公厅印发《关于严禁有害 App 进入中小校园的通知》(以下简称《通知》),要求各地采取有效措施,坚决防止有害 App 进入中小校园。《通知》强调,要开展全面排查,凡发现包含色情暴力、网络游戏、商业广告及违背教育教学规律等内容的 App 要立即停止使用,要将涉嫌违法违规的 App、微信公众号报告当地网络信息管理和公安部门查处,要采用多种方式提醒家长慎重安装使用面向中小学生的 App。

那么自《通知》下发后,学习类 App 中不符合相关规定的现象有无明显改善?为何有害 App 会在校园里“游走”?《法制日报》记者对此进行了采访。

看成绩排名需付费 借排行榜诱导消费

王硕(化名)刚上初中三年级,不过他接触学习类 App 已经有两年多时间了。

从他上初一开始,学校老师就推荐他们使用一款学习类 App,主要用于查看考试成绩和排名。那时候,这款 App 是免费的。虽然最后他和同学们会从老师那里知道自己的成绩,但考试后迫切想看到成绩的他们会选择下载这款 App。

在王硕上初二时,这款 App 不能再免费查看成绩,要想了解任意排名,需要成为会员,一年交 360 元。

记者在查看了这款 App 的介绍界面后了解到,这是一款以学生考试数据为基础的学习平台,为学生、家长和老师提供定制化教育服务,付费后用户可以获得学生的“排名分析、偏科分析、试题失分分析”等信息。

根据教育部印发的《义务教育学校管理标准》,要求义务教育阶段学校考试成绩不进行公开排名。在上述 App 最近的介绍界面中,记者发现,已经不再出现可以查看成绩排名的功能描述。

随后,记者在不同应用市场中以“作业”“学习”“答案”等关键词进行搜索,下载相关 App 后发现,在《通知》下发后,目前学习类 App 中不符合相关规定的现象明显减少,但仍有一些 App 涉嫌通过排行榜等途径诱导学生消费。

打开一款 App,记者发现,在“答疑”一栏最上方出现一个名为“最强粉丝团”的栏目。在这里,用户可以选择加入时下一些年轻艺人的“粉丝团”,增加明星“战斗值”,提高栏目中的排名。

记者注意到,从 2018 年 12 月累计至今,榜单前几位明星的战斗值已达 10 万以上,在每个明星的粉丝团中,战斗值贡献较高的前几位粉丝一般可以达到 1500 以上,而根据规则,每个用户可以通过搜题和答题的方式获得战斗值,每次可分别获得 1 分和 3 分,每天上限为 3 次;还可通过搜题求助老师(每次可以获得 3 分)和找老师辅导(每分钟可以获得 6 分),不限次数和时长,但均需付费,费用为每分钟 1 元或开通套餐。以此推算,各个粉丝团排名较高的成员至少需要付费辅导近百分钟才能达到榜单中显示的战斗值。

采访中,还有学生向记者反映,一些学习类 App 的讨论区存在涉黄现象。一名初中女学生告诉记者,她在学习类 App 上看到过“黄段子”,甚至还有被“调戏”的经历。

而赵昊(化名)作为一名小学生家长,他对孩子使用学习类 App 也很担忧,“留作业、测

试、查成绩都要用 App,除了伤眼睛外,自制力差的小学生有可能利用通过学习类 App 写作业的机会玩游戏,可能更加沉迷手机和游戏。而且很多平台会不断地宣传一些搜题类软件,导致孩子直接抄答案,失去独立思考的能力”。

作为一名小学班主任,徐娜(化名)在手机里下载了 4 个学习类 App,有的供家长使用,有的作为布置各科作业和批改作业的工具,还有一个 App 供学生进行语文阅读。

徐娜认为,学习类 App 能对教学活动有一定促进作用。“例如,语文学科的阅读、朗读、背诵等,我们没办法在课内时间完全检查到,但是可以让家长把孩子们的背诵朗读情况录下来分享到 App 上,我们再一一检查。”

在徐娜看来,学习类 App 也存在一些不足,有些学习类 App 会自动批改作业,导致老师对学生的情况不能完全掌握;有的学习类 App 操作界面还不够完善,家长在使用过程中经常出故障,操作较麻烦;而且现在的学习类 App 功能比较单一,缺乏整合学科和功能的学习类 App。

对于学习类 App 存在的问题,徐娜认为,可运用技术手段和强化监管推动正确合理使用学习类 App,如果监管工作到位,诱导学生玩游戏、付费的 App 在校园里便没有多大的生存空间。

运营方各自为战 名目繁多同质化

根据《通知》,地方各级教育行政部门和中小学校要认真排查,凡发现包含色情暴力、网络游戏、商业广告等内容及链接,或利用抄作业、搞题海、公布成绩排名等应试教育手段增加学生课业负担的 App,要立即停止使用,退订相关业务,卸载 App,取消关注有关微信公众号,坚决杜绝有害 App 侵蚀校园。

对于校园有害 App 出现的原因,中国教育科学研究院研究员储朝晖认为,在一些 App 中,学生花钱包年后可以查看成绩排名,还有一些 App 中包含过多游戏和低俗信息,主要是因为相关法律法规不完善所致。学习类 App 的开发、推广是一种商业行为,对于学习类 App 上哪些信息可以发布,发布程序如何,如果没有明确的规范来限制 App 厂商的行为,App 厂商就会一味逐利导致各种问题出现。

“从目前的情况来看,App 进入校园还不是很成熟。很多公司都想进入校园,但各个 App 相互之间不能通用,与学校的需求也不能完全匹配,所以学生和家長在使用时可能会有障碍和问题。”储朝晖对记者说,“目前,在学习类 App 领域,各公司还处于各自为战的状态,没有采取统一方式整合和管理。”

21 世纪教育研究院副院长熊丙奇认为,学习类 App 的同质化以及电子题海训练的问题,与教育评价机制有关。当教育机构看准这一市场商机后,一哄而上,导致各款学习类 App 大同小异,所有作业都是为了提高考试成绩。在这种情况下,注重质量的学习类 App 应投入力量研发个性化作业,但毫无疑问,这需要很大的研发成本,一些学习类 App 运营方认为即便研发个性化作业,也不一定能获得更大的市场发展空间,于是选择重营销不重质量的经营方式,还有的运营方则以提供作业为名,实则是包括游戏在内的多元化经营。

熊丙奇对记者分析,有害 App 进校园主要会产生三个方面的问题:第一,有的 App 本身存在违法违规问题,其背后的问题是有关部门对 App 开发、运营商监管不力;第二,App 名目繁多、鱼龙混杂,一些 App 以帮助学生学习与教育信息化为名大举进入校园,学生下载使用的 App 很多,其背后的问题是有的学校给各类 App 进校园开绿灯,没有严格审查 App 内容,有的学校与 App 运营商存在利益输送关系;第三,学生在使用 App 时,家长没有尽到监护职责,学校也不查看 App 更新,有的 App 运营商盯着这一漏洞,提供低俗内容引诱学生在使用学习类 App 时花钱玩游戏,学生表面上在用 App 学习,实际却是用 App 玩游戏。

“值得注意的是,目前对学习类 App 的监管并不严格,对于学习类 App 中的游戏,并没有按游戏产品去监管,这就让学习类 App 打了擦边球。一些学习类 App 以免费作业为名,

吸引学生下载安装 App,再用游戏、低俗内容吸引学生花钱购买游戏装备。对此,监管部门必须严格监管,要求学习类 App 必须提供作业服务,而不能超出经营范围提供游戏产品。”熊丙奇说,“有的 App 声称学习类 App 中的游戏是为了让学生在写了一段时间的作业后,进行休息调整,这是在钻监管的空子。必须严格监管,避免让学习类 App 游走在灰色地带,避免有的学习类 App 绕过对游戏的监管,超出自身范围运营。”

严格审查 App 内容 监管立足依法治教

《通知》要求各地建立学习类 App 进校园备案审查制度,按照“凡进必审”“谁选用谁负责”“谁主管谁负责”的原则建立“双审查”责任制,学校首先要把好选用关,对 App 的内容、链接、应用功能、信息安全等进行严格审查,并报上级教育主管部门备案审查同意。进入校园的学习类 App 不得向学生收费或由学生支付相关费用。要保障学生信息和数据安全,防止泄露学生隐私。

储朝晖认为,学习类 App 的发展是市场行为,需要遵守法律法规。要杜绝学习类 App 存在的种种问题,就要严格依法依规治理,明确学习类 App 应适用的规则,比如应包含哪些内容,还应明确信息发布的规则,如不能大范围公布学生成绩等。对于市场行为,不适宜一刀切完全由行政来主导,在明确规则的前提下,可以允许学校自由选择,在不同学习类 App 中,选择一个更便捷、内容更干净的产品,这样才能让校园 App 的发展走上正常运转、良性发展的轨道。

熊丙奇认为,治理学习类 App,关键在于加强对学习类 App 的监管。此外,学生、家长在选择学习类 App 时要理性。而学习类 App 运营方必须意识到,只有提供高质量的学习服务,才能让学习类 App 得到学生和家长的认可。

“监管学习类 App 的难点在于,有的学习类 App 名义上是学习,但实质是游戏,绕过了对游戏经营的监管,因为教育培训和游戏运营的监管主体不同。因此,要严查以学习为名实际运营游戏的 App,要区分学生学习一段时间之后可以适度玩的益智游戏,与以学习为由头却主要以游戏为卖点的两种情形之间的差别。这就需要在对学习类 App 进行监管时,组成专家委员会,审查 App 中的内容。”熊丙奇说。

对于学习类 App 进校园备案审查制度,熊丙奇认为,学校应该发挥学科教师的作用,由学校的教师委员会对 App 所能发挥的教育、管理作用,进行专业论证,实行教育为本的管理和评价,从提高教育质量出发,进行教育教学创新,不是盲目一哄而上,也非一声令下一刀切。

“对学习类 App 的监督管理应该立足于依法治教,以及各方依法履责。”熊丙奇对记者分析,“比如《通知》中提到学校和教师不得利用 App 发布学生成绩、排名等信息,如果学校在使用 App 时,由教师委员会进行专业论证,那么就不会用 App 发布学生成绩,因为这是在线下被禁止的做法,不可能转移到线上就合乎规定。另外,《通知》主要针对如何禁止有害 App 进校园,强调教育部门和学校、教师的责任,而家长的作用也不能忽视。这包括两方面,一是学校在推荐学生使用 App 时,应该通过家长委员会的审议、同意,让家长知晓学生使用 App 的情况,并告诉家长应该履行的监护责任;二是家长在学生使用 App 时,要切实尽到监护责任,及时查看 App 的内容更新,引导学生养成健康使用 App 的习惯。”

失恋卖茶女诈骗 主角全是大汉 惊讶吗

陪聊两个月失恋求买茶 “美女卖茶”套路堪比电视剧

假如你的微信好友里有一个热爱生活、年轻上进、集美貌与善良为一身的纯情少女，天天对你嘘寒问暖，你会动心吗？随着相处时间渐长，美女失恋了、外公病重了，不得已向你推销茶叶、推销酒，你会买单吗？近日，甘肃警方成功破获一起以“添加微信好友卖茶叶”为幌子的特大新型网络诈骗案，在泉州抓获 51 名犯罪嫌疑人，引起人们对于这些在社交平台异常活跃的“卖茶美女”的关注。

本期《封面纵深》，早报记者通过市民的遭遇和暗访，为您揭示此类骗局一环接一环的套路，也提醒市民在社交平台上遇到陌生人搭讪，需格外谨慎，若是美女提出购物、红包等要求时，更要留一个心眼，谨防上当受骗。

陪聊两个月 失恋求买茶 “美女卖茶”套路堪比电视剧

警方提醒：网上遇“白富美”主动搭讪，当心“微信美女卖茶”新型骗局

晒“外公”的茶园

美女加微信主动搭讪，天天嘘寒问暖热聊一两个月，突然遭遇失恋、外公病重等苦情戏码，随后提出请求让你找她买茶……最近在微信上出现了一伙这样的“白富美”，一些市民花高价买到劣质茶之后才发现上了当。这些所谓的美女、所谓的故事，只是诈骗团伙事先准备好的照片和套路，更可怕的是，陪你聊天的“美女”可能是一个抠脚大汉。近日，一起以“添加微信好友卖茶叶”为幌子的特大新型网络诈骗案告破，51 名嫌疑人在泉州落网。警方提醒，市民网上交友时一定要谨慎，在网络设置中注意保护个人隐私，遇陌生人搭讪时应提高警惕，以免落入不法分子的圈套。

市民遭遇

微信编故事博同情 美女高价卖劣质茶

在泉州，不少市民遭遇过“微信卖茶叶”的套路。

市民张磊（化名）告诉记者，几个月前，一个自称“茹茹”的美女加了他的微信，“茹茹”的朋友圈里的靓照和晒出的多彩生活让张磊颇具好感。张磊说，“茹茹”时不时会发工作、健身、旅游的照片，而且很有爱心，会去做公益，在他眼里是一位既上进又有爱心的人。

接下来的十多天里，“茹茹”如同贴心好友，每天嘘寒问暖，十分体贴。然而有一天，“茹茹”突然说自己失恋了，从深圳回到武夷山老家疗伤，然后给张磊发了一些茶庄的照片，称这是她外公经营的茶园。随后几天，“茹茹”在武夷山频频给张磊发采茶、炒茶的视频，并讲述了自己的坎坷经历：妈妈早逝，外公身体不好，后母一直想和她争夺茶庄的所有权。为了帮助外公，她就努力学炒茶，在炒茶时，不慎烫伤了手。

“她很上进，身世又坎坷，当时确实挺同情她的。”张磊说，随后面对着“茹茹”的买茶请求，他花了 1200 元买了一斤“金骏眉”。收到茶叶后，张磊虽然察觉茶叶质量不尽如人意，但并没有在意。然而随后的日子里，“茹茹”不断要求张磊买茶，不时以节日或自己生日为借口，找张磊要红包，这引起了张磊的警觉。“我要和她视频，但是都被她拒绝了。”张磊说。他曾对“茹茹”表示质疑，但是“茹茹”淡定从容地找各种理由搪塞。

多次拒绝“茹茹”的要求后，两个人聊天越来越少，过了一周，张磊就发现，自己的微信被“茹茹”删了。

市民吴先生表示，自己在两年前就遇到过这样的卖茶骗局，套路与张磊遭遇的如出一辙，他也因同情花 500 元买了一斤茶叶。市民郑先生则比较警觉，发现对方的目的是卖茶叶后，他就表示质疑，之后美女就把他的微信删了。

市民李杰（化名）则遭遇过美女卖酒的套路。之前，一名美女添加了他的微信，刚开始聊得很开心。美女自称是泉州人，在福州从事金融行业。一接触就时不时对他嘘寒问暖。两人聊美食、聊运动，他还相约美女回泉州后一起去游泳。一段时间后，美女在朋友圈里发了一张照片，称自己的表哥在福州的酒庄开业，并询问李杰要不要买酒。李杰见聊得投机，就花 1280 元找对方买了两瓶红酒，收到红酒才发现比市面上几十元的红酒还难以入口。

过后，美女不断询问李杰是否要买酒，还不时找李杰要红包，李杰才察觉，对方可能是个骗子。多次拒绝对方请求后，美女就将李杰的微信删了。

记者暗访

热聊布下连环套 机关算尽为卖茶

为了探究这类骗子的套路，记者日前在微信上添加了一名疑似网上卖茶的美女。与多位市民表述的基本相同，这名美女“小希”的朋友圈内，俨然一副有爱心、上进的“白富美”形象。记者与其聊天约一个月，一步步揭开她的套路和破绽。

第一环：温柔攻势 嘘寒问暖

添加“小希”后，她热情地打招呼，并自我介绍称是深圳人，大学刚毕业，还在找工作。随后几天，“小希”每天都会跟记者说早安，道晚安。“吃饭了吗？”“在干吗呢？”“累不累呢？”……“小希”通过嘘寒问暖，不断展开温柔攻势。

晒自己到敬老院看望老人

第二环：晒公益活动扮“天使”

几天之后有一天，“小希”发微信询问记者周末上哪玩，然后称她周末要去敬老院看望孤寡老人。当天，她的朋友圈出现了一条到敬老院看望老人的动态，并称自己和老人在一起聊天，帮助老人很开心。

又过了一周，她称这一周要去福利院看望有智力障碍的小朋友，还问记者要买些什么玩具。这一波秀爱心的操作，让人感觉她是个心地善良的好女孩。

第三环：称男友出轨博同情

“突然心情不好，可以陪我聊聊吗？”一天，“小希”突然跟记者讲起了她的心事。她称自己的男朋友去美国留学，但是最近男朋友有点奇怪，她怀疑男朋友有外遇。她还称，自己从小就没有了妈妈，所以把所有的寄托都放在男朋友身上，男朋友的变心让她很伤心。她已经无法专心工作，想出去散散心。记者只能配合安慰她。

第四环：苦情“天使”只想卖茶

“漂亮吧，这是我外公的茶园。”在说完心事的第二天中午，“小希”就告诉记者，她回到武夷山老家看望外公了，并发来一段在茶园的小视频。随后，“小希”询问记者喜不喜欢喝茶，喜欢喝什么茶，并询问记者要不要试一下她家的茶，还称可以让记者到茶园里玩，她会泡茶给记者喝。之后，她发来茶叶的价格，每斤从 600 多元到 1200 多元不等。记者表示要和“小希”视频，她则以茶山上没有 WiFi 为由拒绝。

接下来的几天，“小希”不时发炒茶的视频，一直追问是否要购买。当记者将该套路的报道发给“小希”时，她立即将记者的微信删除了。

朋友圈动态满满的正能量

为“外公”过生日，为卖茶做铺垫。

找破绽

●照片像素较低：在微信聊天过程中记者发现，“小希”的照片虽说是美女照片，但是像素普遍都较低，与现在的手机像素相比差距不小，而她在朋友圈发布的一些做公益的照片

更加模糊，可能是网上下载或是盗来的像素较低的图片。

●只打字不视频：这些美女都只采用文字聊天，有时会发来一两句语音，提到要视频就会想各种理由拒绝。在多名市民和记者的遭遇中，跟这些美女提到视频，都是被拒绝的，拨视频过去，也会被对方按掉。

推销“外公”炒制的手工茶

典型案例

“微信卖茶”新型诈骗 51 名嫌疑人在泉落网

据新华社报道，近日，甘肃省定西市公安局成功破获一起以“添加微信好友卖茶叶”为幌子的特大新型网络诈骗案。

2018 年 5 月 21 日，甘肃省定西市安定区居民赵某报案，称他在网络聊天中被一名自称陈某丽的微信好友以卖茶叶为由，骗取现金 4 万余元。

经查，这是一起典型的电信网络诈骗案，涉案数额巨大、性质恶劣。以魏某勋、陈某丽为首的诈骗团伙把自己包装成正规营销公司，非法购买网民微信账号等信息后集中推送广告，再由专门的“网上营销员”采用模特形象作为微信头像批量添加微信好友，每个“网上营销员”每天添加的“客户”可达 800 名以上。

“网上营销员”前期首先会与受害人培养感情，后期利用“推广部”设计的“客服宝”软件制作出专门网页，录入不同版本的诈骗剧本，再按照设计好的话术（如谎称外公生病、帮外公卖茶叶等）实施诈骗，得逞后以次充好给受害人邮寄劣质茶叶来牟取高额利益。

6 月 4 日，专案组在泉州警方的配合下展开收网行动，抓获犯罪嫌疑人 79 人，现场收缴作案电脑 190 多台、手机 200 多部，经初步梳理此案在甘肃省内涉及诈骗金额 211 万余元。6 月 16 日，甘肃警方将 51 名犯罪嫌疑人通过火车从福建泉州押送至兰州。

目前，外省涉案数、受害人数及涉案金额正在进一步核查中。魏某勋、陈某丽等 57 人已被依法刑拘，案件正在进一步侦办中。

骗术揭秘

聘模特拍诈骗素材 按照剧本层层设局

诈骗分子采用公司模式运营，聘用模特拍诈骗所用的图片素材，并研究出各种能揪住人心的“话术”，一环接一环进行诈骗，而大家看到所谓的美女，可能是一名“抠脚大汉”。据南方都市报道，今年 5 月份，广东惠州警方成功打掉一个利用微信交友实施诈骗的特大电信网络诈骗犯罪团伙，在该起案件中，犯罪团伙通过事先准备的话术剧本骗取事主信任，让对方高价购买劣质茶叶，警方也揭秘了类似这种作案团伙的套路。

聘请模特拍诈骗照片素材

据介绍，该团伙为业务员每人配一台电脑、数台手机以及几个微信账号，微信头像通常为团伙所聘请模特的头像。为骗取信任，该团伙聘用了两名女性模特，拍“办公照”“茶园照”“与外公外婆的合照”等，作为诈骗所用的图片素材，并研究出“失恋话术”（向事主发送虚构的“男朋友”与自己的分手截图等手段骗取同情）、“生日话术”（谎称自己生日，向事主索要钱财购买生日礼物）、“外公炒茶话术”（谎称自己回到福建武夷山的茶园要求事主高价购买茶叶）等骗术手段，通过微信群将图片素材和“话术剧本”转发给各个业务员。

公司化运作高价卖劣质茶

作案团伙以公司模式运作，内设“总经理”“经理”“主管”“组长”“成员”，实行自上而下管理，成员上岗前经过专门培训。团伙内技术部人员会使用“吸粉神器”等微信插件，将作案微信定位修改为省外地区，从而为作案微信账号“吸粉”，在作案微信号的粉丝达到一定数量后，便将该作案微信号交由业务员使用。

业务员按照培训所教的话术套路，依据编排好的剧本主动与男性事主搭讪聊天，然后虚构家庭悲惨情况、“生日”、“失恋”和“外公炒茶”等理由博取同情，骗事主以 580 元、800 多元、1280 元等价格购买茶叶。事主付款后，他们将进价 50 元的劣质茶叶寄给事主。为充分获取被害人的信任和同情，犯罪嫌疑人还在作案微信里伪造各种虚假朋友圈动态和小视频，迷惑性极强。

“美女”头像背后是“抠脚大汉”

据了解，此类微信交友诈骗整个营销骗局一般周期为 60 天，每天有具体步骤，层层设套：15 天闲聊，失恋 5 天，辞职回家乡 20 天，这期间会做义工、学炒茶、照顾外公等等，最后 20 天为骗局“爆点”，用一系列理由骗事主慷慨解囊，购买昂贵茶叶或其他物品。整个剧情视频图文结合，使事主信服，其实都是该公司的模板套路，直到事主发觉醒悟，然后被拉黑为止。

据警方介绍，其实“美女”头像背后都是“抠脚大汉”，该团伙成员大都为“90 后”青年，只要会简单打字就可以了。

警方提醒

陌生“美女”搭讪 千万提高警惕

随着各种社交软件的快速发展，新式诈骗手段层出不穷。你是不是也收到过陌生“美女”添加好友的请求呢？警方提醒，这些“美女”的特点是：漂亮、真实、知名度低。不缺照片的骗子会伪造出一个很真实的朋友圈。其实，骗子养这个微信号也养了好久，翻看其朋友圈可以一直翻到半年前，于是不少网友就放松了警惕。在和骗子的聊天中，对方会设置“剧情”，让网友一步步掉进圈套。

警方表示，面对各种社交类软件，首先要注意的是交友一定要谨慎，同时，在网络设置中注意保护个人隐私，遇陌生人搭讪时尽量不要搭理。如果对方提出借钱、购物等要求时，千万要提高警惕。

网络理财骗局 上海一菜商网上理财“入圈套”，4.5 万存款全没了

一位菜商用牙缝里挤出的存款，想学别人网上理财，登录时却发现无账户信息，4.5 万元一分都没有了，认为遭遇电信诈骗，前天吓得慌忙报警。北京海淀民警帮助分析理财软件，帮她找回了投资款。

3 月 2 日早 7 点左右，事主莫女士焦急地向海淀公安分局上庄派出所报警，称自己被骗了 4.5 万元。她是一位 40 多岁的菜商。“我平时以卖菜为生，牙缝里挤出来的一点存款，想着学学别人也在网上理理财，结果没想到遇到了骗子，投资的四万五千元一分也没有了！”莫女士情绪激动地说，她在网上看见了一则理财的宣传消息，随后通过公众号注册了理财小程序，但是 3 天后再次用自己记录下来的用户名和密码登录时，反复尝试都显示失败，才认定自己是被骗了。

于警官马上询问情况，以便及时止损，并赶往莫女士所在的农贸市场，将她带回所里。查看莫女士手机关注的公众号后，民警仔细查询她关注的投资平台小程序，尝试用她提供的账户登录时，发现显示出根本没有此用户。于是，民警抱着试试看的想法，指导事主进行手

机号关联操作，成功地找回了登陆密码，并登陆了投资平台。

莫女士看到自己的钱还在账户里，舒了一口气。“我担惊受怕一宿，这下放心了！”不过，她在 2 月 26 日投资了 4.5 万元买股票，才几天就已经损失了 2300 余元。恰逢周末，股票不能操作。为了减少事主的投资损失，于警官提示她周一开市后，要尽快操作卖出，取回投资资金，防止财产受到更大的损失。

同时，民警再次告知事主“不听、不信、不转账”，不要贪图高于正常比例的存款利息，防止投资受损。莫女士拉着民警的手致谢：“多亏您帮忙找回了我的钱！我一定不再听信网上的宣传，理性投资。”

在此海淀警方提醒大家理财有风险，投资前应多了解相关金融知识，树立正确的投资理财理念。面对各类标榜“稳赚不赔”、“专业指导”、“高额回报”等网络投资理财推销，不可盲目听信。如遇被骗，要保存好相关证据，及时拨打报警。

比特币大骗局揭秘 央视曝光比特币骗局了吗

比特币，有人将它当作赚钱的工具，有人认为它是骗局。其实，网上确实有很多人说比特币就是庞氏骗局。那么，央视有没有说比特币是骗局呢？网上揭秘比特币大骗局，而中国政府又是如何回应呢？我们一起来看看吧！

近年来，比特币风靡世界，人们听到太多关于比特币的“传说”。比特币似乎天生就是玩家炒作的标的，2011 年 3 月前比特币不足 1 美元，到 2017 年 12 月最高逼近 2 万美元。虽然之后下跌到 6000 美元，但现在也涨到 8000 美元了！在一路野蛮疯涨中关于“比特币是骗局”的指责愈演愈烈。

比特币最初由中本聪在 2009 年提出。比特币依据特定算法，通过大量计算产生，借助 P2P 网络中的分布式数据库来确认和记录交易行为，采用密码学的技术来保证流通环节的安全性。比特币的支持者认为它是全球最简单的、去中心化的支付系统，是电子货币的创新成果；反对者认为它不受政府监管，是彻头彻尾的金融骗局。

那么，中国对于比特币交易有何规定呢？2017 年 9 月 4 日，国家发布《关于防范代币发行融资风险的公告》，因为“投机炒作盛行，扰乱经济金融秩序。”要求“各类代币发行融资活动应当立即停止”。至此，比特币在中国的交易终止。

从中国政府的反应可以看出，比特币投资是一门风险性很大的投资，而且还扰乱经济金融秩序。试想一下，如果比特币不是骗局，会炒得这么厉害吗？如果比特币不是骗局，政府会将其封禁吗？对于比特币投资，其实央视也报道了，揭露了比特币的危险之处。所以，各位投资者要小心。

陀螺世界是骗局吗？说说我的看法

最近网赚圈比较火的一个项目，叫做“陀螺世界”，我想大家都已经有所耳闻。

其实早就有朋友向我推荐这个项目，并咨询具体如何。

奈何老门这一天天的比较忙，有时候就会疏忽掉；所幸今天记了起来，就为大家介绍一下我眼中的“陀螺世界”这个项目，具体如何吧。

一开始，老门我以为陀螺世界又是一彻底的骗局。

但是，当我研究这个项目到现在，发现这样说不准确的。

陀螺世界或许是骗局，但是他这个模式有点意思，似乎可以自洽的说。

比如，我们知道我们注册陀螺世界获取分红龙后，就可以每天分红。

而他这个分红的人民币，是从哪里来的呢？

据官方介绍，应该是分红的平台收益。

我们可以在陀螺世界这个平台上，可以看到里面有着密密麻麻的广告，甚至还有一个专门的娱乐版块，那大约是玩游戏赚钱的模式吧。

所以，如果平台的分红，只是分红这些广告收益，这也是个“看似”没有太大问题的模式。

当然，这只是老门我凭经验且较为粗糙的认识，不能 100%作保。

说起来，陀螺世界这个项目我早就安装到了手机上，然后也没有很认真地去研究，但是通过这几天简单的观察，我发现这个陀螺世界至少目前的策略，就是让我们努力为之拉新。

因为我安装陀螺世界之后，发现若想合成分红龙，必须要积攒金币然后慢慢一只一只的合成。

而平台里面的金币的获取方式，除了自动生成以外，就是使用幸运转盘来获取了，以及摇一摇。

但是，这几种方式一个是有限制，再者都很慢，慢到你心惶惶然十分焦灼。

除此之外，就是拉新获取金币了。

注册了陀螺世界，用你们的二维码拉新，可以获得邀请券，然后邀请券可以直接获得金币，也可以增进幸运转盘的使用次数。

相对来说，拉新大约是目前在陀螺世界这个平台上，获取金币最爽快的方式了。

如果你资源足够的话。

然后，我们结合以上的内容来说，陀螺世界目前给老门我的认识，大约是这样的：

接入大量广告，获取收益；

以分红的名义，吸引大量活跃用户；

活跃用户触发广告，获得更多的收益；

然后分红平台的广告收益。

目前来说，老门看到陀螺世界这个平台似乎就是一个这样的模式。

理论上来说，这个模式还可以。

但是，我们知道，这人啊，无利不起早嘛。

所以，至少大家做这个项目的时候，还是需要谨慎一点的。

老门不能说这个陀螺世界一定就是骗局，但是也不能肯定陀螺世界一定就不是骗局。

因为老门还没有透彻这个项目，所以不敢给大家任何保证。

只是目前来看，似乎玩玩也不怎么打紧，毕竟还没有在平台上找到充值的入口。

只要我们不充值，平台大约也不能骗去我们的钱财。

只是老门我想不明白：

只凭广告，平台在支出给付我们的分红以外，还能有收益吗？

慢慢研究吧，这个项目有点意思，与其他项目相比，有点嚼头。

祝好。

揭秘“网络黄金”骗局：新传销混淆视听 半年敛财 109 亿

“网络黄金”理财能增值？

今年 4 月，在公安部统一部署下，江苏、山东等地警方联合行动，打掉了“网络黄金”传销组织，并查处了广东无界、北京无界等涉及此类传销的公司，抓获犯罪嫌疑人 49 名，他们包装的“网络黄金”骗局，声称不仅能在网上免费消费，同时还能获利，这让不少人落入了陷阱，江苏徐州的王女士就碰上了这所谓的“好事儿”。

去年底，王女士的好姐妹向她推荐了一个神奇的投资项目，光听名字就很诱人，叫“网络黄金”，也就是网络上的一种虚拟货币，投入 1 万块钱可以得到 1 万“网络黄金”虚拟货币，并且这“网络黄金”还能升值。更不可思议的是，除了能升值的这 1 万，参与者还能得到 1 万免费消费兑换券，在网络商城里想买什么就买什么。

王女士在好姐妹的指导下在这个由广东无界商盟科技股份有限公司开设的网站上投了钱，注册成为会员，得到了 1 万“网络黄金”积分 ES，外加 1 万购物券，然后她在同一家公司开设的号称让世界免费的购物商场内，用购物券免费兑换了手机。1 万瞬间变 2 万，这让王女士欣喜不已，这样的好事她觉得有必要让朋友也来一起分享，于是她又把另外一个朋友小美也拉了进来。小美虽然也兑换出了手机，但还是有点不敢相信，怕自己购买的那 1 万黄金积分打了水漂，于是按照广东无界公司的规定把这个黄金积分卖出去一部分收回约 3000 元现金。

“网络黄金”虚拟货币：真金变积分

这样的好事可能存在吗？既能免费消费，又能收回本金，事实究竟是怎样的呢？这家专门销售“网络黄金”的公司又是靠着什么来实现盈利、给投资者回报的呢？

从网上可查的资料来看，这家广东无界商盟科技股份有限公司自 2014 年开始运营，名下有 12 个会员发展平台，专门销售所谓的数字加密资产，也就是“虚拟货币”“网络黄金”积分 ES，还有一个专门针对会员免费消费的网购商城，承诺会员只要投入 1 万块钱，就能得到 1 万黄金积分外加 1 万免费兑换券。不过，这家公司开设的免费兑换购物商城，所有商品标价都远高于市场价格，那兑换而来的 1 万免费购物券也只能买到相当于市场价格 2000 元的实际商品，也就是说，1 万块钱缩水成了 2000 块。

对于参与者来说，投进 1 万只能买到 2000 元的商品，显然是个赔本买卖，那么，又是什么吸引着他们参与投资的呢？那就是这个被称作“网络黄金”的“虚拟货币”，广东无界商盟公司承诺赠送 1 万积分 ES，存在参与者网上的账户内，同时还承诺这个 ES 积分会像股票一样浮动升值。

徐州市公安局鼓楼分局 纪委书记 陈磊：ES 是他们公司自己操控，每天按照不超过 2% 的幅度上涨。刚开始的时候每个 ES 和人民币的比例是 1: 1，到我们在三月底四月初对他们进行立案的时候，已经达到了 1: 2.9 左右，就是一个 ES 可以兑换 2.9 元的人民币。这给老百姓造成一种错觉，认为这个 ES 是不断升值的，他手里面有这个 ES 就可以像升涨的股票一样，能得到更多的投资回报。

事实上，参与者最初得到的这个“网络黄金”ES 只是一个积分，是参与者网络账户内的一个数字，想要把它转换为真金白银，需要遵照公司内的一系列规定，比如只能提取升值部分而不能提出本金，而即使提取升值部分也仍有种种限制。

徐州市公安局鼓楼分局 纪委书记 陈磊：每个礼拜申请变现的额度不能超过本金升值的 5%，这样算下来，他(参与人)要是把所有的本金收回的话，大概需要 20 次，也就是 20 周，约五个月。

“网络黄金”涨幅靠拉人收取入门费

看起来勉强做到不赔不赚，但是，这里其实有一个很重要的问题，就是按照这家公司自定的规则，想要收回本金必须依靠 ES 积分有涨幅，那么这个涨幅又是由什么决定的呢？谁来操纵呢？

按照广东无界商盟公司的声称，他们推出的“网络黄金”总数量恒定不变，随着参与购买黄金积分的会员越来越多，黄金积分 ES 会因稀缺性而升值，在公司设置的 ES 交易大盘上，ES 积分的价格每天有大约 2% 的涨幅。

徐州市公安局鼓楼分局法制大队 教导员 刘小冬：ES 交易大盘的这个涨幅，也是公司说了算。实际上就是裴总说了算，他让涨 1%，今天绝对不会超过 2%。

这个裴总就是广东无界商盟公司的创办人，同时也是创造“网络黄金”这种“虚拟货币”的人，他曾被几十万参与者崇拜追捧，他的名字一度被神话为财富梦想的符号。他作为公司的绝对领导，直接决定着“网络黄金”价格的涨跌，那么，他又是依靠什么来做出决定的呢？

徐州市公安局鼓楼分局 纪委书记 陈磊：他们是根据每天公司的收入来确定 ES 的涨幅，大概每天涨幅不超过 2%。

这样一看，这家公司让黄金积分 ES 升值的办法就是：拉更多的人参与进来，会员多了，意味着资金额增加，公司收到会员交的钱多了，黄金积分才能升值。那么这个升值的部分究竟出自哪里呢？裴某的这家公司不同于一般正常经营的公司，承诺给参与者高额回报，而公司本身却并没有盈利性的业务。一直给裴某当助理的小高，也始终没看懂这个黄金积分究竟怎样变成生钱利器。

原来，黄金积分的升值并非依靠公司的正常生产经营，而是来自后来新加入的会员缴纳的款项，实质上是“入门费”。

以虚拟货币为名 编织传销网络

这个无界商盟公司推出的“网络黄金”鼓吹的高额回报，分静态收益和动态收益两种形式，前面提到的是所谓的静态收益，也就是黄金积分 ES 的涨幅，其实真正吸引大多数会员参与其中的，是后面那个动态收益。什么动态呢？就是拉人头参加投资，每拉进来一个人，就能获得高额提成。

广东无界商盟公司以销售“网络黄金”积分 ES 为名目，把参与者纳入所谓的财富俱乐部，全体会员按照缴纳金额以及发展下线的人数划分为 4 阶 20 层，每一层级按照不同比例从发展的下线参与人的投资额内获取奖金提成。

徐州市公安局鼓楼分局 纪委书记 陈磊：比如说一个一星的会员提成比例是 10%，如果这个人发展了一个新会员的话，交了一万块钱的入门费，那么他可以从这个一万块钱里面，乘以他的级差是 10%，然后就是再乘以一个 70%，再乘个 90%，这样一个固定的计算公式，他就从这个新人得到 630 块钱的提成。他的上线可以得到 315 块钱。

从这个分级提成的运算规则来看，对于会员来说，投入的 1 万本金要想尽快收本见利，捷径就是拉人参加，拉的人越多获利越多。那么，参与人能否按照这种推荐提成拿回自己的全部投资呢？曾任这家公司执行总裁的李某说出了公司盈利的秘密。

犯罪嫌疑人 李某：一百块进来，有 10 块钱等于是产品，有 60 块是要发给所有会员的

奖金。比如说您推荐的 6 个人没有到，你只推荐了 5 个人，你的奖金永远拿不回去，直到你推荐第 6 个人的时候，你的奖金正好拿回来。那有的人说我干了 3 个人，我就不干了，他又去干别的了，那他的奖金永远拿不回。

新传销混淆视听 半年敛财 109 亿

入门费、拉人头、按层级提成，广东无界商盟公司打着“网络黄金”的幌子，躲进互联网虚拟世界，仍难掩其传销犯罪的本质。与以往我们熟知的传销犯罪不同，这个传销组织借用了虚拟货币、网购平台、电子支付等新兴的概念和手段，又设置了免费购物环节，重重包装，目的就是迷惑欺骗参与者。

徐州市公安局鼓楼分局 局长 邵建军：老百姓是不知道的，光看到我的积分可以兑换实物，但是你能兑换现金是多少，是别人不可能知道的，只有公司高层人员他每天根据你的吸纳的资金量来决定你兑付的资金，你的钱永远是拿不完的，也不可能让你拿完。

绝大多数参与者被陷其中后，为了返本都会把自己的同事、朋友、甚至亲属拉进来。据警方统计，这家公司自 2015 年 10 月推出“网络黄金”后，只用了半年时间就发展会员 50 多万人，涉及资金 109 亿元。

徐州市公安局鼓楼分局网安大队 吴强：必须要有大量的人，每天都要有人加入，每天都要有人交钱，他拿着下面的这么多人的钱来返给上面的人，一天最多的时候进帐一个亿。

经查实，以裴某为首的传销组织共敛财 109 亿元，其中约 80 亿元作为高额回报返利给先期参与的会员，5.5 亿元用于购买放在购物平台上的“道具”商品，另外还有 15 亿元被裴某等公司高层瓜分。

事实说明，50 多万会员交了 109 亿元，但只靠所谓的升值和提成收回了约 80% 的本钱，还得到了一批价格极度虚高的“道具”商品。而裴某等人却从这些会员口袋里生生地掏走了 15 亿多元。可见，对于大多数会员而言，拿不回本金真的很正常，而且越是后加入的人损失就越大。

今年 4 月，在公安部的统一部署下，江苏徐州、山东等地警方联合行动，查处了广东无界、北京无界等公司，打掉了“网络黄金”传销组织，目前已抓获嫌疑人 49 名。

“网络黄金”等虚拟货币案件被查处

今年以来，公安部部署全国公安机关开展打击新型网络传销专项工作，共立案侦办传销犯罪案件 2826 起，破获“网络黄金”、“克拉币”、“恒星币”、“买卖宝”等一批重大案件。在此也提醒大家，对于那些许以高回报的所谓理财项目，一定要仔细甄别，避免落入传销陷阱。

公安部经侦局 涉众型经济犯罪侦查处处长 刘路军：这类虚拟货币犯罪案件有两个突出特点，一个是有一批职业“操盘手”，他们是不断变换所谓的虚拟货币的币种。另外还有一个特点就是这类案件或这类犯罪活动，一般(活动)周期在半年到一年，犯罪分子在这个周期之内，一般就会变换名目，或者关闭网站，以逃避打击。那么大多数参与人在这个周期内，实际上是收不回本金的。

制造盈利假象 诱骗“拉人头”返利

从目前查处的“虚拟货币”案件分析，“动态收益”、“静态收益”、“推广返利”等是典型的利诱名目。不法分子通过许以高额回报、在群众参与初期给予一定返利，制造“盈利”假象，形成较强的诱惑力。通过这些案件，让我们看到当前传销犯罪的一些新特点，那么对于普通老百姓来说，面对乱花迷眼的新名目，到底该怎样甄别哪些是投资理财，哪些涉及传销呢？

公安部经侦局 涉众型经济犯罪侦查处处长 刘路军：分辨是不是传销，主要看三点：第一看要不要缴纳一定的费用也就是“入门费”；第二看是不是刺激、鼓励参与人去不断地

发展下线；第三是这种高额的返利是不是通过拉人头的多少来计算的，而且要注意这种高的返利是不是符合价值正常的产生规律。

假借“金融创新” 歪曲“营销”概念

不法分子打着“虚拟货币”、“金融互助”、“微商”、“爱心慈善”等幌子从事网络传销犯罪，大多以“金融创新”为噱头，歪曲利用“区块链技术”、“数字资产”、“电子商务”、“微信营销”等概念，混淆视听，引人入彀。今年以来，公安机关已立案侦查 150 余起“虚拟货币”类传销及其他犯罪案件，涉及 60 余个“币种”。在此，我们也提醒大家：警惕传销犯罪，不要被高利诱惑、上当受骗；更不要参与传销、害人害己。

警惕！“注销网贷账号”骗局来了

注意！注意！注意！诈骗手段又“升级”了！这回骗子瞄准了“网贷账号注销”！近日，广西南宁一应届生注册了“分期乐”账户，后来接到一名自称“分期乐”的员工的电话说，需要注销学生账户，若不及时注销，会对个人征信造成影响。骗子不仅发给她身份证、营业执照自证身份，还能准确说出自己的名字和身份证号，这位受害女生 2 天被骗 7 万。像这样的骗局今年已经发生了好多起。现在的高校大学生是“网贷”生力军，许多大学生涉世未深，容易轻信他人，成为遭受“套路贷”的重灾区。许多上班不久的工作职员，也会因读大学时注册账户不谨慎，而被“客服”以身份信息引诱陷入圈套。

网警提醒：近期，注销账户诈骗类案件有抬头之势。任何转账要求都要特别警惕。当您需要贷款时，尽量通过银行等国家正规金融机构申请贷款，降低贷款风险。不要轻信任何陌生电话来电声称所谓“注销贷款账号需要再贷款”等信息，当对方提出转账要求时，要特别警惕。遇到类似问题应当及时向警方或者官方客服咨询核实，避免财产受到损失。

套路！年轻宝妈买尿不湿被骗好几万！只因骗子一句：我先打钱给你

上期节目我们跟大家聊了聊网上骗局很多，有一种骗局就是要租你的微信支付宝二维码，我们上次说他的骗局很简单，人家跟你说你把二维码提供给我，我会通过你的二维码打笔钱给你，你收到这笔钱之后，可以截留下 1%到 2%作为租赁费，剩下的钱返给我。

人家骗子说，你看看，我先把钱打给你，你再把钱打给我，在整个过程中你没有先把钱给我，所以不可能被骗，我们这是一个真的合法的兼职行为。实际上上期节目我们就说了，骗子跟你租二维码就是要完成他的洗钱任务，貌似他把钱打给你，你没有任何损失，可是如果他的行为被警方监测到，进行侦破的话，你将成为洗钱集团中的一份子，轻则微信支付宝封号，重则罚款坐牢。

而今天我们要跟大家讲另外一种先给你打钱的骗局。前不久浙江海宁有一个姓张的女子 20 多岁，人家刚当妈妈经常在网上购物，她有一天接到一个电话，电话的那头说，你是不是在淘宝平台购买了些尿不湿？我们跟你说，我们这批尿不湿好像有点问题，有可能对你孩子造成一些损害，所以你不要用了！这个尿不湿我们也不要了，你扔了，你现在给我们一个支付宝账号，我们把钱打给你。

今天我们这个社会的信息泄露实在是太厉害了，几乎你在任何一个网站的任何一个交易，你的所有信息都会被卖给骗子，所以接到骚扰电话那是正常的，我们每个人都是千锤百炼了，在这个情况下人家小张也不傻，如果骗子上来就要跟他要银行账号，甚至跟他说你退钱得先打点保证金，小张绝对是不会信的，因为这种案例我们见得太多了。

可是骗子今天升级了，人家说你给我支付宝账号，你不用给我打任何钱，我马上把你的货款给打回去。小张一看这可能是真的，我给你个账号也没有什么关系，拿到账号之后骗子说了，我们查了一下你芝麻信用不到 780，不到 780 我们企业账号是没法直接给你转钱的，所以你看这样，我们帮你把你芝麻信用给刷高一点。

而且骗子讲了，在整个刷的过程中不需要你掏钱，我们给你钱让你去消费，把你的信用分给刷高。小张一想既然不用我花钱，不用我把自己的钱给你，那估计没有什么风险，于是就同意了，接下来小张就在骗子的指导下操作她的支付宝。

经过了一段时间，小张自己的银行卡中来了个短信，已经入账 3 万元，小张一看，看来人家不是骗子，骗子怎么会给我打钱？真金白银的打到我的账户中来了，然后电话里头骗子就跟小张说了，你这工商银行卡中收到钱了，这就是我们打给你的钱，为了帮你刷信用的，你既然收到钱了，我给你几个二维码，你把这 3 万块钱通过几笔转给我们就行了。

您记住了，他这几个二维码很有可能就是他在网上租赁的，小张一想，也是，人家把钱打给我了，那我还给人家，这 3 万还完之后，骗子又说不太够，3 万块钱消费你的信用分还是差点，我再给你几个其它的网站，再帮你多刷几次。

在骗子的指导之下，小张的银行卡中连续收到了七八万块钱，每一次收到钱之后，她又给骗子打回去了，打的过程中小张还想，现在好心人真是不多了，人家为了给我刷信用分，不断的往我账户打钱，他就不怕我把这个钱给密了吗？

结果可能是骗子实在过于殷勤了，不断的帮小张刷信用，小张终于觉得有点问题了，真有人这么好心主动给我银行账号打钱吗？她就回忆骗子指导她的每一步操作，突然发现骗子的每一次操作都在指导她借款，尤其是第一笔的 3 万块钱是怎么打到她的银行账号中的？是骗子指导她用自己的支付宝在自己的借呗上借了 3 万块钱，转到了自己的银行账号中，然后她把这 3 万块钱转给了骗子提供的二维收款码。

也就是说每一笔打到她账号中的，她以为骗子给她转的钱，全都是骗子指导她在各个网贷平台中的借款，当然当她醒悟过来的时候，骗子销声匿迹了，钱追不回来了，而她要还各大平台七八万之多。所以我们提醒看视频的好朋友，别人给你打钱也有可能是在骗你！

数年老套路还有人上当！网络赌博赢 1 万提现却要再充 15 万？

原本以为网上交了个美女朋友，不料却步步掉进诈骗陷阱。近日，市民曹先生网上邂逅“女友”，结果被骗 5 万元。

今年 6 月初，曹先生在某相亲平台认识一名陌生女网友“晴”，女子温柔体贴，两人聊得很投缘。很快，曹先生和这名女网友以“老公”“老婆”互称，发展成为情侣关系。聊天时，“晴”十分热情经常和曹先生提起网上买彩票的事情，并声称自己有诀窍保证稳赚不赔，轻轻松松月赚了好几万元。网上买彩票曹先生之前也玩过，一听只赚不赔，这让曹先生有些心动。

为了和“老婆”培养共同话题，曹先生在对方的帮助下下载了一款购买时时彩的 APP“龍人娱乐”，5 分钟开一次奖。随后，在“晴”的引领下，第一天曹先生充值 1000 元，几分钟后就赢了 100 多元，当场就提把钱提取出来。第二天他又充值 2 万元，结果又赢了 2800 元，同样可以提现。直到 6 月 15 日第三次充值，“老婆”提出让他加大注码，他没多考虑就存了 5 万元，平台显示又赢了 1 万元。当曹先生开心地去提现时，系统显示要晋级充满 15 万元才可以提现。此时“晴”也让他继续充值，曹先生称没那么多钱不想玩了，却不想随后就被拉黑了，意识自己被骗，立即报警求助。

“刚开始这个彩票特别容易中奖，让你不断产生可以“赢钱”的欲望，继而越充越多，损失也就越大。”曹先生说，自己是出于真心和对方谈恋爱的，于是就相信了对方，万万没想到这是一场骗局，5 万元积蓄被骗走。

网络赌博、购买彩票类似的诈骗新闻之前也报道过不少，民警提醒：网络赌博本就违法行为，希望大家时刻提醒自己，也提醒身边的朋友亲人，一定要吸取教训，远离网络赌博。

游戏代练骗局_想做个代练我是如何被坑骗了 40000 元钱的？

喜欢玩网游，可是没时间怎么办？许多人都会想找代练帮忙，因此也滋生了游戏代练这个工作，相对于其他工作而言，代练只需要在家里动动手指就能得到报酬，较为轻松。今年 3 月，广州增城的小毛在网上找了份代练的工作，没想到，钱没赚到，反而被骗了 4 万多元。

想要代练？先交保证金

3 月 16 日，家住增城中新镇的小毛，想通过帮人代练来赚点钱，于是通过搜索引擎找到了一个游戏代练的网站，加了一个客服的 QQ 号，并成功接到了第一个单子。正当小毛想在代练事业大展宏图的时候，客服说小毛是新人，需交一笔 1000 元的保证金用以保证账号安全和代练效率。客服承诺，这个保证金在小毛完成代练单子任务后可以退还。小毛信以为真，就向客服提供的微信账号转账 1000 元。可小毛没想到，钱交了，依然接不到代练单子。

要接大单，须进微信群

接着，客服说，一般在平台接的单子都是小单，不建议小毛接，因为赚不到什么钱，需要接大单就要进微信群，游戏大佬们都在群里，群里一单比平台几十单赚得还多。有那么好的事？小毛跃跃欲试要求进群，很爽快就支付了 999 元的进群费。

万事俱备，只欠单子。小毛在交了 2000 多元后，满心以为能接到大单子了，可是说好的大单依然不见踪影。小毛找客服理论，要求退还之前的保证金。

环环相扣，坑你没商量

客服很客气，称保证金可以退，不过按照规定需要双倍押金才能退。小毛没办法，又往财务微信打了 4379 多元。这钱打了进去，客服称后台出现问题，需要再打 4379 元才行，不过这次可以一次退还小毛支付的所有保证金。一心想退钱的小毛只好再次转账。

至此，小毛已经一共转了一万多元保证金。不过，小毛似乎有点“黑”，微信收钱的财务“下班”了。慌了神的小毛只好继续找客服求救。客服提供了另外一个财务的微信账号，心急火燎的小毛火速加了微信。然而，小毛的退款路越来越漫长，在客服的指引下，小毛又陆陆续续转账了近 3 万元。据小毛回忆，自己是完全晕了头，一心想要回自己的保证金，却没想到越陷越深。

3 月 17 日，慢慢理清了头绪的小毛终于意识到自己是被骗了，于是到派出所报警。增城警方接到报警后，立即开展侦查。经过一段时间的调查，警方锁定了一名居住在辽宁省葫芦岛市的男子翼某。5 月 26 日，民警远赴千里之外的葫芦岛市，在当地警方的配合下将翼某抓获归案。经初步审讯，翼某对其实施诈骗的事实供认不讳。

警方提醒：网络兼职需要提高防范意识，需要提交保证金的要谨慎处理，谨防上当受骗。

小伙为了快点找到前女友 网络购买定位软件被骗近 4000 元

女朋友失联，小伙秦某寄希望于“定位找人”，结果人没找到，自己还给骗了不少钱。不久前，因为一些误会，小秦与女友分了手。对方拉黑了小秦的所有联系方式。1 月 1

日晚，小秦在网上看到一则广告，声称可以“定位找人”。于是，他加了广告上留下的微信号。“对方要我先支付 300 元软件费用，说只有先在手机上下载他的软件，才能查询定位信息。”小秦立即给对方转账，希望快点得到软件，找到前女友。

“对方收了钱，又说还要付钱才能激活软件，说半年的使用费是 1580 元。”为尽快查明前女友的行踪，小秦又通过微信支付了 1580 元。之后，他又支付了 1880 元所谓的“服务费”。

几次转账后，小秦得到的“定位软件”还是无法运行。当他再次联系对方，才发现自己被拉黑了。

目前，六合公安分局机场派出所已介入调查。警方提醒，市民切勿轻信所谓的“定位找人”服务，以免被骗。

南京市小女子购买“定位软件”被骗了几千块 真实傻傻的！

近日，李女士跑到南京市公安局秦淮分局双塘派出所报案，称自己购买“定位软件”被骗了。

原来，李女士最近感觉自己的男朋友总是电话不接，信息不回，回来之后问他也是支支吾吾搪塞过去，这引起了李女士的怀疑，自己的男朋友是不是在外面有了新欢。于是，她想在网上找个“定位软件”看看自己的男朋友到底去哪了。

李女士通过某购物平台找到了几家售卖“定位软件”的店铺，随便选择了一家之后，手机便收到了一条该店铺的好友请求。成为好友后，对方表示一个“定位软件”app 是 480 元，并且要求通过微信红包方式支付，李女士表示同意后，对方将其拉入了一个微信群，要求李女士在群里发 3 个红包，李女士也没有多问便照做了，群里的人领完红包后要求李女士退群，李女士有点蒙，怎么收了钱就让自己退群呢？

这时，李女士又收到了消息，对方发给李女士一个 app 链接，李女士才明白原来是在“付款”，赶忙下载注册，但在操作过程中发现还需要邀请码，便联系对方，对方解释说需要购买授权激活码，激活码的使用期限分别有 90 天 980 元、180 天 1580、365 天 2200 元，李女士想都没想就选择了最贵的，于是又被对方拉入了一个群，这一次，李女士分了 7 个 200 元和 1 个 180 元的红包发到了群里。

很快，红包又被一抢而空，李女士也被退出该群。得到邀请码后，李女士按对方指示截图过去，对方说需要交纳 1500 元的保证金以保证整个交易的安全性和保密性，并承诺在 24 小时后自动退还。在询问过程中，对方又向李女士推荐了一款服务器，据说可以加强“定位软件”的信号，能够 24 小时不间断，需要支付 1888 元，随后，李女士以同样的方式支付给对方。

一切准备妥当后，对方要求李女士打开蓝牙，卸载微信并关机。李女士以为这是打开“定位软件”的方式便照做了，但当李女士打开手机再次登录微信时，发现与对方的聊天和交易记录全都没有了，而对方的微信也显示被投诉，多次语音联系也未果后，李女士发现自己被骗，最终报了警。

目前，秦淮警方已经对此案立案侦查，相关工作正在开展之中。

回收手机平台刷单诈骗的套路曝光 被骗 200 人 金额较大

今年 5 月初，家住南京五佰村附近的大学生小黄，在网络上认识了一名自称是某二手手机回收公司负责人的女子。女子姓马，马某告诉小黄，公司需要有人帮忙刷单，成功一单就可以拿 80 元。小黄一听就动了心。

马某告诉小黄，第一步是登陆某二手平台，选择自己需要的手机回收卖钱。幕府山派出所办案民警丁凯说：“马某让受害人发一个手机回收的订单，勾选自己要卖最高档的手机，到时平台会根据顾客的信用分，给与两千块钱的预付款，受害人收到钱之后可以留 80 元钱做为佣金，剩下的 1920 元通过转账的方式，转给嫌疑人。”马某说，如果有快递员上门收手机。小黄就可以拒绝发货，剩下的事儿马某的公司负责搞定。

马某所说的刷单业务，一个实名账号只能使用一次。小黄觉得赚钱的方式非常简单，于是开始大量发展下线。短短几天时间就发展了 100 多人。正当小黄为刷单赚钱感到无比开心之时，她突然接到了一通来自二手平台的电话。“一个星期到了之后，要么邮寄手机，要么归还 2000 元预付款。”大多数受害人都是学生，他们担心自己的信用受到影响，就会将相应的钱款打到二手机平台，这个时候他们就会发现自己上当受骗了。

民警通过调查后发现，受害人的数量接近 200 人。基本都是在大学生。6 月 30 日上

午，民警赶赴连云港灌云，将嫌疑人马某抓获归案。

经审讯马某对自己的犯罪行为供认不讳。据其交代，最早马某也是通过网络了解到了刷单赚钱的方法。网友称这种方法最多也就是会损失信誉，并不会有什么大问题。“刚开始是让一个人刷了一单，二手机平台没有找过他，马某就觉得这个没有什么大问题，之后她通过发展下线的方式，迅速在短短一个星期内赚了 20 多万，她才开始意识到问题的严重性。”

目前，马某因涉嫌诈骗罪已经被鼓楼警方依法刑事拘留，此案正在进一步审理之中。

网售 2800 元“当兵专用”中专毕业证，有关部门已介入调查

近段时间，有应征青年反映某教育机构在微信群出售办理中专毕业证(当兵专用)的消息，笔者试着加了他的微信，果然不假，确有其事！对方声称，可一个月出证，每个中专“当兵专用”毕业证售价 2800 元。目前，有关部门已介入调查。

从对方发来的广告截图可以看出，此骗术专为招揽从军心切而学历不够的青年，图上“当兵专用”几个字很是突出。而对话也显示，对方对征兵政策有一定了解，直言“没有上过高中或中专当兵都当不上也就不谈什么优惠政策了”“可以查到，学籍档案都有，咱们就相当于在那一所学校上过学”，并深谙应征青年心理，声称“这是我们学校最后一批次办理这个证件了”“能顺利通过征兵”……

果真如此吗？笔者专门咨询了河南省柘城县征兵办有关工作人员，他们表示：现在征兵报名系统与学信网相关联，学历自动审查，请应征青年不要相信假毕业证能蒙混过关的谎言，在报名时如实填写学籍学历。如发现疑有诈骗行为，请直接拨打当地征兵监督举报电话进行举报。

工作人员还提醒大家，近年来，征兵期间诈骗事件时有发生。一些不法分子利用新兵入伍名额有限、家长送子女参军心切的心理，骗取适龄青年及家长的信任，以达到诈骗钱财的目的。

河南省柘城县司法局公职律师张雪说，依据相关法律规定，毕业证性质属于国家事业单位出具的证明文件，非法持有并使用假的毕业证系违法行为，未造成严重后果的，予以治安处罚，造成严重后果的涉嫌诈骗。使用假证，一般需要承担一定的行政处罚，情节严重的，可能需要承担刑事责任，请不要购买使用假的毕业证件。

原价每个“烯量币”15 元，半年后只有几分钱了 六万元打水漂

2009 年，比特币诞生。随后，百川币、维卡币、珍宝币等随之出现，这些光鲜时尚的虚拟货币，暗藏投资风险。11 日，记者从高邮警方了解到一起新型虚拟货币投资骗

局，目前警方正在加紧侦查。

居住在上海的高女士，老家在高邮。每过一段时间，高女士都会从上海回老家看看。“这个人借的钱，到现在都没有还给我。”去年夏季，高女士回家后跟朋友金某聊天时，说到了某个朋友借她钱不还。金某听说此事后表示，这位朋友他认识，现在因吸毒被抓，但高女士不要担心，因为这位朋友投资了“烯量币”，数额还不少。这位朋友出狱后，“烯量币”的收益完全可以还高女士的钱。“你也可以投资一下，操作很简单。”金某告诉高女士，每个“烯量币”售价 15 元，购买 3000 个“烯量币”，每天平台可以回报 9 个“烯量币”。一年下来，利息超过 100%。金某举出了很多成功案例，称很多人投资“烯量币”后，都“发了”。

“那我就买 3000 个烯量币吧。”高女士听了金某的讲述后心动了，花四万多元钱投资烯量币。“原来 15 元一个的烯量币，现在平台上显示就值几块钱，这也跌得太快了。”几个月后，高女士发现烯量币暴跌，坐不住了，想抛掉止损。

“你这时候不能抛，应该再买一点进来。”就在高女士犹豫不决时，一朋友就劝她，可以乘此机会多购买一点，这样一旦烯量币价格涨上来，就可以狠赚一笔。朋友的观点不无道理，高女士随即又投进去数万元。加上先前的，共投资 67000 元钱。

今年年初，高女士发现烯量币价格跌到低谷，每个烯量币只有一两分钱。看到这个异常情况，她赶紧联系烯量币高邮工作室负责人，但对方没有给予合理答复。接下来，高女士发现，烯量币投资平台也登陆不上去了。发现情况不对劲后，她于 7 月 1 日向警方报警。

“这个投资平台涉嫌违法。”高邮市公安局经侦大队民警介绍，这些所谓的“虚拟货币”都有一个显著特征，都是打着创新的幌子，许以用户高额回报。民警介绍，此类投资平台门槛低，平台设计投资周期长，投资人难以察觉平台实际经营状况。警方提醒，网络投资平台由于缺乏第三方监管，使得此类平台沦为一些不法分子非法集资、传销等违法犯罪活动的工具。

警惕！珠海现“怀孕少女被男友抛弃”骗局！女子几分钟损失近 5000 元

在微信上看到有人发“怀孕被男友抛弃”的消息，要当心背后可能是骗局，广东珠海一名女子不久前就因此损失近 5000 元。

珠海刑警支队通报称，市民刘女士在微信朋友圈看到有“好友”发了一则失恋的消息，并自称自己怀孕了却被“男友”抛弃，还在朋友圈悲痛地提到“大不了一尸两命”。

由于朋友圈网友较多，刘女士已不记得这个“好友”是怎么加上的，但还是动了恻隐之心，好心开导这位朋友。

警方称，没聊几句，这位“好友”就说自己打算气气“男友”，提议让刘女士给自己发红包，其不仅不会领刘女士的红包，还会按刘女士发送的红包金额 10 倍退还，通过这种方式花掉“渣男”的分手费。刘女士竟信以为真，先后给对方转了三次账，一共 4950 元。

刘女士没有想到，没过几分钟，这位“好友”居然点了“确认收款”，收下了自己发的红包，随后将她删除。

警方提醒，“怀孕少女被男友抛弃”的骗局中，骗子们利用的是人们的同情心，今后看到类似信息，当涉及到金钱的，务必多长一个心眼，避免蒙受损失。

新型网购平台代付刷骗局曝光_被广东警方破获【代付软件】

图为代付软件管理后台，用于表面修改正规付款链接的支付金额。 警方供图

中新网广州8月19日电 (索有为 黄宇泰 李长达)记者8月19日从广东省公安厅获悉，在该厅协调指挥下，东莞警方日前打掉一个通过研发制作网购平台代付刷单软件，骗取刷单被害人钱财的新型犯罪团伙，在东莞、广西等地抓获软件制作、销售、诈骗等核心成员5人，捣毁诈骗窝点4个，尤其是抓获位于网络黑色产业链顶端的软件制作者，针对网购平台代付刷单诈骗，涉嫌帮助信息网络犯罪实现了全链条打击。

今年3月，东莞警方在工作中发现有人在网上售卖“0元代付软件”，该软件可绕开网购平台代付链接的风险提醒，表面修改正规付款链接的支付金额，购买、使用该软件的不法分子可在网上引诱被害人从事刷单活动，诈骗被害人钱财。案情上报后，广东省公安厅迅速成立专案组，要求尽快查清犯罪事实并严厉打击。经专案组深入侦查，最终发现一条“软件制作者—软件销售者—诈骗犯罪团伙—受害人”的完整金字塔型黑色产业链。

据专案组调查，今年初软件制作者研发出一款“0元代付”软件，通过下级软件销售者向从事刷单兼职诈骗的犯罪团伙出售。诈骗团伙购买“0元代付软件”后，通过互联网发布“有网购经验、足不出户、日赚千元”等高薪兼职广告，承诺小额刷单佣金，引诱被害人以代付的方式对网购平台门店商品进行刷单，从而吸引了不少学生和在家待业的年轻人。

据了解，和以往要交押金的刷单骗局不同，这款“0元代付”刷单事先不用付出任何成本，被害人选中指定商品后，将代付页面网络链接通过微信、QQ等发给诈骗分子。诈骗分子使用代付软件，生成表面显示为0元的支付界面链接，使被害人在毫不知情下，点击支付并按商品原价付款，最终钱被扣了、货没收到，之前承诺的佣金也不见踪影，被害人最终损失了钱财。据了解，其中单笔最大被骗金额达到两万元。截至收网前，涉案资金总额达200余万元，受害人遍及全国16个省市。

广东警方提醒民众，目前网上出现的网购平台代付刷单返利，背后实为诈骗黑灰产业团伙实施的犯罪行为，不要为蝇头小利，跌入诈骗“陷阱”。同时，明知他人利用信息网络实施犯罪，为其犯罪提供支付结算、互联网接入、网络存储、通讯传输等技术支持的，构成帮助信息网络犯罪活动罪，将负法律责任。

男子被骗2万想追回，网上搜到“北京网警”又被骗1万

随着网络科技的迅猛发展，网络陷阱层出不穷，然而不论网络诈骗如何翻新花样，关键是不偏听、不偏信，认清正规途径，切莫让不法分子有机可乘。然而近日发生的一件诈骗案件让常州市民丁先生甚是苦恼，本想凭一己之力及时止损追回被骗的前，没追回反倒又被骗

1 万元。

近日，常州罗溪派出所接到报警称，8 月 17 日 12 时许丁先生通过 QQ 跟好友聊天，对方声称有卖装备的平台，于是在对方平台 918q 注册，在注册时网站提示要保证金，于是通过微信扫码共计支付 20201 元，后对方不断以充值超时为由要求丁先生再度充值，这才发现被骗了。

于是丁先生就想把自己的钱要回来，便在百度输入“网上被骗，怎么找回钱”搜索关键词，手机界面跳出一个 QQ 联系方式，对方声称是北京网警，并告知姓名、警号及地址，声称可以帮助追回被骗钱财，丁先生信以为真，对方要求事主打保证金，于是事主按要求，向对方账号 2 个账号汇款共计 9974.12 元，后对方联系不上，丁先生才发现自己又被骗了，本来是想追回自己被骗的 2 万余元的，没想到又被骗了 1 万元，损失共计 3 万余元，丁先生这才选择了报警，目前警方正在进一步调查之中。

警方提醒：一旦被骗，及时报警，由警方处理，力争最大限度止损，切勿盲目轻信手机或互联网信息，在网上交易过程中有任何要求支付费用的，一定要三思，谨防被骗。

套路太深！怕妹妹被网友骗 姐姐探虚实也被骗!还有这种操作？

在社交平台上
常能看到一些宠物商家发布的
萌宠图片、视频

小家伙们呆萌的样子
真是非常可爱！

然而
有人却利用大家对宠物的喜爱
打起了坏主意
男子开“网络黑店”
捏造谎言诈骗

去年 8 月，福建诏安男子陈某源将在他人宠物店拍摄的猫、狗图片、小视频发到自己的“陌陌”朋友圈，开起了虚拟宠物期货交易的“网络黑店”。

喜爱饲养名贵猫狗的广西女网友许某金很快上当，向陈某源交纳了 4000 元的定金。
女子许某金通过微信、电话等方式聊天，对陈某源的“投资理念”佩服得五体投地。

陈某源凭空捏造出“自家三叔在沈阳有养殖宠物猫基地，有价格优势”的谎言，鼓动许某金跟他合股在诏安开设实体宠物店。

许某金信以为真，陈某源陆续以“租赁场地、购买设备”等借口骗取许某金 12 万余元。

怕妹妹被网友骗 姐姐探虚实也被骗

许某金的姐姐姐夫许某珍夫妇担心她受骗，去年 10 月三人特地从广西来到诏安。陈某

源立即租借了一家宠物店给他们参观。

在三天的时间里，陈某源带他们参观了“宠物实体店”，还在县城请他们品尝了猫仔粥、蚵仔煎等诏安地道小吃，还请他们参观鲍鱼养殖场。

陈某源的三寸不烂之舌，让许某珍夫妇对他的投资理念也是佩服至极。回到广西之后，许某珍夫妇竟然先后两次转账合计 10 万元给陈某源，说是要合伙投资鲍鱼养殖场和蔬菜种植大棚，还请陈某源多多用心经营帮助他们发大财。

截至案发：被害人许某金 连活猫的一根毛也没摸到！

而所谓的“宠物实体店”也在他们三人离开诏安后就退还原主，至于“鲍鱼养殖场”和“蔬菜种植大棚”更是子虚乌有。

在骗取了许某金等人 20 多万元之后，陈某源关闭了“网店”、关闭了手机、拉黑了微信，彻底失踪了。

今年年初，许某金等人向诏安警方报案。7 月 11 日，陈某源被诏安警方抓获。8 月 14 日，诏安县检察院以涉嫌诈骗罪将陈某源批捕。

支付 198 元配送费 免费茅台送上门！警惕类似的骗局_茅台镇酱香酒

南通如东快递员陆师傅日前向记者反映说，他负责配送的区域内，隔三差五就会收到货到付款的快件，都是一款茅台镇酱香酒。陆师傅说，他怕有人上当受骗，希望记者能够关注一下。

陆师傅说，这些收件人基本都是农村的中老年人，他们可能是从手机上看到免费送“茅台酒”的广告，就填写了地址和电话。记者上网查询后发现，这款可以“免费领取”的茅台镇酱香酒，特价为整箱 188 元。

快递员陆师傅则表示：“它不是茅台酒，它叫茅台镇酒，这酒估计二、三十块钱就能买到了……”快递公司负责送酒上门，但消费者需要支付所谓的“配送费”198 元。

记者注意到，在酒的外包装箱上，粘贴有快递单，上面都写有“代 198 元”字样。不过，在陆师傅的劝说下，很多人都做了拒收处理。

随后记者也走访了几家快递公司，经证实，所谓“配送费”198 元，其实就是快递公司替活动方代收的货款，“免费送酒”并不免费。南通如东某快递公司网点负责人直言：“这肯定是不合理的，因为运费确实没那么高。”

粉丝掏千万给大 V 刷单被骗 事发：哔哩哔哩视频平台_货款成借款

据中国之声报道，近日，有大量听众向央广热线 400-800-0088 反映称，他们作为哔哩哔哩视频平台上自媒体博主“爱玩客”的粉丝，出于对博主的支持和信任，在其推广的“GOGO 商城”中下单购买了电子产品。共有几百位消费者下单，涉及金额高达上千万。但是，他们却迟迟没有收到商品。在申请退款无果后，商城客服建议他们通过继续消费帮商城增加销量，来获得一定比例的返利，在下单金额达到一定数量后才会退款。

没办法，不少人选择妥协，有的甚至动用学费以及通过贷款的方式，被迫参与推广和刷单。然而近期，“GOGO 商城”又发出公告，说是受到行业调整影响，他们要“良性退出市场”，消费者的产品购买款项也变成了出借款项，将分 3 年还清。这背后，究竟是经营不善还是粉丝骗局？消费者的权益又该如何保障？

自媒体播主让粉丝买货刷销量，粉丝购买后商家却失联

江西赣州的韩先生是一位数码爱好者，热衷于看各类码数产品的评测，哔哩哔哩视频平台上的科技自媒体博主“爱玩客”他关注了很久。前不久这个科技自媒体的微信公众号上线了名为“GOGO 商城”的在线商城，想让粉丝们帮忙刷刷销量。

韩先生说：“突然有一天他们爱玩客公众号就线上发布了一个商城，就跟我们说粉丝们帮帮忙，帮他们商城进行一个刷单，刷一个销量，然后我们粉丝当然就愿意帮助这个博主嘛，就帮他进行一个刷单。”

湖南的赵女士也是参与者之一，因为科技自媒体“爱玩客”的粉丝众多，影响力也不小，她对商城需要帮忙刷单深信不疑，前前后后已经投入了七、八万块钱在“GOGO 商城”购买电子产品：“他们说商城需要数据，需要做起来去拉流水，就是拉投资之类的，爱玩客这个公众号本来就很有影响力，没有人去怀疑的。”

出于对自媒体大 V 的信任和内容创作的支持，加上商城里上架的数码产品确实比市场价要低一些，不少粉丝纷纷下单，有的是自己买来用，有的想着转手赚个差价。根据维权交流群里受害者提供的统计表显示，目前已经有数百位消费者投入了上千万的资金。但是下单容易，收货难，“GOGO 商城”迟迟不发货，也不退款，而是通过客服让消费者们继续去刷单。赵女士：“一个手机一百佣金，刷够一定金额给你额外的利润，然后几天之内就把本金退给你，当天结佣金这样子。”

洛阳的户女士为了早日达到退款要求的刷单金额，拿到退款，甚至动用了信用卡去刷单，但是等待他的却是商家的失联：“刚开始他会给大家返钱，可能就是让越来越多的人上钩吧，然后我们要退钱，人家就说让我们赶紧给他刷销量，等到十五号的时候该退钱了，他就一直不退，在推脱，最后连人都不见了。”

报警之后商家称货款只能分三年还清，律师：此举或涉及犯罪

在商品和退款都没有收到的情况下，不少消费者选择了报警，目前长沙、南昌、广州、大同等地警方已经立案。8 月 15 号，“GOGO 商城”背后的公司“沈阳博聚创思传媒有限公司”发出声明，称受到行业调整影响他们要良性退出市场，把消费者的产品购买金额变成了自愿出借金额，公司会分 3 年还清。消费者赵女士：“说周转不灵啊，决定良性退出市场，三年之内还清你们的欠款，然后我们买东西刷单的钱变成了借给他们，单方面出了一个公告。”

通过“自媒体大 V”作信用背书去宣传商城，利用创业不易博得粉丝同情纷纷刷单支持

和推广，再以低于市场价的电子产品作为噱头去吸引“薅羊毛”的消费者，等资金达到一定程度后，又发出一个“良性退出市场”的公告，单方面把消费者的购买款项变为出借款项。北京市中闻律师事务所律师李斌认为，买卖双方的基础法律关系是网络购物合同关系而不是借款关系，“GOGO 商城”这种单方面把消费者变为出借款人的通告是没有法律效力的，但是否构成犯罪还有待公安机关的调查：“他根据现有的证据，根据商城本身的状态，比如说我这个主体是真实的，我还在存续当中，而且我也做出了还款的意思表示，通过这种行为能不能认为他有非法占有的目的，这个确实要靠警方根据相关证据去判断了，现在还不好说。”

李斌律师称，“GOGO 商城”虽然提出了还款方案，也提到了邀请第三方监督，但是这并不代表就可以完全规避掉可能的刑事责任：“他实际上这种所谓的表态，能不能体现诚意就要看你有没有具体的资金来源和能力，你准备怎么筹钱？你通过什么样的方法能够去兑现你的承诺，到底谁来监督你？整个环节怎么公开透明接受债权人监督，有没有这样一系列的举措。”

多地警方已立案侦查

对于这种所谓的刷单活动，李斌律师建议不要参加，这本身就是一个违法行为。在网上商城购买产品时，他建议消费者不要只看商品价格，还是要选择有足够履约能力和商业信誉的大平台，否则一旦发生纠纷，维权时将会十分艰难：“不要因某一个名人的推荐就轻信，你还是要找正规大品牌的电商去采购，它的货源它的履行能力，承担违约责任的清偿能力都是有保障的，而且它的商誉也很高，不会为了你这一单、几单、几百单面临着丧失商誉的风险去赚你这个钱，所以我觉得在事前选好交易对象，不要轻信所谓的优惠，不要轻信某些人的这种宣传，要擦亮眼睛，否则你把钱付出去了想再拿回来，法律是有途径，但现实确实很骨感，是非常非常艰难跋涉的一个过程。”

在“GOGO 商城”发出声明后，8 月 16 号，给“GOGO 商城”做推广的“爱玩客”官方微博(iVankr 官微)也发出声明，称自己只负责推广，对“GOGO 商城”的所作所为并不知情，也没有更深层次的合作关系。然而记者调查发现，“沈阳博聚创思传媒有限公司”的监事李岩婷是“爱玩客(北京)科技有限公司”的股东，而且消费者在“GOGO 商城”刷单活动获得佣金的付款方也正是李岩婷。这说明“GOGO 商城”和自媒体博主“爱玩客”之间并不是简单的合作推广关系。

“GOGO 商城”是否有足够的履约能力？“爱玩客”和“GOGO 商城”之间究竟是什么关系？记者多次拨打“GOGO 商城”和爱玩客公司的相关负责人的电话，均无人接听。目前多地警方已经立案，对于事情进展，中国之声将持续关注。

注销网贷的骗局需警惕！根本不存在注销，能注销的肯定是骗子

分期乐是一款面向年轻人提供分期消费的金融服务平台,提供分期购物和分期借款服务。因门槛低、限制少、办理快捷,很受年轻人欢迎。记者 6 日从高邮警方获悉,近期,犯罪分子瞄准“商机”,以注销分期乐账号为由实施诈骗,此类诈骗涉案金额少则数百上千,多则数万,呈高发之势,危害较大。

警方表示,此类案件犯罪分子以曾在“分期乐”平台注册过的用户为作案目标,这些人

部分为涉世不深的年轻人。犯罪分子通过非法渠道获取受害人贷款信息,并冒充分期乐平台客服给受害人打电话,利用年轻人社会经验不足、对金融知识不了解的特点,找准要害,通过“会影响个人征信”、“平台关闭”等说辞骗取受害人信任,后以需要还清贷款注销账号的方式,让受害人转账汇款,或者指导受害人到网贷平台进行借款,从而骗取钱财。此类诈骗成功率较高,部分年轻人偷瞒家长申请贷款,认为背负贷款不光彩,急需注销账户,从而跌入犯罪分子布下的陷阱。

“其实根本不存在注销网贷账户的操作,只要你按时还清贷款,就不会影响到个人征信,同时切记,个人征信是无法人为修改的。”警方提醒,一旦接到此类自称网贷平台工作人员的电话,一定要提高警惕,对于存疑的事项,要登陆官方平台或官方客服咨询。一旦被骗,应保存相关材料,立即报警。

降信誉、店被锁？小心新骗局！ 南京一网店店主被骗 4900 元

信誉度是网店卖家的“命根子”，如果突然发现信誉度“下降”，店铺“被锁”，相信很多网店店主都会陷入恐慌。最近，此类骗局便出现在南京，一位网店店主被所谓的“降信誉、店被锁”骗走近 5000 元钱。

家住南京江宁禄口的王先生是一位网店店主，前不久，他和往常一样正在网上接生意，收到一条订单信息后，他正想向买家反馈，可订单很快便被取消了。王先生仔细查看该订单，发现收货信息上写着：“【无法出售，该店被锁】您的店没有接受验证，需要登录网址 6688127.cn 解除限定”。

好好的怎么就被锁了店？心存疑惑的王先生便登录了信息中的网站，联系“在线客服”。“客服”称，王先生的店铺信誉度降低了，现采取封店处理，并发来一张支付宝二维码。王先生一扫，发现自己的信用分竟降低了 4900 分。他赶紧咨询“客服”自己该如何解封。按照“客服”的要求，王先生通过扫描对方支付宝二维码的方式，将 4900 元支付给了对方。“客服”称 24 小时内，如果王先生的网店没有任何违规与不良行为，会将钱退还到王先生的支付宝账户内。

然而，24 小时过后，王先生并没有收到钱。于是，王先生自行联系了自己网店的客服。客服告诉王先生，他之前点击的链接是一个钓鱼网站，所谓的客服也是骗子假扮的。这时，王先生才意识到被骗，立即赶至江宁公安分局禄口派出所报警求助。

目前，警方已经介入调查此事。

刷单挣生活费真的靠谱吗？刚生完孩子的宝妈陷入套路贷 被骗 24 万

近日，无锡市民小李因帮别人刷单被骗 24 万，陷入巨额债务危机！

市民小李今年 30 出头，刚刚生完二胎宝宝，原本拥有特别幸福家庭，最近却因为自己的疏忽大意，背上了巨额负债。

小李说：在礼拜四的晚上，在妈妈群里面，看见了一个叫子琪妈妈的。她在群里面发信息说，说可以刷单，赚点生活费，所以说我就联系她就去刷单了。

就这样，小李添加了陌生人为好友，单纯的以为自己只是赚点小钱。没想到却一步步陷入了可怕的陷阱。

小李表示，之前没刷过单，她就说刷单佣金 3%到 8%。刚开始刷前几笔的时候，她都给我返还现金了，我就相信了。结果到第四单的时候，她一下子给我来了一笔大单，说要连着刷，开始刷了两笔进去，后来我要你把钱还给我，她说还要连刷，连刷几笔钱才可以给我。

小李自己也只有 1 万多元，后来钱不够，在对方的劝说之下，她甚至用自己的信用卡提现，问亲戚朋友借钱。

小李说：当时我钱已经套进去一点了，我就想赶紧把我的钱还回来，所以我就相信她的话了，我就接着刷，一刷就把我套进去了。

最后，对方甚至给小李推荐了网络贷款，告诉小李周转一下，立刻就能返现。4 天之内，小李分四家公司，足足借了 19 万网贷，还找朋友借了四五万，一共被对方骗走 24 万元！等她告诉丈夫自己可能被骗的时候，所谓的刷单人已经找不到了。

小李哭诉道：她跟我说五到七个工作日返还给我，现在联系不上了。

小李丈夫表示，我是上周一当我知道这个事情的时候，我跟我老婆一起到派出所报案。警察也跟我们说了一下类似这种诈骗的情况，只希望警方能够尽快破案，能够让我们减少损失。

现在，小李夫妇已经报警，无锡警方也已立案。警方提醒，网络刷单本身就是违法行为，任何要求垫资的网络刷单都是诈骗，切勿相信日进斗金的鬼话；同时，选择兼职要通过正规网站和途径查找，对求职单位要多方核实，如发现遭遇网络诈骗，要及时保留好转账、聊天记录等证据尽快报警！

王者荣耀游戏账号买卖诈骗 只因 17 岁大学生生活费不够花

来源：网络 更新时间：2019-07-29 15:19:32 编辑：qq3339626296 浏览：97

今年 17 岁的潘某是广东人，因家长给的生活费不够花，就借卖“王者荣耀”游戏账号的名义，诈骗他人钱财，之后删除对方微信好友毁灭证据。昌邑警方经多方调查，将其抓获。7 月 11 日，记者从昌邑警方获悉，目前，潘某已被依法取保候审，涉案资金已如数追回返还给受害人王某的监护人。

6 月 8 日，昌邑市奎聚街道的 15 岁男孩王某在一个交换“王者荣耀”游戏账号的 QQ 群中发现，有人出售一个等级较高的账号，十分心动。王某添加对方为 QQ 好友后，谈妥价格一个账号 200 元，双方添加微信好友。王某偷偷取来母亲的手机，先将 200 元转账到自己的微信上，然后再转给对方。

然而，王某明明已经转账，可对方称并未收到任何转账提示。涉世未深的王某并未深思，

继续给对方转账。连续四次转账 800 元后，对方都未领取，王某不解。此时，对方诈称王某的微信不能转账小额金钱，让其转账大额现金。

王某竟信以为真，猜测自己的微信账户出现问题，就用母亲的微信添加对方为好友，并先后给对方转账 600 元、1000 元和 2000 元不等。对方承诺等可以领取后，会将多出的钱返还给王某。然而，王某先后转账 6000 余元给对方后，对方才露出真面目，一次性领取了这 6000 余元的转账，然后将王某删除。王某这才意识到上当了。

6 月 14 日，王某的母亲无意中发现微信转账记录，见自己曾多次转账给不明好友，怀疑账号被盗。后来，王某母亲又发现之前曾连续四次给儿子微信转账，于是追问儿子原委。王某这才将事情的前因后果告知母亲。王某母亲当天领着儿子去昌邑市公安局奎聚派出所报案。

昌邑市公安局大数据合成研判作战中心、刑警大队、网安大队、奎聚派出所联合作战，立即开展工作。经缜密分析，锁定了犯罪嫌疑人的身份。6 月 26 日，民警赴广州市将嫌疑人潘某成功抓获。

经审讯，今年 17 岁的潘某是广东人。据其交代，他是广州某学院的学生，因家长所给生活费不够花，遂起了诈骗他人钱财的歪念头。潘某借卖“王者荣耀”游戏账号的名义，以低廉的价格骗取对方钱财，开始故意不领取转账，直到对方发现端倪再一次性领取，自以为删除对方好友就能毁灭证据，没想到还是被民警抓获。

7 月 11 日，记者从昌邑警方了解到，目前，潘某已被依法取保候审，涉案资金已经如数追回返还给王某的监护人。

以出售游戏账号为幌子 一男子多次诈骗领刑罚

“玩游戏从头练起太麻烦，费时又费事，不如直接买个号”，有些游戏玩家抱着这样的心态，在网上购买游戏账号，一不小心就落入了骗局。

近日，男子杨某在网络直播平台发布大量出售网络游戏账号、装备及代抽装备等广告，等待玩家上钩。一旦有玩家前来询问，就互相添加 QQ 或微信好友，再以收取账号交易费、装备费为名骗取玩家多次转账付款，钱款到账后立即拉黑玩家 QQ、微信及支付宝账号。杨某通过这样的手段诈骗作案六起，诈骗金额共计 7 0 0 0 余元。

近日，津南区检察院认为杨某以非法占有为目的，利用网络技术多次发布虚假信息，骗取他人钱财，数额较大，其行为已涉嫌构成诈骗罪，依法对杨某提起公诉，法院经审理依法判处杨某有期徒刑 8 个月，并处罚金 4 0 0 0 元。

微信很多“美女”推销白酒是真的吗？背后竟全是套路在这里

美女头像、甜言蜜语，在微信上向你推销白酒的女子可能是个男性。11 日上午，珠海警方召开新闻发布会，通报近期侦破的一起电信诈骗案件。犯罪嫌疑人通过虚构身份，采取向男性网友骗取开业红包、推销廉价白酒等方式进行诈骗。

这些嫌疑人从网络购买了女性图片、视频，按照“剧本”行骗，被害人多达 90 余人。目前，10 名嫌疑人已被珠海警方刑事拘留。

甜言蜜语全是套路

今年 6 月初，受害人王强（化名）的微信突然跳出一条添加好友的信息，对方的头像是一位年轻貌美女子。出于好奇，王强通过了对方的好友申请。这名“女子”开始和王强闲聊起来。“女子”在微信中告诉王强，自己从事白酒销售生意，并向王强推销自己的产品。

“女子”与王强的聊天中，有不少甜言蜜语，王强很快陷入其中，并在微信中转账购买了“女子”的产品，“女子”充满感激。很快，“女子”又有了新的要求。“我们这边有一个习俗，能不能再来一个 2019 元，寓意着好事成双。我们是 2019 年认识的，我也是 2019 年开始做生意，所以今年对我是很有意义的一年。舅舅昨天还特意打电话叮嘱我，第一个客人要好事成双，这样生意也会红红火火、顺顺利利。”王强又给对方转了 2019 元。

没多久，“女子”告诉王强自己的酒庄就要开业了，希望王强成为自己的第一个客户。“今天是开业的第一天，你能帮雅雅完成一个小小的愿望吗？”“女子”所谓的愿望，便是王强再给“她”发一个 6666 元的红包。因为“6666”寓意着“女子”今后生意可以一路“发发发。”

在与王强的聊天中，“女子”还发送了自己的照片、酒店开业的视频，以博取王强的信任。然而王强不知道的是，这背后全是犯罪嫌疑人的套路。

10 名嫌疑人被刑拘

今年 6 月初，珠海高新公安分局唐家派出所开展常态化清查行动中发现这个可疑窝点。一个普通的民宅里，摆满了几十部手机，十多台电脑正在运作，10 名嫌疑人正在与不同的网友聊天。

随后，唐家派出所刑侦、网安等警力的支援下成功侦破陈某贤等人系列电信诈骗案，当场抓获 10 名犯罪嫌疑人，查获 34 台手机、2 台笔记本电脑、2 台平板电脑和 10 台台式电脑等作案工具。这个刚刚开始运行的电信诈骗团伙被扼杀在萌芽阶段。据介绍，该团伙作案不足 2 个月，主要通过冒用女孩子微信添加好友，编造自己酒庄开业的幌子对微信好友进行诈骗，骗取开业祝贺红包和诱骗网友转账购买白酒。

经审讯获悉，犯罪嫌疑人陈某贤、刘某志、黄某成、黄某鑫四人经商议组织诈骗团伙，于今年 4 月份开始吸纳 6 名成员郑某杰、谭某清、陈某霞（女）、陈某坚、黄某合、谢某旺进行诈骗。该团伙从 2019 年 4 月 13 日起开始行骗，将诈骗环节详细分为九个步骤实施，从加好友到最后谎称酒庄开业骗取红包，整个流程最长耗时 20 日左右。

犯罪嫌疑人所使用的微信昵称均为“YY”，对外自称叫黄雅雅，统一使用图片、视频和背景信息，根据固定的“剧本”逐步骗取被害人信任。嫌疑人将自己渲染塑造成为励志上进女青年形象。为逃避打击和混淆视听，团伙在成功骗取被害人钱财后会从网上购买 30 至 50 元不等的劣质白酒邮寄给被害人。

珠海警方向记者介绍，该团伙诈骗被害人 90 余名，涉案金额 87292 元。目前，10 名电信诈骗嫌疑人已被依法刑事拘留。

套路！私开炒股 App 诱骗散户投资“优质股”属于新型电信网络诈骗

今年 5 月,广东省茂名市公安局茂南分局结合“净网 2019”专项行动,从一起网上炒股被骗案入手,依托智慧新警务成功摧毁一个特大新型网络诈骗团伙。日前,涉案人员中有 105 人被检察机关批准逮捕。

经初步梳理,受害者共计 500 多人,初步查明涉案金额超过 3000 万元,这是迄今为止茂南警方刑事拘留、执行逮捕人数最多的一次行动。

今年 2 月份,一名自称是股票配资平台客服经理的网友(微信昵称为伊人),向谭某推介了一个股票配资平台“福宝聚汇”,并声称下载注册后可以为其配到 10 倍的资金炒股,也就是投入 1000 元可以配到 10000 元使用,并且会有老师推荐优质股,按要求操作保证稳赚不赔,而且资金随进随出,不耽误客户使用。

2 月 21 日,谭某根据伊人提供的二维码扫码下载了“福宝聚汇”App,注册平台账号并充值了 40800 元。不到几天便盈利 6000 元,谭某又顺利把盈利的钱提现,便对伊人说的话深信不疑。

尝到甜头后的谭某一发不可收拾,在平台累计充值达 50240 元,先后 6 次提现了 25000 元,但自己操作买卖有亏有赚,伊人便顺势给他推荐一个微信昵称为周道的指导老师。谭某根据周道提供的方式操作,确是稳赚不赔。

直到 4 月 15 日,他在这个平台的资金已达到 127394.52 元,其中本金 50240 元,盈利 76974.52 元。但正当他要提现时,平台就提示“拒绝申请”,没过多久他的账号就被冻结无法登录,这时他才发现自己被骗,遂向警方报案。

接警后,茂南警方迅速将案件情况向上级汇报,茂名市、茂南区两级公安机关按照打击新型网络犯罪新机制,对受害人素未谋面的“专业导师”进行循线追查,抽调网警、刑侦、大数据、派出所等部门精干警力成立专案组,开展“键对键”较量。

经查,涉案客服经理伊人和指导老师周道均为某信息科技公司员工。这家公司成立于 2018 年 2 月,下设 3 个分公司。为掩人耳目,为首分子在当地租用高档写字楼作为办公地点,利用注册的合法公司做掩护,虚构炒股配资、炒期权平台进行电信网络诈骗。

这家公司层级分明,设有分析部、业务部、后勤部,另有多个独立的业务小团队。其成员包括总监、经理、主管、后勤、财务、前台、业务组长和普通业务员等 150 多名成员。受害者谭某所接触到的伊人就是普通业务员,所谓的指导老师周道其实是业务组长,100 多人的微信群里面几乎全是公司团伙成员。

在充分掌握犯罪事实和证据的基础上,5 月 28 日,茂南指挥部下达抓捕指令,4 个抓捕组和两个机动组共 219 名警力展开跨区统一抓捕行动,一举端掉了这个团伙的 3 个窝点,当场抓获以廖某真为首的 148 名犯罪嫌疑人,刑拘 136 人,缴获涉案物品一批,冻结 170 万元涉案资金,初步查明涉案金额 3000 多万元。

经警方进一步查实,这家公司使用的“福宝聚汇”炒股配资平台系其自行设计,没有接入证券市场,充值资金也没有进入证券公司,每天都会有专职人员将股市信息同步到此平台中,受害人一直在这个虚假的平台内进行单机游戏版的股票交易。

据办案民警介绍,今年上半年以来,茂南警方已破获两宗同类型的诈骗案件。所谓的稳赚不赔,其实是骗子公司向一些上游公司买入收盘后的股票信息,通常会有十来个骗子公司长期

和上游公司合作。股市开盘后,上游公司通常都会投入 500 万元做高开,只要没有大资金砸盘,上游公司都能拉升到给骗子公司承诺的点位。所以,一些股民散户就很容易相信骗子公司推荐的“内幕股”“强势股”。但上游公司都是在收盘后才卖给骗子公司要拉升的股票信息,所以散户们其实根本不可能在盘中买到,赚不赚钱还是要靠运气。

乱象：微博流量明星数据造假，“转发过亿”骗得了谁？

娱乐产业只是整个社会的一小部分，但数据造假的乱象却并非娱乐产业所独有。

近日，据央视报道，在社交媒体和一些新媒体平台上，人们常常发现，某些用户发布的

普通内容，竟然轻易就能获得上百万、上千万乃至上亿的浏览量与点赞量。不久之前，某位当红艺人发布的一条宣传新歌的微博，竟然获得了超过一亿次转发。以目前微博总用户数 3.37 亿人的比例来看，相当于每三名微博用户当中就有一人转发了这条内容。这样的数据，不仅令人震惊，也难免令人怀疑其中是否有“注水”的痕迹。

在央视新闻的报道之中，记者调查了 8 位流量明星的相关数据，结果显示，8 人的网络传播数据均有造假、虚高的问题，其中最夸张的，虚假数据所占比例高达 80%。在流量明星光鲜亮丽的表象背后，竟然是一个个由虚假数据撑起的“空壳”。如此不堪的事实，将娱乐产业的阴暗面充分暴露在公众的面前。

规模如此庞大的数据造假，为的是什么？只有在虚高的数据能够为这些明星及其背后的企业带来收益的情况下，他们才会冒着被戳穿的风险，投入大量成本造假。随着“粉丝经济”的规模不断扩大，整个娱乐产业的资源，都在向那些能够吸引大量粉丝的流量明星聚拢。仿佛谁掌握了流量，谁就能站立于行业生态链的顶端。因此，对流量的争夺，才成为各路明星及其背后资本不择手段也要完成的事情。

然而，只要具备一定的经济学常识，就能看出：看似激烈的流量竞争，根本就是一场没有赢家的“零和游戏”。娱乐产业能够获得的投资总量，取决于广大公众的消费能力，虚假数据再高，也无法使这个“基本盘”得以扩张。

各路明星疯狂刷量的做法，就像一场永无止境的“军备竞赛”，所有这方面的投入，都只能帮助他们从别人的盘子里抢“蛋糕”，而丝毫无助于把“蛋糕”做大。在这个过程中，大量的资源被浪费在了无聊的数字游戏里，与此同时，本应由广大公众共享的网络舆论空间也受到了严重的干扰与污染。因此，这样的竞争可谓是不折不扣的恶性竞争，不仅不能使娱乐产业得到发展，对社会风气更是有害无益。

亚伯拉罕·林肯曾有这样一句名言：“你可以一时欺骗所有人，也可以永远欺骗某些人，但不可能永远欺骗所有人。”对那些热衷于用刷流量的方式欺骗投资者和公众的人而言，他们或许能在一时把所有人骗得团团转，也或许能培养出一批永远死心塌地的“脑残粉”，但是，这样的把戏终有一天会被揭穿。依靠这样的方法获取利益，就像饮鸩止渴，早晚会付出代价。被央视新闻揭穿的明星们已经尝到了骗局败露的苦果，而那些尚未被曝光的人，最好也不要心存侥幸——明显不合逻辑的虚假数据，或早或晚，一定会被发现。

其实，网民从来都没有那些“流量操盘手”想得那么愚蠢。早在央视曝光之前，人们就

意识到了，某些明星的流量数据根本不可能是真的。某些流量明星之所以在社交网络上累积了许多骂名，就是因为他们的“刷量”行为，冒犯了本来只想好好浏览社交媒体的网民。网民虽然无法做出像央视这样扎实的调查报道，却可以用脚投票，自发抵制这些艺人，而这正是社会自净功能的生动体现。

娱乐产业只是整个社会的一小部分，但是，数据造假的乱象却并非娱乐产业所独有。认真对待娱乐圈的数据造假问题，绝不是小题大做，而是希望借此机会，对数据造假现象进行全面的排查与反思。我们绝不会希望自己的子孙后代，生活在一个处处都是谎言的信息空间里，而要阻止这一天到来，需要从现在做起。

铂涛旅行 App 上参与抽奖活动 手机变房券 铂涛酒店被诉虚假营销

陷虚假营销风波的铂涛酒店，遭消费者集体维权。2月26日，有网友曝光称，在铂涛酒店旗下的铂涛旅行 App 上参与抽奖活动后，中奖结果显示抽中一台苹果手机，然而两个小时后，酒店方却表示因界面显示错误，抽中的只是一张免费房券而非手机。对此，中奖消费者表示不认同，因为如果抽到免费房券自己的账户内马上就有显示，而抽到手机是两个小时后才变更为房券。据悉，目前已有多名用户出现了类似的情况，将进行联合维权。就此，北京商报记者联系了铂涛酒店集团相关负责人，同时就此事询问了铂涛旅行 App 在线客服，但截至发稿时，该集团及其客服尚未就此事作出回应，且该抽奖活动仍在继续进行。

公开信息显示，铂涛旅行 App 是铂涛酒店集团旗下用于直销酒店产品的手机软件，用户可通过 App 预定锦江、铂涛、卢浮旗下酒店品牌，涵盖近 1 万家酒店。根据铂涛旅行 App 上“幸运大转盘”活动标注的抽奖规则，在 2020 年 1 月 1 日前，用户每天都可获得 3 次免费抽奖机会，3 次机会用完后可以消耗 10 积分兑换一次抽奖机会。北京商报记者尝试参与活动后发现，虽然该活动没有设定太多参加门槛，但要想进行抽奖，必须先在铂涛旅行 App 上进行注册、绑定手机号，成为铂涛的会员。也就是说，抽奖的一大目的是为铂涛旗下 App 引流。

针对此次发生的虚假营销风波，有律师表示，抽奖行为中，双方已经形成一种合同关系，合同不仅成立而且已经生效了，之后双方就应该履行合同，其中企业方应向消费者交付一部苹果手机，如果不交付就构成了违约行为。与此同时，该律师也表示，如果双方无法协商一致且企业拒不交付手机，消费者可以对企业进行起诉，要求企业承担违约责任。

网络红包为何难提现？法律专家：“薅羊毛”不等于违反规则

今年春节期间，很多网络平台为了聚拢人气，都推出了老用户推荐新用户下载软件赠红

包的活动，但最近几天，有的网民发现自己获赠的红包无法提现。过节期间，小王用手机参与了某网络平台发起的抢红包活动，老用户把这家网络平台的手机客户端推荐给新用户，可以得到一定金额的红包，但自己在准备提现时却遇到了问题。小王（化名）：抢到二三百红包，可能被网络平台拦截了，系统识别出来了，没有到账。记者：所谓的识别是什么意思？小王：就是我提现一直不到账，别人正常两三天就到了，我十几天都没到。为了尽可能多地抢红包，小王加入了一个专门交流抢红包技巧的 QQ 群，里面的一些专业术语很有讲究。小王：有朋友就把我拉到“跑码群”里面做一些薅羊毛的活动。记者：这个“跑码”是什么意思？小王：“跑码”就是有些手机验证码、身份证号、设备号都会在这里，一般的抢红包活动都会要你的手机号验证登录，然后注册。除了“跑码群”，手机软件市场里的所谓分身软件也是“薅羊毛”一族抢红包的常用手段。据技术人员介绍，通过所谓的分身软件，用户可以在同一台手机上生成多个同样的软件图标，模拟新用户注册，从而能够抢到更多的红包。网络平台风险控制技术工程师：我可以添加制作我手机上目前安装的任意一款 APP，进入之后我可以改变任何一个软件分身的名字，这就是一个全新的手机 APP。为了模拟真实的手机用户，分身软件在制作同样图标的同时，甚至还可以让用户随意选择用户的手机型号、注册地址和手机识别码。网络平台风险控制技术工程师：比如说我可以任意地选择品牌，摩托罗拉以及它的型号，手机唯一识别码、序列号我都可以改。记者：骗过对方的服务器。网络平台风险控制技术工程师：对对对，你这么改之后对方其实就很难判断你是不是一个模拟的用户。甚至我还可以改我的 GPS 定位，比如说我真实的定位可能在北京，那我可以去通过这个软件改到其他地方。据了解，通过网络平台的系统识别，这些不能提现的网络红包背后，往往都是来自技术手段“制造”出来的虚拟用户。对此，法律专家表示，薅羊毛和技术作弊完全是两码事，手机用户在抢红包时必须遵守规则。各大网络平台在推出抢红包活动的同时，都会向手机用户推送规则说明，其中一条就规定：抢红包的手机用户必须是真实的。法律专家表示，用户是否真实，成为“薅羊毛”一族和通过软件作弊制造虚拟用户的本质区别。中国消费者协会专家委员会专家邱宝昌律师：薅羊毛不是不当得利，是利用你的规则获利，如果你通过这些软件和技术，把一个手机号一个用户通过这种虚拟的场景技术变成了十个或者更多，这就违反了规则，轻则是一种民事欺诈，严重的有可能是诈骗。法律专家同时表示，如果真实的手机软件新用户红包提现时遇到困难，也就是遭遇了所谓的“误伤”，仍然可以根据“谁主张谁举证”的原则，向网络平台申请提现。邱宝昌：用户要想领这个奖励也很简单，提供推荐的手机号码、手机的型号、手机号的机主，这样他就是一个真实的用户。我认为一个最基本的诚实信用是我们民事活动最基本的原则，大家都要诚信。

视频网站套路深 买会员服务 你被“套路”了吗？

趁着新春优惠买了视频网站会员，但一些新近上映的电影却需要另外付费，在电视上看视频还要购买超级影视 VIP 会员；因为不想看广告，所以购买了会员服务，但买了之后还有会员专属广告；没注意视频网站默认勾选了自动续费，到期后又“自动”买了一年……

近日不少市民向记者吐槽视频网站套路深，买了会员服务的消费者感慨一不小心就“被套”。

套路一：会员看电影还要再付费

市民潘先生告诉记者，今年春节他花 208 元买了某视频的 VIP 会员（一年），但当他想

看某部近期上映的电影时，页面却提示“您已经是VIP会员，可优惠购买单片观看”。根据潘先生提供的截屏，记者注意到，该页面提示可以3元购买，原价6元。

而当潘先生想在电视上观看电影时，又发现无法在电视上观看。于是，他再次点开“我的VIP会员”，才发现该视频VIP仅仅适用于非TV用户，超级影视VIP才属于TV全屏通会员。“如果要升级成超级影视VIP，一年要再交488元会费（春节优惠价268元）。”潘先生说。

记者调查发现，包括该视频等视频网站在内，其VIP会员观看一些体育节目、近期上映的电影时仍需要另外付费；在QQ音乐等一些在线视听服务中，部分音乐下载即便是绿钻会员，依然要另外收费。

套路二：VIP会员还得看专属广告

“我一共开通了优酷、爱奇艺、芒果TV、腾讯视频的会员，每次充值会员的原因大概是因为热播网剧或者综艺节目，一年算下来一千多元。不买会员的话，每一集之前都有110秒左右的广告，谁受得了？”潘先生表示，另一视频网站在没有购买会员之前，打开视频后页面显示出“会员跳广告，首月仅6元”的提示。去年为了追该平台的一部热播剧，他充值购买了会员，但在看视频的过程中依然会出现广告。“虽然广告可以点击关闭，不过每次出现还是很烦人。”

对于加入VIP会员后仍让看广告一事，优酷方面表示，VIP专属广告非必现形式，且具有选择性，可根据个人意愿选择观看或者关闭。爱奇艺相关负责人解释称，这是内容推荐，推荐的贴片内容涵盖热门内容推荐，抽奖、礼品赠送等VIP会员福利活动，不是付费广告，每天最多被推荐一次。腾讯视频方面表示，其VIP会员权益说明里明确标明，“加入VIP会员仍可能提供不同的广告服务”。

套路三：默认勾选了自动续费

记者在采访中发现，消费者对于视频网站会员服务投诉较多的还有默认勾选自动续费问题。在爱奇艺视频网站，如果选择连续包年服务是一年218元，但下面默认勾选了“到期自动续费，可随时取消”这一选项。如果选择连续包月服务，是首月6元，“后续每月19元自动续费，可随时取消”。

在腾讯视频网站，系统推荐的是“自动续费，可随时关闭”的选项。如果不想自动续费，需要向右滑动选项，不少消费者可能发现不了。

“不知道怎么取消VIP会员”，有用户接受采访时这样说，看热播剧就必须开VIP会员，看完后却总是因为找不到取消“自动扣费”，就一直续费了。此外，记者发现，想要取消或者关闭会员也并非易事。有网友反映在个人中心页面完全不知道怎么取消自动续费，被扣费数月后打客服电话才取消。还有一部分网友认为，VIP会员还没到期呢，到期时再去取消“自动扣费”也来得及。实际上，不少在线视频网站都是提前扣费，提前大概1至3天。

律师：涉嫌侵犯消费者知情权和选择权

那么，购买了会员之后依然会有广告是否侵犯消费者权益呢？对此，有律师表示，视频网站在有关细则条款里已经说明了“可能会有其他形式的广告”，因此不存在侵权问题。但中国法学会消费者权益保护法研究会副秘书长陈音江对记者说，如果视频网站没有以加粗字体或加大字号等显著方式告知，仍然涉嫌侵犯消费者的知情权和选择权。

广东法制盛邦律师事务所合伙人陈亮律师指出，视频网站作为条款提供者不但不能私自以默认的方式擅自确定消费者选择购买的商品或者服务，而且其还有义务以显著的方式提醒消费者注意如何选择。

陈亮提醒，在付款前一定要仔细浏览页面内容和相关条款，避免被套路。若消费者认为自己的合法权益受到了损害，有权就此向政府市场监管局、消费者协会等部门检举、控告，并要求追究经营者的法律责任。

江苏多名男子打赏主播遭遇金钱损失 网络直播变“直骗”

现今，在网上看直播是再平常不过的事情，很多人还会打赏一下主播。28 日，记者从江苏省反通讯网络诈骗中心(以下简称“江苏省反诈骗中心”)获悉，随着网络直播的流行，不少骗子已经潜伏进这一行业，让直播变成了“直骗”，致使多名男子受骗造成金钱损失。

前不久，苏州市民董先生在家中看网络直播，因为觉得主播很不错，于是想打赏一下。这时，在直播间里有一名自称是主播的人联系董先生，称现在打赏还有返现活动，让其和场控联系。董先生觉得很新鲜，自己打赏后还能拿返现。于是，他立即和“主播”指定的场控联系。对方告诉董先生，返现需要充值达到一定金额。董先生想着反正自己是要打赏的，充点钱进去还能得返现，划算。于是，他根据对方要求，通过微信转账、微信扫码的方式陆续转款 8000 多元。然而，他不仅没有得到任何返现，而且钱也没有进自己的账户。当他想再联系“主播”和场控时，发现自己已经被拉黑。接到报案后，苏州警方经初步调查发现，和董先生联系的“主播”是骗子假扮的。

无独有偶，常州市民韩先生在看网络直播时收到私信，称直播平台有活动，充值可返利 40%。韩先生通过微信扫码，先后 2 次共支付了 1500 元后发现被骗。无锡市民刘某的遭遇和董先生、韩先生略有不同。他在看直播时，发现有人在直播间打广告，销售微信前置摄像头偷窥软件。刘某很快通过微信跟对方联系。对方表示可以将软件卖给刘某，但除了需要交纳购买费用外，还要提交保证金、保密费、网络传输费等费用。刘某分 7 次共转账出去 1 万多元，但对方根本没有发货，还把他拉黑了。

“毫无疑问，上述三名受害人遇到的所谓‘主播’‘场控’‘微商’都是骗子假扮的。”江苏省反诈骗中心相关负责人表示，此类骗局的作案手法十分简单，就是冒充他人身份。由于在网络直播平台这个特定的环境内，很多网友往往会错误地以为，在直播间的人就是直播平台的工作人员，从而放松警惕。通过警情梳理，江苏省反诈骗中心总结，利用直播平台的诈骗手法主要有三种：一是骗子假冒主播和受害人联系，引诱其打赏，从而达到诈骗的目的；二是骗子一人或伙同他人分饰多角，以“主播”“场控”“工作人员”等多种身份编织谎言，诱导受害人汇款；三是骗子在直播间内，以微商身份出现，贩卖一些违禁品，事实上，他们根本没有这些产品出售，一旦有人上钩，他们收到钱后便会直接消失。

针对此类骗局，江苏省反诈骗中心提醒广大市民和网友，看直播应尽量选择正规、合法的直播平台。对于直播观众发布的购物广告不要轻易相信，网购还需通过正规网购平台。同时，对于主播、场控等发起的各类活动，应谨慎参与，特别是遇到要求直接微信扫码支付的，基本可以判定是骗局。一旦发现被骗，应第一时间和直播平台取得联系，进行举报，或者直接报警。同时，警方也提醒，各类直播平台应设立严格的准入机制，对进入平台直播的人员进行审核把关。平台需要对平台本身投放的广告进行梳理审核，不允许有诈骗嫌疑的广告在平台播放。对于主播或者场控私下投放诈骗广告或者参与实施诈骗的行为，应该对其予以处罚。

帮朋友转钱，结果损失了 4500 元 玩的是什么套路？

朋友银行转账跟你换钱

你会同意吗？

朋友想让你帮忙辅助申诉

换一下绑定手机

你会出手相助吗？

举手之劳，何乐而不为？且慢，此处有陷阱，2月26日下午，玉环20多岁的姑娘小张和小刘就遇到了同样的网络连环诈骗，骗局接连发生，两姐妹却浑然不觉。

换钱事小，“换人”事大

姑娘小张是玉环市沙门镇的一名上班族。

2月26日下午2点半，小张收到朋友小刘发来的一条QQ消息，“我朋友在医院要做手术急需用钱，让我微信转他，可是我微信上没绑定银行卡，我直接银行转账给你钱，你帮我微信转他一下可以吗？”

小张看到小刘的消息心想，这也是举手之劳的事，便爽快地答应了。

随后，小张收到了一张微信收款码图片。小刘表示情况紧急，随即发来了一张银行转账截图，说明自己已经给小张转了1200元钱。

“因为我银行卡没带在身边，就把男朋友的银行卡号发了过去，看到截图上的付款人名、收款人名和收款人账号都没错，我就通过那个微信收款码转了钱过去。”小张回忆，由于自己手头只有300元，另外900元还是向朋友借来凑的，一共转了1200元过去。

过了一会儿，小张又收到小刘的消息，想让她继续帮忙换下钱。随即，小刘发来了银行成功转账1500元的截图。小张一看钱都打过来了，很放心地又转了1500元过去。不一会儿，小刘又求助，称朋友抢救费用还差1800元，并发来一张朋友在医院抢救的照片。在小刘的再三请求下，小张又转账过去1800元。

“之后，她还问我要了一次，这都第四次了，我没给。”小张感觉不对劲，因为平时朋友借钱都是一次到位，可这次小刘却是不断地要换钱，异于往常。

小张心存疑虑，赶紧联系上男友。不料，男友表示并没有收到钱。小张又电话联系了小刘，才得知其QQ被盗。小张发现自己被骗后，就再也没有联系上“假小刘”，4500元钱也打了水漂。

更换绑定，是骗子的第一步

小张遇骗后，跟小刘倾诉自己的遭遇。两姐妹一聊，没想到牵连出了隐藏在这个骗局底下的又一个骗局。

“在小张受骗的头一天，我一个朋友发了张截图给我，说他想把QQ绑定密保的手机号换一下，正在申诉，想让我帮个忙。”小刘说，她根据对方要求编辑短信，把代码“bd4783”发送到“1069070069”，谁知第二天QQ就被盗了。

“我也收到了一模一样的截图，是骗子通过小刘的QQ发给我的，也是说要好友帮忙辅助申诉更换QQ密保绑定号码，但是我因为不懂操作就直接拒绝了。”小张说，她们遭遇的骗局太像了，“难道骗子是同一个人，搞连环诈骗？”

2月27日，从玉环市沙门派出所了解到，小张和小刘遇到的骗局属于老套路，但这样

环环相扣的诈骗手段不常见，骗子通过盗取个人账号和信息进行朋友圈诈骗，然后利用朋友间的信任继续通过该手段进行循环“撒网”。目前，此案正在调查中，骗子还没落入法网。

警方提醒

网上转账交易虽然便捷，但也存在风险，朋友求帮忙，换钱事小，“换人”事大，核査清楚对方的身份很重要，不能轻易相信任何转账截图，不要随意发送代码，网络愈发达，诈骗手段花样愈是层出不穷，一定要提高警惕。

电商平台叫卖拆婚中彩等符咒 实属非法行为

6月24日消息，“心诚则灵”本寄托了许多人美好的愿景，可在各大电商平台，有这么一类特殊的商品，它标榜可以帮助人们实现各类愿望，这就是所谓的“符咒”。在卖家的介绍中，往往标注着：“由大师亲手绘制开光”、“灵验非凡”等字眼，有的甚至还可以提供法事的图片视频，销量都非常可观。

如果说，一些“转运符”姑且算是无伤大雅的话，那么，一些公开售卖的所谓“炒股包涨符”、“驱散第三者诅咒符”等，则充满了迷信和招摇撞骗的味道。那么，这些电商平台销售的各类符咒，到底应该如何定性？脱下神秘的宗教外衣，这些各色符咒的背后又是否暗藏骗局呢？

大师开光、保证灵验，电商售卖奇葩符咒

强制拆婚术符咒、强制离婚夫妻分手符咒、逢赌博必赢符咒、诅咒第三者车祸符咒、有博彩必中符咒、股票包涨符咒……在淘宝搜索关键词，可以找到大量吸引眼球，充满招摇撞骗味道的符咒。

记者粗略统计发现，这些令人咋舌的符咒背后销量并不小。淘宝网销量排在前三位的某家店铺，销量最好的前三种符咒，平均价格在50元左右，每一种符咒的月均销量都过千，总体算下来一家店铺的一个月的毛利润都在几十万。

在这些符咒的介绍页面，基本都打着“大师”亲手绘制，经过开光、做法、加持等步骤，十分灵验等广告词。甚至部分商家还标榜符咒如果不灵验可以退货，但往往都会加一句：心诚则灵，不相信就不要买。

XX 风水店：首先缘主要正心、诚意、格物致知一样，只要虔心诚意，正确的心态，心诚则灵。

XX 道家文化中心：诚心奉请，神灵庇佑，自己都不信，何来灵验之说。

只有想不到，没有做不到。商家所售符咒甚至可以依据“缘主”的愿望进行私人订制。

在一家名为道宗观的商家处，记者首先以“情人转正”为由进行咨询，对方表示只需要提供当事人姓名，生辰、照片等便可以制作绝对灵验的符咒。之后，记者通过其他身份再次咨询该商家是否有“回心转意、驱逐第三者”的符咒，对方同样表示没问题。而两种符咒的制作除了价格，并没有任何不同。

依据《道教教职人员认定办法》，成为道士需要严格的认证流程，只有经过传度的正一派道士或冠巾的全真派道士，才有资格取得道士证(教职人员证)。那么，电商平台上制作符

咒的这些大师、道长究竟是真是假，有没有登记备案？所在道观等究竟是否存在？面对记者的追问，没有一家商家给出直接回答，都是相当模糊。继续追问下去，对方便不再回复。

XX 堂符咒：大师不是名人，网上查不到。

XXXX 风水店：我们有自己的私家道观，大型的道观和寺庙是国家的。

记者假扮婚庆公司工作人员身份，以希望大量购买夫妻和睦符咒为由，电话咨询了上述其中一个商家。对方坦言，淘宝上所销售的符咒几乎都是骗局，所谓大师手绘符咒等根本不存在。

商家：“淘宝上那些手绘符咒的，那之前 5 月份的时候媒体都曝光过，那都是骗子，不是大师画的，都是自己画的。”

这位商家透露，即使淘宝上售卖的符咒和道教、佛教真的“沾边儿”，也都是名不见经传的小道观、小寺庙制作，而且也不可能是真正经过备案的教职人员所制作、售卖。

商家：“你要是在我们这里买了，我们给你开了光就送去，不需要去什么大寺庙、道观之类的。那些东西，你要是了解的话，你也去不起。我们就是一个佛堂，查不到。说实话，真正能查到的（道长、大师）他们不可能在网上卖符咒。”

售卖符咒的行为，到底应当如何判定？

在国家法律范围内，宗教组织正常的宗教活动和社会公益事业，都受到保护，国家宗教政策鼓励宗教发扬各自的优良传统和积极因素。但是，面对此类身份不清、打着宗教组织和教职人员的旗号售卖符咒的行为，到底应当如何判定？

湖南金州律师事务所律师邢鑫指出，对于网络电商销售符咒的行为，法律、法规有明确的规定、限制和禁止。不法商家如果假冒宗教教职人员在线销售佛教、道教衍生商品，则涉嫌违法，甚至犯罪。

“根据《宗教事务条例》以及国家宗教事务局等十二个部门联合发文出台的《关于进一步治理佛教道教商业化问题的若干意见》，从事互联网宗教信息服务，应当经省级以上人民政府宗教事务部门审核同意后，按照国家互联网信息服务管理有关规定办理。非宗教活动场所、非宗教团体、非宗教院校和个人设立的互联网宗教信息平台不得组织宗教活动，不得开展“网上烧香”、“网上礼佛敬佛”、网上功德箱募款和售卖佛教道教衍生商品等活动，不得接受宗教性捐赠。假冒宗教教职人员进行宗教活动或者骗取钱财等违法活动的，由宗教事务部门责令停止活动；有违法所得、非法财物的，没收违法所得和非法财物，并处 1 万元以下的罚款；有违反治安管理行为的，依法给予治安管理处罚；构成犯罪的，依法追究刑事责任。

《刑法》规定，组织和利用会道门、邪教组织或者利用迷信诈骗财物的，按照诈骗罪定罪处罚。”

律师提醒，消费者要注意甄别正常的宗教活动和不法商家的骗术，提高警惕，对于怪力乱神、超越自然规律的行为和说法要仔细辨别，以免上当受骗。

失恋卖茶女诈骗 主角全是大汉 惊讶吗【警惕卖茶女】

假如你的微信好友里有一个热爱生活、年轻上进、集美貌与善良为一身的纯情少女，天天对你嘘寒问暖，你会动心吗？随着相处时间渐长，美女失恋了、外公病重了，不得已向你推销茶叶、推销酒，你会买单吗？近日，甘肃警方成功破获一起以“添加微信好友卖茶叶”为幌子的特大新型网络诈骗案，在泉州抓获 51 名犯罪嫌疑人，引起人们对于这些在社交平台异常活跃的“卖茶美女”的关注。

本期《封面纵深》，早报记者通过市民的遭遇和暗访，为您揭示此类骗局一环接一环的套路，也提醒市民在社交平台上遇到陌生人搭讪，需格外谨慎，若是美女提出购物、红包等要求时，更要留一个心眼，谨防上当受骗。

陪聊两个月 失恋求买茶 “美女卖茶”套路堪比电视剧

警方提醒：网上遇“白富美”主动搭讪，当心“微信美女卖茶”新型骗局

晒“外公”的茶园

美女加微信主动搭讪，天天嘘寒问暖热聊一两个月，突然遭遇失恋、外公病重等苦情戏码，随后提出请求让你找她买茶……最近在微信上出现了一伙这样的“白富美”，一些市民花高价买到劣质茶之后才发现上了当。这些所谓的美女、所谓的故事，只是诈骗团伙事先准备好的照片和套路，更可怕的是，陪你聊天的“美女”可能是一个抠脚大汉。近日，一起以“添加微信好友卖茶叶”为幌子的特大新型网络诈骗案告破，51名嫌疑人在泉州落网。警方提醒，市民网上交友时一定要谨慎，在网络设置中注意保护个人隐私，遇陌生人搭讪时应提高警惕，以免落入不法分子的圈套。

市民遭遇

微信编故事博同情 美女高价卖劣质茶

在泉州，不少市民遭遇过“微信卖茶叶”的套路。

市民张磊（化名）告诉记者，几个月前，一个自称“茹茹”的美女加了他的微信，“茹茹”的朋友圈里的靓照和晒出的多彩生活让张磊颇具好感。张磊说，“茹茹”时不时会发工作、健身、旅游的照片，而且很有爱心，会去做公益，在他眼里是一位既上进又有爱心的人。

接下来的十多天里，“茹茹”如同贴心好友，每天嘘寒问暖，十分体贴。然而有一天，“茹茹”突然说自己失恋了，从深圳回到武夷山老家疗伤，然后给张磊发了一些茶庄的照片，称这是她外公经营的茶园。随后几天，“茹茹”在武夷山频频给张磊发采茶、炒茶的视频，并讲述了自己的坎坷经历：妈妈早逝，外公身体不好，后母一直想和她争夺茶庄的所有权。为了帮助外公，她就努力学炒茶，在炒茶时，不慎烫伤了手。

“她很上进，身世又坎坷，当时确实挺同情她的。”张磊说，随后面对“茹茹”的买茶请求，他花了1200元买了一斤“金骏眉”。收到茶叶后，张磊虽然察觉茶叶质量不尽如人意，但并没有在意。然而随后的日子里，“茹茹”不断要求张磊买茶，不时以节日或自己生日为借口，找张磊要红包，这引起了张磊的警觉。“我要和她视频，但是都被她拒绝了。”张磊说。他曾对“茹茹”表示质疑，但是“茹茹”淡定从容地找各种理由搪塞。

多次拒绝“茹茹”的要求后，两个人聊天越来越少，过了一周，张磊就发现，自己的微信被“茹茹”删了。

市民吴先生表示，自己在两年前就遇到过这样的卖茶骗局，套路与张磊遭遇的如出一辙，他也因同情花500元买了一斤茶叶。市民郑先生则比较警觉，发现对方的目的是卖茶叶后，他就表示质疑，之后美女就把他的微信删了。

市民李杰（化名）则遭遇过美女卖酒的套路。之前，一名美女添加了他的微信，刚开始聊得很开心。美女自称是泉州人，在福州从事金融行业。一接触就时不时对他嘘寒问暖。两人聊美食、聊运动，他还相约美女回泉州后一起去游泳。一段时间后，美女在朋友圈里发了一张照片，称自己的表哥在福州的酒庄开业，并询问李杰要不要买酒。李杰见聊得投机，就花1280元找对方买了两瓶红酒，收到红酒才发现比市面上几十元的红酒还难以入口。

过后，美女不断询问李杰是否要买酒，还不时找李杰要红包，李杰才察觉，对方可能是个骗子。多次拒绝对方请求后，美女就将李杰的微信删了。

记者暗访

热聊布下连环套 机关算尽为卖茶

为了探究这类骗子的套路，记者日前在微信上添加了一名疑似网上卖茶的美女。与多位市民表述的基本相同，这名美女“小希”的朋友圈内，俨然一副有爱心、上进的“白富美”形象。记者与其聊天约一个月，一步步揭开她的套路和破绽。

第一环：温柔攻势 嘘寒问暖

添加“小希”后，她热情地打招呼，并自我介绍称是深圳人，大学刚毕业，还在找工作。随后几天，“小希”每天都会跟记者说早安，道晚安。“吃饭了吗？”“在干吗呢？”“累不累呢？”……“小希”通过嘘寒问暖，不断展开温柔攻势。

晒自己到敬老院看望老人

第二环：晒公益活动扮“天使”

几天之后有一天，“小希”发微信询问记者周末上哪玩，然后称她周末要去敬老院看望孤寡老人。当天，她的朋友圈出现了一条到敬老院看望老人的动态，并称自己和老人在一起聊天，帮助老人很开心。

又过了一周，她称这一周要去福利院看望有智力障碍的小朋友，还问记者要买些什么玩具。这一波秀爱心的操作，让人感觉她是个心地善良的好女孩。

第三环：称男友出轨博同情

“突然心情不好，可以陪我聊聊吗？”一天，“小希”突然跟记者讲起了她的心事。她称自己的男朋友去美国留学，但是最近男朋友有点奇怪，她怀疑男朋友有外遇。她还称，自己从小就没有了妈妈，所以把所有的寄托都放在男朋友身上，男朋友的变心让她很伤心。她已经无法专心工作，想出去散散心。记者只能配合安慰她。

第四环：苦情“天使”只想卖茶

“漂亮吧，这是我外公的茶园。”在说完心事的第二天中午，“小希”就告诉记者，她回到武夷山老家看望外公了，并发来一段在茶园的小视频。随后，“小希”询问记者喜不喜欢喝茶，喜欢喝什么茶，并询问记者要不要试一下她家的茶，还称可以让记者到茶园里玩，她会泡茶给记者喝。之后，她发来茶叶的价格，每斤从600多元到1200多元不等。记者表示要和“小希”视频，她则以茶山上没有WiFi为由拒绝。

接下来的几天，“小希”不时发炒茶的视频，一直追问是否要购买。当记者将该套路的报道发给“小希”时，她立即将记者的微信删除了。

朋友圈动态满满的正能量

为“外公”过生日，为卖茶做铺垫。

找破绽

●照片像素较低：在微信聊天过程中记者发现，“小希”的照片虽说是美女照片，但是像素普遍都较低，与现在的手机像素相比差距不小，而她在朋友圈发布的一些做公益的照片更加模糊，可能是网上下载或是盗来的像素较低的图片。

●只打字不视频：这些美女都只采用文字聊天，有时会发来一两句语音，提到要视频就会想各种理由拒绝。在多名市民和记者的遭遇中，跟这些美女提到视频，都是被拒绝的，拨视频过去，也会被对方按掉。

推销“外公”炒制的手工茶

典型案例

“微信卖茶”新型诈骗 51名嫌疑人在泉落网

据新华社报道，近日，甘肃省定西市公安局成功破获一起以“添加微信好友卖茶叶”为幌子的特大新型网络诈骗案。

2018年5月21日，甘肃省定西市安定区居民赵某报案，称他在网络聊天中被一名自称陈某丽的微信好友以卖茶叶为由，骗取现金4万余元。

经查，这是一起典型的电信网络诈骗案，涉案数额巨大、性质恶劣。以魏某勋、陈某丽为首的诈骗团伙把自己包装成正规营销公司，非法购买网民微信账号等信息后集中推送广告，再由专门的“网上营销员”采用模特形象作为微信头像批量添加微信好友，每个“网上营销员”每天添加的“客户”可达800名以上。

“网上营销员”前期首先会与受害人培养感情，后期利用“推广部”设计的“客服宝”软件制作出专门网页，录入不同版本的诈骗剧本，再按照设计好的话术（如谎称外公生病、帮外公卖茶叶等）实施诈骗，得逞后以次充好给受害人邮寄劣质茶叶来牟取高额利益。

6月4日，专案组在泉州警方的配合下展开收网行动，抓获犯罪嫌疑人79人，现场收缴作案电脑190多台、手机200多部，经初步梳理此案在甘肃省内涉及诈骗金额211万余元。6月16日，甘肃警方将51名犯罪嫌疑人通过火车从福建泉州押送至兰州。

目前，外省涉案数、受害人数及涉案金额正在进一步核查中。魏某勋、陈某丽等57人已被依法刑拘，案件正在进一步侦办中。

骗术揭秘

聘模特拍诈骗素材 按照剧本层层设局

诈骗分子采用公司模式运营，聘用模特拍诈骗所用的照片素材，并研究出各种能揪住人心的“话术”，一环接一环进行诈骗，而大家看到所谓的美女，可能是一名“抠脚大汉”。据南方都市报报道，今年5月份，广东惠州警方成功打掉一个利用微信交友实施诈骗的特大电信网络诈骗犯罪团伙，在该起案件中，犯罪团伙通过事先准备的话术剧本骗取事主信任，让对方高价购买劣质茶叶，警方也揭秘了类似这种作案团伙的套路。

聘请模特拍诈骗照片素材

据介绍，该团伙为业务员每人配一台电脑、数台手机以及几个微信账号，微信头像通常为团伙所聘请模特的头像。为骗取信任，该团伙聘用了两名女性模特，拍“办公照”“茶园照”“与外公外婆的合照”等，作为诈骗所用的照片素材，并研究出“失恋话术”（向事主发送虚构的“男朋友”与自己的分手截图等手段骗取同情）、“生日话术”（谎称自己生日，向事主索要钱财购买生日礼物）、“外公炒茶话术”（谎称自己回到福建武夷山的茶园要求事主高价购买茶叶）等骗术手段，通过微信群将照片素材和“话术剧本”转发给各个业务员。

公司化运作高价卖劣质茶

作案团伙以公司模式运作，内设“总经理”“经理”“主管”“组长”“成员”，实行自上而下管理，成员上岗前经过专门培训。团伙内技术部人员会使用“吸粉神器”等微信插件，将作案微信定位修改为省外地区，从而为作案微信账号“吸粉”，在作案微信信号的粉丝达到一定数量后，便将该作案微信号交由业务员使用。

业务员按照培训所教的话术套路，依据编排好的剧本主动与男性事主搭讪聊天，然后虚构家庭悲惨情况、“生日”、“失恋”和“外公炒茶”等理由博取同情，骗事主以580元、800多元、1280元等价格购买茶叶。事主付款后，他们将进价50元的劣质茶叶寄给事主。为充分获取被害人的信任和同情，犯罪嫌疑人还在作案微信里伪造各种虚假朋友圈动态和小视频，迷惑性极强。

“美女”头像背后是“抠脚大汉”

据了解，此类微信交友诈骗整个营销骗局一般周期为60天，每天有具体步骤，层层设套：15天闲聊，失恋5天，辞职回家乡20天，这期间会做义工、学炒茶、照顾外公等等，最后20天为骗局“爆点”，用一系列理由骗事主慷慨解囊，购买昂贵茶叶或其他物品。整个

剧情视频图文结合，使事主信服，其实都是该公司的模板套路，直到事主发觉醒悟，然后被拉黑为止。

据警方介绍，其实“美女”头像背后都是“抠脚大汉”，该团伙成员大都为“90后”青年，只要会简单打字就可以了。

警方提醒

陌生“美女”搭讪 千万提高警惕

随着各种社交软件的快速发展，新式诈骗手段层出不穷。你是不是也收到过陌生“美女”添加好友的请求呢？警方提醒，这些“美女”的特点是：漂亮、真实、知名度低。不缺照片的骗子会伪造出一个很真实的朋友圈。其实，骗子养这个微信号也养了好久，翻看其朋友圈可以一直翻到半年前，于是不少网友就放松了警惕。在和骗子的聊天中，对方会设置“剧情”，让网友一步步掉进圈套。

警方表示，面对各种社交类软件，首先要注意的是交友一定要谨慎，同时，在网络设置中注意保护个人隐私，遇陌生人搭讪时尽量不要搭理。如果对方提出借钱、购物等要求时，千万要提高警惕。

台湾一诈骗团伙假扮“高富帅” 专骗大陆女性

台湾警方近日将一个诈骗团伙捉拿归案，这个诈骗团伙通过网络上的交友软件，盗用型男照片在网上招摇撞骗，骗取对象也以大陆女子为主，其中一名上海女性甚至被骗走 50 万美金。

抓捕现场，大批警力冲进诈骗团伙所在的民宅开始搜索，里面的成员被大批闯入的警察吓到，只能双手抱头趴在地上，仔细看他们目测身高顶多 1 米 70 左右，中等身材，他们的外形和他们的身型跟他们冒用的高富帅的相片，有非常大的落差。

这个诈骗团伙首先会通过交友软件与被害女性联络，在上面嘘寒问暖，频频发动柔情攻势，取得被害人信任后，再假借投资名义，骗取投资金额。诈骗团伙内部甚至还有“指导手册”，教他们如何与对方混熟，方便下手。

据台湾警方透露，“指导手册”里说跟女生至少亲密地交往 25 天，到 40 天以后就可以请女生开账户，这个账户再提供给他们诈骗集团。

被诈骗的女性其实从来没有和社交网站上结识的所谓帅哥见过面，只凭照片就认定对方是自己的真命天子。

警方一举逮捕了 13 名犯罪嫌疑人，至于有多少大陆女性被害，目前警方还在清查当中。

又是一年 315：也来说说近年网络流行的坑钱套路

不知不觉又到了一年一度的 315 消费者权益日。每年的这个时候，如何保障消费者的利益都会成为热门话题。固然，消费者的防范意识在不断提高，但时代在变化，网络上的新套

路仍层出不穷。特别是近年来，互联网的蓬勃发展，令一些新型骗局得以在这片土壤上生根发芽。今天，我们就一起来回顾一下近年来的经典网络坑钱套路，你中过招吗？

零元购

天上掉馅饼的事，看着就是陷阱套路；然而在这两年，“零元购”却犹如一股燎原火，红遍了消费电子领域。

所谓的“零元购”，其实并不是直接让你白拿，而是购买了某样商品后，再通过理财 APP 逐步返还金额。而购买的商品价格往往偏高，因此不少参与了“零元购”的朋友会将购买这类商品称之为“上车”，至于最后能不能顺利“下车”，那就看这一活动是否能持续举办下去，会不会“翻车”了。

0 元购坑害消费者的消息层出不穷

一个典型的“零元购”活动是怎样的呢？例如某款著名的“零元购”路由器，在购买之后，可以在包装内找到一个“K 码”，然后将“K 码”输入到某个金融 APP 内，就可以兑换成和路由器售价一致的理财金额。你需要将这份金额存放在特定理财平台一段时间，然后才能逐步提取；当将这份理财金额全部兑换成现金后，那么这路由器就等于白送，也就实现了“零元购”。

“零元购”并非真的完全不用给钱，而是给钱后逐步兑换

从这个流程中，不难发现“零元购”的机制能否顺利运行，很大程度上取决于理财平台能否在这段期限内，产生足以抵消掉商品成本的收益。例如某款路由器本来价值 50 元，但“零元购”的售价为 399，这 399 元存入理财平台后，如果能够产生 50 元的收益，那么就为“零元购”提供了源源不断的循环动力。

但实际情况是否真的如此？仍以上文“零元购”活动中售价 399 元的路由器为例。该路由器购买后，会得到一个 399 元的理财产品兑换券，一个月后就能在理财产品中把 399 元提取出来。就算产品的成本低至售价的十分之一也就是 39 元，如果这个产品想要不亏本，就意味着这个月理财产品的收益需要达到 10%——月收益 10% 的理财，放哪里都是极具风险不可能保本的存在。

斐讯路由器“零元购”活动背后的联璧金融平台的倒塌，令很多买家大伤元气

如此的“零元购”想要持续运转，恐怕需要利用到新用户买产品的钱，去不断支付老用户的返现，这机制听着就像庞氏骗局，“零元购”能维持多久，恐怕取决于是否有源源不断的新用户。从这个角度来看，“零元购”已经接近于庞氏骗局。

当然，并非所有的“零元购”都是套路骗局，毕竟各家“零元购”的机制都不同，除了理财产品的收益，某些产品也带有广告推广，这都可以填上成本的坑。另一方面，“零元购”的风险不至于让你的钱财损失殆尽，毕竟买来的产品还是实打实到手的，只是价格偏高而已。

然而，当“零元购”开始卖 399 的纸巾、999 的润肤乳，你还敢玩吗？

但是，“零元购”的机制决定了它很容易就走入庞氏骗局的旁门外道，理财平台的高收益还容易让用户头脑发热加注，然后真金白银付诸东流；与此同时很多电商平台和媒体广告对这类活动的风险避而不谈，令不少不明真相的用户掉进了大坑。参与“零元购”是否一定会“零元”？斐讯和联璧金融的故事已经成为了无数人心头中拔不出的刺，面对这类套路，大家多长个心眼吧。

一元购

天上白白掉馅饼的“零元购”坑害了不少人，而拔一毛搏九牛的“一元购”，更是令许

多人深陷套路不能自拔。所谓的“一元购”，指的是将一个商品的售价分成 N 个“一元”，你可以花一元钱来参与“一元购”活动，从而获得商品的抽选资格。

例如，一部手机卖 5000 块钱，就可以花一元钱或者几元钱参与到“一元购”活动当中，到底能不能买到就得看抽选，每花一元抽选到的概率是五分之一——当然这只是账面上看着如此。而如果没有买到，花的钱并不会退还给你。

不少正规的互联网企业都推行过的“一元购”

显然，“一元购”的魅力在于以小博大，很多用户抱着侥幸心理，试图让幸运女神为自己奉上一份大礼——这样的心态，已经和赌博无异。而从另一方面来看，“一元购”的卖家也如同赌博庄家一样，在活动中占据了绝对的主导地位——你永远不知道卖家是真的按概率抽取买家，还是内定钦点。

但和普通赌博不同的是，“一元购”更具有迷惑性，不少国内正规互联网企业都开展了“一元购”活动，例如网易、小米等等，而且不断有宣传资料向用户灌输真实中奖案例。此情此景下，不少人对“一元购”趋之若鹜，甚至有人玩“一元购”玩得倾家荡产。

“一元购”的热潮终于在外力的作用下冷却了下来。“一元购”引起了相关部门的重视，国家互联网金融风险专项整治领导小组办公室下发《关于网络“一元购”业务的定性和处置意见》，网络“一元购”明确被定性为变相赌博或者诈骗，被予以打击。目前网易、小米等企业都已经停止了“一元购”活动，但这是否意味着“一元购”已经彻底从互联网消失了呢？

网络一元购被定性为赌博

当然没有。除了大企业，仍有不少小作坊在运营“一元购”。对于这种骗局套路，大家务必提高警惕，切勿参与其中，谨防财产损失。

不少大企业都开展过“一元购”，现已下线，但仍有部分野鸡平台在运营

P2P 金融

互联网经济的一大表征，或许就是 P2P 金融了。互联网金融平台的出现，前所未有地降低了大众参与金融活动的门槛；其中，P2P 金融以高利率引得无数群众投身其中，不少用户甚至研究起了如何利用不同的 P2P 金融平台薅羊毛，例如从 A 平台借钱到 B 平台投资，通过吃利差来赚一笔。

互联网 P2P 金融近年广为流行，但其中蕴含着大坑

虽然的确有人因 P2P 平台受益，现在也仍有不少人热衷于到 P2P 平台借贷消费，或是向 P2P 平台投资理财。但纵观各种 P2P 金融的相关故事，不难发现满是血泪史。一般而言，典型的 P2P 平台同时提供借贷和投资服务，平台吸纳了大量个人投资后，将资金借贷给他人，平台和投资者通过利息获利。

人人为我，我为人人，互联网的分享精神令它成为了 P2P 金融的天然温床，不少从未接触过金融投资的朋友也参与到了其中。而和传统的金融服务相比，不难发现 P2P 金融平台有放款容易、收益率高等特点，同时 P2P 平台以小额资金为主，流动性极高，种种因素都令 P2P 金融充满了高风险。

然而，不少朋友并没有意识到风险。P2P 平台的机制决定了它容易产生高坏账率，借贷后追不回款的事情屡见不鲜，更别说某些平台的借贷利息基本就是高利贷，不受法律保护。

借了钱追不回来，一旦坏账堆高，别说收益了，本金是否还能如数奉还都是个问题。更有甚者，某些 P2P 金融平台干脆就空手套白狼，基本上就是用新用户的钱来偿还老用户的收益，可谓是赤裸裸的庞氏骗局。

钱宝网的收益甚至号称高达 50% 以上，显然是一个赤裸裸的庞氏骗局

庞氏骗局终将迎来暴雷的结局。在某一段时间内，我们似乎每天都能看到投资者到 P2P 理财公司前堵门讨债的新闻。P2P 暴雷之所以影响如此恶劣，这和 P2P 金融无孔不入的渗透脱不开关系。前面提到，互联网是 P2P 金融的天然温床，尽管你之前可能从未听说过它，但它总能从各种意想不到的角落伸出触手将你卷入其中。

例如在某些大牌手机的系统中，内置了各类 P2P 投资广告，不少用户出于对手机品牌的信任，往其中投资了大量资金，最后迎来了血本无归的惨痛结局；又例如上文提到过的“零元购”，依托的就是 P2P 金融平台，翻车现场惨不忍睹；再例如某共享单车，有嫌疑将用户押金投向了 P2P 金融的某个环节，最后押金沦为镜花水月一场空——你甚至不需要参与 P2P 金融活动，P2P 暴雷就已经找上了你。

例如 MIUI 就曾经内置大量 P2P 金融广告，还注明是小米活动，大量平台相继暴雷，坑害了无数用户

并非所有 P2P 金融平台都是大坑，主要还是得看该平台的收益来源、风控措施是否靠谱。遗憾的是，大多数网民似乎没有辨别 P2P 金融风险的能力，甚至一无所知就被其他服务拖进了 P2P 的大坑当中。国家已经针对 P2P 金融活动出台了不少规范性文件，如果你一定要参与网络上的 P2P 金融活动，务必选择正规的有牌照的平台，不然高风险的投资可能会让你血本无归，高利贷的借款甚至能毁了你的人生，落得个人财两空的下场。

闲鱼同城交易骗局

在移动互联网时代，电商的形态又发生了改变，个人之间的电商交易越来越频繁，其中典型的代表就是二手交易平台闲鱼。用手机闲鱼 APP 拍照后就把东西给卖出去，或者到 APP 当中随便逛逛周边都有什么人在出二手，已经成为了很多人的日常。然而，新的坑钱套路随之而来。

闲鱼买卖也暗藏套路

在闲鱼平台上，相信大家能看到不少同城交易的信息。这类交易注明只接受同城面交，交易不走平台支付宝。卖二手同城面交其实很正常，也可以更早地见到货品，加上价格诱人，不少朋友贸然就接受了交易。然而，线下交易猫腻多，大致有两种常见骗局。

首先是强买强卖骗局。来到线下见面交易后，才发现事情不对。交易的时候，要么地点会转七拐八地进入到一些偏僻小巷、商厦办公室，要么交易谈到一半的时候，周围突然一群人围上来施加压力。而交易本身的物品，会平添诸多猫腻，例如卖的 iPhone 突然告诉你合约机，需要订阅一份高价套餐，或者要付一笔高昂的破解费。

线上还是面交？这是个问题

到了这时，交易已经走入了骗子的流程当中，前一笔款已经给了，但不接着给额外的费用对方就不让你拿机子。在对方的主场当中，不少朋友有苦说不出，只能花钱当是买教训，这和某些电脑卖场奸商带客人去仓库然后强买强卖的套路有异曲同工之处。

那么要如何避免强买强卖的骗局？一方面要仔细查看对方的信用分、注册时间、交易评价等信息，另一方面可以在搜索引擎搜索对方的 ID，看看有没有相关的受骗信息。而交易最

好还是通过平台进行，有了阿里作为中介就可以很大程度上就可以避免强买强卖，尽管成本可能更高，效率更低，但更安全可靠。

其次是中间人劫持骗局，这是一种在之前比较流行的骗局。你在闲鱼卖东西的时候，骗子会新建一个和你一模一样的假冒页面，然后骗子用这个页面招揽到买家，接着分别联系你和买家线下交易。由于买家看到的是骗子的假冒页面，所以当你把货给买家后，买家却会当着你的面把钱打到了骗子账户，你收不到钱以为是系统延迟，但最后却是财货两失。不过现在闲鱼已经增加了见面扫一扫的功能，很好地防范了这类骗局。

大数据杀熟

在移动互联网时代，很多朋友都习惯通过网络使用各种便利的生活服务，例如用手机APP买票、订餐等等。作为这些服务的代价，我们需要向服务商提供大量个人隐私信息，例如地理位置、手机号码，甚至网页浏览足迹等。这些信息汇总在一起，通过统计计算成为大数据，让服务商拥有了向不同群体乃至每个用户精准推送不同服务的可能，“大数据杀熟”也由此而生。

什么是“大数据杀熟”？通过大数据，服务商检测到你经常在它的平台消费，判断出你是个忠诚用户，这时候在服务商眼里，你俨然就变成了肥羊。例如你经常在某平台上订酒店，会越订越贵，成本越来越高，相反，新用户却能得到不少优惠。诸如这样的例子，在买电影票、买机票、打网约车等服务上，也是屡见不鲜。

忠诚度高的老用户票价更贵

重度使用用户比一般使用用户花费更高

用户信任某个平台，往往就忽略了和其他平台的价格对比，最后反而需要你为对这个企业的忠诚买单。要避免这种坑钱套路，可以采取多账号、多平台比价等方法，但这又颇为不便，和移动互联网给生活带来便利这一出发点背道而驰。

大数据催生了不公的价格歧视，移动互联网沦为了商家宰客的帮凶，用户要怎样才能避免变成韭菜？恐怕是一个值得深思的问题。

总结

近年网络流行的坑钱套路远不止上文所提到的，例如老生常谈的电商促销假降价，又例如不属于消费场景的微信红包群、网络兼职招聘等骗局，都流毒甚广。限于篇幅，本文就不一一详细展开了。

信息时代仍在发展，5G已然向我们招手，人们的消费方式还会发生进一步的转变。在时代的浪潮中，我们仍需要警惕层出不穷的新型消费陷阱。也希望有关部门能进一步完善相应的法律法规，严加监管，更切实地保障消费者的合法权益吧。

被 APP 出卖得明明白白！开通 WIFI 权限，你在哪间房都能知道

此前，中国消费者协会对 10 类 100 款 App，进行了个人信息收集与隐私政策测评。结果发现，多达 91 款 App 列出的权限涉嫌“越界”。

今年“两会”期间，不少委员、代表建议，加快出台个人信息保护法。那么我们平常使用的 APP 软件到底读取了哪些个人信息？有没有事先告知用户？

读取用户基础信息成应用软件常态

采访中不少市民表示，他们和身边的人经常碰到疑似个人信息被各类应用软件泄漏的情况，但对此又无可奈何。

那么，我们的手机和平板电脑里日常使用的应用软件，都会读取哪些信息呢？3 月 5 号，东南大学网络空间安全学院副教授宋宇波在实验室里做了一个简单的测试。他利用相关程序，对一台平板电脑里的应用软件进行了分析。

东南大学网络空间安全学院副教授 宋宇波：

我这台平板电脑里面，大概装了不到 30 个手机软件 APP。有 18 个 APP 都会要求读取用户的通讯录，要求读取位置信息的有 16 个，此外比较多的是电话信息，几乎所有的 APP 都会要求这样的权限读取。

明明读取几十项信息

却告知用户只读取几项

通讯录、位置、电话等信息属于比较基础的个人信息，用户自己可以通过设置，选择让不让某一款软件读取这些信息。

“比如我订外卖，通讯录不会让它勾，我只会告诉它我自己的电话，通讯录不可能让它勾，用不到的照相机之类的也都不会勾。”而也有市民则会选择全部拒绝，连定位权限都不给手机软件 APP 开。

你以为这样就够保护隐私了？

宋教授告诉记者，用户可以通过系统自行设置的权限一般不超过 10 项，但软件读取信息的权限却远远不止这些。

东南大学网络空间安全学院副教授 宋宇波：

比如这款 APP，手机系统告诉我们，它有 6 项权限要求：存储、用户位置、电话、相机、通讯录和麦克风。而我这儿手头正好有个工具，可以显示它内部的权限到底有多少个。这款 APP 实际地向系统请求的权限有 41 项。

宋教授表示，在这些权限中，有一部分因为和个人信息无关或者专业性太强，因此系统或者软件出于简化操作的考虑，没有告知用户；另一部分权限信息，看似和个人信息关联性不大，但这些信息如果被集中收集起来分析的话，用户的行踪将会一览无余。

东南大学网络空间安全学院副教授 宋宇波：

比如说很多的 APP 都要求获知 WIFI 的无线网络信息，用来干什么？它会存储、记录用

户连接 WIFI 的是哪一个路由器，路由器的名称、IP 地址、MAC 地址设备位置，这个信息如果再结合 GPS 位置信息等，综合到一起就可以刻画用户的轨迹，比如用户正在什么地方，在哪个房间里，或者正好在哪个商店里，这样子一结合的话，就可以获取用户更多的行为信息。

超范围收集信息

时钟软件竟读取通讯录

对于目前应用软件读取用户信息的情况，宋教授认为有越来越泛滥的趋势。他告诉记者，不少软件读取的用户信息有许多是和自身功能不相干的。宋教授以一款“时钟”软件为例，按照常人理解，时钟提供的服务功能主要是计时、闹铃等，应该不需要读取太多的个人信息。但测试显示，这款时钟软件读取了 30 项权限信息。

东南大学网络空间安全学院副教授宋宇波：

而这 30 项权限包含的面是很多的，不仅仅是我们刚才看到的电话信息，还包括位置信息，还包括通讯录的读取，数据的写入以及传感器，就是在挥舞这个平板时候的运动传感器数据，它也有读取。

宋教授还告诉记者，还有一些软件在用户退出之后，仍然会在后台发送数据。

东南大学网络空间安全学院副教授 宋宇波：

比如说以这个地图软件来看，它实际上在不停地、定期地往后台发送数据，而且发送的 IP 地址都是不一样的，就是说它跟多个服务器都在进行通信，发送的数据具体是什么我们现在看不出来，因为都是加密的。

法学教授：正立法明确

网络个人信息收集边界

测试结果显示，应用软件读取用户信息的情况不容乐观。

如何规范软件运营平台手机个人信息的行为？东南大学法学院副教授单平基表示，一方面，应用软件的确需要读取用户的相关信息才能正常提供服务；另一方面，个人信息属于用户的人身权利，需要加以保护。因此，法律需要为软件读取用户信息的行为设置边界。

东南大学法学院副教授 单平基：

我们说个人信息要被利用，但也要注意个人信息被利用的边界是什么。你所收集的个人信息必须是与你所提供的服务是相关的信息，与你服务不相关的信息，按照法律规定是无权收集的。

单教授告诉记者，用户下载使用应用软件，本质上是和运营商建立服务合同关系。然而目前绝大多数应用软件提供的服务协议里，有关个人信息的条款比例非常小，而且内容也比较笼统，缺乏操作性。

东南大学法学院副教授 单平基：

我们现在法律还没有明确地规定，收集信息需要有个个人明确的同意，或者说个人的使用范围的限定，以及在涉及个人信息的收集、使用公开时，是不是有特别提醒的义务。

单教授表示，保护个人信息最根本的办法在立法层面。目前，个人信息保护法已经列入立法规划，正在制定中的民法典对于个人信息保护也有更明确的规定。随着立法的不断完善，网络个人信息的保护有望进一步得到加强。

1978-2020

中国骗术揭秘

第九卷：骗术大全 > 色诱骗术

目录

美女“偶遇”佛山 6 旬老人暧昧搭讪，被引诱后才发现上当受骗！	1
厉害！男子冒充大款骗财骗色 分别与两姑娘同居一栋楼里	2
澳门 9 名女子网恋被骗约 50 万澳门元 一涉案女子被捕	3
网恋需谨慎！诈骗组织尼日利亚“绯红寡妇”，骗走小伙 5 万美元	4
假结婚假车祸假岳父 老同学突然联系骗走 20 万	5
“熊猫血”女友意外怀孕打胎有风险 男子骗走八万五后不管不顾	6
中年妇女变换 7 重身份 伪装军官 3 年骗敛 80 万	7
微信交友一女子 以为是白富美 没有想到是一大妈	8
以各种名义专挑离异女性下手 男子诈骗前女友 40 余万	9
太阴了！男子把裸照发送给情人丈夫并敲诈情人万余元	9
坑逼了！女子约男网友回家过年，熟睡中被盗用指纹解锁手机贷款	10
假扮男军官网恋骗财 90 万 50 岁的妇女一人扮演 7 人 厉害了！	10
冒充“退伍军人”编悲惨遭遇 博数名女网友同情 宾馆内犯下不齿罪行	12
男子冒充“高富帅” 借钱不还 还以“裸照”勒索	13
女朋友睡着了！渣男卷走她 20 余万财物【交友还需谨慎】	13
江西上饶失恋女教师掉进爱情陷阱 网恋 3 个月被骗 21 万元	14
河南一男子花 60000 元娶“越南新娘”，不知道已经掉入陷阱	15
网恋有风险谈钱要谨慎！“姐弟恋”让她一觉醒来没了 5000 块	16
女子“网上投资”被坑 30 多万元，男网友来电说“我不是骗子”后失联了	17
“杀猪盘”感情诈骗：当前最火、损失最大、危害最突出的骗术	18
骗子是如何做到的？卡里面只有 100 元，居然被人转走了 5 万！啥操作？	19
冒充“相关工作人员”不但骗色还敲诈勒索，一女孩被骗惨	20
谎称建铁路需融资 骗取多名受害人共计 140 多万元 且都是朋友	21
转账 1800 余次，共计 72 万余元 骗痴情小伙被抠脚大叔骗了！	21
这段恋情很可能从头至尾就是个骗局！十二万的彩礼怎么办？	22
约个美女吃饭，一顿饭吃了几千块，揭秘酒托骗局	24
坑逼了！女子约男网友回家过年，熟睡中被盗用指纹解锁手机贷款	24

美女“偶遇”佛山 6 旬老人暧昧搭讪，被引诱后才发现上当受骗！

就在前几天，佛山市的明城镇，出现了一对人称“鸳鸯大盗”的偷盗者，由自己的妻子专门负责搭讪一些老人，并找准时机，乘其不备进行偷盗，而她的丈夫就负责交接。在经过当地警察严密的勘察之后，最后成功地将这一对嫌疑人抓捕归案。

就在 12 月 26 号的晚上，60 多岁的谭先生在广场上闲坐了一会儿。直到这时，有一位陌生女子来到这位先生的身边，并且妩媚的对这位谭先生进行搭讪，而且还主动的要拉着这一位谭先生到附近的小树林儿，

这位谭先生经不住这位女子的诱惑，在没多久之后，他们二人便纠缠在一起，但是事情没过去多久之后，女子却称自己有要紧的事情，要赶紧离开，就在这位谭先生感到非常疑惑的时候，他摸了自己的口袋，突然发现 1300 多块钱的现金不翼而飞了。

这位谭先生赶紧报案，在当地的警察局接到这位谭先生的报警之后，立刻对案发地点的监控进行勘察，民警发现，在事发的当晚，有一辆非常可疑的摩托车，在附近的地方出现，而且在摩托车上坐的女子和这一位谭先生所描述的嫌疑人十分的相像，

在经过警察的详细追查，民警发现，犯罪嫌疑人正向其他的地方逃离，在事发的当晚，民警就将这一对嫌疑人抓获，并发现这一对嫌疑人的身上藏有被盗的现金，以及摩托车等相关物品。

随后，当地的民警就将这一段儿犯罪嫌疑人带到派出所进行严厉的询问，在询问过后才得知他们二人是夫妻关系，他们通常找一些 60 岁左右的老人作案，由他的妻子负责引诱老人，等老人上当受骗后故意将其引到偏僻的地方，然后再做一些比较暧昧的动作，在老人不注意的情况之下，就将身上的现金等贵重物品偷走了，在一旦得手之后，就会找各种的借口逃离现场，和自己的丈夫骑着摩托一起逃跑。在最后，小编提醒大家，不管是老年人还是中年人，在外不要相信意外的“艳遇”，更不要轻信陌生人的话语，否则的话你的贵重物品可能就会被盗，或者受到伤害！佛山 6 旬老人偶遇美女暧昧搭讪，被引诱后才发现上当受骗！

厉害！男子冒充大款骗财骗色 分别与两姑娘同居一栋楼里

女孩莫莫是一名网络主播，一次偶然的机会，她通过某社交软件结识了“金融界的精英男士”李某，两人很快坠入了情网。可从去年底开始，李某突然失踪了，察觉到一丝异样的莫莫决定报警求助。而另一名 90 后女孩的出现，让莫莫彻底陷入了绝望，因为她终于发现，李某并不是什么负心汉，而是一个彻头彻尾的骗子。

女主播被骗。宝山公安分局供图（下同）

2018 年底，2 名年轻女孩先后来到宝山公安分局泗塘新村派出所报案称，自己的男友失踪了，失踪前还分别从 2 人处借走了 5 万元和 13 万元存款。经了解，女孩莫莫和凡凡都是通过某款社交软件，结识了一名自称从事金融行业的“富二代”男子。在男子的一番花言巧语和海誓山盟之后，莫莫和凡凡很快便陷入了情网，并陆续和男友住到了一起。而令人瞠目的是，2 位女孩目前的住所都是男友为她们租住的，且竟然位于同一宾馆的不同楼面。

嫌疑人与女朋友甲聊天记录（左），及与女朋友乙聊天记录（右）。

民警调查后确认，2 名女孩所谓的“大款”男友，其实是同一个人。但正当侦查员们准备抓捕嫌疑人李某时，李某却突然“人间蒸发”了。本以为他春节可能会回家过年，但赶往李某老家出差的民警们又扑了个空。当然，民警们也不是毫无收获，他们意外地发现，李某的表弟梁某也在上海打工。

通过对梁某身份信息的查询，侦查员们很快发现，他在水产西路某酒店内长期租用了一个房间，民警们立即赶往酒店调查。2 月 11 日下午，犯罪嫌疑人李某在酒店内被守候多时的民警抓获。经审讯，李某对他诈骗多名女孩钱财及冒用表弟梁某身份信息的犯罪事实供认不讳。

嫌疑人被警方抓获。

目前，李某已被宝山警方依法刑事拘留。

警方提醒：网络交友有风险，谈情说爱要谨慎。不能因为网友的几句甜言蜜语、花言巧语便迷失了方向，只有提高警惕，才能避免上当。

澳门 9 名女子网恋被骗约 50 万澳门元 一涉案女子被捕

近日，澳门司警公布破获的网恋诈骗案，9 名 29 岁至 50 多岁的当地女子自 2018 年 8 月陆续报案，称网上认识“外国男友”发展网恋，共计被骗约 50 多万元(澳门元，下同)。司警调查拘捕一名五旬女教师，怀疑其协助诈骗集团转走骗款，被移送法办。

假送礼诱交快递费

被捕女子姓葛 58 岁，报称任新口岸区学校兼职教师。9 名事主均为当地人。

司警表示，2018 年 8 月收到女事主举报，称其网上认识的“外国男友”邮寄礼物到澳门后收到“快递通知”称，邮包内含有违禁品被海关截获，要求交费解决问题，诱骗事主汇款到不同账户，随后失去联络。

截至 2019 年 2 月，共接获 9 名事主报案。

涉案人转 8 笔诈骗款 辩称借用账户

司警根据汇款记录等进行调查，于 2 月 13 日早上到位于路环某单位调查，带走涉案女教师及一批电脑、银行户口簿等。

经查问，涉案女子承认于 2018 年 5 月，从网上认识同伙，对方要求借出账户收取汇款。

涉案女子先后借出各 4 个澳门及内地银行账户，通过快递将提款卡及密码发给国外同伙，并按指示将骗款通过网上银行分散汇至不同账户，以避免每日提款上限，即时将骗款提

现。

司警发现涉案女子至少处理过 8 笔骗款，涉案金额约 54 万元，声称没有收取利益。

司警将继续追查涉案人士下落。案件涉犯罪集团及巨额诈骗，被移送检察院侦办。

网恋诈骗频失巨款

近年，网恋“骗心也骗金”的疑似个案频生，案情令人称奇。2018 年 8 月，一名 50 岁未婚女商人从网上认识一名自称从事石油勘探工作的芬兰男子，网上聊天最终发展成“情侣”，但一直没有见面。

“男友”声称已达退休年龄，承诺辞退工作后与事主共度余生，事主信以为真。后来“男友”声称先将个人物品邮寄到澳门，但遭“芬兰海关”扣查，需汇款到某机构办理手续，但由于其在海上油田工作，难以抽身，于是让女商人代为处理。

事主认为，钱财乃身外物，为与“男友”共度余生，遂一一照办，其后通过新闻报道有类似诈骗案，才惊觉受骗报案，称损失近 20 万元。

2018 年 5 月，一名五旬女子于年初从网上认识一名“外国男子”，对方讹称需要照顾一对子女，及投资泰国房地产等为由，让该女子汇钱周转，致该女子被骗近 40 万元积蓄。该女子还曾飞往泰国欲与“男友”会面，结果换来一场空，于是报案。

网恋需谨慎！诈骗组织尼日利亚“绯红寡妇”，骗走小伙 5 万美元

美东时间 2 月 14 日，没错，就是情人节这天，网络安全公司 Agari 发布的一则报告，或许要让不少网恋中的男男女女们倒吸一口冷气。

科技媒体 The Verge 指出，这份报告通过大量实例，曝光了“绯红寡妇”（Scarlet Widow）如何引人上钩。

当然，“绯红寡妇”不是某个超级女英雄的名字，而是尼日利亚一个感情诈骗组织的代号。

报告提到，从 2015 年开始，这个组织成员就开始在主流约会网站和应用上创建个人信息，去引诱那些感到特别孤单和脆弱的人，比如刚刚经历感情破碎，或者住在偏远地区的人。

这些“假人”强调信任的重要性，并且鼓励、支持他们那些寂寞的“猎物”。这些“猎物”可能是居住在法国或者阿富汗的美国人，不方便打电话，更难在现实生活中见面。

建立联系之后，“假人”很快会将这段关系发展为“炙热的爱情”或者“灵魂伴侣”，这个时候，涉及到金钱的部分就要登场了。

首先，“假人”们会提一些小小的要求，比如买回家的机票之类。如果“猎物”上钩，“假人”们会故技重施，一次又一次提出要求，直到“榨干”已经对这段关系投入不少感情的对方。

一件真实发生过的事情就是，一位美国德州小伙，为了他心爱的“居住在巴黎的美国模特”，花了约 5 万美元，其中 1 万，还是从他继父那里偷的。

The Verge 同时提到，美国联邦商务委员会发布近期发布数据，2018 年共发生了 21000

起感情诈骗案，涉及金额达到 1.43 亿美元。而在 2013 年，被披露的感情诈骗涉案金额，是 3300 万美元。

报告称，受害人的平均损失为 2600 美元，70 岁及其以上的人平均损失为 1 万美元，比上述德州小伙或许“幸运”一点。

当然，对于这样的感情诈骗案，美国联邦商务委员会也给出了不少预防小贴士，比如，搜索对方头像验证真伪，在聊天过程中判断是否有前后不一致的“剧情”，另外，最重要的是，不要向陌生人转账。

看到这里，周到君只想感叹一句，可怕！虽然网恋也有不少真爱，但大家还是放下手机，多多和对方在现实生活中谈情说爱吧！

假结婚假车祸假岳父 老同学突然联系骗走 20 万

“最怕空气突然的安静、最怕朋友突然的关心”，学校毕业后，大多数同学们都各奔东西，但老同学突然联系你，还要借钱怎么办？不久前，杭州桃女士就被“戏精”老同学“套路”，老同学一人分饰多角，先后“借”走 20 余万便消失不见。

今年 2 月初，桃女士来杭州江干区闸弄口派出所求助称，自己的老同学顾某连续向他借了 20 余万元后人就联系不上了。报警人桃女士称她和这位老同学自高中便相识，以前关系也很好，一开始，老同学借钱后也没有消失，更没有说不还钱。

事情还要从 2018 年 11 月说起，桃女士这位老同学在微信里找到了她，并时常聊些家常，不久后顾某以要结婚拍婚纱照的名义向桃女士借了 1.6 万元现金，想到是喜事，桃女士慷慨解囊。

但“喜事”过去没多久，12 月初，顾某突然称自己酒驾被交警查扣了，被扣车内原有要还的钱，顾某的父亲也联系桃女士作担保，桃女士便再次垫付了 3 万余元的“保证金”和“罚款”。

这边桃女士心想着没多久就可以拿到借出的钱，没想到 10 天后，一名“交警”联系到了她，“顾某在高速公路上出了车祸”，这名“交警”告诉她，顾某一家都出了事故，又以“交警”的名义说车辆维修、交通事故赔偿等名义让桃女士先后打了十几万元。

眼看农历新年都到了，桃女士开始讨要欠款，但顾某总是一拖再拖，找各种理由搪塞。

2 月初，老同学终于消失了，桃女士选择报警求助。杭州闸弄口派出所接到报警后，迅速组织开展深入调查，江干分局网警大队与闸弄口派出所民警一同，缜密侦查、精准研判，发现两名嫌疑人踪迹，经周密部署警方在绍兴上虞某网吧内成功将两名嫌疑人抓获。

经审查，嫌疑人顾某和华某沉迷网络赌博无法自拔，在输光他们所有积蓄后，顾某把如意算盘打到了老同学身上，三个月时间内先是假称结婚，再假扮其父假称车祸，甚至让华某假扮交警一同行骗，连续骗走昔日同窗 20 余万元，而骗来的钱也被他们赌博挥霍一空。目前两名嫌疑人已被依法刑事拘留。

“熊猫血”女友意外怀孕打胎有风险 男子骗走八万五后不管不顾

市民丁女士向我们反映，她谈了半年多的男友，借钱不还，自己怀孕后对方还不愿意承担责任，她是罕见的熊猫血，怕打胎对以后的生育有影响，这段恋情让她既伤了心还伤了身。

由于一直联系不上丁女士的男友刘某，我们也不清楚刘某对这段感情和债务是什么态度。如果丁女士反映的都是真实情况，那么我们在这儿也要劝劝刘某，恋人好聚好散，该还的钱还是要还的，另外，自己还是找个固定的工作，不要再让老人为你担心了。

丁女士 24 岁，经人介绍认识了男子刘某，去年 8 月份两人开始谈恋爱并同居，刘某没有固定工作，丁女士是做生意的。丁女士说，男友刘某曾多次从她那里借几千、几万元不等放高利贷，从中赚点钱，都按时还了。

丁女士：他说他也想要一份自己的收入，这些钱都是稳的贷出去，别人会还的。我说好的，我是很信任他的。

去年 11 月 2 号，刘某又从她那里借了八万五千元放贷给朋友，说好朋友还十万，他赚一万五，丁女士拿回本金，28 天归还。记者看到，丁女士出具的借条上面并没有出现刘某的名字。

丁女士：当时他跟我说这个钱千万不要让他朋友知道，因为我们收他这么昂贵的利息，所以我们必须说一个外头人，随便一个名字，我就写我弟弟和我后爸的名字，我也想留一手，毕竟是我家人的名字。

几个月过去了，丁女士索要多次，刘某以各种理由，一直没还八万五。两人关系也逐渐恶化，多次争吵。丁女士从刘某的朋友那里得知，借款人已经还了一笔钱，刘某并没还她。

丁女士怀疑，男友在外面大手大脚吃喝消费，花的都是她的钱。甜蜜恋人忽然变得不可靠，两人到了分手的地步。然而，过年前丁女士发现自己怀孕了，现在已经五十多天。她是熊猫血，打胎有一定的风险。

丁女士决定分手，打算要回八万五千元，多次上门找刘某和刘某的家人，双方争吵多次。

丁女士：我的要求不过分，你哪怕跟街坊邻居凑凑，六千块钱拿出来让我把小孩打掉，不能一直耗在肚子里，我的钱都被你孙子拿走了。

2 月 21 日上午，记者陪同丁女士来到刘某家中，想进一步了解情况，见到了刘某的爷爷和奶奶。

两位老人说，他们对孙子和丁女士之间的债务不十分清楚，孙子没工作，不务正业，这几年给家里惹了不少麻烦，带来很多债务，老人不愿意多谈此事。

老人说，孙子的事情他们管不了，也希望他们好聚好散，不要再给家里添麻烦。

中年妇女变换 7 重身份 伪装军官 3 年骗敛 80 万

2 月 18 日，居民赵女士到上海市公安局闵行分局马桥派出所综合窗口求助：自己相恋 4 个多月的高级军官男朋友玩失踪，还借钱不还。

春节里来责怪、抱怨自己伴侣的 110 求助还真不多，当日值班民警张敏还是认真听取了赵女士的求助，在完整听取这起“婚恋纠纷”的同时，张敏发现了这起看似简单的求助背后的玄机。

2018 年年底至今，赵女士通过婚恋网站认识了一名自称是南部军区某副团级干部的段某。在通过照片和电话、微信确认后，两人迅速坠入爱河，并开启了一段“柏拉图”式的恋爱。赵女士很喜欢这位戴眼镜的成熟稳重的军哥哥，但是军哥哥经济烦恼不断，两个人也是一路披荆斩棘，携手并进。

但是，快到元宵节了，这个军哥哥竟然开始玩消失！

元宵节当夜，几位民警在所里商量案情。

马桥派出所执法办案队一队警长王相军翻看着手上的材料说：“我电话过被害人了，当中有几个关键的情节让我感觉蹊跷：第一是转账特别频繁，程度超过了正常；第二是借钱的理由特别荒唐。譬如，一会是妈妈生病，一会是重病，再过一段时间就病故了，甚至前女友亡祭也要问自己女朋友借钱，不符合情理。第三是借钱有套路，“有借有还再借不难”，嫌疑人就开始玩借小还大，借大还大，借大还小，最后借了不还。第四就是这个所谓的段姓男朋友还真的从来没有出现过。”

民警随即通过多种途径对被害人所述段姓男朋友、段某参谋、段某姐姐、黄某（段某上级领导的妻子）、段某的部下贺某、郭某及段某的父亲等 7 位关系人开展了排摸。但是令人吃惊的是，通过调查工作发现，这 7 个人中有 2 个人的联系人手机号码竟然归属另一个人的名下！而这个人竟然就是招待过赵女士的那位领导的妻子黄某。借此突破，民警通过数据碰撞发现了越来越多的线索不断重叠，最后都指向那一个唯一的嫌疑人。

2 月 21 日，民警奔赴本市某处将黄某抓获，令人吃惊的是，嫌疑人竟然是一位接近半百的中年农妇。民警当场从其住处搜出了 3 部手机及 6 张手机卡。

案发第四天 民警全力寻找被害人

经过调查，从 2016 年 10 月份至今，嫌疑人黄某冒用南部军区副团级政工干部段某身份信息，通过婚恋网站交友，以军官之名专门针对大龄单身高学历女性进行“下手”。

黄某通过微信聊天、手机短信、变声电话通话等方式，一人分饰 7 重身份。分别饰演段某的父亲、姐姐、朋友、下属、领导妻子等身份，全方位的证明嫌疑人与被害人关系的真实性，同时利用发红包、邮寄礼品等进一步加强与被害人及被害人家属的关系。

多数情况下，在和被害人保持持续感情渲染一个月左右后，嫌疑人基本摸清被害人的人格品性、工作情况、经济情况以及彼此之间的感情深度，随后，再针对不同被害人的情况，以救急不救穷的常规社会认知，编造各种理由向被害人借取几十元到几百元不等的小额借款，并约定时间偿还，前期通过准时偿还或者超额偿还取得了被害人的信任，随后就开始拖延。2 月 18 日来所求助的赵女士已经被“借”2 万多元。

民警通过嫌疑人留下的手机，进行了大量的数据梳理工作，并从中找到了另外 6 位与

“段某”保持密切关系的被害人，并通过大量工作劝说她们来所报案，其中还可能隐藏更多被害人。

现黄某因涉嫌诈骗已被闵行公安刑事拘留，已确认 7 名被害人，涉案金额逾 87 万，案件正在进一步侦查中。

直至今日，仍有被害人不愿报案。被害人平均年龄在 30 至 35 岁左右，均为工作较稳定的高收入人群，因大龄被催逼，所以想通过网络寻找归宿，其中与嫌疑人相处最长的已经超过 3 年。之所以迟迟不到所报案是害怕家人担心或被责备，她们内心仍承受着巨大的压力。

微信交友一女子 以为是白富美 没有想到是一大妈

市民谢先生通过网络认识一个女友。对方自称过着高大上的生活，不停地向谢先生索要财物。当民警找到这位网上女友时，谢先生都不敢相信自己的眼睛，白富美女友怎么会是一位大妈呢？

30 多岁的市民谢先生告诉民警，网络女友的网名名叫琳儿，去年 8 月，通过手机微信相识。从这位女士的朋友圈照片来看，不仅人长得年轻好看，生活也过得相当舒适，名表，名包，豪华旅游，那是经常晒。这位女士除了以各种理由让谢先生打款之外，谢先生却从来没有见过真人。

市民谢先生：“我从去年 8 月份到今年 2 月中旬，转了两万多元给。”

春节之后，因为资金周转紧张，谢先生没能满足这位女友索要财物的要求。对方随即把谢先生拉入了黑名单。谢先生这才发现不对劲，报了警。

接采访市民谢先生：“我都是从她朋友圈了解的。”

民警调查发现，这位琳儿女士采用同样的手法，让另外一位市民刘先生也付出了数万元。最终，民警在南岸的一处租赁房找到琳儿的真身朱某。但这位年龄 50 岁左右的大妈，怎么可能是照片中那位靓丽的白富美呢？朱某承认，她就是这起闹剧的始作俑者。

据朱某交代，她快满 50 岁了，无正当职业。在网上下载了一些图片，发进朋友圈，引诱他人上当。

沙坪坝区联芳派出所民警张警官：“这些照片是她本人吗，不是，是她从网上找的找照片下载的。嫌疑人交代，她把骗来的钱都拿去挥霍了，买名牌包，她没有意识到她这种行为是诈骗行为，她认为骗男的一些钱没有什么。”

目前，朱某因涉嫌诈骗已经被警方刑事拘留。

以各种名义专挑离异女性下手 男子诈骗前女友 40 余万

以资金周转、金融投资分红为名，专挑熟识的离异女性下手，骗取受害人资金。近日，湖南省汝城县公安局在赣州市章贡区公安分局的大力协助下，成功抓获涉嫌诈骗的桂东籍上网逃犯曾某章，这也是曾某章第二次因涉嫌诈骗罪落网。

2018 年 11 月，郴州市北湖区、桂东县等地发生多起以资金周转、金融投资分红为名骗取受害人资金的案件，且犯罪嫌疑人均指向桂东籍的曾某章。因涉案金额巨大、案情复杂，郴州市人民政府副市长、公安局党委书记、局长张军亲自过问批示该案，并将该案列为市局督办案件，指定由汝城县公安局负责侦办。2018 年 12 月 4 日，郴州市公安局党委委员肖松柏、刑侦支队长刘开足到汝城县指导办案，汝城县公安局迅速成立专案组全力以赴调查取证。

2008 年 5 月曾某章因诈骗罪被广州警方抓获，2013 年 3 月刑满释放出来的他不务正业，几经漂泊后重操旧业，再次干起诈骗的“老本行”。这次他“经验丰富”，实施诈骗后玩儿起了“失踪”。原来狡猾的曾某章通过不法途径办理了多张假身份证，在骗取熟人资金后，便逃之夭夭，到一个无人认识他的地方用假身份证或是借别人的身份证把自己隐藏起来，躲避警方的追捕。但再狡猾的狐狸也逃不过猎人的眼睛，专案组民警经大量工作后，成功锁定犯罪嫌疑人曾某章藏匿在赣州市章贡区一出租房内。2 月 21 日，专案组民警火速赶到赣州市章贡区，在当地警方的大力支持配合下，成功将曾某章抓获归案，并于 2 月 23 日押解回汝城进行进一步审讯深挖。

经查，曾某章出狱后专挑熟识的离异女性实施诈骗。2018 年，他联系上了自己的初中同学也是曾经的恋人罗某春(女，桂东人)。离异后的罗某春长期居住在汝城的哥哥家中，曾某章联系上罗某春后，便常到汝城来找罗某春，并以合伙投资入股经营汽车修理厂为名，通过借取现金以及信用卡套现等方式共骗取受害人罗某春 40 余万元，就当罗某春等着借出去的钱“生”钱，坐等盈利分红时，曾某章早已将实施诈骗得来的钱财用于赌博、消费挥霍一空。

目前，犯罪嫌疑人曾某章已被汝城县公安局依法刑事拘留。

太阴了！男子把裸照发送给情人丈夫并敲诈情人万余元

男子于某通过某款短视频软件认识了女子单某。二人通过私信聊天，发展成为情人关系。单某没想到，她发给情人的裸照，最终被对方用来从她手里讹诈钱财。密云法院上午发布消息，于某构成敲诈勒索罪，被法院判处有期徒刑十一个月。

此前，单某曾在聊天时，表示要“养”于某一个月。自去年 7 月份起，单某通过微信红包和转账的形式，每天给单某打钱，每次几百元不等。于某出去花钱，也屡屡要求单某报销。过了约半个月，单某害怕被丈夫发现，觉得给于某的钱太多，不想再与于某继续保持情人的关系，便不再与于某联系，也不再向于某打钱。于某心生不满，想起二人曾在微信聊天时，

单某曾应于某的要求向他发过一些裸照，于某于是用这些裸照，要挟单某继续履行“养”自己一个月的承诺。

甚至于，于某还向单某询问她老公的电话，谎称要给单某老公“介绍点活儿干”，单某于是将老公的手机号发给了于某。当晚，于某将单某的裸照发给了单某的老公，并扬言要把这些裸照发到网上。

单某无奈之下，继续开始向于某打钱。但在打了若干笔钱之后，发现对方并没有履行删除裸照的承诺，还是继续向她索要钱款。不堪重负的单某无奈之下选择报警。于某很快被警方抓获，并被移送检察院。

在起诉书里，检察院查实的于某勒索款项为 18560 元。于某被抓获后如实供述了自己罪行，并积极退赃。现赃款已发还被害人单某。

密云法院经审理认为，被告人于某的行为已经构成敲诈勒索罪。鉴于被告人于某到案后能如实供述自己的罪行，可以对其从轻处罚。最终判处有期徒刑十一个月，罚金人民币六千元。于某未在法定期限内上诉，判决已经生效。

坑逼了！女子约男网友回家过年，熟睡中被盗用指纹解锁手机贷款

昨日，遵义市播州区检察机关通报称：当地女子张某邀请男网友来家过年，不料后者盗用她的指纹开机，在网上贷款上万元。所幸，这件事被及时发现。

播州区 23 岁的女子张某喜欢打网游。去年底，她在玩网游过程中，结识了外省男性网友刘某，并与之互留电话、加微信。

今年初，刘某告诉张某，自己与父亲发生矛盾，不想在家呆了。张开玩笑说“来遵义玩”后，刘某很快来到遵义，入住张某为其租的公寓里。春节期间，张某还带着刘某回老家过年。

2 月 6 日，张某在查看支付宝时，发现账户上新产生了一笔 12000 元的贷款，而自己并不知情。什么时候欠下万元贷款，张某百思不得其解，查询了款项的去向，才发现这笔钱被转入刘某账户。

面对质问，刘某承认，1 月 29 日，他趁张某熟睡之时，用张某的指纹打开了其手机和支付宝，然后通过支付宝“借呗”，贷款 12000 元转入自己账户，然后删除操作信息。

昨日，遵义市播州区人民检察院发布通报称，张某报警后，刘某已被播州区警方刑拘。2 月 19 日，因涉嫌盗窃罪，刘某被检察机关批准逮捕。

假扮男军官网恋骗财 90 万 50 岁的妇女一人扮演 7 人 厉害了！

婚恋网站为陌生的男女提供了互相认识的机会，也给犯罪分子有了可乘之机。这起诈骗案件，闻所未闻，行骗手段相比之前的案件，有过之而无不及。犯罪嫌疑人不但假扮年轻军官上网交友，更同时使用 7 种身份，给自己营造出一个大家庭的感觉，把被害女子骗得“团团转”。

一身绿色军装、英勇帅气的形象，这名自称是南部战区某副团级干部的段某，自从去年底在网上认识了汪小姐以后，两人迅速坠入爱河。而外形正气、谈吐优雅的段某更是把汪小姐迷得“神魂颠倒”。

汪女士说：“我对他印象还是蛮好的，从他的照片到平时的交流，我觉得他应该属于那种比较有才，然后人的性格属于比较温和的。”

奇怪的是，自确定关系以来，他们从未见过面，平时只靠微信和电话联系。虽然令人生疑，但是“军官”男友的一个举动，让汪小姐放下了戒备。据了解，交往不久后，段某就将自己的父亲、姐姐、嫂子以及上级领导和同事，共 7 人主动介绍给她。甚至在一次微信吵架的过程中，嫂子黄某还亲自出面调和。

“她们跟我说这个孩子很苦，好不容易可以认识我也蛮好的，也跟我说这个嫂子就像他妈妈一样，对他特别特别好，所以有什么事情我都会去给他嫂子打个电话。”汪女士表示。

取得女友汪小姐的信任后，“军官”男友开始不断向她借钱。理由从母亲生病到亡故。为了爱人，汪女士总是慷慨解囊。

不料今年元宵节后，段某竟然开始玩消失，与此同时，他身边的人也都联系不上。如果说一个人消失还可以做到，那么连同家人和朋友一起消失，到底是怎么办到的呢？汪小姐这才晃过神来，选择了报警。在调查过程中，警方发现了蹊跷。

马桥派出所民警王相军表示：“我们发现报警人的男朋友所使用的电话信息和报警人男朋友的嫂子黄某所使用的电话信息，这两个电话是注册在同一个人的身份下，这就是一个很大的疑点。”

2 月 21 日，民警在黄某住处将其抓获。没想到黄某竟然是一位年近半百的中年农妇，民警当场从其住处搜出了 3 部手机及 6 张手机卡。黄某交代，从 2016 年 10 月份至今，她冒用南部战区副团级干部段某的身份信息，通过婚恋网站交友，专门针对大龄单身高学历女性“下手”。交往中，通过微信聊天、手机短信、变声电话通话等方式，一人分饰 7 重身份，骗取信任。

马桥派出所民警王相军：“比如说我用男性的声音去通话，但是反映到对方手机上，我只要选择女声，对方电话里听到的其实是女性的声音，我们可以尝试一下，喂喂，在吗，在吗。通过这些身份来巩固他和受害人之间的这种恋爱关系，让受害人和他之间这种恋爱关系更真切，更准确、更亲密。”

在警方的进一步调查中还发现，除了汪小姐，黄某冒充年轻军官的身份，还同时与另外 7 位被害人保持着亲密关系。由于这些女性收入好、学历高，又多是高龄，即使发现被骗，也不会主动报案。主要是担心案件曝光后，被家人和同事朋友知道。目前，黄某因涉嫌诈骗罪已被闵行警方刑事拘留，涉案金额超过 90 万元。案件正在进一步调查中。

冒充“退伍军人”编悲惨遭遇 博数名女网友同情 宾馆内犯下不齿罪行

上篇我们说到何女士在网上认识了“退伍军人”刘某，但是没有想到这个在网上对自己深情款款的痴情人，竟然是一个恶魔。利用何女士的同情，刘某将何女士骗到了宾馆并且对其实施了侵犯。而让何女士更加愤怒的是，在对自己犯下罪行后刘某又在空间写了很多给其他女性的情书。为了不让更多女性受骗上当，何女士决定放下颜面报案。

接警后民警开始对这起案件展开调查，但是由于线索实在太少，所以民警迟迟没有办法锁定刘某的位置。虽然和刘某视频过很多次，但是何女士也没有保存一张刘某的照片。在没有线索的情况下，民警只能从其他两名和刘某联系频繁的两名女网友身上找突破口。在等待破案的这些日子里，何女士每天都是惶恐度日，她一直都在跟刘某发信息，可是刘某好像人间蒸发一样再也没有出现。

时间一天天过去，另外一名和刘某有联系的女网友青梅告诉民警，刘某要约她见面。经过几天的聊天，刘某开始重复之前对何女士一样的套路，先是表达自己的爱意。在遭到拒绝后就开始自残，并且声称自己砸断了手，希望青梅能够来看望自己。民警让青梅先答应刘某的见面，随后开始部署警力实施对刘某的抓捕工作。

在民警精心部署下，犯罪嫌疑人刘某很快被抓获。民警发现刘某的手上确实打着石膏。难道刘某的手真的受伤了吗？随后民警将刘某带去医院做了检查，检查显示刘某的手臂完好并没有骨折现象。原来所谓为情所困自残打伤手臂完全是刘某的一个谎言，他编造这个谎言的目的就是为了博取女网友的同情。

落网后刘某在网上的虚假军人身份也不攻自破，号称退伍军人的他其实只有小学文化，案发前是个无业游民。对于自己的犯罪行为，刘某供认不讳。那么刘某又为什么要对这些已婚妇女下手呢？刘某告诉民警自己当初也被一个女人伤害过，原来当时的刘某交往过一个女友，后来两人也到了谈婚论嫁的地步。

当时女友提出需要5万元的彩礼钱，为了能够和心爱的女人在一起刘某四处借钱，可是他万万没有想到，女友拿到钱后却消失了。这件事情深深的伤害了刘某，并让他对女人有了一种仇恨。在这种心理的作用下，刘某开始疯狂报复女性。刘某抓住女孩子对军人的崇拜冒充军人，并且利用女网友的善良开始作案。

而在受到刘某的侵害后，很多受害人为了颜面都选择隐忍，这也是刘某如此肆无忌惮的

重要原因。对于刘某所写的那些情书，民警发现大部分都是一些歌词和网上其他人的一些文章。目前刘某已经被警方刑事拘留，案件还在进一步的调查当中。通过近来这些网上交友遭到不法分子伤害的事件，小编不得不再次提醒广大网友，网上聊天交友一定要小心。

男子冒充“高富帅” 借钱不还 还以“裸照”勒索

时下，通过交友软件结交新朋友成为年轻人青睐的拓展社交途径。但由于无法分辨对方真实身份，网络交友依旧存在一定风险。近日，长宁警方破获一起因网络交友引发的诈骗案。

2019 年 1 月上旬，周小姐通过某交友软件结识了一名头像帅气的男子，该男子声称自己是香港人，在上海陆家嘴某金融公司担任高管。不久，两人通过微信聊天互相了解，周小姐与对方确立了网上的恋爱关系。据周小姐回忆，1 月 9 日和 10 日，该男子先后两次以急需买鞋为由向她借款共计 2700 元。出于对该男子的信任，周小姐毫不犹豫地进行了转账。但奇怪的是，转账后没多久周小姐就与该男子失去了联系。而让周小姐更没想到的是，在恋爱期间其传给该男子的几张裸照和三四个裸体视频成为了该男子实施敲诈勒索的“砝码”。

1 月 20 日晚，周小姐收到一个微信好友申请，在通过验证后对方竟然发来了周小姐的裸照。短暂交流后，周小姐才知道这个新好友就是之前的“前男友”。该男子威胁，如果下午 1 点之前不给他转账 3500 元，就要把裸照发布到周小姐的公司去，让全公司的人看笑话。周小姐在惊慌之下于当日通过支付宝转账 3500 元到该男子的账号。该男子并没有就此满足，在尝到甜头后又多次向周小姐索要钱财。这时，周小姐才意识到破财并不能消灾。2 月 22 日，周小姐来到天山路派出所报案。

很快民警通过周小姐提供的线索明确了该男子身份，并于 2 月 24 日在一网吧内将其抓获。

到案后，刘某对自己向周小姐借钱并利用裸照对其进行敲诈钱财的犯罪事实供认不讳。且经了解，该男子刘某并不是香港籍企业高管，而是一名无业人员。其在交友软件上注册使用，并利用他人照片充当头像，捏造优秀企业高管的身份背景，以此吸引异性的关注。刘某在与周小姐网上建立恋爱关系后，就开始向其借款并诱骗周小姐向其发送裸照随后失联。当刘某无钱可用之时，就通过敲诈勒索的方式向周小姐要钱用于生活开销和游戏充值。

目前，犯罪嫌疑人刘某因涉嫌敲诈勒索罪被长宁警方依法刑事拘留，案件正在进一步审理中。

警方提醒：网络交友需谨慎，不要随意向陌生人透露自己的个人信息。如涉及财务往来，务必核对对方身份信息后进行操作。

女朋友睡着了！渣男卷走她 20 余万财物【交友还需谨慎】

3 月 10 日上午 10 点多，金沙湖派出所接到姑娘小婷的报警，称她 20 余万财物被人盗

走。

“钱是我男朋友拿走的，现在他人已经联系不上了。”小婷说，当天早上6点多，她醒来后发现同居男友黄某不见了，随后手机上收到黄某发来的微信。“他说在外面赌钱输了20多万元，先借我的钱去返本，赢了钱就还我。”

看着男友的微信，小婷懵了，仔细检查一番后，她发现自己银行卡上的15万元存款被取走，黄某还用她的信用卡借款28000元，并用她的身份信息在网贷平台借款6000余元。

“还有我的一些首饰、数码产品都被他抵押了。”小婷毛估估，黄某从她这里拿走了20余万元的财物。

小婷说，她和黄某去年5月份交往并同居，两人偶尔有些争吵但感情一直不错。“没想到他会做出这种事情，真的太让我伤心了。”小婷说，黄某最后的位置显示在萧山机场，之后就联系不上了。

了解清楚事情经过后，办案民警选择“先止损，后笔录”的方式，一方面马上对黄某的行踪进行追踪研判，另一方面进一步了解案情细节，判断是否可以在第一时间对黄某进行网上追逃以便查扣赃款赃物。

经过追查，民警发现黄某于当天早晨在萧山机场入港，预定了当日从杭州飞往深圳的航班。“我们查了下，这个航班已经在深圳降落了。”难道就这样让黄某跑了？

民警进一步调查，发现黄某并没有乘坐该航班，而是改乘一个稍晚一些的航班。“他坐的是10点44分起飞的那趟航班，预计12点50分左右降落。”

此时，飞机已经起飞，想要在萧山机场拦截黄某已经没有机会。“只能联系深圳警方，在飞机落地时拦截住黄某。”时间紧迫，办案民警立即联系深圳警方请求对方协助，并迅速办理立案手续和刑拘手续。

虽然民警第一时间办理好相关手续，但由于小婷耽搁几个小时才报警，民警最终没能赶在黄某下飞机前将人拦住。“我们了解到嫌疑人很喜欢赌博，而且他这次得手了20余万的财物，很可能从深圳出境前往澳门赌博。”随即，办案民警对黄某进行网上追逃。

目前，黄某因涉嫌盗窃已被金沙湖派出所网上追逃，案件也在进一步办理中。

江西上饶失恋女教师掉进爱情陷阱 网恋3个月被骗21万元

近日，在江西上饶市信州区一名年轻女教师，在网上结交了一个男友，不想掉入“爱情陷阱”里，人财两空。

20出头的小郑，今年年初刚结束了上一段恋情。在她失落之际，素未谋面的微信网友姚某，主动安慰，两人相谈甚欢，姚某趁机对小郑表达了爱慕之意，两人很快以男女朋友相称。

接着，姚某以小郑的信用卡被封控为由，需要进行专业操作解除，钱才能到账。爱情的甜蜜让小郑一时迷了心，对姚某的话深信不疑。

上饶市信州公安分局民警付纪刚：“姚某以这个为借口，那这样吧，你再给我转一些钱，我来帮你把这个信用卡给刷好刷归零，郑女士就相信了，姚某给了郑女士介绍了很多贷款APP，于是郑女士通过这个贷款APP，分了很多次借出来的钱，就给了姚某，总共有21万。”

可一直到2月底，姚某一分钱也没还，小郑多次想约见面，都被拒绝，小郑这才意识到可能被骗，赶紧报警。3号下午，民警将姚某抓获。据姚某说，他通过微信摇一摇添加小郑

后，开启了爱情攻势，目的就想搞点钱花。

犯罪嫌疑人姚某：“对不起她，对不起她的这份感情，本身她就是一个当老师的，没什么钱，还去骗她这么多钱，我挺混蛋的。”

姚某说，自己平时喜欢上网，这些钱大多花到了游戏里。

犯罪嫌疑人姚某：“这些钱都是充到游戏里面，装备呀，游戏里充值大概花 16 万、17 万。剩下的平时比较装，买点好东西，吃点好点的。”

目前，姚某已被刑拘。

河南一男子花 60000 元娶“越南新娘”，不知道已经掉入陷阱

花 6 万元，娶个异国新娘，这样看起来很美的事情，并不一定就可靠！30 岁的河南人刘兄在澄海务工，前不久刚刚告别单身生活，他的新娘子是一位越南姑娘。可是两个人的幸福生活才开始了 10 多天，新娘子就消失在茫茫人海中。

对于刘兄来说，新婚以来这一个多月的经历就和坐过山车一般。刘兄说，今年 4 月，他在网上结识了一名私人婚介，对方声称可以帮他介绍一个越南新娘，但需要付 6 万元的彩礼。

刘兄很感兴趣，表示想接触一下。他告诉记者：“当时我就在清明节那天下午，我就闲着没事做嘛，我就随便搜一下就搜到这个群了。我当时就抱着这种心态，问有没有越南人？”

他说：“好好，我就是越南人。”他就这样，后来他就说：“你要不要找老婆？我们这边很有很多女孩子想嫁到中国来。”我说：“可以呀。”他就给我发了几张照片，让我选。”

刘兄一眼看中一越南女子“武氏”，今年 25 岁。双方谈妥后，这名年轻貌美的越南新娘在中介的带领下，很快就来到了汕头。

刘兄说，当时对方说，找年纪大的就是 5 万块钱，找年轻点的漂亮点的就是 6 万块钱。“他这样跟我讲的，我选择年轻一点的，因为我这个年龄还小着嘛。”

虽然两人暂时没有办理结婚证，但相处的这十几天，他们过得非常甜蜜，刘兄庆幸自己找到了合适的伴侣，他给新娘添置了新衣服，还给她零花钱。

新娘子经常与越南的亲人视频聊天，她的家人通过视频见到刘兄，也表示很满意。

“陪着她吃什么东西，我就到超市里去给她买，买一次有时候就是四五十块，有时候一百多块钱，她每天不停地给家里视频、打电话，看不出什么异常。

她爸妈，我在她手机视频的时候见过，她说是她爸妈。”刘兄说。

然而，甜蜜时光却十分短暂。5月7日晚上，刘兄发现对方出门了，后来就再也见不到她的踪影，他反复拨打对方的电话，但都无法接通。从那以后，“武氏”完全失去了联系。

刘兄告诉记者：“5月7号晚上下雨下得非常大，她穿了个拖鞋，我当时才一会儿下去上厕所，谁知道半个小时没看到人，我看不到影，我下去找也没看到人，那种情况，可能接她的人、车都在外面备好了，因为她是职业搞这个的嘛。”

随后，刘兄从老乡那里得知，除了他以外，还有其他4名男子也和他有着同样遭遇，“新娘子”都是那个中介老板带来的，没过多久就失踪了。

“我通过朋友圈，在老乡那里打听到，他这个人来中国已经骗了5个人了，他们就是用这种方法。”刘兄说。

目前，当地警方已经介入调查。而对于刘兄来说，这段经历从美梦变成了噩梦，他也意识到，爱情不是他想买就能买的。

“给我感到的教训就是不能相信陌生人，也不能相信金钱可以买来爱情。”刘兄说。

近年来，嫁到国内的越南新娘“跑路”的事件时有发生，有的是一些黑中介故意联合越南新娘，骗取男方钱财，然后逃跑，有的越南新娘则是因为文化、生活差异不适应而要逃回去。

早在1994年，我国已发布涉外婚姻介绍管理的相关通知，严禁成立涉外婚姻介绍机构，国内婚姻介绍机构和其它任何单位都不得从事或者变相从事涉外婚姻介绍业务。

也就是说，黑婚介从事涉外婚姻介绍已然涉嫌违法。此外，这种以金钱换来的婚姻，不用领证、没有仪式、没有户籍，本身存在极大的风险，最终很可能人财两空。

网恋有风险谈钱要谨慎！“姐弟恋”让她一觉醒来没了5000块

南京市民霍女士在交友软件上结识了一名比自己小近10岁的男子，两人谈起了姐弟恋。然而，见面第一天，男子就偷走了霍女士5000元。最近，南京雨花台警方将这名男子抓获，得知这名男子的底细后，霍女士也是后怕不已。

霍女士今年40多岁，单身。2018年10月，她通过交友软件认识了一名自称姓古的男子。不久，两人相约在雨花台某宾馆见了面。第二天，霍女士回到家后发现银行卡里少了5000元。

霍女士回忆，前一晚和古某在宾馆时，古某曾拿她的手机用过，并帮她开通支付宝的一些功能，她怀疑钱是被古某转走了。

然而，霍女士就此事询问古某时却发现，微信被古某拉黑了。她这才发现，当时见面时，自己报了个假名字，而对方也就说的是微信名字，不知真假。

经查，霍女士的5000元当晚被转到了一名姓胡的男子账户上。霍女士辨认，胡某就是

和她网恋的男子古某。民警发现，胡某和霍女士见面后第二天就逃离了南京，于是将胡某列为网上追逃人员。今年2月1号，警方在安徽将回老家过年的胡某抓获。

胡某曾有过盗窃、抢劫前科。胡某交代，自己玩游戏花了不少钱，去年10月眼看着手头拮据，便想到了以古某的假身份约见女网友盗窃的念头。见面当天，他发现霍女士对支付软件不太了解，便以帮她开通余额宝为由要到了支付密码。随后，趁霍女士睡着时，用她的指纹解锁屏幕，转走了5000元。

目前，胡某因涉嫌盗窃被刑事拘留。警方提醒，网恋有风险，谈钱要谨慎。像这样彼此连名字都不知道，更不知底细，尤其要当心。

女子“网上投资”被坑30多万元，男网友来电说“我不是骗子”后失联了

男网友徐某仁自称是“××时时彩”网站程序员，他可以通过网络管理漏洞帮助投资理财者赚取差价，从中赢得更多钱财。南宁的张女士因见有利可图，就陆续投资30多万元。结果，她赚取不到差价，就连本金也讨不回，系统就崩盘了。徐某仁打来电话说“我真的不是骗子，请你不要报警”后，也失联了。记者10月6日采访中了解到，江南警方已经对此进行立案侦查。

男网友献殷勤让帮到网上理财

张女士居住在南宁市江南区金阳路某小区，数年前已经离异。9月25日，她通过手机下载某征婚交友网站的APP软件，并注册个人的征友信息。很快，就有一名男子主动将她添加为好友，两人随后相互添加微信聊天。

这名微信名叫“云淡××”的男子，自我介绍叫徐某仁，广东人，现在北京一家网络公司任网站程序员。在微信里，两人相互吐诉心声，慢慢就产生了感情。随后，徐某仁告诉张女士，他在之后会去澳门帮一家酒店进行网络系统维护。

“当时听他（徐某仁）这么一说，感觉他的工资待遇等方面都很不错。”张女士说，她在微信还叮咛徐某仁，一路上要注意安全。

期间，徐某仁主动通过微信跟张女士分享工作上的事情。10月1日，徐某仁发来一条链接说，这个投资理财网站内部管理出现漏洞，他已经从中钻空子赢得很多钱财。由于担心被发现，他希望张女士点击打开链接，帮助他在网上理财。

所谓的“帮助理财”，就是每天在某个时间段登陆系统、并到指定栏投资就可以了。张女士根据账号和密码登陆徐某仁的投资理财平台发现，里面存放有40多万元。徐某仁告诉她，这些钱全部是通过投资理财平台赚来的。

30多万元受骗却叫“不要报警”

张女士点击链接进入平台发现，里面有“××赛车”和“××时时彩”等版块。“××时时彩”版块里，就有“总和大1.98”和“总和小1.98”等字样。

“他（徐某仁）说 1.98 是赔率，由于网络存在管理漏洞，他可以通过后台篡改赔率，并借此帮助身边的投资理财者从中赚取差价。”张女士说，她通过平台帮助理财 4 次，发现徐某仁的账号总共获利 1.5 万元。

此前，张女士在外拖欠一笔债务，加上徐某仁有“随时可以提现”的承诺，10 月 1 日下午 16 时许，张女士就在“××时时彩”平台开户投入 41000 元钱，并点击“总和大 1.98”和“总和小 1.98”两个按键，6000 元利润很快入账。

尝到甜头后，张女士就加大投注金额。10 月 2 日下午 2 时许，张女士登陆徐某仁的平台发现，账上的金额已高达 80 多万元。随后，张女士转去登陆自己的平台，系统却再也无法打开。

“我投资 30 多万元钱，大部分是刷信用卡的。”张女士说，她赚取不到差价，就连本金也讨不回。对此，徐某仁发来一张身份证和一个电话号码说：“我操作平台时被领导发现，现在正在配合调查。我真的不是骗子，请你不要报警。”

骗取钱财后还叫删除微信内容

据张女士介绍，她的 30 多万元钱前后分近 20 次转到“××时时彩”平台的账上，然后再转去投资。她在系统崩盘后核查发现，这些钱实际上是转到一个名叫王某偕的人的账上。

徐某仁“被控制”后，还给张女士打来微信电话，叫尽快删除微信上两人的聊天内容，并将删除内容后的微信截图给他看。张女士觉得这事有点蹊跷，就保存下聊天截图，再对微信进行删除。没料到，徐某仁此后就失联了。

“一般能指出网站存在漏洞等情况的人，都是行内的专业人士。”张女士说，徐某仁也曾经将“××时时彩”版块里的 1.98 赔率调整到 2.1 赔率，她才相信徐某仁是网络公司网站程序员的真实身份。

徐某仁提供的身份证图片显示，他家住在广东省广州市天河区东方三路某小区。不过，记者 10 月 6 日根据张女士提供的号码，打通了电话。接听电话的男子梁先生表示，“我根本不认识徐某仁这个人。”

据相关人士介绍，投资理财前一定要看对方是否有营业证件，有什么理财项目。如果理财项目是虚拟的，建议理性对待。另外，具有赔率功能的所谓理财，有可能涉嫌赌博。

目前，南宁市公安局江南分局已经对此进行立案侦查。

“杀猪盘”感情诈骗：当前最火、损失最大、危害最突出的骗术

把受害者叫做“猪”，把恋爱叫做“养猪”，把聊天工具视作“猪食槽”，同时，还有一套培养感情的剧本，称之为“猪饲料”。这种披着爱情外衣、用甜言蜜语欺诈的过程叫做“杀猪”，而这套骗术叫做“杀猪盘”。公安部称其为“当前令群众损失最大、危害最突出的案类”，案均损失是别类的近 5 倍。根据各地警方披露的情况以及媒体公开报道，“杀猪盘”诈骗金额数以亿计，受害者众多。在一些社交平台上，受害者在讲述自己的悲剧。愤怒、自责、恐惧、戒备、抑郁……被“爱人”算计，巨额的钱财损失之余，他们的人生也就此改写。简而言之：先是美丽甜蜜的“爱情”接着就是让人心疼心动的“经历”最后就剩自己的独自“心痛”目前对于“杀猪盘”，各地警方认定不统一，根据这些受害者所述，有的地方认定为诈

骗，有的地方认定为赌博，即使是同地区的不同派出所也不同。受害者们一致认为，自己面对的是一个训练有素的团队。部分警方也发声称，杀猪盘背后有一条完整的犯罪产业链条。由警方指导的公众号“终结诈骗”披露，在一次警方内部交流会上，多名专家对藏匿在东南亚搞诈骗及配套服务的人数进行评估，有的说 10 万人，有的说 20 万人，但综合多方面信息看，至少有 30 万人。根据公开信息：今年 5 月，深圳警方侦破一起中缅边境“杀猪盘”类电信诈骗专案，在诈骗窝点内抓获正在作案的 123 名犯罪嫌疑人。重庆警方破获一起“杀猪盘”式特大系列网络诈骗案，于今年 6 月在福建、四川、重庆等五省市同步收网，成功抓获以刘某为首的诈骗团伙主要犯罪嫌疑人 41 名。9 月 4 日，湖北仙桃警方抓获“杀猪盘”诈骗团伙成员谢某伟等 4 人。“你应该是一场梦，我应该是一阵风！”这是骗子的朋友圈典型签名，“他是风一样地走了，给我留下一个噩梦！”在公安机关努力下各地破案的消息不断传来。

#烟台网警提醒# 一、网络交友要谨慎，请认真核实对方的一言一行。二、网络上不要和任何不熟悉的不认识的人转账汇款、投资理财。三、遇到犯罪行为，请立即报警。

骗子是如何做到的？卡里面只有 100 元，居然被人转走了 5 万！啥操作？

7 月 14 日，南京正在上班的王女士接到一个电话后匆匆离开。之后家人就一直联系不上她。王女士的弟弟赶忙报警！

“她就是电话不接。
她短信回了说没事，但是电话打不通。
问她去哪里了她又不回。”
王女士的弟弟很着急。

民警通过警务平台查询，很快找到了王女士所在的位置，立刻驱车赶到了这家酒店。走到房间门口，民警听到王女士正在和他人通电话。

民警：派出所的，开门，快点。
王女士对电话中说：这边有人敲门了。
公安局，派出所的。

咋回事啊？
王女士电话那头的人是谁？

民警接过电话和对方聊了起来。
嘿，巧了么这不是，对方也自称是“警察”。

对方告诉王女士，她的身份证被人盗用办了医保卡。
“消费了一万多元，要把我所有的银行卡全部冻结，

一年内都不能用。”

对方又要求王女士输入卡号和密码。

因为这张银行卡里只有 100 多元，没有防备的她把卡号、身份证号以及验证码都提供给了对方。

王女士以为，不给密码就是安全的。

大错特错！

民警让她立刻挂失银行卡。

后来王女士才发现，对方已经用她的银行卡办理了 8 万多的贷款。

“当时骗子在争取时间，为了转走她办理贷款得来的钱。已经转走了 5 万元。因为民警赶到，还有 3 万元还没来得及转走。再迟一点，8 万元就全部被转走了。”民警介绍。

目前，南京秦淮警方已对此事立案处理。

警方提醒，即使银行卡内没有钱，也不能轻易泄露自己的个人信息，以免给骗子可乘之机。

冒充“相关工作人员”不但骗色还敲诈勒索，一女孩被骗惨……

2018 年 8 月 2 日，滨州市滨城区男子贾某某与女子路某通过微信加为好友，贾某某化名“滨州市财政局工作人员刘某”与路某聊天，聊天内容多次涉及性等隐私话题。

8 月 20 日，贾某某得知路某欲更换手机，便提出为路某购买苹果 8 手机，被路某拒绝，贾某某又提出二人共同出钱购买手机给路某使用，并用自己其他微信账号编造聊天记录，谎称已经以 7299 元的价格订购苹果 8P 手机一部

8 月 25 日，路某通过微信向贾某某转账支付 2000 元。后贾某某多次提出要与路某发生性关系，均遭路某拒绝，贾某某便以要将微信聊天记录公布于众等理由向其威胁，于 8 月 28 日两次敲诈路某钱财 5600 元、7600 元。9 月 5 日，贾某某再次以上述理由相威胁欲敲诈路某钱财 5 万元未果。

因涉嫌犯敲诈勒索罪，贾某某于 2018 年 10 月 22 日被刑事拘留，10 月 31 日被逮捕。案发后，贾某某的家人退赔被害人路某损失，取得路某谅解。

2019 年 6 月 14，滨州市滨城区人民检察院指控被告人贾某某犯敲诈勒索罪向滨城区人民法院提起公诉。近日，滨城区人民法院公开开庭审理了本案。

法院认为，被告人贾某某以非法占有为目的，敲诈勒索他人财物 13200 元，数额较大，其行为已构成敲诈勒索罪。被告人贾某某到案后如实供述犯罪事实，依法可从轻处罚。被告人贾某某赔偿被害人损失并取得谅解，积极缴纳罚金，酌情可对其从轻处罚。据此，依照《刑

法》相关之规定，判决被告人贾某某犯敲诈勒索罪，判处有期徒刑一年缓刑一年，并处罚金一万七千元。

防骗维权网（www.8-008.com）小编在此提醒各位

微信交友需谨慎，切勿“天真”。对陌生人通过微信搭讪要保持谨慎，不要透露个人信息。不要轻易给陌生人转款，不要轻易接受陌生人的见面邀请，以免给不法分子可乘之机。

谎称建铁路需融资 骗取多名受害人共计 140 多万元 且都是朋友

近日，江苏省扬州市江都警方通过工作，成功抓获一名涉嫌诈骗的犯罪嫌疑人白某。26日，记者从警方获悉，2016年，白某通过虚构某公司建设铁路需要融资的事实，以投资入股、高息引诱的方式，骗取多名受害人共计140多万元。让人气愤的是，受害人都是白某的好朋友。

湖北Y公司是一家长期从事铁路修建的公司，在业内颇有声誉。然而，不久前这家业内大佬却被江都的刘某等三名受害人告到了法院。接到传票后，Y公司派员工来到江都开庭，庭审之后，Y公司才发现自己是替一名骗子“背了锅”。

原来，刘某三人手里都有2016年Y公司出具的收款凭证，上面还盖着Y公司的行政章和财务章。“2016年，我们参与Y公司的项目融资，三人一共出资了90万元，约定两年后能够拿到本金和分红。可是直到现在，我们也没收到汇款。”刘某等三人告诉承办法官，Y公司的工作人员在看了收款凭证后斩钉截铁地表示，这个收款凭证是伪造的，他们公司根本没有参与到某工程的建设。

刘某三人的钱去了哪儿？江都警方接到报案后，随即向刘某三人了解情况。民警得知，刘某等三人都是通过好友白某参与了Y公司的“项目融资”。白某是一名包工头，常年承接工程，也经常参与铁路施工。2016年，白某告诉三人，Y公司参与修建的位于新疆的某条铁路即将开工，Y公司需要启动资金，可以投资入股，两年后能够获得高额利息。随后，江都警方将白某抓获。案件审理中，民警发现，除了刘某等三人被骗90万元外，白某的另外一名好友张某也被白某骗走了50多万元。目前，白某因涉嫌诈骗被刑事拘留，案件正在进一步审理之中。

转账 1800 余次，共计 72 万余元 骗痴情小伙被抠脚大叔骗了！

在不到一年半的时间里，杭州临安区男子汪华（化名）给从未见过面的“女朋友”转账1800余次，共计72万余元。在多次要求见面未果情况下，汪华怀疑自己上当受骗才到公安机关报案。他的这个“女朋友”其实是20多岁男子李伟（化名）假扮的。

7月26日，记者从浙江省杭州市临安区检察院获悉，该院近日以涉嫌诈骗罪对被告人李伟（化名）提起公诉。

经检察机关审查，李伟，男，26岁，无业，欠有不少外债。在前一个微信号因违规被限制后，李伟又注册一个新的微信号，并将微信中性别设置成“女”，头像也换成一个美女，目的就是为了让网上结识的男子给自己发红包。

2017年10月，汪华通过微信搜索“附近的人”功能添加李伟为好友。通过聊天，李伟告诉汪华自己叫琪琪（化名），25岁，家里催着自己找男朋友，并以女生口吻和照片发朋友圈，汪华开始追求李伟。李伟想，对方想追自己，肯定会给自己好处的，就让汪华给自己发红包，汪华果然发了。此时，李伟心生贪念，答应做汪华的女朋友，想借此来骗汪华的钱。

确定关系后，李伟开始想方设法向汪华要钱。今天是爷爷得了肝腹水急需做手术，明天是小姐妹家人去世急着要用钱，要么是开服装店没有资金，要么就是想买个新手机没有钱，更不用说遇到各种跟爱情相关的节日转账发红包更是男朋友的“常规”操作……就这样，在不到一年半的时间里，李伟通过各种理由哄骗痴情的汪华给他转账1800多次，总金额达72万余元。

李伟交代，两人不仅没有见过面，也没有视频过，连电话也没有怎么打过，平时都是微信沟通。有时汪华会给自己打电话，但电话接通后李伟基本都是不出声的，为数不多的几次电话李伟都是用变声软件跟汪华沟通。为了让汪华相信自己是女生，李伟会将其他女生发给自己的语音转发给汪华，而且还将自己使用的另外一个电话号码告诉汪华，声称这是自己妈妈的电话，为的就是稳住汪华，让汪华相信自己。

其间，汪华提出见面要求，李伟发假的定位给汪华，等对方到了那个定位后，李伟再找借口搪塞过去。随着次数增多，汪华起了疑心。

据李伟交代，诈骗所得72余万元都被他用于网络游戏、买彩票等挥霍殆尽，其本人没有退赃能力。

这段恋情很可能从头至尾就是个骗局！十二万的彩礼怎么办？

结婚对于男女双方来说
都是让人满心欢喜的事

魏先生原本准备和女朋友结婚
可是在彩礼钱付出去之后
女朋友却对自己愈发冷漠…
甚至是渐行渐远……
魏先生甚至怀疑
这段恋情很可能从头至尾就是个骗局！

事主：相识一个月 女友家人提出要彩礼

2017年底，魏先生通过婚恋交友QQ群，认识了单亲妈妈黄女士。两个人聊得比较投缘，交往一个月后，考虑到双方年纪也不小了，便开始商量结婚的事。

黄女士带魏先生见了家人

随后，黄女士的父母向魏先生

提出了 12 万的彩礼钱

事主： 转账 12 万后

女友要求上交工资卡

魏先生患有白癜风，见面期间，黄女士的父母提出认识医生，可以带他去治疗。看着黄女士家人能够接纳自己，魏先生非常感动，很快便带着黄女士去了银行。

事主： 每月工资一到账

女友取光只留 800 元

最终，魏先生通过转账的方式，向黄女士转去了 12 万，并备注彩礼字样。魏先生说，每个月工资 8000 多元一到账，黄女士就会立即取走，留下八百元给他零花。

在同居的过程中，黄女士又要求魏先生签下了一份赠予说明，称这样可以让她的父母更安心。

彩礼给了，工资卡也上交了

按照魏先生的设想

两人接下来肯定会好好过日子

可接下来黄女士的反应

却让魏先生有点看不懂！

事主： 女友推脱不愿结婚

彩礼钱也不愿退

在交往过程中，黄女士对于魏先生的亲密接触非常排斥，甚至不让他拍下自己的照片。后来，魏先生由于工作原因调离了深圳，黄女士便离开了共同的住所，随后俩人的婚事没了下文。

协商无果后，黄女士便将魏先生微信拉黑，拒绝接听电话。由于没有准确的地址，魏先生只能来到此前去过的沙井某小区，四处询问寻找黄女士及其家人。

魏先生说，意识到问题的严重性后，他回顾两人的交往过程，才发现这位未婚妻有点神秘，在交往过程中不但拒绝自己到家中做客，就连邮寄礼物也只能寄到小区，不愿说出详细地址。

当然，我们不能单听魏先生的一面之词，为了核实情况，记者也随同魏先生，一同寻找黄女士一家人。

彩礼钱用于何处 双方各执一词

在记者表明身份后，黄女士表示愿意通过电话沟通，对于不愿结婚一事，她表示是因为魏先生有所隐瞒。

对于黄女士所说隐瞒的这些事情，魏先生予以否认。至于彩礼钱，两人的聊天记录显示，黄女士自称已花完。

目前双方的争执，集中到了彩礼是否归还的问题。有律师表示，最初立了婚约支付了彩礼，但是最终未能结婚的话，那么这个彩礼在法律上是应该要返还的。

而关于赠与字据，综合实际情况，即便是特指 12 万彩礼钱，也是对于彩礼进行了一个说明。

生活费 也可通过诉讼要求返还

律师表示，现实中也可能出现基于感情的发展，或者双方感觉有一些性格不合，觉得不适宜再继续结婚继续生活在一起的情况。

只要是没有真正的登记、结婚，那么彩礼都可以返还，而魏先生工资被取走用于生活费方面，也可以通过诉讼的方式主张退回。

婚事黄了，彩礼却不退 男子怀疑遭遇骗局

女方回应悔婚有隐情

双方各执一词！

对于此事，你是怎么看的？

约个美女吃饭，一顿饭吃了几千块，揭秘酒托骗局

这个大家并不陌生，就是通过网络渠道由专职键盘手负责网上钓鱼，将钓到的男的信息进行打印出来交给“厨师”，对鱼进行“烹饪”，烹饪就是约会的过程，只要点单成功就可以“吃鱼”了，就是要男的给钱。防范酒托须注意几点，第一，轻易答应和你见面的。不过也有少数钓鱼的喜欢玩套路喜欢和你多聊几次再见的也有，更玩得如火纯青的是会勾引你主动提出来见面的也有。第二，她们一般都有个共同特征就是，一般会主动要你先说电话号码，因为她们怕到时如果先给你电话号码到时打来，她不知是谁打的，不好回复就会露馅了。第三，她们在见面时主动提出来要去哪里喝点什么或者说直接就带你去某个地方说要休息会儿，就是要去消费的地方了，或者说叫“厨房”吧，因为那是“宰鱼”的地方。第四，到了地方，她们一般会先让你点单，再她点，看你像有钱的相的，餐厅一般不会要先买单，消费完再找你要钱不迟，不怕你没钱，如果看你不像有钱的相的，餐厅则是在点单就要付款，因为他们也怕你到时没钱付，此时付款如果你付了正好，如果你说你的钱不够，她会主动提出，帮你付一部分，不过她会问你，你带了多少，或者卡里有多少，缺多少她帮你付清，呵呵，可真够”人性化的“。第五，见面地点都是她们定的。第六，和你见面的人会迟迟不出现，并且她很忙，一般是同时开工要应付好几个，当然会迟到了，但是她会找各种借口和理由来说她在路上怎么怎么。第七，见面时一般是她如果没见你和她打电话，她会主动打电话你，因为这是她的”“任务”。

防范要领：不要想着天上掉来个林妹妹，不要想着听信她的鬼话什么事情可以见面再谈，不要想着有什么好事会等着你，只要有前面所述特征的，比如先找你要电话的，要定她指定地方见面的，见面后要去消费场所的，满足一个条件的，这些也就基本可以肯定是托了。但是也有不是去茶楼，而是去什么商务 KTV 包间消费的，也有的去什么酒吧消费的都一样。这类骗局在全国都有，相信也有不少人被骗过。他们甚至公开利用合法招聘媒体招聘键盘手和业务员，可谓是心机用尽。

坑逼了！女子约男网友回家过年，熟睡中被盗用指纹解锁手机贷款

昨日，遵义市播州区检察机关通报称：当地女子张某邀请男网友来家过年，不料后者盗用她的指纹开机，在网上贷款上万元。所幸，这件事被及时发现。

播州区 23 岁的女子张某喜欢打网游。去年底，她在玩网游过程中，结识了外省男性网

友刘某，并与之互留电话、加微信。

今年初，刘某告诉张某，自己与父亲发生矛盾，不想在家呆了。张开玩笑说“来遵义玩”后，刘某很快来到遵义，入住张某为其租的公寓里。春节期间，张某还带着刘某回老家过年。

2月6日，张某在查看支付宝时，发现账户上新产生了一笔12000元的贷款，而自己并不知情。什么时候欠下万元贷款，张某百思不得其解，查询了款项的去向，才发现这笔钱被转入刘某账户。

面对质问，刘某承认，1月29日，他趁张某熟睡之时，用张某的指纹打开了其手机和支付宝，然后通过支付宝“借呗”，贷款12000元转入自己账户，然后删除操作信息。

昨日，遵义市播州区人民检察院发布通报称，张某报警后，刘某已被播州区警方刑拘。2月19日，因涉嫌盗窃罪，刘某被检察机关批准逮捕。

1978-2020

中国骗术揭秘

第八卷：骗术大全 > 招聘骗局

目录

应聘手模差点被骗 经历分享给大家 请注意：	2
本想应聘脚模被男子骗到僻静处舔其脚丫 太奇葩	2
85 名工人深陷“去美国打工”骗局 涉案近 400 万	4
防骗维权网：节后求职谨防招工诈骗	6
骗子套路：假招工，真诈骗！应聘工作要小心	6
上海超百名应聘者被骗 套路：租办公室、冒充名企招聘收取费用	7
花 15000 元中介费找工作，被坑后怒曝光，男子：我的权益谁来保障	8
应聘美团外卖平台被莫名其妙地背上网络贷款 到底怎么回事？	9
以招工为名的诈骗案被端 一起瞧瞧玩的是什么花招？	11
夜总会招男模月薪一万以上还包吃住？小心被坑了！	11
警惕！高薪工作可能是骗局，诈骗公司老总到员工均获刑！	12
兼职家教的骗局_神秘中介网上招聘 全部流程网上操作	13
大学生暑期兼职勿落入“躺赚”陷阱 被骗请立即报警！	14
大学毕业之后何去何从？正在找工作的你建议能耐心看完这些！	15
防骗维权网友情提醒：暑假小心各类“兼职”骗术	18
网游代练的招聘是真的吗？黑龙江三小伙两年骗了 800 多万	19
名叫“苏跃”的“黑中介”公司诱骗了 2000 多名到苏州务工的人	20
骗子盯上毕业季 高校毕业生求职如何防诈骗？	22
毕业季就业诈骗案频发 套路曝光网揭秘骗子作案套路	23
毕业生求职心切 “踩雷”遭遇 3 类陷阱悔不当初 骗人也会犯法吗	25
又到一年校招季 揭多地校招“奇葩”现象：应聘者遭遇“花式被坑”	27
杭州全职宝妈想做兼职挣钱 反被骗了 47000 元 刷单骗局揭秘	29

应聘手模差点被骗 经历分享给大家 请注意：

今天去应聘手模被各种夸 说什么手漂亮 不做这个可惜了 还可以兼职什么平面模特之类的 说完之后问我有没有广告平面照片 我说没有 然后叫我交 780 制作一个什么模特卡 我不太懂 担心被骗 就说今天出门没有带钱 对方说可以刷卡 我说我卡也没带 然后他对方说带了多少 20 块有没有 我说没有 10 块有没有 我说没有 对方没办法 交我明天去交钱制卡 我心想就是做个小小的手模需要这么麻烦嘛 本来是想来兼职赚钱的 还没有开始就倒拿钱出来 靠 现在社会骗子真多啊 难道就没有正规的吗？

很多网站发出的兼职手模、脚模的应聘，就让你给他提供平面照片，需要特写的那种，说没有，就让赶快去拍，最后我说拍也来不及啊~就说公司也有这个拍照场所，可以为你拍。问她多少钱，对方就说 1000 多~靠~简直是诈骗，问她可以在以后的工资里扣么，说不可以，是要直接交给财务的。童鞋们~~糟骗容易，挣钱不易啊~多长心眼。

本想应聘脚模被男子骗到僻静处舔其脚丫 太奇葩

犯罪嫌疑人林某。

林某骑电动车寻找目标。(警方监控截屏)

1 米 75 的身高，剃个“锅盖头”，戴一副精致的眼镜；自称创业男兼摄影师，准备开家网店，替自己的靓鞋找脚模……在这个貌似正当的理由欺骗下，他得以脱下年轻女性的鞋子、袜子，抚摸对方的赤足之后，居然还抱起来亲吻、伸舌头舔。

这名男子的怪异行为随着一条“江北脚模骗局”的微博不断扩散。南京化工园公安分局捕捉到了这一异常现象，通过多种综合侦查手段锁定了嫌疑人林某。警方查明了林某犯下的多起骚扰、猥亵案件，然而多数女性或许是因为顾忌名声，并不愿意站出来指认这名“脚模色狼”。

22 岁女生的怪异遭遇 陌生男子称聘“脚模” 在僻静处亲、舔女生脚

将自己的遭遇发到网上的受害人是刚刚大学毕业的 22 岁女孩小星。7 月 31 日，小星向紫牛新闻记者介绍事发当天的情况。

6 月 19 日下午 1 点多，小星前往大厂扬子二村走亲戚，刚进小区时，迎面碰到一个骑电动车的陌生青年男子。“他戴着一副眼镜，穿着也还周正，面相看起来挺老实。”小星说，男子拦下她后作了自我介绍：今年刚大学毕业，准备自己创业，开一个网上鞋店，现在正在寻找脚模，为自己的宝贝拍照。

“报酬是一天 100 块钱，会有专车接送，父母如果不放心可以全程陪同拍摄。”小星说，该男子向她保证，主要看看她的脚是否符合要求，入选后可以享受的待遇。处于就业迷茫期的小星听到介绍后，确实有些心动，她对手模、脚模的新型职业略有了解。紧接着男子煞有介事的一番专业说辞，终于让小星相信了。

按男子的要求，小星在他拿出的一个本子上写下了姓名、电话、身高和脚码。“瞥一下，前几页密密麻麻写着许多女孩子的姓名和联系方式。”

按照男子的要求，小星要露出双脚让他看。小星想，脚也不算隐私部位，看一下拍一下也很正常。男子提出小区里人来人往，不利于取景，建议到居民楼楼梯间。两人来到楼道拐角处，小星在第四级台阶上坐下，男子站在拐角的平台处，帮小星脱下鞋袜。

一开始，该男子仔细观察小星的双脚；紧接着开始用手抚摸她的脚部。小星感到一丝异样，心里害怕，赶紧谎称自己有事要走。突然间，该男子将小星的左脚抱住，头部前倾，在她脚上又亲又吻。男子突如其来的变态之举，让小星蒙了，随后她本能地缩脚向男子脸部踹了过去，同时大声怒斥：“你要干嘛？”看着小星愤怒的样子，该男子似乎心有不甘，但很快，他转身跑下楼，骑上电动车逃离了现场。

事后，小星想不能让这“色狼”继续作恶，就在网上发了提醒。“因为没造成具体伤害，就没想报警。”小星说。

并非孤案

一个多月来，类似事情接二连三发生

小星的微博提醒引起了南京化工园公安分局的注意并介入调查。7月31日，警方接受紫牛新闻记者采访时表示，他们联系小星询问后发现，小星的遭遇与今年6月9日的另一个警情非常相似。6月9日，他们接到辖区一位刘姓女子报警，称自己13岁的女儿小蕊在小区里碰到一个奇怪男子，自称网店店主，想找脚模替自己的鞋子做代言。平常父母多有安全教育，警惕的小蕊拒绝了男子，并回家将此事告诉了妈妈。刘女士随即报案。

此后的7月8日，一名18岁的女孩瞒着父母偷偷报了警；7月12日，13岁女孩小美在老师的帮助下报警……

多起报案的案情和小星的遭遇如出一辙，且多名受害人描述的嫌疑人相貌几近相同：身高1米75左右，戴眼镜，骑电动车，留锅盖头。

又是他，“二进宫”男子又犯事 11岁女孩遇险 案件升级为刑事案件

民警决定串并案调查

南京化工园公安分局刑警大队魏捷教导员告诉紫牛新闻记者，由于该男子仅仅是摸脚、亲脚，从立案标准来说，难以将其上升至刑罚的高度。“但从排除安全隐患稳定社会的角度来说，尽快锁定并找到嫌疑人，施以警告等惩戒，警方责无旁贷。”

就在警方成立专案组展开调查之时，出现了“升级版”案情。7月17日晚上10点多，在扬子某生活区，11岁的小女孩小丽下楼到便利店买东西时，被某网店店主带至附近楼道里，该男子在脱去她的鞋袜后，扒掉了小丽的裤子。幸好，孩子惊恐的尖叫声让其落荒而逃。此时的案件性质，不再是涉嫌猥亵，而是涉嫌强奸未遂。办案民警赵平告诉记者，此案中11岁小女孩受到的惊吓非常大，以至于在做笔录时，她无法接受男性民警的靠近。从受害人的描述来看，应该是前述同一人所为，案件性质已从治安案件转化为刑事案件。

锁定嫌疑人 民警发现竟是“老熟人”

警方梳理近5年内被抓获且有猥亵前科的人员，结合受害人的外形描述、现场监控辨认，最终在多种手段的配合下，警方锁定了一个“老熟人”林某。

林某，南京人，1995年出生。魏捷介绍，林某之前被警方处理过两次，都是因为猥亵女性。2014年，他尾随一名单身女子至偏僻处后，从背后出手，袭胸强吻，反被该女子暴打了一顿，后被警方抓获判刑。2015年下半年，他出狱后再次对女性进行猥亵，今年5月份刚刚出狱。

7月20日上午，警方在大厂一小区林某父母的住宅里将其抓获。在林某的手机里，警方发现了许多不良电影和图片。

一个难点 不少受害人不愿报案

据介绍，民警抓捕林某时，他淡定地说，“我又没犯事，你们干嘛又来抓我？”并自称，他在牢里努力学法，自己的所作所为并没有犯法。确实，与林某早前直接偷袭并猥亵受害女性的简单粗暴作案手法相比，现在的林某“学乖”了。但林某忘记了，警方掌握着确凿的证据——“7.17 案件”成为林某彻底崩溃的“最后一根稻草”。

警方从林某住处缴获了小星所称的记事本，上面被撕掉了一页，但仍然记录了数十名女性的信息。除了上述警方接报的案子外，大多数女性并没有报警。甚至当警方联系这些女性时，她们要么选择回避，要么称担心影响声誉，不便到专案组做材料。

“现在接报的案件，因为证据确凿，且有受害人指证，林某都承认了。但我们可以确定还有一些受害人没有报案。”赵平告诉紫牛新闻记者，不少受害女孩及其父母都不愿意报案，可能是觉得难以启齿。犯案多，报案少，这让警方也很头疼。

自我坦白 像天热要喝冰水难自控

曾参与过抓捕林某的魏捷教导员称，林某从看到单身漂亮的女性直接扑上去侵犯，升级到细致筹划，借助网店销售、产品推广之类的套话，听起来很能哄骗住人。

问起林某为何要猥亵、侵犯女性？他表示：“我也意识到这个行为不对，但就是控制不住自己。这成了一种渴望，类似于天热了想喝冰水，那个劲上来，你就得释放，你就得喝，你必须得过过瘾。而且，有的时候吧，喝一杯还不够，得喝两杯，甚至三杯。”

目前，林某因涉嫌犯罪已被警方刑拘，相关的调查仍在继续之中。

专家分析

恋足癖是种精神疾病 但触犯刑法罪责难免

中大医院心理精神科主任袁勇贵教授告诉记者，从林某的行为来看，类似于恋足癖，这属于性指向障碍，是一种变异的性心理。要改变这种障碍，一是林某得深刻认识到这种危害，并决心改变；二是通过心理疏导，由专家对其进行对症治疗，一般来说应该会改观或者治愈。

江苏东恒律师事务所陈令霞律师表示，本案中，林某若是以刺激或满足某种心理为目的，采取暴力、胁迫或其他方法实施的行为，则涉嫌构成强制猥亵妇女罪；若是以追求精神刺激为目的，用下流动作或淫秽语言调戏妇女的，则涉嫌构成强制侮辱妇女罪。如果上述行为情节较轻不构成犯罪，可能违反《治安管理处罚法》，依法应受到治安行政处罚。至于他扒掉未成年女孩的裤子，已触犯刑法，要由公安机关侦查定性，由司法部门按定性罪名惩处。

85 名工人深陷“去美国打工”骗局 涉案近 400 万

一个不具有任何涉外劳务资质的中介公司，其老板为了偿还巨额债务，竟然以招收赴美国关岛务工人员为名，先后诱骗 85 名工人与其签订出国劳务合同，并骗取他们出国劳务费用 370 余万元。近日，江苏省启东市检察院以涉嫌合同诈骗罪，依法批准逮捕了该案犯罪嫌疑人杨晓东。

为还高利贷想歪招

今年 43 岁的杨晓东是启东市一家劳务中介公司的老板，因公司经营不善，欠了大批外债，致使公司资金链断裂。为了弥补亏空，杨晓东在 2010 年借了 200 多万元的高利贷，但微薄的公司利润连偿还利息都吃力，更不用说彻底还清贷款了。放债人催款日甚一日，杨晓

东心急如焚。

正在杨晓东近乎绝望的时候，一个朋友的无心之言却让他“茅塞顿开”。这位朋友跟他说，自己的连襟石某是美籍华人，在美国关岛做建筑生意，可能需要在国内招收建筑工人。

于是，杨晓东想到了以招收工人赴美务工为名骗钱还债的歪主意。

用“美国梦”骗了近四百万

“美国关岛某建筑工程有限公司招收建筑工人，底薪 600 元人民币一天。”在赴美、高薪的诱惑下，启东市共有 85 名工人与杨晓东签订了出国劳务合同。随后，杨晓东向每一位工人收取 4.8 万元的出国费用及 2 万元的押金，共计人民币 377.6 万元。这些钱全部被他用于偿还高利贷。

实际上，直至案发，杨晓东连那位美籍华人石某的面都没有见过。但为了使自己的骗局更加逼真，他以劳务公司的名义与工人们签订了《出国劳务自愿应聘合同书》和《境外劳务雇用和派遣合同》，所有程序和手续都貌似“很正规”。因迟迟没能出国、被工人逼迫得没有办法后，杨晓东让他人假冒美籍华人石某，并安排其与部分工人见面，以打消工人們的疑心和顾虑。

从 2012 年 1 月到今年 3 月，签订完劳务合同、交完钱后等了一年多的工人们，仍旧未能踏上赴美的旅程。今年 3 月 17 日，明知工人们永远不可能去美国的杨晓东，竟伪造了由上海飞往美国关岛(在韩国首尔中转)的团体飞机票，并向工人们出示，承诺 4 月 10 日出国。

然而，骗局就是骗局，即使有再多的伪装，终究会被揭穿。今年 5 月，被骗的工人们因追要所有出国劳务费用，杨晓东迫于无奈，最终承认了诈骗事实。被骗的工人们立即向公安机关报案。

四招防范出国务工骗局

记者了解到，近年来，以出国务工为幌子、诈骗工人钱财的案件时有发生，仅启东一个县级市自 2009 年至今就有 333 名被害人受骗，涉案金额超过 600 万元人民币。对此，启东市检察院一方面建议政府有关部门加强对出国劳务中介机构的整顿，规范出国劳务的行业秩序，从源头上消除此类犯罪滋生的土壤；另一方面提醒出国务工人员，可以从以下四方面提高防范意识，避免掉入诈骗陷阱。

首先要正视自身条件，不要盲目跟风。国外公司招收务工人员大都有技术、年龄等方面的要求和限制，那些不论条件和技术，只要交钱即可出国的多是骗局。

其次要查验中介公司资质，选择正规公司。按照国家规定，正规的劳务输出公司必须有商务部批准的《对外劳务合作经营资格证书》和《境外就业中介经营许可证》，不具备相关资质是不允许办理劳务输出的。出国务工人员在缴费前可以向有关部门电话询问中介公司的资质问题。

三是要审查雇用合同。与国外雇主签订的雇用合同应当包括以下内容：工作地点、职业工种、劳动条件、工作时间、休息休假、劳动报酬、保险、交通、生活条件、违反劳动合同应当承担的责任、合同变更及解除的条件、女工和特殊工种劳动保护条件、纠纷和争议处理、工伤事故处理等，要看清合同条款，切勿盲目签约。

最后要明晰出国费用和出国时间。出国费用一般包括体检费、适应性培训费、护照及签证费用、打预防针的费用、与经营公司所签订合同的公证费用，正规的出国务工是不需要缴纳任何形式的押金的。若无详细的出国时间表，一再拖延出国日期的，多数有猫腻。

防骗维权网：节后求职谨防招工诈骗

“零风险、工资日结、多劳多得、时间自由”“只要有电脑，只要你会网购，那就不是事儿”“男女不限、专业不限、年龄不限”，一些招聘广告看起来很诱人，但事实真的如此吗？前两天，在校学生小徐收到了一条兼职刷单返现的短信。对方称每笔刷单成功后可以返现 6%，给小徐发送了刷单链接。心动的小徐将自己的生活费和学费共 9000 余元用于刷单后，却无法再与对方取得联系，不仅返现的钱没拿到，连自己垫进去的钱也没了。无独有偶，盛女士在网上看到一则刷单返现的广告，按照对方要求进行刷单。对方以刷单未成功为由，先后让她刷单 10 余次，共刷掉 10.5 万元，之后盛女士发现被骗。

除了打着“足不出户可日入斗金”幌子的刷单兼职骗局外，付费入职陷阱也是招工诈骗的一大类型。来锡务工的雷先生近日在某网站上看到一则“无门槛”招聘广告。雷先生通过 QQ 联系对方，对方先后以服装费、体检费等为由，骗取了雷先生 2.2 万元。而邓女士看到一则招聘兼职广告后加入了一个微信群，本以为可以轻松赚一些零用钱，没想到被对方以需要提前缴纳培训费、工本费等为由，先后骗走 6.2 万元。

反诈中心民警指出，每年春节之后的两三个月是求职热潮期，针对各求职者的招聘诈骗也进入了“活跃期”。现在有不少招工诈骗是受害人通过一些网站找工作时接触到的，不法分子主要针对的人群是高校学生和没有固定职业的人员。民警提醒，在求职之前，应当对自己所投简历的公司进行简单的调查，不要随意将身份证等证件交由他人保管，防止不法分子盗用个人身份信息。招聘信息中出现的“专业不限”“月入过万”等字眼，多数为犯罪分子的惯用手段，应聘时一定要注意甄别。用人单位以任何名义向应聘者收费属于违法行为，凡是遇到涉及收取培训费、报名费、服装费的情况，应提高警惕，不要贸然向招工者提供的账号进行汇款、转账，不要轻易缴纳各种费用。C

骗子套路：假招工，真诈骗！应聘工作要小心

利用网络平台发布招工信息，承诺无押金找工作吸引应聘者，等应聘者上钩，再按照分工巧立名目诱骗其支付钱款。近日，虹口区法院对一起招工诈骗案件公开审理后，对该案诈骗团伙的 4 名成员作出一审判决。

崔某原本从事 KTV 的承包管理，眼看着自己手里的几个 KTV 场子经营惨淡，崔某打起了求职大军的歪脑筋，自己也摇身一变成为招工诈骗团伙的组织头目。2018 年 1 月，崔某找到了同样做 KTV 管理的巩某，共同谋划招工诈骗的“财富大计”。计划制定后，崔某布置分工，开展招工骗局。首先由崔某、巩某安排其他人在“赶集网”、“58 同城”等网络平台发布虚假招聘信息，以“包吃包住免押金”“日结高报酬、工资不拖欠”等条件吸引求职者至虹口区广灵二路、杨浦区内江路和嘉定区宝安公路及南华路上的四家 KTV 面试。

随后，耿某、董某等人作为面试经理，以服装费、IC 卡费、培训费等不同名目，分别向

求职者收取几百元至上千元不等的费用。之后再由董某以交点好处费可安排好职位为由，继续骗取被害人钱款，骗来的钱款由崔某等人按照事先约定的比例分赃。

骗过几波钱款后，崔某等人再将求职者信息告知董某等人，进行下一步“洗工作”，即给求职者安排不符合他们求职意愿的工作，让他们做脏活累活，试用期期间也不给钱。很多求职者知难而退便不再要求继续安排工作，有些求职者会要回部分支付的钱款。至 2018 年 7 月案发，崔某等人采取招工诈骗的手段骗取钱款 4 万余元，受害人达 40 余人。

法院经审理后认为，崔某、巩某、耿某、董某等人结伙，以非法占有为目的，利用互联网发布虚假信息，多次骗取他人财物，其中，被告人崔某具有其他严重情节，巩某、耿某、董某诈骗数额较大，其行为均已构成诈骗罪。本案系共同犯罪，被告人巩某、耿某、董某犯罪后能如实供述自己的罪行，依法均可从轻处罚。案发后，崔某、巩某、耿某在家属帮助下主动退缴部分赃款，可酌情从轻处罚。最终，法院判决崔某犯诈骗罪，判处有期徒刑 4 年，并处罚金 3 万元；巩某犯诈骗罪，判处有期徒刑 1 年 6 个月，并处罚金 5000 元；耿某犯诈骗罪，判处有期徒刑 7 个月，并处罚金 2000 元；董某犯诈骗罪，判处有期徒刑 8 个月，并处罚金 4000 元。

上海超百名应聘者被骗 套路：租办公室、冒充名企招聘收取费用

随着春节假期结束，大量外来务工人员返城，同时也将迎来 2019 年的第一波求职高峰。但此时也是各类招工诈骗案件的高发期，前不久，上海奉贤的司法机关就办结了一起招工诈骗案件，骗子组织了一场假招聘会，冒充多家知名企业招工，有上百名求职者上当受骗。

骗子锁定求职者

2018 年初，林某、李某、李某某、孙某等人聚在一起聊天，林某提议春节假期马上就要过了，有一大批外来务工人员都要到上海来找工作，趁此黄金时机利用招聘可以大赚一票。经筹划，林某马上就去注册了一家人力资源有限公司，在奉贤的商务楼里租下了两间办公室，又招聘了前台人员负责接待。李某负责在互联网上发布信息，都是假冒光明乳业、苏宁易购、百雀羚等一些知名大型企业的招工信息，薪资待遇那是相当诱人，还能保证就近安排工作，最重要的是面试过后承诺立马上岗。

在信息发出去后的两三天里，李某的电话响个不停，网上发来的问题也是一条接一条，都是些迫不及待要来咨询应聘的。李某在电话中让求职者们带上自己的简历表，到他自己开设在奉贤的一个信息咨询部报名，填好报名表后，李某便向应聘的人收取 30 元的报名费，这便算过了求职路上的第一关，李某紧接着便在纸条上写下林某的公司地址，介绍应聘者去那里接受招聘公司的面试。但这些应聘者万万没想到，在那里等待着他们的并非是真的 HR，而是一群“演员”。

求职心切的人们很快就到了林某的人力资源公司，那里已经是人头攒动，前台人员忙着收下简历表，安排大伙排队等候面试，而坐在办公室里给人面试的不是别人，正是李某某。看过前来应聘人的简历表，简单交流几句，李某某便知道应聘人的求职需求，她有时候自称是光明公司的人事主管，有时候又成了百雀羚公司的招聘专员，到了下午又摇身一变，当上了苏宁公司的部门经理。

上百人上当受骗

在办公室里，李某某给应聘的人编织着一张张“美丽就业图”。“恭喜你!顺利通过我们公司的面试。”这句话，李某某每天要说上五六十遍，多的时候不下百遍。面试者们听后，心里都是激动万分，但面试过后还要另行体检。李某某随即安排应聘人员进行体检，体检费、服务费要收五六百元。求职者们此时毫不怀疑，爽快地掏了钱。到了指定的医院，求职者们在那里找到了孙某，他是公司驻扎在医院专门负责安排体检事宜的人，在医院接受过一些最为基本的检查之后，只要给上孙某几十元的服务费，求职者们就可以回去了，孙某之后会将体检报告直接送回公司，让求职者们安心在家等着通知上班的电话。可一等就是一个多月，有的人才发现上当。

2018年4月，上海市公安局奉贤分局对林某、李某、李某某、孙某等人涉嫌诈骗罪立案侦查。民警到公司进行搜查时，发现地上一片狼藉，满是碎纸片，捡起一看，竟是求职者的简历表。而体检报告随意堆放在角落，医院开具的体检发票清晰显示每人体检费用仅需50元，并不是公司所说的五六百元。在短短两个月的时间里，经不完全统计，林某、李某、李某某、孙某等人以高薪应聘为诱饵，发布虚假招工信息，冒充公司面试人员，借机收取体检费、服务费、快递费等各种费用，骗取100余名应聘者，钱款合计4万余元。

2018年7月31日，上海市奉贤区人民检察院对林某、李某、李某某、孙某等人以诈骗罪依法提起公诉。2018年12月28日，上海市奉贤区人民法院对林某、李某、李某某、孙某等人以诈骗罪判处一年十个月至二年不等的有期徒刑，并处罚金。

花15000元中介费找工作，被坑后怒曝光，男子：我的权益谁来保障

事情还要从去年的10月份说起，当时杜先生萌生了换工作的想法，刚好同学又在朋友圈看到了一条招聘信息，薪资待遇还不错，于是两人二话没说就找了过去。可是在面试下来之后，杜先生却傻了眼，感觉自己被坑了。那么究竟是怎么回事呢？下面我们一起来看一下。

3月6日，杜先生向记者曝光说当时他和同学过去之后，中介当时说的是把他们安排到一个单位去工作，然后工资能发到3500元至5000元，并且单位还会给他们购买五险一金。他们两人都感觉非常不错，于是就交了15000元的中介费给中介公司。杜先生说自己应聘的是消防监控员的工作，工作班制是四班倒，然后公司提供免费住宿，各方面的条件都很符合他的心意。而且另外一名和自己一起应聘的同学跟中介公司的丰总是亲戚关系，杜先生更是把心放在了肚子里先后两次给中介公司交了咨询服务费。

杜先生说自己交完钱后就等着去新岗位上岗了，可没曾想去公司面试的时候，公司却给他工资只有两千五六，而且最高也不会超过四千元，因此杜先生觉得中介公司太坑人了。他认为中介公司在给他介绍工作的时候就应该把实际情况给他说明清楚，而且承诺的五险一金，五险也要等到几个月之后才能买五险，而一金根本就没有。因此杜先生就想让中介公司退钱，而中介公司却要求给杜先生换一个工作，可是他在家等了三四个月都没有给他找到工作。后来杜先生又让中介公司给他退钱，可是中介公司却不愿意退钱。

杜先生说 he 之后也去报了警，而民警说这属于民事纠纷，又让他上劳动监察大队去投诉。但是杜先生却说劳动监察大队只管公司里面的事，为了这笔钱杜先生也是跟中介公司磨破了嘴皮子，而中介却只退给了杜先生一千元。因此记者随后也陪同杜先生找到了这家中介公司，而中介公司不仅关了门，现在连电话都不接了。杜先生说自从被骗之后，中介公司就跟他玩起了捉迷藏，微信也是发十条回一条的状态。

随后记者也在网上查询到这家中介公司虽然现在还是经营状态，但是公司已经被列入工商部门经营异常名录中。那么杜先生说他的权益谁来保障呢？随后他们又来到了市场监管所，工作人员也让杜先生填写了投诉登记表，并表示他们会联系企业法人进一步调查此事。

对于此事小编想说的是，既然中介公司收了杜先生的钱并承诺了给他介绍相应薪资金额的工作，那么中介公司就应该履行义务给杜先生做好求职服务工作。而杜先生也有相应的责任，他在交钱的时候也应该与中介公司签订相关合同。对此，你们怎么看待这件事呢？

应聘美团外卖平台被莫名其妙地背上网络贷款 到底怎么回事？

来宁波打工的小马应聘美团骑手，在应聘过程中一不小心就中了套路，被对方诱导分期付款购买了一辆电瓶车。他入职半个月后惊讶地发现，自己竟然背上了网贷。而且他进一步了解发现，中招的远不止他一个人，身边一大半的骑手同事都有同样的遭遇。

记者了解到，“黑中介”冒充美团平台招聘骑手的套路很深：抬高电瓶车价格出售、诱导骑手办理网络贷款、向平台赚取中介费等，他们多处肆意生财，美团平台对他们却既恨又依赖。

应聘时能“免费”拿辆电瓶车

今年 3 月中旬，来宁波打工的小马通过招聘网站找工作时，被一个“送餐员”的岗位吸引。因为上面写着“送餐员月万+配车+住宿”，6000-12000 元/月。下面的职位描述中，还特别提到“公司直招不收取任何费用……”

小马加了招聘网站上的微信，与招聘方取得了联系。对方要求面试，并发来了面试地点的定位和具体地址：灵桥广场 5 楼某某室。

小马当即就找了过去，在招聘方办公室门口，看到大门左侧挂着一个印有“美团外卖”标识图案的牌子，非常醒目。小马当时就认定了这是“美团外卖”在招聘，一点都没有多想。

工作人员告诉小马：“分期付款，3980 元，其实这个车你也可免费拿。每个月超过 800 单，公司会补贴 300 元，而分期付款你每个月也就还 300 多元，等于自己不用花钱。”

然后工作人员就把小马领到里面办理分期手续。小马说：“里面一间办公室有个可以签

电子合同的机器，他们什么也没有解释，直接催着我签字。结果在纸质合同、电子合同没看的情况下，就草草签了字。”

莫名其妙地背上网络贷款

之后，小马被带到了美团外卖高桥站，办理了入职手续，成了一名美团外卖骑手。至此，对电瓶车款项详情小马仍然蒙在鼓里，直到入职的第二个月，小马收到一条“拍拍贷”网络贷款平台的短信而大吃一惊，这才发现自己中了套路。

所谓的分期付款购买电瓶车，其实是通过网络贷款平台给他办理了贷款，而且利息很高。每个月等额还款金额并不是招聘方当时所说的 300 元多一点，而是 399.51 元，如此 12 个月下来共要还 4794 元，而且后期还要支付平台手续费。借款方仅利息、手续费就要承担 1000 元左右。

小马看到身边的很多美团骑手都和他骑同样型号的电瓶车，而一打听大家也都是中了同样的招。同时，小马还进一步了解到，这辆电瓶车的售价 3980 元，远远高于市场价。“他们卖给我们的是一辆杂牌电瓶车，市场价也就 2000 多元。他们抬高了商品的价格不说，还通过网络贷款再狠狠地盘剥我们，实在太黑心了。而招聘方当初所谓的‘每个月超 800 单，美团给 300 元电瓶车补贴’，其实这个补贴本来就有的，与买不买电瓶车没有任何关系。”小马说，招聘方整个流程就是套路。

小马做了一个多月美团骑手就离职了，但是网络贷款如套在脖子上的枷锁，无论如何都要按期归还。

记者前往小马所说的中介，以应聘骑手的名义与对方工作人员进行对话。两位负责招聘的男子非常警惕，问记者是通过什么渠道过来的，并要求出示证据。记者问及如何购买电瓶车一事，他们表示暂时不提供了。

美团称与涉事中介无合作

记者随后将此事反映给了美团，美团浙江公关部门的工组人员郭女士调查后，回复记者称：“美团外卖在招聘过程中不会收取任何费用，我们鼓励求职者自备配送车辆，公司不会通过任何形式推销或者推荐电动车购买渠道。”

“此事我们已和当地负责人根据相关信息进行了核实，本公司及代理商均无和这家中介进行合作。”招聘旺季一些不法分子通过网络发布虚假招聘信息，冒充美团外卖进行虚假招聘。诈骗分子利用不实招聘信息，赚取不正当利益，不仅让美团外卖深受其害，也严重损害了被骗者的利益。

对于“黑中介”，有外卖平台业内人士称：“我们对他们真是又恨又离不开，因为已经被他们绑架了。”

这些中介的骑手招聘广告长期占据着各大招聘网站的重要位置，他们垄断了大部分骑手资源。他们抬高电瓶车售价赚一笔，和网络贷款公司合作忽悠骑手办贷款赚一笔，然后把这些骑手介绍到各骑手平台站点再赚一笔，可谓一本万利。

“淡季的时候，他们带一个骑手过来的中间介绍费 300 元；旺季的时候 500 到 800 元。我们真正需要骑手的平台招不到人，只能依赖他们。”这位业内人士一个劲地感叹，表示无奈！

以招工为名的诈骗案被端 一起瞧瞧玩的是什么花招？

不少年轻人都喜欢“追星”，同时对于一些日常能够接触明星的工作他们也十分热衷。然而这却让一些不法分子看到了“商机”，利用招工为由进行骗取钱财。

近日，上海市公安局嘉定分局破获一起以招工为名的诈骗案。嫌疑人鄢某等人在网上发布信息，号称招聘摄像助理、化妆助理、明星助理的广告信息来招揽寻找工作的人员。

然后通过微信联系，通知应聘者前来面试，假冒某文化传播工作室，谎称能为对方安排工作，诱使被害人与公司签订“试用期劳务合同”。

之后，该团伙要求应聘者交付 2700 元左右的餐费，实则骗取这笔费用，劳务合同也被他们销毁。目前，该团伙成员均已被警方刑事拘留。

警方在整理被嫌疑人销毁的劳务合同

小嘉提醒：在参加应聘时要选择正规、有资质的劳务中介单位，应聘过程中应留意招聘地点、环境是否固定或正规。谨慎签订合同，要考察了解招聘单位的真实情况，不要因为急于工作而心存侥幸。同时要谨慎缴纳费用，对于不符合国家规定的应坚决予以拒绝并向有关部门举报。通过互联网方式应聘的，一定要确认后再汇款，一旦发觉被骗，要及时向派出所报案。

夜总会招男模月薪一万以上还包吃住？小心被坑了！

有底薪有提成，月薪在一万元以上，还包吃住，这个待遇可以说很优厚了，尤其是对于正缺钱发愁的小华（化名）来说。

今年三月份，在杭州工作的小华，偶然浏览到了一个招聘网站，看到了这则夜总会总监发布的男模招聘信息，如此优渥的条件，他心动了。

只是小华心里头有些迟疑，自己身高不到 1 米 7，长得也不帅，能得到这份工作吗？抱着试试看的心态，小华联系了发布者“超哥”，不曾想，就这么掉进了一个诈骗的坑。

经过简单的初步沟通，超哥安排他和夜场总监助理浩哥联系后续应聘事宜。

第二天，小华兴冲冲根据定位信息来到上城区一家酒店见到了浩哥，整个面试过程蛮顺利，浩哥当场拍板聘用小华。

随后，经验丰富的浩哥开始暗示小华，应该购买点香烟来打点夜场领班。小华寻思着是这么回事，和未来的领导搞好关系总是对的，那就听浩哥的买点烟吧。当小华准备去买烟的时候，浩哥却说必须去他指定的地点购买。小华也没多想，跟着去买了 450 元的两条硬壳中华。奇怪的是，商家收了钱却不给货，根本就没有把烟拿出来。

眼瞅着浩哥什么也没说，小华自然也不好问。临走前，浩哥还收取了 100 元的“手续费”，告诉小华这是押金，做满 15 天以后就会退。

不敢多问的小华，老老实实交了钱。

再然后，浩哥让小华去一家麦当劳找一个叫乐哥的人安排具体工作。

小华于赶到麦当劳找到乐哥，那里还有另外四、五个求职者。乐哥一番询问，先让小华等人让签署了一份“保密协议”，说给他们安排了高档小区住宿，但是要预收水电费，比较贴心的乐哥表示没钱可以先欠着。

小华等人当然再一次乖乖交了钱。

之后，乐哥又给大家一个黄总的电话，黄总给几位求职者说明了具体工作地点，居然是一个浙江偏远地区的小酒吧。

小华几个隐隐觉得被骗了，开始追问具体待遇。

这时候，乐哥一下子变得很强势，一口回绝，还说“不干就滚蛋”。

大家一交流觉得情况不对，就集体给浩哥发微信表示不去了，要求退钱，结果被浩哥全部拉黑。

醒悟过来的小华几个报案。

公安机关接到报案后，迅速采取行动，将浩哥等人一并抓获归案。公安机关调查后发现，这些先后和小华等人对接的招聘人员都不是夜场的职员，更不负责男模招聘，他们事先已经和烟店老板商量好对烟钱“分赃”，至于“手续费”“水电费”更是子虚乌有。

截至归案前，这一犯罪团伙已经对杭州市 20 余名男青年进行诈骗并非法获得至少四万余元，而被害人还在陆续报案当中。

公安机关在调查中还发现，近年来在夜场招聘中，局外人以“香烟钱”、“关系费”、“押金”等各种名义向求职者诈骗钱财的现象非常普遍，本案中的犯罪嫌疑人多数也曾是这一诈骗模式的受害者，但是他们反而找到了所谓“发家致富”的捷径，又干起了骗人的勾当。

归案后，超哥等人对自己的行为都深深表示忏悔，而且也说到，来应聘的都是急于想赚快钱又不愿吃苦的年轻人，几句话后就都上钩了，很好骗。

目前，上城区人民检察院已经对“超哥”、“浩哥”等犯罪嫌疑人以涉嫌诈骗罪批准逮捕。

检察官提醒，年轻求职者们在浏览各类招聘网站、APP 时要保持警惕，仔细核实招聘单位信息，切勿被其宣传的优厚待遇冲昏头脑。

警惕！高薪工作可能是骗局，诈骗公司老总到员工均获刑！

题图：资料图

这家公司很快被警方“一锅端”，上到公司的实际控制人，下到普通业务员，均因诈骗罪被丰台法院判处刑罚。其中，公司老总陈某获刑最重，被判处有期徒刑 7 年。

去年 5 月，付阿姨从网上搜索到了某家政公司的广告，便联系到了该公司的钱经理，对方称可以帮付阿姨联系高端雇主，每月的底薪可以达到 3 万元。而作为回报，公司需要收取月薪的 20% 作为服务费。

难得碰到一个高薪的工作机会，付阿姨欣然来到该公司所在地，交了 6000 元后便按钱经理的要求回家等待。但等了近一周，对方却一直没有打来电话，付阿姨等得心急，便再次到公司询问进展，没想到，她在公司内没有看到一名员工，只遇见了正在办案的民警。

民警告诉她，因涉嫌诈骗，该公司相关人员已被警方控制，而与她情况相同的被骗人还

有 50 多位。

被警方查获后，该家政公司的实际经营者陈某承认，他们对应聘者承诺的所谓“高端”工作并不存在。其公司谎称能为应聘者寻找到公司老板、成功人士等雇主，承诺月收入 2 至 5 万元不等，应聘者只要交纳月收入 20% 的服务费并签订合同后，就能被列入雇主选择的范围。

交了钱后，业务员会假冒雇主联系应聘者，但却寻找各种借口不让应聘者上岗。拖得久了，一些应聘者实在等不及，会主动要求解约。公司此时便反客为主，称应聘者违约，只退还极少的费用。这家公司的盈利就来自收取的服务费，业务员和假冒雇主的人员都能从其中获得比例不等的提成。

检察机关以涉嫌诈骗罪，对陈某等 15 名被告人提起公诉，指控其虚构以提供高端保姆、月嫂、陪护等家政服务岗位，承诺给付高额月工资的事实，向应聘人员收取介绍费为手段，骗取 50 余名被害人共计人民币 40 余万元。

丰台法院经审理认为，陈某、徐某等 15 名被告人以非法占有为目的，采取虚构事实、隐瞒真相的方法骗取他人财物，数额巨大，其行为均已构成诈骗罪。而在 15 名被告人中，除 3 名管理人员外，其余均为普通业务员。这 12 名业务员均参与实施了犯罪团伙中的部分犯罪行为，且在诈骗过程中大多使用假名，不过因他们在犯罪中起次要、辅助作用，故均认定为从犯。（本文转自防骗大数据：FPData）

综合各被告人在犯罪行为中的作用，丰台法院一审以陈某犯诈骗罪判处其有期徒刑 7 年，获刑最重；获刑最轻的业务员刘某被判处拘役 6 个月，缓刑 6 个月。

兼职家教的骗局_神秘中介网上招聘 全部流程网上操作

大学期间，不少学生都会利用课余时间做兼职，一是能提前接触社会、增长阅历，二来还能赚到零花钱。在大学生这个群体里，找工作全凭网络，在网络上就能实现发布信息、介绍工作到提供服务的全过程。不过，这个过程却有点坑，最近 19 岁的小王就在这样的模式里被骗了。

在校大学生小王：“周围有同学会做这种类似家教兼职，然后他们也建议我去做。后来我朋友给我介绍了一些家教群，但是里面没有合适的工作，我觉得既然是差不多性质的群，我自己加也是可信的。结果就是在自己加的这个群里，我感觉是被骗了吧。”

小王提到的家教群，是在大学生之间比较流行的一种介绍工作方式。通常中介会将招聘广告发布在一些平台上，小王就是看到 58 同城上的一条家教招聘广告后，与中介取得了联系。小王说，对方一直都比较“神秘”，从不会给她打电话，都是通过发短信来告诉她下一步的操作。

在校大学生小王：“短信给了我一个联系方式，是一个 QQ 号，加了这个号以后，这个人就把我加进了群。除了 QQ 号之外没有其他联系方式。”

就这样，在 4 月底，小王进入了一个叫做“青岛家教二群”的 QQ 群。在这个群里面，还有一百多个像她一样的大学生，每天都在等待着工作机会。而就在入群当天，群主就向她收取了 150 块钱，对方告诉小王，这是能够帮她快速找到兼职的“信息费”。原来，群内的

信息每天都有发布，但是上面并没有联系方式，想要取得工作提供方的联系方式，就得和群主单聊。这 150 块钱不交，就没有单聊的资格。另外，这笔钱的交法也挺神秘，群主要求小王用微信转账到一张持卡人名为“杨红”的银行卡上。对于这一系列操作，小王都没有怀疑，很快就交了 150 块钱，然后每天多次刷新着群里的招聘信息，直到有一天她发现了一个很适合自己的兼职，她便跟群主要了对方的联系方式。

小王：“当时拿到联系方式的时候，对方表示已经找到人了，然后这边 QQ 上的负责人就说信息费是可以一直用的，然后到成功为止都可以一直用，前一段时间我开始找暑假的兼职，他又跟我说，这个信息费不够，需要补交差价。”

小王觉得莫名其妙，自己一单兼职都没做成，对方也承诺不用再交钱，那现在为什么要交这 150 块钱的所谓差价呢？于是，她告诉对方自己不会补差价，并希望对方将她之前交过的 150 块钱退还回来。

小王：“他跟我说是每一单的价格不一样，我现在即将要接的单子价格要高一些，就要求我补差价，就是说这个单是 300 块钱一单。然后我觉得这个地方不可信，感觉被骗了。就在我要钱的时候，他们把我踢出群了。”

群主不仅将小王踢出了群，还把她给拉黑了。小王说，除了一个 QQ 号，她没有对方的任何信息。无奈之下，她想到了最初联系中介时，给她发短信的那个电话号码。可当她试着打过去，发现这个号码的归属地为连云港，而且怎么打都打不通。

此时的小王很无奈，由于所有流程都是网上操作，书面协议也没有、对方地址也不明，150 块钱算是打了水漂。

小王：“现在大学生攒钱也不容易，虽说这点钱也不算多，但就感觉心里会不舒服，就感觉是还没踏上社会，社会就给我们上了一课。”

150 块钱当是买了个教训，在这也提醒各位大学生，在找兼职时，一定要找靠谱的资源，一旦有了工作，还要跟对方签署正式、有效的合同或是协议，不能随随便便地交钱给别人。而从小王的经历我们也能看出，所谓的信息费只不过是给一个联系方式，这样的“信息”真的价值 150 块钱，甚至更高吗？记者查阅了网络安全法以及相关法律规定，没有对发布招聘信息的用人单位有明确规定和处罚措施，这在某种程度上，让这一领域成了灰色地带，也就导致了网络招聘信息良莠不齐、不实消息严重泛滥的现状。在希望大学生提高警惕意识的同时，我们更期待相关部门能够严格规范、加强监管，别让大学生还没出校门，就先上了这样灰色的一课

大学生暑期兼职勿落入“躺赚”陷阱 被骗请立即报警！

随着暑期来临，一些大学生或是为了贴补家用，或是为了锻炼能力，选择在假期寻找一份兼职。由于大学生大多涉世不深，暑期也成为不法分子行骗的重要节点。

记者 27 日从厦门市反诈骗中心了解到，2019 年以来，厦门接报各类大学生因网上兼职被骗案件 44 起，不法分子主要抓住大学生想在网上找寻简单、“躺着就能赚钱”的兼职机会的心理实施诈骗。

今年 19 岁的王同学是厦门一学校大一学生，经历了电商平台“年中庆”后，他在一些招工 App 中留下了自己的求职信息。6 月 20 日，一条 QQ 好友申请吸引了王同学的注意，对方向其介绍了某电商平台刷单赚佣金的“兼职机会”，称只要王同学完成价值 3000 元的

“刷单”任务，就可获得 600 元“佣金”。

随后，对方发来了某电商平台的链接，并让王同学将商品加入购物车后截图发送给自己。之后对方要求王同学扫描二维码支付，在支付了 3000 元之后，本以为可以拿到 600 元“佣金”的王同学等来的却是自己 QQ 账号被对方拉黑的结果。

据厦门市反诈骗中心民警洪恒亮介绍，骗子先给应聘者下发一两个比较小额的刷单任务，有时还会“按照约定”返还本金和佣金，为的就是赢得应聘者的信任。随后，骗子会逐渐加大刷单任务的数量和金额，同时以“必须刷满 3 单以上才能结算”或者“卡单”等借口，诱骗应聘者继续投入本金。而在另一些兼职骗局中，骗子则直接以“先缴纳各种费用，才能办理入职手续”为由直接让受害者转账汇款。

警方提醒想要在暑期寻找兼职机会的大学生，天下没有“躺着赚钱”的好事，劳动报酬与付出成正比关系。在电商平台刷单、刷信誉等行为本身就属违法行为，如遭遇此类兼职信息，可拨打 110 向警方报告。

大学毕业之后何去何从？正在找工作的你建议能耐心看完这些！

又到了毕业生找工作的时候啦
第一次找工作
难免有点迷茫
想要上网找点资料

刚出校门，社会经验较少
面对令人眼花缭乱的招聘信息
挑花了眼
甚至会落入骗子设立的招聘骗局中
那么，求职过程中都有哪些“坑”
怎么避开它们呢？
蜀黍为你一一列举

入职需缴纳各种费用
在招聘中以不同名目收取各种费用
是招聘诈骗中最常见的陷阱
报名费、培训费、体检费等费用
只要对方开口，那就说明
这家单位——不靠谱！

案例分析

小朱在互联网上看到一家图文设计有限公司在招聘，就通过 QQ 与对方联系，随后对

方以上岗前需要参加培训，同时要交纳离职保证金等理由，总计骗走小朱 8400 多元。

小黄在网上看到一个招聘广告，通过微信联系后，对方表示可以提供月薪上万的营业员工作，但是要交保证金、培训费、马甲费、资料费等才可以为小黄安排工作，于是小黄就通过微信给对方转了各种费用共计 3280 元，之后微信被对方拉黑。

用人单位招聘时

不得收取求职者任何形式的

报名费、培训费、押金等

若招聘单位巧立名目

收取各种形式的费用

求职者应提高警惕

设法了解用人单位的真实性

同时坚决拒绝交纳此类费用！

招聘兼职刷单诈骗

兼职刷单类诈骗是人们求职过程中

最容易上当的骗局

受害人除了学生外

还有家庭主妇、待业人员

诈骗分子在各类社交网站

发布高佣金、高回报的兼职招聘信息

受害人如果主动联系应聘兼职

骗子就告知

兼职内容是网上购物代刷单

称任务完成后全额返还本金

每单还可抽成佣金

一旦受害人连续

为其拍下大额“订单”之后

骗子就卷款而逃

案例分析

2018 年 2 月，小郭在 QQ 群中看到一条招聘兼职的信息，之后取得联系，对方自称是大型网络商城，为了刷信誉和提高销售业绩需要招聘网店代刷员，之后让小郭填写入职申请（包含手机号、银行卡、银行卡余额、支付宝账号、支付宝余额等信息），随后就通过支付宝发送多个支付二维码，称扫描支付后，将会立即返利给小郭。小郭听信其所言，连续扫描支付 8 次二维码，共计被骗 45000 元。

网上几乎所有网络兼职刷单、刷信誉

都是骗子设好的陷阱

尤其是需要先行垫付资金的

绝对是诈骗！

骗子多会以高利润为诱饵

利用受骗人想赚钱的心理

骗取更多资金

现实当中如果想要兼职

还是要选择正规的机构、企业

不要相信简单操作
日进斗金的鬼话
个人信息泄露
广大求职者投简历时要注意！
很多不法分子、非法平台会
以招聘单位的名义
骗取用户个人信息
除了正常的个人简历
不法分子还会要求
求职者提供各种个人信息
包括住址、身份证号、银行卡号等
至关重要的信息！
他们在获取到这些信息后倒手转卖
或者根据用户的不同特点
进行“量身定制”的诈骗

案例分析

小李在暑假时找了一份“兼职”，工作内容十分简单，只要下载注册某金融类 APP，就能获得 50 元报酬。作为附加条件，小李被要求拿着自己的身份证和当天报纸拍几张照片。小李没多想，拍下了这些照片。

不久之后，原来警方在调查某案件时，发现小李的个人信息被用于非法注册境外某购物网站的账号。

在任何情况下
都不要对来路不明的“招聘单位”
随意透露自己重要的隐私信息
要核实用人单位真实性之后
再进行投递

培训贷

入职前缴纳各种费用的公司不靠谱
于是不法分子又研究出一种“培训贷”
一般是培训机构和网络贷款机构合作
此类诈骗的目标人物多为大学生
不法分子托辞求职者能力不达标
要求其参加岗前培训
需要上万元培训费
推荐他们通过借贷软件进行分期还款
而培训后却以各种理由拒绝其入职

案例分析

10 名大学生于某公司参加应聘，但该公司将他们介绍到一家培训中心进行岗前培训，并通过借贷平台收取高昂培训费。

然而，公司不仅不兑现“培训后就入职”的承诺，还让求职者背上债务。
求职者首先应摆正心态
高薪职业并非几次简单培训就能找到

而是需要长年累月的经验积累
其次
求职者报名培训课程需量力而行
考虑培训是否为自己真实需要
需要贷款的求职者
一定要细细斟酌合同内容
不要被培训机构的人所诱导
蜀黍在这里郑重地提醒年轻人
求职的时候擦亮眼睛
不要被高薪蛊惑
一旦发现公司异常
立即报警！
每年有多少年轻人因为一时不慎
就被骗去生活费，大受打击
还有一些年轻人被不法分子高薪蛊惑
走上违法犯罪之路
大好前程毁于一旦！

所以，请大家求职时一定要注意！
求职者不应该只被用人单位选择
也应该主动起来
辨别选择靠谱的用人单位！
年轻人正是奋斗的时候
可千万别一出校门就踩坑啊！

防骗维权网友情提醒：暑假小心各类“兼职”骗术

暑假到，别让“兼职”骗术把你套

今年以来厦门已接报此类案件 44 起，受害者以在校大学生居多

厦门日报讯（记者 王玉婷 通讯员 洪恒亮）昨日，记者从厦门市反诈骗中心了解到，今年来，厦门已接报各类学生因网上找兼职被骗案件 44 起，受害者以在校大学生居多。暑假到了，学生朋友要小心各类“兼职”骗子。

案例

刷了 3000 元商品 佣金没拿到被拉黑

今年 19 岁的小王，读大一。经历“618”“血拼”后，眼看信用卡还款日期临近，手头紧张的小王只好在一些招工 App 上留下自己的求职信息。6 月 20 日，小王的 QQ 收到一条好友申请，通过后，对方向小王介绍了刷京东商品赚佣金的“兼职良机”，并称“一单是 5 个任务，一个任务 600 元，完成后可赚取佣金 600 元”，还发来详细的“兼职流程图”。小王看完后觉得操作很简单，佣金也可观，便答应了。

接着，对方向小王发送“京东链接”，让小王将商品加入购物车后截图发送给自己。完成这一步后，对方要求小王扫描二维码进行支付，就这样，小王扫描了五次二维码，支付了

3000 元。结果，600 元“佣金”还没拿到，小王就被拉黑。

分析

打着刷单“幌子” 招兼职“刷客”

“这类骗术中，骗子的套路更深，骗取的金额更高。有些诈骗分子会伪装成中介或代理公司，打着刷信誉、刷销量的旗号，招聘兼职‘刷客’。”民警称，刷单只是幌子，骗钱才是真正目的。

此类骗局中，骗子最常见的手段就是先给应聘者发一两个比较小额的刷单任务，甚至还会按照约定返还本金和佣金，就是为了“放长线钓大鱼”。获得充分信任后，骗子会逐渐加大刷单任务的数量和金额，同时利用“须刷满 3 单以上才能结算”“卡单”等理由，诱骗应聘者继续投入本金。

在有的骗局中，骗子的骗术会更加简单粗暴，直接以“先缴纳各种费用，才能办理入职手续”为由，让受害者转账汇款。

提醒

兼职刷单违法 切勿相信高回报

在此，警方提醒学生朋友，暑假到了，不管是找工作还是兼职，一定要格外小心，网上兼职刷信誉本身就是违法行为，千万不要去尝试。

在应聘网络兼职和工作的过程中，切勿随便透露个人信息，不要盲目相信“高回报”，应留意对方的信息，比如电话、名称、地址或是银行账号，发现被骗尽快报警。

网游代练的招聘是真的吗？黑龙江三小伙两年骗了 800 多万

打着“招聘游戏代练员”的旗号

三个 90 后疯狂收取“试用金”

两年多就骗了 800 余万元

而他们的败露则是因为

哈尔滨一名大学生

6 月 16 日，哈尔滨市传媒职业学校学生小段匆匆跑进南岗公安分局哈双路派出所报案，原来，前不久他在网上认识了一个网名为“小鱼”的网友，对方告诉他正在招聘游戏代练，想着玩游戏就能赚钱的小段心动了。

按照“小鱼”的要求，小段先后 8 次向两个指定的 QQ 号充了价值 3879 元的 Q 币当做试用金，但钱交了“小鱼”却消失了。

看警方如何抓住三条“小鱼”→

民警很快查出，小段充值的两个 QQ 号 IP 地址在绥化市某小区内，侦查员随后赶到绥化市，经过排查和布控，将涉嫌实施网络诈骗的犯罪嫌疑人刘铁男（网名小鱼）、冯阳河抓获。

经当场讯问，犯罪嫌疑人冯阳河交代出另一曾经与他们合伙实施网络诈骗的孙庆。民警当天赶到伊春，在其家中将犯罪嫌疑人孙庆抓获，现 3 名嫌疑人已被南岗警方刑事拘留。

在冯阳河家中，警方缴获 84 个机箱，12 个显示器，33 部苹果 5S 电话，10 个切换器，

4 个网络分线器；在孙庆家中缴获 40 个机箱，5 个显示器，20 部苹果 5S 电话，5 个切换器，1 个网络分线器。

经警方核实，犯罪嫌疑人冯阳河、孙庆、刘铁男均为 90 后，他们从 2017 年 3 月至 2019 年 6 月 25 日，以招聘 DNF（地下城与勇士）网络游戏代练缴纳试用金等充值腾讯 Q 币的方式实施网络诈骗，涉案金额总计达 800 余万元左右，现该案件正在进一步调查当中。

名叫“苏跃”的“黑中介”公司诱骗了 2000 多名到苏州务工的人

冒用其他公司名义、网络平台发布虚假招聘信息、虚构收费项目骗人钱财、以违约为由在被害人要求退款时以恐吓或暴力相威胁……短短 4 个月，一家名叫“苏跃”的“黑中介”公司诱骗了 2000 多名到苏州务工的人。该案作为苏州市扫黑除恶专项斗争领导小组首批挂牌督办案件，日前由苏州市有关部门公布。

2018 年 11 月 23 日，该公司的尹春（化名）等 19 人诈骗罪、寻衅滋事罪恶势力犯罪集团一审分别被判处六年五个月至七个月不等有期徒刑。部分被告人不服，提起上诉。今年 1 月 11 日，苏州市中级人民法院裁定驳回上诉、维持原判。

苏州虎丘区人民检察院提供的信息显示，从尹某手中查获的账本可以看出，这些来自全国各地的求职者中，35 岁以下的占比高达 93.6%，28 岁以下的占比 85.3%。

2000 多名求职者被“杀猪”

2017 年春节后，苏州又一次迎来年后的返工潮。有 2000 多名求职者从全国各地奔赴苏州高新区马运路 298 号，他们没想到的是，等待他们的是一张精心布下的“猎杀”网。

“直接去体检吗？”小周问。他刚刚通过面试，还有点兴奋。一旁的壮汉看了他一眼，说了一句：直接去车站。还没等小周反应过来，他已被身边的两个壮汉推搡到车上。

后来小周发现有点不对劲，想要回 5900 元的体检费用和押金，但对方只答应返还 200 元。一番争执后，小周被抽了两个耳光，在车站附近被赶下车。

同一天来求职的陈磊（化名）更不走运。“我来应聘商务司机，中介就以体检费、餐卡费、服务费、油卡费为由向我要了 4000 多元。”

陈磊付完钱，过了几天都没安排工作。他感觉被骗了，于是来到中介公司要求退款。随后他被带着二楼休息区等着经理签字退钱，没想到却等来两个壮汉。对方逼他签一份自愿放弃工作的协议，陈磊不服气，当场要报警，却换来一阵拳打脚踢。

“哐当”一声，门被推开，一个女人从隔壁屋跑过来：“动静那么大，隔壁还有人面试呢，不行就拖出去打死算了。”陈磊被拖上车，眼看汽车越开越偏僻，他只得同意拿 20% 的退款。

一个壮汉夺走他的手机，删掉了里面的通话、付款、导航等记录。车子停在偏僻的半山腰，“我们掌握了你的个人信息，要是想让家人出事你就报警吧”。对方说完，就将陈磊一脚踹下车。

短短 4 个月，像陈磊、小周这样被“杀猪”的求职者多达 2000 余人。这些被诱骗来的年轻人，不仅没有找到心仪的工作，还被中介以各种理由收取几百元到几千元不等的费用，

上当受骗后被连哄带吓，甚至拳打脚踢。有人忍气吞声、有人伺机报警。

一时间，警情不断，矛头直指这家名叫“苏跃”的人力资源公司。这家公司的法人叫尹春，2017年春节前，这家中介公司业务“很正常”，“靠着拿用人单位的返费，公司一直是亏本状态”，为了改善经营状况，尹春找来吴飞（化名）谋划出路。

黑中介公司如何壮大

早在2015年12月，吴飞就在苏跃担任面试官。因为业绩差，他被尹春安排在业务部工作，负责对外发布招聘信息。

一个月的无底薪考验期里，吴飞绞尽脑汁想要“翻身”。他发现，一种外挂软件可以连续在网络上发布招聘帖子，再冠以“高薪、直聘、包吃住”等字眼，就能将天南海北的求职者骗来。

据吴飞供述，他当月的业绩突飞猛进，尹春改口称他“吴经理”，并让他负责培训业务员。吴飞也毫不保留地把“撒手锏”教给业务员：外挂软件持续发帖、高薪吸引人。

很快，该公司的规模越来越大，吴飞培训的十余名业务员，通过58同城、赶集网、百姓网等网络求职平台，发布虚假招聘信息。

“商务司机、货车司机、生产部主管、人力主管、木工、油漆工、厨师……”业务员可以胡编乱造职位信息和薪资待遇，只要能把人吸引过来就算业绩。

尹春定期会亲自给业务员培训，教他们如何发帖子、使用话术、虚构收费项目等，所有的培训都是为了提高信息的可信度。有时，尹春对业绩不好的员工还会单独进行培训。

“我编了一个招聘司机的信息，月工资一万八，五险一金加双休。”这个连业务员自己都不相信的求职信息，还真的吸引了大把求职者。

“（求职者）发现工作与实际不相符，我们有时也会介绍他们去企业做普工，他们嫌工资低又不肯去。”业务员曾某也曾是受害者，后来他选择加入这个黑中介团队。

徐某某和曾某的遭遇一样，他最终也选择加入苏跃公司，“因为我块头比较大，老板把我放在安置部，让我吓唬退费的人”。

据办案人员介绍，徐某某的纹身和高大彪悍的体型，确实让求职者见了“心惊胆战”，曾二进班房的徐某某很快成为尹春的“得力干将”。尹春对“安置部”的要求是：钱能不退则不退，能少退就少退，遇见强行要求退费或想要报警的，可以狠一点、凶一点，必要时抓衣领、打嘴巴。有时，遇见个别“硬骨头”，尹春也会亲自出马。

一段时间之后，中介公司的“杀猪游戏”成为一条龙服务：用虚假帖子骗来求职者，登记个人信息后收取简历和拍照工本费20元；面试官以收取服装费、伙食费、押金等各种名目收取几百元到数千元不等；当求职者发现迟迟没有安排工作或安排的岗位与招聘信息不符，要求退款时，安置部会及时“约谈”，逼迫他们签订退费协议，威胁、恐吓或者殴打求职者，不退钱或少退钱。

据苏州市虎丘区人民检察院承办检察官介绍，不到4个月，中介非法获利近24万元。

高薪背后的招工骗局值得警惕

2017年12月19日，检察机关对尹春等19人以涉嫌诈骗罪提起公诉。

“这些招聘信息打着其他公司名义，声称与这些企业有直接或间接合作委托关系，经过逐一调查核实，发现所谓的中介委托是子虚乌有。”前述检察官介绍。

该中介招工骗局呈现运作模式公司化、作案时间持续性、作案手段扩散性等特点，检察机关结合违法犯罪次数、被害人数、非法获利金额、人力市场秩序扰乱程度等多个维度，有力地揭露了该恶势力犯罪集团的社会危害性。2018年11月23日，检察机关以恶势力犯罪集团变更起诉意见决定。一审法院采纳了检察机关意见。

此外，苏州虎丘区人民检察院在办案中发现，涉黑涉恶呈现向网络空间延伸、向民生领域延伸的趋势。为此，他们开展调研，全面梳理了近年来办理的招工诈骗类案件5件60人，

发现当地某区域招工诈骗高发等特点，以涉事公司为重点加强类案调研。2018 年 12 月初，向当地人社部门及相关网络平台管理方发出检察建议。

随后，当地政府成立整治专项行动领导小组，整治中介乱象。仅 2018 年就开展中介整治 25 次、检查 120 余户、取缔或关闭非法中介机构 32 户。

检察官建议，求职者在筛选招聘信息时，一旦发现薪资待遇与学历背景、工作内容等明显不符时，要格外警惕，高薪的背后往往是精心的骗局。如遇招聘信息真假难辨时，可以绕开中介机构，直接电话咨询用人企业人力资源部门进行核实。

检察官还表示，正常的企业招聘不会产生额外的收费，如果在应聘过程中，一旦出现对方以“改头换面”的押金等名义收取费用，可以选择合适时机，收集固定相关证据（招聘信息界面、通话记录、付款凭证等），及时报警或者向有关行业主管部门投诉。

骗子盯上毕业季 高校毕业生求职如何防诈骗？

骗子盯上毕业季。高校毕业生求职如何防诈骗，哪些伎俩需警惕？

？？又是一年毕业季，毕业生在求职过程中难免遭遇各种诱惑和挫折。黑中介的“明星梦”、昂贵的“航空陷阱”，骗子往往利用涉世未深的高校毕业生的就业需求和学生家长望子成龙的急迫心理，骗取学生及家长财物，影响学生的前程。北京三中院昨天(11 日)发布典型案例，给暑假毕业季里正在找工作的高校毕业生和学生家长们敲响警钟。

黑中介自称招聘工作人员 骗取钱财

北京三中院发布的典型案例显示，2017 年 11 月，小司在甲网站找工作并留下自己的个人信息后，接到一个自称 A 公司人事部郑某的电话，说他们公司为影视基地招聘拍摄助理、导演助理、道具场工等工作人员，让小司去面试。小司面试后当场签订了合同，先按要求交了前三个月的伙食费 4500 元。之后他被带到北京房山区一院落，北京三中院刑二庭审判长宋环宇介绍：“一名自称是‘谷老师’的负责人告诉司某现在是淡季，很少有剧组拍戏，让其先交 2400 元住宿费在此住下，并收走司某之前签订的合同，称之后与住宿费一并返还。一个月后，司某没有收到任何返还的资金，也没有合同，联系‘谷老师’手机关机，联系郑某手机也关机了。”

有同样遭遇的还有小张，交了 5400 元伙食费、28800 元签约费后，被带到房山区一村子的小院进剧组，小张应聘的是演员。

宋环宇：“进院后陈某指着一名男子说是剧组领导闫主任，闫主任又让张某交 4000 保密费，后又介绍几个剧组领导，说想出镜就得送红包。张某又分别送给几人现金各 1 万元及中华烟等。之后张某被带到某地当了 14 天群演，没收到任何工资。回京后上述人员电话全打不通了。”

经中国之声查明，以上 A 公司工作人员及剧组人员，均为被告人刘某等人假扮，发信息招聘，签约收费，再以合同需要更改等为名将合同收走、撕毁，防止被害人手中留存证据，实际上根本不能安排什么工作岗位。

宋环宇：“在 2017 年 10 月至 12 月期间，刘某等人共诈骗 14 起，共计人民币 21 万余元。经法院审理，被告人刘某等 5 人犯诈骗罪，分别判处有期徒刑一年到三年六个月不等，并处相应罚金。”

专家：典型的针对高校毕业生的骗取费用类诈骗

北京三中院刑二庭庭长王海虹分析：此类案件是典型的针对高校毕业生的骗取费用类诈骗。王海虹：“首先不法分子会在各种媒体上刊登虚假招聘信息，招聘信息对用人要求一般比较低，而且待遇优厚。当应聘者对不法分子建立起信任，不法分子就会向应聘者收取服务费、培训费、建档费、体检费等费用。求职者一旦交钱，不法分子便会以各种理由推脱，无法兑现工作岗位，等应聘者发现被骗，不法分子已经逃之夭夭。”

在另一起典型案例中，被告人谢某联系到北京某职业学院航空旅游学院刘院长，签订一份协议，在航空服务公司的办公室成立事业部，由刘院长负责招收生源为航空公司提供实习生，服务公司负责提供实习基地和岗前培训。但部门成立后，刘院长忙于学校事务，将相关工作交给谢某打理。谢某对外声称可以介绍航空公司的工作。有七人上当。

宋环宇：“经查，谢某并不具备帮人安排航空公司工作的能力，与航空公司也没有联系。只是帮被害人通过航空公司的正常招录途径报名，给予一定礼仪、化妆方面的培训，收取的介绍费都被其挥霍了。如果被害人自己面试通过了，收取的费用就是白赚，如果没过，就从网上公布的通过面试的报名号中随便找一个哄骗被害人，如果被害人要求还钱，就写个欠条，实则无力偿还。谢某通过这种手段，先后从张某、白某、聂某等 7 人处骗取人民币共计 94 万元。”

谢某被以诈骗罪判处有期徒刑十年六个月，并处罚金人民币二万元。这是典型的针对高校毕业生及家长的特殊职业推荐类诈骗，王海虹分析：“不法分子会谎称有内部渠道帮助应聘者入职到公务员系统、国企、航空公司、银行或者其他入职门槛较高的行业，以此为理由要求应聘者及其家长支付“活动费”、“打点费”。有的不法分子为取得被害人信任，便写下欠条，表示如果操作不成功便会退钱，实则将钱款挥霍，无力偿还，有的则以各种理由推脱后，直接卷款失联。”

北京三中院刑二庭副庭长杨立军建议学校要规范就业指导，加强毕业生教育和培训；建议招录网站、贴吧等网络平台要加强审核管理；建议工商、网信、司法等部门要加强监督管理，严厉打击此类违法犯罪行为，可定期发布招聘单位黑名单。最重要的是学生和家长要保持警醒。

杨立军：“家长在为子女奔走求职之时，应多方了解、核查招聘单位资质、办理机构资质和办理人资质，多关注招聘规定，不要迷信“找关系、走后门”，应对非权威渠道获知的消息提高警惕，不要盲目攀比，不要急于求成，更不要寄希望于旁门左道。”

毕业季就业诈骗案频发 套路曝光网揭秘骗子作案套路

毕业季毕业生及家长频繁被骗 法官通过 22 起就业诈骗案揭秘“能人”作案套路
就业诈骗 骗子都说“渠道要打点”

毕业季来临，以帮助“就业”为名的诈骗犯罪也开始有所抬头。昨天，北京市三中院通过三起关于就业诈骗的典型案例，介绍了近五年来辖区内涉及高校毕业生就业诈骗案件情况。北京青年报记者获悉，2013 年 7 月 29 日至 2019 年 7 月 1 日，三中院审理涉招生录取诈骗案共 22 件。犯罪分子利用毕业生急切找工作的心理，谎称“有门路”“内部有渠道”，之后以缴纳“培训费”“打点费”等为名进行诈骗。

22 起就业诈骗

都称“有渠道”得“打点”

北青报记者了解到,自三中院建院至今,该院及辖区法院审理的高校毕业生就业诈骗案件共 22 件。三中院刑二庭庭长王海虹称,经过统计发现该类案件可以分为两种类型。

直接骗取高校毕业生的费用。犯罪嫌疑人先在各种媒体上刊登虚假招聘信息大多对用人要求较低,而且待遇优厚。求职者对不法分子建立起信任后,不法分子就会向其收取服装费、培训费、建档费、体检费等费用。求职者交钱后,不法分子便会以各种理由推脱,无法兑现工作岗位,等应聘者发现被骗,不法分子已经逃之夭夭。

另外则是以向高校毕业生及家长推荐特定职业为由进行诈骗。不法分子谎称“内部有人”,可以通过内部渠道帮助应聘者入职到公务员系统、国企、航空公司、银行等入职门槛较高的行业,以此为理由要求应聘者及其家长支付“活动费”“打点费”等费用。

网络成高发地

老师家长都是“目标”

北青报记者了解到,现在不法分子更多通过分类信息网站、社交平台、购物平台发布虚假招聘信息。不法分子利用热门网络平台的客户流量和高校学生的搜索习惯,借助微信朋友圈、微博状态、微博私信、微博评论区、商品评论区等功能区,对被害人进行“一对多”的广泛宣传和“一对一”的精准宣传,吸引高校学生关注。

据介绍,近些年来一些诈骗团伙还引入套路贷的模式让毕业生借款缴纳入职费用,或是签订明显不利于毕业生的合同,并在取得钱款后迫使高校毕业生主动离职。诈骗团伙多以拖延入职时间、安排不符合招聘信息宣传的工作内容和工作条件等方式,迫使高校毕业生产生违约行为或违约意愿,从而主动离职,并以已经安排相关工作为由拒绝退还已缴纳的钱款。

此外,就业诈骗的对象不仅包括高校毕业生,还包括毕业生家长,甚至连高校老师都成为被不法分子利用的诈骗工具。诈骗者事先掌握目标院校毕业生及毕业生家长的基本信息,主动接近毕业生家长,利用家长对就业形势不了解又急于想给孩子找到理想工作的心理,在高校毕业季有针对性地行骗。有的还通过各种手段取得高校就业辅导老师的信任,再通过老师将学生介绍进来,从而降低学生和家长的警惕性。

法官提醒学生家长

千万别迷信找关系走后门

针对高校毕业生就业诈骗案件,三中院刑二庭副厅长杨立军建议,学校要规范就业指导,加强毕业生教育和培训。毕业生应理性评估自己的能力,不要被高收入、低门槛冲昏头脑,要增强法律意识。与此同时,学生家长要保持警醒,不要迷信于“找关系、走后门”,而是应多方了解、认真核查单位资质。

同时,网络管理平台应限制用户在社交、购物平台的评论区编辑招聘信息,对分类信息网站上的招聘信息加强审核,发现虚假招聘信息要及时删除,对用户举报的可能涉及犯罪的招聘单位线索应及时移交司法机关。

就业诈骗案例

导演助理没当成 近万元打水漂

2017 年 11 月,司先生在某网站找工作并留下个人信息,之后接到自称为某文化娱乐公司人事部的电话,对方表示公司为某影视基地招聘拍摄助理、导演助理、道具场工等,通知司先生面试。

司先生面试后当场签订合同,并按照对方要求交纳前三个月伙食费共 4500 元,之后被带到北京房山一院落。一名自称是“谷老师”的负责人表示,现在是淡季,很少有剧组拍戏,让司先生先交 2400 元住宿费,并收走了司先生之前签订的合同,称之后会与住宿费一并返还。

一个月后,司先生没有收到任何返还的合同和相关费用,再次联系对方时,发现对方手

机已关机。

经查明，以上文化娱乐公司工作人员及剧组人员，均为刘某等人假扮。他们以为影视公司招聘化妆助理、导演助理等工作人员为名，在网上发布虚假招聘信息，骗取被害人支付证件、食宿、保密费、领导好处费等相关费用，并以合同需要更改等借口将被害人与其签订的合同收走、撕毁，实际上根本不能安排被害人到承诺的工作岗位。法院审理查明，在 2017 年 10 月至 12 月期间，刘某等人诈骗 14 起，共计人民币 21 万余元。刘某等 5 人犯诈骗罪，分别判处有期徒刑一年到三年六个月不等，并处相应罚金。

毕业生求职心切 “踩雷” 遭遇 3 类陷阱悔不当初 骗人也会犯法吗

每年 7 月，都有一批高校毕业生离开校园、走入社会，他们在求职就业的过程中，出于急于自立、社会经验欠缺等原因，更难有效分辨公司的实际情况，很容易“踩雷”。

目前，谎称有高薪、稳定职位骗取入职好处费等传统诈骗案件依旧高发，而毕业生因求职时对公司情况了解不够，遭遇“培训贷”、误入诈骗公司等新陷阱更应引起关注。法官提醒广大毕业生，在求职时应杜绝侥幸心态，正确做好自我定位，学校、家长也要给予足够的帮助，让毕业生从学校到社会的这一步迈得顺利。

陷阱 1 还没赚到工资先背上培训贷

在毕业求职时，小郭从网上看到了某科技公司发布的招聘信息，该公司正在招聘开发人员。投递简历后，小郭便应邀参加了面试。

随后，该公司称小郭需要参加公司举办的培训，并要收取 1.98 万元的培训费。但这笔钱不需要小郭预先支付，只需要小郭以自己的身份在某互联网贷款平台上申请贷款，贷出的款项则交给公司作为培训费。

为了尽快入职，小郭按对方的要求进行了贷款，公司也对他承诺培训结束后只要考核合格即可转正，月薪保证在 7000 元以上，后期贷款将由公司偿还。

但在培训后，公司既没有给小郭办理转正手续，也没有代其偿还贷款。这笔贷款就记在了小郭名下，加上服务费和利息，还没有领取过任何工资的小郭就背上了一笔 2 万余元的债务。

与小郭同一批来到该公司的求职者共有 30 余人，他们均办理了培训贷款，而早在 2016 年，就曾有 40 余人因同样的方式吃了亏。

因认为某科技公司与网贷软件运营公司恶意串通，欺骗自己签订贷款协议，小郭等人将两公司起诉至朝阳法院，请求法院判决这笔贷款应由科技公司偿还。

2018 年 2 月，朝阳法院经审理认为，本案涉嫌犯罪，应交由公安机关处理，故裁定驳回小郭等人的起诉。

陷阱 2 误入诈骗公司险些实施犯罪

在湖南，刚刚大学毕业的凌超（化名）经过求职，进入了一家网络科技公司。在入职前，凌超曾经在网络上搜索过这家公司的基本情况，因为公司证照齐全，他便放下心来。但他没有想到，这家公司在合法外衣之下，做的却是诈骗的勾当。

入职后，凌超等年轻人被公司安排的工作，竟是将自己伪装成 40 多岁的成功女性，通

过社交媒体包装自己，诱骗他人“投资”公司的沥青、原油期货项目。通过微信、QQ等渠道，凌超以虚构的身份接触有经济基础的客户，并引导对方投资相应的期货。

但在工作中，凌超逐渐发现了公司的异常，这家公司并非是在客户赚钱时获取相应的提成款，反而是客户亏损越多，营业员提成越高。种种反常的状况让凌超萌生退意，但因为被公司扣着3个月的工资，加上主管不断地洗脑，凌超并没有提出辞职，只是在努力拖延时间，没有实际实施诈骗行为。

事实上，民警此时已经接到相关被害人的报警，经过侦查，黄石市公安局在该公司的经营地将公司相关涉案人员全部控制。

“骗人也会犯法吗？”央视新闻公布的抓捕过程显示，在民警出现时，现场甚至有年轻人愣愣地发问。

所幸，凌超因犯罪情节较轻，最终被免于刑事处罚，而和他同时间进入公司的另一位应届毕业生则已涉嫌犯罪。经湖北省阳新县法院审理，该公司的股东、主管、员工等15人分别因诈骗罪获刑，公司法人代表柯某被判处有期徒刑4年。

陷阱3 轻信合作渠道寻找求职“捷径”

2017年，北京某职业学院航空旅游学院院长刘某接到中间人谢某的邀请。谢某称其与某机场航空服务公司有合作，希望学校能够帮忙提供实习生源，航空公司则负责联系实习基地和岗前培训。

于是，刘某以学院名义与某机场航空服务公司签署了合作协议，航空公司专门成立了事业部负责合作事宜，刘某兼任该部门的负责人。

但协议签署后，学院和机场并没有展开实质合作，反而是谢某借着“学校合作企业”的名号，其能够帮人办理入职的名声逐渐传开。通过学校教师、朋友介绍，一些希望从事航空工作的学生陆续找到了谢某，希望请他帮忙办理入职。谢某自然满口答应下来，收费则在每人十余万元。

事实上，谢某及其公司并没有与某航空公司进行任何合作，其只是在某航空公司正常对外招录时，帮助被害人以正规途径报名，并提前给予他们一些礼仪、化妆培训。

如果被害人顺利面试通过，这笔报名费就是白白赚来的收入，而若是没有通过，谢某则从航空公司的官网上随便选取一个报名号交给被害人，谎称可以凭借这个号码进入复试、体检环节。

直到某航空公司的最终录取名单公布，被害人才发现自己受骗，但交纳的钱款已经被谢某挥霍一空。通过这种手段，谢某先后骗取了7名毕业生共计94万元。最终，顺义法院以谢某犯诈骗罪，判处其有期徒刑10年6个月，并处罚金2万元，且责令其退赔被害人全部经济损失。

不仅初出茅庐的毕业生容易在求职中受骗，在毕业季，称能帮助办理北京市落户、可以花钱换取编制等广告也会让家长丧失分辨能力，甘愿为子女支付大额费用，直到被骗后才幡然醒悟。

法官提醒

求职没有捷径理性做好自我定位

谎称手中有优厚的资源，从而骗取求职者钱财的诈骗行为经常见诸报道。但就是如此“常规”的骗术，骗子却仍能屡屡得逞，正是因为他们抓住了毕业生和家长的心态。

“首先从思想上，一定要杜绝通过找关系、走后门就能找到好工作的想法。”北京市三中院刑二庭宋环宇法官开门见山地表示，不少学生和家长总是对求职抱有幻想，但现在公务员、国家企事业单位等职位的招考都是公开透明的，入职前有严格的考察流程，“在这种情况下，还打着包入职旗号收钱的，基本可以认定是骗子”。

由于当下大学生求职压力大，网络上不少号称“低门槛、高收入”的职位，正是骗子利

用毕业生急于实现经济独立的心理而设置的。如果盲目追求这种职位，就很容易踏入陷阱，如在入职前就被引诱缴纳培训费、住宿费、保证金等大额费用。

宋环宇法官建议毕业生要理性评估自己的能力，不要被招聘方开出的优厚条件冲昏头脑，也不要因为暂时的失业就自暴自弃。一般来说，正规公司不会在入职前就收取大量款项，如果确实不得不支付，最好通过银行卡、支付宝等可以查询到钱款走向的方式支付，保留支付证据，避免使用现金等难以查证的手段。

入职前多留心学校家长也要帮忙

目前，诈骗、侵犯公民个人信息、组织领导传销等犯罪已经成为了大学毕业生违法犯罪的高危领域。实施上述违法行为的公司，通常会将自已包装成正规的人力资源公司、网络公司等，并向求职者开出优厚的待遇，乍看上去确实是个不错的求职选择。

而大学生常常由于社会阅历有限，入职前不会对公司的情况进行详细了解，在较大的就业压力下，极易只靠面试时的简单接触就贸然入职。而在发现公司经营存在异常后，又以“法不责众”的理由来麻痹自己，直到公司案发才追悔莫及。

“如果只靠毕业生个人的能力，识别公司的情况恐怕确实不现实。”宋环宇法官提醒各位家长，如果有能力的话，最好在孩子求职过程中多贡献一些经验，并且尽力通过多方渠道进行核实。

首先，要确认公司是否有合法注册的工商资质，并要注意公司近些年的经营状况是否正常，这些可以通过公开信息查询。如果有条件，还可以通过亲友等途径进行深入了解，以做到知己知彼。

而对于高校来说，目前学校对大学生就业的指导，主要偏重于培养学生正确的人生观、价值观角度，而忽略了实践。

“社会是非常复杂的，大学生在迈入社会的时候，可能会面临他们根本无法想象的风险。”宋环宇法官建议，学校应该针对就业风险开展相应的培训，如果有条件，可以请司法工作人员或劳动部门的人员走进学校，帮助学生们了解真实的求职环境。

又到一年校招季 揭多地校招“奇葩”现象：应聘者遭遇“花式被坑”

又到一年校招季。记者近日在江西、广东等地调查了解到，在部分高校毕业生找工作面试过程中存在一些“奇葩”现象。

企业假招聘、强毁约、要求不定，应聘者遭遇“花式被坑”

去年9月份，江西财经大学应届毕业生徐震宇找好工作并签订三方协议。他说，他对这份工作比较满意，面试时说得清清楚楚是运营岗，但公司后来以“能力不足”为由把他调到了销售岗。一打听招进去的毕业生都调了岗，因为企业招聘销售岗难，所以在招聘时用了“先引入门、再骗进坑”的手段。

“有一些房地产企业，不打算招人，却在就业季扎堆来学校，以校招宣讲的名义给企业打广告。”徐震宇说，还有企业大张旗鼓地来学校做宣讲，学生投简历时却被告知由于不是211大学，几乎不可能被录用。

遭遇“花式被坑”的还有广东某高校研二毕业生朱小玲。经过好几轮面试，击败了几十个竞争对手，她终于被自己心仪的一家互联网公司口头录取。然而，还没等到录用信，她就被公司告知临时取消了招聘计划，还没就业就失业了。

最近，江西农业大学国土资源与环境学院的应届毕业生姚冬辉同样郁闷。有着学生会工作经验和实习经验的他，在面试中多次“折戟”。“企业说我能力太强，不适合这个岗位。”姚冬辉无奈，能力太强反成了被拒理由，他有些啼笑皆非。

此外，一些毕业生抱怨企业要求捉摸不定，缺少人文关怀。“经常遇到一些企业招聘，要求高学历。其实他们需要的只是处理常规事务的一双手，却要求至少研究生学历。”南昌某高校应届毕业生胡婷婷说，有些企业则相反，不愿意招收能力强、学历高的学生，怕人员流失。

学生刷经验、凑热闹、能力不足，企业也“受伤”

烦恼的不只是就业季的应聘者，招聘方同样表示头疼。

企业宣讲、招聘，一场接一场，让部分学生“放宽了心”。一些学生没有认真考虑过自己想要什么样的工作，只是抱着“凑热闹”的心态，游走于各个企业的招聘会，逢摊位就投简历，可是只撒网不收网。“有的好不容易来了，面试时连公司名称、主营业务都不知道。”深圳某公司的人事专员戈琦说。

广州某高校大四毕业生小培，刚刚参加校内组织的招聘会，十份简历全投了出去。小培说，自己之前实习经历比较少，也不知道适合什么工作，只是抱着“海投”心态，面试上哪个算哪个。

“还有一些学生不同。”戈琦介绍，他们能力很强，面试必到，属于“offer收割机”，手握众多录用信为了刷“存在感”，“骑驴找马”的心态不在少数。

此外，代考已经成为一部分应届毕业生心照不宣的求职“小技巧”，这让企业很苦恼。

江西某高校财经专业毕业生小余刚收到一家企业的面试通知，转眼又接到另一家企业的笔试通知。虽然两家撞了时间，但他都不想放弃，便委托同学帮忙代为笔试，还解释说：“其实这种情况比较普遍。”

“我不是一个人在战斗。战场上战斗机出场要带上僚机，找工作也一样，往往是一人面试室友陪跑。”就读于南昌某高校的大四学生小曾告诉记者，面试时互相陪伴，一来有个照应，心里有底气，另外还可以刷面试经验。

初涉校招，学生缺乏面试经验，多尝试几次本无可厚非。然而有些学生重点没有放在提升专业素质上，反而指望通过提高面试能力来“迷惑”招聘企业。

“有的学生深谙面试套路，这增加了我们选人的难度。”南昌某传媒公司负责人周毅博说，有些面试中对答如流、侃侃而谈的学生，招进公司后却难以胜任工作；有些财会专业毕业生居然看不懂最基本的财务报表，专业问题一问三不知。想找合适的毕业生也不容易。

增加交流、提升能力，多方联动化解面试难题

针对面试过程中出现的一些“奇葩”事，业内人士认为，需要加强多方联动，了解彼此需求，破解面试难题。

“面试是一个双向选择的过程，企业在面试应聘者，应聘者也在观察企业。”江西财经大学就业指导老师曹雯说，企业应当尊重学生，多考虑学生感受，不设置不合理门槛，不盲目提要求，而应根据岗位实际需求选择合适的人才；不以研究生的要求来衡量本科生，不能让“小马拉大车”。

针对正在求职的应届毕业生，南昌工程学院就业指导中心主任黄春文提醒，毕业生找工作投简历不能一心指望“广撒网”，面试更要提前做好准备。

黄春文建议，在投简历前，学生应先了解所投公司的具体情况，综合网上信息，多

请教老师和同学，再决定是否投简历；获得面试机会后，更应端正态度，积极准备，不以“刷经验”为目的参加面试。否则，毕业生很容易在不断面试中迷失自我，可能最后手握一堆录用信却都不满意。

“在平时的学习生活中，首先应掌握扎实的专业知识，提高个人素质，在面试时才能更有自信。”华南理工大学工商管理学院辅导员徐喜春说。

“学校也不应缺位。”多位业内人士认为，学校可以通过带学生参观企业、邀请行业人员做职业导师等方式，建立起学生与行业之间的联系，增进双方的沟通理解。同时，帮助学生提前构建起职业生涯的意识，树立正确的就业观念。

杭州全职宝妈想做兼职挣钱 反被骗了 47000 元 刷单骗局揭秘

相信大家都知道，女人一旦怀孕生了孩子，大部分都会在家照顾宝宝，做一个全职宝妈。不过现在生活压力比较大，很多的宝妈为了减轻家庭负担，都会选择在家带孩子找个兼职，多少也能赚点零花钱。杭州的刘女士就是一位全职妈妈，日前她突然收到一条短信，上面说刷单兼职可以赚外快，她就想着试一试，添加了对方好友，没想到最后钱没赚到，反而倒贴了 47000。来看看啥情况？

“我想着平时在家照顾宝宝，也没什么收入，就想试一试。一天赚个十块二十块，也总比什么都没有好。”刘女士告诉记者，当时看到短信后，她就添加了对方的客服 QQ，客服小婷给了她一个京东的账号和密码，然后让她登录进去，里面有待付款的订单，进去直接支付就可以。她进去看到是一个 98 块钱的充 q 币订单，她直接支付后，很快就收到了 105 块的本金加佣金，赚了 7 块钱。

刘女士表示，完成了第一单交易后，她也拿到了佣金，对方很快就发来第二个任务，也是在京东上面，同样的支付方式和东西，不过金额变成了 1470。本来她以为后面的任务也是一单一结，可是没想到刷完第二单后，客服小婷却告诉她这是一个 5 单任务套餐，必须全部做完 5 单才可以结算佣金。她只好继续刷单，不过却发现刷单金额越来越大，到了第五单就变成了 13000。

刘女士直言：刷到第二单时就变成 1960 块，后面每一单金额都在提高，刷到第五单 13000 的时候，我都不太敢继续刷了。记者查看了刘女士和客服的聊天记录，发现一开始 QQ 平台就提醒她核实对方身份，涉及钱财务必警惕。而且在她刷第二单 1960 块的京东订单时，微信平台也跳出来提醒她交易存在风险，为了资金安全，已中断本次操作，并且平台客服还特意打电话过来提醒。

刘女士表示，当时确实有点怀疑，不过她把疑虑告诉客服小婷后，小婷发给了她拿着身份证的照片等证明，打消了她的疑虑，她选择了相信，并按照对方说的，通过银行转账的方

式，将 13000 块钱转到了对方提供的银行卡上。转完钱之后，他找客服小婷返还本金，没想到小婷却告诉她，第五单 13000 块钱要连续刷三遍才算完成任务。

刘女士告诉记者，当时她感觉前面已经刷了那么多钱，不按照对方的要求继续做也拿不回来，如果继续的话还有返还的可能，所以接下来她又付了两笔 13000，总共支付了 47000 多块钱。任务完成后，客服小婷给她计算了一下，本金和佣金加一块总共 51000 多块钱，并让她提交验证。不过后来又告诉她验证不了，还要加单，必须完成最后一单 2 万元。这时候她才发现不对劲，没有再继续刷，然后选择了报警。

记者对此联系了京东客服方面，京东客服表示，刷单属于违规操作，在平台上是禁止刷单的，如果因为刷单导致被诈骗的话，建议直接报警，平台方面也会积极协助警方处理。目前刘女士登录的京东账号已被锁定，现在与对方视频或语音聊天，对方都不接。刘女士将当时对方提供的几个银行账号交给了派出所，案件目前也已经受理。

小编想说，类似这样刷单被骗的事件已经不止一次发生，但还是有很多人难以明辨是非，依然选择这种兼职赚钱，最后只能上当受骗。小编在此也提醒大家，刷单属于违法行为，任何平台都是禁止的，所以一定不要相信。对于平台多次提醒，女子依然被骗 47000 这件事，大家有什么看法呢？