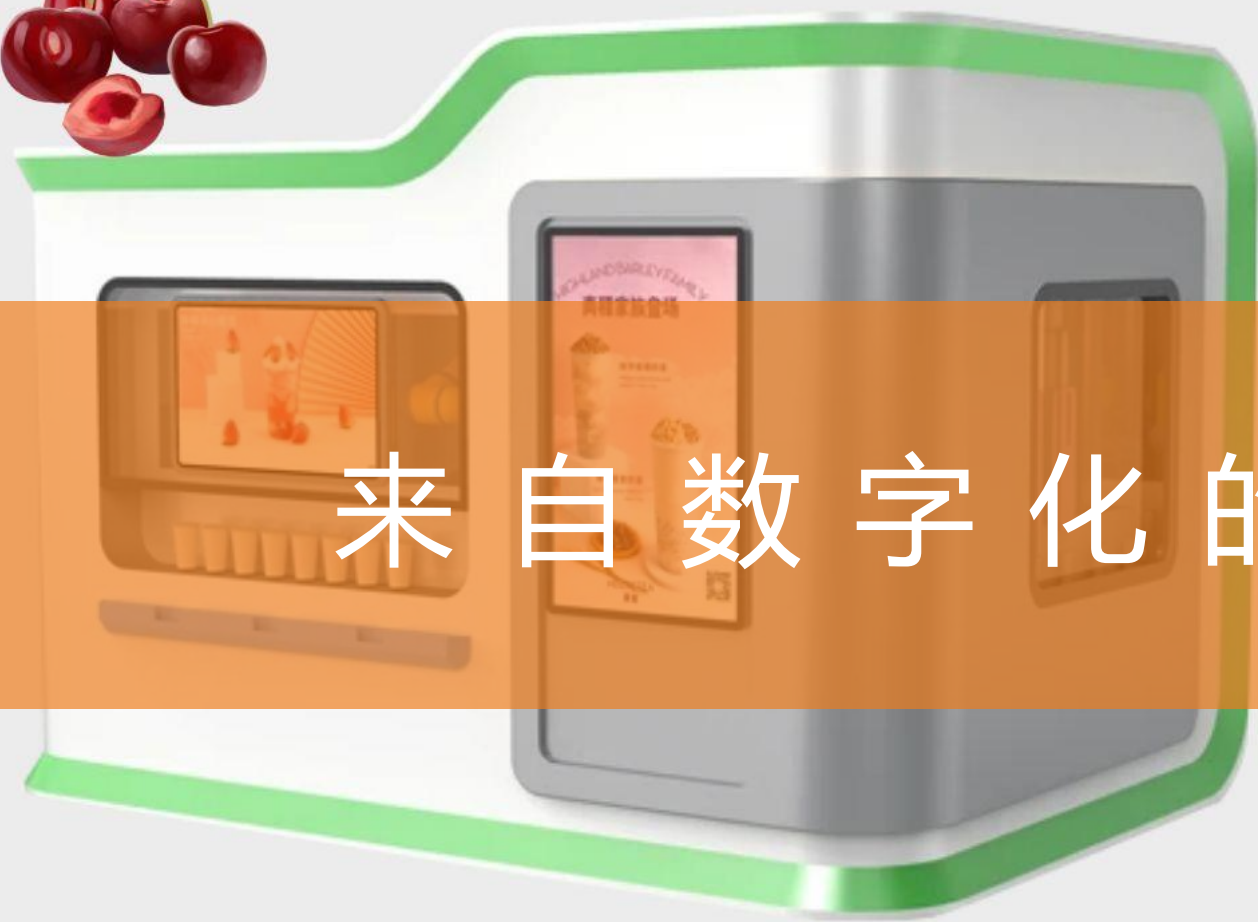




巨杯奶茶

携手 | 合作 | 共赢





# 来自数字化的食品安全



# 引领万亿饮品市场变革



2018年



2019年



2024年

2012-2018年，我国现制茶饮行业销售收入年均增长速度达到了**28.85%**。2018年底，行业实现销售收入过**千亿**；2019年底行业实现销售收入**1300亿元**。专家预测未来30年现制茶饮行业仍将保持持续发展的态势，**二、三线城市的现制茶饮行业容量的增长速度可接近30%**，2024年我国现制茶饮行业销售收入预计达到：**2000亿元**





## 关于奕杯

一个关于**理工男创业**的故事！  
一个关于向往**美好生活**的故事！  
一个关于对**引领变革**的故事！

如果说奶茶，是当下年轻人结缘奶茶的开始，那么奕杯便是打开了奶茶美味的钥匙。奕杯智能奶茶机凭借“天然、健康、纯粹、智能”口碑，奕杯将一路相伴90后、00后的成长，成为了他们最喜欢的饮品之一。



# 品牌连锁店形象展示: [张家港苏州理工]



## E杯奶茶



# 品牌连锁店形象展示: [狮山路]

标准店: 面积40平方



## E杯奶茶



# 品牌连锁店形象展示: [西安鼓楼店]



# 四大优势

## 7秒一杯

解决产能速度问题，专利循环不间断调配技术，制茶速度可取代40人的工作产能。

## 百种配方

鲜奶、鲜果、鲜茶  
完全和手打奶茶同等工艺配方

## 物联网

基于物联网平台算法，进行大数据优化，精准把握市场方向，实现研、产、销闭环螺旋上升。

## 数字调配

全数字精确调配系统，用料精准、时间追溯、设备内无菌、原料识别码等足以保障饮品安全。

# 丰富的产品线



1

新鲜  
果茶



2

香醇  
奶茶



3

浓香  
果咖



4

清爽  
清茶



# 加盟条件

## 标准店：大于20平方

- 1.省会城市、直辖市、地级市、县级市均可，交通便利，周边配套较好。
- 2.物业面积：
  - (1) 标准店物业面积：20平方以上，资金30万以上。
  - (2) 旗舰店物业面积：50万以上，资金60万以上。
- 3.认同并执行E杯奶茶品牌的经营理念 and 统一VI标准。
- 4.按照E杯奶茶品牌的设计装修店面。
- 5.为保证产品品质，产品主要原料统一由E杯奶茶品牌供应。
- 6.由E杯奶茶品牌提供品牌、经营管理支持、员工培训、管理督导，加盟方按许可方规范经营管理和联网销售，风险自担。

**E杯奶茶，来自数字化的食品安全！**



# 十大加盟支持政策



## 1. 品牌支持

提供品牌商标等全套VI系统（视觉形象）、SI系统（专卖店形象）输出。

# 十大加盟支持政策



## 2. 运营支持

公司有专业的运营团队为店铺提供种类运营方面的指导及培训，让没有经营经验的店铺经营者无后顾之忧。



# 十大加盟支持政策



## 3. 运营团队（总部运营店）

总部提供专业化的店铺运营团队对店铺进行托管经营，投资者可不参与店铺日常的营，轻松投资赚钱，无后顾之忧。



# 十大加盟支持政策



## 4. 营销支持

总部对加盟店制定完整的营销方案，包含种类促销活动、赠送礼品、积分、会员卡、DIY活动、店庆、线上活动、本地推销活动、捆绑营销，促进及提高加盟店销售额。



# 十大加盟支持政策



5. 选址支持



6. 硬件支持



7. 装修支持



8. 培训支持



9. 管理支持



10. 宣传物料支持

所以的支持，唯一的目的：

**让你轻松开店、无忧开店，  
轻松开启新零售财富之门！**



# 加盟方案



**2种建店方式、2种运营方式、3种店型可选择。**

让您无忧的合作模式：1、传统加盟方式。 2、独特的众筹加盟方式。

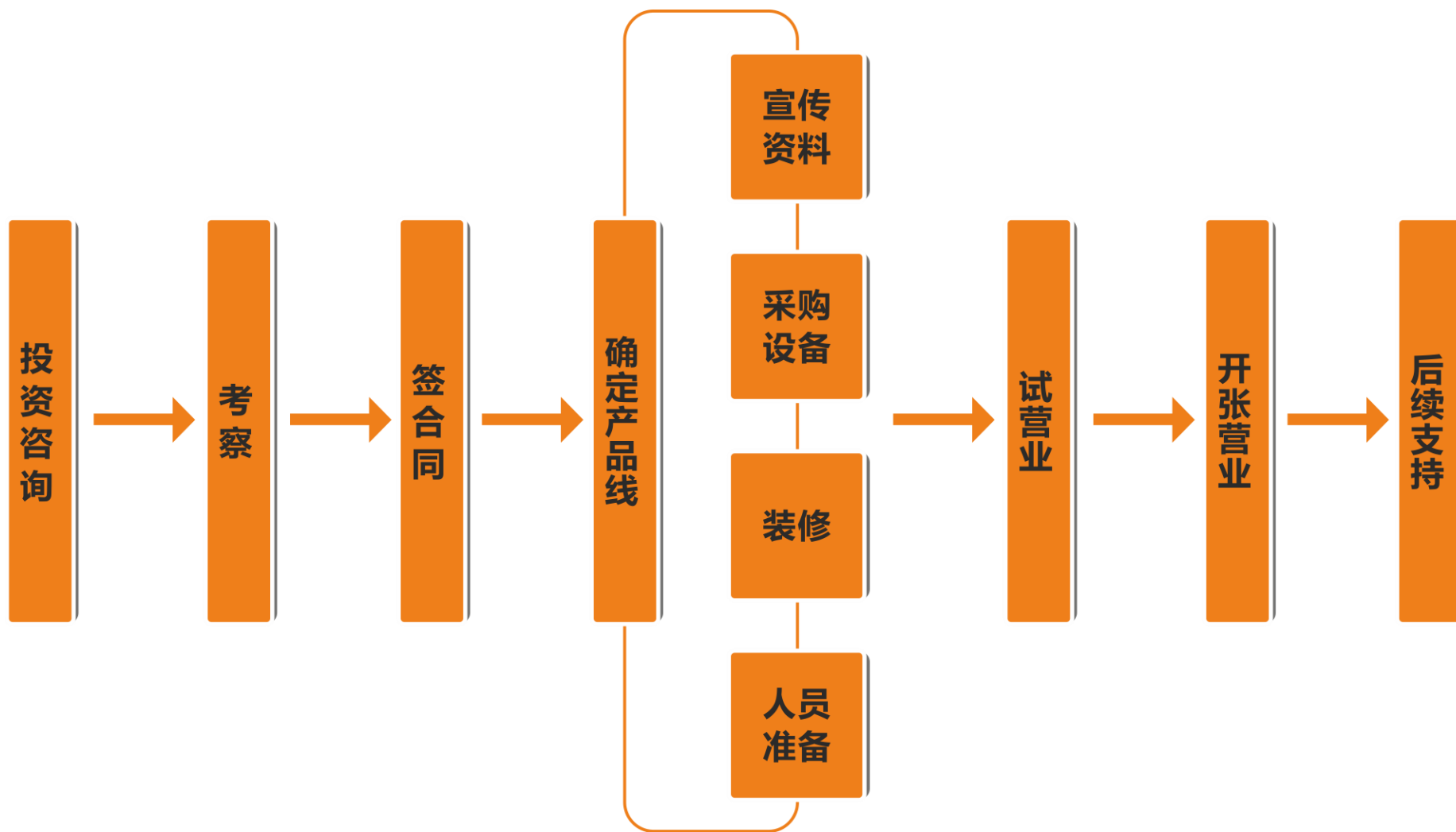
# 加盟店铺投资回报分析



E杯奶茶

项目级别	实惠店	标准店	旗舰店
日均消费人次	300	400	600
客单价	12	12	12
月均营业额	108000	144000	216000
出品毛利率 (65%)	70200	93600	140400
房租 (按均价100元/平方)	3000	6000	8000
月人工	6000	6000	6000
水电及杂费	8000	9000	10000
月纯利润	53200	72600	116400

E杯奶茶，来自数字化的食品安全！



合作全程E杯奶茶品牌为您配有专员贴心服务，解答所有疑问，无缝配合您建店的各项工作。

# 区域代理权益

1

享有代理区域直营店开店权，加盟费全免。

2

享有代理商的区域加盟店招募权，代理商发展本区域下级加盟店直接享受加盟费30%以上返款。

3

总部所开、所招当地区域的加盟店同样直接享有加盟费30%以上返款。

4

享有发展代理商发展权同样享受代理费20%高额返款。

5

享受地区年度招商返利。

6

代理享受阶梯订货返点奖励，销售越大返点越高。

7

代理商享受总部畅销新品，创意营销方案及活动物料支持优先权。

8

优先免费享受开业后总部高效运营团队全程护航指导和定期巡店保姆式指导。

9

后期物料享受订货排单物流发货优先权。

10

转介绍他区代理奖励代理费的20%及转介绍的代理区加盟店加盟费的10%。

# 区域代理费用

## 项目代理

## 城市代理

区域划分

地级市及所辖区

区域代理保证金

100万

年度服务费用

30000元/年

E杯全!

奶茶品牌，来自数字化W的食品安





# E杯奶茶



Professional  
concentrate  
focus  
specifically

专业 • 专心 • 专注 • 专致

# 限时现场加盟利好合作政策

- 1.送2万开业礼
- 2.送一场价值5千元  
大型DIY活动
- 3.送价值3万店铺设计
- 4.送饮料现金券1.5万
- 5.价值2万元的产品





# 李梓濤(博士)

## 联系方式:

手机: 198 5138 8770

地址: 昆山市开发区象屿两岸贸易中心7号写字楼4层

地址: 苏州市吴中区用直镇长虹北路248-3

## 专业项目:

机电工程整合

工业化系统设计

食品卫生安全规划

水质杀菌安全





个人发明专利50+  
20年人工智能机器视觉从业经验

刘书军 总经理

苏州奕杯智能科技有限公司  
昆山茗扬智能设备有限公司

个人发明专利50+  
20年人工智能机器视觉从业经验





## 王文傑(杰)

数智两岸科创中心·双创导师  
昆山市数字化创新协会·副秘书长

### 联系方式

手机: 15312452292

微信: zhengqiguwen (政企顾问全拼)

地址: 昆山开发区象屿两岸贸易中心7号楼4F

邮箱: zhengqiguwen@foxmail.com

双招双引

智改数转

专精特新

股债双融

产教融合

研究课题: 企业在动态环境下的获胜之道!

常态帮扶企业:

- 1.政策资源: 初创至上市的政策规划与申报
- 2.资本资源: 动态资金池的规划与建立
- 3.市场渠道: 渠道建设及市场布局的设计

其他职务:

- 多地政府园区招商顾问 多地招商单位培训讲师
- 多个孵化机构双创导师 多地双创比赛项目评委
- 多个创业项目创业导师 多家民营企业顾问导师





**E杯奶茶**